

## บทที่ 3

### ระเบียบวิธีวิจัย

เพื่อให้การวิจัยเรื่อง “การบริหารสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ด้วยกลยุทธ์พันธมิตรทางธุรกิจ” ได้ผลการศึกษาที่ตรงตามวัตถุประสงค์ ผู้วิจัยได้เลือกใช้ระเบียบวิธีการวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research Methodology) โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

#### วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล

ในการศึกษารั้งนี้ ทางผู้วิจัยได้เลือกใช้ระเบียบวิธีวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research Methodology) โดยใช้วิธีเก็บรวบรวมข้อมูล 2 วิธีการประกอบกัน ดังนี้

1. **การวิเคราะห์จากเอกสาร** (Documentary Analysis) เพื่อศึกษาถึงพัฒนาการของ การรวมตัวกันเป็นพันธมิตรในธุรกิจวิทยุ-โทรทัศน์ ผู้วิจัยจะทำการสำรวจและเก็บข้อมูลต่างๆ ใน เรื่องของพันธมิตรทางธุรกิจ โดยเริ่มทำการสำรวจเอกสารตั้งแต่เดือนมกราคม 2540 - เดือน ธันวาคม 2548 เนื่องจากเป็นช่วงระยะเวลาต่อของวิกฤตการณ์ทางเศรษฐกิจ ซึ่งส่งผลกระทบต่องค์กร ธุรกิจต่างๆ รวมทั้งองค์กรสื่อสารมวลชน อีกทั้งยังเป็นช่วงของการเกิดรัฐธรรมนูญแห่ง ราชอาณาจักรไทย พ.ศ. 2540 ซึ่งมีมาตรา 40 ที่ถือเป็นจุดเปลี่ยนของกิจการวิทยุ-โทรทัศน์ อีกทั้ง ยังเป็นช่วงสูญเสียกาศของกิจการก่อตั้งคณะกรรมการวิทยุกระจายเสียงและวิทยุโทรทัศน์ แห่งชาติ หรือ “กสทช.” เพื่อเป็นพื้นฐานในการวิเคราะห์ถึงวัตถุประสงค์ข้ออื่นๆ ต่อไป โดยเก็บ ข้อมูลจากเอกสารต่างๆ ดังนี้

1.1 ข่าว และบทความต่างๆ จากหนังสือพิมพ์และนิตยสาร โดยใช้ฐานข้อมูลจาก [www.matichonelibrary.com](http://www.matichonelibrary.com) ซึ่งรวบรวมข่าวจากหนังสือพิมพ์ต่างๆ ดังแสดงไว้ในขบวนเหตุ การศึกษา โดยใช้คำค้นของหัวข้ออย่าง “วิทยุและโทรทัศน์” เพื่อค้นหาข่าวที่เกี่ยวข้องกับพันธมิตร ทางธุรกิจของสื่อวิทยุ-โทรทัศน์

1.2 เอกสารจากองค์กรที่เป็นกลุ่มตัวอย่าง

1.3 รายงานประจำปีขององค์กรที่เป็นกลุ่มตัวอย่าง ซึ่งเป็นบริษัทจำกัด จำนวนมาก

1.4 งานวิจัยที่เกี่ยวข้องทั้งจากสถาบันการศึกษาต่างๆ และองค์กรเอกชน

ในส่วนของการเก็บข้อมูลข้างต้น ผู้วิจัยได้ทำการแยกประเภท จัดกลุ่ม และวิเคราะห์สรุปเป็นข้อมูลที่ค้นพบ โดยเรียงลำดับก่อน-หลังตามวัตถุประสงค์การวิจัยที่ได้วางไว้ในบทที่ 1

