

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าคอมสินพิเศษ
งวดที่ 31 ของผู้บริโภค



อิทธิพลทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าคอมสินพิเศษ¹
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved
บัณฑิตวิทยาลัย
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
เดือน มกราคม พ.ศ. ๒๕๕๐

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสลากร้อมสินพิเศษ^๑
งวดที่ 31 ของผู้บริโภค



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

บัณฑิตวิทยาลัย
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
สิงหาคม 2550

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าคอมพิวเตอร์
งวดที่ 31 ของผู้บริโภค

วิชิต ชอบพานิช

การค้นคว้าแบบอิสระนี้ได้รับการพิจารณาอนุมัติให้นับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา¹
ตามหลักสูตรปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

คณะกรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระ

.....
.....
ผู้ช่วยศาสตราจารย์จิตราภรณ์ พงษ์ไพบูลย์

.....
.....
ผู้ช่วยศาสตราจารย์มาลีนาส สิทธิสมบัติ

กรรมการ

กรรมการ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ชนินทร์ สิงห์รุ่งเรือง

24 สิงหาคม 2550

© ลิขสิทธิ์ของมหาวิทยาลัยเชียงใหม่

กิติกรรมประกาศ

การค้นคว้าอิสระนี้ สำเร็จลงได้ด้วยความกรุณาและอนุเคราะห์เป็นอย่างดีจากท่านคณบดี และผู้ทรงคุณวุฒิ ของคณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ทุกท่านที่ได้กรุณาให้ความรู้ คำแนะนำ คำปรึกษาที่เป็นประโยชน์ รวมทั้งผู้ช่วยศาสตราจารย์จิตราภรณ์ พงษ์ไพบูลย์ อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ ผู้ช่วยศาสตราจารย์มาลีนาส สิทธิสมบัติ และผู้ช่วยศาสตราจารย์ชนินทร์ สิงห์รุ่งเรือง กรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระ ซึ่งได้กรุณาตรวจแก้ไขจนเสร็จสมบูรณ์ ผู้ศึกษาขอรับขอบเขตของพระคุณอย่างสูง ไว้ ณ โอกาสนี้

ขอขอบพระคุณลูกศิษย์ใช้บริการสถาบันสินพิเศษของธนาคารออมสิน ในเขตจังหวัดนนทบุรี ที่ให้ความร่วมมือในการตอบแบบสอบถาม เพื่อเป็นข้อมูลการศึกษาในครั้งนี้

ขอขอบคุณเพื่อนๆนักศึกษาปริญญาโท สาขาวิชาบริหารธุรกิจสำหรับผู้บริหาร คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ และเจ้าหน้าที่ทุกท่านที่ได้ให้ความช่วยเหลือทุกอย่าง

ท้ายที่สุด หากมีข้อกพร่องหรือผิดพลาดประการใด ผู้ศึกษาขออภัยเป็นอย่างสูง และหวังเป็นอย่างยิ่งว่าการค้นคว้าแบบอิสระฉบับนี้จะมีประโยชน์สำหรับหน่วยงานหรือสถาบันที่เกี่ยวข้อง ตลอดจนผู้สนใจที่จะศึกษาต่อไป

วิชิต ชอบพาณิช

จัดทำโดย
จัดการห้องเรียน
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved