

บทที่ 5

การวิเคราะห์ข้อมูล

5.1 บทนำ

หลังจากที่ได้ข้อมูลมาแล้ว ก็นำข้อมูลมาวิเคราะห์ด้วยโปรแกรม SPSS ซึ่งประกอบด้วย การวิเคราะห์คุณลักษณะของข้อมูล คุณภาพของข้อมูล และค่าทางสถิติ สำหรับคุณลักษณะของ ข้อมูลที่วิเคราะห์ทั้งหมดเก็บรวบรวมจากผู้ปฏิบัติงานด้านการจัดซื้อจัดจ้างของภาครัฐ ซึ่ง แบบสอบถามที่ส่งออกไปมีอัตราการคืน 71% ข้อมูลที่นำมาวิเคราะห์หลังจากทดสอบความ น่าเชื่อถือของสเกลแล้ว จึงนำไปวิเคราะห์ค่าทางสถิติประกอบด้วย

- เปรียบเทียบลำดับความสำคัญในการเลือกปัจจัยที่เป็นอุปสรรคต่อการใช้ระบบ การจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์
- ตรวจสอบความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัย
- ประยุกต์ใช้วิธีการวิเคราะห์ปัจจัย (Factor analysis) เพื่อลดปัจจัยและจัดกลุ่ม ปัจจัยเข้าด้วยกัน

5.2 คุณลักษณะข้อมูล

จากการสำรวจข้อมูลสามารถสรุปลักษณะผู้ตอบแบบสอบถามดังแสดงใน ตารางที่ 5.1

ตารางที่ 5.1 สรุปลักษณะของผู้ตอบแบบสอบถาม

หน่วยงาน	จำนวนแบบสอบถาม		ร้อยละที่ส่งคืน
	ที่ส่ง	ที่ส่งคืน	
กรมชลประทาน	25	17	68
สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้า คุณทหารลาดกระบัง	18	10	56
กรุงเทพมหานคร 2	15	14	94
กรมทางหลวง	11	8	73
กรมทางหลวงชนบท	5	3	60
การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค	1	1	100
การเคหะแห่งชาติ	2	2	100
การไฟฟ้าฝ่ายผลิต	15	10	67
รวม	92	65	71

จากตารางที่ 5.1 การส่งคืนคิดเป็นร้อยละ 71 ถือว่าดีเยี่ยม สามารถนำไปวิเคราะห์ผลต่อได้ ซึ่ง Babbie [12] แนะนำว่าอัตราการตอบกลับมากกว่า 50% สามารถรายงานได้ ถ้ามากกว่า 60% ถือว่าดี และถ้ามากกว่า 70% ถือว่าดีเยี่ยม

5.3 การวิเคราะห์คุณภาพข้อมูล

คำถามส่วนที่ 1 คุณสมบัติของท่านและองค์กร คำถามนี้ได้ถามเพื่อรวบรวมคุณลักษณะของผู้ตอบแบบสอบถามและองค์กรของผู้ตอบแบบสอบถาม ประกอบด้วยคำถามย่อย และสามารถสรุปได้ ดังนี้

1.1 ตำแหน่งปัจจุบัน

1.2 ระยะเวลาดำรงตำแหน่งปัจจุบัน

ตารางที่ 5.2 แสดงคุณลักษณะตำแหน่งปัจจุบัน และระยะเวลาดำรงตำแหน่งปัจจุบันของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตำแหน่งปัจจุบัน	จำนวน (คน)	ร้อยละ	ระยะเวลาดำรง ตำแหน่งเฉลี่ย(ปี)
วิศวกรที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการพัสดุ	27	41.54	5.5
เจ้าหน้าที่พัสดุหรือเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้องกับพัสดุ	37	56.92	10
อื่น ๆ	1	1.54	-
รวม	65	100.00	11.2

จากตารางที่ 5.2 แสดงให้เห็นว่าตำแหน่งปัจจุบันของผู้ตอบแบบสอบถามจะอยู่ในระดับผู้ปฏิบัติงานพัสดุที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างในอุตสาหกรรมก่อสร้าง โดยมีระยะเวลาในการดำรงตำแหน่งปัจจุบันสูงสุด 33 ปี ต่ำสุด 1 ปี และระยะเวลาดำรงตำแหน่งปัจจุบันเฉลี่ย 11.2 ปี

1.3 หน้าที่ปัจจุบันของท่านเกี่ยวข้องกับ

- | | |
|---|--|
| ☐ จัดทำร่างขอบเขตของงาน (TOR) | ☐ จัดทำร่างเอกสารประกวดราคา |
| ☐ ร่วมเป็นคณะกรรมการประกวดราคา | ☐ อื่นๆ..... |

ตารางที่ 5.3 แสดงคุณลักษณะหน้าที่ปัจจุบันของผู้ตอบแบบสอบถาม

หน้าที่ปัจจุบันเกี่ยวข้องกับ	ความถี่	ร้อยละ
จัดทำร่างขอบเขตของงาน (TOR)	23	28.39
จัดทำร่างเอกสารประกวดราคา	19	23.45
ร่วมเป็นคณะกรรมการประกวดราคา	31	38.27
อื่น ๆ.....ดำเนินการประกวดราคา.....	4	4.94
.....ร่วมสังเกตการณ์.....	2	2.47
.....คณะกรรมการประมาณราคาและออกแบบ.....	2	2.47
รวม	81	100.00