2. การสัมภาษณ์เจาะลึก (Intensive Interview) เพื่อทำการศึกษาข้อมูลด้านปัจจัยที่ทำให้เกิดการรวมตัวเป็นพันธมิตร ด้านการบริหารจัดการ และผลที่เกิดขึ้นจากการเป็นพันธมิตรทางธุรกิจ รวมทั้งความน่าจะเป็นของการบริหารสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ด้วยกลยุทธ์พันธมิตรทางธุรกิจ ในอนาคต ผู้วิจัยจึงได้เก็บรวบรวมข้อมูลด้วยการเลือกกลุ่มตัวอย่างแบบเฉพาะเจาะจง (Purposive Sampling) โดยใช้กลุ่มตัวอย่างขนาดเล็ก (Mini group)<sup>1</sup> ประมาณ 4 – 6 คนเป็นอย่างน้อย เพื่อเจาะข้อมูลเจาะลึก ตามแบบสัมภาษณ์อย่างมีโครงสร้าง ให้คำถາมครอบคลุม วัตถุประสงค์ของการศึกษาและกลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้บริหารองค์กร รวมทั้งผู้ทรงคุณวุฒิแขวงต่างๆ

สำหรับขั้นตอนในการเก็บรวบรวมข้อมูลนั้น ในเบื้องต้นผู้วิจัยจะทำการติดต่อเพื่อขอนัดสัมภาษณ์กับกลุ่มตัวอย่างทางโทรศัพท์ล่วงหน้า จากนั้นจะทำหนังสือขอความร่วมมือในการสัมภาษณ์ พร้อมทั้งแนบแบบสัมภาษณ์ ซึ่งประกอบด้วยข้อคำถามต่างๆ ที่ใช้ในการสัมภาษณ์ เพื่อให้กลุ่มตัวอย่างได้เตรียมตัวล่วงหน้าก่อนให้สัมภาษณ์อย่างน้อย 1 สัปดาห์

เมื่อทำการนัดหมายเรียบร้อยแล้ว ผู้วิจัยจึงทำการสัมภาษณ์กลุ่มตัวอย่างแบบเฉพาะเจาะจงเป็นรายบุคคล โดยใช้เครื่องบันทึกเทปทำการบันทึกบทสนทนาระหว่างทำการสัมภาษณ์ จากนั้นจึงทำการทดสอบเทปบทสัมภาษณ์ในภายหลัง

### กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัย

เนื่องจากการวิจัยครั้นนี้ มุ่งศึกษาทางด้านการบริหารด้วยกลยุทธ์พันธมิตรธุรกิจเป็นหลัก โดยเฉพาะองค์กรสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ ซึ่งกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาทั้งหมด เป็นการคัดเลือกตามเกณฑ์การกำหนดกลุ่มตัวอย่างที่ผู้วิจัยได้ตั้งไว้ อย่างไรก็ตาม เมื่อผู้วิจัยได้ทำการติดตอกลุ่มตัวอย่างเพื่อขอเข้าสัมภาษณ์เป็นจำนวน 3 ครั้ง และไม่สามารถเข้าพบเพื่อทำการเก็บรวบรวมข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างบางท่านได้ ทางผู้วิจัยจึงได้เตรียมความพร้อมไว้ 2 วิธีการ คือ

<sup>1</sup>Thomas L. Greenbaum. The Handbook for Focus Group Research, 2<sup>nd</sup> ed.

(Thousand Oaks: International Educational & Professional Pub, 1998), p. 5.

1. ขอเปลี่ยนแปลงกลุ่มตัวอย่างที่มีความเหมาะสมตามเกณฑ์การกำหนดกลุ่มตัวอย่าง ที่ดังไว้ โดยขอคำแนะนำจากกลุ่มตัวอย่างที่กำหนดครั้งแรก ในการขอสัมภาษณ์บุคคลอื่นที่สามารถเป็นตัวแทนได้ หรือ

2. ขอความกรุณาจากกลุ่มตัวอย่างที่กำหนดไว้ในครั้งแรก ให้เขียนคำตอบจากข้อคำถาม ที่ผู้วิจัยได้ส่งให้พร้อมกับหนังสือขอความร่วมมือในการสัมภาษณ์ หรืออาจใช้วิธีการสัมภาษณ์ทางโทรศัพท์ และ/หรือวิธีอื่นๆ มาประกอบ

