

การวิจัยเรื่องกระบวนการการตัดสินใจของเกษตรกร ในการเข้าร่วมเป็นสมาชิกกลุ่มเกษตรกรทฤษฎีใหม่ บ้านเจดีย์แม่ครัว ตำบลแม่แฝกใหม่ อำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่ มีวัตถุประสงค์เพื่อ 1) ทราบถึงลักษณะส่วนบุคคล เศรษฐกิจ และสังคมของเกษตรกรที่เข้าร่วมกลุ่มเกษตรกรทฤษฎีใหม่บ้านเจดีย์แม่ครัว 2) ทราบถึงกระบวนการการตัดสินใจของเกษตรกรในการเข้าร่วมกลุ่มเกษตรกรทฤษฎีใหม่บ้านเจดีย์แม่ครัว 3) ศึกษาปัญหาและแนวทางแก้ไขในการดำเนินกิจกรรมเกษตรกรทฤษฎีใหม่ ตามความคิดเห็นของสมาชิกกลุ่มเกษตรกรทฤษฎีใหม่บ้านเจดีย์แม่ครัวทั้งหมดจำนวน 59 คน โดยไม่มีการสุ่มตัวอย่าง เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูลคือ แบบสัมภาษณ์ที่ผ่านการทดสอบความตรงในเนื้อหา และความเป็นปรนัยของแบบสัมภาษณ์ การเก็บข้อมูลได้ดำเนินการในเดือนกรกฎาคม 2546 และวิเคราะห์ข้อมูลด้วยคอมพิวเตอร์ โดยใช้โปรแกรมสถิติสำเร็จรูปเพื่อการวิจัยทางสังคมศาสตร์

ผลการวิจัย พบว่าประชากรที่ให้ข้อมูลมีอายุเฉลี่ย 45.80 ปี มีวุฒิการศึกษาตั้งแต่ชั้นประถมศึกษาตอนต้นถึงระดับปริญญาตรี โดยส่วนใหญ่จบชั้นประถมศึกษาตอนต้น มีรายได้เฉลี่ย 42,898.31 บาทต่อปี การลงทุนทำการเกษตรส่วนใหญ่กู้ยืมเงินจากธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร ลงทุนในที่ดินของตนเองและมีการเช่าที่ดินบางส่วน โดยใช้ที่ดินทำกิจกรรม 4-6 ไร่ เป็นส่วนมากผู้ให้ข้อมูลส่วนใหญ่ทำการเกษตรทฤษฎีใหม่มาเป็นเวลา 5 ปี และได้รับการฝึกอบรมความรู้ทางการเกษตรที่มหาวิทยาลัยแม่โจ้ การทำกิจกรรมส่วนใหญ่ใช้แรงงานในครอบครัว

กระบวนการการตัดสินใจของผู้ให้ข้อมูล ผลการวิจัยพบว่าผู้ให้ข้อมูลมีการวิเคราะห์ปัญหาด้านการเกษตรที่ผ่านมาโดยพิจารณาให้มีความสำคัญ ด้านรายได้ ด้านเงินทุน และด้านการตลาด ในระดับมาก ส่วนด้านพื้นที่ผู้ให้ข้อมูลพิจารณาให้มีความสำคัญในระดับน้อย หลังจากนั้นผู้ให้ข้อมูลมีการค้นหาทางเลือกใหม่ด้านการเกษตรมีการประเมินผลทางเลือกใหม่ก่อนที่จะตัดสินใจเข้าร่วมเป็นสมาชิกกลุ่ม โดยมีการพิจารณาให้มีความสำคัญในแต่ละขั้นตอนในระดับมาก

ปัญหาและข้อเสนอแนะของผู้ให้ข้อมูล ผลการวิจัยพบว่าผู้ให้ข้อมูลส่วนใหญ่ต้องการให้มีการฝึกอบรมความรู้เฉพาะทางเพิ่มเติมและไม่อยากกู้เงินมาลงทุนให้มากจนเกินไป เพราะไม่แน่ใจในการชำระหนี้คืนและปัญหาที่สำคัญที่สุดของผู้ให้ข้อมูลคือปัญหาด้านการตลาดของผลผลิตทางการเกษตร เนื่องจากราคาผลผลิตตกต่ำต้องการให้หน่วยงานที่เกี่ยวข้องเข้ามาช่วยเหลือและขอให้มีการประกันราคาผลผลิต

The objectives of this particular research were: 1) to know about the personal and socio-economic characteristics of farmer members of Ban Jeadeemaekrua New Theory Agricultural Group; 2) to determine the decision-making process of farmers on being members of Ban Jeadeemaekrua New Theory Agricultural Group; and 3) to identify the problems and guidelines involving the implementation of activities of the New Theory Agriculture Group based on the opinion of its members. Study respondents consisted of 59 farmer members while a pre-tested interview was used to collect data in July 2003, which was later analyzed through a computer Software Package for the Social Science software (SPSS).

Results of the study showed that the respondents were 45.80 years old on average and their educational background ranged from primary to bachelor level with majority finishing the primary level. They had an average annual income of 42,898.31 baht and they usually obtained loans from Agriculture and Cooperative Bank for their farm investment. Most of them owned their cultivation lands while some farmers rented lands ranging from 4 to 6 rai. Majority of the respondents had been doing the New Theory agricultural practices for almost 5 years and had undergone agricultural training at Maejo University. Many of the respondents used family labor in their farm practices.

Further results of the study showed that the respondents had previously analyzed the problems in agriculture by considering highly the importance of income, investment and marketing aspects. In contrast, they considered problem involving the farm site to be of low importance. The respondents indicated that agricultural alternatives were identified and were later evaluated prior to their decision to become members of the New Theory agricultural group. In their decision-making process, each step has been considered to be highly important.

In addition, most of the respondents indicated their need to undergo training especially to improve their knowledge about the New Theory and to avoid borrowing too much money for farm investment because they were uncertain of repaying the debts. According to the respondents, their most significant problem was on the marketing aspect of their farm products because prices were usually lower than their expectation. They indicated the need for the involved agencies to provide assistance and price assurance of their farm products.