จากตารางที่ 5.3 แสดงให้เห็นว่าผู้ตอบแบบสอบถามล้วนเป็นผู้ที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างโดยรวมเป็นคณะกรรมการประกวดราคามากที่สุดที่ 38.27%

1.4 ท่านเคยมีประสบการณ์เกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์หรือไม่

☐ เคย

☐ ไม่เคย

ตารางที่ 5.4 แสดงคุณลักษณะของประสบการณ์ที่เกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ของผู้ตอบ

ประสบการณ์การจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	จำนวน (คน)	ร้อยละ
เคย	39	60
ไม่เคย	26	40
รวม	65	100

จากตารางที่ 5.4 แสดงให้เห็นว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีประสบการณ์เกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ 60% และไม่เคยมีประสบการณ์การจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ 40%

1.5 คุณวุฒิหรือสาขาการศึกษา

☐ วิศวกรรมโยธา

☐ สถาปนิก

☐ อื่น ๆ.....

ตารางที่ 5.5 คุณลักษณะคุณวุฒิ หรือสาขาการศึกษาของผู้ตอบแบบสอบถาม

คุณวุฒิ หรือ สาขาการศึกษา	จำนวน (คน)	ร้อยละ
วิศวกรรมโยธา	17	26.15
สถาปนิก	2	3.08
อื่น ๆ.....บริหารธุรกิจ.....	22	33.84
.....ปริญญาโท.....	1	1.54
.....ค อ ม ผลิตภัณฑ์.....	2	3.08
.....ว ศ บ เครื่องกล.....	1	1.54
.....ว ศ บ ไฟฟ้า.....	9	13.85
.....ศิลปศาสตร์.....	7	10.77
.....ไม่กรอกคุณวุฒิ.....	4	6.15
รวม	65	100.00

จากตารางที่ 5.5 แสดงให้เห็นว่าผู้ตอบแบบสอบถามประกอบด้วยวิศวกรโยธา 26.15% สถาปนิก 3.08% อื่นๆ 70.77% โดยมี บริหารธุรกิจมากที่สุด 33.84% ไม่กรอกคุณวุฒิ 6.15 %

คำถามที่ 2. ขอทราบคุณสมบัติขององค์กรของท่านดังนี้ คำถามนี้ได้ถามเพื่อรวบรวม คุณลักษณะองค์กรของผู้ตอบแบบสอบถาม ประกอบคำถามย่อยดังนี้

2.1 ประเภทขององค์กร

☐ ราชการ ☐ รัฐวิสาหกิจ ☐ องค์กรมหาชน ☐ อื่น ๆ.....

ตารางที่ 5.6 แสดงคุณลักษณะประเภทขององค์กรของผู้ตอบแบบสอบถาม

ประเภทขององค์กร	จำนวน (คน)	ร้อยละ
ราชการ	54	83.07
รัฐวิสาหกิจ	11	16.93
องค์กรมหาชน	0	0
อื่น ๆ	0	0
รวม	65	100.00

จากตารางที่ 5.6 แสดงให้เห็นว่าผู้ตอบแบบสอบถามอยู่ในส่วนของราชการจำนวน 83.07% และรัฐวิสาหกิจ จำนวน 16.93%

2.2. ลักษณะโครงการก่อสร้าง และจำนวนโครงการที่องค์กรของท่านมีการจัดซื้อจัดจ้าง โดยเฉลี่ยต่อปี (อาจเขียนมากกว่า 1 แห่ง ถ้าเหมาะสม)

- ☐ อาคาร จำนวน..... ☐ งานโยธา จำนวน.....
☐ งานซ่อมบำรุง จำนวน..... ☐ อื่น ๆ

ตารางที่ 5.7 แสดงลักษณะโครงการก่อสร้าง และจำนวนโครงการที่มีการจัดซื้อจัดจ้างโดยเฉลี่ยต่อปี

ลักษณะของโครงการ	จำนวนของโครงการ	ร้อยละ
อาคาร	2,074	78.15
งานโยธา	416	15.67
งานซ่อมบำรุง	140	5.28
อื่น ๆ.....งานชลประทาน.....	22	0.82
.....รักษาความปลอดภัย.....	1	0.04
.....ครุภัณฑ์.....	1	0.04
รวม	2,654	100.00

จากตารางที่ 5.7 แสดงให้เห็นว่าลักษณะของโครงการที่ผู้ตอบแบบสอบถามได้มีการจัดซื้อจัดจ้างโดยเฉลี่ยต่อปี ประกอบด้วยงานอาคาร 78.15% งานโยธา 15.56% งานซ่อมบำรุง 5.28% และอื่น ๆ เช่น งานชลประทาน รักษาความปลอดภัย ครุภัณฑ์

2.3 มูลค่าต่ำที่สุดและสูงสุดที่องค์กรท่านมีการจัดซื้อจัดจ้าง.....ล้านบาทถึง.....ล้านบาท

