

## บทที่ 5

### บทสรุป

การศึกษาปัจจัยในการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภคที่มีต่อการพัฒนาบรรจุภัณฑ์ผลิตภัณฑ์กลัวยตาก ผู้วิจัยได้กำหนดวัตถุประสงค์ของการวิจัย ขอบเขตของการศึกษาค้นคว้า และวิธีการดำเนินการศึกษา ดังนี้

#### วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- เพื่อศึกษาปัจจัยในการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภคที่มีต่อบรรจุภัณฑ์ผลิตภัณฑ์กลัวยตาก
- เพื่อพัฒนาบรรจุภัณฑ์ผลิตภัณฑ์กลัวยตาก
- เพื่อเปรียบเทียบความพึงพอใจบรรจุภัณฑ์ผลิตภัณฑ์กลัวยตากรูปแบบเดิม กับบรรจุภัณฑ์ผลิตภัณฑ์กลัวยตากรูปแบบใหม่

#### สรุปผลการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้พบว่า ปัจจัยในการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภคที่มีต่อผลิตภัณฑ์กลัวยตาก ด้านบรรจุภัณฑ์นั้น มี 6 ปัจจัย คือ การเก็บรักษาผลิตภัณฑ์ รูปทรงของบรรจุภัณฑ์ หัศนศติที่มีต่อ ผลิตภัณฑ์ ตราสินค้า ภาพบนบรรจุภัณฑ์ และวัสดุที่ใช้ทำบรรจุภัณฑ์ ซึ่งปัจจัยเหล่านี้จะเป็นแนวทางในการออกแบบบรรจุภัณฑ์ โดยใช้หลักการออกแบบบรรจุภัณฑ์มาเป็นเกณฑ์ในการออกแบบ และได้หลักการ ดังนี้

- บรรจุภัณฑ์ขนาด  $13 \times 17 \times 5$  cm. เนื่องจากบรรจุภัณฑ์กลัวยตากบรรจุของแยกชิ้นจำนวน 7 ชิ้น ซึ่งเป็นขนาดที่พอติดกับผลิตภัณฑ์
- บรรจุภัณฑ์ชิ้นที่ 1 คือของพลาสติก สำหรับแยกชิ้นผลิตภัณฑ์กลัวยตาก บรรจุภัณฑ์รวมหน่วยคือ กล่องกระดาษ เนื่องจากกล่องกระดาษสามารถผลิตได้ง่าย และมีราคาต้นทุนที่ต่ำ
- มีฝาสำหรับเปิด – ปิดบรรจุภัณฑ์ และฝานั้นต้องเปิดได้ง่ายในครั้งแรก เนื่องจากบางครั้งบรรจุภัณฑ์เปิดครั้งแรกยากทำให้เกิดการฉีกขาดของบรรจุภัณฑ์ได้
- มีรูปทรงสี่เหลี่ยมผืนผ้า ที่มีความหนา 5 cm. เพราะง่ายต่อการหยิบจับที่พอดีมือ มีที่จับ อีกทั้งรูปทรงยังช่วยในการประยัดพื้นที่ในการขนส่งอีกด้วย
- กราฟิกต้องมีภาพจริงมาประกอบ เพื่อทำให้เกิดมิติของบรรจุภัณฑ์ มีการไลส์พื้นหลัง มีการใส่สถานที่ท่องเที่ยวของจังหวัดเพื่อเพิ่มความน่าสนใจ
- มีการนำเรื่องราว หรือลวดลายของท้องถิ่นมาประกอบ และประยุกต์ให้มีความทันสมัย

## 7. เลือกใช้สีที่สื่อถึงผลิตภัณฑ์กลัวๆ ตาม โดยใช้เป็นโทนสีเหลืองออกน้ำตาล

จากการเปรียบเทียบความพึงพอใจของผู้บริโภคที่มีต่อแบรนด์รูปแบบใหม่ และรูปแบบเก่า พบร่วมว่า ผู้บริโภค มีความพึงพอใจในรูปแบบใหม่มากกว่ารูปแบบเก่า ในทุกด้าน โดยแต่ละด้าน บรรจุภัณฑ์รูปแบบใหม่จะมีความพึงพอใจอยู่ในระดับมาก

