แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก



นางสาวสุรีย์พร พงษ์พินิจ

วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาสถาปัตยกรรมศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาสถาปัตยกรรม ภาควิชาสถาปัตยกรรมศาสตร์ คณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ปีการศึกษา 2548 ISBN 974-53-2887-2 ลิขสิทธิ์ของจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

BRANDING GUIDELINES FOR ARCHITECTURAL FIRMS

Miss Sureeporn Pongpinij

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Architecture Program in Architecture

Department of Architecture

Faculty of Architecture

Chulalongkorn University

Academic Year 2005

ISBN 974-53-2887-2

หัวข้อวิทยานิพนธ์

แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก

โดย

นางสาว สุรีย์พร พงษ์พินิจ

สาขาวิชา

สถาปัตยกรรม

อาจารย์ที่ปรึกษา

อาจารย์ ดร. ปรีชญา สิทธิพันธุ์

อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

อาจารย์ กุลธิดา สมอดิศร

คณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของ การศึกษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต

.....คณบดีคณะสถาปัตยกรรมศาสตร์

(รองศาสตราจารย์ เลอสม สถาปิตานนท์)

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

ame whin ประธานกรรมการ

(ศาสตราจารย์ ผุสดี ทิพทัส)

(อาจารย์ ดร. ปรีชญา สิทธิพันธ์)

(อาจารย์ กุลธิดา สมอดิศร)

(รองศาสตราจารย์ อวยซัย วุฒิโฆสิต)

กรรมการ

(นางสาว นฤมล วงศ์วาร)

สุรีย์พร พงษ์พินิจ: แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก (BRANDING GUIDELINES FOR ARCHITECTURAL FIRMS) อ. ที่ปรึกษา: อ.ดร. ปรีขญา สิทธิพันธุ์, อ. ที่ปรึกษาร่วม: อ.กุลธิดา สมอดิศร. 174 หน้า. ISBN 974-53-2887-2.

ในยุคปัจจุบันที่มีการแข่งขันสูง การทำธุรกิจสมัยใหม่ได้ให้ความสำคัญต่อการสร้างตราสินค้า เพื่อสร้างโอกาสให้กับ รุรกิจในการแข่งขัน ดังนั้น ในธุรกิจการให้บริการวิชาชีพสถาปัตยกรรมที่มีการแข่งขันสูงขึ้น การสร้างตราสินค้าจึงมีความสำคัญ ะช่นกัน แต่สำนักงานสถาปนิกยังไม่ให้ความสำคัญและยังไม่ทราบการสร้างตราสินค้าที่ชัดเจน และเนื่องจากสำนักงานสถาปนิก เป็นองค์กรรุรกิจบริการวิชาชีพต้องอยู่ภายใต้จรรยาบรรณและมาตรฐานแห่งการปฏิบัติวิชาชีพ ทำให้การสร้างตราสินค้าของ สำนักงานสถาปนิกแตกต่างจากองค์กรรุรกิจทั่วไป

การวิจัยนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาแนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับการสร้างตราสินค้า เพื่อทราบหลักการสร้างตราสินค้า ศึกษาหลักการปฏิบัติวิชาชีพสถาปัตยกรรม จรรยาบรรณและมาตรฐานแห่งการปฏิบัติวิชาชีพ รวมทั้งลักษณะเฉพาะของ สำนักงานสถาปนิก เพื่อทราบข้อจำกัดของการสร้างตราสินค้าของสำนักงานสถาปนิก และศึกษาการสร้างตราสินค้าของ กรณีศึกษาบริษัทในธุรกิจอุตสาหกรรมงานก่อสร้างที่มีชื่อเสียง เพื่อวิเคราะห์หาส่วนที่สามารถนำมาประยุกติใช้กับสำนักงาน สถาปนิกได้ รวมทั้งศึกษาแนวทางการสร้างตราสินค้ากรณีศึกษาของสำนักงานสถาปนิกไทยในปัจจุบัน เพื่อสรุปและเสนอแนะ แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก ภายใต้กรอบจรรยาบรรณและมาตรฐานแห่งการปฏิบัติวิชาชีพ

