

บทที่ 5

สรุปผลการวิจัย อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ



สรุปผลการวิจัย

การวิจัยเรื่อง การเพิ่มศักยภาพและการพัฒนาผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่ง จากกระดูกของชุมชนบึงสำนักใหญ่ ตำบล ชา ก พ ง อำเภอ กา ล ง จังหวัด ระ ย อง เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพที่เน้นให้ชุมชนมีส่วนร่วมในการวิจัย โดยมีวัตถุประสงค์ของการวิจัยดังต่อไปนี้

1. เพื่อศึกษาข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับชุมชนบึงสำนักใหญ่และประวัติความเป็นมาของกลุ่มผู้ผลิตผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระดูกของชุมชนบึงสำนักใหญ่

2. เพื่อศึกษาเกี่ยวกับสภาพการผลิต ปัจจุบัน อุปสรรคและความต้องการในการผลิตของกลุ่มผู้ผลิตผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระดูกของชุมชนบึงสำนักใหญ่

3. เพื่อศึกษาแนวทางในการเพิ่มศักยภาพและการพัฒนาผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระดูกสู่มาตรฐานผลิตภัณฑ์ชุมชนของชุมชนบึงสำนักใหญ่

ในการวิจัยครั้งนี้ได้เก็บรวบรวมข้อมูลจากเอกสารที่เกี่ยวข้อง การสัมภาษณ์แบบเจาะลึก การสนทนากลุ่มย่อย การประชุมเชิงปฏิบัติการ และการสังเกต จากการวิเคราะห์ข้อมูลตามวัตถุประสงค์ของการวิจัยสามารถสรุปผลการวิจัยได้ดังนี้

1. การศึกษาข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับชุมชนบึงสำนักใหญ่และประวัติความเป็นมาของกลุ่มผู้ผลิตผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระดูก

ชุมชนบึงสำนักใหญ่ตั้งอยู่ในบริเวณหมู่ที่ 5 และ 6 ตำบล ชา ก พ ง อำเภอ กา ล ง จังหวัด ระ ย อง มีสภาพพื้นที่เป็นที่ราบลุ่มสลับเนินเขา ในฤดูฝนจะมีน้ำอุดมสมบูรณ์ ส่วนในฤดูแล้งน้ำจะไม่พอใช้ในบางเดือน ในหมู่บ้าน มากเหลาจะโอน มีบึงสาธารณะขนาดใหญ่พื้นที่ประมาณ 3,871 ไร่ ชาวบ้านเรียกว่า บึงสำนักใหญ่ หรือ หนองจำจุ่ง ซึ่งมีลักษณะเป็นป่าพรุน้ำ ก่อร่องและป่าพรุน้ำจืดที่มีสภาพสมบูรณ์ เป็นพื้นที่ที่ประชาชนใช้ประโยชน์ร่วมกัน ในบึงจะมีต้น กอกกระจุดขึ้นอยู่จำนวนมากตามธรรมชาติ จึงใช้เป็นวัตถุดิบในการนำมาสานเสื่อกระจุด อันเป็นวิถีชีวิตของชุมชนบึงสำนักใหญ่ ที่เป็นภูมิปัญญาสืบสานถ่ายทอดกันมาสู่รุ่นลูกหลานไม่ต่ำกว่า 200 ปี บึงสำนักใหญ่จึงเป็นแหล่งน้ำที่สำคัญที่ยังมีความอุดมสมบูรณ์ เป็นทั้งแหล่งวัฒนธรรม และแหล่งทำมาหากินของประชาชนที่ยังยากจนในชุมชนรอบ ๆ และชุมชนอื่น

