

บทที่ 4

ผลการวิจัยและอภิปรายผล

รายงานผลการวิจัยและการอภิปรายผลในบทนี้แบ่งออกเป็น 6 ส่วนด้วยกัน ได้แก่

1. สภาพพื้นฐานทางสังคมและเศรษฐกิจบางประการ ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง
2. การเปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมบางประการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมสร้างตนเองโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมสร้างตนเองห้วยหลวง
3. การเปรียบเทียบปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมสร้างตนเองโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมสร้างตนเองห้วยหลวง
4. การเปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทางวิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่น ในการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม
5. การเปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทางวิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่น ในการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม
6. การเปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทางวิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ในการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ดังมีรายละเอียดต่อไปนี้

4.1 สภาพพื้นฐานทางสังคมและเศรษฐกิจบางประการ ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

การศึกษาสภาพพื้นฐานทางสังคมและเศรษฐกิจบางประการของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้ง 2 กลุ่ม จำนวน 12 ประการ ประกอบด้วย อายุ ระดับการศึกษา สถานภาพการสมรส จำนวนสมาชิกทั้งหมดในครอบครัว ระยะเวลาการเป็นสมาชิกกลุ่ม จำนวนแรงงานในครอบครัว การถือครองที่ดิน รายได้ทั้งหมด หนี้สิน แหล่งเงินกู้มากที่สุด การรับข่าวสารของกลุ่มด้วยตนเองก่อนเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม และ แหล่งข่าวที่ให้ข่าวสารเกี่ยวกับกลุ่มเป็นครั้งแรก ดังข้อมูลที่แสดงในตารางที่ 5 ซึ่งมีรายละเอียดของผลการศึกษา ดังนี้

4.1.1 อายุ

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้ง 2 กลุ่มมีอายุเฉลี่ย 42.1 ปี โดยมีอายุน้อยที่สุด 22 ปี

และอายุมากที่สุด 70 ปี แบ่งเป็นกลุ่มอายุไม่เกิน 30 ปี คิดเป็นร้อยละ 15.4 อายุ 31-45 ปี คิดเป็นร้อยละ 44.6 อายุมากกว่า 45 ปี คิดเป็นร้อยละ 40.0

4.1.2 ระดับการศึกษา

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้ง 2 กลุ่ม มีการศึกษาส่วนใหญ่อยู่ระดับสำเร็จการศึกษา ระดับประถมศึกษา คิดเป็นร้อยละ 91.5

4.1.3 สถานภาพการสมรส

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้งสองกลุ่ม ส่วนใหญ่หรือร้อยละ 93.1 อยู่ร่วมกับสามี

4.1.4 จำนวนสมาชิกทั้งหมดในครอบครัว

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้ง 2 กลุ่ม มีจำนวนสมาชิกในครอบครัวเฉลี่ย 4.5 คน โดยอยู่ระหว่าง 1-5 คน คิดเป็นร้อยละ 45.4 ซึ่งเท่ากับสมาชิกที่มีจำนวนสมาชิกในครอบครัวอยู่ระหว่าง 6-10 คน คิดเป็นร้อยละ 45.4

4.1.5 ระยะเวลาการเป็นสมาชิกกลุ่ม

สมาชิกของกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้ง 2 กลุ่ม มีระยะเวลาเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มเฉลี่ย นาน 3.2 ปี โดยเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มนาน 1-2 ปีคิดเป็นร้อยละ 44.6 เป็นสมาชิกกลุ่มนาน 3-4 ปี คิดเป็นร้อยละ 27.7 และเป็นสมาชิกกลุ่มนานมากกว่า 4 ปี คิดเป็นร้อยละ 27.7 และพบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ส่วนมากร้อยละ 46.4 มีระยะเวลาการเป็นสมาชิกกลุ่มนานมากกว่า 4 ปีขึ้นไป แต่สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงส่วนมากร้อยละ 66.2 มีระยะเวลาการเป็นสมาชิกกลุ่มนาน 1-2 ปีเท่านั้น ทั้งนี้เนื่องจากกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังเมื่อเริ่มตั้งกลุ่มในปี 2530 มีแม่บ้านเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม 50 คน และเพิ่มเป็น 70 คน ในปี 2532 แต่กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงเมื่อเริ่มตั้งกลุ่มปี 2530 มีแม่บ้าน เข้าเป็นสมาชิกกลุ่มเพียง 1 หมู่บ้านจำนวน 5 คน และมีสมาชิกเพิ่มเมื่อปี 2534 หลังจากมีการแก้ไขปัญหาการตลาดผ้าได้แล้ว

4.1.6 แรงงานในครอบครัว

สมาชิกของกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้งสองกลุ่ม มีจำนวนแรงงานในครอบครัวเฉลี่ย 3.4 คน จำนวนแรงงานน้อยที่สุด 1 คน มากที่สุด 9 คน และพบว่าส่วนใหญ่คิดเป็นร้อยละ 63.1 มีแรงงานในครอบครัว จำนวน 1-3 คน

4.1.7 การถือครองที่ดิน

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้ง 2 กลุ่ม มีการถือครองที่ดินเฉลี่ย 20.6 ไร่ โดยถือครองน้อยที่สุดจำนวน 1 ไร่ มากที่สุด 67 ไร่ ส่วนมากคิดเป็นร้อยละ 46.9 มีการถือครองที่ดินเป็นของตนเองจำนวนไม่เกินครอบครัวละ 15 ไร่ และพบว่า การถือครองที่ดินสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ส่วนมากคิดเป็นร้อยละ 44.6 มีที่ดินเป็นของตนเองมากกว่า 30 ไร่ แต่สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ส่วนมากคิดเป็นร้อยละ 66.2 มีที่ดินเป็นของตนเองไม่เกิน 15 ไร่ อาจเนื่องมาจากสภาพพื้นที่ของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังเป็นที่ขาดแคลนน้ำ ไม่มีระบบชลประทาน สมาชิกของกลุ่มจึงต้องการพื้นที่มากเพื่อให้ได้ผลผลิตการเกษตรมากพอกับความต้องการ และ

หมู่บ้านของนิคมโนนสังเป็นลักษณะหมู่บ้านจัดสรรพื้นที่เป็นที่ดอนทั้งหมด แต่สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงส่วนมากเป็นสมาชิกของหมู่บ้านดั้งเดิม มีพื้นที่ราบลุ่มรับน้ำจากภูเขาที่อยู่ใกล้เคียง จึงไม่จำเป็นต้องมีพื้นที่ทำการเกษตรเป็นจำนวนมาก

4.1.8 รายได้ทั้งหมด

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้ง 2 กลุ่ม มีรายได้ทั้งหมดเฉลี่ย 25,186.10 บาท โดยรายได้ต่ำที่สุด 7,600 บาท รายได้สูงที่สุด 99,500 บาท และสมาชิกกลุ่มส่วนใหญ่คิดเป็นร้อยละ 49.2 มีรายได้ทั้งหมดอยู่ที่ระดับ 15,001-25,000 บาท

4.1.9 หนี้สิน

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้ง 2 กลุ่ม มีหนี้สินเฉลี่ยร้อยละ 15.871.91 บาท ส่วนใหญ่คิดเป็นร้อยละ 64.6 มีหนี้สินจำนวนไม่เกิน 15,000 บาท

4.1.10 แหล่งเงินกู้มากที่สุด

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้งสองกลุ่มส่วนใหญ่คิดเป็นร้อยละ 40.0 กู้เงินมากที่สุดจากสถาบันธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร(ธกส.) โดยสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังส่วนมากหรือร้อยละ 41.1 กู้เงินมากที่สุดจากศูนย์บริการสมาชิกนิคมฯโนนสังแต่สมาชิกกลุ่มแม่บ้านห้วยหลวงส่วนมากหรือร้อยละ 41.9 กู้เงินมากที่สุดจากธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร(ธกส.) ทั้งนี้เนื่องจากสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังทำกิจกรรมด้านการเลี้ยงไหม ซึ่งศูนย์บริการสมาชิกนิคมฯโนนสังเป็นฝ่ายสนับสนุนด้านเงินทุนหมุนเวียนและระบดตลาดโดยตรงมาเป็นเวลานาน แต่สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงทำกิจกรรมการทอผ้ามาเพียง 2 ปีกลุ่มยังไม่มีเงินทุนเป็นของตนเองเพื่อจ่ายให้กู้แก่สมาชิก นอกจากนี้กิจกรรมการทอผ้าใช้เงินทุนดำเนินการน้อยแต่สมาชิกต้องการเงินทุนไปใช้ในการทำนามากกว่าซึ่งเงินทุนนี้ทางสมาชิกกลุ่มใช้บริการจาก ธกส. และสหกรณ์แทน

4.1.11 การรับรู้ข่าวสารของกลุ่มแม่บ้านด้วยตนเองก่อนเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้งสองกลุ่มส่วนใหญ่คิดเป็นร้อยละ 96.2 ไม่เคยรับรู้ข่าวสารเรื่องราวของกลุ่มด้วยตนเองก่อนเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม

4.1.12 แหล่งข่าวที่ให้ข่าวสารของกลุ่มแม่บ้านนิคมครั้งแรก

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมทั้งสองกลุ่มส่วนใหญ่คิดเป็นร้อยละ 38.5 ได้รับข่าวสารของกลุ่มแม่บ้านนิคมครั้งแรกจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมของนิคม โดยสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังส่วนใหญ่หรือร้อยละ 44.6 ได้รับข่าวจากกรรมการกลุ่มแม่บ้าน แต่สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงส่วนใหญ่หรือร้อยละ 48.6 ได้รับข่าวจากเพื่อนบ้าน อาจเนื่องจากลักษณะการตั้งบ้านเรือนของหมู่บ้านในนิคมสร้างตนเองโนนสังเป็นแบบเรียงรายแต่ละหลังคาเรือนห่างกัน การติดต่อข่าวสารระหว่างกันของสมาชิกในหมู่บ้าน จึงเป็นบทบาทของผู้นำหรือตัวแทนหรือกรรมการกลุ่ม แต่ลักษณะการตั้งบ้านเรือนของหมู่บ้านในนิคมสร้างตนเองห้วยหลวงเป็นหมู่บ้านแบบดั้งเดิมอยู่กันเป็นกลุ่มใกล้ชิดกัน เพื่อนบ้านละแวกเดียวกันจึงส่งข่าวกันง่าย

ตารางที่ 5 สภาพพื้นฐานทางสังคมและเศรษฐกิจบางประการ ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม
โนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

สภาพพื้นฐาน ทางเศรษฐกิจ และสังคม	กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง		กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง		รวม	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
	(n = 56)		(n = 74)		(N = 130)	
1. อายุ (ปี)						
ไม่เกิน 30 ปี	3	5.4	17	23.0	20	15.4
31-45 ปี	20	35.7	38	51.4	58	44.6
มากกว่า 45 ปี	33	58.9	19	25.6	52	40.0
อายุน้อยที่สุด		28		22		22
อายุมากที่สุด		70		64		70
อายุเฉลี่ย		46.4		38.9		42.1
2. ระดับการศึกษา						
ต่ำกว่าประถม ศึกษา	4	7.1	6	8.1	10	7.7
ประถมศึกษา	52	92.9	67	90.5	119	91.5
สูงกว่าประถม ศึกษา	-	-	1	1.4	1	0.8
3. สถานภาพการสมรส						
อยู่กับสามี	51	91.1	70	94.6	121	93.1
หย่าร้าง	5	8.9	4	5.4	9	6.9
4. จำนวนสมาชิกในครอบครัว (คน)						
1-5 คน	22	39.3	37	50.0	59	45.4
6-10 คน	27	48.2	32	43.2	59	45.4
มากกว่า 10 คน	7	12.5	5	6.8	12	9.2
เฉลี่ย		6.9		6.1		6.5
น้อยที่สุด		3		2		2
มากที่สุด		17		12		17

ตารางที่ 5 สภาพพื้นฐานทางสังคมและเศรษฐกิจบางประการ ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม
โนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง (ต่อ)

สภาพพื้นฐาน ทางเศรษฐกิจ และสังคม	กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง		กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง		รวม	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
	(n = 56)		(n = 74)		(N = 130)	
5. ระยะเวลาการเป็นสมาชิกกลุ่ม (ปี)						
1 - 2 ปี	9	16.1	49	66.2	58	44.6
3 - 4 ปี	21	37.5	15	20.3	36	27.7
มากกว่า 4 ปี	26	46.4	10	13.5	36	27.7
เฉลี่ย		4		2.5		3.2
น้อยที่สุด		1		1		1
มากที่สุด		7		7		7
6. แรงงานในครอบครัว (คน)						
1 - 3 คน	31	55.4	51	68.9	82	63.1
4 - 6 คน	21	37.5	17	23.0	38	29.2
มากกว่า 6 คน	4	7.1	6	8.1	10	7.7
เฉลี่ย		3.5		3.4		3.4
น้อยที่สุด		1		1		1
มากที่สุด		7		9		9
7. การถือครองที่ดิน (ไร่)						
1-15 ไร่	12	21.4	49	66.2	61	46.9
16-30 ไร่	19	33.9	16	21.6	35	26.9
มากกว่า 30 ไร่	25	44.7	9	12.2	34	26.2
เฉลี่ย		29.8		13.7		20.6
น้อยที่สุด		1		1		1
มากที่สุด		65		67		67
8) รายได้ทั้งหมด (บาท)						
ไม่เกิน 15,000	10	17.9	13	17.6	23	17.7
15,001-25,000	19	33.9	45	60.8	64	49.2
มากกว่า 25,000	27	48.2	16	21.6	43	33.1
เฉลี่ย		29,501.67		21,920.27		25,186.10
น้อยที่สุด		7,600		12,000		7,600
มากที่สุด		99,500		73,500		99,500

