

## บทที่ 2

### ทฤษฎี แนวคิด และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การศึกษาเรื่อง “การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของผู้ชมในเขตกรุงเทพมหานครที่มีต่อรายการ “Mega Clever ฉลาดสุดสุด” ทางสถานีโทรทัศน์โมเดิร์นไนน์ ทีวี” นี้ ผู้ศึกษาได้นำแนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้องต่างๆ มาใช้เป็นกรอบในการศึกษา ดังนี้

1. ทฤษฎีบทบาทหน้าที่ของการสื่อสารมวลชน
2. ทฤษฎีการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจ (Uses and Gratifications Theory)
3. ทฤษฎีการเปิดรับข่าวสาร (Media Exposure Theory)
4. แนวคิดเกี่ยวกับรายการโทรทัศน์
5. วรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

### ทฤษฎีบทบาทหน้าที่ของการสื่อสารมวลชน

การสื่อสารเป็นกิจกรรมที่มีความตั้งใจหรือมุ่งก่อให้เกิดผลในลักษณะใดลักษณะหนึ่ง ทั้งในตัวของผู้ส่งสารและผู้รับสาร โดยอาจจะเป็นความพยายามที่จะมีอิทธิพลให้หรือเข้ามายังใจหรือซักจุ่นโน้มน้าวใจบุคคลอีกฝ่ายหนึ่งที่กำลังสื่อสารด้วย หรืออาจเป็นการสื่อสารเพื่อการถ่ายทอดข้อมูลข่าวสาร การให้การศึกษาและการถ่ายทอดมุมมองรวม เช่น การถ่ายทอดศิลปะ วรรณกรรมต่างๆ ซึ่งกันและกันของผู้ส่งสารและผู้รับสาร ทั้งนี้วัตถุประสงค์โดยทั่วไปของการสื่อสาร ซึ่งอาจพิจารณาจากความตั้งใจของผู้ส่งสารและผู้รับสารในภาระแต่ละครั้ง มีดังนี้<sup>1</sup>

#### 1. วัตถุประสงค์ทั่วไปของการสื่อสารในด้านผู้ส่งสาร

1.1 เพื่อแจ้งให้ทราบ (to inform) หรือการบอกให้รู้ เป็นวัตถุประสงค์ที่ผู้ส่งสารต้องการจะบอกเล่าหรือแจ้งเหตุการณ์ต่างๆ ที่เกิดขึ้น หรือข้อมูลข่าวสารต่างๆ ที่รับรู้มาเพื่อนำมาถ่ายทอดให้แก่ผู้รับสารได้ทราบ เช่น การถ่ายทอดรายการโทรทัศน์เกี่ยวกับการก่อวินาศกรรมของผู้ก่อการร้ายในประเทศไทยหรือเมริกาให้แก่ผู้ชมทั่วโลก เป็นต้น

<sup>1</sup> กิติมา สรสนธิ, ความรู้ทางการสื่อสาร (กรุงเทพมหานคร: คณavarสารสาสตร์และสื่อสารมวลชน มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2541), น. 22-25.

1.2 เพื่อให้การศึกษา (to teach or to educate) เป็นวัตถุประสงค์ที่ผู้ส่งสารต้องการจะให้ผู้รับได้มีความรู้ ความเข้าใจในเรื่องบางเรื่อง หรือบางสิ่งบางอย่าง ตามที่ผู้ส่งสารต้องการ เช่น รายการโทรทัศน์ที่มุ่งให้ความรู้เกี่ยวกับวิธีการทำอาหารหรือสอนวิธีการเล่นกีฬา กอล์ฟที่ถูกวิธีให้แก่ผู้ชม เป็นต้น

1.3 เพื่อขักจูงใจหรือโน้มน้าวใจ (to propose or to persuade) เป็นวัตถุประสงค์ที่เน้นให้เกิดการเปลี่ยนแปลงในเรื่องความรู้สึกนึกคิด ทัศนคติ หรือพฤติกรรม ซึ่งต้องใช้ความพยายามในการสื่อสารค่อนข้างสูงเพื่อให้การสื่อสารรังสรรค์บรรลุวัตถุประสงค์ เช่น รายการที่พูดคุยกอกเกี่ยวกับปัญหาต่างๆ ทางสังคมหรือทางการเมือง

1.4 เพื่อให้ความบันเทิง (to entertain) เป็นวัตถุประสงค์ของผู้ส่งสารที่ต้องการให้ผู้รับสารเกิดความสนุกสนานรื่นเริงบันเทิงใจ มีอารมณ์ที่ดีและแจ่มใส เป็นการพักผ่อนหย่อนใจ ภายหลังจากการทำงานหรือครุ่นคิดในเรื่องใดเรื่องหนึ่งจนเกิดความเครียด ได้แก่ รายการตลกช่วงหัว รายการละคร รายการคอนเสิร์ตทางโทรทัศน์ หรือภาพยนตร์ เป็นต้น

## 2. วัตถุประสงค์ที่ว่าไปของการสื่อสารในด้านผู้รับสาร

2.1 เพื่อทราบ (to know or to understand) เป็นวัตถุประสงค์ของผู้รับสารที่ต้องการทราบเรื่องราวหรือติดตามข้อมูล เหตุการณ์ ข่าวสารต่างๆ ที่เกิดขึ้นในสังคม ทั้งที่มีผลกระทบต่อตนเองและไม่มีผลกระทบต่อตนเอง เป็นการสนใจตอบต่อความอยากรู้อยากรู้เห็น อันเป็นความต้องการขั้นพื้นฐานของมนุษย์

2.2 เพื่อเรียนรู้ (to learn) เป็นวัตถุประสงค์ของผู้รับสารที่ต้องการที่จะรู้และทำความเข้าใจในเรื่องราวหรือวิชาการต่างๆ เพื่อเป็นการเพิ่มพูนความรู้ความสามารถสามารถของตน

2.3 เพื่อการตัดสินใจ (to decide) ในการตัดสินใจของคนเรา มักต้องมีข้อมูลข่าวสารที่เกี่ยวข้องเพื่อนำมาใช้ในการประกอบการตัดสินใจ ซึ่งข้อมูลข่าวสารเหล่านั้นจะต้องเป็นข้อมูลที่มีความละเอียด ลึกซึ้ง และมีอิทธิพลมากพอที่จะซักจูงใจให้คนเราเกิดการเปลี่ยนแปลงหรือการตัดสินใจได้ ดังนั้น คนเราจะจึงแสวงหาข่าวสารในการตัดสินใจตลอดเวลา เช่น การดูข่าวตลาดหุ้นเพื่อดูอัตราการซื้อขายที่จะทำกำไรได้ เป็นต้น

2.4 เพื่อหาความพอใจ (to please or to enjoy) โดยปกติแล้วคนเราทุกคนต้องการมีชีวิตที่มีความสุข สนุกสนานรื่นรมย์และพยายามหลีกเลี่ยงสภาพในชีวิตจริงที่บุ่มบ่าม วุ่นวาย สับสน หรือเหตุการณ์ต่างๆ ที่ก่อให้เกิดความเครียด ดังนั้นคนเราจึงมักหาบุคคลที่มีความนิสัยเพื่อพูดคุยหากความสนุกสนาน หรือดูรายการโทรทัศน์ ชุมชนภาพยนตร์ เพื่อผ่อนคลายความเครียด เช่น การดูรายการการตกลงในรายการทอล์คโชว์ เป็นต้น

การสื่อสารในสังคมขนาดใหญ่หรือสังคมมวลชน (Mass Society) จำเป็นจะต้องมีการสื่อสารมวลชน (Mass Communication) ซึ่งมีบทบาทหน้าที่ช่วยให้มนุษย์อยู่ร่วมกันในสังคมและยึดเหนี่ยวสังคมให้เป็นสังคมอยู่ได้

บทบาทหน้าที่ของสื่อมวลชน<sup>2</sup> หมายถึง การกระทำการของสื่อมวลชนที่ได้ส่งผล กำลัง ส่งผล หรือที่จะส่งผลต่อชีวิตและสังคมนั้นเอง ซึ่งการกระทำนั้นอาจจะเป็นไปตามธรรมชาติของ การสื่อสารมวลชนหรือเป็นไปตามจารีตประเพณีหรือศีลธรรมจรรยาของสังคม ตามกฎระเบียบที่กำหนดไว้สำหรับอาชีพหรือวิชาชีพสื่อมวลชนนั้นๆ

บทบาทหน้าที่ของสื่อมวลชนมีผลกระทำต่อประชาชนทั้งทางด้านสังคมโดยรวม และบุคคลทั้งทางลบและทางบวก ยกตัวอย่างเช่น สื่อมวลชนเข้าไปเมื่อส่วนเกี่ยวข้องกับด้านเศรษฐกิจ และการอุดสาหกรรมอย่างขาดไม่ได้ ช่วยสร้างงานให้กับคนงานจำนวนหลายล้านคน ในวงการสื่อ เองก็เป็นอุดสาหกรรมขนาดใหญ่ซึ่งมีการลงทุนจำนวนมากมหาศาล สื่อมวลชนกล้ายเป็นศูนย์รวมทาง ด้านการเมือง โดยมีการใช้สื่อเพื่อการรณรงค์ทางการเมืองของพรรค การหาเสียง และการรับฟัง ความคิดเห็นของประชาชน

ในชีวิตประจำวันของบุคคลทั่วไป การสื่อสารมวลชนเข้าไปแทรกซึมอยู่ในวิถีชีวิตของ ประชาชน การรับฟังรายการวิทยุและชั้มรายการโทรทัศน์อีกเป็นส่วนหนึ่งของชีวิตคนทั้งที่อยู่ใน เมืองและในชนบท ทั้งเพื่อความบันเทิง การรับรู้ข่าวสารต่างๆ จากภายในประเทศและต่างประเทศ ความรู้และวิทยาการต่างๆ ที่เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว ตลอดจนข้อมูลของสินค้าและบริการที่ โฆษณาผ่านสื่อต่างๆ หนังสือหรือนิตยสารช่วยให้เราสามารถรับความรู้และข่าวสารทั้งที่โรงเรียน และที่บ้าน การเข้าชมภาพยนตร์ตามโรงพยาบาลที่มีอยู่ทั่วไปเป็นการตอบสนองทางด้านความ บันเทิงและการแลกเปลี่ยนวัฒนธรรมในสังคมต่างๆ อย่างไม่รู้ตัว

อย่างไรก็ตาม สื่อสารมวลชนก็มีผลทางด้านลบต่อสังคมด้วย เช่น การบริโภคข่าวสารที่ ไม่เป็นประโยชน์ การคอมเม้นต์ของคนบางกลุ่มบางพวกหรือแม้แต่นักข่าวที่ใจจราจารร้อน เป็น ต้น เพราะฉะนั้น หากสื่อมวลชนได้กระทบหนักถึงหน้าที่ความรับผิดชอบของสถาบันที่มีต่อประชาชน และรู้ถึงบทบาทในด้านต่างๆ ที่เกิดขึ้นจากการกระทำการของสื่อ และพยายามกำหนดบทบาทหน้าที่ ในทิศทางที่ถูกต้อง ก็จะทำให้เกิดประโยชน์ต่อสังคมโดยรวมทั้งประเทศชาติและของโลก

---

<sup>2</sup> ณรงค์ สมพงษ์, สื่อสารมวลชนเพื่องานส่งเสริม (กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2543), น. 31-32.

ทั้งนี้ แฮร์ล์ด ลาสเวลล์ (Harold Lasswell)<sup>3</sup> นักวิชศาสตร์ชาวอเมริกัน ได้กล่าวถึงหน้าที่ของสื่อสารมวลชนว่ามีอยู่ 3 ประการ คือ

1. หน้าที่ในการสังเกตภารณ์และรายงานสภาพแวดล้อมทางสังคม (Surveillance of the Environment) คือการสอดส่องและติดตามเก็บรวบรวมข้อมูลข่าวสารต่างๆ ที่อาจมีผลกระทบต่อมหาชนในสังคมมารายงานให้สมาชิกในสังคมได้ทราบ ซึ่งตรงกับบทบาทหน้าที่ของ การสื่อสารทั่วไป คือ การแจ้งให้ทราบหรือการให้ข้อมูลข่าวสาร (Information Function)

2. หน้าที่ในการประสานสัมพันธ์ส่วนต่างๆ ของสังคมให้รวมตัวกันอยู่ได้ (Correlation of the Different parts of society in Responding to Environment) หมายถึง หน้าที่ในการติดตามศึกษาเรื่องราวหรือเหตุการณ์ต่างๆ ที่เกิดขึ้นในสังคมอย่างถูกต้องถี่ถ้วน แล้วนำมายังเพื่อช่วยปรับให้สมาชิกกลุ่มต่างๆ มีความเข้าใจซึ่งกันและกัน อยู่ร่วมกันในสังคมเดียวกันได้ด้วยความสงบเรียบร้อย ซึ่งตรงกับบทบาทหน้าที่ของการสื่อสารทั่วไป คือ การซักจุ่งหรือโน้มน้าวใจ (Persuasion Function)

3. หน้าที่ในการถ่ายทอดมรดกทางสังคม (Transmission of Social Heritage from one Generation to the next) หมายถึง หน้าที่ในการเผยแพร่ถ่ายทอดหรือสืบทอดความรู้ ค่านิยม ทัศนคติ และบรรทัดฐานของสังคมจากยุคสมัยหนึ่งไปสู่ยุคสมัยหนึ่ง เพื่อให้ทายาทรุ่นปัจจุบันนรรน และประเพณีของสังคมนั้นๆ คงอยู่ตลอดไป ซึ่งตรงกับหน้าที่ในการให้การศึกษา ของสื่อสารมวลชน (Education Function)

การที่การสื่อสารจะให้บริการสาธารณะความรู้และการศึกษาอย่างได้ผลนั้น สร้างเรื่องราวที่เสนอจะต้องเป็นที่น่าสนใจและยอมรับของผู้เรียน นอกจากนี้ยังต้องสะ大发และง่ายแก่การแปลความหมาย เรียนรู้ และจำจดอีกด้วย ในบางครั้งอาจมีความจำเป็นที่จะต้องอาศัยวิธีการโน้มน้ำใจตามช่วงเวลาตุนให้ผู้เรียนเกิดความสนใจอย่างมากเห็นด้วย<sup>4</sup>

<sup>3</sup> Harold D. Lasswell, "The Structure and Function of Communication, in Society," The Communication of Ideals, ed. Lyman (New York: Harper and Row Publishers, 1948), p. 63, อ้างถึงใน กิติมา สุรสนธิ, ความรู้ทางการสื่อสาร, น. 98.

<sup>4</sup> บุญเดช ศุภดิลก, "การสื่อสาร: โครงสร้างและหน้าที่ในสังคม," ใน วารสารศาสตร์และสื่อสารมวลชน, รวมโดย สมควร กวียะ, พิมพ์ครั้งที่ 2 (กรุงเทพมหานคร: คณะกรรมการสาขาวิชาสื่อสารมวลชน มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2523), น. 35.

นอกจากหน้าที่ทั้ง 3 ประเภทนี้แล้ว วิลเบอร์ ชาร์แมม (Wilbur Schramm) และ ชาลส์ อาร์ ไวท์ (Charles R. Write)<sup>5</sup> ได้เพิ่มเติมหน้าที่ประการที่ 4 ของสื่อสารมวลชนไว้อีกประการหนึ่ง คือ

4. หน้าที่ในการให้ความบันเทิง (Entertainment Function) ซึ่งหมายถึงการเผยแพร่ถ่ายทอดทางด้านศิลปะการแสดงเพื่อสร้างความจราจรสู่สาธารณะให้แก่มวลชน ซึ่งทวีความสำคัญและเป็นที่ยอมรับกันมากในปัจจุบัน หน้าที่ในการให้ความบันเทิงนี้จะแตกต่างจากหน้าที่อื่นๆ ทั้งหมดทั้งในเรื่องเนื้อหาและผลของการสื่อสาร โดยจะเน้นแนวทางด้านอารมณ์ความรู้สึกของผู้รับสารมากกว่าจะเข้าที่ระบบความคิดและพฤติกรรม ผลที่เกิดขึ้นกับผู้รับสารจึงนักเป็นผลระยะสั้น คือ รู้สึกติดขับขันหรือเคราเสียใจสักครู่หนึ่งแล้วก็หายไป ไม่ใช่ผลระยะยาว เช่น การเปลี่ยนแปลงทัศนคติ การเรียนรู้ และการซักจุ่ง เป็นต้น

บทบาทหน้าที่ทั้งสี่ประการที่ได้กล่าวมาแล้วนั้น เป็นที่ยอมรับในประเทศต่างๆ โดยสถานีวิทยุกระจายเสียงและวิทยุโทรทัศน์ของชาติต่างๆ เป็นจำนวนไม่น้อย ได้อาศัยยึดหลักการทั้งสี่ประการนี้เป็นตัวกำหนดบทบาทหน้าที่ของตนที่พึงจะปฏิบัติ เช่น ควรจะจัดวางผังรายการข่าว ความคิดเห็น การศึกษา และบริการความบันเทิง เป็นสัดส่วนกันอย่างไร ควรจะจัดวางผังรายการ เหล่านั้นไว้ในเวลาใดบ้าง จึงจะเป็นประโยชน์สูงสุดต่อผู้ฟังและผู้ชม<sup>6</sup>

สื่อมวลชนมีอิทธิพลเหนือจิตใจของประชาชน ซึ่งถูกกำหนดและซักจุ่งให้เกิดความรู้สึก หรือเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมไปทั้งที่รู้ตัวและไม่รู้ตัว สื่อมวลชนจึงต้องตระหนักในหน้าที่ที่จะต้องกระทำและมองดูบทบาทของตนที่จะมีส่วนจราจรสังคมให้ดีขึ้น และปรับบทบาทของตนให้สอดคล้องกับความต้องการของประชาชน และช่วยเป็นกระบวนการที่อนภาพปัญหาและทางแก้ไขปัญหาให้กับสังคมด้วย

<sup>5</sup> Charles R. Write, Mass Communication: A Sociological Perspective

(New York: Random House, Inc, 1975), p. 37-42, ข้างใน กิติมา สรสนธิ, ความรู้ทางการสื่อสาร, น. 98.

