

บรรณานุกรม

กรมประมง. (2552). การเพาะเลี้ยงปลา尼ล. ค้นเมื่อ พฤษภาคม 12, 2553, จาก

<http://www.fisheries.go.th/it-network/knowledge/type%20of%20fish/typeoffish.htm>.

กนกอร ชีรนุลักษณ์. (2551). กระบวนการตัดสินใจซื้อไส้กรองของผู้ผลิตอุปกรณ์ชั้นล่างในกลุ่ม อุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์. วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.

กระทรวงเกษตรและสหกรณ์. (2552). การเพิ่มศักยภาพการผลิตปลา尼ลเพื่อการส่งออก : ปลา尼ล สัญจรเกยตระกรับผู้ส่งออก. กรุงเทพฯ : สำนักพัฒนาและถ่ายทอดเทคโนโลยีการประมง.

กัลยา วนิชย์บัญชา. (2544). การวิเคราะห์สอดคล้องกับการบริหารและวิจัย. กรุงเทพฯ : ภาควิชาสถิติ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.

กุญจน์ เรืองคล้าย. (2552). การเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิตปลา尼ลแปลงเพศ. ค้นเมื่อ พฤษภาคม 16, 2553, จาก http://www.bio.sci.tsu.ac.th/th/personal/paper_files/

กุลวดี คุหะโรจนานันท์. (2545). หลักการตลาด. ปทุมธานี : สถาบันราชภัฏเพชรบูรณ์วิทยาลงกรณ์.

คงฤทธิ์ วีระศิริ. (2551). กระบวนการตัดสินใจซื้อเนื้อบู่ ของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่. วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.

คณาวดี แก้วโภกมล. (2550). ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่สัมพันธ์กับพฤติกรรมการซื้อสินค้า สาขาฟาร์มชุมชนร่วมมือกัน พัฒนาชุมชน กรุงเทพมหานคร.

วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาจัดการทั่วไป คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนคร.

ศรี ก้อนนันต์กุล. (2542). การเพาะเลี้ยงปลา尼ลแปลงเพศ. สัตว์น้ำปีที่ 11 ฉบับที่ 125(172-184).

เครื่องวัลย์ ชัชกุล. (2542). การโน้มนาและพฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพฯ : สถาบันราชภัฏเพชรบูรณ์วิทยาลงกรณ์.

นัตยาพร เสมอใจ. (2550). พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพฯ : ชีเอ็ดยูเคชั่น.

ชัยสมพล ชาวนะเสริง. (2546). การตลาดบริการ. กรุงเทพฯ : ชีเอ็ดยูเคชั่น.

ธงชัย สันติวงศ์. (2539). องค์การและการบริหาร. กรุงเทพฯ : ไทยวัฒนาพาณิช.