ตารางที่ 5 สภาพพื้นฐานทางสังคมและเศรษฐกิจบางประการ ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม
โนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง (ต่อ)

สภาพพื้นฐาน ทางเศรษฐกิจ และสังคม	กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง		กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง		รวม	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
	(n = 56)		(n = 74)		(N = 130)	
9) หนี้สินในครอบครัว (บาท)						
ไม่เกิน 15,000	35	62.5	49	66.2	84	64.6
15,001-30,000	15	26.8	16	21.6	31	23.9
มากกว่า 30,000	6	10.7	9	12.2	15	11.5
เฉลี่ย		15,170.54		16,402.68		15,871.91
น้อยที่สุด		600		1,200		600
มากที่สุด		72,500		80,000		80,000
10) แหล่งเงินกู้มากที่สุด						
ธนาคารเพื่อการ เกษตร(ธกส.)	21	37.5	31	41.9	52	40.0
ธนาคารพาณิชย์	-	-	2	2.7	2	1.5
กลุ่มในหมู่บ้าน	-	-	4	5.4	4	3.1
เพื่อนบ้าน	2	3.6	3	4.1	5	3.8
พ่อค้า	-	-	5	6.7	5	3.8
สหกรณ์การเกษตร	9	16.1	28	37.8	37	28.6
ญาติพี่น้อง	1	1.8	1	1.4	2	1.5
ศูนย์บริการ สมาชิกนิคมฯ	23	41.1	-	-	23	17.7
11) การรับรู้ข่าวสารของกลุ่มแม่บ้านด้วยตนเองก่อนเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม						
ไม่เคยได้รับ	52	92.9	73	98.6	125	96.2
เคยได้รับ	4	7.1	1	1.4	5	3.8
12) แหล่งข่าวที่ให้ข่าวสารของกลุ่มแม่บ้านนิคมครั้งแรก						
เพื่อนบ้าน	7	12.5	36	48.6	43	33.1
หัวหน้าเขต	-	-	3	4.1	3	2.3
กรรมการแม่บ้าน	25	44.6	9	12.2	34	26.1
เจ้าหน้าที่นิคม	24	42.9	26	35.1	50	38.5
รวม	56	100.0	74	100.0	130	100.0

4.2 เปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมบางประการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

ผลการวิจัยส่วนนี้เป็นการเปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมจำนวน 8 ประเด็น ได้แก่ การสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี การชักชวนจากเพื่อนบ้าน การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ ความต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่

การศึกษาใช้ค่าเฉลี่ยของคำตอบปัจจัยทางสังคมเรียงจากมากไปหาน้อย และแปลเป็นความหมายระดับของความต้องการ/อิทธิพล โดยใช้ค่าเฉลี่ยกลาง(Mid Point) ซึ่งกำหนดเป็นเกณฑ์ในการแปลความหมายดังนี้

ค่าเฉลี่ยกลางระหว่าง 0.00-0.50 หมายถึง ไม่ต้องการหรือไม่มีอิทธิพล

ค่าเฉลี่ยกลางระหว่าง 0.51-1.50 หมายถึง ต้องการน้อยหรือมีอิทธิพลน้อย

ค่าเฉลี่ยกลางระหว่าง 1.51-2.00 หมายถึง ต้องการมากหรือมีอิทธิพลมาก

พบว่าปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง เรียงลำดับค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ได้แก่ ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่นิคม(ค่าเฉลี่ย=1.86) ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม(ค่าเฉลี่ย=1.79) การสนับสนุนหรือยินยอมจากสามี(ค่าเฉลี่ย=1.75) ความต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง(ค่าเฉลี่ย=1.69) ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ(ค่าเฉลี่ย =1.67) การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม(ค่าเฉลี่ย=1.63) ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม(ค่าเฉลี่ย=1.61) การชักชวนจากเพื่อนบ้าน(ค่าเฉลี่ย = 1.45) ดังแสดงในตารางที่ 6

จากการศึกษายังพบว่าปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้งสองกลุ่มเป็นปัจจัยที่อยู่ระดับความต้องการมากหรือมีอิทธิพลมากจำนวน 7 ประการ และอยู่ระดับความต้องการน้อยหรือมีอิทธิพลน้อยจำนวน 1 ประการ โดยความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ เป็นปัจจัยที่มีความต้องการหรือมีอิทธิพลมากที่สุดทั้งนี้อาจเนื่องจาก ในการส่งเสริมอาชีพเลี้ยงไหมและการทอผ้านั้นเป็นโครงการที่ทางนิคมสร้างตนเองโนนสังและนิคมสร้างตนเองห้วยหลวงต้องรับผิดชอบในการทำงานนี้ เจ้าหน้าที่ของนิคมเป็นเจ้าหน้าที่ส่งเสริมโดยตรง ซึ่งทำหน้าที่ในการให้คำแนะนำด้านวิชาการตลอดจนการทำแผนงบประมาณสนับสนุนในระยะเริ่มต้น นอกจากนี้แล้วเจ้าหน้าที่นิคมยังเกี่ยวข้องกับการส่งเสริมหรือการสนับสนุนด้านอื่น เช่น การตรวจสอบการทำประโยชน์ในที่ดินทำกินเพื่อออกเอกสารสิทธิ์ที่ดิน การส่งเสริมอาชีพอื่น ๆ ให้แก่สมาชิกด้วยซึ่งล้วนเป็นผลประโยชน์ของสมาชิก ดังนั้นสมาชิกกลุ่มจึงให้ความสำคัญของเจ้าหน้าที่นิคมมากและต้องการที่จะมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ ส่วนปัจจัยที่มีระดับความต้องการหรือมีอิทธิพลน้อยคือ การชักชวนจากเพื่อนบ้าน ทั้งนี้

ตารางที่ 6 แสดงระดับความต้องการหรืออิทธิพลของปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจ
เข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

ปัจจัยทางสังคม	ระดับความต้องการ/อิทธิพล			Mean	S.D.	ความหมาย
	0	1	2			
----- (N = 130) -----						
1. ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่	4	10	116	1.86	0.43	ต้องการมาก
2. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	2	24	104	1.79	0.45	มีอิทธิพลมาก
3. การสนับสนุนหรือยินยอมจากสามี	10	13	107	1.75	0.59	มีอิทธิพลมาก
4. ความต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง	12	16	102	1.69	0.63	ต้องการมาก
5. ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ	11	21	98	1.67	0.63	ต้องการมาก
6. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม	12	24	94	1.63	0.65	มีอิทธิพลมาก
7. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	14	23	93	1.61	0.68	มีอิทธิพลมาก
8. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	23	25	82	1.45	0.78	มีอิทธิพลน้อย

หมายเหตุ : ระดับความต้องการ/อิทธิพล 0 หมายถึง ไม่ต้องการหรือไม่มีอิทธิพล
1 หมายถึง ต้องการน้อยหรือมีอิทธิพลน้อย
2 หมายถึง ต้องการมากหรือมีอิทธิพลมาก

อาจเนื่องจากโครงการเลี้ยงไหมและโครงการทอดผ้าพันเป็นการส่งเสริมอาชีพใหม่ให้แก่สมาชิกทั้งสองนิคม และสมาชิกเห็นความสำคัญของเจ้าหน้าที่นิคมมาก กอปรกับเจ้าหน้าที่ส่งเสริมของนิคมอยู่ในพื้นที่ประจำจึงชักชวนสมาชิกให้รวมกลุ่มกันโดยตรง

เมื่อวิเคราะห์แยกพบว่าปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มของแม่บ้านนิคมโนนสัง เรียงลำดับค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อยได้แก่ ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม (ค่าเฉลี่ย=1.88) ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่นิคม (ค่าเฉลี่ย=1.88) ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ (ค่าเฉลี่ย=1.71) ความต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง (ค่าเฉลี่ย=1.70) การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม (ค่าเฉลี่ย=1.68) การสนับสนุนหรือยินยอมจากสามี (ค่าเฉลี่ย=1.63) การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม (ค่าเฉลี่ย=1.50) การชักชวนจากเพื่อนบ้าน (ค่าเฉลี่ย=1.48)

ส่วนกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง พบว่าปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มของแม่บ้านเรียงลำดับค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อยได้แก่ ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่นิคม (ค่าเฉลี่ย=1.85) การสนับสนุนหรือยินยอมจากสามี (ค่าเฉลี่ย=1.84) การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม (ค่าเฉลี่ย=1.73) ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม (ค่าเฉลี่ย=1.72)

ความต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง (ค่าเฉลี่ย=1.69) ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ (ค่าเฉลี่ย=1.64) การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม (ค่าเฉลี่ย=1.55) การชักชวนจากเพื่อนบ้าน (ค่าเฉลี่ย=1.43) ดังแสดงในตารางที่ 7

ตารางที่ 7 แสดงค่าเฉลี่ยของปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม
ของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง	Mean	กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง	Mean
1. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.88	1. ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่	1.85
2. ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่	1.88	2. การสนับสนุนหรือยินยอมจากสามี	1.84
3. ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ	1.71	3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม	1.73
4. ความต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง	1.70	4. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.72
5. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.68	5. ความต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง	1.69
6. การสนับสนุนหรือยินยอมจากสามี	1.63	6. ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ	1.64
7. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม	1.50	7. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.55
8. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.48	8. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.43

นอกจากนี้ในการเปรียบเทียบระดับความต้องการหรืออิทธิพลของปัจจัยทางสังคมบางประการ พบว่า ปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านของทั้งสองกลุ่มมีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 จำนวน 2 ประเด็นได้แก่ ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม และการชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม โดยกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงมีค่าเฉลี่ยของการชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม (ค่าเฉลี่ย=1.73) สูงกว่ากลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและเป็นค่าเฉลี่ยที่อยู่ในระดับมีอิทธิพลมาก ในขณะที่กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังมีค่าเฉลี่ย=1.50 และอยู่ในระดับมีอิทธิพลน้อย แต่ในประเด็นความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังมีค่าเฉลี่ย=1.88) ซึ่งสูงกว่ากลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง (ค่าเฉลี่ย=1.72) แต่เป็นค่าเฉลี่ยที่อยู่ในระดับมีอิทธิพลมากทั้งสองกลุ่ม ดังแสดงในตารางที่ 8

ซึ่งการชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคมของกลุ่มแม่บ้านนิคมสร้างตนเองห้วยหลวงมีอิทธิพลอยู่ในระดับมากในขณะที่กลุ่มแม่บ้านนิคมสร้างตนเองโนนสังมีอิทธิพลอยู่ในระดับน้อยอาจเนื่องมาจากกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงจัดตั้งได้เพียง 2 ปีซึ่งถือว่าเป็นระยะเริ่มต้นของการจัดตั้งกลุ่ม ในขณะที่กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังจัดตั้งมาแล้วนานกว่า 4 ปี ในระยะเริ่มแรกของการจัดตั้งกลุ่มนั้น

ตารางที่ 8 เปรียบเทียบระดับอิทธิพลของปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

ปัจจัยทางสังคม	สมาชิกกลุ่ม				ค่า t
	แม่บ้านนิคมโนนสัง		แม่บ้านนิคมห้วยหลวง		
	(n = 56)		(n = 74)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. ความเชื่อถือกรรมการกลุ่ม	1.88	0.33	1.72	0.51	2.14 *
2. ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่	1.88	0.43	1.85	0.43	0.31
3. ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ	1.71	0.62	1.64	0.63	0.71
4. ความต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง	1.70	0.66	1.69	0.62	0.06
5. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.68	0.64	1.55	0.71	1.04
6. การสนับสนุนยินยอมจากสามี	1.63	0.73	1.84	0.44	1.94
7. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม	1.50	0.71	1.73	0.58	2.02 *
8. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.48	0.74	1.43	0.81	0.36

หมายเหตุ : * หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

เจ้าหน้าที่นิคมจะมีบทบาทสำคัญในการรวมกลุ่ม (พินาณ. 2533) ส่วนประเด็นความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม ทั้ง 2 กลุ่มมีอิทธิพลอยู่ในระดับมาก แต่กลุ่มแม่บ้านโนนสังมีค่าเฉลี่ยสูงกว่า อาจเนื่องมาจากกลุ่มแม่บ้านโนนสังมีการจัดตั้งกลุ่มมานานแล้ว และกิจกรรมของกลุ่มอยู่ภายใต้การดำเนินงานของกรรมการกลุ่มแม่บ้าน

4.3 เปรียบเทียบปัจจัยทางเศรษฐกิจบางประการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

ผลการวิจัยส่วนนี้เป็นการเปรียบเทียบปัจจัยทางเศรษฐกิจ ซึ่งเป็นความต้องการจำนวน 6 ประเด็นได้แก่ ความต้องการด้านการช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ การช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง การมีรายได้เพิ่มขึ้น การมีเงินออมทรัพย์ และการได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่ม

