

บทที่ 1

บทนำ

ความสำคัญของปัญหา

บมจ. ธนาคารกรุงไทย เป็นธนาคารพาณิชย์ของรัฐที่เปิดดำเนินการมาตั้งแต่ วันที่ 14 มีนาคม พ.ศ. 2509 การเป็นธนาคารของรัฐบาลทำให้ประชาชนเชื่อมั่นใน ความมั่นคง ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมาธนาคารได้มีการพัฒนา ปรับปรุง และขยายองค์กร ทั้งในสำนักงานใหญ่และสาขา ซึ่งการดำเนินงานดังกล่าวทำให้ธนาคารสามารถ ตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้มากขึ้น ปัจจุบันธนาคารมีสาขาอยู่ทุกจังหวัด ของประเทศไทยและมีแผนงานจะขยายสาขาเพิ่มอีก โดยเน้นการเปิดสาขาในเขตรอบนอก มีความเจริญกำลังขยายตัวออกไป ทำให้ธนาคารสามารถให้บริการได้ครอบคลุม ทั่วประเทศ และบริการได้รวดเร็ว

ในปี พ.ศ. 2548 ธนาคารก้าวสู่การเป็น Convenience Bank หรือธนาคารเสน่ห์สะดวก อย่างเต็มตัว มีผลิตภัณฑ์และบริการทางการเงินทุกประเภทและครบวงจร สามารถ ใช้บริการของธนาคารได้จากทุกที่ทุกช่องทาง และทุกเวลาตลอด 24 ชั่วโมง โดยไม่มี วันหยุด ได้มีการปรับเปลี่ยนภาพลักษณ์ในการบริการให้สดใส ทันสมัย เพื่อสอดคล้องกับ ความต้องการของคนรุ่นใหม่ และกระจายไปตามแหล่งชุมชน

บมจ. ธนาคารกรุงไทย นับได้ว่าเป็นสถาบันการเงินหนึ่งในหลาย ๆ สถาบัน การเงินที่มีบทบาทต่อระบบเศรษฐกิจของประเทศไทยเป็นอย่างมาก ปัจจุบันธนาคารมีฐาน ลูกค้าจำนวนมากถึง 11 ล้านราย จำนวนบัญชี 13 ล้านบัญชี ธนาคารจึงมีแผนขยายธุรกิจ กับฐานลูกค้าเดิมและลูกค้าใหม่อย่างต่อเนื่อง ซึ่งในจำนวนฐานลูกค้าที่มีจำนวนมากนั้น ส่วนหนึ่งเป็นฐานลูกค้าที่รับเงินเดือนผ่านบัญชีเงินฝากของธนาคาร ซึ่งในปัจจุบันมี จำนวนมากกว่า 2 ล้านราย (บมจ. ธนาคารกรุงไทย, ฝ่ายผลิตภัณฑ์สินเชื่อรายย่อย, 2553, หน้า 1)