<sup>6</sup> สมควร กวียะ, การสื่อสารมวลชน บทบาทหน้าที่ สิทธิ เสรีภาพ ความรับผิดชอบ, พิมพ์ครั้งที่ 6 (กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์โภสินทร์, 2547), น. 60.

## ทฤษฎีการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจ (Uses and Gratifications Theory)

การศึกษาเกี่ยวกับการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจต่อสื่อ “ได้รับการพัฒนาขึ้นเป็นอีกแนวทางหนึ่งของการวิจัยสื่อสารมวลชน ซึ่งแต่เดิมงานวิจัยสื่อสารมวลชนนิยมศึกษาเกี่ยวกับผล (Effect) ของสื่อที่มีต่อบุคคล การศึกษาในแนวนี้เป็นแนวตรงกันข้ามกับแนวคิดเดิม กล่าวคือ ไม่ได้ศึกษาว่าบุคคลเป็นผู้ถูกกระทำ (Passive Person) ที่ต้องเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมหรือทัศนคติไปตามผลที่ได้รับจากสื่อ แต่พิจารณาในทางตรงกันข้ามว่าบุคคลเป็นผู้กระทำ (Active Person) ที่มีความปรารถนาจะเลือกใช้สื่อเพื่อสนองความพึงพอใจส่วนตัว

การศึกษาพฤติกรรมของผู้รับสารในแง่ของการใช้ประโยชน์ (Uses) และความพึงพอใจ (Gratification) มีความเกี่ยวข้องกับความจำเป็นและความสนใจของบุคคล และยังเกี่ยวข้องกับรสนิยมที่มีต่อสื่อมวลชนอีกด้วย ซึ่งมืออิทธิพลต่อการเลือกเปิดรับหรือเลือกใช้สื่อมวลชน เลือกรับรู้และจดจำ การศึกษานี้วงแรกๆ มุ่งไปถึงความพึงพอใจในการรับฟังละครวิทยุ งานของเซอชอค (Herzog, 1947) ศึกษาความพึงพอใจในการรับฟังละครวิทยุ งานของชิสเมน (1942) ศึกษามูลเหตุจูงใจในการฟังดนตรีคลาสสิกทางวิทยุ เป็นต้น ต่อมาการวิจัยจึงมุ่งเน้นการใช้ประโยชน์จากสื่อมวลชนมากขึ้นตั้งแต่ปี 1960-1980 ซึ่งเป็นการศึกษาในรูปแบบใหม่มากขึ้น<sup>7</sup>

แคทซ์ (Katz) เป็นคนแรกที่มีความเห็นว่างานวิจัยเกี่ยวกับ “ผล” หรืออิทธิพลของสื่อที่มีต่อบุคคลนั้น ควรให้ความสนใจลดน้อยลง แต่ควรให้ความสนใจต่องานวิจัยเกี่ยวกับ “การใช้” สื่อของบุคคลให้มากขึ้น โดยแคทซ์ให้เห็นว่าสื่อจะไม่มีอิทธิพลต่อบุคคลที่ไม่เลือกใช้สื่อย่างแน่นอน และการเลือกใช้สื่อนั้น ก็เนื่องมาจากเหตุผลทางจิตวิทยาและความต้องการทางสังคมของแต่ละบุคคลนั้นๆ<sup>8</sup>

เดวิดสัน (Davidson) เป็นอีกผู้หนึ่งที่ให้การสนับสนุนแนวคิดของแคทซ์ โดยให้ข้อคิดว่า บุคคลทุกคนมีความเกี่ยวพันอย่างยิ่งต่อสังคมและสภาพแวดล้อมรอบๆ ตัว ซึ่งสภาพแวดล้อมดังกล่าวเป็นสาเหตุให้แต่ละบุคคลมีความต้องการเลือกใช้สื่อหรือเลือกรับข่าวสาร เพื่อสนองความพึงพอใจและสอดคล้องกับความต้องการทางสังคม<sup>9</sup>

<sup>7</sup> ณรงค์ สมพงษ์, สื่อสารมวลชนเพื่องานส่งเสริม, น. 71.

<sup>8</sup> พชรนี เจริญราษฎร, เมตตา วิวัฒนานุกูล และ ถิรินันท์ อนวัชศิริวงศ์, แนวคิดหลักนิเทศศาสตร์, พิมพ์ครั้งที่ 5 (กรุงเทพมหานคร: เยลโล่การพิมพ์ (1988), 2541), น. 225.

<sup>9</sup> เรื่องเดียวกัน, น. 226.

ในการศึกษาเรื่อง Utilization of Mass Communication by the Individual ของแคนท์ (Katz) บลูมเลอร์ (Blumler) และ เกอวิทช์ (Gurevitch)<sup>10</sup> ได้สรุปแนวคิดหลักหรือข้อตกลงเบื้องต้นของการศึกษาสื่อมวลชนตามทฤษฎีการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของผู้รับสารที่มีต่อสื่อ 5 ข้อ คือ

1. ผู้รับสารมีการเสาะแสวงหาสื่ออย่างมีเป้าหมายที่แน่นอน (Goal directed)
2. ผู้รับสารเป็นผู้เลือกสื่อเพื่อตอบสนองความพึงพอใจของตนเอง ไม่มีความสามารถปังคับหรือยัดเยียดให้รับสื่อที่ตนไม่ต้องการได้
3. สื่อมวลชนไม่ได้เป็นทางเลือกทางเดียวของบุคคล แต่เป็นเพียงตัวเลือกตัวหนึ่งท่ามกลางสื่ออื่นๆ ที่อาจตอบสนองความพึงพอใจของมนุษย์ได้
4. ผู้รับสารเป็นผู้กำหนดความต้องการในการใช้สื่อของตนเอง จากความสนใจและแรงจูงใจในกรณีต่างๆ
5. บุคคลย่อมมีความแตกต่างในการใช้สื่อ ถึงแม้จะเป็นสื่อที่มีเนื้อหาเดียวกัน แต่ผลกระทำที่ได้รับจากสื่อัตน์จะเป็นในแบบที่หรือแร้วัยและมีความรุนแรงมากน้อยเพียงใด ก็ขึ้นอยู่กับวิจารณญาณของผู้รับสารแต่ละคน

ในการศึกษาเกี่ยวกับการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจจากสื่อมวลชนของบุคคลนั้น แคนท์และคณะได้ข้อสรุปว่าการศึกษาการใช้สื่อเพื่อประโยชน์และความพึงพอใจคือ การศึกษาเกี่ยวกับ (1) สภาพทางสังคมและจิตใจที่มีต่อ (2) ความต้องการของบุคคล ซึ่งก่อให้เกิด (3) ความคาดหวังใน (4) สื่อมวลชนและแหล่งที่มาของสาร ซึ่งนำไปสู่ (5) ความแตกต่างในการใช้สื่อ และพฤติกรรมอื่นๆ ของแต่ละบุคคล ยังผลให้เกิด (6) ความพึงพอใจที่ได้รับจากสื่อ (7) และผลอื่นๆ ที่บางครั้งมิได้คาดหมายมาก่อน

องค์ประกอบต่างๆ เกี่ยวกับแนวคิดในเรื่องการใช้ประโยชน์และการได้รับความพึงพอใจจากสื่อมวลชนตามที่แคนท์และคณะได้กล่าวมา สามารถเขียนเป็นแบบจำลองได้ดังนี้

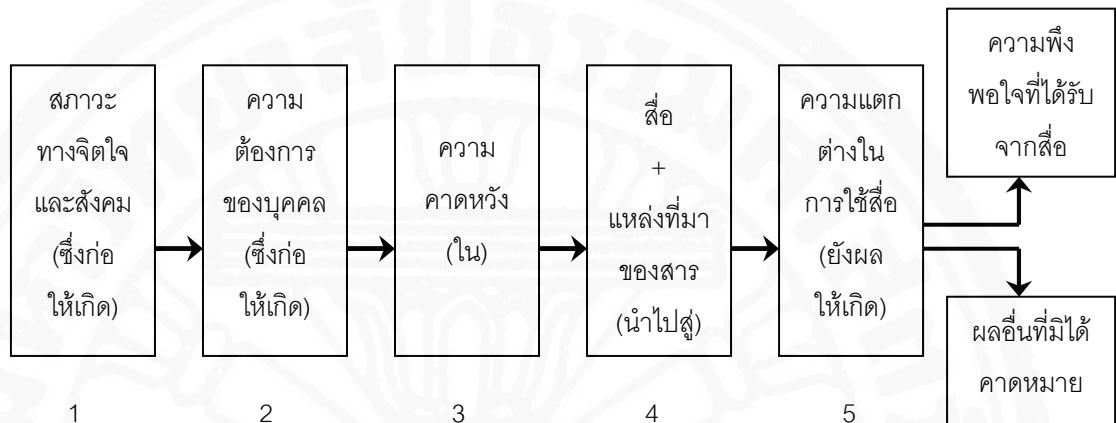
<sup>10</sup> Jay G. Blumler and Elihu Katz, The Uses of Mass Communications:

Current Perspectives on Gratifications Research (California: Sage Publications, 1974), pp. 21-22.

### แผนภาพที่ 2.1

แบบจำลองการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของแพทย์และคณบ

6



7

แบบจำลองนี้ สามารถอธิบายให้เห็นภาพได้ชัดเจนขึ้นโดยการยกตัวอย่างดังนี้ บุคคลผู้หนึ่งมีความต้องการจำเป็นตามสภาวะทางจิตใจและสังคม เช่น ต้องการเป็นคนรอบรู้ ทันสมัย เพื่อเป็นที่ยอมรับของบุคคลอื่น และมีความคาดหวังจากสื่อมวลชนว่าการบริโภคข่าวสารจากสื่อมวลชนจะช่วยสนองความต้องการของเข้าได้ เขาจึงเลือกใช้สื่อมวลชน โดยเลือกดูรายการข่าวจากโทรทัศน์ พิ้งข่าวจากวิทยุกระจายเสียง หรืออ่านข่าวจากหนังสือพิมพ์ นิตยสารที่จะช่วยให้เข้าได้รับความพึงพอใจตามที่เข้าต้องการคือ เป็นคนรอบรู้ทันสมัย ขณะเดียวกัน ผลกระทบจากการบริโภคข่าวสารจากสื่อมวลชนทุกๆ วัน ก็อาจมีผลอื่นๆ ตามมานอกเหนือจากการเป็นผู้รอบรู้ ทันสมัย เช่น ทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงทัศนคติ หรือเปลี่ยนลักษณะนิสัยและพฤติกรรมบางอย่างได้เช่นกัน<sup>11</sup>

<sup>11</sup> พีระ จิรโสกัน, “พฤติกรรมการสื่อสารมวลชน,” ใน เอกสารการสอนஆடுவிசா தனசூழ்வீ และ புதித்திறமுறை, หน่วยที่ 11 (นนทบุรี: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช, 2547), น. 256.

แคนท์และคณะ (1973) ได้สร้างมาตรฐานด้านความต้องการด้านจิตใจและสังคมมนุษย์ขึ้น โดยประยุกต์มาจากแบบจำลองดังกล่าว ให้มีลักษณะการใช้งานจริงได้มากขึ้น โดยใช้ตัวแปร 3 ตัว แปรเป็นแกน ในแต่ละตัวแปรมีคุณลักษณะแยกย่อยออกไป ดังนี้<sup>12</sup>

1. Mode คือลักษณะของความต้องการ ประกอบด้วย
  - 1.1 ต้องการเพิ่มมากขึ้น (จากที่มีอยู่แล้ว)
  - 1.2 ต้องการให้น้อยลง (จากที่มีอยู่แล้ว)
  - 1.3 ต้องการให้ได้มา (ยังไม่มีเลย)
2. Connection คือจุดประสงค์ของการใช้สื่อ ประกอบด้วย
  - 2.1 เพื่อรับรู้ข่าวสารความรู้
  - 2.2 เพื่อประสบการณ์ทางอารมณ์ (ความตื่นเต้น ความสนุกสนาน)
  - 2.3 เพื่อความมั่นใจ ความเชื่อถือ ความมั่นคงของสถานภาพ
  - 2.4 เพื่อสร้างหรือรำงรักษาความสัมพันธ์
3. Referent คือบุคคลหรือสิ่งภายนอกที่มุ่งเน้นการติดต่อไปถึงในระดับต่างๆ โดยเริ่มจากระดับใกล้ตัว จนห่างออกไปเรื่อยๆ ดังนี้
  - 3.1 ตนเอง
  - 3.2 ครอบครัว
  - 3.3 เพื่อนฝูง
  - 3.4 สังคม รัฐบาล
  - 3.5 ชนบทราษฎร์ ชุมชนเนียม สังคม
  - 3.6 โลกกว้าง
  - 3.7 สิ่งอื่นๆ ที่อยู่เหนือระดับการรับรู้ทางภาษา เช่น คำจาหนีครอบชาติ

<sup>12</sup> กาญจนा แก้วเทพ, สื่อสารมวลชน: ทฤษฎีและแนวทางการศึกษา, พิมพ์ครั้งที่ 4 (กรุงเทพมหานคร: เลิฟ แอนด์ ลิฟ, 2547), น. 377-378.

นอกจากนี้ ลัล (Lull, 1982) ยังได้อธิบายลักษณะการเลือกใช้ประโยชน์จากสื่อในทางสังคมของผู้รับสารเพิ่มเติม ดังนี้<sup>13</sup>

1. เพื่อให้เกิดการจัดวางโครงสร้างในชีวิตประจำวัน เช่น ตั่นนอนตอนเข้าด้วยเสียงปลุกของวิทยุรายการโปรด อ่านหนังสือพิมพ์ในระหว่างรับประทานอาหารเข้า ดูข่าวโทรทัศน์ในระหว่างอาหารเย็น และดูละครโทรทัศน์ก่อนเข้านอน เป็นต้น

2. เพื่อให้เกิดการสร้างความสัมพันธ์กับคนรอบข้าง ด้วยการนำเอารื่องราว เช่น ข่าวละคร จากสื่อมวลชน มาเป็นหัวข้อในการสนทนากับเพื่อนฝูง หรือเมื่อต้องการสร้างสัมพันธ์กับบุคคลอื่น

3. เพื่อเพิ่มการติดต่อ หรือ เพื่อหลีกเลี่ยงความสัมพันธ์ เช่น การนั่งล้อมวงดูโทรทัศน์อย่างพร้อมหน้ากันในครอบครัวอาจเพิ่มบรรยากาศความสัมพันธ์ในครอบครัวได้ ในขณะเดียวกันในสถานการณ์ที่ต่างกัน บางคราวอาจเลือกที่จะเอาใจเจ้าของหน้าโทรทัศน์เพื่อตัดขาดออกจากผู้คนรอบข้างในช่วงระยะเวลาหนึ่ง หรือเลี่ยงไปดูโทรทัศน์ตามลำพังในห้องนอน

4. เพื่อการเรียนรู้ทางสังคม ผู้รับสารสามารถที่จะเรียนรู้รายละเอียดของประเด็นที่อยู่ในทางสังคมต่างๆ เช่น ประเด็นเรื่องการจัดสรรงรภยากรธรรมชาติ ได้โดยผ่านรายการข่าวและวิเคราะห์ข่าวจากโทรทัศน์

5. เพื่อเพิ่มสมรรถนะในการควบคุมสถานการณ์ เช่น การได้รับรู้ข่าวสารก่อนผู้อื่น เพื่อนำไปปั้นการจัดเตรียมหรือป้องกันภัย เช่น รู้ข่าวพายุใต้ฝุ่นล่วงหน้าเพื่อเตรียมทางป้องกันน้ำท่วม สำหรับประเทศไทย ศิริชัย ศิริกายะ และ กานุจนา แก้วเทพ<sup>14</sup> ได้ศึกษาชุดตัวแปรความต้องการของผู้รับสารที่ต้องการได้รับสิ่งที่ตนต้องการจากสื่อสารมวลชน ซึ่ง แมคควอล (McQuail)

<sup>13</sup> อุบลรัตน์ ศิริยุวงศ์กิตติ, สื่อสารมวลชนเบื้องต้น: สื่อมวลชน วัฒนธรรม และสังคม, พิมพ์ครั้งที่ 4 (กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2547), น. 526-527.

<sup>14</sup> ศิริชัย ศิริกายะ และ กานุจนา แก้วเทพ, ทฤษฎีการสื่อสารมวลชน

(กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2531), น. 110-112, อ้างถึงในดาวศิริ บุนนาค, “การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของผู้ชมในเขตกรุงเทพมหานครที่มีต่อภาพพยนตร์การ์ตูนทางโทรทัศน์เรื่อง อิกคิวซัง (เธรน้อยเจ้าปัญญา) ทางสถานีโทรทัศน์ไทยทีวีสีช่อง 3 อ.ส.ม.ท.,” (รายงานโครงการเฉพาะบุคคลมหาบัณฑิต คณะกรรมการสาขาวิชาสื่อสารมวลชน มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2549), น. 41.

และคณจะได้สร้างไว้ และได้ปรับปรุงขึ้นใหม่เพื่อให้สอดคล้องกับการใช้สื่อสารมวลชนโดยผู้รับสารดังนี้

#### 1. ความต้องการสารสนเทศ

1.1 เพื่อทราบถึงเหตุการณ์ที่เกี่ยวข้องกับตนเอง สภาพปัจจุบันที่อยู่รอบตัว และสภาพปัจจุบันของสังคมและโลก

1.2 เป็นเครื่องมือในการแสวงหาข้อมูลแนะนำในการปฏิบัติ หรือความคิดเห็นในการตัดสินใจ

1.3 สนองความอยากรู้อยากรู้และสนใจความสนใจ

1.4 เพื่อการเรียนรู้ เป็นการศึกษาตนเอง

1.5 สร้างความรู้สึกที่มั่นคง โดยใช้ความรู้ที่ได้มาจากการสื่อสารมวลชน

#### 2. ความต้องการสร้างความมีเอกลักษณ์ให้แก่บุคคล

2.1 ให้แรงเสริมแก่ค่านิยมส่วนบุคคล

2.2 ให้ตัวแบบทางพฤติกรรม

2.3 แสดงออกว่ามีความค่านิยมของคนอื่นๆ (ในสื่อมวลชน)

2.4 มองทะลุลึกเข้าไปภายในตนเอง

#### 3. ความต้องการรวมตัวและปฏิสัมพันธ์สังคม

3.1 มองทะลุลึกเข้าไปในสภาพแวดล้อมของผู้อื่น

3.2 แสดงออกว่ามีผู้อื่น และเกิดความรู้สึกในลักษณะที่เป็นเจ้าของ

3.3 นำไปใช้ในการสนทนาระบบทามท่องเที่ยว

3.4 ช่วยในการดำเนินบทบาททางสังคม

3.5 สร้างسانสัมพันธ์กับครอบครัว เพื่อน และสังคม

#### 4. ความต้องการความบันเทิง

4.1 การหลีกหนีหรือการหลีกเลี่ยงจากปัญหาต่างๆ

4.2 การผ่อนคลาย

4.3 ได้วัฒนธรรมที่เป็นของแท้ ได้รับความสนุกสนานทางสุนทรียะ

4.4 ได้มีอะไรทำเพื่อใช้เวลาให้หมดไป

4.5 ปลดปล่อยอารมณ์

4.6 เป็นการกระตุ้นทางเพศ

สำหรับการศึกษาเกี่ยวกับความพึงพอใจนั้น เรย์เบิร์นและปาล์มกรีน (Rayburn and Palmgreen)<sup>15</sup> ได้ศึกษาในแง่ของการบริโภคสื่อเพื่อความพึงพอใจ โดยมอง “การบริโภคสื่อ” เป็นสำคัญ ซึ่งมีปัจจัยที่สำคัญ 2 ประการ ได้แก่

1. ความพึงพอใจที่แสวงหา (Gratification Sought) คือการพิจารณาแรงจูงใจที่ทำให้ปัจเจกบุคคลเปิดรับสื่อหรือเนื้อหาประเภทต่างๆ ในแง่ที่ว่า เขาแสวงหาความพึงพอใจจาก การรับสื่อ ความพึงพอใจที่แสวงหานี้ สามารถเรียกได้อีกอย่างหนึ่งว่า “ความพึงพอใจที่บุคคลคาดว่าจะได้รับ” หรือ Perceived Gratification Obtained ซึ่งสิ่งที่ผลักดันให้มนุษย์เกิดแรงจูงใจในการ เปิดรับสื่อ ก็คือ “ความคาดหวัง” (Expectancy) และความคาดหวังนั้นจะมีคุณค่าเพียงใด ก็ขึ้นอยู่ กับการประเมินค่าของแต่ละบุคคล

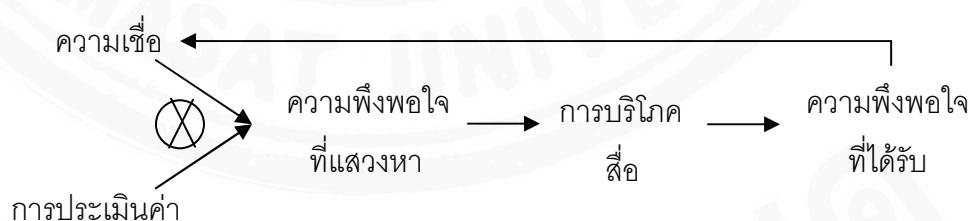
2. ความพึงพอใจที่ได้รับ (Gratification Obtained) เป็นการมองในแง่ผลที่ปัจเจก บุคคลได้รับจากการเปิดรับสื่อหรือเนื้อหาประเภทต่างๆ ซึ่งจะย้อนกลับไปสนับสนุนหรือเปลี่ยน แปลงความเชื่อเดิมที่มีอยู่เดิม

เรย์เบิร์นและปาล์มกรีน ได้ศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความพึงพอใจที่แสวงหา ความ พึงพอใจที่ได้รับ ความเชื่อ และการประเมินค่า และได้ข้อสรุปซึ่งสามารถเขียนเป็นแบบ จำลองได้ ดังนี้

## แผนภาพที่ 2.2

แบบจำลอง Expectancy-Value ของความพึงพอใจที่แสวงหา

และความพึงพอใจที่ได้รับ



<sup>15</sup> J.D. Rayburn and Philip Palmgreen, "Merging Uses and Gratifications and Expectancy-Value Theory," in Communication Research 11 (October 1984): 537-562.

แบบจำลองข้างต้นสามารถอธิบายได้ว่า ความพึงพอใจที่แต่ละบุคคลแสวงหาเกิดจาก การผสมผสานระหว่างความเชื่อหรือความคาดหวังและการประเมินค่า ไม่ว่าจะเป็นในทางบวก หรือลบ ซึ่งจะมีอิทธิพลไปถึงการบริโภคสื่อของบุคคลนั้นด้วย โดยการบริโภคสื่อแต่ละครั้งจะ เกิดผลเป็นความพึงพอใจที่ได้รับ ที่อาจจะย้อนกลับไปสนับสนุนความเชื่อหรือความคาดหวังที่มีอยู่ เดิม หรือเกิดการเปลี่ยนแปลงความเชื่อนั้นๆ ก็ได้

บลูมเลอร์ (Blumler) แมคควาล (McQuail) และ บราวน์ (Brown)<sup>16</sup> ได้สร้างஆட்டவாப்ர ความพึงพอใจไว้ 4 กลุ่ม คือ

1. ความเพลิดเพลิน (Diversion) ซึ่งจะเป็นรูปแบบของการใช้สื่อเพื่อหลบเลี่ยงอุบമา จากประสบการณ์ในชีวิตประจำวันที่ซ้ำซากจำเจหรือเพื่อหลบหนีปัญหา เช่น การดูภาพยนตร์ ประเภทวิทยาศาสตร์แฟนตาซี (Sci-Fi)

2. มนุษยสัมพันธ์ (Personal Relation) เป็นการใช้สื่อเพื่อเสริมความสัมพันธ์กับคน อื่นๆ ในสังคม เช่น นั่งดูรายการเกมโชว์ทางโทรทัศน์ร่วมกันทั้งครอบครัว หรือการนำเข้าเวื่องราว จากระยะห่างทางโทรศัพท์มือถือกับคนในที่ทำงาน

3. เอกลักษณ์ของปัจเจกบุคคล (Personal Identity) เป็นการใช้สื่อเพื่อออก噎้ำหรือ อ้างอิงกับกลุ่มเพื่อเสริมสร้างเอกลักษณ์ของตนเอง เช่น ถ้าเป็นวัยรุ่นก็ต้องดูรายการสอนภาษา อังกฤษแบบวัยรุ่นที่มีรูปแบบทันสมัย มีเนื้อหาสาระที่วัยรุ่นสนใจ ใช้พิธีกรวัยรุ่น เป็นต้น

4. ติดตามข่าวสาร (Surveillance) เพื่อให้รู้ทันสิ่งที่กำลังจะเกิดขึ้น

อย่างไรก็ตาม บาราน (Baran) และ เดวิส (Davis)<sup>17</sup> ได้ทำการสรุปஆட்டவாப்ர และஆட்டாக் ของการศึกษาสื่อมวลชนตามทฤษฎีการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจ ดังนี้

#### 1. ஆட்டீங்

- 1.1 เป็นการศึกษาที่มุ่งเน้นปัจเจกบุคคลในกระบวนการสื่อสารมวลชน
- 1.2 ให้ความเดราพต่อสติปัญญาและความสามารถของผู้บริโภคสื่อ
- 1.3 สามารถวิเคราะห์สิ่งที่บุคคลได้รับจากเนื้อหาของสื่อ ได้อย่างลึกซึ้ง

<sup>16</sup> กาญจนा แก้วเทพ, สื่อสารมวลชน: ทฤษฎีและแนวทางการศึกษา, น. 378-379.

<sup>17</sup> Stanley J. Baran and Dennis K. Davis, Mass Communication Theory: Foundations, Ferment, and Future, 3<sup>rd</sup> ed. (Canada: Wadsworth, 2003), p. 268.

1.4 แสดงให้เห็นถึงความแตกต่างระหว่างการใช้ประโยชน์จากสื่อ (ความเป็นผู้กระทำ) กับการได้รับผลกระทบจากสื่อ (การเป็นผู้ถูกกระทำ)

1.5 ศึกษาการใช้สื่อในฐานที่เป็นส่วนหนึ่งของการกระทำระหว่างกันทางสังคม<sup>18</sup>

1.6 ทำให้ทราบข้อมูลที่เป็นประโยชน์ต่อการทำให้เปิดรับสื่อใหม่

## 2. จุดย่อ gọn

2.1 การวิเคราะห์โดยยึดหลักหน้าที่นิยมอาจทำให้ยึดติดกับสิ่งเดิมๆ

2.2 ยกที่จะระบุผลกระทบที่มีอยู่หรือที่หายไป

2.3 การวัดมาตรฐานของแนวคิดหลักยังคงเป็นที่วิพากษ์วิจารณ์

2.4 เป็นการศึกษาในระดับที่เล็กเกินไป

สำหรับรายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุดนั้น เป็นรายการควิชชิ่วที่เนื้อหาสาระเกี่ยวกับวิทยาศาสตร์ในชีวิตประจำวันที่มีประโยชน์ ซึ่งผู้ชมก็อาจจะนำเอาความรู้ที่ได้รับจากการชมรายการไปใช้ให้เกิดประโยชน์ในชีวิตประจำวันไม่ทางใดก็ทางหนึ่ง นอกจากจะได้ประโยชน์จากเนื้อหาสาระแล้ว ยังได้ประโยชน์ในด้านความสนุกสนาน ความบันเทิง และความคิดสร้างสรรค์ รวมทั้งผู้ชมยังอาจเกิดความพึงพอใจในการรับชมรายการควิชชิ่วรายการนี้ในด้านต่างๆ อีกด้วย

ในการศึกษาครั้งนี้ ผู้ศึกษาจึงได้นำทฤษฎีการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจมาเป็นกรอบในการศึกษาเกี่ยวกับการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของผู้ชมรายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุด ว่ามีการนำเสนอสิ่งที่ได้รับชมจากรายการมาใช้ประโยชน์อย่างไรบ้าง และมีความพึงพอใจในรายการมากน้อยเพียงใด

<sup>18</sup> การกระทำระหว่างกันทางสังคม (Social Interaction) หมายถึง การกระทำของบุคคลที่มีผลต่อความคิดหรือการกระทำของบุคคลอีกคนหนึ่ง ไม่ว่าการกระทำนั้นจะเป็นไปในทิศทางเดียวกันหรือไม่ เช่น การโฆษณาสินค้าในโทรทัศน์

## ทฤษฎีการเปิดรับข่าวสาร (Media Exposure Theory)

ในการสื่อสารนั้น ไม่ว่าจะด้วยวิธีการใดก็ตาม ผู้รับสารมีความสำคัญไม่ยิ่งหย่อนไปกว่าผู้ส่งสาร เพราะผู้รับสารเป็นองค์ประกอบอย่างหนึ่งที่ทำให้กระบวนการสื่อสารเกิดความสมบูรณ์ โดยผู้รับสารจะเป็นผู้ควบคุมกระบวนการสื่อสารด้วย เริ่มจากการตัดสินใจในเบื้องต้นว่า จะมีปฏิกริยาตอบสนองต่อผู้ส่งสารหรือไม่ และเมื่อตัดสินใจที่จะเข้าไปมีส่วนเกี่ยวข้องด้วยแล้ว ผู้รับสารก็เริ่มมีบทบาทสำคัญที่จะตัดสินใจว่าจะให้ความสนใจแก่ผู้ส่งสารและสารที่ถูกส่งมากน้อยเพียงใด ที่สำคัญ ในปัจจุบันมีการผลิตสื่อมวลชนอย่างมาก ในขณะที่ผู้รับสารมีเวลาและความสามารถในการเปิดรับสื่ออย่างจำกัด ยิ่งไปกว่านั้น ผู้รับข่าวสารแต่ละคนยังมีการรับมีความจดจำ มีการตอบสนองต่อข่าวสารแตกต่างกันไป ทำให้ผู้ส่งสารหรือสื่อมวลชนจะต้องทำความเข้าใจถึงลักษณะของชาติ รวมทั้งการตอบสนองต่อข่าวสาร ซึ่งจะทำให้เกิดการปรับปรุงเนื้อหาของสารให้สอดคล้องกับผู้รับข่าวสารแต่ละกลุ่มก่อนที่จะส่งออกไปด้วย

ในขั้นตอนการเปิดรับสื่อ (Media Exposure) ของผู้รับสารนั้น มีปัจจัยต่างๆ ที่เป็นตัวกำหนด ซึ่งสามารถแบ่งออกเป็น 2 ประเภทใหญ่ๆ ได้ ดังนี้<sup>19</sup>

1. ปัจจัยภายในของผู้รับสาร เช่น ปัจจัยด้านจิตวิทยาและปัจจัยด้านบุคลิกภาพ ปัจจัยด้านจิตวิทยามีองค์ประกอบที่หลากหลาย เช่น ความต้องการ ความสนใจ แรงจูงใจ อารมณ์ ความรู้สึก ทัศนคติ ค่านิยม ความเชื่อ เป็นต้น ซึ่งจะมีบทบาทในเรื่องการรับรู้ การตีความ และการเลือกจดจำหรือเลือกถือมีของผู้รับสาร นอกจากนี้ปัจจัยด้านบุคลิกภาพของผู้รับสาร เช่น ความซ่างสัมภัยหรือความดื้อรั้น ยังมีส่วนสำคัญต่อความเชื่อในสารที่แต่ละบุคคลได้รับอีกด้วย

2. ปัจจัยภายนอกของผู้รับสาร เช่น โอกาสในการเข้าถึงสื่อ (Accessibility) ทั้งการเข้าถึงในเชิงกายภาพ เช่น ผู้รับสารอยู่ใกล้หรือไกลจากแหล่งข่าวสารและสื่อ การเข้าถึงในเชิงเศรษฐกิจ เช่น ฐานะทางเศรษฐกิจเชื้อภูมิway ต่อการซื้อและบริโภคข่าวสารหรือไม่ และการเข้าถึงในเชิงสังคม-วัฒนธรรม เช่น ระดับการอ่านออกเขียนได้ของผู้รับสาร

ปัจจัยภายนอกเหล่านี้มีส่วนสำคัญที่ทำให้ผู้รับสารมีการเปิดรับสื่อในแบบแผนที่แตกต่างกันไป สำหรับผู้รับสารที่มีความพร้อมในเรื่องของปัจจัยภายนอก เช่น มีฐานะดี มีการศึกษา

---

<sup>19</sup> กาญจนा แก้วเทพ, “ปัจจัยมนุษย์ในการสื่อสาร,” ใน เอกสารการสอนชุดวิชาทฤษฎีและปฏิกรรมการสื่อสาร, หน่วยที่ 4 (นนทบุรี: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช, 2546), น. 187.