การศึกษาใช้ค่าเฉลี่ยของค่าตอบปัจจัยทางเศรษฐกิจเรียงจากมากไปหาน้อย และแปลเป็นความหมายระดับของความต้องการโดยใช้ค่าเฉลี่ยกลาง (Mid Point) ซึ่งกำหนดเป็นเกณฑ์ในการแปลความหมายดังนี้

ค่าเฉลี่ยกลางระหว่าง 0.00-0.50 หมายถึง ไม่มีความต้องการ

ค่าเฉลี่ยกลางระหว่าง 0.51-1.50 หมายถึง มีความต้องการน้อย

ค่าเฉลี่ยกลางระหว่าง 1.51-2.00 หมายถึง มีความต้องการมาก

พบว่า ปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง เรียงลำดับค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ได้แก่ ความต้องการมีรายได้เพิ่ม (ค่าเฉลี่ย=1.95) ต้องการความช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง (ค่าเฉลี่ย=1.94) ต้องการมีเงินออมทรัพย์ (ค่าเฉลี่ย=1.92) ต้องการได้รับเงินปันผลกำไรจากกลุ่ม (ค่าเฉลี่ย=1.82) ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ (ค่าเฉลี่ย=1.61) ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ (ค่าเฉลี่ย=1.49) ดังแสดงในตารางที่ 9

จากการศึกษายังพบว่าปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้งสองกลุ่มเป็นปัจจัยที่อยู่ระดับความต้องการมากจำนวน 5 ประการ และอยู่ระดับความต้องการน้อย 1 ประการ โดยความต้องการมีรายได้เพิ่ม เป็นปัจจัยที่มีความต้องการมากที่สุด ทั้งนี้เนื่องจาก รายได้รวมของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านส่วนมากมีรายได้น้อย เฉลี่ยแต่ละครอบครัวมีรายได้เพียง 25,186.10 บาท หรือเท่ากับ 5,647.11 บาทต่อคนต่อปี เมื่อเทียบกับเกณฑ์ความจำเป็นขั้นพื้นฐาน (จปฐ.) ซึ่งกำหนดเกณฑ์ให้ประชาชนในชนบทมีรายได้เท่ากับ 15,000 บาทต่อคนต่อปี ส่วนปัจจัยที่มีระดับความต้องการน้อยคือ ความต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ ทั้งนี้เนื่องจากความเสี่ยงไหมและการทอดผ้าเป็นกิจกรรมของแม่บ้านในชนบทภาคตะวันออกเฉียงเหนือมานานแล้ว แม่บ้านมักจะเสี่ยงไหมและทอดผ้าภายในครอบครัว อุปกรณ์มีใช้อยู่บ้างแล้วจึงไม่มีความต้องการด้านนี้มาก

เมื่อวิเคราะห์แยกพบว่า ปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังเรียงลำดับค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อยได้แก่ ต้องการมีรายได้เพิ่มขึ้น (ค่าเฉลี่ย=1.91) ต้องการมีเงินออมทรัพย์ (ค่าเฉลี่ย=1.91) ต้องการความช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง (ค่าเฉลี่ย=1.89) ต้องการได้รับเงินปันผลกำไรจากกลุ่ม (ค่าเฉลี่ย=1.86) ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ (ค่าเฉลี่ย=1.43) และต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์การผลิต (ค่าเฉลี่ย=1.39)

ส่วนปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกของกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง เรียงลำดับค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อยได้แก่ต้องการมีรายได้เพิ่มขึ้น (ค่าเฉลี่ย=1.97) ต้องการความช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง (ค่าเฉลี่ย=1.97) ต้องการมีเงินออมทรัพย์ (ค่าเฉลี่ย=1.92) ต้องการได้รับเงินปันผลกำไรจากกลุ่ม (ค่าเฉลี่ย=1.80)

ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ(ค่าเฉลี่ย=1.74) และต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์การผลิต(ค่าเฉลี่ย=1.55) ดังแสดงในตารางที่ 10

ตารางที่ 9 แสดงระดับความต้องการของปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

ปัจจัยทางเศรษฐกิจ	ระดับความต้องการ			Mean	S.D.	ความหมาย
	0	1	2			
----- (N = 130) -----						
1. ต้องการมีรายได้เพิ่ม	1	5	124	1.95	0.26	ต้องการมาก
2. ต้องการความช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	3	2	125	1.94	0.32	ต้องการมาก
3. ต้องการมีเงินออมทรัพย์	2	7	121	1.92	0.33	ต้องการมาก
4. ต้องการได้รับเงินปันผลกำไรจากกลุ่ม	4	15	111	1.82	0.46	ต้องการมาก
5. ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ	13	25	92	1.61	0.67	ต้องการมาก
6. ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์	23	21	86	1.49	0.78	ต้องการน้อย

หมายเหตุ : ระดับความต้องการ 0 หมายถึง ไม่ต้องการ
 1 หมายถึง ต้องการน้อย
 2 หมายถึง ต้องการมาก

นอกจากนี้ในการเปรียบเทียบระดับความต้องการของปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 จำนวน 1 ประเด็นคือ ประเด็นความต้องการการช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ โดยกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงมีค่าเฉลี่ย=1.74 สูงกว่าค่าเฉลี่ยของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและเป็นค่าเฉลี่ยที่อยู่ในระดับความต้องการมาก ในขณะที่ระดับความต้องการของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังอยู่ในระดับความต้องการน้อย ดังแสดงในตารางที่ 11

การที่กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงมีระดับความต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ มากกว่ากลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังอาจเนื่องมาจาก กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงจัดตั้งได้เพียง 2 ปี กลุ่มมีเงินทุนเพียงเล็กน้อยซึ่งไม่เพียงพอจะช่วยเหลือสมาชิกกลุ่มได้ทั้งหมดแต่กลุ่ม

แม่บ้านนิคมโนนสังจัดตั้งมานานกว่า และได้รับความช่วยเหลือด้านเงินทุนจากศูนย์บริการ
สมาชิกนิคมโนนสังอย่างเพียงพอ

ตารางที่ 10 แสดงค่าเฉลี่ยของปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม
ของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง	Mean	กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง	Mean
1. ต้องการมีรายได้เพิ่ม	1.91	1. ต้องการมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.97
2. ต้องการมีเงินออมทรัพย์	1.91	2. ต้องการความช่วยเหลือด้านการขายและ ต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	1.97
3. ต้องการความช่วยเหลือด้านการขาย และต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	1.89	3. ต้องการมีเงินออมทรัพย์	1.92
4. ต้องการได้รับเงินปันผลกำไรจากกลุ่ม	1.88	4. ต้องการได้รับเงินปันผลกำไรจากกลุ่ม	1.80
5. ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อ วัตถุดิบ	1.43	5. ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อ วัตถุดิบ	1.74
6. ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อ อุปกรณ์การผลิต	1.40	6. ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อ อุปกรณ์การผลิต	1.55

ตารางที่ 11 เปรียบเทียบระดับความต้องการของปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจ
เข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง และกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

ปัจจัยทางเศรษฐกิจ	สมาชิกกลุ่ม				ค่า t
	แม่บ้านนิคมโนนสัง		แม่บ้านนิคมห้วยหลวง		
	(n = 56)		(n = 74)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. ต้องการมีรายได้เพิ่ม	1.91	0.35	1.97	0.16	1.25
2. ต้องการมีเงินออมทรัพย์	1.91	0.35	1.92	0.32	0.14
3. ต้องการความช่วยเหลือด้าน การขายและต่อรองราคาผล ผลิตให้ได้ราคาสูง	1.89	0.45	1.97	0.16	1.26
4. ต้องการได้รับเงินปันผลกำไร จากกลุ่ม	1.86	0.44	1.80	0.47	0.74
5. ต้องการความช่วยเหลือด้าน เงินทุนซื้อวัตถุดิบ	1.43	0.81	1.74	0.50	2.57 [*]
6. ต้องการความช่วยเหลือด้าน เงินทุนซื้ออุปกรณ์	1.39	0.85	1.55	0.72	1.17

หมายเหตุ : * หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

4.4 เปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม ห้วยหลวง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทางวิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ในการ ตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม

การศึกษาส่วนนี้เป็นการเปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจ 4 ปัจจัย ได้แก่ อายุ รายได้ ขนาดถือครองที่ดิน และจำนวนแรงงาน ของสมาชิกกลุ่มนิคมห้วยหลวงที่มีผลต่อความต้องการทางสังคม จำนวน 10 ประการ ได้แก่ ความต้องการเกี่ยวกับการเข้าร่วมบริหารและจัดการกลุ่ม การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น การมีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่รู้สึกเหงา การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ การให้กลุ่มมีสมาชิกมากและมีความเจริญขึ้น การใช้เวลาว่างที่มีอยู่ให้เกิดประโยชน์ การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น และการร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน ความต้องการทางเศรษฐกิจ จำนวน 8 ประการ ได้แก่ ความต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ การช่วยเหลือด้านการขายและต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง การช่วยเหลือด้านการขนส่งเพื่อขายผลผลิต การช่วยเหลือด้านการจัดหาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ การมีรายได้เพิ่มขึ้น การมีเงินออมทรัพย์ และการได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่ม ความต้องการทางวิชาการ จำนวน 6 ประการ ได้แก่ ความต้องการฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต ข่าวสารด้านการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่น ๆ ที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน และการรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า และอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม จำนวน 10 ประการ ได้แก่ การสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี การชักชวนจากเพื่อนบ้าน การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมของนิคม การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ทางอำเภอ การชักชวนจากหัวหน้าเขต/กรรมการเขต การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้รับประโยชน์ การพอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม และการเห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล ผลการศึกษามีดังต่อไปนี้

4.4.1 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 12 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี และอายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางสังคมทั้ง 10 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 12 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางสังคม	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 17)		(n = 38)		(n = 19)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารและจัดการกลุ่ม	0.82	0.81	1.05	0.84	1.00	0.94	0.42
2. การมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.59	0.80	1.55	0.60	1.84	0.50	1.41
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.53	0.80	1.68	0.57	1.84	0.50	1.16
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.82	0.39	1.82	0.39	1.89	0.32	0.30
5. มีความรู้สึกอับอายและไม่รู้สึกเหงา	1.82	0.53	1.61	0.64	1.89	0.32	2.09
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.82	0.53	1.84	0.44	1.89	0.32	0.14
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.88	0.49	1.97	0.16	1.95	0.23	0.61
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	2.00	0.00	1.92	0.36	2.00	0.00	0.86
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.82	0.53	1.82	0.51	1.89	0.32	0.19
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.35	0.76	1.39	0.82	1.58	0.69	0.46

4.4.2 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 13 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท และมากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางสังคมแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการคือความต้องการร่วมกันแก้ไขปัญหของชุมชน สมาชิกกลุ่มที่มีระดับรายได้สูงกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางสังคมเกี่ยวกับการร่วมกันแก้ไขปัญหของชุมชน น้อยกว่าสมาชิกกลุ่มที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท อาจเนื่องมาจากสมาชิกที่มีรายได้มากใช้เวลาส่วนมากกับการประกอบอาชีพหารายได้สร้างฐานะของตนเองให้มีรายได้สูงขึ้น ไม่สนใจที่จะแก้ไขปัญหของชุมชน ในขณะที่สมาชิกที่มีรายได้น้อยมีความคิดว่าปัญหของชุมชนก็คือปัญหาที่สมาชิกส่วนมากกำลังประสบอยู่ ซึ่งสมาชิกส่วนมากก็คือสมาชิกที่มีรายได้น้อย ดังนั้นสมาชิกผู้มีรายได้น้อยจึงมีความต้องการร่วมแก้ไขปัญหของชุมชนมากกว่า ส่วนความต้องการทางสังคมประการอื่นๆอีก 9 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.3 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 14 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวน ไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางสังคมแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการ คือ ความต้องการได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น สมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางสังคมเกี่ยวกับการได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น น้อยกว่าสมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินไม่เกิน 15 ไร่ อาจเนื่องมาจาก สมาชิกที่มีที่ดินถือครองมากกว่า 30 ไร่มีจำนวนเพียงร้อยละ 12.2 ในขณะที่สมาชิกที่มีการถือครองที่ดินไม่เกิน 15 ไร่ มีร้อยละ 66.2 สมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินมากกว่าเป็นผู้ที่มีฐานะทางเศรษฐกิจดีกว่า ส่วนสมาชิกที่มีที่ดินน้อยกว่ายังมีฐานะความเป็นอยู่ไม่ดี และคิดว่ากลุ่มของตนเองขาดอำนาจในการต่อรองกับกลุ่มที่มีฐานะความเป็นอยู่ที่ดีกว่า จึงต้องการที่จะได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันมากกว่า เพื่อให้เกิดพลังอำนาจต่อรองในชุมชนหรือกลุ่ม ส่วนความต้องการทางสังคมประการอื่นๆ อีก 9 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 13 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทาง สังคม	ระดับรายได้ของสมาชิก (บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 13)		(n = 45)		(n = 16)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	0.69	0.85	1.11	0.83	0.89	0.87	1.41
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.46	0.78	1.73	0.58	1.50	0.63	1.42
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.54	0.78	1.78	0.56	1.56	0.63	1.19
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	2.00	0.00	1.82	0.39	1.75	0.45	1.77
5. มีความรู้สึกอับอายไม่เหงาม	1.69	0.75	1.82	0.44	1.50	0.63	2.07
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.77	0.60	1.87	0.40	1.87	0.34	0.29
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	2.00	0.00	1.96	0.21	1.88	0.50	0.77
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	2.00	0.00	1.98	0.15	1.86	0.50	1.13
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.85	0.55	1.89	0.32	1.69	0.70	1.09
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.77 ^a	0.60	1.47 ^{ab}	0.76	1.06 ^b	0.85	3.26 [*]

