

สมาชิกกลุ่มแม่บ้านมีอายุเฉลี่ย 42.1 ปี มีการศึกษาส่วนใหญ่ สำเร็จการศึกษาระดับประถมศึกษา สถานภาพการสมรสส่วนมากอยู่ร่วมกับสามี มีสมาชิกในครอบครัวเฉลี่ย 4.5 คน มีระยะเวลาเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มเฉลี่ยนาน 3.1 ปี มีแรงงานในครอบครัว เฉลี่ย 3.4 คน มีการถือครองที่ดินเฉลี่ยครอบครัวละ 20.6 ไร่ มีรายได้เฉลี่ยครอบครัวละ 25,186.10 บาท มีหนี้สินเฉลี่ยครอบครัวละ 15,871.91 บาท โดยแหล่งเงินกู้ส่วนใหญ่คือธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร

๘ สมาชิกกลุ่มแม่บ้านส่วนมากไม่เคยรับรู้ข่าวสารเรื่องราวของกลุ่มด้วยตนเองก่อนเข้าเป็นสมาชิกกลุ่ม และได้รับข่าวสารของกลุ่มแม่บ้านนิคมครั้งแรกจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมของนิคม

ปัจจัยทางสังคมที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านมากที่สุดคือ ความต้องการมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ ส่วนปัจจัยที่มีผลน้อยที่สุดคือ การชักชวนจากเพื่อนบ้าน และปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มมากที่สุดคือ ความต้องการมีรายได้เพิ่ม ส่วนปัจจัยที่มีผลน้อยที่สุดคือ ความต้องการความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์การผลิต

การเปรียบเทียบปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง มีความแตกต่างอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติในเรื่องต่อไปนี้ 1) จำแนกตามรายได้ พบว่า สมาชิกที่มีรายได้ไม่เกิน 25,000 บาท มีความต้องการเกี่ยวกับการร่วมกันแก้ไขปัญหาของชุมชน ความช่วยเหลือด้านการขายและต่อราคาผลผลิตให้ได้ราคาสูง และได้รับอิทธิพลการชักชวนจากกรรมการกลุ่ม มากกว่าสมาชิกที่มีรายได้มากกว่า 25,000 บาท 2) จำแนกตามการถือครองที่ดิน พบว่า สมาชิกที่มีการถือครองที่ดินไม่เกิน 30 ไร่ มีความต้องการเกี่ยวกับความต้องการได้รับการยอมรับว่าเป็นพวกเดียวกับสมาชิกอื่น ความช่วยเหลือด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์ และได้รับอิทธิพลการสนับสนุนยินยอมจากสามี มากกว่าสมาชิกที่มีการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่ และ 3) จำแนกตามแรงงานในครอบครัว พบว่า สมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวมากกว่า 6 คนมีความต้องการเข้าบริหารและจัดการกลุ่ม มากกว่าสมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวไม่เกิน 6 คน สมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวไม่เกิน 6 คนมีความต้องการได้รับการปันผลกำไรจากกลุ่ม มากกว่าสมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวมากกว่า 6 คน และสมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวไม่เกิน 3 คนมีความต้องการรับความรู้ด้านอื่น ๆ นอกจากการทอผ้า มากกว่าสมาชิกที่มีแรงงานในครอบครัวมากกว่า 3 คน

การเปรียบเทียบปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง มีความแตกต่างอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติในเรื่องต่อไปนี้ 1) จำแนกตามอายุ พบว่า สมาชิกที่มีอายุมากกว่า 30 ปีมีความต้องการมีเกียรติยศและความภาคภูมิใจในตนเอง การมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าหน้าที่ของทางราชการ การให้กลุ่มมีสมาชิกมากและมีความเจริญขึ้น และการแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์กับคนอื่น มากกว่าสมาชิกที่มีอายุไม่เกิน 30 ปี และ 2) จำแนกตามการ

ถือครองที่ดิน พบว่า สมาชิกที่มีการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่ มีความต้องการร่วมกันแก้ไข ปัญหาของชุมชน มากกว่าสมาชิกที่มีการถือครองที่ดินไม่เกิน 30 ไร่

การเปรียบเทียบปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคมห้วยหลวง และกลุ่มแม่บ้านนิคมโนนสัง มีความแตกต่างอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติในเรื่องต่อไปนี้ 1) จำแนกตามอายุ พบว่า สมาชิกที่มีอายุมากกว่า 45 ปีมีความต้องการมีความรู้สึกอบอุ่นใจไม่รู้สึกเหงา มากกว่าสมาชิกที่มีอายุไม่เกิน 45 ปี 2) จำแนกตามรายได้ พบว่า สมาชิกที่มีรายได้ไม่เกิน 25,000 บาทได้รับอิทธิพลการชักชวนจากหัวหน้าเขต/กรรมการเขต มากกว่าสมาชิกที่มีรายได้มากกว่า 25,000 บาท และ 3) จำแนกตามการถือครองที่ดิน พบว่า สมาชิกที่มีการถือครองที่ดินไม่เกิน 30 ไร่ ได้รับอิทธิพลเกี่ยวกับการสนับสนุนหรือการยินยอมจากสามี และการเห็นผู้อื่นเข้าเป็นสมาชิกกลุ่มแล้วได้ประโยชน์ มากกว่าสมาชิกที่มีการถือครองที่ดินมากกว่า 30 ไร่