- ธนาี ธรรมภาค. (2550). การดำเนินธุรกิจป่าสwayงานเพื่อการส่งออกในประเทศไทย. วิทยานิพนธ์ บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชานบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- บุศรา สุนทรัตตา. (2550). กระบวนการตัดสินใจซื้อของผู้หญิงไทยในการซื้อผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง ประเภทแต่งหน้า (Make Up) ที่มีจำหน่ายในเคาน์เตอร์ของห้างสรรพสินค้าในเขต กรุงเทพมหานคร. ปริญญาบัณฑิตบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยศรีนครินทร์.
- ปณิชา ลัญชานันท์. (2548). หลักการตลาด. กรุงเทพฯ : ธรรมสาร.
- ปิยะ แก้วคำเสน. (2548). การวิเคราะห์ระบบการตลาดและการจัดการการผลิตของผู้เลี้ยงป่านิลใน กระชัง ในจังหวัดมหาสารคาม. วิทยานิพนธ์วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชากิจการเกษตร คณะเกษตรศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น.
- พันแสง เรืองฤทธิ์. (2548). ปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการซื้อป่าสwayงานของ ร้านค้าปลีกสwayงาน ในจังหวัดเชียงใหม่. วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- พากภูมิ พร้อมໄภพล. (2551). พฤติกรรมการซื้อและปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีอิทธิพลต่อ การตัดสินใจซื้อสินค้า iPod ของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร. ปริญญาบัณฑิต บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยศรีนครินทร์.
- พิทูร สรวรรณษัย. (2550). กระบวนการตัดสินใจซื้ออาหารทะเลและรูปแบบผู้บริโภคใน กรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชานบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- ภูมิไทยฟาร์ม. (2551). รัฐจับมืออุตสาหดันป่านิลบุกตลาดนอก. ค้นเมื่อ พฤษภาคม 12, 2553, จาก http://www.siamtilapia.com/th/news_activities/article_detail.php.
- นยูรัตต์ จิวลาภษณ์. (2552). กระบวนการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภคในการเลือกร้านขายยาใน อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ : วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชา บริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมราช. (2545). พฤติกรรมผู้บริโภค หน่วยที่ 9-15. นนทบุรี :
- มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมราช.
- ยุพารรณ วรรณาภิชัย. (2549). การตลาดบริการ. กรุงเทพฯ : มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.

เรณู ว่องส่งสาร และ นพนันท์ อญ่าร่อง. (2549). คู่มือการผลิต平原尼ลแปลงเพศ. กรุงเทพฯ :

ศูนย์วิจัยและพัฒนาประมงน้ำจืดอุตุธานี.

วรเดช โพธิราชา. (2548). การจัดการธุรกิจการผลิต平原尼ลเพื่อการค้า ในเขตอ่าวເກອພັງໂຄນ
จังหวัดสกลนคร. วิทยานิพนธ์วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวรุกิจการเกษตร
คณะเกษตรศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น.

วิจิตรา จริยะปัญญา. (2544). พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพฯ : สถาบันราชภัฏหมู่บ้านจอมบึง.

ศิริประภา ไพรินทร์. (2550). กระบวนการตัดสินใจซื้อย่างรถยนต์นั่งส่วนบุคคลของผู้บริโภคใน
อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่. วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
สาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.

ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ. (2539). องค์การและการจัดการ. กรุงเทพฯ : สำนักพิมพ์พัฒนา
ศึกษา

_____. (2541). กลยุทธ์การตลาดและการบริหารการตลาด. กรุงเทพฯ : ไดมอนอิน
บิสสิเน็ตเวิร์ค

_____. (2546). การบริหารการตลาดยุคใหม่. กรุงเทพฯ : บริษัท ธรรมสาร จำกัด
สมชาย จักรแก้ว. (2546). กระบวนการตัดสินใจซื้ออั่วไหล่เชียงกง ของเจ้าของรถยนต์บรรทุก ใน
เขตอำเภอเมือง จังหวัดร้อยเอ็ด. บริษัทวิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการตลาด คณะกรรมการบัญชีและการจัดการ มหาวิทยาลัยมหาสารคาม.

สมาคมอาหารแช่เยือกแข็งไทย. (2550). 平原尼ลไทย : ตลาดขยายตัวทั่วไปในประเทศไทยและส่องออก.
ค้นเมื่อ พฤษภาคม 12, 2553, จาก <http://www.thai-frozen.or.th>.

สุดาดวง เรืองรุจิระ. (2543). หลักการตลาด. กรุงเทพฯ : สถาบันเทคโนโลยีราชมงคลวิทยาเขต
เทคโนโลยีกรุงเทพ.

สุดาพร กุณฑลบุตร. (2549). หลักการตลาดสมัยใหม่. กรุงเทพฯ : ศูนย์หนังสือแห่งจุฬาลงกรณ์
มหาวิทยาลัย.

สุวิมล เม้นจิง. (2546). การจัดการการตลาด. กรุงเทพฯ : บริษัท เอช.เอ็น.กรุ๊ป จำกัด.