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 14 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

ความต้องการทางสังคม	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่ (n = 49)		16 - 30 ไร่ (n = 16)		มากกว่า 30 ไร่ (n = 9)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	1.00	0.84	1.06	0.85	0.78	0.97	0.33
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.61	0.67	1.89	0.34	1.33	0.71	2.29
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.69	0.65	1.81	0.40	1.44	0.73	1.03
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.90 ^a	0.31	1.81 ^{ab}	0.40	1.56 ^b	0.53	3.51 [*]
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	1.80	0.54	1.69	0.60	1.44	0.52	1.60
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.84	0.47	1.94	0.25	1.78	0.44	0.48
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.98	0.14	1.94	0.25	1.78	0.67	2.02
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	1.94	0.32	2.00	0.00	2.00	0.00	0.46
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.78	0.55	1.94	0.25	2.00	0.00	1.34
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.51	0.74	1.50	0.73	0.89	0.93	2.61

หมายเหตุ : * หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

4.4.4 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

ห้วยหลวงกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 15 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับแรงงานในครอบครัวจำนวน ไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คน มีความต้องการทางสังคม แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการ คือ ความต้องการเข้าร่วมบริหารและจัดการกลุ่ม สมาชิกที่มีระดับแรงงานในครอบครัวมากกว่า 6 คน มีความต้องการทางสังคมเกี่ยวกับการเข้าร่วมบริหารและจัดการกลุ่มสูงกว่าอีกสองกลุ่มที่มีระดับแรงงานในครอบครัวน้อยกว่า ทั้งนี้อาจเนื่องจากสมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวมากสามารถแบ่งกำลังแรงงานไปประกอบอาชีพกับการบริหารและจัดการงานกลุ่มได้ แต่สมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวน้อย แรงงานส่วนมากจึงใช้ในการทำงานประกอบอาชีพ ส่วนความต้องการทางสังคมประการอื่นๆอีก 9 ประการ ไม่แตกต่างกัน

4.4.5 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 16 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี และอายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางเศรษฐกิจ ทั้ง 8 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.6 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 17 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางเศรษฐกิจแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการคือความต้องการช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง สมาชิกที่มีระดับรายได้มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางเศรษฐกิจเกี่ยวกับการช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง น้อยกว่าสมาชิกที่มีระดับรายได้ 15,000 -25,000 บาท อาจเนื่องมาจากสมาชิกที่มีรายได้สูงมีความรู้เกี่ยวกับแหล่งจำหน่ายหรือตลาดผลผลิตดีแล้วจึงไม่ต้องการความช่วยเหลือจากกลุ่ม ส่วนความต้องการทางเศรษฐกิจประการอื่นๆอีก 7 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 15 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

	ระดับแรงงานในครอบครัว						
ความต้องการทางสังคม	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		ค่า F
	(n = 51)		(n = 17)		(n = 6)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	0.88 ^b	0.82	0.94 ^b	0.90	2.00 ^a	0.00	5.18 [*]
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.53	0.70	1.82	0.39	2.00	0.00	2.58
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.59	0.70	1.88	0.33	2.00	0.00	2.36
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.80	0.40	1.94	0.24	1.83	0.41	0.87
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	1.76	0.51	1.59	0.71	1.83	0.41	0.75
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.80	0.49	1.94	0.24	2.00	0.00	1.05
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.94	0.31	2.00	0.00	1.83	0.41	0.80
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	1.98	0.14	1.88	0.49	2.00	0.00	1.00
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.82	0.48	1.82	0.53	2.00	0.00	0.38
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.45	0.78	1.18	0.81	2.00	0.00	2.65

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 16 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางเศรษฐกิจ	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 17)		(n = 38)		(n = 19)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์	1.47	0.80	1.55	0.72	1.63	0.68	0.22
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ	1.88	0.33	1.74	0.50	1.63	0.60	1.15
3. การช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	1.94	0.24	1.97	0.16	2.00	0.00	0.58
4. การช่วยเหลือด้านการขนส่งเพื่อขายผลผลิต	2.00	0.00	1.84	0.45	1.95	0.23	1.50
5. การช่วยเหลือด้านการจัดหาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.88	0.33	1.87	0.34	1.95	0.23	0.41
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.94	0.24	1.97	0.16	2.00	0.00	0.58
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.88	0.49	1.89	0.31	2.00	0.00	0.82
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.65	0.61	1.89	0.31	1.74	0.56	1.91

ตารางที่ 17 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทาง เศรษฐกิจ	ระดับรายได้ของสมาชิก(บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 13)		(n = 45)		(n = 16)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้ออุปกรณ์	1.54	0.78	1.56	0.72	1.56	0.72	0.01
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้อวัตถุดิบ	2.00	0.00	1.73	0.49	1.56	0.63	2.94
3. การช่วยเหลือด้านการขาย และต่อราคาผลผลิต ให้ได้ราคาสูง	2.00	0.00	2.00 ^a	0.00	1.88 ^b	0.34	3.97 [*]
4. การช่วยเหลือด้านการ ขนส่งเพื่อขายผลผลิต	2.00	0.00	1.93	0.26	1.75	0.58	2.45
5. การช่วยเหลือด้านการจัด หาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	2.00	0.00	1.87	0.34	1.88	0.34	0.96
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.92	0.28	2.00	0.00	1.94	0.25	1.63
7. การมีเงินออมทรัพย์	2.00	0.00	1.89	0.38	1.94	0.25	0.63

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

4.4.7 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

ห้วยหลวงกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 18 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวน น้อยกว่า 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางเศรษฐกิจแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการ คือ การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ สมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางเศรษฐกิจเกี่ยวกับการช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ น้อยกว่าสมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดิน 16-30 ไร่ ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากสมาชิกผู้ที่มีดินมากเป็นผู้ที่มีฐานะความเป็นอยู่ดีกว่าสมาชิกผู้ที่มีดินน้อยกว่า ส่วนความต้องการทางเศรษฐกิจประการอื่นๆอีก 7 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.8 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

ห้วยหลวงกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 19 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับแรงงานในครอบครัวจำนวนไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คน มีความต้องการทางเศรษฐกิจแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการคือ ความต้องการได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่ม สมาชิกที่มีระดับแรงงานในครอบครัวมากกว่า 6 คน มีความต้องการทางเศรษฐกิจเกี่ยวกับการได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่มน้อยกว่าสมาชิกที่มีระดับแรงงานในครอบครัวน้อยกว่า ทั้งนี้อาจเนื่องจากสมาชิกที่มีแรงงานมากสามารถกระจายแรงงานไปหารายได้จากหลายทาง ไม่ต้องรอจากการปันผลกำไร จึงให้ความสำคัญแก่เงินปันผลน้อยกว่า ส่วนความต้องการทางเศรษฐกิจประการอื่นๆอีก 7 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.9 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 20 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี และอายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 8 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.10 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 21 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 6 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 18 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

ความต้องการทาง เศรษฐกิจ	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 49)		(n = 16)		(n = 9)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้ออุปกรณ์	1.57 ^a	0.74	1.88 ^a	0.34	0.89 ^b	0.78	6.14 [*]
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้อวัตถุดิบ	1.81	0.44	1.69	0.48	1.44	0.73	2.33
3. การช่วยเหลือด้านการขาย และต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	1.98	0.14	2.00	0.00	1.89	0.33	1.47
4. การช่วยเหลือด้านการ ขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.92	0.28	2.00	0.00	1.67	0.71	3.07
5. การช่วยเหลือด้านการจัด หาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.94	0.24	1.89	0.34	1.67	0.50	3.08
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.98	0.14	2.00	0.00	1.89	0.33	1.47
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.90	0.37	1.94	0.25	2.00	0.00	0.41
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.82	0.44	1.81	0.40	1.67	0.71	0.39

หมายเหตุ : * หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 19 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

ความต้องการทาง เศรษฐกิจ	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 51)		(n = 17)		(n = 6)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้ออุปกรณ์	1.53	0.73	1.53	0.80	1.83	0.41	0.48
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้อวัตถุดิบ	1.75	0.48	1.76	0.56	1.67	0.52	0.08
3. การช่วยเหลือด้านการขาย และต่อรองราคาสผลผลิต ให้ได้ราคาสูง	1.96	0.20	2.00	0.00	2.00	0.00	0.45
4. การช่วยเหลือด้านการ ขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.88	0.38	1.94	0.24	2.00	0.00	0.44
5. การช่วยเหลือด้านการจัด หาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.88	0.33	1.94	0.24	1.83	0.41	0.33
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.96	0.20	2.00	0.00	2.00	0.00	0.45
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.90	0.36	1.94	0.24	2.00	0.00	0.30
8. ได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่ม	1.78 ^{ab}	0.46	2.00 ^a	0.00	1.33 ^b	0.82	5.08 [*]

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 20 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 13)		(n = 45)		(n = 16)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	2.00	0.00	1.89	0.31	1.95	0.23	1.07
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.88	0.49	1.76	0.43	1.89	0.32	0.84
3. ขั้วสารตำรการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	2.00	0.00	1.95	0.23	1.89	0.32	0.96
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ	2.00	0.00	1.87	0.34	1.79	0.54	1.51
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.94	0.24	1.82	0.39	1.84	0.37	0.72
6. การรับความรู้ด้านอื่นๆนอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.88	0.33	1.89	0.31	1.68	0.67	1.60

ตารางที่ 21 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับรายได้ของสมาชิก(บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 13)		(n = 45)		(n = 16)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	2.00	0.00	1.93	0.25	1.86	0.34	0.88
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.77	0.60	1.80	0.40	1.94	0.25	0.77
3. ข่าวสารด้านการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.92	0.28	1.96	0.21	1.94	0.25	0.11
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ	1.85	0.38	1.89	0.38	1.88	0.34	0.07
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่น ๆ ที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.85	0.38	1.85	0.37	1.88	0.34	0.04
6. การรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.85	0.38	1.82	0.49	1.88	0.34	0.09

4.4.11 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

ห้วยหลวงกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 22 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวนไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 6 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.12 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

ห้วยหลวงกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 23 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับแรงงานในครอบครัวจำนวนไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คน มีความต้องการทางวิชาการแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการคือ ความต้องการรับความรู้ด้านอื่นๆนอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า สมาชิกที่มีระดับแรงงานในครอบครัว 4-6 คน มีความต้องการทางวิชาการเกี่ยวกับการรับความรู้ด้านอื่นๆนอกเหนือจากการทอผ้า น้อยกว่าสมาชิกที่มีระดับแรงงานในครอบครัว 1-3 คน ทั้งนี้อาจเนื่องมาจาก สมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวน้อยต้องการความรู้ทางอาชีพหลายอย่างเพื่อนำมาใช้เป็นทางเลือกของตนเองในการประกอบอาชีพ และหารายได้เพิ่มให้แก่ ครอบครัว แต่สมาชิกที่มีแรงงานมากกว่า สามารถกระจายแรงงานไปหาอาชีพได้หลายอย่างอยู่แล้ว ส่วนความต้องการทางวิชาการประการอื่นๆอีก 5 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.13 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับอิทธิพล

ของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 24 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี และอายุมากกว่า 45 ปี ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 22 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 49)		(n = 16)		(n = 9)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.96	0.20	1.94	0.25	1.78	0.44	2.02
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.84	0.43	1.88	0.34	1.67	0.50	0.78
3. ข่าวสารด้านการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.96	0.20	1.94	0.25	1.88	0.33	0.37
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่นๆ	1.86	0.41	1.88	0.34	2.00	0.00	0.57
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆ ที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.86	0.35	1.81	0.40	1.89	0.33	0.15
6. การรับความรู้ด้านอื่นๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.86	0.41	1.81	0.54	1.78	0.44	0.15

ตารางที่ 23 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 51)		(n = 17)		(n = 6)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.92	0.27	1.94	0.24	2.00	0.00	0.27
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.82	0.43	1.76	0.44	2.00	0.00	0.70
3. ข้าราชการการค้าตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.96	0.20	1.88	0.33	2.00	0.00	0.94
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ	1.90	0.30	1.76	0.56	2.00	0.00	1.25
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.82	0.39	1.88	0.33	2.00	0.00	0.73
6. การรับความรู้ด้านอื่นๆนอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.90 ^a	0.36	1.59 ^b	0.61	2.00 ^{ab}	0.00	4.01 [*]

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 24 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับอายุ

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 17)		(n = 38)		(n = 19)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.76	0.56	1.79	0.47	2.00	0.00	1.80
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.76	0.56	1.37	0.82	1.26	0.93	2.01
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.71	0.69	1.74	0.50	1.74	0.65	0.02
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.47	0.80	0.37	0.67	0.26	0.56	0.42
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.47	0.72	0.55	0.80	0.59	0.77	0.10
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.53	0.72	1.50	0.76	1.68	0.58	0.44
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.94	0.24	1.84	0.44	1.95	0.23	0.77
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.76	0.44	1.63	0.54	1.68	0.48	0.41
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.71	0.59	1.63	0.54	1.89	0.32	1.72
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.47	0.80	1.76	0.59	1.52	0.84	1.30

