



247210

พฤติกรรมในการเลือกซื้อสินค้าตราเฉพาะในร้านค้าปลีกขนาดใหญ่
ของผู้บริโภคในอำเภอเมืองเชียงใหม่

Jarvisam โต๊ะถม

บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการตลาด

บัณฑิตวิทยาลัย
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
มีนาคม 2554

b00251560

ห้องสมุดงานวิจัย สำนักงานคณะกรรมการวิจัยแห่งชาติ



247210

พฤติกรรมในการเลือกซื้อสินค้าตราเฉพาะในร้านค้าปลีกขนาดใหญ่
ของผู้บริโภคในอำเภอเมืองเชียงใหม่

จารุมาศ โต๊ะถนน

การค้นคว้าแบบอิสระนี้เสนอต่อบัณฑิตวิทยาลัยเพื่อเป็นส่วนหนึ่ง
ของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญา
บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการตลาด



บัณฑิตวิทยาลัย
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
มีนาคม 2554

พฤติกรรมในการเลือกซื้อสินค้าตราเฉพาะในร้านค้าปลีกขนาดใหญ่
ของผู้บริโภคในอำเภอเมืองเชียงใหม่

จาลุมาศ ไต้ะถม

การค้นคว้าแบบอิสระนี้ได้รับการพิจารณาอนุมัติให้นับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา
ตามหลักสูตรปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการตลาด

คณะกรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระ

อาจารย์ ดร. เบ็มกร ไชยประสิทธิ์

.....ประธานกรรมการ

รองศาสตราจารย์ ดร. พัชรา ตันติประภา

.....กรรมการ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. กิตตินุช ชุลิกาวิทย์

อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

รองศาสตราจารย์ ดร. พัชรา ตันติประภา

22 มีนาคม 2554

© ลิขสิทธิ์ของมหาวิทยาลัยเชียงใหม่

กิตติกรรมประกาศ

การค้นคว้าแบบอิสระครั้งนี้สำเร็จลงได้ด้วยความกรุณาจากองค์ศาสตราจารย์ ดร. พัชรา ตันติประภา อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ ที่ให้ความช่วยเหลือ ให้คำแนะนำ ปรึกษาและตรวจแก้ไขข้อบกพร่องต่างๆ จนการค้นคว้าแบบอิสระครั้งนี้เสร็จสมบูรณ์ ผู้เขียนจึงขอกราบขอบพระคุณเป็นอย่างสูงไว้ ณ โอกาสนี้

ขอกราบขอบพระคุณอาจารย์ ดร.เบนกร ไชยประสิทธิ์ และผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. กิตตินุช ชุลิกาวิทย์ ที่กรุณารับเป็นกรรมการสอนการค้นคว้าแบบอิสระ อีกทั้งยังให้คำปรึกษา และคำแนะนำ ต่างๆ เป็นอย่างดีตลอดมาและขอบคุณเจ้าหน้าที่คณะบริหารธุรกิจทุกท่านที่ได้ช่วยเหลือและอำนวยความสะดวกต่าง ๆ ตลอดระยะเวลาที่ได้ศึกษา

ขอกราบขอบพระคุณ คุณพ่อคุณแม่ ขอบคุณสามี ตลอดจนญาติพี่น้องทุกๆ คนที่เคยให้กำลังใจ และเคยสนับสนุนในทุกๆ ด้านตลอดมา

ท้ายที่สุดนี้ ขอขอบคุณพี่ๆ เพื่อนๆ ทุกคนที่เคยเป็นกำลังใจ ให้คำปรึกษา และคำแนะนำต่างๆ หากมีสิ่งใดที่ไม่ถูกต้องหรือผิดพลาดประการใดในการค้นคว้าแบบอิสระครั้งนี้ ผู้เขียนขออภัยเป็นอย่างสูง และผู้เขียนหวังว่าข้อมูลที่ได้จากการค้นคว้าแบบอิสระนี้ จะมีประโยชน์ สำหรับผู้ที่สนใจต่อไป

จารมาศ โต๊ะถนน

ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

พฤติกรรมในการเลือกซื้อสินค้าตราเฉพาะในร้านค้า
ปลีกขนาดใหญ่ของผู้บริโภคในอำเภอเมืองเชียงใหม่

ผู้เขียน

นางสาวจารุมาศ โต๊ะถนน

ปริญญา

บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต (การตลาด)

อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

รองศาสตราจารย์ ดร. พัชรา ตันติประภา

บทคัดย่อ

247210

การศึกษาร้านนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาพฤติกรรมในการเลือกซื้อสินค้าตราเฉพาะในร้านค้าปลีกขนาดใหญ่ของผู้บริโภคในอำเภอเมืองเชียงใหม่ โดยรวมรวมข้อมูลจากผู้ที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภคจากร้านค้าปลีกขนาดใหญ่ในอำเภอเมืองเชียงใหม่ที่ตอบแบบสอบถามจำนวน 300 ชุด สถิติในการวิเคราะห์ข้อมูล ได้แก่ ความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ย