การวิจัยนี้ดำเนินการวิจัยโดยเลือกกรณีศึกษาบริษัทในธุรกิจอุตสาหกรรมงานก่อสร้างที่มีชื่อเสียง ทำการสัมภาษณ์ผู้ที่ มีส่วนรับผิดขอบในการสร้างตราสินค้าของแต่ละบริษัท นำข้อมูลที่ได้มาวิเคราะห์และสภูปแนวทางการสร้างตราสินค้าของ ลำนักงานสถาปนิกในเบื้องต้น จากนั้นทำการศึกษาแนวทางการสร้างตราสินค้าของลำนักงานสถาปนิกที่มีชื่อเสียงในปัจจุบัน โดยการสัมภาษณ์ผู้บริหารของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิก หลังจากนั้นนำข้อมูลทั้งหมดมาวิเคราะห์ สรุปและเสนอแนะแนว ทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก

ผลการวิจัยพบว่า การสร้างตราสินค้าเริ่มต้นจากการสร้างเอกลักษณ์เฉพาะของตราสินค้าด้วยการสร้างความแตกต่าง ที่โดดเด่นเพื่อสร้างการรับรู้และจดจำของผู้บริโภค แต่การให้บริการของสำนักงานสถาปนิกมีข้อจำกัดคือ ลูกค้าจะไม่ได้เห็น ผลงานก่อนการใช้บริการ รูปแบบของผลงานไม่สามารถทำซ้ำให้กับลูกค้ารายอื่น และการประกอบวิชาชีพไม่สามารถโฆษณาได้ การสร้างตราสินค้าของสำนักงานจึงใช้ระยะเวลานานในการสร้างประสบการณ์ให้ลูกค้ารับรู้และจดจำได้ จากกรณีศึกษาบริษัท ในธุรกิจอุตสาหกรรมงานก่อสร้างมีการสร้างตราสินค้า โดยการกำหนดจุดยืนตราสินค้าด้วยเอกลักษณ์เฉพาะของสินค้าและ บริการที่แตกต่าง เน้นการกำหนดกลุ่มเป้าหมายในตลาดเฉพาะกลุ่ม และมีการสื่อสารไปยังผู้บริโภคในทิศทางเดียวกันอย่าง ต่อเนื่อง โดยใช้การโฆษณาและการประชาสัมพันธ์เป็นเครื่องมือหลัก ส่วนการสร้างตราสินค้าของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิก ในปัจจุบัน ยังไม่ให้ความสำคัญหรือมีการวางแผนอย่างจริงจัง ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับทัศนคติและความเข้าใจต่อการสร้างตราสินค้าของ ผู้บริหารสำนักงานแต่ละแห่ง

ผู้วิจัยสรุปได้ว่า แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิกแบ่งเป็น 2 แนวทาง คือ การสร้างตราสินค้าที่ เกิดขึ้นเองจากประสบการณ์การทำงานจนมีเอกลักษณ์เฉพาะ และการสร้างตราสินค้าที่เกิดจากการกำหนดเอกลักษณ์เฉพาะ และวางแผนอย่างตั้งใจ โดยการสร้างตราสินค้านี้แบ่งตามเอกลักษณ์เฉพาะของสำนักงานได้ 4 ลักษณะ คือ การสร้างตราสินค้า ที่เกิดจากผู้นำ การสร้างตราสินค้าที่เกิดจากผลงาน การสร้างตราสินค้าที่เกิดจากการบริการ และการสร้างตราสินค้าที่เกิดจาก องค์กร ซึ่งแนวทางการสร้างตราสินค้าเริ่มต้นจากตัวผู้นำร่วมกับผลงานหรือการให้บริการ แล้วพัฒนาเป็นองค์กรที่มีตราสินค้า ทั้งนี้สำนักงานแต่ละแห่งจะมีแนวทางการสร้างตราสินค้าที่แตกต่างกัน ขึ้นอยู่กับศักยภาพของสำนักงานและเอกลักษณ์เฉพาะที่ น้ำมาใช้สร้างตราสินค้าของสำนักงาน โดยต้องอาศัยการสื่อสารผ่านทุกช่องทางสำนักงานอย่างต่อเนื่องและมีความสอดคล้อง กัน เพื่อให้ลูกค้าและสาธารณขนทั่วไปรับรู้ตรงกับตราสินค้าของสำนักงาน นอกจากนี้สถาปนิกควรร่วมกันส่งเสริมการสร้างตรา สินค้าให้กับวิชาชีพสถาปัตยกรรม เพื่อให้สาธารณชนทั่วไปเข้าใจบทบาทและเห็นความสำคัญของวิชาชีพสถาปนิกในภาพรวม มากขึ้น