จากแบบสอบถามมูลค่ามูลค่าต่ำสุด และสูงสุดที่องค์กรของผู้ตอบแบบสอบถามในการจัดซื้อจัดจ้าง โดยมีมูลค่าต่ำสุดที่มีการจัดซื้อจัดจ้าง 0.1 ล้านบาทต่อครั้ง มูลค่าสูงสุดที่มีการจัดซื้อจัดจ้าง 10,000 ล้านบาทต่อครั้ง

2.4 มูลค่าโดยประมาณของโครงการก่อสร้างที่องค์กรท่านทำต่อปี.....ล้านบาท

จากแบบสอบถามมูลค่าโดยประมาณของการจัดซื้อจัดจ้างขององค์กรผู้ตอบแบบสอบถามมูลค่าสูงสุด 40,000 ล้านบาทต่อปี มูลค่าต่ำสุด 1.5 ล้านบาทต่อปี และมูลค่าเฉลี่ย 4,653.25 ล้านบาทต่อปี

5.4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล

จากคำถามส่วนที่ 2 ผลกระทบของปัจจัยที่เป็นอุปสรรคต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ คำถามนี้ได้ถามเพื่อรวบรวมปัจจัยที่มีผลกระทบต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ จากคำถามนี้ได้ทดสอบความน่าเชื่อถือของสเกล ด้วยการหาค่าสถิติ Cronbach's Alpha ซึ่งมีค่า 0.925 แสดงว่าสเกลมีความน่าเชื่อถือ (ค่า Cronbach's Alpha ที่ชี้ว่าสเกลน่าเชื่อถือควรมีค่ามากกว่า 0.7 [13]) ส่วนผลการวิเคราะห์ของปัจจัยได้ดำเนินการวิเคราะห์ 3 ขั้นตอน ดังนี้

5.4.1 เปรียบเทียบลำดับความสำคัญของปัจจัย

การเปรียบเทียบลำดับความสำคัญของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อความเป็นอุปสรรคต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์โดยใช้ตัวชี้วัดระดับความมีอิทธิพล (เทียบเคียง Lehmann [10])

$$\text{ตัวชี้วัดระดับความมีอิทธิพล} = \frac{\text{ค่าเฉลี่ยระดับความมีอิทธิพล}}{\text{ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน}}$$

ในการแปลความหมายการเปรียบเทียบนี้จะแสดงจะสรุปเฉพาะ 5 ปัจจัยที่มีระดับความมีอิทธิพล สำคัญมากที่สุดคือ “การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” “การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน” “ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของจ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้” “ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์” “การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา” ส่วน 5 ปัจจัยที่มีระดับความมีอิทธิพลน้อยที่สุด ได้แก่ “ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน” “การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” “การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐ และสื่อต่าง ๆ” “การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต” และ “การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” ดังแสดงในตารางที่ 5.8 จากตารางจะเห็นว่าเจ้าหน้าที่จะตระหนักถึง “การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” เป็นปัจจัยที่มีระดับความมีอิทธิพลในอันดับแรกซึ่งอาจเป็นเพราะว่าปัจจัยที่เจ้าหน้าที่ตระหนักตนเองต้องมีความรู้เกี่ยวกับระบบก่อนที่จะสามารถใช้งานระบบได้ และเจ้าหน้าที่จะตระหนักถึง “การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” อยู่ในลำดับความมีอิทธิพลสุดท้ายอาจเนื่องจากเป็นเพราะเจ้าหน้าที่มีความคิดว่าการต่อต้านการเปลี่ยนแปลงของตนเองมีผลน้อย ถ้ามีการบังคับใช้ระบบอย่างชัดเจนจากผู้บริหาร

ตารางที่ 5.8 แสดงค่าตัวชี้วัดระดับความมีอิทธิพล และลำดับที่ของระดับความมีอิทธิพลจากทั้งหมด 26 ปัจจัย

ปัจจัย	ตัวชี้วัด ความมีอิทธิพล	ลำดับ ที่
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	3.71	1
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	3.57	2
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	3.55	3
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	3.55	4
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	3.52	5
การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	3.52	6
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	3.52	7
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	3.51	8
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	3.43	9
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ	3.42	10
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการตลาดกลางมีความยุ่งยาก	3.38	11
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	3.35	12
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา	3.35	13
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	3.33	14
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	3.26	15
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	3.17	16
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	3.17	17
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	3.07	18
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	3.06	19
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	2.98	20
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	2.95	21
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลามาก	2.94	22
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	2.82	23
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	2.69	24
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	2.66	25
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	2.62	26

5.4.2 วิเคราะห์ความสัมพันธ์ร่วมระหว่างปัจจัย

เพื่อวิเคราะห์ความมีเหตุผลของปัจจัยที่พัฒนาขึ้น วิธีการของ Spearman (Spearman Rank Correlation) ได้ถูกเลือกใช้เพื่อวิเคราะห์ความสัมพันธ์ร่วมระหว่างปัจจัยทั้งนี้เพื่อตรวจสอบความเหตุผลของปัจจัยจากการวิเคราะห์พบว่าปัจจัยทุกตัวมีความสัมพันธ์กัน ตัวอย่างของผลการวิเคราะห์นี้แสดงใน ตารางที่ 5.9 จากตารางที่ 5.9 จะเห็นว่า “ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ” กับ “ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” มีความสัมพันธ์กันมากในทำนองกลับกัน “ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์” กับ “ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” มีความสัมพันธ์กันน้อยโดยปัจจัยที่มีความสัมพันธ์กับปัจจัยอื่นมากที่สุด คือ “ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ”