4.4.14 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับอิทธิพล ของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 25 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการ คือ การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม สมาชิกที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มในส่วนที่เกี่ยวกับการชักชวนจากกรรมการกลุ่ม มากกว่าสมาชิกที่มีระดับรายได้มากกว่า 25,000 บาท ทั้งนี้อาจเนื่องจากการกลุ่มให้ความสำคัญแก่สมาชิกที่มีรายได้น้อยจึงพยายามติดต่อและชักชวนให้เข้าเป็นสมาชิกกลุ่มด้วยกันเพื่อจะได้รับการส่งเสริมอาชีพ ส่วนอิทธิพลอื่นๆอีก 9 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.15 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม ห้วยหลวงกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 26 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวนไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการ คือ การสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี สมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินไม่เกิน 15 ไร่ ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มในส่วนที่เกี่ยวกับการสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี มากกว่าสมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่ ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากสมาชิกที่มีที่ดินน้อยจะประกอบอาชีพใดๆแล้วจะมีการแลกเปลี่ยนความเห็นกับสามีเพื่อให้เกิดความเห็นตรงกันก่อนที่จะประกอบอาชีพนั้น จะได้ไม่มีผลกระทบต่อการประกอบอาชีพในที่ดินของครอบครัว ส่วนอิทธิพลอื่นๆอีก 9 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.4.16 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม ห้วยหลวงกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 27 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงที่มีระดับแรงงานในครอบครัวจำนวนไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คน ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มทั้ง 10 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 25 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับรายได้

	ระดับรายได้ของสมาชิก (บาท)						
อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		ค่า F
	(n = 13)		(n = 45)		(n = 16)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี	1.92	0.28	1.87	0.34	1.69	0.70	1.30
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.46	0.77	1.53	0.79	1.23	0.89	1.52
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมของนิคม	1.85	0.38	1.73	0.58	1.63	0.72	0.52
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ทางอำเภอ	0.31	0.48	0.47	0.79	0.13	0.34	1.60
5. การชักชวนจากหัวหน้าเขต/กรรมการเขต	0.23	0.60	0.69	0.82	0.38	0.62	2.39
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.92 ^a	0.28	1.60 ^{ab}	0.62	1.13 ^b	0.96	5.43 [*]
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.85	0.38	1.96	0.21	1.75	0.58	2.19
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.85	0.38	1.71	0.46	1.44	0.63	2.82
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.85	0.38	1.73	0.45	1.56	0.73	1.18
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.38	0.96	1.64	0.68	1.81	0.54	1.31

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 26 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 49)		(n = 16)		(n = 9)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.90 ^a	0.31	1.88 ^{ab}	0.34	1.44 ^b	0.88	4.54 [*]
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.55	0.74	1.31	0.87	1.00	1.00	2.03
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.78	0.55	1.81	0.54	1.33	0.71	2.51
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.41	0.70	0.31	0.70	0.22	0.44	0.34
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.55	0.79	0.63	0.81	0.33	0.50	0.43
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.61	0.67	1.56	0.63	1.22	0.97	1.17
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.88	0.39	1.94	0.25	1.89	0.33	0.17
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.78	0.47	1.50	0.52	1.44	0.53	3.10
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.80	0.46	1.63	0.50	1.44	0.73	2.20
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.63	0.73	1.50	0.82	1.89	0.33	0.85

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกันไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 27 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 51)		(n = 17)		(n = 6)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.80	0.45	1.88	0.49	2.00	0.00	0.64
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.53	0.76	1.18	0.88	1.33	1.03	1.26
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.71	0.61	1.82	0.39	1.67	0.82	0.29
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.39	0.72	0.18	0.53	0.67	0.52	1.32
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.55	0.76	0.41	0.71	0.83	0.98	0.68
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.55	0.73	1.59	0.71	1.50	0.55	0.04
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.88	0.38	1.88	0.33	2.00	0.00	0.30
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.63	0.53	1.82	0.39	1.67	0.52	0.98
9. ความเชื่อดีในกรรมการกลุ่ม	1.71	0.54	1.76	0.44	1.67	0.52	0.11
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.65	0.69	1.59	0.80	1.67	0.82	0.05

4.5 เปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

โนนสัง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทางวิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ในการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม

การศึกษาส่วนนี้เป็นการเปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจ 4 ปัจจัย ได้แก่ อายุ รายได้ ขนาดถือครองที่ดิน และจำนวนแรงงานของสมาชิกกลุ่มนิคมโนนสัง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม จำนวน 10 ประการ ได้แก่ ความต้องการเกี่ยวกับการเข้าร่วมบริหารและจัดการกลุ่ม การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น การมีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่รู้สึกเหงา การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ การให้กลุ่มมีสมาชิกมากและมีความเจริญขึ้น การใช้เวลาว่างที่มีอยู่ให้เกิดประโยชน์ การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น และการร่วมกันแก้ไขปัญหของชุมชน ความต้องการทางเศรษฐกิจ จำนวน 8 ประการ ได้แก่ ความต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ การช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง การช่วยเหลือด้านการขนส่งเพื่อขายผลผลิต การช่วยเหลือด้านการจัดหาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ การมีรายได้เพิ่มขึ้น การมีเงินออมทรัพย์ และการได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่ม ความต้องการทางวิชาการ จำนวน 6 ประการ ได้แก่ ความต้องการฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต ข่าวสารด้านการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม แลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่น ๆ ที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน และการรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า และอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม จำนวน 10 ประการ ได้แก่ การสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี การชักชวนจากเพื่อนบ้าน การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมของนิคม การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ทางอำเภอ การชักชวนจากหัวหน้าเขต/กรรมการเขต การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้รับประโยชน์ การพอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม และการเห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล ผลการศึกษามีดังต่อไปนี้

4.5.1 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 28 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี และอายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางสังคมแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 4 ประการคือ การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ การให้กลุ่มมีสมาชิกมากและมีความเจริญขึ้น

และการแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น ส่วนความต้องการทางสังคมอีก 9 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

สมาชิกที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี มีความต้องการทางสังคมเกี่ยวกับการมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น น้อยกว่าสมาชิกที่มีระดับอายุสูงกว่า ทั้งนี้เนื่องจากสมาชิกกลุ่มนี้อายุยังน้อย มีความรู้ประสบการณ์น้อย และยังมีความต้องการทางอื่นที่คิดว่าสำคัญกว่า เช่น ความต้องการทางปัจจัย 4 ซึ่งเป็นความต้องการขั้นพื้นฐาน ในขณะที่ความต้องการด้านเกียรติและความภาคภูมิใจ อยู่ในขั้นของความต้องการที่สูงกว่าขั้นปัจจัย 4 ดังที่ Maslow (อ้างถึงในวีระยศ, 2530) กล่าวว่า ความต้องการของคนมีเป็นลำดับขั้น หากความต้องการหนึ่งได้รับการตอบสนองแล้วจนพอใจแล้ว ความต้องการที่อยู่สูงกว่าถัดไปก็จะเกิดขึ้น

สมาชิกที่มีระดับอายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางสังคมเกี่ยวกับการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ และการให้กลุ่มมีสมาชิกมากและมีความเจริญขึ้นมากกว่าสมาชิกที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี ทั้งนี้เนื่องจากสมาชิกที่มีอายุมากแล้วต้องการยอมรับจากคนอื่นให้เกิดความร่วมมือในการทำงาน และต้องการความภาคภูมิใจจึงต้องการเข้ากันได้กับเจ้าหน้าที่และพยายามให้กลุ่มมีความเจริญมากขึ้น จะได้ตอบสนองความต้องการของตนได้นาน

4.5.2 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 29 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางสังคมทั้ง 10 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.3 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 30 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวน ไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางสังคมแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำนวน 1 ประการคือ ความต้องการร่วมกันแก้ไขปัญหของชุมชน สมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางสังคมเกี่ยวกับความต้องการร่วมกันแก้ไขปัญหของชุมชน มากกว่าสมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดิน 16-30 ไร่ ทั้งนี้เนื่องจากสมาชิกที่มีการถือครองที่ดินมากแสดงถึงการมีปัจจัยการผลิตมากกว่า จะมีความต้องการที่จะสร้างสรรค์ความคิดของตนให้ช่วยเหลือสังคม และให้ตนเองมีคุณค่ามากขึ้น ในขณะที่สมาชิกที่มีปัจจัยการผลิตน้อยกว่ายังต้องการปัจจัยขั้นพื้นฐานอยู่ ดังที่

Maslow (อ้างถึงในวิริยะศ, 2530)กล่าวว่า ความต้องการของคนเรามีเป็นลำดับขั้นตอน หากความต้องการหนึ่งได้รับการตอบสนองจนเป็นที่พอใจแล้ว จะมีความต้องการในขั้นที่สูงขึ้น ส่วนความต้องการทางสังคมประการอื่นๆ อีก 9 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.4 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง กับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 31 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังที่มีระดับแรงงานในครอบครัว จำนวนไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คน มีความต้องการทางสังคมทั้ง 10 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.5 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 32 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี อายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางเศรษฐกิจทั้ง 8 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.6 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 33 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางเศรษฐกิจทั้ง 8 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.7 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 34 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับการถือครองที่ดิน จำนวน ไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางเศรษฐกิจทั้ง 8 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.8 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 35 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับแรงงานในครอบครัว จำนวน ไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คน มีความต้องการทางเศรษฐกิจทั้ง 8 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 28 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางสังคม	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 3)		(n = 20)		(n = 33)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	0.67	1.15	1.20	0.95	1.18	0.88	0.46
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	0.67 ^b	1.15	1.70 ^a	0.66	1.82 ^a	0.46	5.45 [*]
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.00	1.00	1.60	0.75	1.82	0.53	2.60
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.67	0.58	1.90	0.48	1.94	0.24	0.87
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	2.00	0.00	1.85	0.49	2.00	0.00	1.68
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.67 ^b	0.58	1.70	0.66	2.00 ^a	0.00	3.76 [*]
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.67 ^b	0.58	1.95 ^a	0.22	2.00 ^a	0.00	5.11 [*]
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	2.00	0.00	1.90	0.31	1.94	0.24	0.26
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.00 ^b	1.00	1.75	0.64	1.91 ^a	0.29	5.02 [*]
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	0.67	1.15	1.70	0.66	1.55	0.79	2.38

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกัน ไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 29 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทาง สังคม	ระดับรายได้ของสมาชิก (บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 13)		(n = 45)		(n = 16)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	0.80	0.92	1.16	0.90	1.30	0.91	1.09
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.50	0.71	1.74	0.65	1.78	0.58	0.73
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.50	0.71	1.74	0.65	1.74	0.66	0.53
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.80	0.42	1.95	0.23	1.93	0.38	0.64
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	2.00	0.00	1.95	0.23	1.93	0.38	0.22
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.90	0.32	1.89	0.32	1.85	0.53	0.07
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.90	0.32	1.95	0.23	2.00	0.00	1.16
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	1.90	0.32	1.89	0.32	1.96	0.19	0.45
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.70	0.48	1.79	0.54	1.85	0.53	0.31
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.10	0.88	1.53	0.84	1.74	0.66	2.59

ตารางที่ 30 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						
ความต้องการทางสังคม	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		ค่า F
	(n = 12)		(n = 19)		(n = 25)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	0.92	1.00	1.00	0.94	1.40	0.82	1.63
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.58	0.79	1.63	0.68	1.84	0.47	0.94
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.58	0.79	1.63	0.68	1.80	0.58	0.57
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.92	0.29	1.79	0.54	2.00	0.00	2.09
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	1.92	0.29	1.89	0.46	2.00	0.00	0.75
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.92	0.29	1.68	0.67	2.00	0.00	3.24
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	2.00	0.00	1.89	0.32	2.00	0.00	2.06
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	2.00	0.00	1.89	0.32	1.92	0.28	0.62
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.67	0.78	1.68	0.58	1.96	0.20	2.14
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.08	0.90	1.47 ^b	0.84	1.84 ^a	0.55	4.41 [*]

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกัน ไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 31 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

ความต้องการทางสังคม	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 31)		(n = 21)		(n = 4)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	1.26	0.89	1.14	0.96	0.50	0.58	1.25
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.81	0.60	1.62	0.67	1.50	0.58	0.81
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.71	0.69	1.62	0.67	2.00	0.00	0.57
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.90	0.40	1.90	0.30	2.00	0.00	0.14
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	1.90	0.40	2.00	0.00	2.00	0.00	0.73
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.81	0.54	1.95	0.22	2.00	0.00	0.91
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.97	0.17	1.95	0.22	2.00	0.00	0.12
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	1.90	0.30	1.95	0.22	2.00	0.00	0.38
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.81	0.54	1.76	0.54	2.00	0.00	0.35
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหของชุมชน	1.58	0.76	1.53	0.81	1.50	1.00	0.04

ตารางที่ 32 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางเศรษฐกิจ	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 3)		(n = 20)		(n = 33)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้ออุปกรณ์	1.33	1.15	1.30	0.92	1.45	0.79	0.21
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้อวัตถุดิบ	0.67	1.15	1.35	0.88	1.55	0.71	1.84
3. การช่วยเหลือด้านการขาย และต่อรองราคาผลผลิต ให้ได้ราคาสูง	1.33	1.15	1.90	0.75	1.94	0.35	2.59
4. การช่วยเหลือด้านการ ขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.33	1.15	1.80	0.62	1.91	0.38	1.74
5. การช่วยเหลือด้านการจัด หาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.33	1.15	1.80	0.62	1.81	0.46	1.03
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.67	0.58	1.95	0.22	1.91	0.38	0.88
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.67	0.58	1.95	0.22	1.91	0.38	0.88
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.67	0.58	1.85	0.50	1.88	0.42	0.31