### อภิปรายผลการวิจัย

จากการศึกษาปัจจัยในการตัดสินใจซื้อผลิตภัณฑ์กลัวๆ ของผู้บริโภคพบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เป็นเพศหญิงจำนวน 143 คน (คิดเป็น 57.7% ของประชากรกลุ่มตัวอย่าง) ส่วนใหญ่มีอายุ 18 – 24 ปี ส่วนใหญ่มีรายได้ 5,000 – 10,000 บาทต่อเดือน ปัจจัยด้านการเก็บรักษา ผลิตภัณฑ์ ตราสินค้า และกราฟิกบนบรรจุภัณฑ์ มีส่วนร่วมกับความแปรปรวน และส่งผลต่อการตัดสินใจซื้อผลิตภัณฑ์กลัวๆ ได้ร้อยละ 16 ของส่วนร่วมกับการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภค ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของรุ่งนภา หล่ออี้ยนยง (2546) การเปรียบเทียบการออกแบบบรรจุภัณฑ์ขั้นมาตรฐานเดียวของไทยและญี่ปุ่น ที่มีต่อการตัดสินใจเลือกซื้อของนักศึกษา พบร่วม การออกแบบบรรจุภัณฑ์ขั้นมาตรฐานเดียวของไทยและญี่ปุ่น ในด้านของสี ลวดลายกราฟิก และระบบพิมพ์ จะมีลักษณะการออกแบบบรรจุภัณฑ์ใกล้เคียงกัน ยกเว้นน้ำหนักสุทธิของผลิตภัณฑ์รวม และราคาสินค้า ผลการศึกษาการเลือกซื้อของนักศึกษาพบว่า นักศึกษาเกินครึ่งจะเลือกซื้อขั้นมาตรฐานเดียวชนิดพองกรอบ หรืออุบกรอบที่ผลิตในประเทศไทย และรับประทานขั้นมาตรฐานเดียว 1-2 ครั้งต่อวัน นักศึกษาส่วนมากเลือกซื้อขั้นมาตรฐานเดียว เพราะอยากรถลองสิ่งแปลกใหม่ และรสนิยมของผลิตภัณฑ์ที่ปราภภูมิญี่ปุ่น บรรจุภัณฑ์ เมื่อให้นักศึกษาพิจารณาบรรจุภัณฑ์ตัวอย่างของสินค้าไทยและญี่ปุ่น นักศึกษาส่วนใหญ่ตัดสินใจเลือกซื้อขั้นมาตรฐานเดียวที่ผลิตในไทยโดยเลือกจากลวดลายกราฟิกบนบรรจุภัณฑ์

การออกแบบบรรจุภัณฑ์กลัวๆ แนวคิดที่นำเข้าเอกลักษณ์ของห้องถ่ายมาร่วมกับการออกแบบที่ดูมีความทันสมัย และคำนึงถึงความสะดวกในการใช้งานของบรรจุภัณฑ์ ใช้โทนสีเหลือง ตราสัญลักษณ์รูปใบตองที่สอดคล้องกับผลิตภัณฑ์ที่ผลิตมาจากกลัวๆ ใช้ตัวอักษรที่มีความเป็นไทย ภาพประกอบที่ใช้บนบรรจุภัณฑ์เป็นภาพถ่ายจริง อีกทั้งยังคำนึงถึงราคาน้ำหนักการผลิต แนวคิดนี้สอดคล้องกับงานวิจัยของสุรพงษ์ ประเสริฐศักดิ์(2552) ได้กล่าวไว้วางานวิจัยองค์ประกอบบรรจุภัณฑ์ที่ส่งผลให้สามารถเพิ่มมูลค่าสินค้า ว่า ระดับสินค้าทางการตลาดมีตั้งแต่ระดับล่างไปจนถึงระดับสูง ในการออกแบบบรรจุภัณฑ์สินค้าที่มีระดับทางการตลาดในระดับล่างนั้นไม่ยุ่งยากเท่าไน้ก เป็นสินค้าในระดับล่างเป็นสินค้าที่มีต้นทุนค่อนข้างน้อย หั้นต้นทุนของตัวสินค้าเอง และเงินทุนของการผลิตบรรจุภัณฑ์ เช่น เงินทุนของวัสดุที่นำมาใช้ชั้นรูปบรรจุภัณฑ์ เงินทุนค่าออกแบบบรรจุภัณฑ์ เงินทุนการพิมพ์ เป็นต้น จึงทำให้การออกแบบบรรจุภัณฑ์มีข้อจำกัด

ทางด้านวัสดุ การพิมพ์และเทคนิคการพิมพ์ โดยต้องคำนึงถึงราคาต้นทุนเป็นหลัก ซึ่งทำให้นักออกแบบทำงานได้ง่ายและรวดเร็วขึ้น อีกทั้งการออกแบบเล็กปีบแบบบรรจุภัณฑ์ที่ตรงไปตรงมา ไม่มีความซับซ้อนมากนัก เช่น ต้องการให้ผู้บริโภคสะดวกดูดตาก ใช้สีที่ชัดเจน โดยเด่น หรือต้องการให้ผู้บริโภครับรู้ถึงความนำรับประทานก็ใช้ภาพประกอบให้ดูน่ารับประทาน ใช้ตัวหนังสือแสดงข้อความสื่อความหมายให้รู้สึกถึงความอร่อย นำรับประทานโดยใช้ขนาดตัวอักษรที่ใหญ่ ดูโดยเด่น ชัดเจน สะดวก เป็นต้น