เสรี วงศ์มณฑา. (2540). ครบเครื่องเรื่องการสื่อสารการตลาด. กรุงเทพฯ : วิสิทธิ์พัฒนา.

อดุลย์ ชาตรุงคกุล. (2546). พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพฯ : ศูนย์หนังสือมหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.

อดุลย์ ชาตรุงคกุล. (2546). การตลาดบริการ. กรุงเทพฯ : บริษัทเพียร์สันเอ็คคูเกชั่นอินโคไซน่า.

อดุลย์ ชาตรุงคกุล และ คงยา ชาตรุงคกุล. (2550). พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพฯ : โรงพิมพ์
มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.

อภิวัฒน์ อุบลิตานุกูล. (2552). ความเป็นไปได้ในการลงทุนธุรกิจฟาร์มเพาะปลูกพืชสวนในจังหวัดเชียงใหม่. วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ commerce คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.

อัจฉรา เศรษฐบุตร และ สายสวรรค์ วัฒนาพานิช. (2547). การบริหารการตลาด. กรุงเทพฯ : สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.

เอมอร เหล่าวัฒนา. (2549). กระบวนการตัดสินใจซื้ออัญมณีของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด คณะบริหารธุรกิจ 商學院 มหาวิทยาลัยธุรกิจมหาบัณฑิต.



ภาคผนวก

ภาคผนวก ก

หนังสือเชิญผู้เขี่ยวยาณตรวจสอบเครื่องมือ

ที่ กช ๐๔๕๕.๑๕(๑)/๖๐๑๒



คณะวิทยาการจัดการ
มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรี
ตำบลนารุ่ง อำเภอเมือง
จังหวัดเพชรบูรี ๗๖๐๐

๔ กรกฎาคม พ.ศ. ๒๕๕๗

เรื่อง ขอเชิญเป็นผู้เชี่ยวชาญตรวจสอบเครื่องมือวิจัย

เรียน ผู้ช่วยศาสตราจารย์วันทนา กลั่นงาม

ด้วยบัณฑิตศึกษา คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรี ได้เปิดสอนหลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการห้าไป มาตั้งแต่ปีการศึกษา ๒๕๔๙ ปัจจุบันมีนักศึกษารุ่นที่ ๓ อยู่ในระหว่างทำวิทยานิพนธ์ เพื่อให้ได้วิทยานิพนธ์ที่มีคุณภาพและมีคุณค่าทางวิชาการบัณฑิตศึกษา คณะวิทยาการจัดการเห็นว่าท่านเป็นผู้มีความรู้และประสบการณ์ในทางวิชาการเป็นอย่างดีอีก จึงได้รับเชิญให้ท่านเป็นผู้เชี่ยวชาญตรวจสอบเครื่องมือวิจัยของวิทยานิพนธ์ซึ่งมีหัวข้อและรายละเอียดดังนี้ ดังนี้

ชื่อนักศึกษา	ชื่อเรื่องวิทยานิพนธ์	กรรมการที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์
นางสาวณัทกาญจน์ ตันนานันท์	กระบวนการคัดสินใจซื้ออุปกรณ์. แปลงเพศ จากมานิดย์ฟาร์ม จังหวัด เพชรบูรี	ประธานที่ปรึกษา ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. อัญชนา พานิช

ทั้งนี้ นักศึกษาได้ส่งต้นฉบับวิทยานิพนธ์มาเพื่ออ่านและพิจารณาประกอบด้วยแล้ว

จึงเรียนมาเพื่อโปรดให้ความอนุเคราะห์ และขอขอบคุณเป็นอย่างสูง

ขอแสดงความนับถือ

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์นริน Narat ศรีวนารถ)

คณบดีคณะวิทยาการจัดการ

สำนักงานคณะวิทยาการจัดการ

โทร. ๐-๓๒๔๕-๓๒๖๕, โทรสาร ๐-๓๒๔๕-๓๒๖๕



ที่ ศธ ๐๔๔๕.๑๕(๑)/๒๐๑๒

คณะวิทยาการจัดการ
มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรี
ตำบลนาวัง อำเภอเมือง
จังหวัดเพชรบูรี ๗๖๐๐๐