ภาควิชา สถาปัตยกรรมศาสตร์

สาขาวิชา สถาปัตยกรรม

ปีการศึกษา 2548

ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา 🗸 🛣 โพนินัน

4774185425 : MAJOR ARCHITECTURE

KEY WORDS: IDENTITY/ BRANDING/ PROFESSIONAL PRACTICE/ ETHIC/ ARCHITECTURAL FIRM SUREEPORN PONGPINIJ: BRANDING GUIDELINES FOR ARCHITECTURAL FIRMS.

THESIS ADVISOR: PREECHAYA SITTHIPHAN, Ph.D., THESIS COADVISOR: KULLATHIDA

SOMADISORN, 174 pp. ISBN 974-53-2887-2.

Business in the current global world is highly competitive. Branding has become so significant for business opportunity. Architectural professions, as well, have been more competitive and should recognize the significance of branding their services. However, architects do not perceive that branding is important, nor do they understand how to build brand for their firms. Architectural firms are constrained by their ethics and the standard of their profession with regard to advertising and public relation. Accordingly, branding architectural firms is contextually different from other businesses.

The objectives of this research are to study the theories and concept of branding for understanding the principle of branding, to study the principles of the architectural firms; their professional ethics, the standard of their profession and the characteristics of their firms for their constrained branding. Also to study the branding from the case studies those are reputable in the building industry for the factors applicable to architectural firms, to study the current branding from the case studies in architectural firms, and to conclude and suggest the guidelines for branding the architectural firms in the framework of professional constraints.

The case studies are chosen from reputable companies in the building industry. The personnel responsible for the company's branding were interviewed for the fundamental information of branding architectural firms. Then, for the study of the architectural firms, the directors of the reputable firms were interviewed about their current branding. All the gained information was analyzed to find the guidelines of appropriated branding for architectural firms.

The research results are as follows. The branding begins to create brand identity that is differentiated and recognized by consumers. However, the constraints of architectural firm are clients that cannot perceive the product before service delivery, the product is customized and professional services cannot be advertised. So architectural branding spends on long time on clients' awareness. Following the case studies of the building industry, the branding begins with defying positioning with identity and differentiation from product and service, to define the target group with a niche market and to consistently communicate with relevant direction to the consumer mostly by advertising and public relations. On the other hand, architectural firms do not perceive the significance or intention of the branding that also depends on the attitude and understanding in the branding knowledge of administrators in each firm.

The branding for the architectural firms can be summarized in 2 guidelines which are branding with the identity from experience and early branding with a specified and planned identity. There are 4 identities in branding which are branding from leader, branding from product, branding from service, and branding from organization. The basic branding guidelines begin with the leader and product or service, and then develop to the organization's brand. The branding of each firm is different and depends on their potential and identities. Most importantly, the architectural firms have to consistently communicate with the relevant brand for prospective awareness to clients. Therefore, the architects should support the branding in the architectural profession that will increase the public's understanding and perception of the significant roles of the architectural profession.

Department Architecture

Field of study Architecture

Academic year 2005

Student's signature Puchage S

Co-advisor's signature

กิตติกรรมประกาศ

ผู้วิจัยขอขอบพระคุณ อาจารย์ที่ปรึกษา อาจารย์ ดร.ปรีชญา สิทธิพันธุ์ และอาจารย์ที่ปรึกษาร่วม อาจารย์ กุลธิดา สมอดิศร รวมทั้งอาจารย์ภายในคณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ทุกท่าน เป็นอย่างสูงที่ ได้ให้ ความรู้ ให้ความช่วยเหลือ และคำแนะนำต่างๆ อย่างดียิ่งจนวิทยานิพนธ์ฉบับนี้สำเร็จลุล่วงลงด้วยดี

ขอขอบพระคุณประธานกรรมการวิทยานิพนธ์ ศาสตราจารย์ผุสดี ทิพทัส และกรรมการ รอง ศาสตราจารย์อวยชัย วุฒิโฆสิต และคุณนฤมล วงศ์วาร ที่กรุณาสละเวลาในการสอบวิทยานิพนธ์ รวมทั้งการให้ คำแนะนำต่างๆ

