

บทที่ 1

บทนำ

1. ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุบัน

อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมที่มีบทบาท และมีความสำคัญอย่างยิ่งต่อการพัฒนาและเสริมสร้างความเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจของประเทศไทย อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวสามารถสร้างรายได้ให้กับประเทศเป็นเงินตราต่างประเทศได้เป็นจำนวนมาก มีนักท่องเที่ยวทั่วชาวไทย และชาวต่างชาติได้เดินทางท่องเที่ยวไปตามแหล่งต่างๆ นำเงินตราเข้ามาใช้จ่าย โดยเฉพาะเงินตราต่างประเทศของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ซึ่งเป็นผลให้เกิดการหมุนเวียนและการกระจายการผลิตภายในประเทศ ทำให้เกิดการกระจายรายได้ไปสู่ภูมิภาคต่างๆ ของประเทศไทย เกิดการขยายโอกาสด้านการสร้างงาน สร้างอาชีพในแวดวงอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวไม่ว่าจะเป็นธุรกิจที่เกี่ยวข้องโดยตรง อาทิ ธุรกิจโรงแรมและรีสอร์ฟ ธุรกิจการบริการอาหารและเครื่องดื่ม หรือธุรกิจที่เกี่ยวข้องโดยทางอ้อม อาทิ ธุรกิจการเงิน ธุรกิจการสื่อสารตลอดจนการผลิตทั้งภาคเกษตรกรรม หัตถกรรม รวมถึงสินค้าที่เกิดจากภูมิปัญญาชาวบ้านเป็นต้น

ตารางที่ 1.1 รายได้จากการท่องเที่ยว

Year	International						
	Tourist		Average	Average Expenditure		Revenue	
	Number (Million)	Change (%)	Length of Stay (Days)	/person/day (Baht)	Change (%)	Million (Baht)	Change (%)
1998	7.76	+ 7.53	8.40	3,712.93	+ 1.12	242,177	+ 9.70
1999	8.58	+ 10.50	7.96	3,704.54	- 0.23	253,018	+ 4.48
2000	9.51	+ 10.82	7.77	3,861.19	+ 4.23	285,272	+ 12.75
2001	10.06	+ 5.82	7.93	3,748.00	- 2.93	299,047	+ 4.83
2002	10.80	+ 7.33	7.98	3,753.74	+ 0.15	323,484	+ 8.17

ตารางที่ 1.1 (ต่อ)

Year	International						
	Tourist		Average	Average Expenditure		Revenue	
	Number (Million)	Change (%)	Length of Stay (Days)	/person/day (Baht)	Change (%)	Million (Baht)	Change (%)
2003	10.00	- 7.36	8.19	3,774.50	+ 0.55	309,269	- 4.39
2004	11.65	+ 16.46	8.13	4,057.85	+ 7.51	384,360	+ 24.28
2005	11.52	- 1.51	8.20	3,890.13	- 4.13	367,380	- 4.42
2006	13.82	+ 20.01	8.62	4,048.22	+ 4.06	482,319	+ 31.29
2007	14.46	+ 4.65	9.19 ^P	4,120.95 ^P	+ 1.80	547,782 ^P	+ 13.57

หมายเหตุ : http://www2.tat.or.th/stat/web/static_index.php

รายได้จากการท่องเที่ยว ได้ก่อให้เกิดการหมุนเวียนทางเศรษฐกิจ มีการลงทุนขยาย กิจการ สร้างความหลากหลายในธุรกิจบริการอันส่งผลให้เกิดมีการจ้างงานเกิดขึ้น คนมีงานทำมีรายได้เพิ่มขึ้น ทำให้สังคมมีความเป็นอยู่ดีขึ้น มีมาตรฐานการครองชีพสูงขึ้น และที่เห็นได้ชัดอีก ประการหนึ่งคือ ความเจริญของท้องถิ่น ซึ่งเป็นผลพวงจากการท่องเที่ยวได้รับการพัฒนาทั้งใน แหล่งท่องเที่ยว และชุมชนท้องถิ่นซึ่งแสดงถึงบทบาทสำคัญของการท่องเที่ยวที่มีต่อเศรษฐกิจ และ ชุมชน ได้เป็นอย่างดี