สภาพบ้านเรือนจะตั้งอยู่กระจายรอบบึงสำนักใหญ่มีจำนวนกว่า 180 หลัง ประชากรกว่า 900 คน ส่วนใหญ่ประกอบอาชีพรับจ้างทั่วไปและรับจ้างทางการเกษตร ประกอบอาชีพทำสวนผลไม้ เช่น ทุเรียน มังคุด และสวนยางพารา อาชีพค้าขาย บางส่วนประกอบอาชีพในการสานเสื่อกระดูกและการประมง ทำให้มีรายได้น้อย ทางด้านการคมนาคมสามารถติดต่อได้สะดวก ทางด้านไฟฟ้ามีทั่วถึง แต่ประปายังไม่ทั่วถึง เนื่องจากบ้านเรือนอยู่กระจายห่างกัน

การสานเสื่อกระดูกซึ่งเป็นภูมิปัญญาของชาวบ้านที่ตกทอดมาเป็นเวลานานกว่า 200 ปี เดิมมีการผลิตเพื่อใช้ในครัวเรือน ต่อมามีการนำไปใช้ประโยชน์ในการทำเป็นกระสอบใส่น้ำตาล และสามารถจำหน่ายได้ จึงทำให้ชาวบ้านที่สานเสื่อมีรายได้เสริมจากการทำเกษตร แต่ส่วนมากต่างคนต่างทำแล้วสานเป็นแท่งเลืออย่างเดียว ขายไม่ได้ราคาซึ่งใช้เวลาสานเสื่องาน 2 – 3 วัน ชาวบ้านมีความต้องการที่จะพัฒนาเสื่อกระดูกให้มีรูปแบบหลากหลายมากขึ้น และด้วยมีวัสดุดีพากกระดูกที่ขึ้นเองตามธรรมชาติอยู่มากในบึงสำนักใหญ่ ประกอบกับทางรัฐบาลได้จัดตั้งและสนับสนุนโครงการหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ ดังนั้น จึงเป็นที่มาของความรวมตัวกันของชาวบ้าน จัดตั้งเป็นกลุ่ม ผลิตภัณฑ์จัดสานกระดูก บ้านมหาเหลorchon ขึ้น เมื่อวันที่ 18 ตุลาคม 2544 เริ่มจากมีสมาชิก จำนวน 17 คน โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อสร้างความสามัคคีในหมู่บ้าน และเป็นการนำเอกกิจกระดูกมาเปรรูปเพื่อเพิ่มมูลค่าให้กับผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ ที่จัดทำขึ้น และสร้างรายได้ให้แก่สมาชิก ก่อให้เกิดความเข้มแข็งในชุมชน ปัจจุบันมีสมาชิกมากกว่า 60 คน มีผลิตภัณฑ์ที่สำคัญได้แก่ ตะกร้า กระเบื้อง และเลือ เป็นต้น กลุ่มผลิตภัณฑ์จัดสานกระดูก บ้านมหาเหลorchon ตั้งอยู่เลขที่ 40/1 หมู่ 5 ตำบล ชาดพง อำเภอ แกลง จังหวัด ระยอง โทร.038-647079 ,086-0453938

2. การศึกษาเกี่ยวกับสภาพการผลิต ปัญหา อุปสรรค และความต้องการในการผลิตผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระดูกของชุมชนบึงสำนักใหญ่

สภาพการผลิตของกลุ่มผู้ผลิตผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระดูกของชุมชนบึงสำนักใหญ่ โดยเฉพาะกลุ่มผลิตภัณฑ์จัดสานกระดูก บ้านมหาเหลorchon จะมีการดำเนินงานบริหารงานภายใต้กฎระเบียบท่องกลุ่มซึ่งสมาชิกทุกคนมีส่วนร่วมกำหนดขึ้น ปริมาณการผลิตจะไม่แน่นอนขึ้นอยู่กับปริมาณการสั่งซื้อของลูกค้าที่สั่งให้ผลิต และมีผลิตภัณฑ์ที่หลากหลาย โดยมีการแบ่งงานกันทำช่วงกันผลิต และทำให้สมาชิกมีรายได้เฉลี่ยประมาณคนละ 3,000 – 8,000 บาทต่อเดือนขึ้นอยู่กับชนิดของผลิตภัณฑ์ ความยากง่ายและลดลายในการจัดสาน ในกลุ่มจะมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้มีความหลากหลายตามความต้องการของตลาดและมี

