

บทที่ 1

บทนำ

1. ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

หากมีกรณีของการขายกิจการธุรกิจหรือร้านค้าให้แก่กัน เพื่อวัตถุประสงค์ที่ผู้ซื้อจะได้ไปดำเนินธุรกิจประกอบกิจการนั้นๆต่อไป เมื่อมีการซื้อขายกิจการกันแล้ว เช่นนี้ หากต้องมาปรากฏว่าทางด้านผู้ขายกลับมาตั้งกิจการในลักษณะเดียวกันกับกิจการเดิมแล้วทำการค้าขายแข่งขันกับผู้ที่เคยซื้อกิจการของตนไปก่อนหน้านั้น เช่นนี้ จึงเกิดเป็นปัญหาเกิดขึ้นมาว่า ทางด้านผู้ขายกิจการนั้นสามารถกระทำการเช่นนี้ได้หรือไม่ เนื่องจากในสัญญาซื้อขาย กิจการนั้นก็มิได้กำหนดทางแก้ไขของปัญหาเรื่องเช่นนี้เอาไว้ว่าเมื่อขายกิจการไปแล้วจะมาตั้งกิจการใหม่ขึ้นมาค้าขายแข่งได้หรือไม่ หรือกรณีการซื้อขายบ้านจัดสรร¹ที่ได้มีการส่งมอบบ้านให้แก่ผู้ซื้อด้วยสมบูรณ์เรียบร้อยแล้ว และได้มีการจดทะเบียนภาระจำยอมให้แก่ผู้ซื้อบ้านได้ให้ที่ดินที่เป็นกรรมสิทธิ์ของผู้ขายเพื่อเป็นทางเข้าออกในหมู่บ้าน แต่ต่อมาปรากฏว่าทางด้านผู้ขายนั้นกลับนำทางเข้าออกนี้ยกให้แก่สาธารณชน เพื่อให้บุคคลทั่วไปใช้ทางนี้เข้าออกหมู่บ้านอื่นที่อยู่ดังไป แม้ศาลฎีกาจะตัดสินว่าเจ้าของหมู่บ้านสามารถยกทางเข้าออกนี้ให้แก่สาธารณะได้โดยอาศัยหลักเรื่องอำนาจของเจ้าของกรรมสิทธิ์ตาม แต่ยังมีประเด็นเพิ่มเติมที่ศาลยังมิได้ตัดสินว่า การกระทำการของเจ้าของหมู่บ้านจัดสรรเช่นนี้แม้เป็นการใช้สิทธิของตนในฐานะของผู้ถือกรรมสิทธิ์ ตาม มาตรา 1336 แต่ว่าทำให้ผู้ซื้อบ้านเกิดความเสียหาย เพราะไม่สามารถใช้ทรัพย์ที่ซื้อ เช่น ตามปกติที่พึงคาดหมายได้จากลักษณะของสัญญา

¹ การขายกิจการ ถือเป็นการขายตามสัญญาซื้อขายอย่างหนึ่ง การขายกิจการนั้นเป็นการขายทั้งสิทธิ ตัวทรัพย์สิน และ ชื่อเสียง นั่นคือเป็นการขายทั้งทรัพย์ที่มีรูปร่างและทรัพย์ที่ไม่มีรูปร่าง เดิมนักกฎหมายจะนิยมถึงแต่เรื่องของกรรมสิทธิ์ในทรัพย์ที่มีรูปร่างเท่านั้น แต่ในปัจจุบันยอมรับกันว่ามีการขายสิทธิกันได้และอยู่ภายใต้บังคับของหลักในเรื่องสัญญาซื้อขาย ในประมวลกฎหมายแพ่งเยอรมัน มาตรา 453 ก็ยอมรับในเรื่องของการขายสิทธิลักษณะนี้เช่นกัน