ตารางที่ 33 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทาง เศรษฐกิจ	ระดับรายได้ของสมาชิก(บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 10)		(n = 19)		(n = 27)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้ออุปกรณ์	1.10	0.88	1.37	0.90	1.52	0.80	0.90
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้อวัตถุดิบ	1.10	0.88	1.26	0.87	1.67	0.68	2.55
3. การช่วยเหลือด้านการขาย และต่อรองราคาผลผลิต ให้ได้ราคาสูง	1.60	0.84	1.89	0.46	2.00	0.00	3.04
4. การช่วยเหลือด้านการ ขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.50	0.85	1.89	0.46	1.93	0.38	2.65
5. การช่วยเหลือด้านการจัด หาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.50	0.85	1.79	0.54	1.89	0.42	1.79
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.80	0.42	1.95	0.23	1.93	0.38	0.64
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.80	0.42	1.95	0.23	1.93	0.38	0.64
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.60	0.70	1.89	0.32	1.93	0.38	2.15

ตารางที่ 34 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

ความต้องการทาง เศรษฐกิจ	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 12)		(n = 19)		(n = 25)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้ออุปกรณ์	1.33	0.89	1.32	0.95	1.48	0.77	0.23
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้อวัตถุดิบ	1.17	0.94	1.32	0.89	1.64	0.64	1.72
3. การช่วยเหลือด้านการขาย และต่อราคาผลผลิต ให้ได้ราคาสูง	2.00	0.00	1.68	0.75	2.00	0.00	3.33
4. การช่วยเหลือด้านการ ขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.20	0.29	1.68	0.75	1.92	0.40	1.23
5. การช่วยเหลือด้านการจัด หาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.67	0.65	1.68	0.75	1.92	0.28	1.30
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.83	0.58	1.84	0.37	2.00	0.00	1.54
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.83	0.58	1.84	0.37	2.00	0.00	1.54
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.67	0.78	1.84	0.37	1.96	0.20	1.84

ตารางที่ 35 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

ความต้องการทาง เศรษฐกิจ	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 51)		(n = 17)		(n = 6)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้ออุปกรณ์	1.35	0.88	1.43	0.81	1.50	1.00	0.08
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุน ซื้อวัตถุดิบ	1.32	0.83	1.57	0.75	1.50	1.00	0.61
3. การช่วยเหลือด้านการขาย และต่อราคาผลผลิต ให้ได้ราคาสูง	1.94	0.36	1.81	0.60	2.00	0.00	0.59
4. การช่วยเหลือด้านการ ขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.87	0.50	1.76	0.62	2.00	0.00	0.45
5. การช่วยเหลือด้านการจัด หาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.87	0.43	1.62	0.74	2.00	0.00	1.60
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.90	0.40	1.90	0.30	2.00	0.00	0.14
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.90	0.40	1.90	0.30	2.00	0.00	0.14
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.97	0.18	1.67	0.66	2.00	0.00	3.36

4.5.9 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 36 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี และอายุมากกว่า 60 ปี มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 8 ประการไม่แตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.10 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 37 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 6 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.11 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 38 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับการถือครองที่ดิน จำนวน น้อยกว่า 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 6 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.12 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 39 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับแรงงานในครอบครัว จำนวน ไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คนมีความต้องการทางวิชาการทั้ง 6 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.13 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 40 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี อายุมากกว่า 45 ปี ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มทั้ง 10 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 36 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 3)		(n = 20)		(n = 33)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.33	1.15	1.70	0.73	1.76	0.61	0.53
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.33	1.15	1.70	0.73	1.79	0.60	0.65
3. ข่าวสารด้านการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.33	1.15	1.70	0.73	1.76	0.66	0.49
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่นๆ	1.33	1.15	1.60	0.82	1.82	0.53	1.14
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.33	1.15	1.70	0.73	1.73	0.67	0.41
6. การรับความรู้ด้านอื่นๆนอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.67	0.58	1.70	0.73	1.85	0.51	0.44

ตารางที่ 37 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับรายได้ของสมาชิก(บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 10)		(n = 19)		(n = 27)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.50	0.85	1.74	0.65	1.78	0.64	0.62
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.50	0.85	1.79	0.63	1.78	0.64	0.72
3. ข้าราชการด้าการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.40	0.97	1.79	0.63	1.78	0.64	1.22
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ	1.50	0.85	1.84	0.50	1.70	0.72	0.83
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.30	0.95	1.79	0.63	1.78	0.64	1.96
6. การรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.50	0.85	1.74	0.65	1.93	0.38	2.05

ตารางที่ 38 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 12)		(n = 19)		(n = 25)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.50	0.80	1.59	0.84	1.92	0.40	2.21
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.42	0.90	1.68	0.75	1.92	0.40	2.46
3. ข่าวดารการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.50	0.90	1.58	0.84	1.92	0.40	2.04
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่นๆ	1.50	0.80	1.59	0.84	1.92	0.40	2.21
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.50	0.90	1.53	0.84	1.92	0.40	2.34
6. การรับความรู้ด้านอื่นๆนอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.67	0.78	1.58	0.77	2.00	0.00	3.26

ตารางที่ 39 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 31)		(n = 21)		(n = 4)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.71	0.69	1.76	0.62	1.50	1.00	0.24
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.81	0.60	1.67	0.73	1.50	1.00	0.52
3. ข่าวสารด้านการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.74	0.68	1.71	0.72	1.50	1.00	0.20
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ	1.74	0.68	1.67	0.73	1.75	0.50	0.08
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.74	0.68	1.67	0.73	1.50	1.00	0.23
6. การรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.84	0.52	1.76	0.62	1.50	1.00	0.59

ตารางที่ 40 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับอายุ

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 3)		(n = 20)		(n = 33)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.67	0.58	1.80	0.76	1.51	0.83	0.96
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.67	0.58	1.55	0.76	1.42	0.75	0.27
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.00	0.00	1.75	0.55	1.39	0.78	2.45
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.00	0.00	0.10	0.31	0.21	0.55	0.56
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.00	0.00	0.25	0.55	0.30	0.63	0.37
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	2.00	0.00	1.75	0.64	1.61	0.66	0.72
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.67	0.58	1.80	0.52	1.93	0.24	1.04
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	2.00	0.00	1.80	0.52	1.93	0.24	1.04
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	2.00	0.00	1.85	0.37	1.88	0.33	0.26
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.33	1.15	1.85	0.48	1.91	0.29	2.43

4.5.14 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 41 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ทั้ง 10 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.15 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 42 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวน ไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ทั้ง 10 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.5.16 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 43 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับแรงงานในครอบครัวจำนวน 1-3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คน ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มทั้ง 10 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 41 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับรายได้

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับรายได้ของสมาชิก (บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 10)		(n = 19)		(n = 27)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.20	0.92	1.58	0.77	1.81	0.56	2.84
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.20	0.79	1.68	0.58	1.44	0.80	1.50
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.30	0.82	1.42	0.69	1.63	0.69	0.95
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.20	0.42	0.16	0.50	0.18	0.46	0.05
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.40	0.70	0.37	0.76	0.15	0.36	1.10
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.40	0.84	1.74	0.56	1.74	0.59	1.18
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.80	0.42	1.53	0.84	1.81	0.48	1.32
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	2.00	0.00	1.95	0.23	1.81	0.48	1.27
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	2.00	0.00	1.89	0.32	1.81	0.40	1.18
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.70	0.48	1.84	0.50	1.93	0.38	0.96

ตารางที่ 42 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 12)		(n = 19)		(n = 25)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.67	0.78	1.84	0.37	1.44	0.87	1.72
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.50	0.80	1.42	0.77	1.52	0.71	0.10
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.50	0.67	1.58	0.69	1.44	0.77	0.20
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.08	0.29	0.21	0.42	0.16	0.55	0.28
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.58	0.79	0.21	0.54	0.16	0.47	2.35
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.75	0.62	1.84	0.37	1.52	0.77	1.51
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.83	0.39	1.89	0.46	1.52	0.77	2.33
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.75	0.62	1.89	0.32	1.96	0.20	1.35
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.83	0.39	1.84	0.37	1.92	0.28	0.40
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.75	0.62	1.84	0.50	1.92	0.28	0.60

ตารางที่ 43 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้า
เป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 51)		(n = 17)		(n = 6)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.65	0.71	1.52	0.81	2.00	0.00	0.74
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.65	0.66	1.24	0.77	1.50	1.00	1.98
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.48	0.72	1.52	0.68	1.50	1.00	0.02
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.13	0.43	0.19	0.51	0.25	0.50	0.19
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.32	0.65	0.24	0.54	0.00	0.00	0.57
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.68	0.65	1.67	0.66	1.75	0.50	0.03
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.68	0.65	1.81	0.51	1.50	1.00	0.53
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.90	0.30	1.90	0.44	1.75	0.50	0.32
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.81	0.40	2.00	0.00	1.75	0.50	2.54
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.84	0.52	1.90	0.30	1.75	0.50	0.26

4.6 เปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

โนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทางวิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่น และกลุ่ม ในการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม

การศึกษาส่วนนี้เป็นการเปรียบเทียบปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจ 4 ปัจจัย ได้แก่ อายุ รายได้ ขนาดถือครองที่ดิน และจำนวนแรงงาน ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีต่อความต้องการทางสังคม จำนวน 10 ประการ ได้แก่ ความต้องการเกี่ยวกับการเข้าร่วมบริหารและจัดการกลุ่ม การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น การมีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่รู้สึกเหงา การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ การให้กลุ่มมีสมาชิกมากและมีความเจริญขึ้น การใช้เวลาว่างที่มีอยู่ให้เกิดประโยชน์ การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น และการร่วมกันแก้ไขปัญหของชุมชน ความต้องการทางเศรษฐกิจ จำนวน 8 ประการ ได้แก่ ความต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ การช่วยเหลือด้านการขายและต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง การช่วยเหลือด้านการขนส่งเพื่อขายผลผลิต การช่วยเหลือด้านการจัดหาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ การมีรายได้เพิ่มขึ้น การมีเงินออมทรัพย์ และการได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่ม ความต้องการทางวิชาการ จำนวน 6 ประการ ได้แก่ ความต้องการฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต ข่าวสารด้านการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม แลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่น ๆ ที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน และการรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า และอิทธิพลของบุคคลอื่น และกลุ่ม จำนวน 10 ประการ ได้แก่ การสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี การชักชวนจากเพื่อนบ้าน การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมของนิคม การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ทางอำเภอ การชักชวนจากหัวหน้าเขต/กรรมการเขต การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้รับประโยชน์ การพอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม และการเห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล ผลการศึกษามีดังต่อไปนี้

4.6.1 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 44 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี อายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางสังคมในส่วนที่ เกี่ยวกับการมีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่รู้สึกเหงา แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 โดยสมาชิกที่มีระดับอายุมาก

กว่า 45 ปี ต้องการความรู้สึกอบอุ่นใจไม่รู้สึกเหงา มากกว่าสมาชิกที่มีระดับอายุ 31-45 ปี ทั้งนี้ อาจเนื่องจาก สมาชิกที่มีระดับอายุมากกว่า 45 ปีมีจำนวนน้อย สมาชิกส่วนใหญ่ของกลุ่มแม่บ้าน ถึงร้อยละ 60 มีอายุน้อยกว่า 45 ปี สมาชิกที่มีอายุมากกว่า 45 ปี มีจำนวนเพียงร้อยละ 40 ดังนั้นสมาชิกส่วนน้อยจึงต้องการเข้าร่วมกลุ่มกับสมาชิกส่วนใหญ่ ให้ตนเองมีความรู้สึกว่าเป็น ส่วนหนึ่งของกลุ่ม มีเพื่อนและเกิดความร่วมมือในการทำงาน ดังที่ Maslow (อ้างถึงในวีระยศ, 2530) กล่าวว่า บุคคลจะมีความต้องการให้ได้รับการยอมรับจากสังคม มีความรู้สึกว่าเป็นส่วน หนึ่งของกลุ่ม ส่วนความต้องการทางสังคมอีก 9 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.2 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้าน นิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 45 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่มที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางสังคมทั้ง 10 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.3 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง และกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 46 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม มีระดับการถือครองที่ดิน จำนวน ไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางสังคมทั้ง 10 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.4 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง และกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางสังคม

จากตารางที่ 47 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับแรงงานในครอบครัว จำนวน ไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คนมีความต้องการทางสังคมทั้ง 10 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.5 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้าน นิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 48 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี อายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางเศรษฐกิจทั้ง 8 ประการไม่แตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 44 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางสังคม	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 20)		(n = 58)		(n = 52)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	0.80	0.83	1.10	0.87	1.12	0.90	1.05
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.45	0.89	1.60	0.62	1.83	0.47	3.30
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.45	0.83	1.66	0.64	1.83	0.51	2.82
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.80	0.41	1.85	0.41	1.92	0.27	1.08
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	1.85	0.49	1.69 ^b	0.60	1.96 ^a	0.19	4.83 [*]
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.80	0.52	1.79	0.52	1.96	0.19	2.43
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.85	0.49	1.97	0.18	1.98	0.14	2.22
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	2.00	0.00	1.91	0.34	1.96	0.19	0.98
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.70	0.66	1.79	0.55	1.90	0.28	1.46
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.25	0.85	1.50	0.78	1.56	0.75	1.15