บมจ. ธนาคารกรุงไทย มีผลิตภัณฑ์สินเชื่อที่ออกสู่ตลาดเมื่อปี พ.ศ. 2531 คือ สินเชื่อกรุงไทยธนวัสดุ ซึ่งเป็นสินเชื่อส่วนบุคคลประเภทหนึ่งที่มีวัตถุประสงค์เพื่อ เสริมสร้างสภาพคล่อง บรรเทาปัญหาทางการเงินของผู้บุกริโภคเมื่อยามจำเป็น บมจ. ธนาคารกรุงไทย ได้จัดบริการต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับสินเชื่อกรุงไทยธนวัสดุให้กับลูกค้า ซึ่งธนาคารมีฐานข้อมูลลูกค้าจำนวนมาก และจำนวนสาขาของธนาคารก็มีจำนวนมาก ทำให้ลูกค้าสะดวกในการใช้บริการกับธนาคารสามารถถอนเงินสดโดยการใช้บัตร ATM หรือ KRUNGTHAI VISA DEBIT เนื่องจากปัจจุบันแต่ละธนาคารต่างออกผลิตภัณฑ์ สินเชื่อส่วนบุคคลที่มีความหลากหลาย เพื่อแบ่งขันกันในตลาดนี้ โดยแต่ละธนาคารจะมี ชื่อผลิตภัณฑ์ อัตราดอกเบี้ย ค่าธรรมเนียม วงเงิน ฯลฯ และระยะเวลาการคืน ตลอดจนเงื่อนไข และกฎเกณฑ์ในการขอคืนที่แตกต่างกันไป ในฐานะที่ บมจ. ธนาคารกรุงไทย เป็นธนาคาร ของรัฐที่ต้องตอบสนองความต้องการของภาคเอกชนและนโยบายของรัฐ ดังนั้น กลุ่มลูกค้าส่วนใหญ่จึงเป็นข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ และพนักงานบริษัท ซึ่ง ใช้บริการโดยนำเงินเดือนผ่านบัญชีธนาคาร ลูกค้าที่มีบัญชีเงินฝากประเภทออมทรัพย์ ก็มักจะมีความต้องการสินเชื่อเพื่อการอุปโภคบริโภคด้วย อายุ ไกร์ตาม การบริโภคที่เกิน รายได้ โดยการบริโภคก่อนและใช้คืนในอนาคตทำให้ต้องหาแหล่งเงินใหม่ เพื่อเป็น เงินหมุนเวียน ไว้ใช้จ่ายในปัจจุบัน ส่งผลให้มีความต้องการสินเชื่อส่วนบุคคลเพิ่มขึ้น เพื่อสำรองเงินไว้ใช้จ่ายในการอุปโภคส่วนบุคคลและสำรองไว้ใช้จ่ายยามฉุกเฉิน ทำให้ ธนาคารสามารถขยายฐานรายลูกค้ารายย่อยมากขึ้น โดยเห็นว่าลูกค้ารายย่อยเป็นลูกค้าที่มี ศักยภาพเป็นผู้ที่มีรายได้แน่นอน และเป็นกลุ่มลูกค้าที่มีความเสี่ยงต่ำ

อัตราการขยายตัวของสินเชื่อกรุงไทยธนวัสดุ (ดูตาราง 1) พบว่า สัดส่วนจำนวน ผู้ใช้บริการมีอัตราการขยายตัวเพิ่มขึ้นเรื่อย ๆ ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2548 ถึง พ.ศ. 2553 แสดงว่า ธนาคารสามารถเพิ่มส่วนแบ่งตลาดสินเชื่อส่วนบุคคลได้มากขึ้น แต่ก็ยังถือว่าเป็น จำนวนที่น้อยอยู่ เมื่อเทียบกับสัดส่วนจำนวนลูกค้าที่รับเงินเดือนผ่านบัญชีธนาคาร ซึ่งมีจำนวนมากกว่า 2 ล้านราย

ตาราง 1

อัตราการขยายตัวของสินเชื่อกรุงไทยชั้นวัสดุและมูลค่าวงเงินสินเชื่อ

ปี พ.ศ.	จำนวนผู้ใช้บริการ (พันราย)	วงเงินสินเชื่อ ¹ (พันล้านบาท)
2545	510	32
2546	519	35
2547	513	38
2548	497	40
2549	527	45
2550	556	53
2551	588	61
2552	628	77
2553	670	92

ที่มา. จากรายงานสรุปบริหารสินเชื่อกรุงไทยชั้นวัสดุ (หน้า 2), โดย ฝ่ายผลิตภัณฑ์สินเชื่อ-รายย่อย, บมจ. ธนาคารกรุงไทย, 2553, กรุงเทพมหานคร: ผู้แต่ง.