ในการใช้วิธีการทั้งสองวิธีดังกล่าวนั้น ผู้วิจัยจะทำการเลือกใช้วิธีการอย่างใดอย่างหนึ่ง หรืออาจใช้ทั้งสองวิธีประกอบกันตามความเหมาะสม และในระหว่างการเก็บข้อมูล หากพบว่ามีประเด็นที่น่าศึกษาเพิ่มเติม ผู้วิจัยจะทำการเพิ่มกลุ่มตัวอย่างในการสัมภาษณ์ เพื่อทำการเก็บข้อมูลให้มีความครบถ้วน โดยผู้วิจัยได้แบ่งกลุ่มตัวอย่างออกเป็น 2 กลุ่ม คือ

1. กลุ่มวิชาชีพคือกลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้บริหารในองค์กรสื่อวิทยุโทรทัศน์ที่เลือกทำการศึกษาโดยกำหนดคุณสมบัติของกลุ่มตัวอย่างไว้ ดังนี้

ดำเนินการแบบผู้บริหารระดับสูงขององค์กรที่ศึกษา หรือหน้าที่กำหนดและ/หรือนำนโยบายขององค์กรไปดำเนินงานตามแผนกลยุทธ์ โดยเลือกผู้บริหารที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการใช้กลยุทธ์พัฒนาแนวทางธุรกิจขององค์กรให้ครบตามจำนวนของกลุ่มตัวอย่างขนาดเล็ก เพื่อเป็นการตรวจสอบข้อมูล และเก็บข้อมูลให้ครอบคลุมการบริหารทั้งในระดับนโยบาย และระดับการปฏิบัติงาน ซึ่งมีรายนาม ดังต่อไปนี้

1.1 กลุ่มตัวอย่างที่มาจากการพันธมิตรทางธุรกิจในการรายงานผลการเลือกตั้งผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานครและสมาชิกสภาผู้แทนราษฎร

#### 1.1.1 คุณวิวัฒน์ จันทสุวรรณ โนน

รองหัวหน้าแผนกว่าในประเทศไทย สถานีวิทยุโทรทัศน์สีกองทัพบกช่อง 5

#### 1.1.2 คุณสุภาพชาย บุตรจันทร์

ผู้ช่วยหัวหน้าบรรณาธิการข่าว สถานีวิทยุโทรทัศน์สีกองทัพบกช่อง 7

#### 1.1.3 คุณสมชีพ พงศ์คุณ

หัวหน้าฝ่ายปฏิบัติการออกอากาศ สถานีโทรทัศน์โมเดิร์นไนท์ทีวี

#### 1.1.4 คุณทองทศ มหามนตรี

บรรณาธิการข่าว สถานีวิทยุโทรทัศน์แห่งประเทศไทย ช่อง 11

#### 1.1.5 คุณฉัตรชัย ตะวันธรงค์

บรรณาธิการบริหาร สถานีโทรทัศน์ไอทีวี ทีวีเสรี

**1.1.6 คุณสุวิทย์ อารยวิลัยพงษ์**

กรรมการผู้อำนวยการ สำนักพัฒนาธุรกิจสื่อสารฯรี沙ย

**1.1.7 คุณอดิศักดิ์ ลิมปุรุ่งพัฒนกิจ**

บรรณาธิการเนชั่น แซนแนล

**1.1.8 คุณชุตินธร วัฒนกุล**

หัวหน้าโครงการรายงานผลการเลือกตั้งเครือเนชั่น

**1.1.9 คุณฤกษ์ภูษา ถุกง่วน**

ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาด เนชั่น แซนแนล

**1.2 กลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้บริหารในองค์กรสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ที่เลือกทำการศึกษา โดย**

