ลักษณะและมูลเหตุของโฆษณาที่ระคายความรู้สึกผู้รับสาร



นางสาว สถามน มัทนศรุต

วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญานิเทศศาสตรมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการโฆษณา ภาควิชาการประชาสัมพันธ์
คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
ปีการศึกษา 2545
ISBN 974-17-3216-3
ลิขสิทธิ์ของจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

NATURES AND SOURCES OF OFFENSIVE ADVERTISEMENTS

Miss Sathamon Mathanasalute

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Arts in Advertising

Department of Public Relations

Faculty of Communication Arts

Chulalongkorn University

Academic Year 2002

ISBN 974-17-3216-3

หัวข้อวิทยานิพนธ์ โดย สาขาวิชา อาจารย์ที่ปรึกษา	ลักษณะและมูลเหตุของโฆษณาที่ระคายความรู้สึกผู้รับสาร นางสาว สถามน มัทนศรุต การโฆษณา รองศาสตราจารย์ ดร.พนา ทองมีอาคม
หนึ่งของการศึกษาตามหลักเ 	ศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วน สูตรปริญญามหาบัณฑิต คณบดีคณะนิเทศศาสตร์ องศาสตราจารย์ จุมพล รอดคำดี)
คณะกรรมการสอบวิทยานิพ	นธ์
(K)	ประธานกรรมการ ช่วยศาสตราจารย์ ดร.สราวุธ อนันตซาติ) อาจารย์ที่ปรึกษา องศาสตราจารย์ ดร.พนา ทองมีอาคม)

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ม.ล.วิฏราธร จิรประวัติ)

สถามน มัทนศรุต: ลักษณะและมูลเหตุของโฆษณาที่ระคายความรู้สึกผู้รับสาร (NATURES AND SOURCES OF OFFENSIVE ADVERTISEMENTS), อ.ที่ปรึกษา : รองศาสตราจารย์ ดร.พนา ทองมีอาคม. 131 หน้า, ISBN 974-17-3216-3

การวิจัยนี้ มีวัตถุประสงค์เพื่อ (1) เพื่อระบุถึงลักษณะของโฆษณาที่ระคายความรู้สึก (Offensive advertising) (2) เพื่อระบุถึงปัจจัยมูลเหตุของโฆษณาที่ระคายความรู้สึก (3) แสวงหาแนวทางเบื้องต้นในการ หลีกเลี่ยงการสร้างสรรค์โฆษณาที่ระคายความรู้สึก การศึกษาใช้วิธีการวิจัยเชิงคุณภาพ ในลักษณะการ สัมภาษณ์แบบเจาะลึกจากผู้เชี่ยวซาญแขนงต่าง ๆ อันมีส่วนเชื่อมโยงกับธุรกิจโฆษณา 8 แขนง จำนวนทั้งหมด 14 ท่าน โดยใช้แนวคิดทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง 5 ทฤษฎีคือ (1) แนวคิดเกี่ยวกับโฆษณาที่รบกวน ที่ Waller (1999) และ Rank (2001) ได้ทำการศึกษาและจัดหมวดหมู่ไว้เป็นกรอบในการศึกษา (2) ทฤษฎีวิพากษ์ (3) ทฤษฎีนีโอ คลาสสิก (4) ทฤษฎีสุนทรียภาพ (5) ทฤษฎีวัฒนธรรมและค่านิยม

ผลการวิจัยพบว่า โฆษณาที่ระคายความรู้สึกผู้รับสารนั้นแตกต่างกับแนวคิด ของ Waller ที่ทำการ ศึกษาไว้ โดยการวิจัยครั้งนี้พบว่าเป็นโฆษณาที่มีลักษณะดังนี้ (1) สร้างความเสื่อมเสียต่อแบบแผนสังคม (2) เสนอความรุนแรง (3) ไร้รสนิยม (4) ไม่ใช้การสร้างสรรค์ (5) ไม่ตรงจุดประสงค์ และผิดกลุ่มเป้าหมาย มูลเหตุ ของการเกิดโฆษณาที่ระคายความรู้สึกพบว่ามีอยู่ 4 มูลเหตุผล (1) ต้องการสร้างความสนใจ ด้วยการสื่อสารกับ คนดู และสร้าง Creativity เพื่อลดการหลีกเลี่ยงการรับสารโฆษณาเช่นการเปลี่ยนช่องโทรทัศน์เพื่อหนีโฆษณา โดยใช้รีโมทคอนโทรล (Zapping) (2) ต้องการการมุ่งแข่งขันทางธุรกิจ (3) ต้องการเข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย (4) เกิด จากแรงขับของนักสร้างสรรค์โฆษณา (creative)