บมจ. ธนาคารกรุงไทย มีผลิตภัณฑ์สินเชื่อที่ให้บริการทั้งประเภทสินเชื่อเพื่อการอุปโภคบริโภคและสินเชื่อธุรกิจ โดยสาขาต่าง ๆ ของธนาคารจะเป็นผู้ดำเนินงานสินเชื่อดังกล่าวทั้ง 2 ประเภท โดยทำการตลาดและหาลูกค้าจากสินเชื่อทั้ง 2 ประเภท แต่ในการศึกษารั้งนี้จะเน้นไปที่สินเพื่อการอุปโภคบริโภค ซึ่งเป็นสินเชื่อส่วนบุคคล โดยเฉพาะสินเชื่อกรุงไทยชั้นวัสดุ ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์หนึ่งของสินเชื่อส่วนบุคคล ซึ่งเป็นสินเชื่อที่ธนาคารให้แก่บริการลูกค้าที่เป็นบุคคลธรรมดา โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อนำเงินไปใช้จ่ายในการอุปโภคบริโภคส่วนบุคคล ในปัจจุบันธนาคารมีสาขาที่ให้บริการสินเชื่อกรุงไทยชั้นวัสดุ ประมาณ 800 สาขาทั่วประเทศ (บมจ. ธนาคารกรุงไทย, ฝ่ายผลิตภัณฑ์สินเชื่อรายย่อย, 2553, หน้า 3) ซึ่งสาขาต่าง ๆ นั้น ส่วนใหญ่จะอยู่ในต่างจังหวัด และจากผลการดำเนินงานล่าสุดในด้านผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยชั้นวัสดุทั่วประเทศ (ไม่รวมในเขตกรุงเทพมหานครและปริมณฑล) พบว่า สาขาของธนาคารที่มีผู้ใช้งานสินเชื่อกรุงไทยชั้นวัสดุมากที่สุดในเขตอำเภอเมือง คือ สาขาขอนแก่น ในเขตอำเภอเมือง จังหวัด

ขอนแก่น ซึ่งมีจำนวนผู้ใช้ช่วงเงินสินเชื่อคงคล่าว จำนวน 12,691 ราย รองลงมาอีก 4 อันดับ คือ สาขาในเขตอำเภอเมืองนครราชสีมา จังหวัดพิษณุโลก จังหวัดกำแพงเพชร และจังหวัดอุดรธานี ตามลำดับ (ดูตาราง 2)

ตาราง 2

จำนวนผู้ใช้ช่วงเงินสินเชื่อกรุงไทยชนวัสดุและวงเงินสินเชื่อ

สาขาในเขตอำเภอเมือง	จำนวนผู้ใช้ช่วงเงิน (ราย)	วงเงินสินเชื่อ (ล้านบาท)
ขอนแก่น	12,691	630
นครราชสีมา	8,610	564
พิษณุโลก	6,710	585
กำแพงเพชร	6,419	545
อุดรธานี	4,409	509

ที่มา. จาก งานข้อมูลสารสนเทศการตลาด (หน้า 2), โดย ฝ่ายบริหารข้อมูลการตลาด บมจ. ธนาคารกรุงไทย, 2553ก, กรุงเทพมหานคร: ผู้แต่ง.

บมจ. ธนาคารกรุงไทย มีลูกค้าที่รับเงินเดือนผ่านทางบัญชีเงินฝากจำนวนมากกว่า 2 ล้านราย โดยส่วนใหญ่อยู่ในต่างจังหวัด ในจำนวนดังกล่าวเป็นลูกค้าสินเชื่อกรุงไทยชนวัสดุเพียง 617,555 ราย คิดเป็นร้อยละ 30.88 วงเงินกู้ 61,008 ล้านบาท ยอดหนี้ 35,343 ล้านบาท และมีรายได้จากการเบี้ยตลดอกปี พ.ศ. 2550 รวมจำนวน 3,561 ล้านบาท (บมจ. ธนาคารกรุงไทย, ฝ่ายผลิตภัณฑ์สินเชื่อรายย่อย, 2553, หน้า 4) และมีลูกค้าที่ยังไม่ได้ใช้ช่วงเงินสินเชื่อกรุงไทยชนวัสดุอีกประมาณ 1.8 ล้านราย จากข้อมูลดังกล่าว แสดงให้เห็นว่า ยังมีลูกค้าอีกเป็นจำนวนมาก ซึ่งเป็นส่วนใหญ่ที่ยังไม่ได้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยชนวัสดุ จึงเป็นที่น่าสนใจว่าจะทำอย่างไร จึงจะทำให้กลุ่มลูกค้าส่วนใหญ่ มาใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยชนวัสดุ เพราะเมื่อมีลูกค้ามาใช้บริการมาก ๆ นั่นหมายถึง แหล่งรายได้มหาศาลของสินเชื่อประเภทนี้ และถือว่าเป็นแหล่งรายได้ที่สำคัญของธนาคาร ประกอบกับปัจจุบันมีระบบประกันคุณภาพการบริการ มีตัวชี้วัดการทำงาน ทำให้ธนาคารต้องปรับปรุงวิธีการทำงาน เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า ในยุค