เป็นผู้ทรงคุณวุฒิหรือผู้เชี่ยวชาญที่เป็นเจ้าของ ผู้บริหารหรือตัวแทนผู้บริหาร ซึ่งมีตำแหน่งระดับผู้จัดการฝ่ายขึ้นไปในองค์กรธุรกิจ และมีประสบการณ์ในการบริหาร 3-5 ปีขึ้นไป ดังมีรายนาม ดังนี้

**1.2.1 คุณพงษ์พันธ์ วงศ์หนองเตย ผู้จัดการฝ่ายวางแผนกลยุทธ์**

บริษัท บีอีซี-เทโร เอ็นเตอร์เทนเม้นท์ จำกัด

**1.2.2 คุณเชษฐ์ มังคลิตอม กรรมการผู้จัดการ**

บริษัท เกอร์จีน บีอีซี – เทโร เรดิโอล (ประเทศไทย) จำกัด

**1.2.3 คุณวินิจ เลิศรัตนชัย รองประธานเจ้าหน้าที่การตลาดองค์กร<sup>2</sup>**

บริษัท ทรูฟิล์มคอร์ปเนอร์ โปรดิวส์ จำกัด (มหาชน)

**1.2.4 คุณวรวิทย์ ศิริวัฒน์วิมล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร**

บริษัท ทรูฟิล์มคอร์ปเนอร์ เรดิโอล จำกัด

**1.2.5 คุณสุรชาติ ตั้งตะรถุล กรรมการผู้จัดการ**

บริษัท สาย-ไช เมดิเวิร์ค จำกัด

**1.2.6 คุณสรพงษ์ เอื้อญรักษ์ Head of TV. Production**

บริษัท บีอีซี-เทโร เอ็นเตอร์เทนเม้นท์ จำกัด

---

<sup>2</sup>ตำแหน่งในวันทำการสัมภาษณ์ 8 มีนาคม 2548 ปัจจุบันคุณวินิจ เลิศรัตนชัย ได้ลาออกจากบริษัท ทรูฟิล์มคอร์ปเนอร์ โปรดิวส์ จำกัด (มหาชน) แล้ว

1.2.7 คุณธงชัย ชั้นเสวีกุล Managing Director<sup>3</sup>

บริษัท บีบีทีวี โปรดักชั่นส์ จำกัด

1.2.8 คุณยุทธนา ถุรับประดิษฐ์ ผู้จัดการทั่วไป  
บริษัท เมมท์ชิ่ง บรรอดคาสติ้ง จำกัด

2. กลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้ทรงคุณวุฒิหรือผู้เชี่ยวชาญ ซึ่งมีผลงานทางวิชาการ หรือเป็นตัวแทนจากสื่อมวลชนแขนงอื่นที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญทางด้านวิทยุ-โทรทัศน์ ด้านการบริหาร หรือด้านเศรษฐกิจ โดยเฉพาะในเรื่องของพันธมิตรทางธุรกิจ ดังรายนามต่อไปนี้

2.1 ศ. ดร. อุทัย ตันตะเมย

อาจารย์ประจำคณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย และผู้วิจัย เรื่อง “พันธมิตรทางกลยุทธ์ของธุรกิจสื่อสารโทรคมนาคมไทย” ทุนอุดหนุนการวิจัยของสำนักงานคณะกรรมการวิจัยแห่งชาติ

2.2 วงศ. ดร. พลิน ภู่จูญ

อาจารย์ประจำคณะบริหารธุรกิจ สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ และผู้วิจัยเรื่อง “กลยุทธ์การจัดการบริษัทร่วมทุนระหว่างประเทศไทยกับการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันกับต่างประเทศ”

2.3 เรือใบยุทธนา ศิริรักษ์

นักกฎหมาย บริษัทที่ปรึกษากฎหมาย เปเบอร์ แอนด์ แมคแคนช์

2.4 คุณสุทธาพิพิธ พิรพัทย์

นักวิเคราะห์ บริษัทหลักทรัพย์ กิมเอ็ง จำกัด (มหาชน)