การปรับปรุงตามประเภทของผลิตภัณฑ์อยู่เสมอ มีการจำหน่ายในร้านค้าภายในจังหวัด ของการแสดงสินค้าและจำหน่ายตามที่ทางราชการจัดขึ้น และมีการส่งออกจำหน่ายต่างประเทศโดยผ่านตัวแทนจำหน่าย ในกระบวนการผลิตจะใช้เทคโนโลยีค่อนข้างน้อยเริ่มจากการเตรียม การวางแผน ตรวจสอบ การติดต่อและดำเนินการนำไปจัดทำเป็นผลิตภัณฑ์รูปแบบต่าง ๆ และการเคลื่อนบินให้สวยงาม

จากการวิเคราะห์ข้อมูลจะเห็นได้ว่า กลุ่มผลิตภัณฑ์จักรยานกระเจดบ้านนาบเหลาจะเป็นนั้นมีศักยภาพในการผลิต เนื่องจากสามารถนำไปสู่ความชำนาญในการงานได้มาก่อน เมื่อเพิ่มเติมความรู้ไม่ว่าจะเป็นการออกแบบผลิตภัณฑ์และลดลาย ทำให้สามารถคิดสร้างสรรค์และพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ เพิ่มมากขึ้นและมีคุณภาพดีขึ้นได้อย่างรวดเร็ว สถานที่ตั้งของกลุ่มและชุมชนอยู่ใกล้กับแหล่งท่องเที่ยวที่สำคัญของจังหวัดระยอง ทำให้ได้เปรียบในด้านการแสดงสินค้าและการจำหน่าย นอกจากนี้ยังมีวัตถุที่เป็นกกระเจดน้ำกร่อยที่ขึ้นเองตามธรรมชาติมากในบึงสำนักใหญ่ ทำให้ต้นทุนการผลิตไม่มาก อีกทั้งมีหน่วยงาน องค์กรและบุคลากรจากหลายหน่วยงานให้การสนับสนุนแนะนำ ประกอบกับราคาของผลิตภัณฑ์ไม่แพง ฝีมือประณีตสวยงาม จึงได้รับความสนใจจากผู้ซื้อ

ปัญหาและอุปสรรคของกลุ่มผู้ผลิตผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระเจดของชุมชนบึงสำนักใหญ่ มีดังนี้

1. แหล่งวัสดุที่ใช้ในการผลิต โดยเฉพาะกกระเจดที่มีอยู่มากในบึงสำนักใหญ่ที่ขึ้นเองตามธรรมชาติมีขนาดเล็กและยากไม่เท่ากัน และพื้นที่บริเวณบึงสำนักใหญ่มีการนำไปใช้ประโยชน์ในด้านอื่น ๆ ในอนาคตอาจทำให้เกิดความขาดความขาดแคลนได้

2. วัสดุที่เดรียมไว้สำหรับสถานที่มีปัญหาเรื่องเชื้อรา ไม่สามารถเก็บไว้ได้นานและสถานที่เก็บของกลุ่มนี้ไม่มี

3. สามารถนำไปใช้ในการจัดงานและฝึกอบรมให้กับคนในชุมชนได้ ดังนั้นการพัฒนาเข้าสู่มาตรฐานผลิตภัณฑ์ชุมชนค่อนข้างจะลำบาก เนื่องจากผลิตภัณฑ์มีความไม่สม่ำเสมอ

4. การฝึกอบรมให้ความรู้แก่สมาชิก ถ้าจัดในเวลาหลายวัน มีสมาชิกหลายคนไม่สามารถที่จะเข้ารับการอบรมได้ตลอดหลักสูตรของการอบรม เนื่องจากสมาชิกส่วนใหญ่มีอาชีพหลักอยู่แล้ว การสอนกระเจดเป็นเพียงอาชีพเสริม