หมายเหตุ : หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกัน ไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 45 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทางสังคม	ระดับรายได้ของสมาชิก (บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 23)		(n = 64)		(n = 43)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	0.74	0.86	1.13	0.85	1.34	0.92	1.91
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.48	0.73	1.73	0.60	1.67	0.61	1.42
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.52	0.73	1.77	0.58	1.67	0.64	1.29
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.91	0.29	1.86	0.35	1.86	0.41	0.20
5. มีความรู้สึกอับอายใจไม่เหงาม	1.83	0.58	1.86	0.39	1.77	0.53	0.48
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.83	0.49	1.88	0.38	1.86	0.47	0.11
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.96	0.21	1.95	0.21	1.95	0.31	0.01
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	1.96	0.21	1.95	0.21	1.93	0.34	0.12
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.78	0.52	1.86	0.39	1.79	0.60	0.34
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.48	0.79	1.48	0.78	1.49	0.80	0.01

ตารางที่ 46 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับการถือ
ครองที่ดิน

ความต้องการทางสังคม	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 61)		(n = 35)		(n = 34)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	0.98	0.87	1.03	0.89	1.24	0.89	0.93
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.61	0.69	1.74	0.56	1.71	0.58	0.60
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.67	0.68	1.71	0.57	1.71	0.63	0.06
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.90	0.30	1.80	0.47	1.88	0.33	0.91
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	1.82	0.50	1.80	0.53	1.85	0.36	0.11
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.85	0.44	1.80	0.53	1.94	0.24	0.97
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.98	0.13	1.91	0.28	1.94	0.34	0.95
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	1.95	0.28	1.94	0.24	1.94	0.24	0.02
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.75	0.60	1.80	0.47	1.97	0.17	2.23
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.43	0.78	1.49	0.78	1.59	0.78	0.47

ตารางที่ 47 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับแรงงาน
ในครอบครัว

	ระดับแรงงานในครอบครัว						
ความต้องการทางสังคม	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		ค่า F
	(n = 82)		(n =38)		(n = 10)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การเข้าร่วมบริหารจัดการกลุ่ม	1.02	0.86	1.05	0.93	1.40	0.84	0.82
2. การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง	1.63	0.68	1.81	0.57	1.80	0.42	0.42
3. การมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางในชุมชน	1.63	0.69	1.74	0.55	2.00	0.00	1.64
4. การได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกันกับสมาชิกอื่น	1.84	0.40	1.92	0.27	1.90	0.32	0.67
5. มีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่เหงา	1.82	0.47	1.82	0.51	1.90	0.32	0.14
6. การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ	1.80	0.51	1.95	0.23	2.00	0.00	2.05
7. กลุ่มมีสมาชิกมากและเจริญขึ้น	1.95	0.27	1.97	0.16	1.90	0.32	0.37
8. ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์	1.95	0.22	1.92	0.36	2.00	0.00	0.41
9. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น	1.82	0.50	1.79	0.53	2.00	0.00	0.7
10. ร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน	1.50	0.77	1.37	0.82	1.80	0.63	1.26

ตารางที่ 48 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านห้วยหลวง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางเศรษฐกิจ	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 20)		(n = 58)		(n = 52)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์	1.45	0.83	1.47	0.80	1.52	0.75	0.09
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ	1.70	0.66	1.60	0.67	1.58	0.67	0.25
3. การช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	1.85	0.49	1.95	0.29	1.96	0.28	0.90
4. การช่วยเหลือด้านการขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.90	0.45	1.83	0.50	1.92	0.33	0.70
5. การช่วยเหลือด้านการจัดหาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.80	0.52	1.84	0.45	1.87	0.40	0.16
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.90	0.31	1.97	0.18	1.94	0.31	0.48
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.85	0.49	1.91	0.28	1.94	0.31	0.56
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.65	0.59	1.88	0.38	1.83	0.47	1.90

4.6.6 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง กับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 49 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางเศรษฐกิจทั้ง 8 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.7 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 50 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวน ไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางเศรษฐกิจทั้ง 8 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.8 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางเศรษฐกิจ

จากตารางที่ 51 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับแรงงานในครอบครัวจำนวน ไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คนมีความต้องการทางเศรษฐกิจทั้ง 8 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.9 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 52 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี อายุมากกว่า 45 ปี มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 8 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.10 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 53 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีระดับรายได้ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 6 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 49 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทางเศรษฐกิจ	ระดับรายได้ของสมาชิก(บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 23)		(n = 64)		(n = 43)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์	1.35	0.83	1.50	0.78	1.53	0.77	0.45
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ	1.61	0.72	1.59	0.66	1.63	0.66	0.03
3. การช่วยเหลือด้านการขายและต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	1.83	0.58	1.97	0.25	1.95	0.21	1.73
4. การช่วยเหลือด้านการขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.78	0.60	1.92	0.32	1.86	0.47	0.93
5. การช่วยเหลือด้านการจัดหาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.78	0.60	1.84	0.41	1.88	0.39	0.39
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.87	0.34	1.98	0.13	1.93	0.34	1.81
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.91	0.29	1.91	0.34	1.93	0.34	0.07
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.70	0.56	1.81	0.43	1.91	0.43	1.65

ตารางที่ 50 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับการถือ
ครองที่ดิน

ความต้องการทางเศรษฐกิจ	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 61)		(n = 35)		(n = 34)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์	1.52	0.77	1.57	0.78	1.32	0.81	1.02
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ	1.69	0.62	1.49	0.74	1.59	0.66	1.06
3. การช่วยเหลือด้านการขายและต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	1.98	0.13	1.83	0.57	1.97	0.17	2.86
4. การช่วยเหลือด้านการขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.92	0.28	1.83	0.57	1.85	0.50	0.54
5. การช่วยเหลือด้านการจัดหาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.89	0.37	1.77	0.60	1.85	0.36	0.75
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.95	0.28	1.91	0.28	1.97	0.17	0.42
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.89	0.41	1.89	0.32	2.00	0.00	1.52
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.79	0.52	1.83	0.38	1.88	0.41	0.48

ตารางที่ 51 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับแรงงาน
ในครอบครัว

ความต้องการทางเศรษฐกิจ	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 82)		(n = 38)		(n = 10)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์	1.46	0.79	1.47	0.80	1.70	0.67	0.41
2. การช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ	1.59	0.67	1.66	0.67	1.60	0.70	0.15
3. การช่วยเหลือด้านการขายและต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	1.95	0.27	1.89	0.45	2.00	0.00	0.59
4. การช่วยเหลือด้านการขนส่งเพื่อขายผลผลิต	1.88	0.43	1.84	0.49	2.00	0.00	0.53
5. การช่วยเหลือด้านการจัดหาอุปกรณ์และวัตถุดิบให้ได้ราคาถูกและมีคุณภาพ	1.88	0.36	1.76	0.59	1.90	0.32	0.97
6. การมีรายได้เพิ่มขึ้น	1.94	0.29	1.95	0.27	2.00	0.00	0.25
7. การมีเงินออมทรัพย์	1.90	0.37	1.92	0.27	2.00	0.00	0.39
8. การได้รับการปันผลกำไร	1.85	0.39	1.82	0.51	1.60	0.70	1.39

ตารางที่ 52 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับอายุ

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 20)		(n = 58)		(n = 52)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.90	0.45	1.83	0.50	1.83	0.51	0.18
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.80	0.62	1.74	0.55	1.83	0.51	0.35
3. ข่าวดารการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.90	0.45	1.86	0.48	1.81	0.56	0.29
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ	1.90	0.45	1.78	0.56	1.81	0.53	0.40
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่น ๆ ที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.85	0.49	1.78	0.53	1.77	0.58	0.17
6. การรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.85	0.37	1.83	0.50	1.79	0.57	1.33

ตารางที่ 53 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับรายได้

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับรายได้ของสมาชิก(บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 23)		(n = 64)		(n = 43)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.78	0.60	1.88	0.42	1.82	0.55	0.37
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.65	0.71	1.80	0.48	1.84	0.53	0.90
3. ข่าวดารการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.70	0.70	1.91	0.39	1.84	0.53	1.49
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่นๆ	1.70	0.64	1.89	0.42	1.77	0.61	1.16
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.61	0.72	1.83	0.46	1.81	0.55	1.49
6. การรับความรู้ด้านอื่นๆนอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอดผ้า	1.70	0.64	1.80	0.54	1.91	0.37	1.38

4.6.11 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

โนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 54 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวน ไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการทางวิชาการทั้ง 6 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.12 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง

และกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับความต้องการทางวิชาการ

จากตารางที่ 55 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับแรงงานในครอบครัวจำนวน ไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คนมีความต้องการทางวิชาการทั้ง 6 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.13 เปรียบเทียบระดับอายุของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้าน

นิคมห้วยหลวงกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 56 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับอายุไม่เกิน 30 ปี อายุ 31-45 ปี อายุมากกว่า 45 ปี ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มทั้ง 10 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

4.6.14 เปรียบเทียบระดับรายได้ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่ม

แม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 57 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับรายได้ ไม่เกิน 15,000 บาท 15,001-25,000 บาท มากกว่า 25,000 บาท ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ในส่วนที่เกี่ยวกับการชักชวนจากหัวหน้าเขตหรือกรรมการเขตแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 โดยสมาชิกที่มีระดับรายได้ 15,001-25,000 บาท ได้รับมากกว่าสมาชิกที่มีระดับรายได้มากกว่า 25,000 บาท ทั้งนี้อาจเนื่องจากหัวหน้าเขตหรือกรรมการเขตให้ความสำคัญแก่สมาชิกผู้มีรายได้น้อยกว่า 25,000 บาท ซึ่งมีจำนวนมากถึงร้อยละ 66.9 มากกว่าสมาชิกผู้มีรายได้สูงกว่า 25,000 บาท ซึ่งมีจำนวนร้อยละ 33.1 จึงพยายามชักชวนให้สมาชิกผู้มีรายได้น้อยเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ส่วนอิทธิพลอื่นๆอีก 9 ประการ ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 54 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับการถือ
ครองที่ดิน

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 61)		(n = 35)		(n = 34)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.87	0.43	1.74	0.66	1.88	0.41	0.90
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.75	0.57	1.77	0.60	1.85	0.44	0.37
3. ข่าวดารการตลาดจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.87	0.46	1.74	0.66	1.91	0.38	1.08
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ	1.79	0.52	1.71	0.67	1.94	0.34	1.69
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่นๆที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.79	0.52	1.66	0.68	1.91	0.39	1.93
6. การรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.82	0.50	1.69	0.68	1.94	0.24	2.21

ตารางที่ 55 เปรียบเทียบปัจจัยความต้องการทางวิชาการที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิก
กลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับแรงงาน
ในครอบครัว

ความต้องการทางวิชาการ	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 82)		(n = 38)		(n = 10)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การฝึกอบรมเกี่ยวกับเทคนิคการผลิต	1.84	0.48	1.84	0.49	1.80	0.63	0.03
2. การได้รับเอกสารคำแนะนำด้านการผลิต	1.82	0.50	1.71	0.61	1.80	0.63	0.50
3. ข้าราชการการค้าจากเจ้าหน้าที่และกลุ่ม	1.89	0.46	1.79	0.58	1.80	0.63	0.44
4. การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์ด้านการผลิตกับสมาชิกคนอื่น ๆ	1.84	0.48	1.71	0.65	1.90	0.32	0.96
5. การศึกษาดูงานจากกลุ่มอื่น ๆ ที่ทำกิจกรรมเหมือนกัน	1.79	0.51	1.76	0.59	1.80	0.63	0.04
6. การรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกเหนือจากการผลิตไหม-ทอผ้า	1.88	0.43	1.68	0.62	1.80	0.63	1.91

ตารางที่ 56 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับอายุ

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับอายุของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 30 ปี		31 - 45 ปี		มากกว่า 45 ปี		
	(n = 20)		(n = 58)		(n = 52)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี	1.75	0.55	1.79	0.49	1.69	0.70	0.40
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.75	0.55	1.43	0.80	1.37	0.82	1.83
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมของนิคม	1.60	0.68	1.74	0.52	1.52	0.75	1.65
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ทางอำเภอ	0.40	0.75	0.26	0.59	0.23	0.54	0.58
5. การชักชวนจากหัวหน้าเขต/กรรมการเขต	0.40	0.68	0.45	0.73	0.40	0.69	0.07
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.60	0.68	1.59	0.73	1.63	0.63	0.07
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.90	0.31	1.83	0.46	1.77	0.58	0.53
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.80	0.41	1.69	0.54	1.85	0.36	1.67
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.75	0.55	1.71	0.50	1.88	0.32	2.26
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.45	0.83	1.79	0.55	1.12	0.90	1.05