5.4.3 การวิเคราะห์ปัจจัย

การวิเคราะห์ปัจจัยกระทำเพื่อจัดกลุ่มปัจจัย และลดจำนวนปัจจัยทั้งนี้เพื่อประโยชน์ในการจัดโครงสร้างของปัจจัยที่เป็นอุปสรรคต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในอุตสาหกรรมก่อสร้างโดยการวิเคราะห์ปัจจัยนี้แบ่งเป็น 3 ขั้นตอน ดังนี้

- การหาความเหมาะสมในการใช้การวิเคราะห์ปัจจัย: งานวิจัยนี้ใช้ค่าสัมประสิทธิ์ของ KMO (Kaiser-Meyer-Olkin) ซึ่งเป็นค่าที่ใช้วัดความเหมาะสมของข้อมูลตัวอย่างที่จะนำมาวิเคราะห์ด้วยวิธีการวิเคราะห์ปัจจัย ค่า KMO ที่ได้มีค่าเท่ากับ 0.79 ซึ่งมากกว่า 0.5 (ค่าสัมประสิทธิ์ KMO ควรมากกว่า 0.5 ถึงจะเหมาะสมที่จะใช้วิธีการวิเคราะห์ปัจจัย [13]) แสดงว่าจำนวนตัวอย่างที่ใช้ในงานวิจัยนี้เพียงพอสำหรับการวิเคราะห์ปัจจัย
- การสกัดปัจจัย: การสกัดปัจจัยเพื่อจัดโครงสร้างของปัจจัยโดยใช้วิธีการวิเคราะห์แกนหลัก (Principle component analysis) ผลการสกัดปัจจัยดังแสดงในตารางที่ 5.10 ได้แนะนำให้จัดกลุ่มของตัววัดออกเป็น 6 กลุ่ม (Components) และทั้ง 6 กลุ่มนี้รวมค่าความแปรผันได้ 70.1% ซึ่งแปลความหมายได้ว่าปัจจัยทั้ง 6 กลุ่มนี้สามารถอธิบายความเป็นอุปสรรคต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ 70.1% ซึ่งถือว่ายอมรับได้ดังที่ Aaker *et al.*, [14] ได้แนะนำว่าค่าร้อยละของความผันแปรที่สามารถยอมรับได้ไม่การน้อยกว่า 70%

ตารางที่ 5.9 ค่าสัมประสิทธิ์ของความสัมพันธ์ร่วม Spearman Rank Correlation ของปัจจัยที่เป็น
อุปสรรคต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์จำนวน 26 ปัจจัย

ปัจจัย	การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ	การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	1	.566(**)	.501(**)	.387(**)
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ	.566(**)	1	.691(**)	.563(**)
การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	.501(**)	.691(**)	1	.483(**)
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	.387(**)	.563(**)	.483(**)	1
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	0.032	0.224	0.156	0.116
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	0.052	0.138	0.113	0.084
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	0.167	0.233	0.073	0.198
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	0.2	0.202	0.209	0.206
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.324(**)	.263(*)	0.176	0.091
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	0.055	.257(*)	0.174	0.182
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	0.135	0.229	0.166	0.178
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	0.229	0.199	0.115	.252(*)
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.095	-0.006	0.06	.246(*)
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	.337(**)	0.187	0.086	0.186
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.246	0.092	-0.027	0.043
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.134	0.195	0.086	0.085
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.136	.256(*)	0.128	0.119
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.282(*)	.264(*)	0.199	0.241
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน	0.027	0.076	-0.152	0.124
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	0.007	0.078	-0.006	0.101
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการกลางมีความยุ่งยาก	0.058	0.055	0.02	0.228
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	.429(**)	.395(**)	.428(**)	.329(**)
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.332(**)	.369(**)	.312(*)	.369(**)
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	0.094	.295(*)	0.088	.489(**)
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	.394(**)	.337(**)	.381(**)	.256(*)
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา	0.194	0.184	0.173	.385(**)

(*)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05(ทดสอบแบบสองทาง),(**)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.01

ตารางที่ 5.9 (ต่อ)

