

การจัดการด้านอุปทานเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตและสร้างมูลค่าเพิ่มของข้าวอินทรีย์

แบบสัมภาษณ์เชิงลึกผู้รวบรวม/คนกลาง

วันที่ พื้นที่ อำเภอ จังหวัด

1. ชื่อ

เริ่มทำธุรกิจเกี่ยวกับข้าวอินทรีย์มานาน.....ปี

2. เหตุจูงใจในการเข้าสู่การทำเกษตรอินทรีย์ (เลือกได้มากกว่า 1 ข้อ)

☐ ความต้องการของตลาดสูง

☐ ขายผลผลิตได้ราคาดี

☐ ทำตามคำแนะนำของทางราชการ/เพื่อน/ญาติ

☐ อื่นๆ.....

3. ปริมาณการรับซื้อข้าวอินทรีย์ ต้นต่อปี

4. ท่านรับซื้อข้าวอินทรีย์จากแหล่งใด

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

5. การกำหนดราคาซื้อขายพิจารณาจากปัจจัยใดบ้าง

6. การรวบรวมสินค้ามีต้นทุนในเรื่องใดบ้าง (เช่น ค่าสินค้า คลังสินค้า แรงงาน สินค้าเสื่อมคุณภาพ ฯลฯ)

7. สินค้าที่รวบรวมมีการเก็บสต็อกนาน..... เดือน

8. ท่านจำหน่ายข้าวอินทรีย์ให้แหล่งใดบ้าง และผ่านช่องทางใด

.....

.....

.....

.....

.....

.....

9. การกำหนดราคาจำหน่ายพิจารณาจากปัจจัยใดบ้าง

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

10. ความเสี่ยงของผู้รวบรวม ได้แก่ (ความผันผวนของราคา การถูกโกง ความไม่แน่นอนของตลาด)

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

11. ปัญหา อุปสรรค และโอกาสของข้าวอินทรีย์

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....