² คำพิพากษาฎีกาที่ 771/2547

ซึ่งเมื่อเกิดความเสียหายจะมีหนทางได้ที่จะสามารถนำมาใช้เพื่อยุติความเสียหาย ที่เกิดขึ้นจากการกระทำของทางด้านผู้ขาย เช่นนี้ได้หรือไม่ เพราะหน้าที่ที่จะต้องดูแลไม่กระทำการใดให้ผู้ซื้อเสียหาย เช่นนี้ไม่มีการตกลงของคู่สัญญาเขียนเอาไว้ อีกทั้งในเบื้องต้นทางด้านกฎหมายในเรื่องของสัญญาซื้อขาย ก็มิได้บัญญัติกรณีเรื่อง เช่นนี้เอาไว้อย่างชัดเจนโดยตรง จึงเกิดเป็นปัญหาขึ้นมาว่าทางด้านผู้ขายนั้นจะต้องมีหน้าที่ความสุจริตในลักษณะเช่นนี้หรือไม่ ข้อเขตทางด้านหน้าที่ของผู้ขายในสัญญาซื้อขายนั้นจำกัดอยู่เพียงแค่ในกันแน่ จะต้องชำระหนี้ ส่งมอบกระทำการ หรือไม่กระทำการ แค่ไหนเพียงใดถึงจะเรียกได้ว่าผู้ขายได้ทำหน้าที่ของตนโดยสุจริต ทุกประการแล้ว ซึ่งในเมื่อตัวบันไดไม่ได้มีการบัญญัติเรื่อง เช่นนี้เอาไว้อย่างชัดเจนนั่นเอง จึงทำให้เกิดแนวความคิดที่จะศึกษาวิจัยเรื่องกรณีเช่นนี้ขึ้นเพื่อตอบคำถามของปัญหาที่เกิดขึ้น

เมื่อพิจารณาตามกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ของไทย ได้กำหนดหน้าที่ของผู้ขายเอาไว้ตามสัญญาซื้อขาย ว่ามีหน้าที่ส่งมอบทรัพย์ที่มีความสมบูรณ์ไม่ชำรุดบกพร่อง ไม่ถูกถอนสิทธิ และผู้ขายมีหน้าที่โอนกรรมสิทธิ์ให้แก่ผู้ซื้อเท่านั้น เต็มตามความเป็นจริงแล้วผู้ขายมีหน้าที่อื่นๆที่จะต้องปฏิบัติให้แก่ผู้ซื้อ มากกว่าที่กฎหมายแพ่งและพาณิชย์กำหนดเอาไว้ โดยดูตามหลักความสุจริตที่ผู้ขายจะต้องมีหน้าที่ต่อผู้ซื้อในด้านต่างๆ หน้าที่เหล่านั้น ได้แก่ หน้าที่ในการ ส่งมอบทรัพย์สินที่ทำการซื้อขายกัน หน้าที่กระทำการต่างๆให้สมกับวัตถุประสงค์ตามสัญญาซื้อขาย หรือรวมกระทั้งหน้าที่ในการดูแลรักษาภัยด้วย

ซึ่งถ้าหากทางผู้ซื้อและผู้ขาย ได้มีการทำการตกลงกันถึงเรื่องต่างๆเอาไว้ในสัญญาซื้อขาย ก็จะไม่เกิดปัญหาตี้แย้งกันขึ้น เพราะจะต้องบังคับกันไปตามที่ตกลงกัน ตามหลักเสรีภาพ ของการแสดงเจตนา แต่หากเป็นในกรณีที่ไม่ได้มีการทำการตกลงกันในเรื่องซึ่งกฎหมายก็มิได้กำหนด เอาไว้ หรืออาจจะมีกฎหมายกำหนดเอาไว้แต่เมื่อถูกข้อเท็จจริงเฉพาะกรณีเรื่องนั้นๆแล้วหากต้องปฏิบัติไปตามที่กฎหมายกำหนด เอาไว้ก็อาจไม่เกิดความเป็นธรรมแก่คู่สัญญาได้ ซึ่งตรงนี้ถือได้ว่า เป็นซึ่งของว่างของกฎหมาย ซึ่งนักกฎหมายทั้งหลายผู้ใช้กฎหมาย มีหน้าที่ที่จะต้องอุดช่องว่างของกฎหมาย โดยมีแนวคิดสืบทอดมาตั้งแต่สมัยโบราณ เป็นแนวคิดอิทธิพลความเชื่อของปรัชญา Stoicism ของกรีก โดยเชื่อว่า กฎหมายที่แท้จริงคือเหตุผลที่ถูกต้อง กฎหมายต้องเป็นธรรมอยู่เสมอ หากเกิดกรณีกฎหมายไม่เป็นธรรมก็ต้องหาวิธีทำให้กฎหมายมีความเป็นธรรมจึงจะถูกต้อง ดังนั้นจึงต้องหาเหตุผลกฎหมายมาใช้กับกรณีที่มีปัญหา เช่นนี้ นั่นก็คือการใช้หลักสุจริตเข้ามาแก้ปัญหาซึ่งของว่างของกฎหมายที่เกิดขึ้นนี้เอง เพราะหลักสุจริตนั้นเป็นกฎหมายทั่วไปที่ยอมรับกันในนานาประเทศว่าเป็นพื้นฐานของระบบกฎหมายแพ่งทั่งปวง ซึ่งหลักสุจริตนั้นเป็นเครื่องมือทางกฎหมายอันสำคัญที่นักกฎหมายโบราณได้พัฒนาขึ้น โดยมีจุดมุ่งหมาย เพื่อทำให้กฎหมายอัน

