

## บทที่ 1

### บทนำ

#### 1.1 ที่มาและความสำคัญ

ในวัฒนธรรมมนุษย์ ไม่ว่าจะโศกเศร้า หรือ ปิติ ยินดีดอกไม้ เป็นส่วนหนึ่งที่มนุษย์ใช้แสดงออกถึงพฤติกรรมเหล่านั้นดังแต่ในอดีตจนถึงปัจจุบัน ซึ่งมีผลต่อคุณค่าทางจิตใจ เช่น การตักบาตรก็จะมีดอกไม้แนบไปกับอาหารด้วย การนำดอกไม้ไปจัดในงานศพ งานบวช งานแต่งงาน งานวันสำคัญต่างๆ หรือจะซื้อไปฝากคนป่วยหรือคนรักก็ตาม เหตุดังกล่าวจึงเกิดความต้องการ พลิตภัณฑ์ดอกไม้ และส่งผลให้มีร้านขายดอกไม้เกิดขึ้นเพื่อสนองความต้องการดังกล่าว

สำหรับสถานการณ์ตลาดไม้ดอกปี 2552 ประเทศไทยมีการนำเข้าดอกไม้สดรวม ปริมาณ 3,249 ตัน มูลค่าประมาณ 217.2 ล้านบาท มีการส่งออกดอกไม้สดรวม ปริมาณ 25,131 ตัน มูลค่าประมาณ 2,395.7 ล้านบาท โดยมีการส่งออกไม้ดอกเมืองหนาวซึ่งส่วนใหญ่เป็นกล้วยไม้เบญจมาศ และกุหลาบปริมาณ 24,710 ตัน คิดเป็นมูลค่าประมาณ 2,370.6 ล้านบาท ประเทศนำเข้าที่สำคัญ ได้แก่ ญี่ปุ่น สหรัฐอเมริกา จีน อิตาลี อินเดีย สิงคโปร์ และได้หัวนนอกจากนี้ ไทยนำเข้าไม้ดอก เมืองหนาว ได้แก่ สาธารณรัฐเช็ก กุหลาบ และกล้วยไม้ มีปริมาณ 1,382 ตัน คิดเป็นมูลค่าประมาณ 94.9 ล้านบาท ส่วนใหญ่นำเข้าจากจีน มาเลเซียและอินโดนีเซีย การนำเข้าไม้ดอกไม้สดของไทยยังคงมีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งในปัจจุบันไม้ดอกเมืองหนาวที่ จำหน่ายในร้านจัดดอกไม้และร้านจำหน่ายดอกไม้ กว่าร้อยละ 80 เป็นดอกไม้ที่นำเข้าจากจีน

จังหวัดเชียงใหม่เป็นศูนย์กลางเศรษฐกิจภาคเหนือตอนบน มีประชากร 1,670,317 คน (สำนักทะเบียนกลาง กรมการปกครอง กระทรวงมหาดไทย, 2552) และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นทุกปี ประชากรมีความต้องการใช้ดอกไม้ ก่อให้เกิดธุรกิจดอกไม้ เกิดขึ้นตามมา ซึ่งในอำเภอเมือง เชียงใหม่มีบ้านที่จำหน่ายดอกไม้สดที่มีขนาดใหญ่ที่สุดในจังหวัดคือ ตลาดต้นลำไย หรือซื้อที่เรียก กันของคนท้องถิ่นว่า “กาดดอกไม้” จะมีร้านที่ขายผลิตภัณฑ์ดอกไม้สดอยู่ต่อลดลงสองฝั่งถนน และมีร้านที่จำหน่ายดอกไม้สดกระจายอยู่หลายในตัวเมือง จากการที่มีร้านขายผลิตภัณฑ์ดอกไม้สด จัดซื้อที่มีอยู่มาก จึงทำให้ธุรกิจนี้เกิดการแข่งขันกัน ดังนั้นภายใต้สภาพการแข่งขัน ผู้ประกอบการ ธุรกิจผลิตภัณฑ์ดอกไม้สดจัดซื้อหรือผู้ที่มีความสนใจในธุรกิจนี้ควรศึกษาข้อมูลและรายละเอียดในการดำเนินงาน ซึ่งปัจจัยหลักที่ควรให้ความสำคัญ คือ ปัจจัยด้านการตลาดบริการ ดังนั้นผู้ศึกษาจึงสนใจศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ดอกไม้สดจัดซื้อของ

ลูกค้าในอำเภอเมืองเชียงใหม่ ในการศึกษาครั้งนี้ผลิตภัณฑ์คอกไม้สดจัดช่อ คือ ช่องคอกไม้สด กระเข้าคอกไม้สด และพวงหรีดคอกไม้สด โดยผลการศึกษาจะเป็นประโยชน์แก่ผู้ประกอบการ ธุรกิจผลิตภัณฑ์คอกไม้สดจัดช่อหรือผู้ที่มีความสนใจในธุรกิจนี้ ในการทราบถึงปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์คอกไม้สดจัดช่อของลูกค้าในอำเภอเมืองเชียงใหม่

### 1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา

เพื่อศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์คอกไม้สดจัดช่อของลูกค้าในอำเภอเมืองเชียงใหม่

### 1.3 ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา

1. ทราบปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์คอกไม้สดจัดช่อของลูกค้าในอำเภอเมืองเชียงใหม่

2. นำข้อมูลไปใช้เป็นประโยชน์แก่ผู้ประกอบการธุรกิจผลิตภัณฑ์คอกไม้สดจัดช่อหรือผู้ที่มีความสนใจในธุรกิจนี้เพื่อใช้ในการวางแผนการตลาด ให้สอดคล้องกับความต้องการของลูกค้า และพัฒนาธุรกิจให้ดียิ่งขึ้น

### 1.4 นิยามศพท์ที่ใช้ในการศึกษา

ปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการ หมายถึง ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ปัจจัยด้านราคา ปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย ปัจจัยด้านการส่งเสริมทางการตลาด ปัจจัยด้านบุคคล ปัจจัยด้านกระบวนการ และปัจจัยด้านหลักฐานทางกฎหมาย ที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อคอกไม้สดจัดช่อ

ลูกค้า หมายถึง ผู้ที่เคยซื้อคอกไม้สดจัดช่อจากร้านคอกไม้ และอาศัยอยู่ในอำเภอเมืองเชียงใหม่

คอกไม้สดจัดช่อ หมายถึง คอกไม้สดที่นำมาจัดเป็นช่อคอกไม้ กระเข้าคอกไม้สด และพวงหรีดคอกไม้สด