ธุรกิจนี้ที่เป็นธุรกิจที่เกี่ยวข้องสัมพันธ์โดยตรงกับอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเป็น ที่มาของรายได้ซึ่งกันและกันนั่นก็คือ ธุรกิจที่พัก หรือธุรกิจโรงแรม เมื่อได้มีการท่องเที่ยวเมื่อไหร่ ก็จะต้องที่มีพักแรม และธุรกิจที่พักแรมนั้นมีความหลากหลายทั้งรูปแบบ และการบริการที่ นักท่องเที่ยวสามารถเลือกใช้บริการตามความต้องการประกอบกับในปัจจุบันธุรกิจโรงแรมมีการ พัฒนาขึ้นอย่างรวดเร็วทั้งด้านปริมาณ และคุณภาพ สิ่งต่างๆ เหล่านี้มีความสำคัญต่อนักท่องเที่ยว อย่างมาก

ธุรกิจการจัดสรรวันหยุดพักผ่อน จัดอยู่ในอุตสาหกรรมการบริการ เป็นการประกอบ ธุรกิจบริการ ด้วยการบริการสถานที่พักตากอากาศ โรงแรม และ รีสอร์ททั้งในและต่างประเทศ ซึ่ง จะให้บริการแก่สมาชิกเท่านั้น โดยการซื้อสัดส่วนเพื่อเป็นเจ้าของห้องพักมีระยะเวลา 30 ปี ในแต่ละ

ปีสมาชิกจะมีสิทธิ์ 1 สัปดาห์ สำหรับการใช้ห้องพักที่สมาชิกเป็นเจ้าของ และจะต้องเสียค่าธรรมเนียมรายปีทุกปีเพื่อการรักษาสิทธิ์ นอกจากสมาชิกมีสิทธิ์ใช้ห้องพักในเครือของคลับที่สมาชิกเป็นเจ้าของแล้วนั้น สมาชิกสามารถใช้สิทธิ์แลกเปลี่ยนไปใช้ยังรีสอร์ฟอื่นๆ ทั่วโลกโดยผ่านบริษัทตัวกลางทำการแลกเปลี่ยนห้องพัก

บริษัท ควอลิตี้ เวเคชั่น คลับ จำกัด ดำเนินธุรกิจการจัดสรรวันหยุดพักผ่อน ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2540 จนถึงปัจจุบัน รวมเวลา ทั้งสิ้น 10 ปี มีสมาชิกทั้งชาวไทย และชาวต่างชาติรวม 5,000 กว่าราย มีโรงแรม และรีสอร์ฟในเครือเพื่อการให้บริการแก่สมาชิกทั้งในกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด รวม 5 แห่ง ได้แก่ โรงแรมควอลิตี้ สวีท กรุงเทพ, โรงแรมแกรนด์ ทาวเวอร์ อินน์ (พระราม九), โรงแรม ดิเอลิเก้นท์ สวีท, พัทยาไฮแล็ค รีสอร์ฟ, และ สมุทรารีทรีต สมุย

ลักษณะการประกอบธุรกิจโรงแรม

1. เป็นโรงแรมที่มีห้องพักเป็นห้องชุดทั้งหมด รวมห้อง พร้อมสระว่ายน้ำ และห้องอาหาร ห้องประชุม
2. ด้านการตลาด ได้ประสานงานกับบริษัทท่องเที่ยว (Travel Agent) ทั่วภัยในและต่างประเทศ

3. เป็นสถานที่พักสำหรับโครงการแลกเปลี่ยนที่พัก RCI (Resort Condominium International) ซึ่งเป็นบริษัทแลกเปลี่ยนวันหยุดพักผ่อนที่มีสมาชิกมากกว่า 5,000 แห่งทั่วโลก

4. กลุ่มเป้าหมายลูกค้า ทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศ เน้นกลุ่มลูกค้าระดับสูงและปานกลางค่อนข้างสูง

ผลประกอบการที่ผ่านมาในการบริหารจัดการ โรงแรม ได้รับความสำเร็จเกินความคาดหมาย โดยมีผลต่อเนื่องมาจาก ธุรกิจหลักที่คณาผู้บริหารได้ดำเนินการมาก่อน คือ

1. การประกอบธุรกิจให้เช่าบ้านพักตากอากาศ ระยะเวลา 30 ปี ซึ่งสามารถสนองตอบความต้องการต่อการสนับสนุนการท่องเที่ยว และด้าน Long Stay ที่รับอาลสนับสนุน
2. การประกอบธุรกิจด้านการขายห้องพักวันหยุดพักผ่อนล่วงหน้า ที่ลูกค้าได้จ่ายเงินล่วงหน้าเป็นระยะเวลา 10, 20, และ 30 ปี ปัจจุบันมีสมาชิก ในโครงการรวมทั้งสิ้น 5,000 กว่าราย