จากการเปรียบเทียบความพึงพอใจของผู้บริโภคที่มีต่อบรรจุภัณฑ์รูปแบบเก่า และรูปแบบใหม่ พบร่วมกัน ผู้บริโภค มีความพึงพอใจในรูปแบบบรรจุภัณฑ์กล้วยๆ มาก รูปแบบเก่า และรูปแบบใหม่แตกต่างกัน อีกทั้งผู้บริโภค มีความพึงพอใจโดยรวมของบรรจุภัณฑ์กล้วยๆ มาก รูปแบบใหม่มากกว่ารูปแบบเดิม และมีเกณฑ์ความพึงพอใจอยู่ในระดับพึงพอใจมาก ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของ นางสาว ลิ้มไชยาواتน์ (2545) ได้ศึกษา ประสิทธิผลของการออกแบบกราฟิกบนบรรจุภัณฑ์ที่มีต่อผู้บริโภค พบร่วมกัน

1. บรรจุภัณฑ์ที่มีภาพวัตถุ มีความแตกต่างจากบรรจุภัณฑ์ที่ไม่มีภาพวัตถุ ในด้านความดึงดูดใจ ความชอบและความตั้งใจซื้อของผู้บริโภค

2. บรรจุภัณฑ์ที่เน้นส่วนของภาพวัตถุมากกว่าส่วนของอักษร มีความแตกต่างจากบรรจุภัณฑ์ที่เน้นส่วนของอักษรมากกว่าภาพวัตถุ ในด้านความดึงดูดใจ และความชอบของผู้บริโภค

3. บรรจุภัณฑ์ที่เน้นสัดส่วนของภาพวัตถุทั้งหมด มีความแตกต่างจากบรรจุภัณฑ์ที่เน้นภาพวัตถุเพียงบางส่วนในด้านความดึงดูดใจ ความสนใจ ความชอบและความตั้งใจซื้อของผู้บริโภค

4. บรรจุภัณฑ์ที่แสดงภาพวัตถุเหมือนจริง (ภาพถ่าย) ไม่มีความแตกต่างจากบรรจุภัณฑ์ที่แสดงภาพวัตถุไม่เหมือนจริง (ภาพกราฟิก) ในด้านความดึงดูดใจ ความสนใจ ความชอบและความตั้งใจซื้อของผู้บริโภค

การวิจัยครั้งนี้ แสดงให้เห็นถึงความสำคัญของการออกแบบบรรจุภัณฑ์ที่ส่งผลต่อการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภค ซึ่งในการออกแบบบรรจุภัณฑ์ที่ดี ควรมีขนาดที่เหมาะสมกับผลิตภัณฑ์ สามารถปักป้องผลิตภัณฑ์ได้ มีลักษณะที่ทันสมัย และมีเอกลักษณ์ของท้องถิ่นนั้นๆ อีกทั้งบรรจุภัณฑ์ยังมีความสำคัญต่อการเลือกซื้อของผู้บริโภค เนื่องจากบรรจุภัณฑ์เป็นการแสดงภาพลักษณ์ของผลิตภัณฑ์ และผู้ผลิต ยังเป็นทำให้เกิดความเชื่อมั่นของผู้บริโภค เกิดความน่าสนใจในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์



## ข้อเสนอแนะ

ผู้วิจัยมีข้อเสนอแนะจากการวิจัย ดังนี้ ในด้านกราฟิกของบรรจุภัณฑ์ผลิตภัณฑ์กล้วย ตากความมีการพัฒนา ให้มีความเป็นสากลมากขึ้น เพื่อเป็นการกระตุ้นยอดขาย และเป็นการสร้าง ตลาดใหม่ต่อไปในอนาคต ควรมีการสร้างเอกลักษณ์ให้แก่ทางกลุ่ม เพื่อให้ผู้บริโภคจดจำ ภาพลักษณ์ได้ ด้านโครงสร้างความมีขนาดที่พอดีกับผลิตภัณฑ์ เพื่อที่จะสร้างภาพลักษณ์ที่ดีให้กับ ตัวผลิตภัณฑ์และผู้ผลิต

ผู้วิจัยมีข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป ดังนี้

1. บรรจุภัณฑ์กล้วยตากความมีการเจาะให้เห็นผลิตภัณฑ์ช้างใน หรือมีการแสดงให้ ผู้บริโภคทราบถึงผลิตภัณฑ์ช้างใน เพื่อเป็นการเพิ่มความเชื่อมั่นในผลิตภัณฑ์มากขึ้น
2. ควรมีการศึกษาการใช้ภาพประกอบกล้วยตากที่ดูน่ารับประทานมากที่สุด เพื่อให้ ผลลัพธ์ที่ทางการออกแบบมีประสิทธิผลมากที่สุด
3. วันเดือนปีที่ผลิต และวันหมดอายุ บนบรรจุภัณฑ์ความมีขนาดที่พอดีกับตราปั๊มวันที่