๒ กันยายน พ.ศ. ๒๕๕๓

เรื่อง ขอเชิญเป็นผู้เชี่ยวชาญตรวจสอบเครื่องมือวิจัย
เรียน ผู้ช่วยศาสตราจารย์นั้นประภา นุ่มนีอง

ด้วยบัณฑิตศึกษา คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรี ได้เปิดสอนหลักสูตร บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการทั่วไป มาตั้งแต่ปีการศึกษา ๒๕๔๓ ปัจจุบันมีนักศึกษารุ่นที่ ๓ อยู่ในระหว่างทำวิทยานิพนธ์ เพื่อให้ได้วิทยานิพนธ์ที่มีคุณภาพและมีคุณค่าทางวิชาการบัณฑิตศึกษา คณะวิทยาการจัดการเห็นว่าท่านเป็นผู้มีความรู้และประสบการณ์ในทางวิชาการเป็นอย่างดีเยี่ยม จึงได้ขอเรียนเชิญ ท่านเป็นผู้เชี่ยวชาญตรวจสอบเครื่องมือวิจัยของวิทยานิพนธ์ซึ่งมีหัวข้อและรายละเอียดดังนี้ คือ

ชื่อนักศึกษา	ชื่อเรื่องวิทยานิพนธ์	กรรมการที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์
นางสาวณากัญจน์ ตันนานันท์	กระบวนการตัดสินใจชี้อุปกรณ์ แปลงเพศ จากมาเนตซ์ฟาร์ม จังหวัด เพชรบูรี	ประธานที่ปรึกษา ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. อัญชนา พานิช

ทั้งนี้ นักศึกษาได้ส่งต้นฉบับวิทยานิพนธ์มาเพื่ออ่านและพิจารณาประกอบด้วยแล้ว

จึงเรียนมาเพื่อโปรดให้ความอนุเคราะห์ และขอขอบคุณเป็นอย่างสูง

ขอแสดงความนับถือ

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์นรีนาธร ศรีวนารถ)

คณบดีคณะวิทยาการจัดการ

สำนักงานคณะวิทยาการจัดการ

ที่ ศธ ๐๕๔๕.๑๕(๑)/๒๐๑๒



คณะวิทยาการจัดการ
มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี
ตำบลนาวุ้ง อำเภอเมือง
จังหวัดเพชรบุรี ๗๖๐๐๐

๔ กันยายน พ.ศ. ๒๕๕๓

เรื่อง ขอเชิญเป็นผู้เขียนข้ามูลตรวจสอบเครื่องมือวิจัย

เรียน อาจารย์บรรยาย พุณเหลือ

ด้วยบัณฑิตศึกษา คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี ได้เปิดสอนหลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการทั่วไป มาตั้งแต่ปีการศึกษา ๒๕๔๙ ปัจจุบันมีนักศึกษารุ่นที่ ๓ อัญชิโนะระหว่างทำวิทยานิพนธ์ เพื่อให้ได้วิทยานิพนธ์ที่มีคุณภาพและมีคุณค่าทางวิชาการบัณฑิตศึกษา คณะวิทยาการจัดการเห็นว่าท่านเป็นผู้มีความรู้และประสบการณ์ในทางวิชาการเป็นอย่างดีเยี่ยม จึงได้ขอเรียนเชิญท่านเป็นผู้เขียนข้ามูลตรวจสอบเครื่องมือวิจัยของวิทยานิพนธ์ซึ่งมีหัวข้อและรายละเอียดดังนี้ คือ

ชื่อนักศึกษา	ชื่อเรื่องวิทยานิพนธ์	กรรมการที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์
นางสาวณัทกาญจน์ ตันนานันท์	กระบวนการตัดสินใจชื่อสู่กปคลานิล แปลงเพศ จากมนิคย์ฟาร์ม จังหวัดเพชรบุรี	ประธานที่ปรึกษา ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. อัญญา พานิช

ทั้งนี้ นักศึกษาได้ส่งต้นฉบับวิทยานิพนธ์มาเพื่ออ่านและพิจารณาประกอบด้วยแล้ว

จึงเรียนมาเพื่อโปรดให้ความอนุเคราะห์ และขอขอบคุณเป็นอย่างสูง

ขอแสดงความนับถือ

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์นรีนาถ ศรีวนารถ)

คณบดีคณะวิทยาการจัดการ

สำนักงานคณะวิทยาการจัดการ

ภาคผนวก ข

แบบสอบถามเพื่อการวิจัย

แบบสอบถามเพื่อการวิจัย

**เรื่อง : ความสัมพันธ์ระหว่างส่วนประสานการตลาดและกระบวนการตัดสินใจซื้อสูก
พันธุ์ป่านิลแปลงเพศ ของผู้ซื้อ จากมนิตรีฟาร์ม ในจังหวัดเพชรบุรี**

คำชี้แจงประกอบแบบสอบถาม

1. แบบสอบถามฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาหลักสูตรบริหารธุรกิจ
มหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการทั่วไป มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา
ส่วนประสานการตลาด และ กระบวนการตัดสินใจซื้อสูกพันธุ์ป่านิลแปลงเพศ ของผู้ซื้อ จาก
มนิตรีฟาร์ม ในจังหวัดเพชรบุรี จึงโปรดช่วยตอบแบบสอบถามนี้ตามความ
เป็นจริง ข้อมูลที่ได้จะนำไปใช้ในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ ต่อไป ผู้วิจัยต้องการข้อมูลมา
วิเคราะห์ทางวิชาการเท่านั้น ผู้วิจัยหวังว่าจะได้รับความอนุเคราะห์ด้วยดี และขอขอบพระคุณมา
ณ โอกาสนี้

2. แบบสอบถามฉบับนี้มีจุดประสงค์เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างส่วนประสาน
การตลาดและกระบวนการตัดสินใจซื้อสูกพันธุ์ป่านิลแปลงเพศ ของผู้ซื้อ จากมนิตรีฟาร์ม ใน
จังหวัดเพชรบุรี มีทั้งหมด 4 ตอน ดังนี้

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสอบถาม

ตอนที่ 2 ส่วนประสานการตลาดสูกพันธุ์ป่านิลแปลงเพศ จากมนิตรีฟาร์ม
ในจังหวัดเพชรบุรี

ตอนที่ 3 กระบวนการตัดสินใจซื้อสูกพันธุ์ป่านิลแปลงเพศ จากมนิตรีฟาร์ม
ในจังหวัดเพชรบุรี

ตอนที่ 4 ปัญหาและข้อเสนอแนะในการซื้อสูกพันธุ์ป่านิลแปลงเพศ จาก
มนิตรีฟาร์ม ในจังหวัดเพชรบุรี

นางสาวมนากาญจน์ ตันนานันท์

หลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการทั่วไป
บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสอบถาม
คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงใน □ ที่ตรงตามความเป็นจริง

1. เพศ

- 1.1 ชาย
- 1.2 หญิง

2. อายุ

- 2.1 ต่ำกว่า 40 ปี
- 2.2 40 – 50 ปี
- 2.3 51 – 60 ปี
- 2.4 มากกว่า 60 ปีขึ้นไป

3. วุฒิการศึกษา

- 3.1 ประถมศึกษา
- 3.2 มัธยมศึกษา
- 3.3 ปริญญาตรี
- 3.4 สูงกว่าปริญญาตรีขึ้นไป

4. รายได้ต่อเดือน

- 4.1 ต่ำกว่า 10,000 บาท
- 4.2 10,000 – 20,000 บาท
- 4.3 20,001 – 30,000 บาท
- 4.4 เกิน 30,000 บาทขึ้นไป