ปัจจัย	การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	0.032	0.052	0.167	0.2
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ	0.224	0.138	0.233	0.202
การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	0.156	0.113	0.073	0.209
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	0.116	0.084	0.198	0.206
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	1	.428(**)	.467(**)	.620(**)
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	.428(**)	1	.663(**)	.523(**)
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	.467(**)	.663(**)	1	.513(**)
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	.620(**)	.523(**)	.513(**)	1
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.269(*)	.265(*)	.324(**)	.335(**)
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	.265(*)	.259(*)	.344(**)	.246(*)
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	0.154	0.197	.260(*)	.262(*)
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	.437(**)	.287(*)	.506(**)	.393(**)
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.11	.365(**)	.332(**)	.285(*)
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	.366(**)	.446(**)	.466(**)	.354(**)
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.295(*)	.264(*)	.320(**)	0.195
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.171	.469(**)	.503(**)	0.116
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.406(**)	.420(**)	.551(**)	0.182
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.331(**)	0.206	.327(**)	.283(*)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน	0.182	.307(*)	.295(*)	0.186
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	0.156	.409(**)	.377(**)	0.058
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการกลางมีความยุ่งยาก	.454(**)	.408(**)	.530(**)	.366(**)
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	.345(**)	.424(**)	.431(**)	.390(**)
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.433(**)	.296(*)	.366(**)	.497(**)
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	0.23	.353(**)	.360(**)	.253(*)
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	.331(**)	.270(*)	0.214	.355(**)
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา	0.174	.288(*)	0.24	0.2

(*)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05(ทดสอบแบบสองทาง),(**)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.01

ตารางที่ 5.9 (ต่อ)

ปัจจัย	การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	.324(**)	0.055	0.135	0.229
การเสนอราคาต่ำส่งผลกระทบต่อสร้างไม่มีคุณภาพ	.263(*)	.257(*)	0.229	0.199
การเสนอราคาต่ำส่งผลกระทบต่อบำรุงรักษา	0.176	0.174	0.166	0.115
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	0.091	0.182	0.178	.252(*)
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	.269(*)	.265(*)	0.154	.437(**)
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	.265(*)	.259(*)	0.197	.287(*)
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	.324(**)	.344(**)	.260(*)	.506(**)
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	.335(**)	.246(*)	.262(*)	.393(**)
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	1	.499(**)	.392(**)	.542(**)
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	.499(**)	1	.510(**)	.459(**)
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	.392(**)	.510(**)	1	.489(**)
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	.542(**)	.459(**)	.489(**)	1
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.294(*)	.349(**)	.354(**)	.387(**)
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	.440(**)	.383(**)	.276(*)	.491(**)
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.424(**)	.253(*)	0.191	.409(**)
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.337(**)	0.234	0.181	.471(**)
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.455(**)	.297(*)	.384(**)	.519(**)
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.495(**)	0.228	.269(*)	.563(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน	.271(*)	.426(**)	0.17	.416(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	.366(**)	.475(**)	.250(*)	.428(**)
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการกลางมีความยุ่งยาก	0.143	.366(**)	.335(**)	.448(**)
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	.392(**)	.326(**)	.326(**)	.358(**)
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.299(*)	.272(*)	0.02	.328(**)
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	0.18	.453(**)	0.172	.349(**)
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	.420(**)	0.216	0.17	.375(**)
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา	.368(**)	.267(*)	0.173	.353(**)

(*)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05(ทดสอบแบบสองทาง),(**)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.01

ตารางที่ 5.9 (ต่อ)

ปัจจัย	การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	การต่อต้านของพนักงานเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	0.095	.337(**)	0.246	0.134
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ	-0.006	0.187	0.092	0.195
การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	0.06	0.086	-0.027	0.086
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	.246(*)	0.186	0.043	0.085
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	0.11	.366(**)	.295(*)	0.171
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	.365(**)	.446(**)	.264(*)	.469(**)
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	.332(**)	.466(**)	.320(**)	.503(**)
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	.285(*)	.354(**)	0.195	0.116
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.294(*)	.440(**)	.424(**)	.337(**)
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	.349(**)	.383(**)	.253(*)	0.234
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	.354(**)	.276(*)	0.191	0.181
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	.387(**)	.491(**)	.409(**)	.471(**)
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	1	.491(**)	.429(**)	.402(**)
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	.491(**)	1	.657(**)	.566(**)
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.429(**)	.657(**)	1	.503(**)
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.402(**)	.566(**)	.503(**)	1
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.402(**)	.489(**)	.473(**)	.645(**)
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.413(**)	.401(**)	.449(**)	.494(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน	.402(**)	.524(**)	.431(**)	.460(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	.330(**)	.441(**)	.524(**)	.527(**)
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการกลางมีความยุ่งยาก	.381(**)	.527(**)	.414(**)	.353(**)
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	.310(*)	.358(**)	.313(*)	.336(**)
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.187	.417(**)	.334(**)	.249(*)
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	.438(**)	.381(**)	.269(*)	.385(**)
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	.300(*)	.351(**)	.323(**)	0.236
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา	.279(*)	.392(**)	.304(*)	0.21

(*)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05(ทดสอบแบบสองทาง),(**)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.01

ตารางที่ 5.9 (ต่อ)