ขอขอบพระคุณผู้ให้สัมภาษณ์ ของกลุ่มบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ กลุ่มบริษัทธุรกิจรับสร้างบ้าน และกลุ่มสำนักงานสถาปนิกทุกท่านที่กรุณาสละเวลาในการให้สัมภาษณ์ ให้ข้อคิดเห็นและความรู้ต่างๆ เพื่อ เก็บข้อมูลและเป็นกรณีศึกษาในการทำวิจัยครั้งนี้

ขอบคุณเพื่อนร่วมรุ่น รุ่นพี่ สาขาการจัดการสถาปัตยกรรมที่คอยให้คำแนะนำ และเป็นกำลังใจเสมอ มา และขอขอบคุณบุคลากรของคณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ รวมทั้งบุคคลที่มิได้เอ่ยนามในที่นี้ ที่คอยให้ความ ช่วยเหลือเป็นอย่างดี

ท้ายนี้ ขอกราบขอบพระคุณ บิดา มารดา และพี่ๆทุกคน ที่ให้ความสนับสนุนช่วยเหลือ และให้ กำลังใจเสมอมาจนสำเร็จการศึกษา

สารบัญ

		หน้า	
าเทคัดย่อ	ภาษาไทย	1	
	ภาษาอังกฤษ		
	กิตติกรรมประกาศ		
สารบัญ			
	าพ		
สารบัญต	าราง	ស្វ	
บทที่ 1	บทน้ำ	1	
1.1	ความเป็นมา และความสำคัญของปัญหา	1	
1.2	วัตถุประสงค์ของการวิจัย		
1.3	ขอบเขตของการวิจัย	3	
1.4	ระเบียบวิธีดำเนินการวิจัย	4	
1.5	ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	6	
1.6	นิยามศัพท์	7	
1.7	ข้อจำกัดในการวิจัย	7	
บทที่ 2	แนวคิด และทฤษฎีเกี่ยวกับตราสินค้า	8	
2.1	ความหมายและพัฒนาการของตราสินค้า	8	
2.2	ความสำคัญของตราสินค้า	11	
2.3	องค์ประกอบตราสินค้า	14	
2.4	การสร้างตราสินค้า	16	
2.5	การสื่อสารตราสินค้า	21	
2.6	อุปสรรคและปัญหาการตลาดของการสร้างตราสินค้าในยุคปัจจุบัน	23	
บ ทที่ 3	หลักการและแนวทางการปฏิบัติวิชาชีพสถาปัตยกรรม	27	
3.1	หลักการและขอบเขตของการปฏิบัติวิชาชีพ	27	
3.2	จรรยาบรรณ และมาตรฐานการปฏิบัติวิชาชีพสถาปัตยกรรม	31	
3.3	ลักษณะเฉพาะและข้อจำกัดในการปฏิบัติวิชาชีพสถาปัตยกรรม	32	
3.4	ความเป็นมาของการปฏิบัติวิชาชีพสถาปัตยกรรมภาคเอกชนในประเทศไทย	36	
3.5	การปฏิบัติวิชาชีพของสำนักงานสถาปนิกกับการสร้างตราสินค้า	40	