ตอนที่ 2 ส่วนประเมินการตลาดลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ จากมานิตย์ฟาร์ม ในจังหวัดเพชรบูรณ์
คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องที่ตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุดเพียงข้อเดียว

ข้อ	ปัจจัยล้วนประเมินการตลาด	ระดับความสำคัญ				
		มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
		5	4	3	2	1
	ด้านผลิตภัณฑ์					
1.	ลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศมีคุณภาพ					
2.	มีการรับประทานสินค้า					
3.	ตราหรือโลโก้ของมานิตย์ฟาร์ม					
4.	มาตรฐานของการผลิตลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศมีความ สม่ำเสมอ					
5.	บรรจุภัณฑ์มีความเหมาะสม					
	ด้านราคา					
1.	ราคาเหมาะสมกับคุณภาพสินค้า					
2.	ราคามิ่งแต่กต่างกับผู้ผลิตรายอื่น					
3.	มีการแจ้งราคาให้ทราบล่วงหน้าเมื่อมีการเปลี่ยนแปลง					
4.	มีส่วนลดเมื่อซื้อในปริมาณมาก					
	ด้านช่องทางจัดจำหน่าย					
1.	ทำเลที่ตั้งของฟาร์มเดินทางไปมาได้สะดวก					
2.	สถานที่ตั้งของฟาร์มหาง่าย					
3.	มีที่จอดรถสะดวก					
4.	มีบริการส่งถึงที่					
5.	ความสะดวกในการสั่งซื้อ					
	ด้านส่งเสริมการตลาด					
1.	มีพนักงานคอยให้คำแนะนำแก่ผู้ซื้อ					
2.	มีการจัดอบรมสัมมนาให้ความรู้กับผู้ซื้อ					
3.	การขายโดยใช้พนักงานขาย					
4.	มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์ทางสื่อสิ่งพิมพ์					
5.	การออกกล่าวแบบปากต่อปาก					

ข้อ	ปัจจัยส่วนประสมการตลาด	ระดับความสำคัญ				
		มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
	5	4	3	2	1	
	ด้านบุคคล					
1.	ความรู้ ความสามารถในการผลิตลูกพันธุ์ป่านิลแปลงเพศ					
2.	ความกระตือรือร้นในการให้บริการของพนักงาน					
3.	พนักงานมีมนุษยสัมพันธ์และมีความเป็นกันเอง					
4.	พนักงานมีบุคลิกภาพที่ดีและประทับใจ					
5.	พนักงานให้บริการผู้ซื้อสินค้าอย่างเท่าเทียมกัน					
	ด้านลักษณะทางกายภาพ					
1.	ชื่อเสียงของนานิตย์ฟาร์มเป็นที่ยอมรับ					
2.	ความไว้วางใจในลูกพันธุ์ป่านิลแปลงเพศ					
3.	การตกแต่งสถานที่ของนานิตย์ฟาร์ม					
4.	ความสะอาดของสถานที่					
5.	การจัดสิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ					
	ด้านกระบวนการ					
1.	คุณภาพตรงตามความต้องการของผู้ซื้อ					
2.	ความถูกต้องตรงตามความต้องการของผู้ซื้อ					
3.	ความรวดเร็วในการทำงาน					
4.	สินค้าตรงเวลาที่นัดหมาย					
5.	ขั้นตอนในการบริการ ไม่ยุ่งยากซับซ้อน					

ตอนที่ 3 กระบวนการตัดสินใจซื้อลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ จากนานิตย์ฟาร์ม ในจังหวัดเพชรบุรี คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องที่ตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุดเพียงช่องเดียว