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง อายุระหว่าง 36-45 ปีมากที่สุด ส่วนใหญ่มีสถานภาพสมรส มีระดับการศึกษาปริญญาตรีมากที่สุด มีอาชีพเป็นพนักงานบริษัทเอกชนและประกอบอาชีพอิสระ/ค้าขายมากที่สุด มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนไม่เกิน 10,000 บาท หากที่สุด และมีบุคลิกภาพในลักษณะชอบซื้อสินค้าราคาถูกอย่างเดียว สินค้าไหนราคาถูกก็จะเลือกซื้อเป็นอันดับแรกมากที่สุด

ผลการศึกษาพบว่า ในด้านพฤติกรรมในการเลือกซื้อสินค้าตราเฉพาะในร้านค้าปลีกขนาดใหญ่พบว่าส่วนใหญ่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะของห้างสรรพสินค้า รองลงมาคือห้างบิ๊กซี และห้างcarrefour ตามลำดับ โดยไปใช้บริการในช่วงเวลา 18:01 – 21:00 น. หากที่สุด ส่วนใหญ่จะซื้อเพื่อใช้เป็นประจำในครอบครัว ส่วนใหญ่ซื้อกินค้าตราเฉพาะโดยเห็นตราสินค้าบนชั้นวางสินค้า สินค้าตราเฉพาะประเภทอุปโภคบริโภคส่วนใหญ่ที่เคยซื้อหรือเคยใช้ คือ ผลิตภัณฑ์กระดาษ เช่น กระดาษเช็ดหน้า ทิชชู ผ้าอ้อม มีค่าใช้จ่ายเฉลี่ยในการซื้อสินค้าต่อครั้ง 501 – 1,000 บาท หากที่สุด มีความต้องการซื้อสินค้าตราเฉพาะโดยเฉลี่ยเดือนละ 1 ครั้งและเดือนละ 2-3 ครั้ง หากที่สุด ส่วนใหญ่เป็นผู้ตัดสินใจด้วยตนเอง ทั้งหมด มีวัตถุประสงค์คือต้องการสินค้าราคาถูกที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับตรายี่ห้ออื่น ในการหาซื้อข้อมูลนั้นจะดูป้ายราคาและเปรียบเทียบราคา กับยี่ห้อเดิมมากที่สุด ในด้านปัจจัยที่มีผลต่อการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภคของผู้ตอบแบบสอบถามให้ระดับความสำคัญด้านสภาวะเศรษฐกิจ ทำให้ต้องประหับด้วยเงินคุ้มค่าอยู่ในระดับมาก

Independent Study Title	Consumer Behavior Towards Purchasing House Brand Products at Hypermarkets in Mueang Chiang Mai District
Author	Ms.Charumat Tothom
Degree	Master of Business Administration (Marketing)
Independent Study Advisor	Associate Professor Dr. Patchara Tantiprabha

ABSTRACT

247210

This study aims at investigating consumer behavior towards purchasing house brand products at hypermarkets in Mueang Chiang Mai district. Data are derived from 300 sets of questionnaire distributed to customers of house brand products at hypermarkets in Mueang Chiang Mai district. In order to analyze those given data, the statistics consisting of frequency, percentage, and means are applied.

The majority of respondents were married female aged 36-45 years old with undergraduate educational background. Most of them were either employees of private companies or self-employed/merchants, earning monthly income at amount of lower than 10,000 baht. The purchasing personality of those subjects was to purchase cheap products, as the prior choice.

Findings of the study on consumer behavior in purchasing house brand products of hypermarkets shows that the respondents mostly purchased the house brand product from Tesco Lotus, Big-C, and Carrefour during 18:01-21:00 hrs. for family consumption. They were acquainted with those house brand products by seeing them displayed on shelves. The category of house brand product for consumption that they purchased or used was referred to paper product – facial tissues, toilet papers and diapers. In each time of purchase, they spent 501-1,000 baht with the purchase frequency of either once a month or 2-3 times a month and the influencing person to purchase the mentioned products was specified to the respondents themselves. The purchasing decision was done upon the aim to purchase the cheapest product as compared to

other brands. In order to search for product pricing data, they preferred seeking data from price tags; then, compared prices with the previous brand they purchased. In regard to the factor affecting customers to purchase the house brand products, the result suggested that the respondents ranked high level of concern to the current economy since it forced them to stay economizing by spending money in the worthy way.