ที่มีการแบ่งขันกันสูง ผู้ศึกษาเห็นว่า สินเชื่อกรุงไทยนวัต เป็นสินเชื่อที่มีความสำคัญ ต่อธนาคาร ซึ่งสามารถพัฒนา ปรับปรุงและจัดรูปแบบบริการที่สนองตอบความต้องการ ของผู้ใช้บริการ ได้จะทำให้สามารถขยายสินเชื่อส่วนบุคคลได้เพิ่มขึ้น อีกทั้งยังสามารถ รักษาฐานลูกค้าเดิมเอาไว้ได้ การศึกษาในครั้งนี้จะเน้นไปที่ บมจ. ธนาคารกรุงไทย ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่นเท่านั้น เนื่องจากมีผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยนวัตมากที่สุด (ยกเว้นกรุงเทพมหานครและปริมณฑล) เพื่อใช้เป็นตัวแทนในเขตอำเภอเมืองทั่วประเทศ ดังนั้น จึงนำเสนอให้จะศึกษาทัศนคติและความพึงพอใจของผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทย นวัต ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่น

วัตถุประสงค์ของการศึกษา

1. เพื่อศึกษาความพึงพอใจของผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยนวัต ในเขตอำเภอ เมืองขอนแก่น
2. เพื่อเปรียบเทียบปัจจัยส่วนบุคคลกับความพึงพอใจของผู้ใช้บริการสินเชื่อธนวัต ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่น
3. เพื่อเปรียบเทียบทศนคติของผู้ใช้บริการกับความพึงพอใจผู้ใช้บริการสินเชื่อ กรุงไทยนวัต ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่น

สมมติฐานของการศึกษา

1. ผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยนวัต มีความพึงพอใจต่อการใช้บริการสินเชื่อ กรุงไทยนวัตอยู่ในระดับมาก
2. ปัจจัยส่วนบุคคลของผู้ใช้บริการต่างกันมีความพึงพอใจต่อการให้บริการ สินเชื่อกรุงไทยนวัต ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่นต่างกัน
3. ทศนคติของผู้ใช้บริการสินเชื่อต่างกัน จะมีความพึงพอใจต่อการให้บริการ สินเชื่อกรุงไทยนวัต ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่นต่างกัน

ขอบเขตของการศึกษา

1. ใน การศึกษารั้งนี้ เป็นการศึกษาถึงทัศนคติและความพึงพอใจของผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยชนวัยของ บมจ. ธนาคารกรุงไทย ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่น จำนวน 6 สาขา ได้แก่

1.1 สาขาขอนแก่น

1.2 สาขาถนนมะลิวัลย์

1.3 สาขาประตูเมือง

1.4 สาขาศรีจันทร์

1.5 สาขาวิทยาลัยขอนแก่น

1.6 สาขาถนนกวางเมือง

2. ช่วงเวลาที่ศึกษาข้อมูลปฐมนิเทศ อยู่ในช่วงเดือนมกราคม ถึง เมษายน พ.ศ. 2554

3. พื้นที่สำรวจ คือ สำรวจจากสินเชื่อกรุงไทยชนวัย เนื่องในเขตอำเภอเมืองขอนแก่นเท่านั้น เนื่องจากในเขตดังกล่าวมีการใช้สินเชื่อกรุงไทยชนวัยมากที่สุด จำนวน 12,691 ราย (รวม 6 สาขา) คิดเป็นร้อยละ 53.35 ของสาขาทั้งหมดในจังหวัดขอนแก่น