ข้อ	กระบวนการตัดสินใจซื้อลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ	ระดับการปฏิบัติ				
		มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
		5	4	3	2	1
	การรับรู้ถึงปัญหา					
1.	ท่านต้องการลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศที่มีคุณภาพ					
2.	ท่านต้องการซื้อลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศจากฟาร์มที่มีชื่อเสียง และประสบการณ์ในการผลิตลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ					
3.	ท่านต้องการมีรายได้ที่สูงขึ้น					
	การแสวงหาข้อมูล					
1.	ก่อนซื้อท่านสอบถามจากคนใกล้ชิด เช่น เพื่อนหรือญาติ ครอบครัว					
2.	ก่อนซื้อท่านสอบถามจากพนักงานขาย					
3.	ก่อนซื้อท่านหาข้อมูลจากแหล่งต่างๆ เช่น วารสาร นิตยสาร					
4.	ก่อนซื้อท่านคำนึงถึงประสบการณ์การซื้อในอดีต					
	การประเมินทางเลือก					
1.	ท่านตัดสินใจซื้อลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศจากนานิตย์ฟาร์ม เนื่องจากนานิตย์ฟาร์มมีความเชี่ยวชาญในการผลิตลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ					
2.	ท่านตัดสินใจซื้อลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศจากนานิตย์ฟาร์ม เนื่องจากนานิตย์ฟาร์มมีประสบการณ์ในการผลิตลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ					
3.	ท่านตัดสินใจซื้อลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศจากนานิตย์ฟาร์ม เนื่องจากนานิตย์ฟาร์มมีชื่อเสียงในการผลิตลูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ					

ข้อ	กระบวนการตัดสินใจซื้อสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ	ระดับการปฏิบัติ				
		มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
		5	4	3	2	1
4.	ท่านตัดสินใจซื้อสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศจากนานิตรัยฟาร์ม เนื่องจากนานิตรัยฟาร์มได้รับการรับรองมาตรฐานการผลิต จากการประเมิน					
การตัดสินใจซื้อ						
1.	ท่านตั้งใจจะมาซื้อสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศที่นานิตรัยฟาร์มอยู่ แล้ว					
2.	ท่านตัดสินใจซื้อสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศด้วยตนเอง					
3.	ท่านตัดสินใจซื้อด้วยคนใกล้ชิดแนะนำ เช่น เพื่อนหรือ บุคคลในครอบครัว					
4.	พนักงานขายแนะนำและชักชวนให้ท่านซื้อสูกพันธุ์ปานิล แปลงเพศ					
ความรู้สึกหลังการซื้อ						
1.	หากท่านพึงพอใจในคุณภาพของสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ ท่านจะกลับไปซื้อสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศอีกครั้ง					
2.	ท่านจะแนะนำสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศที่ท่านซื้อยู่แก่ เพื่อนหรือคนใกล้ชิด					
3.	เมื่อท่านมีปัญหาจากการซื้อสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ ท่าน จะติดต่อกลับมาที่ฟาร์ม แล้วแจ้งถึงปัญหาที่เกิดขึ้น					
4.	หากท่านไม่พอใจในคุณภาพของสูกพันธุ์ปานิลแปลงเพศ ท่านจะติดต่อขอรับสูกป้าชาดเชยจากทางฟาร์ม					

ตอนที่ 4 : ความคิดเห็นและข้อเสนอแนะการซื้อสูญพันธุ์ป่านิลแปลงเพศ จากนานิตย์ฟาร์ม
จังหวัดเพชรบุรี

.....
.....
.....
.....
.....



ประวัติผู้เขียน

ชื่อ – สกุล นางสาวมหาภานุชน์ ตันนานันท์
วัน เดือน ปีเกิด 30 พฤษภาคม 2512
วุฒิการศึกษา พ.ศ. 2535 ปริญญาตรี วิทยาศาสตรบัณฑิต (เคมีศาสตร์)
มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์
พ.ศ. 2554 ปริญญาโท บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
สาขาวิชา การจัดการทั่วไป มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี
ตำแหน่งหน้าที่ เจ้าหน้าที่ฝ่ายบัญชี
สถานที่ทำงาน บริษัท มานิตย์ฟาร์มอาหารสัตว์ จำกัด