5. สามารถนำไปใช้ในการจัดงานและฝึกอบรมให้กับคนในชุมชนได้ ดังนั้นการพัฒนาเข้าสู่มาตรฐานผลิตภัณฑ์ชุมชนค่อนข้างจะลำบาก เนื่องจากผลิตภัณฑ์มีความไม่สม่ำเสมอ

6. มีคู่แข่งขันที่ทำการผลิตผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระจุดอยู่หลายกลุ่มที่มีผลิตภัณฑ์เหมือนกัน หรือ ใกล้เคียงกัน
7. ขาดงบประมาณในการพัฒนาเครื่องมือ เครื่องใช้ในการผลิตบางอย่าง เช่น เครื่องรีดอุปกรณ์ในการย้อมสี โรงเก็บวัตถุดิบ และ ตู้แสดงสินค้าของกลุ่ม
8. ผลิตภัณฑ์จากการกระจุดเป็นสินค้าที่มีขนาด และรูปร่างที่ไม่เหมาะสมที่จะใช้บรรจุภัณฑ์ห่อหุ้มได้ นอกจากนี้ทางกลุ่มยังไม่มีตราสินค้า ทำให้ไม่เป็นที่รู้จัก เพราะหลายจากผู้ซื้อ ส่วนความต้องการของกลุ่มผู้ผลิตผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระจุดของชุมชนบึงสำนักใหญ่ มีดังนี้
 1. ต้องการศึกษาเพิ่มเติมทางด้านการออกแบบผลิตภัณฑ์ให้มีความทันสมัยและได้รับความนิยม
 2. ต้องการศึกษาเพิ่มเติมทางด้านการพัฒนาลวดลายให้หลากหลายและการย้อมสีให้คงทนสวยงาม
 3. ต้องการขยายกำลังการผลิต ซึ่งอุปกรณ์ เครื่องใช้ในการผลิตมีไม่เพียงพอ

3. แนวทางในการเพิ่มศักยภาพและการพัฒนาผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระจุดสู่มาตรฐานผลิตภัณฑ์ชุมชนของชุมชนบึงสำนักใหญ่ ในปัจจุบันมีชาวบ้านหลายคนที่เป็นสมาชิกของกลุ่มผลิตภัณฑ์จัดสถานกระจุดบ้านมาบเหลาจะโอนที่สถานเสือกระจุดเป็นอาชีพหลักและส่วนใหญ่ประกอบอาชีพรับจ้างทั่วไปซึ่งไม่ต้องการฝึกอบรมในการทำ และยังมีรายได้ดีกว่าการสถานเสือกระจุดที่ต้องใช้ความประณีตเพื่อให้ผลิตภัณฑ์จากการกระจุดมีความสวยงามและมีคุณภาพดี จึงจะขายได้ราคามี ประกอบกับในการสถานเสือกระจุดต้องใช้เวลานานหลายวันกว่าจะได้ 1 件 เพื่อให้อาชีพจัดสถานกระจุดและการผลิตผลิตภัณฑ์จากการกระจุดอยู่คู่กับชุมชนบึงสำนักใหญ่อย่างยั่งยืนต่อไป ดังนั้น จึงต้องหาแนวทางในการเพิ่มศักยภาพและการพัฒนาผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับตกแต่งจากกระจุดให้มีคุณภาพ ดังต่อไปนี้

1. การฝึกอบรมให้ความรู้แก่สมาชิกในการพัฒนารูปแบบและลวดลายเพื่อเพิ่มความหลากหลาย ในการฝึกอบรมให้ความรู้ การแนะนำการทำอย่างต่อเนื่อง เพื่อการผลิตผลิตภัณฑ์จากการกระจุดเป็นการใช้ทักษะฝึกอบรม ความคิดสร้างสรรค์และประสบการณ์เป็นสำคัญ
2. พัฒnarูปแบบผลิตภัณฑ์ต้นแบบเพื่อเป็นแม่แบบตัวอย่างช่วยในการขึ้นรูป เพื่อให้ผลิตภัณฑ์มีขนาด รูปร่างได้มาตรฐานเดียวกันและมีคุณภาพสม่ำเสมอ