สูง รู้จักสื่อหน่วยประเภท เงื่อนไขเหล่านี้จะทำให้ผู้รับสารดังกล่าวเป็นฝ่ายเลือกเปิดรับและเลือกใช้ สื่อ ตรงกันข้าม ผู้รับสารที่ไม่มีเงื่อนไขต่างๆ ที่ເຂົ້າອຳນວຍ เช่น ไม่มีสนใจຢ່າງຄ່າບໍລິການເຄເປີລທີ່ໃຊ້ ຄວາມພິວເຕອຣ໌ໄປແມ່ນ ອຸໝ່ໃນຫນບໍທ່າງໄກລທີ່ໜັງສື່ອພິມໄປໄໝດຶງ ກົຈະມີທາງເລືອກໃນການໃຫ້ສື່ອທີ່ນ້ອຍກວ່າ ນອກເໜື້ອຈາກປັຈຈີຍທີ່ເກື່ອງຂອງກັບການເຂົ້າສົ່ງສື່ອແລ້ວ ປັຈຈີຍທີ່ມີຜົດຕ່ອງຜູ້ຮັບສາຮອືກຍ່າງ ໜຶ່ງກືດ “ແບບແຜນການເປີດຮັບສາຮ” ປື້ນມີ 2 ແບບແຜນ<sup>20</sup> ກືດ

1. ພຸດີກວມການຮັບສື່ອເຖິງເຄື່ອງມືອື່ອ (Instrumental Viewing Behavior) ເປັນການ ເປີດຮັບທີ່ຜູ້ຮັບສາຮຕັ້ງໃຈຈະຈົບເປີດຮັບ ໂດຍມີຈຸດມຸ່ງໝາຍວ່າຈະນາເອາຊ່າງສາຮໄປໃຫ້ປະໂຍ້ໝັບກອຍ່າງ

2. ພຸດີກວມການຮັບສື່ອເຖິງພື້ນຖານ (Ritualistic/Habitual Viewing Behavior) ເປັນ ການເປີດຮັບທີ່ມີໄດ້ມີເປົາໝາຍພິເສດ່າ ໃນໄດ້ຕັ້ງຈຸດມຸ່ງໝາຍເຂົາໄວ່ຈະນຳເອາຄວາມຮູ້ໄປໃຫ້ປະໂຍ້ໝັບ ອະໄວ ໃນໄດ້ຄັດຫວັງອະໄວເປັນພິເສດ່າ ແຕ່ເປັນການເປີດດູເພວະຄວາມເຄຍຫືນເທົ່ານັ້ນ

ຈາກປັຈຈີຍຕັ້ງໆ ທີ່ໄດ້ກ່າວມາທັງໝົດນັ້ນ ທຳໄໝຜູ້ຮັບສາຮມີກະບວນການເລືອກຮັບຂ່າວສາຮ (Selective Process) ແຕກຕ່າງກັນໄປ ຂຶ້ນອຸ່ງກັບເຫດຜູ້ອັນດີທີ່ມີຄວາມຮູ້ໄປໃຫ້ປະໂຍ້ໝັບ ພະກອບດ້ວຍ 3 ຂຶ້ນຕອນ ກືດ<sup>21</sup>

1. ກາຮເລືອກເປີດຮັບຫຼືເລືອກສົນໃຈ (Selective Exposure or Selective Attention) ໝາຍລຶ່ງແນວໃນໜັ້ນທີ່ຜູ້ຮັບສາຮຈະເລືອກສົນໃຈຫຼືເປີດຮັບຂ່າວສາຮຈາກແໜ່ງໜຶ່ງແລ່ງໄດ້ ທີ່ມີອຸ່ງກັບ ລາຍແລ່ງຕາມຄວາມສົນໃຈແລະຄວາມຕ້ອງການ ເພື່ອນຳນາໃຫ້ໃນການແກ້ປົ້ນຫາຫຼືສົນອອນຄວາມຕ້ອງ ກາຮຂອງຕົນ ແລະໄດຍທ່າວໄປຈະເປັນການເລືອກຮັບຂ່າວສາຮເນັພະທີ່ສອດຄລ້ອງກັບຄວາມຄິດຫຼືທັນຄົດ ເດີມຂອງຕົນ

2. ກາຮເລືອກຮູ້ແລະຕື່ຄວາມ (Selective Perception or Interpretation) ເນື້ອບຸກຄຸລ ເລືອກເປີດຮັບຂ່າວສາຮທີ່ສັນໃຈຈາກແໜ່ງໄດ້ແລ່ງໜຶ່ງແລ້ວ ບຸກຄຸລກົຈະເລືອກຮູ້ແລະຕື່ຄວາມສາຮທີ່ໄດ້ຮັບ ແຕກຕ່າງກັນໄປຕາມປະສບກາຮນ໌ ທັນຄົດ ຄວາມຕ້ອງການ ຄວາມໜັງ ແຮງຈຸງໃຈ ສປາວະທາງກາຍຫຼືອ ສປາວະທາງຄວາມຄົນໃນຂອນນັ້ນ

3. ກາຮເລືອກຈົດຈຳ (Selective Retention) ບຸກຄຸລຈະເລືອກຈົດຈຳຂ່າວສາຮເນັພະທີ່ ຕຽບກັບຄວາມສົນໃຈ ຄວາມຕ້ອງການ ທັນຄົດ ຄວາມເຂົ້ອ ລາຍ ຂອງຕົນ ແລະນັກຈະລື່ມໃນສ່ວນທີ່ຕົນໄມ້ ສົນໃຈຫຼືເຮືອງທີ່ຂັດແຍ້ງກັບຄວາມຄິດເຫັນຂອງຕົນ ແລະຈະເລືອກຈົດຈຳເນື້ອຫາສາຮຂອງຂ່າວສາຮທີ່ໄດ້ຮັບ

<sup>20</sup> ເຮືອງເຕີຍກັນ, ນ. 188.

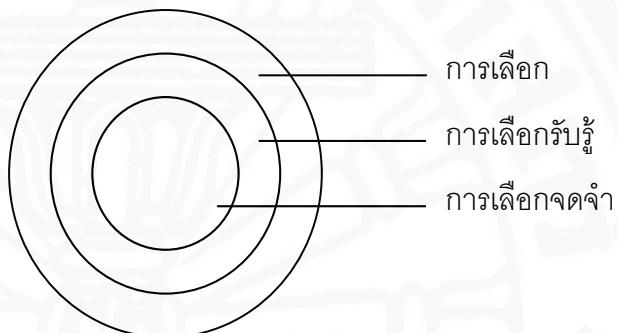
<sup>21</sup> ພົມ ຈົວສົກລົມ, “ພຸດີກວມການສື່ອສາມວລະຫຼາມ,” ໃນ ເອກສາຮການສອນຫຼຸດວິຊາທຸກ່ງ ແລະພຸດີກວມການສື່ອສາຮ, ນ. 252-253.

ด้วย ดังนั้นการเลือกจดจำเนื้อหาของสารที่ได้รับจะเท่ากับเป็นการช่วยเสริมให้ศักดิ์หรือความเชื่อเดิมของผู้รับสารให้มีความมั่นคงยิ่งขึ้นและเปลี่ยนแปลงได้ยากขึ้น

กระบวนการเลือกรับข่าวสารข้างต้น สามารถแสดงเป็นแบบจำลองได้ ดังนี้

แผนภาพที่ 2.3

แบบจำลองกระบวนการเลือกรับข่าวสาร



เนื่องจากข้อมูลข่าวสารมีอยู่อย่างมากมายเกินกว่าที่จะสามารถรับไว้ได้ทั้งหมด ผู้รับสารจึงจำเป็นต้องเลือกสนใจเฉพาะข่าวสารเพียงเรื่องใดเรื่องหนึ่ง หรือเพียงส่วนใดส่วนหนึ่งของเรื่องนั้นๆ เท่านั้น และสิ่งที่ผู้รับสารจะเลือกก็ย่อมมิใช่เป็นการสุ่มตัวอย่างมาจากการข่าวสารที่มีอยู่ในขณะนั้น ทั้งนี้ วิลเบอร์ ชาร์แมม<sup>22</sup> ได้เสนอหลักทั่วไปของการเลือกความสำคัญของข่าวสารว่าขึ้นอยู่กับการใช้ความพยายามน้อยที่สุด (Least Effort) และผลที่จะได้ (Promise of Reward) ซึ่งอยู่ในรูปของสูตรของการเลือกข่าวสาร ดังนี้

$$\frac{\text{การเลือกข่าวสาร}}{(\text{Fraction of Selection})} = \frac{\text{สิ่งตอบแทนที่คาด (Expectation of Reward)}}{\text{ความพยายามที่ต้องใช้ (Effort Required)}}$$

<sup>22</sup> Wilbur Schramm, "Channels and Audiences," in Handbooks of Communication (Chicago: R. McNally College Publishing Company, 1973), p. 120, อ้างถึงใน ชวรัตน์ เชิดชัย, ความรู้ทั่วไปเกี่ยวกับการสื่อสารมวลชน (กรุงเทพมหานคร: คณะกรรมการศาสตร์และสื่อสารมวลชน มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2527), น. 159-160.

จากสูตรดังกล่าวอธิบายได้ว่า ผู้รับสารจะเลือกข่าวสารที่ต้องการมากน้อยเพียงใด ย่อมจะเป็นสัดส่วนกับความพยายาม (หรือแรงงานรูปอื่นใด) ที่จะใช้ไปเพื่อให้ได้รับข่าวสารนั้นๆ กล่าวอีกนัยหนึ่งคือความยากง่ายที่จะได้รับข่าวสารในชีวิตประจำวัน เราจึงมักจะเห็นแฝ้นป้ายโฆษณาที่มีขนาดใหญ่มากกว่าขนาดเดิม จะต้องมีความถี่ในการโฆษณาสินค้า เพื่อผู้รับสารจะได้ชมหรือรับฟังอย่างน้อยครั้งหนึ่ง เป็นต้น

นอกจากนี้ เมอร์ริลล์และโลเวนส్ไตน์ (Merrill and Lowenstein, 1971) ได้กล่าวถึง เหตุผลหรือแรงผลักดันที่ทำให้บุคคลใดบุคคลหนึ่งได้มีการใช้สื่อเกิดจากปัจจัยพื้นฐาน 4 ประการ กล่าวคือ<sup>23</sup>

1. ความเหงา เป็นเหตุผลทางจิตวิทยาโดยตรงที่ว่า ปกติคนเราอยู่บ้านไม่ชอบที่จะอยู่ ตามลำพัง เป็นจากการเกิดความรู้สึกสับสน วิตกกังวล หาดกลัว และการเมินเนยจากสังคม จึงชอบ หรือพยายามที่จะรวมกลุ่มเพื่อสังสรรค์กับผู้อื่นได้โดยตรง สิ่งที่ดีที่สุดคือการอยู่กับสื่อต่างๆ ที่ใช้ในการสื่อสาร และแท้จริงคนบางส่วนพอใจที่จะอยู่กับสื่อมวลชนมากกว่าที่จะอยู่กับบุคคลด้วยซ้ำ เพราะสื่อมวลชนเป็นเพื่อนแก้เหงาที่ไม่สร้างแรงกดดันในการสนทนารือทางสังคมให้แก่ตนเอง

2. ความอยากรู้อยากเห็น ความอยากรู้อยากเห็นในสิ่งต่างๆ ที่เกิดขึ้นเป็นคุณสมบัติ พื้นฐานของมนุษย์ ดังนั้นสื่อมวลชนจึงถือเป็นแหล่งสำคัญอย่างหนึ่งในการเสนอข่าวสาร ปกติ มนุษย์จะอยากรู้อยากเห็นโดยเริ่มจากสิ่งที่อยู่ใกล้ตัวที่สุดไปจนถึงสิ่งที่อยู่ห่างตัวเองมากที่สุดตามลำดับ และสิ่งที่สามารถสนองความอยากรู้อยากเห็นเกี่ยวกับวัตถุ สิ่งของ ความคิด หรือการกระทำของเพื่อนบ้านหรือเพื่อนร่วมโลก ที่ดีที่สุดก็คือสื่อมวลชนต่างๆ ทั้งนี้มิใช่ เพราะว่าสิ่งเหล่านั้นมีผลกระทบต่อตนเองทั้งทางตรงและทางอ้อมเท่านั้น แต่เป็นความอยากรู้ อยากเห็นในสิ่งที่เกิดขึ้นในแต่ต่างๆ เช่น สาเหตุของเหตุการณ์ ผู้ที่เกี่ยวข้องกับเหตุการณ์นั้น รวมทั้ง ผลกระทบซึ่งอาจจะเกิดขึ้นกับตนเองหรือผู้อื่นอีกด้วย

3. ประโยชน์ใช้สอยของตนเอง โดยพื้นฐานมนุษย์เป็นผู้เห็นแก่ตัว ในฐานะที่เป็นผู้รับ ข่าวสารจึงต้องการแสวงหาและใช้ข่าวสารบางอย่างที่จะใช้เป็นประโยชน์แก่ตนเอง เพื่อช่วยให้ ความคิดของตนบรรลุผล เพื่อให้ข่าวสารที่ได้มาเสริมสร้างบารมี เพื่อให้ได้ข่าวสารที่ช่วยให้ตนเอง ได้รับความสะดวกสบาย รวมทั้งให้ได้ข่าวสารที่ทำให้ตนเองเกิดความสนุกสนานบันเทิง ข่าวสาร

<sup>23</sup> John C. Merrill and Ralph L. Lowenstein, Media Messages and Men: New Perspectives in Communication (New York: David McKay Company Inc., 1971), pp.

134-135, คำถึงใน เรื่องเดียวกัน, น. 170-174.

เหล่านี้ไม่ว่าจะให้คุณในทางปฏิบัติ ทางจราจรจิตใจหรือแม้ทางความคิด ก็สามารถจะหาได้จาก สื่อมวลชนเป็นส่วนใหญ่

4. ลักษณะเฉพาะของสื่อมวลชนโดยทั่วไป สื่อมวลชนแต่ละอย่างมี “ลักษณะเฉพาะ” ที่ผู้รับสารแต่ละคน sewage และที่ได้ประโยชน์ไม่เหมือนกัน ลักษณะเฉพาะของสื่อแต่ละอย่างจึง ทำให้ผู้รับข่าวสารจากสื่อมวลชนมีจำนวนและองค์ประกอบแตกต่างกันไป เพราะผู้รับสารแต่ละคน ย่อมเลือกลักษณะเฉพาะของสื่อที่สามารถสนองความต้องการและทำให้ตนเองเกิดความพึงพอใจ

ทั้งนี้ ในการจำแนกประเภทของผู้รับสารนั้น เคลลาร์ (Clausse, 1968) ได้แบ่งประเภท ของผู้รับสารโดยใช้เกณฑ์เรื่อง “การเปิดรับสารอย่างจริงๆ” ในการแบ่ง ได้เป็น 4 ประเภท คือ<sup>24</sup>

1. กลุ่มผู้รับสารที่ถูกคาดว่าจะสามารถครอบคลุมการส่งสารไปได้ (Potential Public) เช่น การประมาณการของสถานีโทรทัศน์ว่ามีกำลังสูงครอบคลุมพื้นที่ในจังหวัด หรือตัวเลข ครัวเรือนที่มีจำนวนเครื่องรับวิทยุ

2. กลุ่มผู้รับสารที่เปิดรับสารนั้นจริงๆ (Effective Public) ได้แก่ จำนวนคนที่ซื้อ หนังสือพิมพ์อ่าน เปิดวิทยุรับฟัง เปิดโทรทัศน์ดูรายการจริงๆ

3. กลุ่มผู้รับสารที่เปิดรับแต่เนื้อหาเฉพาะๆ แบบประจำรายการ (Particular Message Public) ได้แก่ ผู้ฟังรายการเพลงของสถานีวิทยุ ผู้ที่ชื่นชมรายการโทรทัศน์ ดังที่มีการสำรวจความนิยม กันอยู่ในปัจจุบัน

4. กลุ่มผู้รับสารที่ได้รับผลอย่างแท้จริงจากสื่อ (Actually Affected Public) ได้แก่ กลุ่มผู้รับสารกลุ่มพิเศษที่มีความสัมพันธ์ที่เป็นลักษณะเฉพาะกับสื่อ ซึ่งอาจจะศึกษาได้จาก พฤติกรรมผู้รับสารหลายอย่าง เช่น การเขียนจดหมายเข้าไปและแสดงความคิดเห็น การเข้าร่วม กิจกรรมที่รายการวิทยุจัด เป็นต้น

<sup>24</sup> Roger Clausse, "The Mass Public at Grips within Mass Communications,"

in International Social Science Journal (1968):625-643, คำอธิบายในภาษาไทย แก้วเทพ, “ปัจจัยมนุษย์ในการสื่อสาร,” ใน เอกสารการสอนชุดวิชาทฤษฎีและพฤติกรรมการสื่อสาร, หน่วยที่ 4 (นนทบุรี: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช, 2546), น. 185.