การศึกษามีข้อเสนอแนะดังนี้ 1) ควรจัดกิจกรรมให้สมาชิกกลุ่มแม่บ้านที่มีอายุมากกว่า 45 ปี ได้พบปะสังสรรค์กันเพื่อให้มีความอบอุ่นใจและไม่รู้สึกเหงา 2) ควรให้สามีสมาชิกกลุ่มแม่บ้านนิคม เข้าประชุมหรือเข้ารับความรู้ร่วมกับแม่บ้านของตนเอง 3) ควรเริ่มต้นส่งเสริมอาชีพที่แม่บ้านมีความคุ้นเคยอยู่แล้ว และสามารถสร้างรายได้จากอาชีพนั้นอย่างต่อเนื่อง 4) ควรจัดกิจกรรมให้สมาชิกกลุ่มแม่บ้านได้แลกเปลี่ยนความรู้ ประสบการณ์กับบุคคลหรือกลุ่มอื่นๆ และเป็นกิจกรรมที่มีส่วนเผยแพร่ชื่อเสียงและสร้างความภาคภูมิใจให้แก่สมาชิกกลุ่มแม่บ้าน 5) ควรคัดเลือกกรรมการกลุ่มแม่บ้านจากสมาชิกกลุ่มที่มีอายุมากกว่า 45 ปี หรือมีแรงงานในครอบครัวมากกว่า 6 คน 6) ควรสนับสนุนสมาชิกกลุ่มแม่บ้านผู้มีรายได้ของครอบครัวน้อยกว่า 25,000 บาทและมีที่ดินเป็นของตนเองน้อยกว่า 30 ไร่ ให้มีบทบาทในการพัฒนาหมู่บ้านของตนเอง และได้รับความช่วยเหลือด้านการตลาดควบคู่กับด้านเงินทุนซื้ออุปกรณ์เพื่อการผลิต 7) ควรเพิ่มการให้ข่าวสารหรือความรู้ด้านการตลาดไหมและผ้าพื้นเมือง ตลอดจนความรู้ด้านการประกอบอาชีพอื่นๆ รวมทั้งผลการดำเนินงานของกลุ่มให้สมาชิกแม่บ้านได้รับรู้มากขึ้น

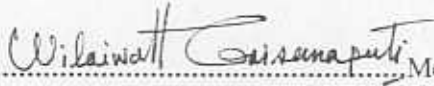
THESIS TITLE : FACTORS AFFECTING DECISION MAKING ON
BECOMING MEMBERS OF GROUPS : COMPARISON
OF WOMEN GROUPS AT NONSANG LANDSETTLEMENT
CHANGWAT NONGBUALUMPHU AND HUAY-LUANG
LANDSETTLEMENT CHANGWAT UDONTANI.

AUTHOR : MR. SOMDET PRAWILWAN

THESIS ADVISORY COMMITTEE :


.....Chairman
(Assistant Professor Dr.Chaicharn Wongsamun)


.....Member
(Associate Professor Dr.Adul Apinantara)


.....Member
(Associate Professor Wilaiwatt Grisanaputi)

ABSTRACT

The objectives of this study were : 1) to investigate selected socio-economic characteristics of members of women groups in Nongsang Landsettlement and Huay-Luang Landsettlement 2) to analyse factors affecting decision making on becoming members of both women groups 3) to compare factors affecting decision making on becoming members of both women groups. The samples were selected from 56 members of Nongsang Landsettlement and 77 members of Huay-Luang Landsettlement by the simple random sampling method.

Interviews were used in collecting the data which were statistically analysed by the Statistical Package for Social Sciences (SPSS) program. Frequency, percentage, arithmetic mean, standard deviation, t-test, F-test and Scheffe' test were used to analyse and compare the data. The results of the study were as follows :

The members of the women groups had the average age of 42.1 years, most received primary education and still staying with their husband. The average number of family and working members were 4.5 and 3.4 persons, respectively. The average membership of the groups was 3.1 years. The average land holding by each family was 20.6 rai and the average income was 25,186.10 bath per family with an average debt of 15,871.91 bath per family. The Bank for Agriculture and Agricultural Cooperatives was the major loan source. Most of members of the women groups had never heard about the groups before becoming members. They firstly heard about the groups from Landsettlement extension workers.

As for social factors affecting decision making on becoming members : had the highest level of influence having a good relation with Landsettlement officers with neighbors' persuasion being the lowest level of influence. The economic factor that affected decision the most was the need for more income, with the need for capital for production equipment being the lowest affect.

Comparison of factors affecting decision making on becoming members of the women groups which was significantly different for Huay-Luang women group : factors classified according to income were a need solve the problems of the community, help on sales of their products and bargain for high prices, and persuasion from group committee. Factors classified by land holding were group membership acceptance, help for capital to buy production equipments, and supports from husband. Factors classified by family labor were the need to share profits with the group, and receiving information on non-weaving matters.

Comparison of factors affecting decision making on becoming members of the women groups which was significantly different for Nongsang women group : factors classified by age were honour and pride, having a good relationship with Landsettlement officers, recruiting more members and helping the group to grow, and exchanging knowledge and experince with the others. Factors classified according to land holding was the desire to solve the problems of the community together.

Comparison of factors affecting decision making on becoming members of the women groups which was significantly different for both women groups : factors classified by age were having a good warmhearted feeling and the feeling that ones were not alone. The factor classified by income was persuasion from the area chief or committee members.

Factors classified by land holding were supports from husband, and witnessing other members getting benefits from the groups.

The recommendations from the study were : 1) activities should be organised for members who age more than 45 years to have a good warmhearted feeling and the feeling that ones were not alone, 2) the husband should be encouraged to join the meeting with their wives, 3) occupations that the women were familiar with should be promoted so that they could increase their income continuously, 4) activities should be organised for members to exchange knowledge, experience and to disseminate the group name and make the members of group pride, 5) group committee selection should be the members who was older than 45 years or had family labor more than 6 persons, 6) activities that encourage the members who had low income and low land holding to take part in developing their village and promotion about marketing and capital for production equipment should be organised, 7) there should be more information on the silk market and local cloth as well as more effort to increase information for the members.