3. การฝึกอบรมให้ความรู้เกี่ยวกับการข้อมูลสิ่งแวดล้อม เพื่อเพิ่มมูลค่าให้แก่ผลิตภัณฑ์และดึงดูดความสนใจให้แก่ผู้ซื้อ และสื่อสารถูกต้อง ติดอยู่นาน
4. การฝึกอบรมให้ความรู้เกี่ยวกับการบริหารจัดการกลุ่ม การจัดทำแผนธุรกิจ การตลาด เพื่อให้สามารถแข่งขันในทางธุรกิจได้
5. อบรมให้ความรู้ในเรื่องการประชาสัมพันธ์ การสร้างตราสินค้า (brand) ที่เป็นเอกลักษณ์ของกลุ่ม เนื่องจากผลิตภัณฑ์จากกรุงเทพเป็นหัวใจกรรมที่มีเอกลักษณ์เฉพาะตัว รวมทั้งมีการออกงานแสดงสินค้า แนะนำการใช้ หรือ ส่งเข้าประกวดเมื่อได้รับโอกาส เพื่อให้เป็นที่รู้จักแพร่หลาย
6. เปิดโอกาสให้มีการศึกษาดูงานเกี่ยวกับการบริการจัดการในกลุ่มผลิตภัณฑ์กรุงเทพที่มีชื่อเสียง เพื่อเป็นการแลกเปลี่ยนเรียนรู้ ทำให้เกิดความคิดสร้างสรรค์ และได้เครือข่ายในการพัฒนาผลิตภัณฑ์
7. สร้างเสริมให้มีการปลูกกรุงเทพเพื่อเป็นการอนุรักษ์และได้รับดุบพืชมีคุณภาพ เป็นการสร้างอาชีพและรายได้แก่ชาวบ้านอีกทางหนึ่ง

ดังนั้น หน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้องควรให้การสนับสนุนทั้งด้านการให้ความรู้ในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทุกขั้นตอน ตลอดจนแนวทางในการพัฒนารูปแบบ ลดลาย สีสันและคุณภาพของผลิตภัณฑ์ให้เป็นที่นิยมของผู้บริโภค

การอภิปรายผล

จากการศึกษาการเพิ่มศักยภาพและการพัฒนาผลิตภัณฑ์เครื่องใช้และเครื่องประดับ ตกแต่งจากกรุงเทพของชุมชนบึงลำนกใหญ่ ตำบล ชาติพงษ์ อำเภอ แกลง จังหวัด ระยอง ทำให้ทราบว่าการ stanza เสื่อกรุงเทพเป็นภูมิปัญญาดั้งเดิมของชาวบ้านมาหลาย世钟 ไม่ได้เป็นเวลา กว่า 200 ปี และสืบทอดกันมาจนถึงปัจจุบัน สามารถยึดเป็นอาชีพได้ ผลิตภัณฑ์จักสถานกรุงเทพ นับเป็นหัวใจกรรมที่เป็นมรดกโลกท้องถิ่นจากบริพารบุรุษ เพื่อสร้างอาชีพและรายได้ ชาวบ้านจึงมีความต้องการที่จะพัฒนาเสื่อกรุงเทพให้มีความหลากหลายมากยิ่งขึ้นทั้งรูปแบบและลดลาย และเนื่องจากมีภูมิปัญญาดั้งเดิมของชาวบ้าน จึงได้เกิดการรวมตัวกันของชาวบ้านจัดตั้งเป็นกลุ่ม ผลิตภัณฑ์จักสถานกรุงเทพ บ้านมาบเหลาชะโนนขึ้น เพื่อสร้างความสามัคคีในหมู่บ้าน และเป็นการนำเอกลักษณ์ที่มีอยู่มาเปรียบเทียบเพิ่มมูลค่าให้กับผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ ที่จัดขึ้น และสร้างรายได้ให้แก่ สมาชิก ก่อให้เกิดความเข้มแข็งในชุมชน