		2
		หน้า
บทที่ 4	กรณีศึกษาแนวทางการสร้างตราสินค้า	43
4.1	กรณีศึกษาที่ 1 กลุ่มบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ประเภทโครงการที่พักอาศัย	
4.2	กรณีศึกษาที่ 2 กลุ่มบริษัทรับสร้างบ้าน	
4.3	วิเคราะห์การสร้างตราสินค้าของกรณีศึกษาที่ 1 และ กรณีศึกษาที่ 2	61
4.4	สรุปปัจจัยที่มีผลต่อการสร้างตราสินค้าจากกรณีศึกษา	65
4.5	วิเคราะห์การสร้างตราสินค้าจากกรณีศึกษากับสำนักงานสถาปนิก	66
บท ที่ 5	ผลการวิเคราะห์แนวทางการสร้างตราสินค้าของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิก	69
5.1	การวิเคราะห์ลักษณะการสร้างตราสินค้าของสำนักงานสถาปนิกในปัจจุบัน	71
5.2	การวิเคราะห์ประเด็นปัญหาการประกอบวิชาชีพของสำนักงานสถาปนิกในปัจจุบัน	99
5.3	การวิเคราะห์ความคิดเห็นเกี่ยวกับการสร้างตราสินค้าต่อสำนักงานสถาปนิก	101
บทที่ 6	สรุปผลการวิเคราะห์แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	103
6.1	สรุปกระบวนการการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	103
6.2	แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	105
6.3	สรุปปัจจัยที่มีผลในการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	138
6.4	สรุปปัญหาและอุปสรรคในการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	140
บ ทที่ 7	บทสรุป และข้อเสนอแนะ	
7.1	สรุป แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	
7.2	สรุปประโยชน์ของการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	146
7.3	ข้อเสนอแนะอื่นๆ เกี่ยวกับ แนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	147
7.4	ข้อเสนอแนะในการวิจัยต่อไป	148
รายการเ	อ้างอ ิง	149
ภาคผนว	ın	152
ภาค	าผนวก ก ตัวอย่างแบบสัมภาษณ์ขุดที่ 1 กรณีศึกษากลุ่มบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์	
	ประเภทที่พักอาศัย	
	ตัวอย่างแบบสัมภาษณ์ชุดที่ 2 กรณีศึกษากลุ่มบริษัทธุรกิจรับสร้างบ้าน	
	ตัวอย่างแบบสัมภาษณ์ชุดที่ 3 กรณีศึกษากลุ่มสำนักงานสถาปนิก	
ประวัติผ่	ัเขียนวิทยานิพนธ์	174

สารบัญภาพ

		หน้า
รูปที่ 1.1	แสดงวิธีดำเนินงานวิจัยแนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	5
รูปที่ 2.1	แสดงตราสินค้า และหน้าที่ของตราสินค้า (Brand and its Function)	12
รูปที่ 2.2	แสดงองค์ประกอบของตราสินค้า	14
รูปที่ 2.3	แสดงส่วนประกอบของเอกลักษณ์ตราสินค้า	20
รูปที่ 2.4	แสดงอุปสรรคในการสร้างตราสินค้า	23
รูปที่ 5.1	ตัวอย่างผลงานของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิกที่ 1	73
รูปที่ 5.2	ตัวอย่างผลงานของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิกที่ 2	77
รูปที่ 5.3	ตัวอย่างผลงานของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิกที่ 3	80
รูปที่ 5.4	ตัวอย่างผลงานของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิกที่ 4	83
รูปที่ 5.5	ตัวอย่างผลงานของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิกที่ 5	87
รูปที่ 5.6	ตัวอย่างผลงานของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิกที่ 6	92
ภูปที่ 5.7	ตัวอย่างผลงานของกรณีศึกษาสำนักงานสถาปนิกที่ 7	96
รูปที่ 6.1	แผนผัง แสดงกระบวนการการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	103
รูปที่ 6.2	แผนผังแสดงแนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิกลักษณะที่ 1ที่	. 106
รูปที่ 6.3	แผนผังแสดงแนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิกลักษณะที่ 2	. 106
รูปที่ 6.4	แผนผังแสดงลำดับขั้นตอนของแนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิก	. 133
รูปที่ 7.1	แผนผังแสดงแนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิกที่เกิดจากความสัมพันธ์ของ	
	เอกลักษณ์เฉพาะ	. 145

สารบัญตาราง

		หน้า
ตารางที่ 4.1	แสดงข้อมูลพื้นฐานของบริษัท ในกลุ่มกรณีศึกษาที่ 1	46
ตา ร างที่ 4.2	แสดงข้อมูลลักษณะเฉพาะของบริษัท กรณีศึกษาที่ 1	47
ตารางที่ 4.3	แสดงการเชื่อมโยงตราสินค้าของบริษัท กรณีศึกษาที่ 1	50
ตารางที่ 4.4	แสดงข้อมูลพื้นฐานของบริษัท กรณีศึกษาที่ 2	54
ตารางที่ 4.5	แสดงข้อมูลลักษณะเฉพาะของบริษัท กรณีศึกษาที่ 2	55
ตารางที่ 4.6	้ แสดงการเชื่อมโยงตราสินค้าของบริษัท กรณีศึกษาที่ 2	58
ตารางที่ 6.1	แสดงแนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิกกับการใช้	
	เอกลักษณ์เฉพาะ	129
ตารางที่ 6.2	แสดงแนวทางการสร้างตราสินค้าสำหรับสำนักงานสถาปนิกลักษณะต่างๆ	135