

บทคัดย่อ

รายงานโครงการเฉพาะบุคคลเรื่อง “กลยุทธ์การบริหารงานโฆษณาแห่ง เปรียบเทียบ
รายการเล่าข่าวและละครยา กรณีศึกษาสินค้าเนสกาแฟ เรเดคัพ “มีวัตถุประสงค์ดังนี้

1. เพื่อศึกษาแนวทางในการวางแผนกลยุทธ์ การทำโฆษณาแห่ง ของยี่ห้อเนสกาแฟ
เรเดคัพ

2. เพื่อศึกษาวิธีการบริหาร การทำโฆษณาแห่ง ของสินค้าเนสกาแฟ เรเดคัพ

3. เพื่อเปรียบเทียบความแตกต่างของกลยุทธ์และการบริหารงาน การทำโฆษณา
แห่ง ของยี่ห้อ เนสกาแฟเรเดคัพ ระหว่างรายการเล่าข่าวกับรายการละครยา

ในการศึกษารั้งนี้ใช้ระเบียบวิธีวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research) โดยใช้วิธี
การศึกษาแบบวิเคราะห์เชิงพรรณนา (Description Analysis) ที่ได้ข้อมูล ทุติยภูมิ (Secondary
Sources) จากการสืบค้นและวิเคราะห์เอกสารที่เกี่ยวข้องเกี่ยวกับการทำโฆษณาแห่ง และข้อมูล
ปฐมภูมิ (Primary Sources) ที่ได้มาจากการสัมภาษณ์ เชิงลึก (In-Dept Interview) รวมทั้งการ
สังเกตการณ์ (Observation) เก็บข้อมูลจากการเล่าข่าว และ รายการละครหลังข่าวที่
ออกอากาศในช่วงเดือนกุมภาพันธ์ ถึงเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2553 ที่มีสินค้าเนสกาแฟโฆษณาแห่ง

ผลการศึกษาพบว่า องค์ประกอบที่มีผลต่อแนวทางการวางแผนกลยุทธ์ของยี่ห้อ
เนสกาแฟประกอบไปด้วย ความคิดรวบยอดหรือ แนวคิดของสินค้า เนสกาแฟ ที่เป็นสินค้าที่เหมาะสมกับ
การทำโฆษณาแห่ง คือ เป็นสินค้าที่บริโภคจริงในชีวิตประจำวัน และมีสัญลักษณ์ที่ผู้ชมจะจำได้ดี
คือ แก้วสีแดงที่มียี่ห้อเนสกาแฟบนแก้ว จึงทำให้นำไปงางແงในรายการโทรทัศน์ได้ง่าย และการเลือก
สื่อหรือรายการใด จะเลือกเฉพาะรายการที่มีจำนวนผู้รับชมสูง และออกอากาศในช่องพรีทีวี เป็น
หลัก และรายการดังกล่าวจะต้องมีผู้รับชมเป็นกลุ่มเดียวกับกลุ่มเป้าหมายของสินค้า นอกจากนั้น
จะต้องไม่มีคู่แข่งทางการค้า ร่วมโฆษณาอยู่ในรายการนั้น นอกจากนี้ยังพิจารณาฐานะ ผู้ดำเนิน
รายการ นักแสดง ที่มีความน่าเชื่อถือ ทันสมัย และภาพลักษณ์ที่ดี และมีค่าโฆษณาที่เหมาะสม
คุ้มค่ากับจำนวนครั้ง และ ระยะเวลาในการโฆษณา ซึ่งจากข้อมูลพบว่ารายการประเภทเล่าข่าวจะ
มีค่าโฆษณาสูงกว่าละคร

วิธีการบริหารการทำโฆษณาแห่งของเนสกาแฟเรเดคัพจากการศึกษาพบว่า แบ่ง
ออกเป็น 3 ขั้นตอนสำคัญ คือ ขั้นก่อนถ่ายทำ ขั้นถ่ายทำ และขั้นหลังการถ่ายทำ โดยในรายการข่าว
ไม่มีขั้นหลังการถ่ายทำ เนื่องจากเป็นรายการสด ในขั้นก่อนถ่ายทำ เป็นการทดลองเลือกสื่อตามกล
ยุทธ์ที่วางไว้ จากนั้นจึงตกลงกับผู้ผลิตด้านรูปแบบและระยะเวลาในการโฆษณาแห่ง ขั้นถ่ายทำ
คือการควบคุมให้โฆษณาแห่งเป็นไปตามที่วางแผนไว้ และขั้นหลังการถ่ายทำ คือการตรวจสอบ

รายการก่อนออกอากาศ ซึ่งมักทำกับรายการประเภทละคร โดยการทำทั้งหมด ประกอบด้วย 3 ผลงานที่ทำงานประสานกันคือ ฝ่ายเจ้าของสินค้า (บริษัทเนสท์เล่อร์ประเทศไทยจำกัด) ฝ่ายบริษัท บริหารสื่อโฆษณา (Media Agency) และ ฝ่ายผู้ผลิตรายการ

จากการศึกษาความแตกต่างของกลยุทธ์การบริหารงานระหว่างรายการเล่าข่าวกับ ละครโทรทัศน์พบว่า ในด้านแนวทางการวางแผนกลยุทธ์มีองค์ประกอบที่ใกล้เคียงกันทั้งเกณฑ์ด้านการเลือกใช้ สื่อ ด้านงบประมาณ ด้านแนวคิดของสินค้า และด้านคู่แข่งทางการค้า พบเพียงความแตกต่างด้าน รูปแบบของโฆษณาแห่ง ที่ในรายการจะมีการลงโฆษณา จึง มีการแฝงสินค้า ให้หลอกลวงโดยอีกกว่า อีกทั้ง สามารถเชื่อมโยงสินค้าเข้ากับนักแสดงและเนื้อร้องในละครเพื่อสร้างการจดจำได้ดี ขณะที่ รายการเล่าข่าว มีรูปแบบการวางแผนเพียงเป็นลินค้าประกอบจาก แต่ได้ประโยชน์ในด้านการเตรียมสร้าง ภาพลักษณ์ สร้างความน่าเชื่อถือให้กับสินค้า และ ยึดครองพื้นที่การสื่อสารได้มากกว่า จาก ความลึกในการออกอากาศและจำนวนผู้ชมที่สูง

ในด้านวิธีการบริหาร มีความแตกต่างกันที่ การทำโฆษณาแห่ง ในรายการประเภท ละครโทรทัศน์ แสดงผ่านช่องมากกว่า รวมทั้ง มีปัญหาและปัจจัยแวดล้อมสูงซึ่งต่างกับ รายการข่าว ที่มีขั้นตอนและวิธีการน้อยกว่า ในรายการประเภทละครโทรทัศน์ จึงต้องมีผู้ควบคุมดูแล การทำโฆษณาแห่งอย่างใกล้ชิด และมีการวางแผนงานเป็นขั้นตอน เพื่อให้การทำโฆษณาแห่งไม่ เป็นการยัดเยียดผู้ชม และได้ผลที่ดีในด้านภาพลักษณ์และประสบความสำเร็จในเชิงการตลาด ควบคู่กัน