ในปัจจุบันการผลิตผลิตภัณฑ์จากกระจุดสามารถผลิตได้ทันต่อความต้องการของลูกค้า เนื่องจากทางกลุ่มนี้มีศักยภาพในการผลิตโดยมีวัตถุดิบและแรงงานเพียงพอ เนื่องจากในการผลิตผลิตภัณฑ์จากกระจุดเป็นทักษะฝีมือ ต้องอาศัยประสบการณ์ในการผลิตเพื่อให้เกิดความสวยงาม ประณีตและทันสมัย ถูกใจลูกค้า แต่ที่ค้นพบจะเห็นว่ากลุ่มผู้ผลิตในการศึกษานี้ส่วนใหญ่เป็นผู้สูงอายุ จึงต้องการช่วยเหลือในการพัฒนาศักยภาพและประสิทธิภาพในการผลิต การพัฒนาคุณภาพสินค้า การถ่ายทอดความรู้และเทคโนโลยีเพื่อเพิ่มมูลค่าให้กับสินค้า ในอนาคต อาจจะทำให้สมาชิกมีจำนวนลดลงและหันไปประกอบอาชีพอื่นที่ไม่ต้องใช้ฝีมือในการทำและได้ค่าตอบแทนดีกว่า

ในการบริหารจัดการของกลุ่มผลิตภัณฑ์จัดสถานกระจุด บ้านมาบเหลาจะอนแม่จะมีการแบ่งหน้าที่กันรับผิดชอบ แต่ยังไม่ชัดเจน ส่วนใหญ่อาศัยผู้นำกลุ่มในการติดต่อประสานงานต่างๆ กับหน่วยงานภาครัฐและได้รับการสนับสนุนอย่างต่อเนื่องทั้งด้านงบประมาณและด้านวิชาการ ในด้านการตลาดและการจำหน่ายก็เข่นเดียวกัน ส่วนใหญ่ผู้นำกลุ่มจะมีหน้าที่ดูแลรับผิดชอบในการติดต่อประสานงานทั้งภาครัฐและเอกชนเพื่อให้การสนับสนุนในการนำผลิตภัณฑ์จากกระจุดไปวางจำหน่ายในตลาดภายในจังหวัดระยอง ห้างสรรพสินค้า รวมทั้งการนำออกแสดงและจำหน่ายในงานต่างๆ จนได้รับความสนใจของผู้ซึมงานและผู้ส่งออก ทำให้มีการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก ทางกลุ่มผลิตภัณฑ์จัดสถานกระจุด บ้านมาบเหลาจะอนน่าจะมีอนาคตที่ยาวไกล ตราบใดที่ทางกลุ่มมีการบริหารจัดการดีและพึงพาตนเองได้เป็นหลัก ตามที่ กิตติ ลิ่มสกุล(2546)ได้ให้ความหมายของการพัฒนานี้เป็น “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” ไว้ว่า การพัฒนาท้องถิ่นโดยประชาชนมีส่วนร่วม “หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์” เป็นกระบวนการสร้างรายได้โดยการพึ่งพาตนเอง โดยที่ท้องถิ่นจำเป็นต้องพึ่งตนเองเป็นหลัก ดังนั้น ผู้ที่เกี่ยวข้องจำเป็นต้องเสียสละ อุทิศกำลังกาย ความคิดสร้างสรรค์และความปราณາที่จะใช้ทรัพยากริมทางบ้านในท้องถิ่นเป็นหลัก เพื่อที่จะสร้างการกินดีอยู่ดีและคุณภาพชีวิตดี มุ่งสู่สากล ซึ่งหลักการในแนวคิดนี้ คือ ให้การสนับสนุนมากกว่าที่จะช่วยเหลือ