ตารางที่ 57 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับรายได้

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับรายได้ของสมาชิก (บาท)						ค่า F
	ไม่เกิน 15,000		15,001-25,000		มากกว่า 25,000		
	(n = 23)		(n = 64)		(n = 43)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.61	0.72	1.78	0.52	1.78	0.61	0.77
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.35	0.78	1.58	0.73	1.33	0.84	1.63
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.61	0.66	1.64	0.63	1.63	0.69	0.02
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.26	0.45	0.38	0.72	1.48	0.41	2.04
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.30 ^{ab}	0.64	0.59 ^a	0.81	0.23 ^b	0.48	3.97 [*]
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.69	0.64	1.64	0.60	1.51	0.79	0.70
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.83	0.39	1.83	0.52	1.79	0.51	0.08
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.91	0.29	1.78	0.42	1.67	0.57	2.11
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.91	0.29	1.78	0.42	1.72	0.55	1.39
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.52	0.79	1.70	0.63	1.88	0.44	2.75

หมายเหตุ : * หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกัน ไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

4.6.15 เปรียบเทียบระดับขนาดการถือครองที่ดินของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม

โนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 58 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับการถือครองที่ดินจำนวน ไม่เกิน 15 ไร่ จำนวน 16-30 ไร่ จำนวนมากกว่า 30 ไร่ ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ในส่วนเกี่ยวกับการสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี และการเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้รับประโยชน์ แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 ส่วนอิทธิพลอื่นๆอีก 8 ประการ ไม่แตกต่างกัน

การสนับสนุนหรือยินยอมจากสามี สมาชิกที่มีการถือครองที่ดินไม่เกิน 30 ไร่ ได้รับอิทธิพลสูงกว่าสมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่ ทั้งนี้อาจเนื่องจาก สมาชิกที่มีการถือครองที่ดินไม่เกิน 30 ไร่ ต้องใช้ที่ดินเพื่อการประกอบอาชีพอย่างคุ้มค่า ให้ได้ผลอย่างเต็มเม็ดเต็มหน่วย จึงต้องมีการปรึกษาร่วมกับสามีและเห็นพ้องต้องกันเสียก่อน ดังที่อุไรวรรณ (2521) สรุปว่า การตัดสินใจปรับปรุงไร่นาของครอบครัวสตรีชนบท ส่วนมากสามีและภรรยาตัดสินใจร่วมกันในทุกๆเรื่อง ส่วนสมาชิกที่มีการถือครองมากกว่า 30 ไร่ อาจมีความต้องการด้านแรงงานมาก ซึ่งบทบาทการจัดหาแรงงานมาใช้ในการผลิตนั้นส่วนมากเป็นหน้าที่ของแม่บ้าน ดังที่อุไรวรรณ(2521) กล่าวว่า การตัดสินใจปรับปรุงไร่นาของครอบครัวสตรีชนบท ภรรยามีแนวโน้มว่าจะตัดสินใจในเรื่องการจัดการแรงงานมากกว่าสามี

การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้รับประโยชน์ สมาชิกที่มีการถือครองที่ดินไม่เกิน 30 ไร่ได้รับอิทธิพลมากกว่าสมาชิกที่มีระดับการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่ ทั้งนี้อาจเนื่องจาก สมาชิกที่มีการถือครองที่ดินน้อยต้องการความมั่นใจว่าเมื่อเข้าร่วมกลุ่มแล้วจะได้รับผลตอบแทนที่คุ้มค่ากว่าที่เป็นอยู่เดิม ไม่เกิดผลเสียหายเนื่องจากตนเองมีที่ดินหรือปัจจัยการผลิตน้อยกว่า จึงใช้วิธีคอยดูผลงานของสมาชิกกลุ่มที่เข้าเป็นสมาชิกกลุ่มก่อน ดังที่ Rogers (1983) ระบุว่า คุณลักษณะของผู้ยอมรับนวัตกรรมนั้น ผู้ยอมรับตามก่อนจะมีการถือครองที่ดิน(ปัจจัยการผลิต)มากกว่า

4.6.16 เปรียบเทียบระดับแรงงานในครอบครัวของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวงกับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม

จากตารางที่ 59 พบว่า สมาชิกกลุ่มแม่บ้านทั้ง 2 กลุ่ม ที่มีระดับแรงงานในครอบครัวจำนวน ไม่เกิน 3 คน จำนวน 4-6 คน จำนวนมากกว่า 6 คน ได้รับอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มทั้ง 10 ประการไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ

ตารางที่ 58 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับการถือครองที่ดิน

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับการถือครองที่ดินของสมาชิก						ค่า F
	ไม่เกิน 15 ไร่		16 - 30 ไร่		มากกว่า 30 ไร่		
	(n = 61)		(n = 35)		(n = 34)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.85 ^a	0.44	1.86 ^a	0.36	1.44 ^b	0.86	6.74 [*]
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.54	0.74	1.37	0.81	1.38	0.82	0.72
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.72	0.58	1.69	0.63	1.41	0.74	2.73
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.34	0.66	0.26	0.56	0.18	0.52	0.89
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.56	0.76	0.40	0.69	0.21	0.48	2.83
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.64	0.66	1.71	0.52	1.44	0.82	1.55
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.87 ^{ab}	0.39	1.91 ^a	0.37	1.62 ^b	0.70	3.94 [*]
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.77	0.50	1.71	0.46	1.82	0.39	0.49
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.80	0.44	1.74	0.44	1.79	0.48	0.21
10. เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.66	0.71	1.69	0.68	1.91	0.29	2.02

หมายเหตุ : * หมายถึง แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ค่าเฉลี่ยที่ตามด้วยอักษรภาษาอังกฤษตัวเดียวกัน ไม่มีความแตกต่างกันทางสถิติ

ตารางที่ 59 เปรียบเทียบปัจจัยอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่มที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับแรงงานในครอบครัว

อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม	ระดับแรงงานในครอบครัว						ค่า F
	ไม่เกิน 3 คน		4 - 6 คน		มากกว่า 6 คน		
	(n = 82)		(n = 38)		(n = 10)		
	Mean	S.D.	Mean	S.D.	Mean	S.D.	
1. การสนับสนุนหรือการ ยินยอมจากสามี	1.74	0.56	1.68	0.70	2.00	0.00	1.15
2. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	1.57	0.72	1.21	0.81	1.40	0.97	2.93
3. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ส่งเสริมของนิคม	1.62	0.66	1.66	0.58	1.60	0.84	0.05
4. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่ ทางอำเภอ	0.29	0.64	0.18	0.51	0.50	0.53	1.19
5. การชักชวนจากหัวหน้า เขต/กรรมการเขต	0.46	0.72	0.32	0.62	0.50	0.85	0.63
6. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	1.59	0.70	1.63	0.67	1.60	0.52	0.03
7. การเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิก กลุ่มแล้วได้รับประโยชน์	1.80	0.51	1.84	0.44	1.80	0.63	0.07
8. พอใจในวัตถุประสงค์ของกลุ่ม	1.73	0.47	1.87	0.41	1.70	0.48	1.29
9. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	1.74	0.49	1.89	0.31	1.70	0.48	1.68
10.เห็นจากกลุ่มอื่นทำแล้วได้ผล	1.72	0.63	1.76	0.59	1.70	0.67	0.08

4.7 ผลการทดสอบสมมติฐาน

พบว่าปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 ซึ่งปฏิเสธสมมติฐานดังต่อไปนี้

4.7.1 ปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ที่มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

4.7.1.1 ปัจจัยทางสังคม ได้แก่ การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม และความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม

4.7.1.2 ปัจจัยทางเศรษฐกิจ ได้แก่ ความต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ
ดังแสดงในตารางที่ 60

ตารางที่ 60 สรุปปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง

ปัจจัยทางสังคม	ความแตกต่าง	ปัจจัยทางเศรษฐกิจ	ความแตกต่าง
1. ความเชื่อถือในกรรมการกลุ่ม	X	1. ต้องการมีรายได้เพิ่ม	-
2. ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่	-	2. ต้องการมีเงินออมทรัพย์	-
3. ความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจ	-	3. ต้องการความช่วยเหลือด้านการขายและต่อรองราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง	-
4. ต้องการมีชื่อเสียงกว้างขวาง	-	4. ต้องการได้รับเงินปันผลกำไรจากกลุ่ม	-
5. การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม	-	5. ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้อวัตถุดิบ	X
6. การสนับสนุนหรือยินยอมจากสามี	-	6. ต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์การผลิต	-
7. การชักชวนจากเจ้าหน้าที่นิคม	X		
8. การชักชวนจากเพื่อนบ้าน	-		

หมายเหตุ : X หมายถึง มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

- หมายถึง ไม่มีความแตกต่างกัน

4.7.2 ปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทางวิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ในการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ที่มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำแนกตามระดับอายุ ระดับรายได้ ระดับการถือครองที่ดิน และระดับแรงงานในครอบครัว

4.7.2.1 ความต้องการทางสังคม ได้แก่ ความต้องการร่วมกันแก้ไขปัญหของชุมชน ความต้องการได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกับสมาชิกอื่น และความต้องการเข้าบริหารและจัดการกลุ่ม

4.7.2.2 ความต้องการทางเศรษฐกิจ ได้แก่ ความต้องการช่วยเหลือด้านการขายและต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง ความต้องการช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ และความต้องการได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่ม

4.7.2.3 ความต้องการทางวิชาการ ได้แก่ ความต้องการรับความรู้ด้านอื่นๆ นอกจากการผลิตไหมหรือทอผ้า

4.7.2.4 อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ได้แก่ การชักชวนจากกรรมการกลุ่ม และการสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี

ดังแสดงในตารางที่ 61

4.7.3 ปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทางวิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ในการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม ที่มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำแนกตามระดับอายุ ระดับรายได้ ระดับการถือครองที่ดิน และระดับแรงงานในครอบครัว

4.7.3.1 ความต้องการทางสังคม ได้แก่ การมีเกียรติและความภาคภูมิใจในตนเอง การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ การให้กลุ่มมีสมาชิกมากและมีความเจริญขึ้น การแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น และความต้องการแก้ไขปัญหของชุมชน

ดังแสดงในตารางที่ 62

4.7.4 ปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ที่มีต่อความต้องการทางสังคม ความต้องการทางเศรษฐกิจ ความต้องการทาง วิชาการ และอิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ที่มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 จำแนกตามระดับอายุ ระดับรายได้ ระดับการถือครองที่ดิน และระดับแรงงานในครอบครัว

4.7.4.1 ความต้องการทางสังคม ได้แก่ การมีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่รู้สึกเหงา

4.7.4.2 อิทธิพลของบุคคลอื่นและกลุ่ม ได้แก่ การชักชวนจากหัวหน้าเขตหรือกรรมการเขต การสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี และการเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้ประโยชน์

ดังแสดงในตารางที่ 63

ตารางที่ 61 สรุปปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มของกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ที่มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ความต้องการ หรือ อิทธิพล	สภาพพื้นฐานของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับ			
	อายุ	รายได้	การถือครองที่ดิน	แรงงานครอบครัว
ความต้องการ ทางสังคม	-	ความต้องการ ร่วมกันแก้ไข ปัญหาของชุมชน	ความต้องการได้ รับการยอมรับว่า เป็นพวกเดียวกับ สมาชิกอื่น	ความต้องการ เข้าบริหารและ จัดการกลุ่ม
ความต้องการ ทางเศรษฐกิจ		ความต้องการ ความช่วยเหลือ ด้านการขายและ ต่อราคาผล ผลิตให้ได้ราคา สูง	ความต้องการ ความช่วยเหลือ ด้านเงินทุนซื้อ อุปกรณ์	ความต้องการได้ รับการปันผล กำไรจากกลุ่ม
ความต้องการ ทางวิชาการ	-	-	-	ความต้องการรับ ความรู้ด้านอื่นๆ นอกเหนือจาก การผลิตไหมหรือ ทอผ้า
อิทธิพลของ บุคคลอื่นและ กลุ่ม	-	การชักชวนจาก กรรมการกลุ่ม	การสนับสนุน หรือการยินยอม จากสามี	

ตารางที่ 62 สรุปปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม
ของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง ที่มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ
ที่ระดับ 0.05

ความต้องการ หรือ อิทธิพล	สภาพพื้นฐานของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง จำแนกตามระดับ			
	อายุ	รายได้	การถือครองที่ดิน	แรงงานครอบครัว
ความต้องการ ทางสังคม	การมีเกียรติและ ความภาคภูมิใจ ในตนเอง	-	ความต้องการ แก้ไขปัญหาของ ชุมชน	-

	การมีความ สัมพันธ์อันดีกับ เจ้าหน้าที่ของทาง ราชการ			

	การให้กลุ่มมี สมาชิกมากและมี ความเจริญขึ้น			

	การแลกเปลี่ยน ความรู้และ ประสบการณ์กับ คนอื่น			

ตารางที่ 63 สรุปปัจจัยทางสังคมและเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม
ของกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสังและกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง ที่มีความแตกต่าง
กันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

ความต้องการ หรือ อิทธิพล	สภาพพื้นฐานของสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง และกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง จำแนกตามระดับ			
	อายุ	รายได้	การถือครองที่ดิน	แรงงานครอบครัว
ความต้องการ ทางสังคม	การมีความรู้สึก อบอุ่นใจไม่รู้สึก เหงา	-	-	-
อิทธิพลของ บุคคลอื่นและ กลุ่ม	-	การชักชวนจาก หัวหน้าเขต/ กรรมการเขต	การสนับสนุน หรือการยินยอม จากสามี ----- การเห็นผู้อื่นเข้า เป็นสมาชิกกลุ่ม แล้วได้ประโยชน์	-