ในส่วนของแนวทางการแก้ไขปัญหาการสร้างสรรค์โฆษณาที่ระคายความรู้สึกนั้นพบว่าทำได้โดย (1) ตั้งใจหลีกเลี่ยงโฆษณาตามประเภทที่ก่อให้เกิดความระคายข้างต้น (2) ผู้ผลิตโฆษณาควรคำนึงถึงสังคมส่วน รวม โดยอาจจะสอดแทรกเข้าเนื้อหาที่มีส่วนสร้างสรรค์สังคม และ (3) สมาคมธุรกิจโฆษณาควรส่งเสริมมาตร ฐานการโฆษณาให้กับบริษัทสมาชิก และชักจูงให้อีกหลายบริษัทที่ยังไม่ได้เป็นสมาชิกเข้ามาร่วมมีมาตรฐาน เดียวกัน

ผลจากการศึกษาข้างต้น สรุปได้ว่าโฆษณาที่เผยแพร่ปัจจุบันในประเทศไทยนั้นส่วนใหญ่ไม่ได้สร้างให้ เกิดความระคายความรู้สึกกับผู้รับสาร หากจะมีโฆษณาเหล่านั้นบ้างก็ยังนับว่าเป็นจำนวนน้อยและยังไม่ได้ถึง กับสร้างปัญหาให้กับสังคมจนเห็นได้ขัด

ภาควิชาการประชาสัมพันธ์	ลายมือชื่อนิสิต สถามง ข้านครูศ
สาขาวิชาการโฆษณา	ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา 🗥
ปีการศึกษา2545	

4485132728: MAJOR ADVERTISING

KEY WORDS: OFFENSIVE ADVERTISING

SATHAMON MATHANASALUTE: NATURES AND SOURCES OF OFFENSIVE ADVERTISEMENTS. THESIS ADVISOR: ASSOCIATE

PROFESSOR PANA THONGMEEARKOM, Ph.D., 131 pp. ISBN 974-17-

3216-3.

The objectives of this study are (1) to identify the characteristics of offensive advertisement (2) to identify the causes of offensive advertising (3) to search for the basic premises in order to avoid creating offensive advertising. The study employed qualitative research method. Fourteen people working in business relating to advertising were interviewed. There are five theories and concepts applied as the frame work of this study: Waller (1999) and Rank (2001) s Theory of Offensive Advertising, Theory of criticism, Theory of Neo-Classicism, Theory of Aesthetics, Theory of Culture and Values.

The results of this study are different from those reported by Waller and Rank. Offensive advertising, according to this research, is advertisements that share these following characteristics:

(1) debased the social, value and norm (2) involving the use of violence (3) being bad taste (4) Being uncreative, brunt and irrelevant (5) failing to meet objectives and miss the intended target group.

The sources of offensive advertising stem from these basic motives (1) to attract the audience and to be creative (2) to compete in business (3) to attract the target group (4) to overly express the drive of creative man.

The study suggested that there are three methods to reduce the number of these offensive advertisements: (1) consciously avoiding the creation of the afore mentioned type of advertisements (2) creative man should consider moral issues as they create the ad (3) Advertising Association of Thailand should promote a high standard of advertisement to their members and should attempt to persuade other companies to join the Association in order to reach the same standard.

In conclusions, today the large majority advertisements disseminated in Thailand are not offensive to the audience. Although offensive advertisements do exist, there are just a small number and do not cause any obvious problems to society.

DepartmentPublic Relations	Student's signature. Sathamon M.
Field of studyAdvertising	Advisor's signature
Academic year2002	

กิตติกรรมประกาศ

งานวิจัยครั้งนี้สำเร็จลงได้ด้วยดีด้วยความช่วยเหลือและคำแนะนำอย่างดีจาก จาก รศ.ดร.พนา ทองมีอาคม อาจารย์ที่ปรึกษาที่คอยให้คำแนะนำแก่ผู้วิจัยมาโดยตลอดอย่างไม่ เหน็ดเหนื่อย ขอขอบพระคุณเป็นอย่างสูงมา ณ ที่นี้

ขอขอบพระคุณคณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ ผศ.ดร.สราวุธ อนันตชาติ และ ผศ.ดร.ม.ล. วิฎราธร จิรประวัติ ที่กรุณาสละเวลามาเป็นคณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ ให้ คำแนะนำ ซี้แจงในรายละเอียดต่าง่ ๆ และขอขอบพระคุณผู้ให้ข้อมูลให้การสัมภาษณ์เชิงลึกทุก ท่านที่ให้ความร่วมมือเป็นอย่างดี รวมทั้งพี่ๆ เลขาฯ ที่คอยอำนวยความสะดวกในการติดต่อขอ สัมภาษณ์