วิธีการศึกษา

ในการศึกษารั้งนี้ ผู้ศึกษาจะดำเนินการศึกษาโดยใช้รูปแบบของการศึกษา เชิงพรรณนาและเชิงปริมาณ โดยมีขั้นตอนวิธีการศึกษา ดังนี้

แหล่งที่มาของข้อมูล

ในการศึกษารั้งนี้ ใช้ข้อมูลปฐมนิเทศด้วยแบบสอบถามจากกลุ่มตัวอย่าง ซึ่งได้จากการผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยชนวัยของ บมจ. ธนาคารกรุงไทย ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่น ที่มาใช้บริการสินเชื่อของธนาคาร โดยกำหนดขอบเขตของประชากรเฉพาะกลุ่มลูกค้าสินเชื่อกรุงไทยชนวัย เขตอำเภอเมืองขอนแก่นรวมเป็นจำนวน 12,691 ราย (คุณตราง 3)

ตาราง 3

จำนวนผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยชนวัฒน ในเขตอำเภอเมืองขอนแก่น จำแนกตามสาขา ณ วันที่ 7 พฤษภาคม พ.ศ. 2553

สาขา	จำนวน (ราย)
1. ขอนแก่น	5,722
2. ถนนมะลิวัลย์	3,598
3. ประจุเมือง	1,568
4. ศรีจันทร์	1,297
5. มหาวิทยาลัยขอนแก่น	301
6. ถนนกลางเมือง	205
รวม	12,691

ที่มา. จาก งานข้อมูลสารสนเทศการตลาด (หน้า 3), โดย ฝ่ายบริหารข้อมูลการตลาด บมจ. ธนาคารกรุงไทย, 2553 ก, กรุงเทพมหานคร: ผู้แต่ง.

การกำหนดขนาดตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษารังนี้ จากประชากรที่ใช้ในการศึกษา จำนวน 12,691 ราย โดยมีความผิดพลาด ได้ไม่เกินร้อยละ 5 หรือที่ระดับความเชื่อมั่น ร้อยละ 95 จากการคำนวณจากสูตรของทาโร ยามานเ內 ได้ผลดังนี้ (Yamané อ้างถึงใน ธนาịnh ศิลปจารุ, 2550, หน้า 47)

$$\begin{aligned}
 n &= \frac{N}{(1 + Ne^2)} \\
 &= \frac{12,691}{[1 + 12691(0.05)^2]} \\
 &= 387.80
 \end{aligned}$$

กำหนดให้

- N = ขนาดของประชากรที่ต้องการศึกษา
- n = ขนาดของกลุ่มตัวอย่าง
- e = ความผิดพลาดที่ยอมรับได้เท่ากับ 0.05

ดังนั้น จำนวนตัวอย่างทั้งหมดที่ใช้ในการศึกษารั้งนี้ ประมาณ 400 ราย
การเลือกกลุ่มตัวอย่างจากขนาดตัวอย่าง 400 ตัวอย่าง เนพาะลูกค้าที่มาใช้บริการ
สินเชื่อกรุงไทยชนวัญแต่ละสาขาตามสัดส่วนที่กำหนด (คุณารง 4) โดยใช้วิธีการเลือก
แบบบังเอิญ (accidental sampling)

ตาราง 4

จำนวนแบบสอบถามที่แจกกระจายตามสัดส่วน

สาขา	จำนวน (ราย)	จำนวนแบบสอบถาม (ชุด)
1. ขอนแก่น	5,722	180
2. ถนนมะลิวัลย์	3,598	113
3. ประตูเมือง	1,568	49
4. ศรีจันทร์	1,297	41
5. มหาวิทยาลัยขอนแก่น	301	10
6. ถนนกลางเมือง	205	7

ที่มา. จาก งานข้อมูลสารสนเทศการตลาด (หน้า 4), โดย ฝ่ายบริหารข้อมูลการตลาด
บมจ. ธนาคารกรุงไทย, 2553ก, กรุงเทพมหานคร: ผู้แต่ง.

เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูลในการศึกษารั้งนี้คือ แบบสอบถามโดย
แบบสอบถามแบ่งออกเป็น 4 ส่วน คือ

ส่วนที่ 1 ข้อมูลปัจจัยส่วนบุคคล ประกอบด้วย คำถามแบบปลายปิด (closed-ended question) 6 ข้อ ได้แก่ เพศ อายุ สถานภาพสมรส การศึกษา อาชีพ และรายได้

ส่วนที่ 2 เป็นคำถามเกี่ยวกับทัศนคติ จุดประสงค์ของการใช้งานเงิน วงเงินสินเชื่อ
ที่ได้รับของผู้ใช้บริการสินเชื่อ ประกอบด้วย คำถามปลายปิด (closed-ended question) 6
ข้อ ได้แก่ ความคิดเห็นต่อการมีสินเชื่อกรุงไทยชนวัญ จำนวนวงเงินสินเชื่อกรุงไทยชนวัญ
หมุนเวียนที่ทำให้ผู้ใช้บริการมั่นใจในความคล่องตัวทางการเงิน ความคิดเห็นเกี่ยวกับ
ภาพลักษณ์ของ บมจ. ธนาคารกรุงไทย ในทัศนคติของผู้ใช้บริการต้องการให้วางเงินสินเชื่อ

กรุงไทยนวัตภูมิลักษณะแบบใด และกรณีที่ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิแล้ว และต้องการเพิ่มวงเงินคิดว่าธนาคารควรปรับปรุงเพิ่มวงเงินโดยพิจารณาจากปัจจัยใด

นอกจากนี้ยังมีคำถามที่สามารถระบุคำตอบได้มากกว่า 1 คำตอบ ได้แก่ ในทศกัติที่ตัดสินใจเลือกใช้สินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิมากกว่าสินเชื่อนุคลองธนาคารอื่น ๆ

ส่วนที่ 3 เป็นคำถามเกี่ยวกับความพึงพอใจของผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิ 4 ด้านคือ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านสถานที่ และด้านการส่งเสริมการตลาด เป็นมาตรวัดตามแบบของ Likert Scale ให้ผู้ตอบแสดงความคิดเห็น โดยแบ่งเป็น 5 ระดับ คือ มากที่สุด มาก ปานกลาง น้อย และน้อยที่สุด

ส่วนที่ 4 คำถามปลายเปิด เป็นข้อเสนอแนะของผู้ใช้บริการเกี่ยวกับการพัฒนาปรับปรุงสินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิ

การเก็บรวบรวมข้อมูล

1. การเก็บข้อมูลปฐมภูมิ (primary data) เก็บรวบรวมข้อมูล โดยใช้วิธีการแจกแบบสอบถามที่ได้ผ่านการทดสอบแล้วจำนวน 400 ราย ให้กับผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิ ซึ่งเป็นกลุ่มตัวอย่างในระหว่างวันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2554 ถึง 30 เมษายน พ.ศ. 2554 ใช้วิธีแจกแบบสอบถาม โดยขอความร่วมมือจากเจ้าหน้าที่ในแผนกสินเชื่อช่วยแจกแบบสอบถามให้กับลูกค้าสินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิ หรือแจกแบบสอบถาม ณ ที่ทำงานของผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิ

2. การเก็บข้อมูลทุติยภูมิ (secondary data) เก็บรวบรวมข้อมูลที่ได้จากศึกษาทฤษฎี เอกสารวิชาการที่เกี่ยวข้อง เช่น รายงานการวิจัย วิทยานิพนธ์ ตำราทางวิชาการ เอกสารของ บมจ. ธนาคารกรุงไทย และการค้นคว้าผ่านทางระบบอินเตอร์เน็ต