2.5 คุณยุดา รักไทย

ฝ่ายวิชาการเอ็กซ์เพอร์เน็ท ผู้เขียนหนังสือเรื่อง “กลยุทธ์พันธมิตรธุรกิจ:

Business Alliances Strategy”

2.6 คุณไฟเราะ เดชวิราม

บรรณาธิการนิตยสาร Positioning และมีผลงานเรื่อง “Big TV. – The Era of Changing: เปิดเบื้องลึก บีบีทีวีไทย”

<sup>3</sup> ในวันที่ 1 มกราคม 2549 นายธงชัย ชั้นเสวีกุล ได้ลาออกจากบริษัท บีบีทีวี โปรดักชั่นส์ จำกัด เพื่อเข้ารับตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ บริษัท มีเดีย ซอฟ มีเดียส์ จำกัด (มหาชน)

## 2.7 คุณวันเพ็ญ แก้วสกุล

บรรณาธิการธุรกิจการตลาด หนังสือพิมพ์กูรูเทพธุรกิจ Bizweek

## 2.8 คุณอันยิวาร์ด ไชยตระกูลชัย

บรรณาธิการอาชญาโนนิตยสาร BrandAge และบรรณาธิการบริหารนิตยสาร

Thaicoon

### กรอบแนวคิดของผู้วิจัย

เพื่อให้การศึกษาเรื่อง “การบริหารสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ด้วยกลยุทธ์พันธมิตรทางธุรกิจ” ได้บรรลุตามวัตถุประสงค์ที่กำหนดไว้ ผู้วิจัยจึงได้กำหนดกรอบแนวคิดออกเป็น 3 ช่วง คือ

#### 1. ช่วงพัฒนาการในอดีต

ในส่วนแรกนี้ ได้ทำการค้นคว้าโดยเริ่มจากเส้นเวลาที่สำคัญตั้งแต่ปีที่มีการก่อตั้ง สื่อวิทยุ-โทรทัศน์ ซึ่งพันธมิตรทางธุรกิจวิทยุ เริ่มตั้งแต่ พ.ศ. 2493 – 2539 และธุรกิจโทรทัศน์ ตั้งแต่ พ.ศ. 2498 – 2539

ส่วนที่ 2 คือ ช่วงสถานการณ์พันธมิตรทางธุรกิจสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ ตั้งแต่ พ.ศ. 2540-2548 เพื่อให้เห็นถึงพัฒนาการที่เปลี่ยนแปลงตลอดระยะเวลา 9 ปี ตามช่วงรอยต่อของ วิกฤตการณ์ทางเศรษฐกิจ และการเกิดรัฐธรรมนูญแห่งราชอาณาจักรไทย พ.ศ. 2540 มาตรา 40

#### 2. ช่วงสถานการณ์ปัจจุบัน

ได้ทำการศึกษาจากกรณีตัวอย่างของสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ที่เกิดขึ้นในปัจจุบัน ระหว่าง ปี 2547-2548 โดยแบ่งกรณีศึกษาออกเป็น 3 ส่วน คือ

##### 2.1 พันธมิตรทางธุรกิจวิทยุ

- พันธมิตรธุรกิจในการก่อตั้ง บริษัท เกอร์จิ้น บีซีซี – เทโร เรดิโอล เอเชียร์ส (ประเทศไทย) จำกัด

- พันธมิตรธุรกิจวิทยุระหว่างบริษัท เกอร์จิ้น บีซีซี – เทโร เรดิโอล (ประเทศไทย) จำกัด ร่วมกับบริษัท ทรานฟิเกอร์นเนอร์ เรดิโอล จำกัด ในปี 2547

- พันธมิตรธุรกิจวิทยุระหว่างบริษัท เกอร์จิ้น บีซีซี – เทโร เรดิโอล (ประเทศไทย) จำกัด ร่วมกับบริษัท ทรานฟิเกอร์นเนอร์ เรดิโอล จำกัด และบริษัท สาย-ໄไอ เน็ตเวิร์ค จำกัด ในปี 2548