ปัจจัย	ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลามาก	ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	0.136	.282(*)	0.027	0.007
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ	.256(*)	.264(*)	0.076	0.078
การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	0.128	0.199	-0.152	-0.006
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	0.119	0.241	0.124	0.101
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	.406(**)	.331(**)	0.182	0.156
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	.420(**)	0.206	.307(*)	.409(**)
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	.551(**)	.327(**)	.295(*)	.377(**)
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	0.182	.283(*)	0.186	0.058
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.455(**)	.495(**)	.271(*)	.366(**)
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	.297(*)	0.228	.426(**)	.475(**)
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	.384(**)	.269(*)	0.17	.250(*)
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	.519(**)	.563(**)	.416(**)	.428(**)
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.402(**)	.413(**)	.402(**)	.330(**)
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	.489(**)	.401(**)	.524(**)	.441(**)
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.473(**)	.449(**)	.431(**)	.524(**)
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.645(**)	.494(**)	.460(**)	.527(**)
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	1	.626(**)	.398(**)	.530(**)
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.626(**)	1	.529(**)	.351(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลามาก	.398(**)	.529(**)	1	.526(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	.530(**)	.351(**)	.526(**)	1
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการกลางมีความยุ่งยาก	.512(**)	.362(**)	.451(**)	.404(**)
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	.491(**)	.430(**)	0.215	.504(**)
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.271(*)	.435(**)	.371(**)	.436(**)
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	.336(**)	.449(**)	.543(**)	.508(**)
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	.297(*)	.462(**)	.247(*)	.260(*)
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา	0.228	.392(**)	.359(**)	.362(**)

(*)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05(ทดสอบแบบสองทาง),(**)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.01

ตารางที่ 5.9 (ต่อ)

ปัจจัย	ความเข้าใจการติดต่อผ่านผู้ให้บริการ ตลาดกลางมีความยุ่งยาก	ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับ การจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณี ที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการ บังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทาง อิเล็กทรอนิกส์	การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัด จ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	0.058	.429(**)	.332(**)	0.094
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ	0.055	.395(**)	.369(**)	.295(*)
การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	0.02	.428(**)	.312(*)	0.088
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	0.228	.329(**)	.369(**)	.489(**)
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	.454(**)	.345(**)	.433(**)	0.23
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	.408(**)	.424(**)	.296(*)	.353(**)
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	.530(**)	.431(**)	.366(**)	.360(**)
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	.366(**)	.390(**)	.497(**)	.253(*)
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.143	.392(**)	.299(*)	0.18
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	.366(**)	.326(**)	.272(*)	.453(**)
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัด จ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	.335(**)	.326(**)	0.02	0.172
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	.448(**)	.358(**)	.328(**)	.349(**)
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.381(**)	.310(*)	0.187	.438(**)
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	.527(**)	.358(**)	.417(**)	.381(**)
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.414(**)	.313(*)	.334(**)	.269(*)
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.353(**)	.336(**)	.249(*)	.385(**)
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัด จ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.512(**)	.491(**)	.271(*)	.336(**)
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.362(**)	.430(**)	.435(**)	.449(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน	.451(**)	0.215	.371(**)	.543(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	.404(**)	.504(**)	.436(**)	.508(**)
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการตลาดกลางมีความยุ่งยาก	1	.385(**)	.432(**)	.391(**)
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใน กรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	.385(**)	1	.646(**)	.375(**)
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทาง อิเล็กทรอนิกส์	.432(**)	.646(**)	1	.561(**)
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	.391(**)	.375(**)	.561(**)	1
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับ กฎหมายอื่น	.261(*)	.473(**)	.582(**)	.490(**)
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดย ผู้รับเหมา	.286(*)	.429(**)	.469(**)	.483(**)

(*)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05(ทดสอบแบบสองทาง),(**)มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.01

ตารางที่ 5.9 (ต่อ)

ปัจจัย	ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	.394(**)	0.194
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ	.337(**)	0.184
การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	.381(**)	0.173
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	.256(*)	.385(**)
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	.331(**)	0.174
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	.270(*)	.288(*)
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	0.214	0.24
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	.355(**)	0.2
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.420(**)	.368(**)
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	0.216	.267(*)
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	0.17	0.173
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	.375(**)	.353(**)
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.300(*)	.279(*)
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	.351(**)	.392(**)
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.323(**)	.304(*)
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.236	0.21
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.297(*)	0.228
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.462(**)	.392(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน	.247(*)	.359(**)
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	.260(*)	.362(**)
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการกลางมีความยุ่งยาก	.261(*)	.286(*)
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	.473(**)	.429(**)
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	.582(**)	.469(**)
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	.490(**)	.483(**)
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	1	.607(**)
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา	.607(**)	1

(*) มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 (ทดสอบแบบสองทาง), (**) มีความสัมพันธ์ที่ระดับนัยสำคัญ 0.01

ตารางที่ 5.10 แสดงค่าความแปรผันทั้งหมดที่อธิบายได้ของแต่ละปัจจัย

กลุ่มปัจจัย	ผลรวมความแปรผันจากการสกัดปัจจัย			ผลรวมความแปรผันจากการหมุนแกนหลัก		
	รวม	ร้อยละของ ความแปรผัน	ร้อยละสะสม ของความแปรผัน	รวม	ร้อยละของ ความแปรผัน	ร้อยละสะสม ของความแปรผัน
1	9.4	36.0	36.0	4.2	16.1	16.1
2	2.9	11.3	47.3	3.3	12.8	28.9
3	1.8	6.9	54.2	3.3	12.6	41.5
4	1.6	6.3	60.5	2.7	10.2	51.7
5	1.3	5.1	65.6	2.5	9.5	61.2
6	1.2	4.5	70.1	2.4	8.9	70.1