ขอบพระคุณอาจารย์วงหทัย ตันชีวะวงศ์สำหรับความรู้ในชั้นปริญญาตรีที่ได้ส่ง ให้ รวมทั้งคำแนะนำและการช่วยเหลือในทุก ๆ เรื่องเสมอมา ขอขอบคุณน้องสิรวิชญ์ จันทร์จร นักเรียนชั้นประถมปีที่ 1 โรงเรียนสาธิตจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ที่เก็บซองข้อมูลที่ทำตก และ ติดต่อกลับคืนให้ ทำให้พี่รู้ว่าโลกเรายังมีคนมีน้ำใจอยู่จริง ๆ และพี่อยากให้น้องรู้ว่าน้องได้ช่วยพี่ไว้ อย่างมากที่สุด

ขอบพระคุณ คุณพ่อกุณแม่ สำหรับกำลังใจ คำแนะนำ และคำปลอบใจที่ดีที่สุด ตลอดชีวิต รวมทั้งพี่อ๋อสำหรับแรงเชียร์จากอเมริกา ขอบคุณพี่ชาสำหรับความช่วยเหลือที่สามารถ ทำทุกอย่างที่ยากให้เป็นเรื่องง่ายได้ ขอบคุณต๊ะเป็นพิเศษสำหรับการอยู่เคียงข้างกัน ความ พยายามที่จะเข้าใจในทุกเรื่อง รองรับอารมณ์จากความเครียดที่สาหัส และความช่วยเหลือ ตลอดเวลาที่ผ่านมา

ขอบคุณเพื่อนมาแตร์ฯ เพื่อนธรรมศาสตร์ เพื่อนอักษรฯ สำหรับรอยยิ้มและเสียง หัวเราะที่ช่วยให้หายเครียดได้เป็นอย่างดี ขอบคุณเพื่อนร่วมรุ่นปริญญาโท สาขาการโฆษณารุ่นที่ 7 ทุกคนที่คอยดันกันให้ไปถึงจุดหมายจนได้ ที่สำคัญสำหรับเบนซ์-เพื่อนผู้ร่วมชะตากรรมจูงมือกัน เข้ามาและอยู่ข้างกันเสมอ ขอขอบคุณอีกหลายท่านที่ไม่สามารถกล่าวได้ครบถ้วน ณ ที่นี้ และที่ สำคัญที่สุด ขอขอบพระคุณพระเจ้าสำหรับการอำนวยพระพร ตลอดมาจนถึงวันนี้

สารบัญ

		N'	น้า
บทคัดเ	ย่อภ	าษาไทย	9
บทคัดเ	ย่อภ	าษาอังกฤษ	ৰ
กิตติกร	ารมา	ไระกาศ	ก
สารบัญ	Ų		Ŋ
สารบัถุ	โ ผป	ราง	เท
สารบัญ	าแพ.	นภาพ	ญ
บทที่ 1	บข	าน้ำ	1
	-	ที่มาและความสำคัญของปัญหา	. 1
	-	วัตถุประสงค์การวิจัย	. 4
	-	ปัญหานำวิจัย	. 5
	-	ขอบเขตการวิจัย	5
	-	นิยามศัพท์	5
	-	ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	5
บทที่ 2	แน	วคิดและทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง	7
	-	แนวคิดเกี่ยวกับโฆษณาที่ระคายความรู้สึก	7
	-	ทฤษฎีวิพากษ์	16
	-	ทฤษฎีนีโอคลาสสิก	27
	-	แนวคิดสุนทรียภาพ	29
	-	แนวคิดวัฒนธรรมและค่านิยม	38
บทที่ 3	ระเ	บียบวิธีวิจัย	18
	-	การรวบรวมข้อมูล และรูปแบบในการวิจัย	48
	-	แหล่งข้อมูลผู้เชี่ยวชาญที่ใช้ในการศึกษา	19
	-	เกณฑ์การคัดเลือกแหล่งข้อมูล	50
	-	การเก็บข้อมูล	52
	-	เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย.	52
	_	วิธีวิเคราะห์ข้อมูล	53
บทที่ 4	ผล	การวิจัย	54
	_	ส่วนที่ 1 ข้อมลเบื้องต้น	54

สารบัญ (ต่อ)

บทที่	หน้า
- ส่วนที่ 2 ข้อมูลจากการวิจัยเชิงคุณภาพ	64
บทที่ 5 สรุปและอภิปรายผลการวิจัย	78
- สรุปผลการวิจัย	78
- อภิปรายผลการวิจัย	87
- ข้อจำกัดในการวิจัย	91
- ข้อเสนอแนะเพื่องานวิจัยในอนาคต	92
- ข้อเสนอแนะเพื่อการประยุกต์ใช้	92
รายการอ้างอิง	94
ภาคผนวก	98
ประวัติผู้เขียนวิทยานิพนธ์	131

สารบัญตาราง

ตารางที่		หน้า
4.1	ผลการสำรวจทัศนคติการดูโฆษณา	64

สารบัญภาพ

ภาพปร	าะกอบ	หน้า
2.1	What's wrong with advertsing	10
2.2	โครงสร้างทฤษฎีวิพากษ์	18
2.3	รูปแบบโครงสร้างวัฒนธรรมคล้ายหัวหอม	42