2.2 พันธมิตรทางธุรกิจทรัคเกอร์ ผู้วิจัยได้แบ่งออกเป็น 2 กรณี คือ กรณีแรก นำเสนอพันธมิตรของบริษัท บีบีทีวี โปรดักชั่นส์ จำกัด ร่วมกับบริษัท แมทชิ่ง สตูดิโอ จำกัด (มหาชน) และกรณีที่สอง คือ การศึกษาพันธมิตรกลุ่มกิจการร่วมค้า “ดีทีซี”

นอกจากนี้ ยังศึกษาถึงเครือข่ายพันธมิตรทางธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับองค์กรที่ทำการศึกษาอีกด้วย เพื่อเป็นการแสดงภาพรวมของการเป็นพันธมิตรทางธุรกิจวิทยุ-โทรทัศน์ที่เกิดขึ้นในสถานการณ์ปัจจุบัน

2.3 กรณีศึกษาพันธมิตรการรายงานการเลือกตั้งผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานคร 2547 และการเลือกตั้งทั่วไป 2548 เนื่องจากเป็นพันธมิตรทางธุรกิจที่เกิดจากความร่วมมือกันทางด้านการตลาดอย่างหลวมๆ (Loose Market Relationship)

### 3. ช่วงความน่าจะเป็นในอนาคตอันใกล้

ในส่วนสุดท้ายนี้ ผู้วิจัยจะนำผลที่ได้จากการวิจัยใน 2 สำรวจ มาเป็นกรอบและแนวทางในการวิเคราะห์หาความน่าจะเป็นของการบริหารงานสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ตัวยกลุ่มที่พันธมิตรทางธุรกิจ ตามหลักการที่กล่าวว่าด้วยคือพื้นฐานของปัจจุบันและอนาคต

### เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล

เนื่องจากการศึกษาวิจัยครั้งนี้ เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research) ที่ใช้เทคนิคการรวบรวมข้อมูลแบบสัมภาษณ์เจาะลึก (Intensive Interview) เพื่อรับรวมข้อคิดเห็น มุมมอง วิสัยทัคณ์ของกลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้บริหารในองค์กรสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ที่ทำการศึกษา รวมทั้งผู้ทรงคุณวุฒิและผู้เขียวชาญทางด้านการบริหาร และด้านสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ ผู้วิจัยจึงใช้แบบสัมภาษณ์อย่างมีโครงสร้างเป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล ซึ่งผู้วิจัยตั้งประเด็น คำถาม จากวัตถุประสงค์ของกิจกรรมและจากแนวความคิดที่ได้นำเสนอไว้ในบทที่ 2 โดยแบ่งประเด็นคำถามของกลุ่มตัวอย่างออกเป็น 3 ชุด ดังนี้ (ตัวอย่างของคำถามได้แสดงไว้ในภาคผนวก ก)

คำถามชุดที่ 1 ใช้สำหรับกลุ่มตัวอย่างที่มาจากพันธมิตรทางธุรกิจในการรายงานผลการนับคะแนนเลือกตั้งผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานครและสมาชิกสภาผู้แทนราษฎร

คำถามชุดที่ 2 ใช้สำหรับกลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้บริหารในองค์กรสื่อวิทยุ-โทรทัศน์ที่เลือกทำการศึกษา โดยมุ่งค้นหาคำตอบจากสภาพความเป็นจริงที่เกิดขึ้น ในการบริหารงานขององค์กร ที่ศึกษา

คำถามชุดที่ 3 ใช้สำหรับกลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้ทรงคุณวุฒิและนักวิชาการ ทั้งทางด้านการบริหาร และสื่อสารมวลชนแข่งขันฯ โดยมุ่งค้นหาคำตอบที่เป็นมุมมองจากบุคคลภายนอกองค์กรเป็นหลัก