สำหรับในเรื่องของการวัดพฤติกรรมการรับสื่อในการวิจัยนั้น เมล์คลีเดอร์ (Mcleod) และโคลีฟ (O'Keefe) กล่าวว่า ตัวชี้ (Index) ที่ใช้วัดพฤติกรรมการเปิดรับสื่อ (Media Exposure) ส่วนใหญ่ใช้กัน 2 อย่าง คือ<sup>25</sup>

1. วัดจากเวลาที่ใช้กับสื่อ (Time spent with a medium)
2. วัดจากความถี่ของการใช้สื่อ (Frequency) และตามประเภทของเนื้อหารายการที่แตกต่างกัน

เมล์คลีเดอร์และโคลีฟกล่าวว่า การวัดในเรื่องเวลาที่ใช้กับสื่อมีข้อเสียที่ว่า คำตอบขึ้นอยู่กับปัจจัยหลายอย่าง เช่น ความสนใจของผู้ฟัง เวลาว่างที่มี และการมีสื่อใกล้ตัว ด้วยเหตุนี้ คำตอบที่เกี่ยวกับเวลาที่ใช้สื่อจะมักไม่สามารถแปลความหมายได้ในทางจิตวิทยา และมักไม่ได้ผล ที่ชัดเจนเมื่อนำไปเชื่อมโยงความสัมพันธ์กับตัวแปรอื่น และเพื่อแก้ปัญหาความไม่ชัดเจนในเรื่องนี้ จึงได้มีการวัดตัวแปรการเปิดรับสื่อมวลชน โดยใช้ความถี่ของการใช้สื่ออย่างเฉพาะเจาะจงในเนื้อหา เช่น วัดความถี่ของการอ่านข่าวที่มีเนื้อหานักในหนังสือพิมพ์ ความถี่ของการชมรายการโทรทัศน์ และความถี่ของการรับฟังรายการวิทยุ เป็นต้น

จากทฤษฎีเกี่ยวกับการเปิดรับสารจากสื่อมวลชนที่กล่าวมานั้น แสดงให้เห็นว่าการเปิดรับสารของแต่ละบุคคลนั้น ขึ้นอยู่กับปัจจัยหลายประการ ไม่ว่าจะเป็นปัจจัยภายในหรือปัจจัยภายนอกตัวผู้รับสาร ผู้ศึกษาจึงนำทฤษฎีนี้มาใช้เป็นกรอบในการศึกษาพฤติกรรมการเปิดรับชุมชนรายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุด ทางสถานีโทรทัศน์โมเดิร์นไนน์ ทีวี ของผู้ชุมนุมเขตกรุงเทพมหานคร โดยใช้ตัวชี้วัดในพฤติกรรมการเปิดรับสื่อของเมล์คลีเดอร์และโคลีฟ 2 อย่าง คือ วัดจากระยะเวลาของการใช้กับสื่อ และวัดจากความถี่ของการใช้สื่อ นอกจากนี้ยังจะได้ศึกษาถึงระยะเวลาในการเปิดรับชุมชน ช่วงเวลาที่เปิดรับชุมชน และลักษณะการเปิดรับชุมชนรายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุด ของกลุ่มตัวอย่างที่มีลักษณะทางประชากรศาสตร์แตกต่างกันอีกด้วย

<sup>25</sup> McLeod and O'Keefe, "The Socialization Perspective and Communication

Behavior," in Current Perspectives in Mass Communication Research 1 (1972):123, อ้างถึงใน ดาวสิริ บุนนาค, "การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของผู้ชุมนุมในเขตกรุงเทพมหานครที่มีต่อภาพพจน์ตัวตนทางโทรทัศน์เรื่อง อิกคิวชั่ง ทางสถานีโทรทัศน์ไทยทีวีสีช่อง 3 อ.ส.ม.ท.," น. 31.

## แนวคิดเกี่ยวกับรายการโทรทัศน์

### ประเภทของรายการโทรทัศน์

การนำเสนอรายการโทรทัศน์ในประเทศไทยในปัจจุบัน นิยมนำเสนอรายการหลากหลายรูปแบบ มีทั้งรูปแบบดังเดิมที่ใช้กันมานาน และรูปแบบที่ประยุกต์ขึ้นใหม่ด้วยการผลิตงานรูปแบบหนึ่งกับอีกรูปแบบหนึ่ง ซึ่งหากแบ่งประเภทของรายการโทรทัศน์โดยใช้วัตถุประสงค์ของรายการเป็นเกณฑ์ สามารถแบ่งออกเป็น 5 ประเภท คือ<sup>26</sup>

1. รายการประเภทความรู้ (Educational Programs) เป็นรายการโทรทัศน์ที่เน้นในการให้ความรู้และประสบการณ์แก่ผู้ชม รายการประเภทนี้มักจัดเพื่อบุคคลทั่วไป ไม่ได้จำกัดผู้ชมเฉพาะกลุ่มใดกลุ่มนหนึ่งเท่านั้น เช่น รายการสารคดี รายการสัมภาษณ์บุคคลที่น่าสนใจ ตลอดจนรายการสอนพนักงานบุคคลที่มีชื่อเสียงในเรื่องใดเรื่องหนึ่ง รายการโทรทัศน์ประเภทความรู้ที่จัดในประเทศไทย เช่น รายการปฐพีชีวิต รายการเด่นสนอยา รายการสารคดีเอกสารลักษณะไทย รายการภาษาอังกฤษ 1 นาที เป็นต้น การจัดรายการทางการศึกษาออกแบบให้ความรู้โดยตรงแล้ว ก็จะมีความบันเทิงสอดแทรกอยู่ด้วยเพื่อดึงดูดความสนใจของผู้ชมให้ดูตามรายการโดยตลอดไม่เปลี่ยนไปคู่ซองอื่น

2. รายการทางการสอน (Instructional Programs) เป็นรายการโทรทัศน์ที่จัดขึ้นเพื่อวัตถุประสงค์ในเรื่องการเรียนการสอนโดยตรง โดยยึดหลักสูตรการจัดการศึกษาของแต่ละสถานศึกษา เช่น การใช้รายการโทรทัศน์ในระบบการสอนทางไกลของมหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราชและมหาวิทยาลัยรามคำแหง การจัดรายการจะมุ่งเพื่อผู้ดูเฉพาะกลุ่ม คือผู้ที่เรียนในสาขาวิชาต่างๆ ของมหาวิทยาลัยนั้นๆ ลักษณะของรายการจึงเป็นการนำเสนอบทเรียนโดยเน้นเนื้อหาสาระเพียงอย่างเดียว และมีแนวทางนำเสนอหลายรูปแบบ เช่น อาจเป็นการบรรยายของผู้สอนโดยตรง การสัมภาษณ์ผู้เชี่ยวชาญเฉพาะด้าน การแสดงละคร การทำเป็นภาพยกตัวอย่างประกอบการสอน เป็นต้น

3. รายการข่าว (News Programs) เป็นรายการที่เสนอเหตุการณ์ที่เพิ่งจะเกิดขึ้นซึ่งอยู่ในความสนใจของประชาชนทั่วไป และมีผลกระทบกับบุคคลในสังคม โดยนำเสนอตามความเป็นจริง ไม่มีการแสดงความคิดเห็นลงไป ได้แก่ รายการข่าวของสถานีโทรทัศน์ทุกช่อง ส่วนรายการวิจารณ์ข่าว เช่น รายการเรื่องเล่าเข้าน้ำ หรือ รายการคุยคุยข่าวนั้น ไม่จัดเป็นรายการข่าว

<sup>26</sup> ณรงค์ สมพงษ์, สื่อสารมวลชนเพื่องานส่งเสริม, น. 162-163.

แต่เป็นรายการวิเคราะห์ข่าว ซึ่งจัดอยู่ในประเภทความรู้แบบหนึ่ง เนื่องจากมีการใส่ความคิดเห็นของตัวเองลงไปด้วย

4. รายการบันเทิง (Entertainment Programs) เป็นรายการที่เน้นความสนุกสนาน เพลิดเพลินเป็นหลัก เช่น รายการละคร ภาพยนตร์ รายการเพลง คิวชูไฮว์และเกมโชว์ต่างๆ เช่น รายการเจาะใจ ทไวไลท์ไฮร์ จันทร์พันดาว ซิงร้อยชิงล้าน เป็นต้น บางรายการอาจจะจัดขึ้นเพื่อ การบันเทิงอย่างเดียว แต่บางรายการอาจสอดแทรกความรู้ลงไปด้วย

5. รายการโฆษณา (Advertising Programs) รายการประเภทนี้ส่วนใหญ่จะเป็นการ โฆษณาซักช้วนให้ชื่อสินค้าและบริการต่างๆ ของผู้อุปถัมภ์รายการ โดยอาจทำเป็นสปอตโฆษณา สั้นๆ ประมาณ 30 นาที หรือแทรกอยู่ในบันเทิงข่าวถุก กิจกรรมการเคลื่อนไหวของบริษัทร้านค้า ต่างๆ ทั้งนี้เพื่อสร้างผลทางจิตวิทยาให้เกิดความศรัทธาจากลูกค้า

### รูปแบบของรายการโทรทัศน์

การนำเสนอรายการโทรทัศน์ในประเทศไทยในปัจจุบัน นิยมนำเสนอรายการหลากหลายรูปแบบ มีทั้งรูปแบบดังเดิมที่ใช้กันมานาน และรูปแบบที่ประยุกต์ขึ้นใหม่ด้วยการผสมผสาน รูปแบบหนึ่งกับอีกรูปแบบหนึ่งจนเกิดเป็นรูปแบบใหม่ขึ้นมา รูปแบบรายการทั้งหมดแบ่งออกเป็น 16 รูปแบบ ดังนี้<sup>27</sup>

1. รายการข่าว (News) เป็นรายการที่มุ่งเน้นการให้ข้อมูลข่าวสาร เหตุการณ์ความ เคลื่อนไหวต่างๆ ในสังคม มีพื้นฐานตั้งอยู่บนข้อเท็จจริง ความถูกต้อง แม่นยำ ไม่เน้นการให้ความ บันเทิง

2. รายการสารคดี (Documentary) เป็นรายการที่นำเสนอข้อเท็จจริงเรื่องใดเรื่อง หนึ่งเพียงเรื่องเดียว ด้วยวิธีการนำเสนอที่หลากหลายและน่าสนใจ ให้ความเพลิดเพลินในการ รับชมไปพร้อมกับการได้รับสาระความรู้ต่างๆ

<sup>27</sup> ชัยพล สุทธิโยธิน, “แนวคิดเกี่ยวกับการสร้างสรรค์รายการโทรทัศน์,” ใน เอกสาร การสอนชุดวิชาการสร้างสรรค์รายการโทรทัศน์, หน่วยที่ 1 (นนทบุรี: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัย ศรีปทุมราชวิทยาลัย, 2548), น. 47-48.

3. รายการละคร (Drama) เป็นรายการที่มุ่งเน้นการให้ความบันเทิงแก่ผู้ชม ไม่จำเป็นต้องเป็นเรื่องจริงเสมอ อาจเป็นเรื่องที่แต่งขึ้นหรือจินตนาการขึ้นมาก็ได้ มีลักษณะคัญอยู่ที่กลวิธีการวางแผนเรื่อง การผูกปมเรื่อง การสร้างความขัดแย้ง การทวีความขัดแย้งจนนำไปสู่จุดไฮไลท์ของเรื่อง และคลื่นลายในที่สุด ทำให้เรื่องราวสนุกสนาน ได้อรรถรสในการชม

4. รายการเกม (Game) เป็นรายการที่มุ่งเน้นการแข่งขันของผู้ร่วมเล่นเกมในรายการโดยจะเน้นที่การใช้ทักษะร่างกายเป็นสำคัญ โดยการแข่งขันภายใต้เงื่อนไขของสถานการณ์ที่ถูกกำหนดขึ้น ภายในเวลาอันจำกัด

5. รายการตอบคำถาม (Quiz) เป็นรายการที่มุ่งเน้นการแข่งขันคล้ายกับรายการเกมแต่ต่างกันตรงที่รายการตอบคำถามจะเน้นการแข่งขันกันโดยอาศัยความรู้ ไหวพริบ และสติปัญญาของผู้เล่นเกมมากกว่าการใช้ทักษะร่างกาย

6. รายการพูดคุย (Talk show) เป็นรายการที่ตั้งอยู่บนพื้นฐานของการพูดโดยพิธีกรผู้ดำเนินรายการ ที่จะพูดคุยกับแขกรับเชิญ

7. รายการไวariety (Variety) เป็นรายการที่ผสมผสานรูปแบบรายการที่หลากหลาย ไม่จำกัด แต่โดยมากมีสิ่งที่เป็นองค์ประกอบบอร์ด ดนตรีและเพลง ความตลกขบขัน การสนทนากับแขกรับเชิญ

8. รายการดนตรี (Music) เป็นรายการที่มุ่งให้ความบันเทิงเริงรื่นแก่ผู้ชมในอรรถรสของการบรรเลงดนตรี การขับร้องเพลง

9. รายการกีฬา (Sport) เป็นรายการที่มีลักษณะเฉพาะ มุ่งเน้นการแข่งขันในเกมกีฬาประเภทใดประเภทหนึ่ง ส่วนใหญ่เป็นรายการถ่ายทอดสด และมีการนำเทปบันทึกการแข่งขันกีฬามาประยุกต์เป็นรายการใหม่ขึ้นมา

10. รายการถ่ายทอดสด (Live) เป็นรายการที่นำเสนอภาพเหตุการณ์ต่างๆ ที่เกิดขึ้นอย่างผู้ชมโดยตรง โดยผู้ชมจะได้รับชมไปพร้อมกันในเวลาเดียวกันกับที่เกิดเหตุการณ์นั้น

11. รายการสารคดีเชิงข่าว (News Documentary) เป็นรายการที่นำประเด็นข่าวมานำเสนอใหม่ โดยใช้รูปแบบรายการสารคดีมานำเสนอ

12. รายการวิจารณ์ข่าว (News Commentary) เป็นรายการที่นำประเด็นข่าวมาพูดคุยวิพากษ์วิจารณ์ ด้วยมุมมองของผู้ดำเนินรายการเอง หรือมุมมองของแขกรับเชิญ ผู้เชี่ยวชาญผู้ทรงคุณวุฒิ เพื่อแสดงความคิดเห็นต่อประเด็นเรื่องที่เป็นข่าว

13. รายการพูดคุยสนทนาเชิงวิเคราะห์ข่าว (News and Talk) เป็นรายการที่เน้นยกประเด็นข่าวที่นำเสนอในมาพูดคุย ซึ่งมีทั้งแบบผู้ดำเนินรายการคนเดียวพูดคุยกับผู้ฟัง หรือผู้ดำเนินรายการสองคนขึ้นไปพูดคุยกัน

14. รายการสารลักษณะ (Docu-Drama) เป็นรายการที่นำเรื่องราวข้อเท็จจริงต่างๆ มานำเสนอด้วยรูปแบบการแสดงเป็นละคร มีตัวละครเป็นผู้ถ่ายทอดเรื่องราว ผ่านการแสดงท่าทาง และการพูด แทนที่จะใช้ภาพและเสียงบรรยายดังเช่นรายการสารคดี

15. รายการวาไรตี้ทอล์กโชว์ (Variety Talk Show) เป็นรายการที่นำรูปแบบการพูดคุยมาผสมกับรายการวาไรตี้ กล่าวคือ มีการพูดคุยกับแขกรับเชิญเป็นหลัก แต่จะมีการนำเสนออุปแบบความบันเทิงชนิดอื่นๆ ผสมเข้ามาเพื่อสร้างความน่าสนใจ เช่น การเพิ่มส่วนที่เป็นการแสดงความสามารถพิเศษของแขกรับเชิญ หรือเพิ่มการแสดงตลกเข้าไปในรายการ ซึ่งตามปกติรายการพูดคุยมักไม่นำเสนอ

16. รายการวาไรตี้เกมโชว์ (Variety Game Show) เป็นรายการที่นำรูปแบบเกมมาผสมกับรูปแบบวาไรตี้ กล่าวคือ มีพื้นฐานอยู่ที่การเล่นเกมการแข่งขันของผู้ร่วมรายการ แต่จะผสมผสานความบันเทิงรูปแบบอื่นๆ เข้าไป เช่น การเพิ่มส่วนแสดงตลก

### แนวคิดเกี่ยวกับรายการควิชโชว์

รายการแข่งขันประเภทตอบคำถามหรือควิชโชว์ (Quiz Show)<sup>28</sup> นั้น คำว่า “Quiz” หมายถึง “a short oral or written answer” คือการตอบคำถามสั้นๆ ด้วยวาจาหรือการเขียน ส่วน Quiz Show พจนานุกรมเว็บส์เตอร์ให้ความหมายไว้ว่า “an entertainment program as on radio or television in which contestants answer questions” รายการควิชโชว์จึงเป็นรายการบันเทิงแบบหนึ่งที่จัดขึ้นได้ทั้งทางวิทยุกระจายเสียงและโทรทัศน์ ซึ่งผู้เข้าร่วมแข่งขันจะต้องตอบปัญหา นั้นเอง โดยในการตอบปัญหาของผู้ร่วมแข่งขันจะมุ่งเน้นในด้านการใช้ความรู้ ความคิด สร้างสรรค์ ให้พริบ หรือการเดาจากตัวเลือก โดยฝ่ายที่ชนะจะได้รับรางวัลตามกติกาที่ตกลงกันไว้ ทั้งนี้ผู้ร่วมรายการอาจเป็นบุคคลจากทางบ้านหรือเป็นบุคคลที่มีเชื่อเสียงก็ได้

<sup>28</sup> ปมุข ศุภสาร และ พีไอลพรวน บุกนุต, “การจัดรายการบันเทิง,” ใน เอกสารการสอนชุดวิชาการจัดรายการวิทยุโทรทัศน์, หน่วยที่ 5 (นนทบุรี: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยสุโขทัย ธรรมชาติวิทยา, 2530), น. 25.