ปัจจัยในการผลิตที่สำคัญอีกอย่าง คือ กากกระจุดในแหล่งน้ำธรรมชาติในบึงสำนักใหญ่ แม้ว่าจะมีอยู่มากไม่มีวันหมด ถ้าทุกคนช่วยกันดูแลรักษา ไม่แก่งแย่งเอาผลประโยชน์เพียงอย่างเดียว ชาวบ้านจะต้องรู้จักการปกป้องรักษาทรัพยากริมทางบ้านนี้ให้คงอยู่ เพื่อให้อาชีพจัดสถานกระจุดและการผลิตผลิตภัณฑ์จากกระจุดอยู่อย่างยั่งยืน

หากจะมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ หน่วยงานภาครัฐและเอกชนต้องเข้ามาส่งเสริมให้ประชาชนในชุมชนมีส่วนร่วมในการรักษาธรรมชาติทางวัฒนธรรมนี้ให้คงอยู่

เพื่อเป็นการสร้างงานในชุมชน มีรายได้เพิ่มในครอบครัว ลดปัญหาการว่างงาน และยังแก้ปัญหาการซ้ายถิ่นเพื่อไปหางานทำในเมืองใหญ่ อาจก่อให้เกิดปัญหาสังคม ปัญหาอาชญากรรมต่าง ๆ ตามมาได้

ดังนั้น หน่วยงานภาครัฐและเอกชนควรสนับสนุนอย่างเต็มที่ ให้ชาวบ้านหันมาอยู่อาศัยผลิตผลิตภัณฑ์จากกระเจดที่เป็นหัตถกรรมพื้นบ้านต่อไป เพื่อให้เศรษฐกิจในหมู่บ้านชุมชนดีขึ้น ครอบครัวอบอุ่น มีคุณภาพชีวิตดีขึ้น และถ้าหากทุกฝ่ายร่วมกันส่งเสริมอย่างจริงจังจะเป็นการอนุรักษ์ภูมิปัญญาในการผลิตผลิตภัณฑ์จากกระเจดให้เป็นมรดกทางวัฒนธรรมของชุมชนต่อไป

ข้อเสนอแนะ

- ภาครัฐและเอกชนควรร่วมมือกันส่งเสริมระบบการตลาดให้มากขึ้น เช่น การรวมกลุ่มกันเป็นสหกรณ์ การจัดตั้งเป็นร้านค้าชุมชน และขยายตลาดสู่สากลให้มากขึ้น
- ควรมีการรวบรวมผลงานของผู้ผลิตบันทึกลงในสื่อต่าง ๆ เพื่อเผยแพร่ประชาสัมพันธ์
- ศึกษาวิจัยการพัฒนาศักยภาพกลุ่มผู้ผลิตในกลุ่มนี้ ๆ ที่เกี่ยวข้องกัน เพื่อให้ครอบคลุมทั้งภาคตะวันออก
- ศึกษาวิจัยเบรียบเทียบระหว่างการดำเนินงานของกลุ่มผลิตภัณฑ์จังหวัดต่างกัน ว่ามีการพัฒนาศักยภาพอย่างไร หรือ มีจุดอ่อน จุดแข็ง โอกาส และปัญหา อุปสรรค แตกต่างกันอย่างไร และมีผลกระทบใดๆ ก็ได้ขึ้นบ้าง
- ศึกษาวิจัยต่อยอดเพิ่มเติมในด้านอื่น ๆ เช่น การออกแบบและพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ เพื่อสร้างความหลากหลายและตอบสนองต่อผู้บริโภคมากที่สุด หรือ การย้อมสีกิกระเจดด้วยสีธรรมชาติ การดูแลรักษาให้ผลิตภัณฑ์มีความคงทน หรือ การวิจัยทางด้านการตลาด
- ศึกษาวิจัยเกี่ยวกับพันธุ์กุก การปลูก การดูแล การเตรียมกุกเพื่อให้ได้รดดูดีที่สุด คุณภาพ