วิธีการวิเคราะห์ข้อมูล

1. การเคราะห์เชิงพร่องนา เป็นการวิเคราะห์ข้อมูลจากแบบสอบถามของกลุ่มตัวอย่างเกี่ยวกับการดำเนินงานของธนาคาร ที่เกี่ยวกับสินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิ โดยอธิบายและแสดงค่าของข้อมูล ดังนี้

1.1 แสดงค่าเป็นความถี่ในรูปตาราง โดยใช้ค่าสถิติร้อยละ

1.2 แสดงการจัดลำดับความสำคัญในด้านทัศนคติต่อสินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิ

1.3 ใช้มาตรวัดแบบ Rating ตามวิธีของลิกอร์ท (Likert scale) มาประยุกต์ใช้โดยแบ่งคะแนนระดับความพึงพอใจเป็น 5 ระดับ ดังนี้

มากที่สุด	ให้	5 คะแนน
มาก	ให้	4 คะแนน
ปานกลาง	ให้	3 คะแนน
น้อย	ให้	2 คะแนน
น้อยที่สุด	ให้	1 คะแนน

2. การวิเคราะห์เชิงปริมาณ โดยการทดสอบค่าไคสแควร์ (chi-square technique) เพื่อหาความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปร

นิยามศัพท์เฉพาะ

ทัศนคติ หมายถึง ความรู้ ความเข้าใจ ความรู้สึกและพฤติกรรมที่มีต่อเรื่องต่าง ๆ ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการหรือลูกค้า หมายถึง การที่ผู้ใช้บริการหรือลูกค้าได้รับในสิ่งที่ต้องการ แต่ต้องอยู่ในขอบเขตที่ผู้ให้บริการสามารถทำให้ได้ โดยไม่มีขัดต่อวัตถุประสงค์หรือความถูกต้องเหมาะสมในการให้บริการ

สินเชื่อ หมายถึง การให้กู้เงิน การรับซื้อหรือซื้อผลิตตัวทางการค้า การรับซื้อหรือซื้อผลิตตัวเงินการค้าเพื่อการส่งออก การออกแบบสื่อคำประกัน การรับรองหรือรับอาวัลตัวเงิน การออกแบบเทอร์อฟเครดิตและการทำทรัพศรีซึ่งและสินเชื่อที่ธนาคารกำหนด สินเชื่อส่วนบุคคล หมายถึง สินเชื่อที่สถาบันการเงินให้แก่ลูกค้าที่เป็นบุคคลธรรมดาโดยมีวัตถุประสงค์เพื่อนำเงินไปใช้จ่ายในการอุปโภคส่วนบุคคล

สินเชื่อกรุงไทยนวัตภูมิ (krungthai circle loan) หมายถึง สินเชื่อเพื่อการบริโภคส่วนบุคคล หรือสินเชื่อบุคคลประเภทที่มีวัตถุประสงค์เพื่อเสริมสร้างสภาพคล่องและช่วยบรรเทาปัญหาทางการเงินของลูกค้าเมื่อจำเป็น โดยลูกค้าสามารถเบิกถอนเงินสดได้ ซึ่ง บมจ. ธนาคารกรุงไทยจะเป็นผู้กำหนดวงเงินสินเชื่อให้กับลูกค้าตามอัตราเดือน

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

ทำให้ทราบทัศนคติและความพึงพอใจของลูกค้าสินเชื่อกรุงไทยชนวัสดุ เขตอำเภอเมืองขอนแก่น และสามารถนำไปใช้เป็นข้อมูลพื้นฐานในการจัดทำแผนพัฒนาและปรับปรุงคุณภาพการบริการให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้ใช้บริการสินเชื่อกรุงไทยชนวัสดุ เพื่อช่วยบรรเทาปัญหาและให้ความช่วยเหลือทางการเงิน และเป็นแนวทางในการวางแผนการตลาดสำหรับสินเชื่อส่วนบุคคลสำหรับสาขาอื่นของธนาคาร