บริษัท ควอลิตี้ เวเคชั่น คลับ จำกัด ดำเนินธุรกิจสองส่วนด้วยกันคือ ธุรกิจประเภท โรงแรมเพื่อการพักผ่อนและ ธุรกิจการขายสมาชิกเพื่อการจัดสรรสัปดาห์วันหยุดพักผ่อน (Ownership Vacation หรือ Timeshare) โดยบริษัทได้จดทะเบียนสมาชิกกับ RCI (Resort

Condominium International) ซึ่งเป็นบริษัทหรือหน่วยงานกลางเพื่อให้สมาชิกของโครงการสามารถแลกเปลี่ยนสิทธิในการพักผ่อนกับรีสอร์ทอื่นๆ กว่า 4,000 แห่ง มากกว่า 100 ประเทศทั่วโลก

ทางบริษัทได้ทำการศึกษาความเป็นไปได้ ในด้านการตลาดและการขาย บริษัทฯ จะมีรายได้จากการขายสมาชิกล่วงหน้าเป็นรายได้หลัก และ รายได้จากการเก็บค่าบำรุงรักษาระจำปี , รายได้จากการขายสัปดาห์วันหยุดพิเศษ (Bonus week) โปรโมชั่น package และ รายได้อื่น ๆ ในส่วนการบริการของทางโรงแรมอาทิ เช่น อาหาร, บริการนวดแผนไทย, บริการสถานที่ออกกำลังกาย, สปา เป็นรายได้รองและ เพื่อรองรับความต้องการของตลาดที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง ช่วยเพิ่มรายได้ให้กับ ธุรกิจโรงแรมและ เพิ่มทางเลือกให้กับลูกค้าในการใช้บริการแลกเปลี่ยน และ เป็นจุดขายสำหรับลูกค้าใหม่และดำเนินตามนโยบายของรัฐบาลในด้านการส่งเสริมการท่องเที่ยวไทย

ในปัจจุบันธุรกิจที่พัก เจริญเติบโตขึ้นอย่างรวดเร็ว มีทั้งประสบความสำเร็จ และ ประสบความล้มเหลว ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับตัวผู้ประกอบการจะต้องศึกษาให้ละเอียดว่าลูกค้า หรือ นักท่องเที่ยวสนใจต้องการที่พักในลักษณะใดมีความพึงพอใจในที่พักจากเหตุผลใด ไม่ว่าจะเป็นราคา การบริการ สภาพแวดล้อม สภาพห้องพัก หรือความรู้สึกที่เป็นปัจจัยส่วนบุคคลของนักท่องเที่ยว เช่น และเนื่องจากความแตกต่างและหลากหลายของลักษณะที่พัก โรงแรม และรีสอร์ฟของบริษัทฯ ดังกล่าวจึงเป็นประเด็นให้ผู้วิจัยสนใจที่จะศึกษาความพึงพอใจของสมาชิกที่มาใช้บริการ โรงแรม และรีสอร์ฟที่แตกต่างกันสมาชิกจะมีความพึงพอใจแตกต่างกันหรือไม่ นอกจากนี้ ผู้วิจัยเห็นว่าในการศึกษาเรื่องความพึงพอใจในการใช้บริการที่พัก โรงแรม และรีสอร์ฟ ของสมาชิกธุรกิจจัดสรรวันหยุดพักผ่อนในเครือบริษัท ครอบคลุม เวลาเช่น คลับ จำกัด มีความจำเป็นอย่างยิ่ง ในการพัฒนาการให้บริการแก่สมาชิก เพราะสมาชิกจะต้องใช้บริการกับบริษัทฯ เป็นระยะเวลานาน และเป็นการเตรียมความพร้อมด้านการบริการแก่สมาชิกที่มีเพิ่มขึ้นทุกปี และทำอย่างไรให้สมาชิกได้ใช้สิทธิ์ในการเป็นสมาชิกอย่างคุ้มค่าที่สุด เพื่อนำผลการวิจัยที่ได้ไปเป็นข้อมูลในการปรับปรุงการบริการและ เป็นแนวทางในการพัฒนาองค์กรต่อไปในอนาคต และเพื่อเป็นประโยชน์แก่สมาชิกผู้ใช้บริการและ เป็นแนวทางในการตัดสินใจของผู้ที่ต้องการซื้อสมาชิกวันหยุดพักผ่อนในอนาคต