- การหมุนแกนปัจจัย: การหมุนแกนปัจจัยกระทำเพื่อให้สามารถจัดปัจจัยเข้ากลุ่มกับแกนปัจจัยได้ง่ายขึ้น ผลของการหมุนแกนปัจจัยทำให้สามารถจัดกลุ่มปัจจัยได้จำนวน 6 กลุ่ม โดยค่าน้ำหนักของปัจจัยดังแสดงในตารางที่ 5.11 ทำให้สามารถจัดกลุ่มปัจจัยได้จำนวน 6 กลุ่มปัจจัย ซึ่งกลุ่มปัจจัยทั้งหมดนี้สามารถอธิบายความเป็นอุปสรรคต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ได้คงเดิมคือ 70.1% ดังแสดงในตารางที่ 5.12 จากตารางที่ 5.12 ค่าร้อยละความแปรผันของแต่ละกลุ่มปัจจัยสามารถหาค่าน้ำหนักความสำคัญของแต่ละกลุ่มปัจจัยซึ่งได้แสดงไว้ในช่องน้ำหนักปรับปรุง

ตารางที่ 5.11 แสดงค่าน้ำหนักของปัจจัยหลังจากหมุนแกน

ปัจจัย	กลุ่มปัจจัย					
	1	2	3	4	5	6
การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา	0.226	0.700	-0.090	-0.230	0.304	-0.002
การเสนอราคาต่ำส่งผลกระทบต่อสร้างไม่มีคุณภาพ	0.084	0.863	0.085	0.067	0.048	0.098
การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา	-0.053	0.880	0.079	-0.042	0.025	0.082
การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน	-0.096	0.657	0.137	0.243	0.181	0.170
การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต	0.110	0.087	0.761	-0.066	0.275	0.092
การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล	0.319	0.032	0.698	0.326	-0.127	-0.028
การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย	0.416	0.139	0.713	0.146	-0.070	0.099
การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต	-0.017	0.159	0.798	-0.041	0.259	0.202
การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.471	0.181	0.024	-0.136	0.334	0.543
ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้	0.110	0.132	0.125	0.469	0.021	0.679
ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์	0.119	0.145	0.111	0.023	-0.045	0.850
การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร	0.452	0.078	0.329	0.034	0.322	0.500
การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.319	-0.021	0.192	0.261	0.232	0.406
การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ	0.585	0.081	0.328	0.225	0.277	0.217
การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.703	0.002	0.103	0.161	0.297	0.141
การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.851	0.083	0.172	0.185	-0.006	0.011
ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.756	0.073	0.276	0.109	0.031	0.217
ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.521	0.182	0.122	0.070	0.547	0.215
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน	0.453	-0.153	0.071	0.546	0.336	0.153
ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด	0.573	0.040	0.015	0.679	-0.014	0.154
ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการตลาดกลางมีความยุ่งยาก	0.333	0.000	0.528	0.363	0.154	0.266
ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่มารองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ	0.322	0.537	0.304	0.273	0.195	0.071
ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์	0.164	0.420	0.350	0.407	0.512	-0.108
การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง	0.146	0.134	0.132	0.771	0.318	0.083
ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น	0.151	0.344	0.201	0.149	0.695	0.055
ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา	0.107	0.171	0.101	0.416	0.625	0.088

ตารางที่ 5.12 แสดงค่าความแปรผันของแต่ละกลุ่มปัจจัยและค่าน้ำหนักความสำคัญของแต่ละปัจจัย

ที่	กลุ่มปัจจัยและปัจจัย	ร้อยละของความแปรผัน	น้ำหนักของปัจจัยหลังจากการหมุนแกน	น้ำหนักปรับปรุงของปัจจัย*
1	วัฒนธรรมที่ต่อต้านขององค์กร	16.1		23%
	การขาดการสนับสนุนจากผู้บริหารภาครัฐและสื่อต่าง ๆ		0.585	20%
	การขาดความกระตือรือร้นต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์		0.703	25%
	การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์		0.851	29%
	ทัศนคติที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงจากการจัดซื้อจัดจ้างแบบเดิมมาเป็นการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์		0.756	26%
2	พฤติกรรมทางลบของผู้รับเหมา	12.8		18%
	การขาดการตรวจสอบ คุณภาพ บริการ และการส่งมอบโดยผู้รับเหมา		0.700	23%
	การเสนอราคาต่ำส่งผลให้งานก่อสร้างไม่มีคุณภาพ		0.863	28%
	การเสนอราคาต่ำส่งผลต่อการบำรุงรักษา		0.880	28%
	การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน		0.657	21%
3	ความเสี่ยงจากการใช้และการควบคุมเทคโนโลยี	12.6		18%
	การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต		0.761	24%
	การขาดความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล		0.698	22%
	การขาดความเชื่อมั่นในการรักษาความปลอดภัย		0.713	23%
	การขาดศักยภาพในการควบคุมระบบอินเทอร์เน็ต		0.798	26%
	การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์		0.024	1%
	ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้		0.125	4%
4	ความเข้าใจผิดว่าระบบใช้งานยากและมีประโยชน์น้อย	10.2		15%
	ความไม่เข้าใจขั้นตอนของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์		0.070	4%
	ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลานาน		0.546	33%
	ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีข้อจำกัด		0.679	41%
	ความเข้าใจว่าการติดต่อผ่านผู้ให้บริการกลางมีความยุ่งยาก		0.363	22%
5	ข้อจำกัดด้านกฎหมายและข้อบังคับ	9.5		14%
	ความไม่สมบูรณ์ของกฎหมายที่รองรับการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ในกรณีที่มีการค้าขายระหว่างประเทศ		0.195	8%
	ความไม่ชัดเจนและไม่เข้มงวดในการบังคับใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์		0.512	22%
	การปรับเปลี่ยนระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์บ่อยครั้ง		0.318	13%
	ความกังวลของเจ้าหน้าที่ว่าระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์อาจจะขัดกับกฎหมายอื่น		0.695	30%
	ความวิตกกังวลเกี่ยวกับการหาหลักฐานยืนยันในกรณีที่เกิดการฟ้องร้องโดยผู้รับเหมา		0.625	27%
6	ศักยภาพที่จำกัดขององค์กร	8.9		12%
	ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์		0.850	48%
	การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร		0.500	29%
	การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์		0.406	23%
รวม		70.1		100 %