ไมค์ คลาร์ก (Mike Clarke)<sup>29</sup> ได้แบ่งประเภทของรายการคิวชูชัวร์ออกเป็น 4 ประเภท ได้แก่

1. Specialist shows เป็นการแข่งขันที่ผู้เข้าแข่งขันเป็นผู้เชี่ยวชาญทางด้านต่างๆ โดยเฉพาะ อาจจะมาจากสาขาวิชาชีพ ความสามารถเฉพาะตัว หรือความสนใจเป็นพิเศษต่อสิ่งใด สิ่งหนึ่งของผู้แข่งขัน ในบางครั้งผู้แข่งขันสามารถตอบคำถามได้ถูกต้อง ทั้งๆ ที่มีคำบอกใบ้เพียงเล็กน้อย ตัวอย่างเช่น รายการแฟนพันธ์แท้

2. Intellectual shows เป็นรายการที่ผู้แข่งขันจะต้องแข่งขันตอบปัญหาทางวิชาการ ที่เกี่ยวข้องกับการศึกษาหรือความรู้รอบตัว ซึ่งผู้ชมสามารถได้รับความรู้และพัฒนาตนเองได้จาก การชุมนุมรายการประเภทนี้ ตัวอย่างเช่น รายการกาลีโล่เกม รายการไอคิว 180

3. Celebrity shows รายการประเภทนี้จะเชิญดาราหรือผู้ที่มีชื่อเสียงมาร่วมแข่งขัน โดยไม่ได้ให้ความสำคัญกับรางวัล หรือ เกมการแข่งขันที่ทำหายເຫັນ แต่เน้นที่การพูดคุย อย่างสนุกสนานเข้าและเกร็ດเด็กฯ น้อยๆ จากแขกรับเชิญมากกว่า จึงมีความใกล้เคียงกับ รายการประเภททอล์กโชว์ (Talk Show) ตัวอย่างเช่น รายการศึก 12 ราศี และ รายการ 07 โชว์

4. Populist shows เป็นการแข่งขันที่มีความสนุกสนานและตื่นเต้น ที่ผู้แข่งขันจะต้องเชี่ญกับความท้าทาย โดยมีรางวัลจำนวนมหาศาลรออยู่ ซึ่งผู้แข่งขันมักจะเกิดความเครียด ในระหว่างการแข่งขัน เนื่องจากความต้องการที่จะได้มาซึ่งรางวัlnั้นๆ และผู้ชมทางบ้านก็เกิด การลุ้นเกมการแข่งขัน ตัวอย่างเช่น รายการเกมเศรษฐี และ รายการเกมทศกัณฐ์

นอกจากรายการคิวชูชัวร์ทั้ง 4 ประเภทที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้น ยังมีรายการคิวชูชัวร์ที่แข่งขันกันแบบเรียลลิตี้ (Reality Quiz Shows) ตามกระแสรายการประเภทเรียลลิตี้ที่กำลังเป็นที่นิยมอย่างมากในปัจจุบัน โดยเป็นการแข่งขันเพื่อชิงรางวัลที่มักจะใช้เวลาในการแข่งขันนานหลายวัน โดยมีโจทย์ต่างๆ ตามรูปแบบเฉพาะของรายการ ตัวอย่างเช่น รายการอัจฉริยะข้ามคืน

แนวโน้มของรายการคิวชูชัวร์ในปัจจุบัน จะมีลักษณะที่นำรูปแบบของรายการประเภทต่างๆ เข้ามาผสมผสาน กลายเป็นรายการคิวชูชัวร์ที่เปลี่ยนไป<sup>30</sup> ตัวอย่างเช่น รายการมาสเตอร์คิล์ฟ มหาสนุก ที่รวมรูปแบบของรายการคิวชูชัวร์กับการแสดงโชว์เข้าด้วยกัน โดยจะมีการแสดงของ

<sup>29</sup> David McQueen, Television: A Media Student's Guide (London: Arnold, 1998), pp. 69-70.

<sup>30</sup> Bernadette Casey and others, Television Studies: The Key Concepts (London and New York: Routledge, 2002), p. 103.

กลุ่มพิธีกรและการแสดงความสามารถพิเศษของผู้ร่วมแข่งขัน สลับกับการตอบคำถามของผู้ร่วมแข่งขัน

อย่างไรก็ตาม รายการคิวชูโซว์ จัดว่าเป็นรายการที่ให้คุณค่าในด้านการศึกษาและการเรียนรู้ ซึ่งสามารถตอบสนองความต้องการของผู้ชมที่แสวงหาสาระประ�ยชน์จากการโทรทัศน์ได้เป็นอย่างดี จนในบางครั้งผู้ชมอาจได้เรียนรู้สิ่งใหม่ๆ ที่เป็นความรู้ทั่วไปจากการชมรายการคิวชูโซว์มากกว่าการเรียนหนังสือในโรงเรียนอีกด้วย<sup>31</sup>

### แนวคิดเกี่ยวกับเนื้อหาของรายการคิวชูโซว์

ฟิช (Fiske)<sup>32</sup> ได้สร้างเกณฑ์การแบ่งเนื้อหาของรายการคิวชูโซว์ขึ้น โดยพิจารณาว่า “ความรู้” (Knowledge) เป็นปัจจัยหลักในการแบ่งเนื้อหาของรายการ และความรู้นี้เองที่เป็นตัวแบ่งผู้ชมออกจากผู้แพ้ โดยพิจารณาว่า ความรู้ที่มีอยู่ ใช้อยู่นั้น มีมากจนเกินไป ดังนั้นจึงจำเป็นอย่างยิ่งที่จะต้องแบ่งแยกความรู้ทั้งหมดให้เป็นกลุ่มหรือหมวดหมู่ เพื่อที่จะสะดวกต่อการศึกษาเนื้อหาของรายการคิวชูโซว์

ในการพิจารณาเนื้อหาของรายการคิวชูโซว์ สามารถแบ่งเนื้อหาของรายการออกเป็น 2 กลุ่มใหญ่ๆ คือ เนื้อหาของรายการคิวชูโซว์ที่อาศัยความรู้ (Knowledge) และ เนื้อหาของรายการคิวชูโซว์ที่อาศัยความรู้เกี่ยวกับมนุษย์ (Human Knowledge)

1. เนื้อหาของรายการคิวชูโซว์ที่อาศัยความรู้ (Knowledge) โดยทั่วไปแล้ว เนื้อหาของรายการที่ต้องอาศัยความรู้นี้ อาจจะเป็นเรื่องราวของข้อมูลที่แท้จริง สามารถอ้างได้ในตำราเรียนต่างๆ อาทิเช่น หนังสืออ้างอิง พจนานุกรม และ สารานุกรม เป็นต้น หรืออาจจะเป็นความรู้ทั่วไปในชีวิตประจำวันก็ได้ ความรู้ในรายการประเภทนี้จึงสามารถแบ่งออกเป็นกลุ่มย่อยๆ ได้ดังนี้

1.1 ความรู้ทางวิชาการ (Academic Knowledge) เนื้อหาของรายการประเภทนี้ ส่วนใหญ่จะเกี่ยวข้องกับวิชาความรู้ที่มีอยู่ในตำราเรียน ซึ่งจะทำให้ผู้แข่งขันรู้สึกเหมือนว่ากำลังถูก

<sup>31</sup> Jason Mittell, Genre and Television: From Cop Shows to Cartoons in American Culture (London and New York: Routledge, 2004), p. 37.

<sup>32</sup> John Fiske, Television Culture (London: Routledge, 1987), อ้างถึงใน อรุณ ศุดประเสริฐ, “การวิเคราะห์รายการแข่งขันชิงรางวัลทางโทรทัศน์,” (วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2538), น. 21-23.

ทดสอบความรู้ หรือกำลังสอบอยู่ แต่อย่างไรก็ตาม ก็ยังมีความบันเทิงสอดแทรกอยู่บ้าง ตัวอย่างของรายการประเภทนี้ เช่น รายการไอคิว 180 และรายการ Mega Clever เป็นต้น

1.2 ความรู้ทั่วไป (General Knowledge) เนื้อหาของรายการคิวไฮว์ประเภทนี้ ส่วนใหญ่จะเกี่ยวข้องกับความรู้ทั่วไป หรือความรู้รอบตัว ซึ่งจะมีความเป็นวิชาการน้อยลง และเป็นความรู้ในชีวิตประจำวันเสียเป็นส่วนใหญ่ อาทิเช่น acula สนิค้า สปาเชต เป็นต้น รายการที่จัดอยู่ในประเภทนี้ได้แก่ รายการมาสเตอร์คิมหานุก และรายการเรทีท่อง เป็นต้น

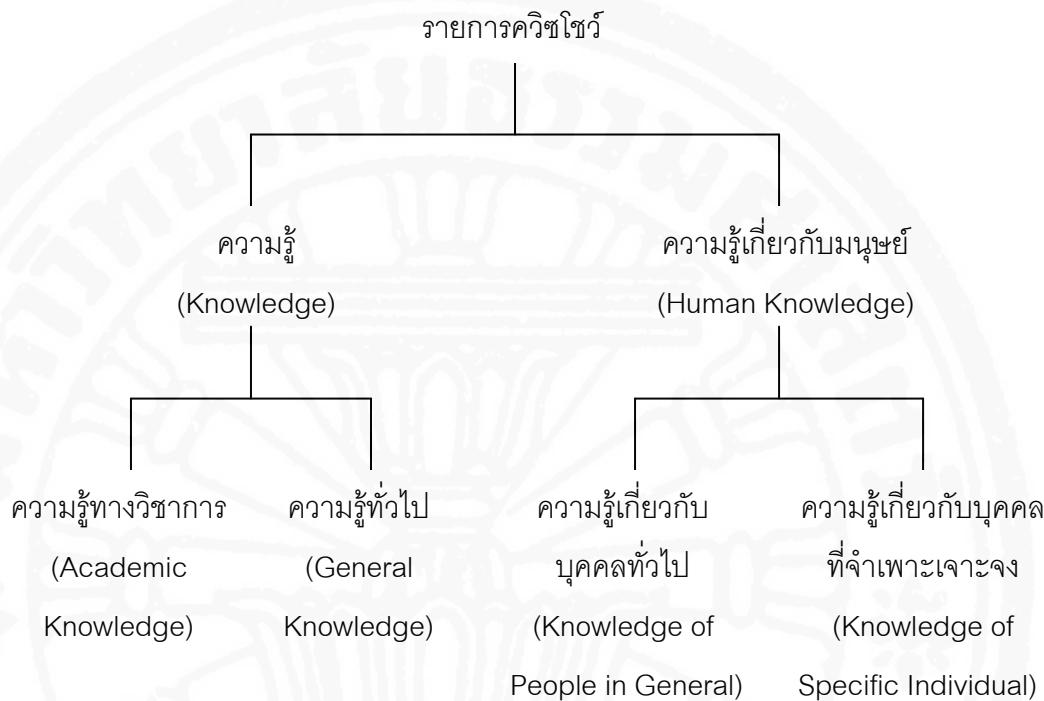
2. เนื้อหาของรายการคิวไฮว์ที่อาศัยความรู้เกี่ยวกับมนุษย์ (Human Knowledge) รายการคิวไฮว์ประเภทนี้จะไม่มีคำตอบที่ถูกหรือผิดอย่างชัดเจน ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับความสามารถของผู้แข่งขันว่าจะสามารถเข้าใจคนได้มากน้อยแค่ไหน สำหรับความรู้ในรายการคิวไฮว์ประเภทนี้ สามารถแบ่งออกเป็น 2 ประเภทอย่างๆ ดังนี้

2.1 ความรู้เกี่ยวกับบุคคลทั่วไป (Knowledge of People in General) รายการคิวไฮว์ประเภทนี้ ผู้แข่งขันจะต้องตอบคำถามหรือทายใจบุคคลทั่วๆ ไป ว่าพวกเขากิดอะไร หรืออย่างไร ผู้แข่งขันต้องตอบคำถามให้ใกล้เคียงกับความเป็นจริงมากที่สุด จึงจะได้คะแนน รายการที่จัดอยู่ในประเภทนี้ได้แก่ รายการ 4 ต่อ 4 เป็นต้น

2.2 ความรู้เกี่ยวกับบุคคลที่จำเพาะเจาะจง (Knowledge of Specific Individual) รายการคิวไฮว์ประเภทนี้จะมุ่งประเด็นไปที่ความเข้าใจในเรื่องปัจเจกบุคคล เช่น รายการ Mr. and Mrs. Perfect Match ซึ่งผู้แข่งขันจะต้องเป็นคู่ อาจจะเป็นคู่สมรส คู่เพื่อน คู่พี่น้อง หรืออื่นๆ ประเด็นสำคัญคือผู้แข่งขันคนแรกจะต้องตอบคำถามหรือทายใจคู่ของตนให้ถูกต้อง ดังนั้นผู้ชนะจะเป็นผู้ที่รู้จักและรู้ใจซึ่งกันและกันมากที่สุด

สำหรับการแบ่งเนื้อหาของรายการคิวไฮว์โดยใช้ “ความรู้” เป็นตัวแปร สามารถแสดงเพื่อให้เกิดความชัดเจนได้ดังแผนภาพด้านล่างนี้

แผนภาพที่ 2.4  
การจำแนกเนื้อหาของรายการคิวชูโดยใช้ “ความรู้” เป็นตัวแปร



### ตัวอย่างรายการคิวชูในประเทศไทย

รายการคิวชูในประเทศไทยมีอยู่เป็นจำนวนมาก ซึ่งแต่ละรายการจะต้องคิดรูปแบบให้แตกต่างกันออกไปและมีการปรับเปลี่ยนอยู่เสมอ เพราะจำเป็นต้องแข่งขันกัน ซึ่งรูปแบบของรายการมีทั้งที่ผลิตขึ้นเองโดยบริษัทในประเทศไทยและที่ซื้อลิขสิทธิ์มาจากต่างประเทศ ตัวอย่างเช่น

- รายการ The Weakest Link กำจัดจุดอ่อน<sup>33</sup> เป็นรายการคิวชูที่ซื้อลิขสิทธิ์มาจากต่างประเทศ ดำเนินรายการโดย กฤษติกา คงสมพงษ์ ออกอากาศทางสถานีวิทยุโทรทัศน์ไทยทีวีสีช่อง 3 ทุกวันพุธสบดี เวลา 22.20 น. แต่ไม่มีการเผยแพร่ออกอากาศแล้วในปัจจุบัน

<sup>33</sup> สถานีวิทยุโทรทัศน์ไทยทีวีสีช่อง 3, "Weakest Link," <[http://www.tv3.co.th/bangkokdrama/weakest\\_term.html](http://www.tv3.co.th/bangkokdrama/weakest_term.html)>, 25 กุมภาพันธ์ 2550.

ผู้เข้าแข่งขันในรายการไม่เพียงแต่จะเป็นคนที่รوبرู้เท่านั้น แต่ยังจะต้องเป็นคนที่มีความมั่นใจสูงและกล้าแสดงออก พิธีกรเป็นจุดเด่นของรายการ โดยจะเป็นคนที่มีอำนาจ มีความเด็ดขาด น่าเกรงขาม และฝีปากคม ใน การแข่งขัน ผู้เข้าแข่งขันทั้ง 8 คนจะผลัดกันตอบคำถามเกี่ยวกับความรู้ทั่วไปเพื่อช่วยกันสะสมเงินรางวัลให้ได้มากที่สุด เมื่อจบการแข่งขันในแต่ละรอบ ผู้เข้าแข่งขันทุกคนจะต้องให้หัวหน้า "จุดค่อน" ของทีมออก ซึ่งอาจจะเป็นคนที่ตอบได้น้อยที่สุดหรือใช้เวลาในการตอบนานที่สุด คนที่ถูกให้หัวหน้าจะเดินออกจากเวทีด้วยสีหน้า ห่าหาง และความรู้สึกแตกต่างกันไป ผู้เข้าแข่งขัน 2 คนสุดท้ายจะผลัดกันตอบคำถามที่จะข้อ โครงการบุกมากที่สุดจาก 5 ข้อ คือ ผู้ชนะ รับเงินรางวัลทั้งหมดที่สะสมไป

2. รายการแข่งขันตอบปัญญาภาษาอังกฤษ - เชลล์ (Shell English Quiz)<sup>34</sup> เป็นโครงการสนับสนุนและส่งเสริมการศึกษาที่เชลล์ได้จัดขึ้นอย่างต่อเนื่องมาเป็นปีที่ 40 ดำเนินรายการ โดย เสมอทิพย์ กานุจนาวี และ สตีเฟน ลอริริ曼 (Stephen Lorriman) ออกอากาศทาง UBC ช่อง 96 ทุกวันอังคารเวลา 12.30-13.00 น. วัตถุประสงค์หลักของรายการคือการส่งเสริมการเรียนการสอนภาษาอังกฤษและทดสอบความรู้และทักษะในสาขาต่างๆ สำหรับนักเรียนในระดับมัธยมศึกษาตอนปลาย รวมทั้งเป็นการเปิดโอกาสให้ผู้ชุมชนรายการทางโทรทัศน์ได้เพิ่มพูนความรู้ภาษาอังกฤษและความรู้ทั่วไปด้วยเช่นกัน

รูปแบบของรายการเป็นการแข่งขันระหว่างนักเรียนในระดับมัธยมศึกษาตอนปลาย จากทั้งในกรุงเทพมหานครและต่างจังหวัด โดยการตอบคำถามภาษาอังกฤษซึ่งถูกโดยชาวต่างประเทศ เพื่อเป็นการฝึกทักษะในการฟังและพูดซึ่งจะทำให้เกิดความคุ้นเคยกับสำเนียงและการออกเสียงของชาวต่างประเทศ

3. รายการกาลิเลโอนิเมชัน<sup>35</sup> เป็นรายการที่ชื่อลิขสิทธิ์มาจากรายการโทรทัศน์ของประเทศไทย ถ่ายทอดโดยบริษัท สถาพร วิชชัน จำกัด ดำเนินรายการโดย พิสิทธิ์ กีรติกรกุล ดวงตา ตุ้งคามณี และ

<sup>34</sup> บริษัท เชลล์แห่งประเทศไทย จำกัด, “เกี่ยวกับ Shell Quiz,” <[http://www.shell.com/home/Framework?siteId=thailand-th&FC2=/thailand-th/html/iwgen/leftnavs/zzz\\_lhn2\\_9\\_1.html&FC3=/thailand-th/html/iwgen/about\\_shell/shellquiz/aboutshellquiz\\_0906.html](http://www.shell.com/home/Framework?siteId=thailand-th&FC2=/thailand-th/html/iwgen/leftnavs/zzz_lhn2_9_1.html&FC3=/thailand-th/html/iwgen/about_shell/shellquiz/aboutshellquiz_0906.html)>, 25 กุมภาพันธ์ 2550.