2. วัตถุประสงค์การวิจัย

2.1 เพื่อศึกษาระดับความพึงพอใจของสมาชิกธุรกิจจัดสรรวันหยุดพักผ่อนในการใช้บริการที่พัก โรงแรม และรีสอร์ฟ ในเครือบริษัท ครอบคลุม เวลา คลับ

2.2 เพื่อศึกษาเปรียบเทียบระดับความพึงพอใจของสมาชิกผู้มาใช้บริการ ที่พักโรงแรม และรีสอร์ท ในด้านความคาดหวังของการบริการ กับการบริการที่ได้รับ

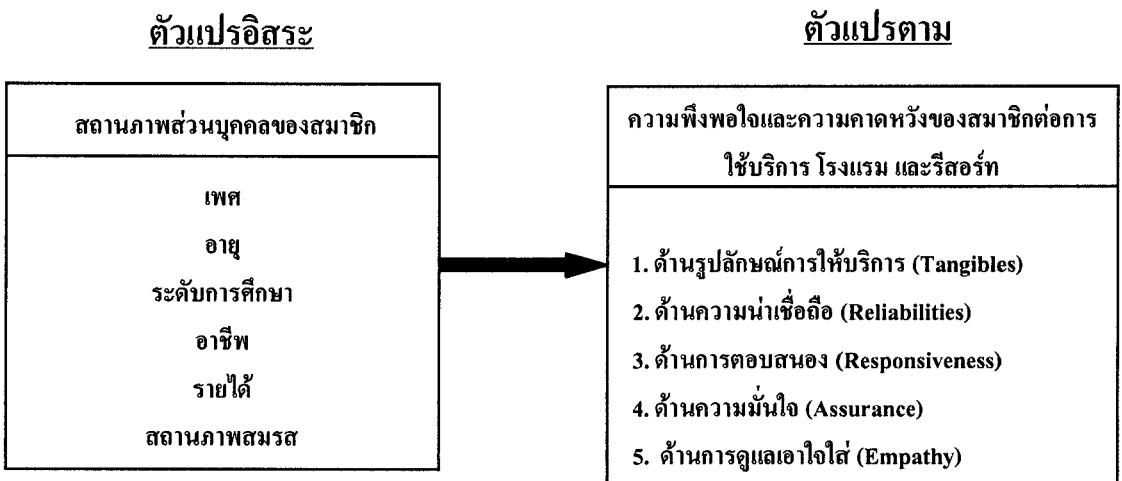
2.3 เพื่อศึกษาปัญหาและ ข้อเสนอแนะเกี่ยวกับ การให้บริการแก่สมาชิกธุรกิจชั้นสรรวันหยุดพักผ่อน

3. กรอบแนวคิดการวิจัย

จากประเด็นปัญหาดังกล่าวข้างต้น สามารถจำแนกประเภทตัวแปร ได้ดังนี้

3.1 ตัวแปรอิสระ ปัจจัยส่วนบุคคล ได้แก่ เพศ อายุ การศึกษา อาชีพ รายได้ สถานภาพสมรส

3.2 ตัวแปรตาม ได้แก่ระดับความพึงพอใจในการใช้บริการ โรงแรมและรีสอร์ฟของ สมาชิกธุรกิจชั้นสรรวันหยุดพักผ่อน แบ่งเป็น 5 ด้าน ได้แก่ ด้านรูปลักษณ์การให้บริการ (Tangibles) ด้านความน่าเชื่อถือ (Reliability) ด้านการตอบสนอง (Responsiveness) ด้านความมั่นใจ (Assurance) และ ด้านการคุณเลเอาใจใส่ (Empathy) ดังภาพที่ 1.1



ภาพที่ 1.1 กรอบแนวคิดการวิจัย

4. สมมติฐานการวิจัย

4.1 สมาชิกผู้ใช้บริการ โรงแรมระดับ 3 ดาว ที่มีสถานภาพส่วนบุคคลแตกต่างกัน ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อัชีพ รายได้ และสถานภาพสมรส มีระดับความพึงพอใจ และความคาดหวังแตกต่างกัน

4.2 สมาชิกผู้ใช้บริการ โรงแรมระดับ 5 ดาว ที่มีสถานภาพส่วนบุคคลแตกต่างกัน ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อัชีพ รายได้ และสถานภาพสมรส มีระดับความพึงพอใจ และความคาดหวังแตกต่างกัน