* น้ำหนักปรับปรุงของปัจจัยคำนวณมาจากร้อยละของความแปรผันหรือน้ำหนักของปัจจัยหลังจากการหมุนแกน

จากคำถามส่วนที่ 3 กระบวนการหลักของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์

กระบวนการหลักของระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ที่ได้เสนอตามแผนภาพในแบบสอบถามนั้น ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เห็นด้วยว่ากระบวนการในแบบสอบถามคิดเป็น 92% ส่วนอีก 8 % มีการปรับแก้ซึ่งเป็นการปรับแก้เพียงเล็กน้อยเท่านั้นในขั้นตอนการประกาศรายชื่อผู้มีสิทธิเข้าร่วมประมูลเป็นการแจ้งผู้เข้าร่วมประมูลแต่ละรายทราบผลของตนเองโดยไม่เปิดเผยให้ผู้เข้าร่วมประมูลท่านอื่นทราบ

5.5 สรุป

จากข้อมูลที่ได้เก็บรวบรวมได้และนำมาวิเคราะห์ค่าทางสถิติประกอบด้วย (1) เปรียบเทียบลำดับความมีอิทธิพลของแต่ละปัจจัยที่เป็นอุปสรรคต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ (2) ตรวจสอบความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยทุกตัวและ (3) ประยุกต์ใช้วิธีการวิเคราะห์ปัจจัยเพื่อจัดกลุ่มปัจจัยเข้าด้วยกันผลวิเคราะห์ข้อมูลที่ได้เป็นดังนี้

5.4.1 ปัจจัยที่ค่าตัวชี้ระดับความมีอิทธิพลของความเป็นอุปสรรคต่อการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มีระดับความอิทธิพลสูง 5 อันดับแรกคือ “การขาดความรู้ในการใช้วิธีการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” “การเสนอราคาต่ำส่งผลให้ผู้รับเหมาเกิดการทิ้งงาน” “ความไม่แน่ใจเกี่ยวกับความคุ้มค่าของค่าใช้จ่ายที่เสียไปเมื่อเทียบกับผลประโยชน์ของการนำระบบจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้” “ข้อจำกัดในการจัดการกับค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสำหรับการเปลี่ยนระบบการจัดซื้อจัดจ้างเดิมมาเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์” และ “การขาดการรับรู้ถึงความต้องการขององค์กร” ส่วนปัจจัยที่ค่าตัวชี้ระดับความมีอิทธิพลความสำคัญ 5 อันดับสุดท้าย ได้แก่ “ความเข้าใจว่าระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ใช้เวลามาก” “การขาดแคลนอุปกรณ์สำหรับระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” “การคุกคามระบบอินเทอร์เน็ต” และ “การต่อต้านของเจ้าหน้าที่ในการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์” และผลการวิเคราะห์ได้แนะนำปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อความเป็นอุปสรรคของการใช้ระบบการจัดซื้อจัดจ้างทางอิเล็กทรอนิกส์ 1 ปัจจัยดังนี้ (1) “การทุจริตต่อหน้าที่ของตลาดกลาง”

5.4.2 ผลการวิเคราะห์ปัจจัยได้แนะนำกลุ่มของโครงสร้างของปัจจัยที่มีความสำคัญต่อความเป็นอุปสรรคในการใช้ระบบ 6 กลุ่มปัจจัยพร้อมกับน้ำหนักความสำคัญดังนี้ (1) “วัฒนธรรมที่ต่อต้านขององค์กร” (23%), (2) “พฤติกรรมทางลบของผู้รับเหมา” (18%), (3) “ความเสี่ยงจากการใช้และการควบคุมเทคโนโลยี” (18%), (4) “ความเข้าใจผิดว่าระบบใช้งานยากและมีประโยชน์น้อย” (15%), (5) “ข้อจำกัดด้านกฎหมายและข้อบังคับ” (14%) และ (6) “ศักยภาพที่จำกัดขององค์กร” (12%)