<sup>35</sup> อรุณรัช สรุดประเสริฐ, “การวิเคราะห์รายการแข่งขันชิงรางวัลทางโทรทัศน์,” วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2538), น. 59-62.

เทพ โพธิ์งาม ออกรายการทางสถานีโทรทัศน์ช่อง 9 ทุกวันพุธสบดี เวลา 21.00-22.00 น. โดยมีวัตถุประสงค์ในการนำเสนอสาระความรู้ทั้งทางด้านวิทยาศาสตร์ และความรู้ทั่วไปแก่ผู้ชม

ผู้เข้าแข่งขันในรายการมีทั้งที่สมัครมาจากทางบ้านและที่เป็นนักแสดงวัยรุ่น ซึ่งอยู่ในวัยเรียน โดยจะต้องตอบปัญหาความรู้ทางวิทยาศาสตร์ ทั้งจาก VTR สารคดี และจากการทดลองวิทยาศาสตร์ในห้องส่ง โครงสร้างตอบปัญหาได้ถูกต้องและมีคะแนนสะสมสูงสุดก็จะเป็นผู้ชนะอย่างไรก็ตาม รายการภาคีเลือกไม่มีการเผยแพร่ออกอากาศแล้วในปัจจุบัน

4. รายการตู้ซื้อนเงิน ผลิตโดย บริษัท เวิร์คพอยท์ เอ็นเทอร์เทนเม้นต์ จำกัด (มหาชน) ออกรายการครั้งแรกเมื่อวันที่ 20 มกราคม 2550 ทางสถานีวิทยุโทรทัศน์กองทัพบกช่อง 5 วันเสาร์ เวลา 22.10-23.05 น. ดำเนินรายการโดย วราภรณ์ เจนธนาฤทธิ์

รายการตู้ซื้อนเงิน เป็นรายการควิชชอร์ที่ทำขึ้นมาโดยสอดแทรกหลักการคล้ายๆ กับแนวทางการสอบสวนเพื่อจับโกหก โดยใช้สโลแกนสั้นๆ ว่า “คุณสามารถเก็บความลับและจับโกหกคนอื่นได้หรือไม่” โดยแต่ละสปีด้าห์จะมีผู้เข้าแข่งขันจำนวน 5 คน พิธีกรจะถามคำถามความรู้ทั่วไปภายในเวลา 120 วินาที ผู้เข้าแข่งขันจะต้องแบ่งกันกดไฟเพื่อตอบคำถามให้ได้มากที่สุด เพื่อได้สิทธิ์ในการเข้าไปดูตู้ซื้อนเงิน โดยพยายามปิดบังความจริงว่าภายในตู้มีเงินหรือไม่ และจะเฉลยตู้ซื้อนเงินที่แท้จริงในภายหลัง<sup>36</sup>

### บทบาทของโทรทัศน์ทางการศึกษา

หลังจากที่รัฐได้ประกาศใช้พระราชบัญญัติการศึกษาแห่งชาติ พ.ศ. 2542 เพื่อให้การศึกษาของสังคมไทยเกิดการเปลี่ยนแปลง หรือที่เรียกว่า “การปฏิรูปการศึกษา” เป็นไปในทางที่ถูกต้องเหมาะสมกับสังคม เยาวชนไทยและประชาชนคนไทย ลักษณะการจัดการศึกษาจึงแบ่งออกเป็น 3 รูปแบบ คือ<sup>37</sup>

1. การศึกษาในระบบ (Formal Education) เป็นการศึกษาที่กำหนดดุลmuนหมาย วิธีการศึกษา หลักสูตร ระยะเวลาของ การศึกษา การวัดและประเมินผล การศึกษาในระบบมี 2 ระบบ คือ การศึกษาขั้นพื้นฐาน และการศึกษาระดับอุดมศึกษา

<sup>36</sup> วิกิพีเดีย, “ตู้ซื้อนเงิน,” <<http://th.wikipedia.org/wiki>>, 26 กุมภาพันธ์ 2550.

<sup>37</sup> ศุทธินี โอบายาวาทย์, “การสร้างสรรค์รายการโทรทัศน์เพื่อการศึกษา,” ใน เอกสารการสอนชุดวิชาการสร้างสรรค์รายการโทรทัศน์, หน่วยที่ 10 (นนทบุรี: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยศรีทัยธรรมราช, 2548), น. 220-222.

2. การศึกษานอกระบบ (Non-Formal Education) เป็นการศึกษาที่มีความยืดหยุ่นในการกำหนดจุดมุ่งหมาย รูปแบบ วิธีการจัดการศึกษา ระยะเวลาของการศึกษา การวัดและประเมินผล โดยเนื้อหาและหลักสูตรต้องมีความเหมาะสมสมสอดคล้องกับสภาพปัจจุบันและความต้องการของบุคคลแต่ละกลุ่ม

3. การศึกษาตามอัตลักษณ์ (Informal Education) เป็นการศึกษาที่ให้ผู้เรียนได้เรียนรู้ด้วยตนเองตามความสนใจ ศักยภาพ และโอกาส โดยศึกษาจากบุคคล ประสบการณ์ สังคม สภาพแวดล้อม สื่อ หรือแหล่งความรู้อื่นๆ

โทรทัศน์เป็นสื่อที่มีส่วนช่วยในการปฏิรูปการศึกษา โดยนำมาใช้เป็นสื่อหรือเครื่องมือการเรียนการสอน กล่าวคือ

1. เป็นสื่อถ่ายทอดเนื้อหาวิชา เช่น ผลิตรายการโทรทัศน์รูปแบบสาระลักษณะ เพื่อใช้สอนวิชาภูมิภาค ภาษาไทย หรือภาษาอังกฤษ โดยมีครูสูปหรือสอนเนื้อหาวิชาในทำายรายการ ทำให้ผู้เรียนเกิดความสนใจ และเข้าใจเนื้อหาได้ชัดเจนขึ้น

2. เป็นอุปกรณ์ในการเรียนการสอนร่วมกับครู เช่น ครูใช้สื่อโทรทัศน์ช่วยสอนภาษาไทย ให้เด็กที่มีลักษณะพิเศษ พิการทางหู พูดไม่ได้ หรือครูสอนคณิตศาสตร์ให้นักเรียนจำนวนมาก ถ่ายทอดผ่านโทรทัศน์ว่างจรปิด

3. เป็นส่วนหนึ่งของเนื้อหาประกอบการสอน เช่น ครูนำรายการข่าวหรือรายการสารคดี หรือรายการบันเทิงบางรายการมาร่วมพิจารณาพร้อมกับนักเรียน ทั้งในเรื่องวิธีการนำเสนอ การปลูกฝังค่านิยมหรือวัฒนธรรม เรียนรู้คำศัพท์ ฯลฯ ทั้งในเชิงสร้างสรรค์หรือเชิงทำลาย หรือเรียนภาษาอังกฤษผ่านเพลง ผ่านภาษาพยนต์ในจอโทรทัศน์ เป็นต้น

4. เป็นสื่อถ่ายทอดประสบการณ์หรือวิชาชีพ เช่น รายการโทรทัศน์ที่นำเสนอความสามารถของครูกูนิปัญญาที่ร้องเพลงฉ่อย ลำเตี้ย ลำเพลิน ลำตัด ลิเก ดนตรีไทย ฯลฯ เพื่อถ่ายทอดความรู้ความสามารถและประสบการณ์ให้ผู้ที่สนใจ เป็นต้น

การใช้รายการโทรทัศน์เป็นสื่อเพื่อช่วยในการปฏิรูปการศึกษาในลักษณะดังกล่าว เป็นแนวทางใหม่ที่เกิดขึ้นในสังคม ส่วนแนวคิดดังเดิมเรื่องความสำคัญของรายการโทรทัศน์กับการศึกษานั้น ก็เป็นที่ยอมรับกันว่าโทรทัศน์เป็นสื่อมวลชนที่มีประสิทธิภาพสูงเมื่อนำมาใช้เพื่อการศึกษา เพราะสามารถถ่ายทอดความรู้พื้นฐานตามหลักสูตรการศึกษา และความรู้ความเข้าใจในการพัฒนาการในด้านต่างๆ อันเป็นประโยชน์ต่อการงานและการดำรงชีวิต

คุณลักษณะเฉพาะที่ดีของโทรทัศน์ที่ทำให้สามารถนำโทรทัศน์มาเป็นสื่อของการศึกษาได้แก่

1. เป็นสื่อที่ใกล้ชิดผู้ชม จึงมีผลกระทบสูง
2. เสนอบรรลุผลการณ์ใหม่ๆ ได้รวดเร็ว ทันเหตุการณ์
3. แสดงสิ่งที่เป็นรูปปัจจุบันได้ง่ายและชัดเจน เพราะมีทั้งภาพและเสียงที่สามารถ

เคลื่อนไหวได้

4. แสดงตัวอย่าง เหตุการณ์จริง วัตถุที่มีขนาดเล็ก ไม่สามารถมองเห็นด้วยตาเปล่าได้ชัดเจน

5. แสดงการสาธิต หรือทดลองที่ต้องใช้ระยะเวลาภายนอกได้ภายในเวลาอันสั้น

6. นำผู้ชมไปสู่สถานที่น่าสนใจ เหตุการณ์ในอดีต หรืออนาคตได้สมจริง

7. เสนอทฤษฎี หลักการ ความคิดเห็นจากนักวิชาการ หรือผู้ทรงคุณวุฒิได้อย่างมีสาระและน่าสนใจ โดยสอดแทรกภาพประกอบ คำบรรยาย หรือคำสัมภาษณ์ได้

8. เสนอทัศนะ ข้อสังเกตในการมองเหตุการณ์ต่างๆ หรือเรื่องราวต่างๆ ได้หลายแง่มุม ทั้งด้านบวกและด้านลบ อาจเสนอเป็นเชิงแนะนำหรือสรุปก็ได้

9. เสนอกรรณศึกษาให้เป็นตัวอย่างหรือแบบอย่างเพื่อการวิเคราะห์ วิจารณ์ และเป็นต้นแบบ

10. เสนอการทดลอง ผลงานใหม่ๆ ผลการวิจัยที่น่าสนใจและเป็นประโยชน์แก่ผู้ชม

11. เป็นเวทีเพื่อการอภิปราย ถกเถียง โต้แย้งในประเด็นที่อยู่ในความสนใจของผู้ชม

12. สามารถรวมประเด็นต่างๆ เข้ามาไว้ในรายการเดียวกัน แล้วสรุปให้เห็นความคิดรวบยอดได้ดี

สังคมปัจจุบันเป็นสังคมแห่งการเรียนรู้ ปัจเจกบุคคลและองค์กรต่างๆ ในสังคมต่างมุ่งพัฒนาคนและองค์กรให้เป็น “องค์กรแห่งการเรียนรู้” ด้วยคุณลักษณะเฉพาะเหล่านี้ เป็นเหตุผลที่เราสามารถใช้โทรทัศน์เป็นสื่อในการศึกษาได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับผู้สร้างสรรค์รายการว่าจะนำคุณสมบัติในข้อได้ไปใช้ประกอบการวางแผนสร้างสรรค์รายการ และจะนำเสนอออกมานิรูปแบบใดให้มีความน่าสนใจ

เมื่อเอยถึงการศึกษาเล่าเรียน คนส่วนใหญ่ก็จะนึกไปถึงบรรยากาศที่เป็นทางการ เช่น ห้องเรียน ห้องประชุม ห้องสมมนา หรือหากเป็นการเผยแพร่วิวารณ์ความวุ่นว่าน สื่อมวลชน ก็จะเป็นในรูปแบบของข่าว บทความ สารคดี รายการสนทนา อภิปราย ซึ่งไม่ดึงดูดใจ

และทำให้เกิดความน่าเบื่อ เพราะเต็มไปด้วยเรื่องราวที่เครียดและจริงจัง อันอาจทำให้ผู้ชมเกิดความลังเลในการตัดสินใจบริโภคสาระความรู้เหล่านั้น

ในทางกลับกัน รายการที่มุ่งให้ความบันเทิงมักจะเป็นรายการที่มีเสน่ห์ มีสีสัน มีชีวิตชีวา ซึ่งสามารถทำให้ผู้บริโภคเกิดความสนุกสนาน ความเพลิดเพลิน ความตื่นเต้นเร้าใจ หรือเคลิบเคลิ้มได้อย่างง่ายดาย และรายการบันเทิงเหล่านี้ก็มักจะไม่มีสาระประโยชน์ใดๆ นอกเหนือไปจากการให้ความบันเทิง

ในท่านกลางกระแส่วนภัยหน้าด้านเทคโนโลยีการสื่อสาร แนวคิดเรื่อง “เอดูเทนเม้นต์” เป็นสิ่งที่กำลังได้รับความสนใจ เนื่องจากเอดูเทนเม้นต์เป็นการผนวกพลัง “ความรู้” และ “ความบันเทิง” เข้าด้วยกัน อันก่อให้เกิด “พลังทวีคูณ” ของสื่อมวลชนและเทคโนโลยีการสื่อสาร ในฐานะกลไกหลักทางสังคม เพื่อก่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดกับสังคม

เอดูเทนเม้นต์ (Edutainment)<sup>38</sup> เป็นคำศัพท์ภาษาอังกฤษร่วมสมัย โดยเกิดจากการรวมคำศัพท์ภาษาอังกฤษดังเดิม 2 คำ เข้าด้วยกัน ได้แก่ คำว่า “เอดูเคชั่น” (Education) ซึ่งหมายถึง สาระความรู้ หรือ การศึกษาเล่าเรียน กับคำว่า “エンターテインメント” (Entertainment) ซึ่งหมายถึง ความบันเทิงในรูปแบบต่างๆ แล้วกลายเป็นคำศัพท์ใหม่ว่า “เอดูเทนเม้นต์” ซึ่งอาจเปลี่ยนภาษาไทยว่า “สารบันเทิง” โดยการผนวกคำว่า “สาระความรู้” กับคำว่า “ความบันเทิง” เข้าด้วยกัน ดังนั้น เอดูเทนเม้นต์ ก็คือ เครื่องมือที่เข้มประสานโลกบันเทิงและโลกสาระความรู้เข้าด้วยกัน โดยดึงเอกลักษณ์ด้านความสนุกสนาน ความมีชีวิตชีวา อันเป็นเอกลักษณ์ของความบันเทิง เพื่อใช้ในการถ่ายทอดข้อมูลข่าวสารไปสู่ผู้บริโภคกลุ่มเป้าหมาย

สำหรับกลยุทธ์การนำเสนอรายการโทรทัศน์ประเภทที่ให้สาระความรู้ในรูปแบบของเอดูเทนเม้นต์นั้น มีรูปแบบการผลิตรายการที่มักใช้กัน 3 รูปแบบ คือ<sup>39</sup>

1. รูปแบบละคร เป็นรายการบันเทิงที่ได้รับความนิยมสูงสุดและสามารถสร้างรายได้ให้กับสถานีโทรทัศน์ต่างๆ ทั่วโลก ผู้สร้างสรรค์รายการโทรทัศน์เพื่อการศึกษาสามารถนำรูปแบบมาใช้ในการนำเสนอรายการได้ ทั้งในลักษณะการสร้างเป็นละครที่สอดแทรกเนื้อหาทางความรู้ ความคิด เจตคติ หรือทักษะต่างๆ ในระดับเนื้อหาที่เข้มข้นต่างกับการนำเสนอในลักษณะนี้

<sup>38</sup> กาญจนा แก้วเทพ, ประชาติ สถาปิตานนท์ สโบรล และ กิตติ กันภัย, มองสื่อใหม่ มองสังคมใหม่ (กรุงเทพมหานคร: บริษัท เอดิสัน เพรส โปรดักส์ จำกัด, 2543), น. 274-281.

<sup>39</sup> ศุทธินี โอบายะวะทย์, “การสร้างสรรค์รายการโทรทัศน์เพื่อการศึกษา,” ใน เอกสารการสอนชุดวิชาการสร้างสรรค์รายการโทรทัศน์, น. 252-254.