4.3 สมาชิกผู้ใช้บริการ โรงแรมระดับ 3 ดาว ที่มีสถานภาพส่วนบุคคลแตกต่างกัน ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อัชีพ รายได้ และสถานภาพสมรส มีระดับความพึงพอใจ และความคาดหวังกับการบริการที่ได้รับแตกต่างกัน

4.4 สมาชิกผู้ใช้บริการ โรงแรมระดับ 5 ดาว ที่มีสถานภาพส่วนบุคคลแตกต่างกัน ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อัชีพ รายได้ และสถานภาพสมรส มีระดับความพึงพอใจ และความคาดหวังกับการบริการที่ได้รับแตกต่างกัน

5. ขอบเขตของการวิจัย

การวิจัยเรื่องความพึงพอใจและความคาดหวังในการใช้บริการที่พักโรงแรม รีสอร์ท ของสมาชิกธุรกิจจัดสรรวันหยุดพักผ่อนในเครือบริษัท ควอลิตี้ เวเคชั่น คลับ จำกัด โดยมี ขอบเขตการศึกษาดังนี้

5.1 ขอบเขตด้านเนื้อหา

ในการศึกษาระดับนี้ กำหนดขอบเขตเนื้อหาโดยศึกษาถึงความพึงพอใจ และความคาดหวังของสมาชิกจัดสรรวันหยุดพักผ่อน ในการใช้บริการ ที่พักโรงแรม รีสอร์ท ในเครือ บริษัท ควอลิตี้ เวเคชั่น คลับ จำกัด โดยจำแนกตามระดับของที่พักโรงแรม รีสอร์ท 3 ดาว 5 ดาว และจำแนก ตามทำเลที่ตั้ง ในกรุงเทพมหานคร และต่างจังหวัด

5.2 ขอบเขตด้านประชากร

โดยการสุ่มตัวอย่างของสมาชิกผู้มาใช้บริการห้องพักโรงแรม และรีสอร์ท ของ บริษัท ควอลิตี้ เวเคชั่น คลับ จำกัด ทั้ง 5 แห่ง

5.3 ขอบเขตด้านระยะเวลา

การศึกษารั้งนี้เป็นการศึกษาสามาชิกผู้มาใช้บริการห้องพัก ในระหว่างเดือน มกราคม – มีนาคม พ.ศ. 2551

6. นิยามศัพท์เฉพาะ

6.1 ความพึงพอใจในการใช้บริการ หมายถึงความรู้สึกประทับใจในการบริการที่โรงแรมจัดให้ผู้มาใช้บริการ ซึ่งได้แก่ ด้านรูปลักษณ์การให้บริการ ด้านความน่าเชื่อถือ ด้านการตอบสนอง ด้านความมั่นใจ และ ด้านการคุ้มครอง

6.2 การบริการ หมายถึงการอำนวยความสะดวกให้แก่ผู้ที่มาใช้บริการของโรงแรม เพื่อเป็นการให้ความสะดวกสบาย และเพื่อความพึงพอใจที่มีความต้องการในการบริการนั้น

6.3 สามาชิกผู้มาใช้บริการ หมายถึงสามาชิกธุรกิจัดสรรวันหยุดพักผ่อนผู้เข้ามาใช้บริการ โรงแรม และ รีสอร์ฟในเครือของ บริษัท ควรลิตี้ เวเคชั่นคลับ จำกัด

6.4 ธุรกิจัดสรรวันหยุดพักผ่อน (Timesharing) หมายถึงส่วนแบ่งของเวลาในการเป็นเจ้าของห้องพักในลักษณะที่เป็นส่วนผสมของธุรกิจสังหาริมทรัพย์และธุรกิจโรงแรม

7. ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

7.1 เพื่อได้ข้อมูลที่สามารถนำมาใช้เป็นประโยชน์ในการพัฒนาการให้บริการ และ เป็นแนวทางในการพัฒนาองค์กรต่อไป

7.2 เพื่อเป็นการเตรียมความพร้อมด้านการบริการให้แก่สามาชิกที่มีจำนวนเพิ่มขึ้นทุกปี

7.3 เพื่อเป็นประโยชน์แก่สามาชิกผู้มาใช้บริการและเป็นแนวทางในการตัดสินใจของผู้ที่ต้องการซื้อสามาชิกวันหยุดพักผ่อนในอนาคต