สารบัญ

	หน้า
กิตติกรรมประกาศ	ค
บทคัดย่อภาษาไทย	ง
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	ฉ
สารบัญ	ช
สารบัญตาราง	ฉ
บทที่ 1 บทนำ	1
หลักการและเหตุผล	1
วัตถุประสงค์ของการศึกษา	3
ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา	3
นิยามศัพท์	4
บทที่ 2 แนวคิด ทฤษฎี และทบทวนวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	5
แนวคิดและทฤษฎี	5
ทบทวนวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	7
บทที่ 3 ระเบียบวิธีการศึกษา	12
ขอบเขตการศึกษา	12
วิธีการศึกษา	13
เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา	13
การวิเคราะห์ข้อมูลและสถิติที่ใช้	14
สถานที่ใช้ในการดำเนินงานวิจัยและรวมรวมข้อมูล	14
ระยะเวลาในการศึกษา	14
บทที่ 4 ผลการศึกษา	15
ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม	16
ส่วนที่ 2 ข้อมูลพฤติกรรมการเลือกซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับ	
สินค้าอุปโภคบริโภคในร้านค้าปลีกขนาดใหญ่	21
ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับปัญหาและข้อเสนอแนะ	64

สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
บทที่ ๕ สรุปผลการศึกษา อกิจกรรมพล ข้อค้นพบ และข้อเสนอแนะ	66
สรุปผลการศึกษา	66
อกิจกรรมพลการศึกษา	73
ข้อค้นพบ	77
ข้อเสนอแนะ	79
บรรณานุกรม	82
ภาคผนวก	84
แบบสอบถาม	85
ประวัติผู้เขียน	93

สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
1 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ	16
2 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอายุ	16
3 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานภาพการสมรส	17
4 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามระดับการศึกษา	17
5 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอาชีพ	18
6 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	19
7 แสดงจำนวนและร้อยละของบุคคลกิจภาพของตอบแบบสอบถาม	20
8 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามการเคยซื้อสินค้าตรา เฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จากร้านค้าปลีกขนาดใหญ่แต่ละแห่ง	21
9 แสดงจำนวนและร้อยละของลักษณะของความถี่ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับ สินค้าอุปโภคบริโภค ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสินค้าตราเฉพาะของ ร้านค้าปลีกขนาดใหญ่ที่ซื้อ	22
10 แสดงจำนวนและร้อยละ ของตรายี่ห้อสินค้าตราเฉพาะที่ผู้ตอบแบบสอบถามเคย ซื้อ	23
11 แสดงจำนวนและร้อยละของลักษณะของความถี่ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับ สินค้าอุปโภคบริโภคตรายี่ห้อ ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามตรายี่ห้อ	24
12 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามร้านค้าปลีกขนาด ใหญ่ที่ไปใช้บริการเป็นส่วนใหญ่	25
13 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามช่วงเวลาในการไป ใช้บริการร้านค้าปลีกขนาดใหญ่	26
14 แสดงจำนวนและร้อยละของ โอกาสในการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้า อุปโภคบริโภค ของผู้ตอบแบบสอบถาม	27
15 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการรู้จักสินค้าตรา เฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค	28
16 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสินค้าตราเฉพาะ ประเภทสินค้าอุปโภคบริโภคที่เคยซื้อหรือเคยใช้	29

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
17 แสดงจำนวนและร้อยละของค่าใช้จ่ายเฉลี่ยในการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภคจากร้านค้าปลีกขนาดใหญ่ต่อครั้ง	30
18 แสดงจำนวนและร้อยละของความถี่ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จากร้านค้าปลีกขนาดใหญ่	31
19 แสดงจำนวน และร้อยละของผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจ เลือกซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค	31
20 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค	32
21 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการหาข้อมูลก่อนการตัดสินใจซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค	33
22 แสดงจำนวนร้อยละและค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามปัจจัยที่มีผลต่อการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค	34
23 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จำแนกตามระดับความพึงพอใจ	37
24 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จำแนกตามการซื้อช้า	39
25 แสดงจำนวนและร้อยละของบุคลิกภาพของผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามเพศ	41
26 แสดงจำนวนและร้อยละของประเภทสินค้าตราเฉพาะที่ผู้ตอบแบบสอบถามเคยซื้อหรือเคยใช้จำแนกตามเพศ	42
27 แสดงจำนวนและร้อยละของบุคลิกภาพของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	45
28 แสดงจำนวน และร้อยละของความถี่ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	47
29 แสดงจำนวน และร้อยละของวัตถุประสงค์ในการซื้อสินค้าตราเฉพาะสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	48

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
30 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซื้อสินค้า ตราเฉพาะ สำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	51
31 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซื้อสินค้า ตราเฉพาะ สำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จำแนกตามระดับการศึกษา	54
32 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของปัจจัยที่มีผลต่อการประเมินทางเลือกซื้อสินค้า ตราเฉพาะ สำหรับสินค้าอุปโภคบริโภค จำแนกตามบุคลิกภาพ	57
33 แสดงจำนวนและร้อยละของปัญหาที่ผู้ตอบแบบสอบถามประสบปัญหา	64
34 แสดงจำนวนและร้อยละของข้อเสนอแนะจากผู้ตอบแบบสอบถาม	65