เรียกว่า “สาระลับครอ” ซึ่งอาจเป็นลับครอยาวทั้งรายการ หรือลับครสั้น 2-5 นาที เพื่อเป็นการเปิดประเดิ้น นำเข้าสู่การวิเคราะห์ หรือให้ความรู้ในเนื้อหาต่างๆ ต่อไป ตัวอย่างเช่น รายการคนหัวหมอก ซึ่งเป็นรายการที่ให้ความรู้ทางกฎหมายที่นำเสนอในรูปแบบละครชุดเรื่องสั้น (Mini-series) ที่เป็นตอนๆ ต่อเนื่องกันไป

2. รูปแบบรายการเกมโชว์หรือการแข่งขัน รายการโทรทัศน์เพื่อการศึกษาสามารถนำรูปแบบเกมโชว์หรือควิชโชว์ไปใช้ได้ทั้งการแข่งขันด้านความรู้ ความจำ ความเข้าใจ การประยุกต์ใช้ วิเคราะห์และสังเคราะห์ในวิชาการต่างๆ เช่น รายการตอบปัญหาภาษาอังกฤษ รายการตอบปัญหาความรู้ทั่วไป และออกแบบเสียง ภาพ ภาษา ของรางวัล ตลอดจนองค์ประกอบในการผลิตทั้งด้านนักแสดง ผู้ดำเนินรายการ ผู้ช่วยดำเนินรายการ ช่าง-หญิง ช่างเทคนิค-ผู้หญิงสวย แต่สนุกสนาน เป็นกลยุทธ์ที่ค่อนข้างประสบความสำเร็จในการนำเสนอรายการ

3. รูปแบบรายการเพลง รายการโทรทัศน์เพื่อการศึกษาสามารถนำรูปแบบรายการเพลงมาใช้ได้ 2 วิธีคือ

3.1 การนำเพลงที่มีอยู่มาใช้ประกอบในรายการ หมายถึงการนำเพลงมาใช้เป็นองค์ประกอบหนึ่งของรายการ และใช้เพลงนั้นมาเป็นประเด็นหนึ่งในการบรรยาย อธิบายเนื้อหาของเพลง หรืออภิปรายในแง่มุมต่างๆ เช่น การให้ความรู้เกี่ยวกับการฟังดนตรีไทย เครื่องดนตรีไทย รายการเรียนภาษาอังกฤษจากเพลง เป็นต้น

3.2 การแต่งเพลงขึ้นมาใหม่เพื่อใช้ในรายการ เป็นการแต่งเพลงที่ให้ความรู้ในด้านต่างๆ ขึ้นมาใหม่เพื่อใช้ประกอบในรายการ ซึ่งมักใช้ในรายการเด็ก เช่น เพลงที่สอนการไหว้กราบไหว้ทักษะ รูปร่างลักษณะของซ้าง เป็นต้น

รายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุด เป็นรายการควิชโชว์แนวทดลองวิทยาศาสตร์ของประเทศไทยอีกด้วย ที่สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ (สวทช.) ร่วมมือกับบริษัท อสมท. จำกัด (มหาชน) ซึ่งลิขสิทธิ์เข้ามาออกอากาศในประเทศไทย โดยออกอากาศครั้งแรกในวันที่ 2 มีนาคม 2549 เพื่อแนะนำรายการ (Preview) และเริ่มออกอากาศอย่างเต็มรูปแบบในวันที่ 9 มีนาคม 2549 จัดทำทั้งถึงปัจจุบัน นอกจากรายการนี้ยังมีการนำเสนอส่วนที่เคยออกอากาศไปแล้ว มาออกอากาศซ้ำ ในวันอาทิตย์ เวลา 12.00-13.00 น. อีกด้วย

รายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุด เป็นรายการที่ให้ความรู้ทางด้านวิทยาศาสตร์ที่นำเสนอในรูปแบบของคิวiziช์เซอร์ โดยในการแข่งขัน ผู้ร่วมแข่งขันจะเลือกตอบคำถามจากตัวเลือกที่มีให้ พร้อมกับบอกเหตุผลสำหรับการเลือกหรือไม่เลือกคำตอบนั้นๆ ด้วย ซึ่งหลังจากเฉลยคำตอบที่ถูกต้องแล้ว จะมีการทดลองและสาธิตให้เห็นผลจริงๆ จึงเป็นรายการที่สนุกสนาน ไม่น่าเบื่อ ซึ่งเป็นลักษณะของคิวiziทีวีเดือนเมษายน ที่ผสมผสานระหว่างเนื้อหาเกี่ยวกับความรู้ทางวิชาการกับความบันเทิงได้อย่างน่าสนใจ และทำให้ได้รับความนิยมจากผู้ชมเป็นจำนวนมาก

ด้วยเหตุนี้ผู้ศึกษาจึงสนใจที่จะศึกษารายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุด โดยจะศึกษาพฤติกรรมการเปิดรับความรู้จากการของผู้ชม รวมทั้งการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจทั้งในด้านสาระและความบันเทิงที่ได้รับจากการด้วย

### วรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การศึกษาเรื่อง “การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของผู้ชมในเขตกรุงเทพมหานคร ที่มีต่อรายการ “Mega Clever ฉลาดสุดสุด” ทางสถานีโทรทัศน์โมเดิร์นไนน์ ทีวี” นี้ นอกจากจะใช้แนวคิดและทฤษฎีต่างๆ ที่กล่าวไปแล้วข้างต้นมาเป็นกรอบในการศึกษาแล้ว ผู้ศึกษายังได้ศึกษางานวิจัยที่เกี่ยวข้องเพื่อเป็นแนวทางในการศึกษา ดังนี้

ดนาย รัตนวัน<sup>40</sup> ได้ศึกษาเรื่อง ปัจจัยที่สร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ผลิตรายการเกมโชว์ โดยมีประเด็นประกอบการตัดสินใจในการผลิตรายการเกมโชว์ คือ การคำนึงถึงปัจจัยด้านรูปแบบ และเนื้อหาเป็นหลัก การคำนึงถึงปัจจัยด้านความชอบของผู้ชมเป็นหลัก การคำนึงถึงปัจจัยด้านรูปแบบการผลิตรายการgameโชว์จากเจ้าของลิขสิทธิ์เป็นหลัก และการคำนึงถึงปัจจัยด้านผู้สนับสนุนรายการเป็นหลัก จากการศึกษาพบว่า ผู้ผลิตรายการgameโชว์ล้วนมีจุดยืนในการเลือกปัจจัยหลัก เพื่อนำมาพิจารณาวางแผนการผลิตรายการgameโชว์ เนื่องจากการผลิตรายการของแต่ละบริษัทมีปัจจัยทั้งภายในและปัจจัยภายนอกที่ส่งผลกระทบต่อกระบวนการทางความคิดและการผลิตรายการ ดังนั้นการเลือกพิจารณาตามปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อบริษัทจึงแตกต่างกันไป ทั้งนี้เพื่อผลงานที่ออกมายจะได้เป็นประโยชน์ในด้านของธุรกิจของผู้ผลิตรายการ และเป็นรายการที่มีอิทธิพลต่อสังคม ความบันเทิงให้กับผู้ชมรายการ

<sup>40</sup> ดนาย รัตนวัน, “ปัจจัยที่สร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ผลิตรายการgameโชว์,” (รายงานโครงการเฉพาะบุคคลมหาบัณฑิต คณavarสารศาสตร์และสื่อสารมวลชน มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2547), น. บทคัดย่อ.

อรุณ พล สดประเสริฐ<sup>41</sup> ได้ศึกษาวิจัยเรื่อง การวิเคราะห์รายการแข่งขันชิงรางวัลทางโทรทัศน์ พบว่า รายการแข่งขันชิงรางวัลสามารถแบ่งได้เป็น 3 ประเภท คือรายการประเภทที่เน้นสาระความรู้เป็นหลัก รายการที่เน้นความบันเทิงเป็นหลัก และรายการประเภทที่เน้นทั้งสาระความรู้และความบันเทิง และในการสำรวจทัศนคติของผู้ชมพบว่า ผู้ชมนิยมชมรายการแข่งขันชิงรางวัลคละกันไปทั้ง 3 แบบ แต่ส่วนใหญ่มีความต้องการที่จะชมรายการแข่งขันชิงรางวัลที่เน้นทั้งสาระ ความรู้ และความบันเทิงผสมผสานอยู่ในรายการเดียวกันเพิ่มมากขึ้น

สมควร เจริญสุข<sup>42</sup> ได้ศึกษาวิจัยเรื่อง พฤติกรรมการเปิดรับสารและความพึงพอใจจากการเกมโซเชียลทางโทรทัศน์ของนักศึกษาในเขตกรุงเทพมหานคร พบว่า นักศึกษาส่วนใหญ่เปิดรับชมรายการเกมโซเชียลในช่วงเวลา 19.01 น. จนถึงปิดสถานี มีการเปิดรับชมรายการประมาณ 1-3 ครั้ง ต่อสัปดาห์ โดยใช้เวลาในการรับชมมากกว่า 1 ชั่วโมงต่อครั้ง เหตุผลที่ชุมเพื่อความบันเทิงและการพักผ่อนหย่อนใจ รายการที่ได้รับความนิยมมากที่สุด คือ รายการเกมโซน ทางไทยทีวีสีช่อง 9

ถิรพุทธิ์ เปรมประยูรวงศ์<sup>43</sup> ศึกษาวิจัยเรื่อง รายการไอคิว 180 กับการเปิดรับชม การรับรู้ประโยชน์และความพึงพอใจของนักเรียนระดับชั้นมัธยมศึกษาในเขตกรุงเทพมหานคร ผลวิจัยพบว่า นักเรียนระดับชั้นมัธยมศึกษาตอนต้นและตอนปลายมีความถี่ในการเปิดรับชมรายการไอคิว 180 ส่วนใหญ่เดือนละ 1-3 ครั้ง ดูจบบ้างไม่จบบ้าง โดยส่วนใหญ่มีเหตุผลการรับชมรายการเพื่อเพิ่มพูนความรู้ สำหรับการรับรู้ประโยชน์และความพึงพอใจต่อรายการนั้น อยู่ในระดับค่อนข้างสูง กล่าวคือ ช่วยให้รู้จักใช้เวลาว่างให้เป็นประโยชน์ และส่วนใหญ่เห็นว่าเป็นรายการที่ทำให้ได้รับความรู้ทางคณิตศาสตร์ ทั้งนี้ระยะเวลาที่ติดตามรับชมรายการไม่มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ประโยชน์ แต่มีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจต่อรายการไอคิว 180

<sup>41</sup> อรุณ พล สดประเสริฐ, “การวิเคราะห์รายการแข่งขันชิงรางวัลทางโทรทัศน์,” (วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2538), น. บทคัดย่อ.

<sup>42</sup> สมควร เจริญสุข, “พฤติกรรมการเปิดรับสารและความพึงพอใจจากการเกมโซเชียลทางโทรทัศน์ของนักศึกษาในเขตกรุงเทพมหานคร,” (วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2539), น. บทคัดย่อ.

<sup>43</sup> ถิรพุทธิ์ เปรมประยูรวงศ์, “รายการไอคิว 180 กับการเปิดรับชม การรับรู้ประโยชน์ และความพึงพอใจของนักเรียนระดับชั้นมัธยมศึกษาในเขตกรุงเทพมหานคร,” (วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะนิเทศศาสตร์ มหาวิทยาลัยกรุงกิตติมศักดิ์, 2544), น. บทคัดย่อ.

ปาริชาติ อิโซ<sup>44</sup> ได้ศึกษาวิจัยเรื่อง การมีส่วนร่วมและความนิยมรายการเกมเศรษฐีทางโทรศัพท์ค้นของประชาชนในกรุงเทพมหานคร พบร้า ประชาชนที่เปิดรับรายการเกมเศรษฐีส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง อายุระหว่าง 21-30 ปี ประกอบอาชีพเป็นลูกจ้างในธุรกิจเอกชน จบการศึกษาระดับปริญญาตรี รายได้ต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท โดยส่วนใหญ่จะเปิดรับชมทุกวันเสาร์และอาทิตย์ เดือนละ 3-4 ครั้ง ความนิยมของประชาชนต่อรายการเกมเศรษฐีอยู่ในระดับมาก แต่การมีส่วนร่วมอยู่ในระดับปานกลาง ทั้งนี้พฤติกรรมการเปิดรับไม่มีความสัมพันธ์กับความนิยมและการมีส่วนร่วม

จันทร์ตราพร ตันติพลาผล<sup>45</sup> ได้ศึกษาวิจัยเรื่อง การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจที่ได้รับของผู้ชุมชนรายการคิวชิซอร์ พบร้า กลุ่มตัวอย่างมีพัฒนาระบบการชุมชนรายการเกมเศรษฐีเป็นส่วนใหญ่ โดยมักดูจบบ้างไม่จบบ้าง และดูบ้างเมื่อเปิดพบและดูน่าสนใจ สาเหตุของการรับชมรายการคิวชิซอร์ เพราะให้ความรู้หรือได้ประโยชน์จากการ ทางด้านความพึงพอใจจากการชมรายการคิวชิซอร์นั้น โดยรวมแล้วมีความพึงพอใจอยู่ในระดับสูง โดยพึงพอใจต่อความเพลิดเพลิน ความบันเทิงสนุกสนานในรายการ สำหรับการใช้ประโยชน์จากการชมรายการคิวชิซอร์ โดยรวมแล้วกลุ่มตัวอย่างมีการใช้ประโยชน์จากการชมรายการคิวชิซอร์อยู่ในระดับปานกลาง โดยใช้รายการเป็นเครื่องช่วยในการผ่อนคลาย

อรุภา จินตนawan<sup>46</sup> ศึกษาวิจัยเรื่อง การศึกษาการเปิดรับ การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของนักเรียนในเขตกรุงเทพมหานครที่มีต่อรายการโทรทัศน์สำหรับเด็กตามมาตรการการใช้สื่อของรัฐเพื่อการศึกษาและการเรียนรู้ของเด็ก เยาวชน และครอบครัว พบร้ากลุ่มตัวอย่างมี

<sup>44</sup> ปาริชาติ อิโซ, “การมีส่วนร่วมและความนิยมรายการเกมเศรษฐีทางโทรศัพท์ค้นของประชาชนในกรุงเทพมหานคร,” (วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะนิเทศศาสตร์ มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิตย์, 2544), น. บทคัดย่อ.

<sup>45</sup> จันทร์ตราพร ตันติพลาผล, “การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจที่ได้รับของผู้ชุมชนรายการคิวชิซอร์,” (วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะนิเทศศาสตร์ มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิตย์, 2547), น. บทคัดย่อ.

<sup>46</sup> อรุภา จินตนawan, “การศึกษาการเปิดรับ การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของนักเรียนในเขตกรุงเทพมหานครที่มีต่อรายการโทรทัศน์สำหรับเด็กตามมาตรการการใช้สื่อของรัฐเพื่อการศึกษาและการเรียนรู้ของเด็ก เยาวชน และครอบครัว,” (วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะวารสารศาสตร์และสื่อสารมวลชน มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2549), น. บทคัดย่อ.

พฤษติกรรมการเปิดรับชมรายการโทรทัศน์สำหรับเด็กตามมาตรฐานการการให้สื่อของรัฐเพื่อการศึกษา และการเรียนรู้ของเด็ก เยาวชน และครอบครัวประมาณ 1 ชั่วโมง โดยเปิดรับชมทุกวัน ในช่วงเวลา หัวค่ำ (18.01-20.30 น.) ของวันจันทร์-ศุกร์ และเวลา 18.01-22.00 น. ในวันเสาร์-อาทิตย์ รายการ ที่ก่อถมตัวอย่างขอบมากที่สุดคือ รายการประเภทเพลงและดนตรี โดยมีการสอนแทบทุกเรื่องที่ น่าสนใจเข้ามา ส่วนเนื้อหารายการจะเน้นการให้ความสนุกสนานเพลิดเพลินเป็นสำคัญ และ เหตุผลที่ขอบคุณคือ ได้เพิ่มพูนประสบการณ์และความรู้รอบตัวในด้านต่างๆ โดยรูปแบบรายการที่ ขอบมากที่สุด คือ รายการราไวโรตี้ ซึ่งมีลักษณะหลายๆ รูปแบบผสมกันในหนึ่งรายการ เช่น มีทั้งสาร คดี ละคร การ์ตูน และการเล่นเกมแข่งขันต่างๆ เป็นต้น

การศึกษาเรื่อง “การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจของผู้ชม ในเขตกรุงเทพมหานคร ที่มี ต่อรายการ “Mega Clever ฉลาดสุดสุด” ทางสถานีโทรทัศน์โมเดิร์นไนน์ ทีวี” นี้ มองว่าผู้ชมเป็นผู้รับ สาระที่มีการเลือกใช้สื่อเพื่อสนองความต้องการและความพึงพอใจของตนเอง ไม่ว่าจะเป็นในด้านของ การได้รับสาระความรู้ หรือความบันเทิงจากการชมรายการ ทั้งนี้การใช้ประโยชน์และความพึงพอใจ จากการชมรายการของแต่ละคนยอมรับกันเป็นปัจจัยภายในและภายนอก อันได้แก่ ลักษณะ จิตวิทยา บุคลิกภาพ ลักษณะทางสังคม และเศรษฐกิจ ที่มีส่วนในการกำหนดพฤติกรรมการเปิดรับ สาระ

ดังนั้น ผู้ศึกษาจึงใช้กรอบแนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้องต่างๆ ดังที่ได้กล่าว มาแล้วข้างต้นมาเป็นกรอบในการศึกษาในครั้งนี้ โดยจะทำการศึกษาถึงความสัมพันธ์ของพฤษติกรรม การเปิดรับชมรายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุด และการใช้ประโยชน์และความพึงพอใจจากการ ชมรายการ Mega Clever ฉลาดสุดสุดของผู้ชม ในเขตกรุงเทพมหานคร

แผนภาพที่ 2.5  
แผนภาพแสดงความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปรที่ใช้ในการศึกษา