เครื่องครัดอยู่กับแบบพิธี และ ตัวอักษร มีความยืดหยุ่น สามารถปรับเข้ากับข้อเท็จจริงในสังคมและ เศรษฐกิจของมนุษย์ที่เปลี่ยนแปลงไปได้ โดยมุ่งเน้นดูที่เจตนา�ณ์ของสังคมและเจตนา�ณ์ของ กฎหมายเป็นหลักสำคัญ

แต่เนื่องจากหลักสุจริตนั้นเป็นหลักกฎหมายทั่วไป แม้กฎหมายไทยจะได้บัญญัติหลัก สุจริตเอาไว้เป็นกฎหมายลายลักษณ์อักษรในมาตรา 5 และ 368 ประมวลกฎหมายแพ่งและ พานิชย์ แต่ก็มีลักษณะที่เป็นการบัญญัติเอาไว้กว้างๆ มีเนื้อความไม่ชัดแจ้ง อันเป็นลักษณะของ กฎหมายยุติธรรม (ius aequum) มีลักษณะในทางนามธรรม ยกที่จะอธิบายถึงหลักเกณฑ์ เมื่อนำมาใช้ในการปรับใช้กับข้อเท็จจริงต่างๆ ที่เกิดขึ้นให้มีแนวทางที่ชัดเจนได้

จากปัญหาดังกล่าว จึงเกิดการศึกษาถึงหลักเกณฑ์เรื่องความสุจริต ในด้านหน้าที่ของ ผู้ขาย ที่จะต้องมีต่อผู้ซื้อตามสัญญาซื้อขาย ในประเทศต่างๆ และในประเทศไทย ทั้งในระบบ กฎหมาย Common Law และ Civil Law เพื่อที่จะใช้เป็นแนวทางให้เกิดมีความชัดเจนแน่นอนใน การใช้พิจารณากรณีพิพาท เช่นนี้ที่เกิดขึ้นมาสูศาล โดยปรับเอาหลักสุจริตมาใช้กับกรณีพิพาท เกี่ยวกับหน้าที่ของผู้ขาย เพื่อให้เกิดความยุติธรรมในสังคมให้มากที่สุด โดยใช้ นิติวิธี (Juristic Method) ของระบบกฎหมาย Civil Law ซึ่งเป็นระบบของกฎหมายไทยเป็นหลัก ตลอดจนได้ รวบรวมคำพิพากษากฎิกาที่เกี่ยวข้อง แยกเป็นประเภทตามหลักเกณฑ์การพิจารณาต่างๆ เพื่อว่าง แนวทางเป็นบรรทัดฐานเป็นกรอบในการใช้กฎหมายในอนาคตต่อไป ให้เกิดการใช้กฎหมายอย่าง มีประสิทธิภาพ อำนวยความยุติธรรมให้แก่สังคมให้มากที่สุดนั่นเอง

2. วัตถุประสงค์ของการศึกษา

วิทยานิพนธ์นี้มีวัตถุประสงค์

1. เพื่อศึกษาถึงหลักเกณฑ์แนวทางความคิดและทฤษฎีพื้นฐานของหลักสุจริต
2. เพื่อศึกษาบทบัญญัติที่เกี่ยวข้องกับหลักสุจริตในสัญญาซื้อขายในกฎหมาย ต่างประเทศ
3. เพื่อศึกษาบทบัญญัติที่เกี่ยวข้องกับหลักสุจริตในสัญญาซื้อขายในกฎหมายไทย
4. เพื่อพิจารณาและเปรียบเทียบบทบาทของหลักสุจริตในสัญญาซื้อขายในกฎหมาย ประเทศไทย ที่เด่นที่สุดในแนวทางที่เหมาะสม และนำแนวทางนั้นมาวิเคราะห์กับสภาพ ทางกฎหมายของหลักสุจริตในสัญญาซื้อขายตามกฎหมายไทย เพื่อนำมาประยุกต์ใช้หรือเพื่อ

ทางทางแก้ปัญหารือข้อขัดข้องในทางสัญญาซื้อขาย เพื่อให้เกิดความชัดเจน และเกิดประโยชน์ กับการทำสัญญาซื้อขายของประเทศไทยให้มากที่สุด

3. ขอบเขตของการศึกษา

ศึกษาเฉพาะกรณีหน้าที่ในทางด้านผู้ซื้อขายตามหลักสุจริตที่จะต้องมีตามสัญญาซื้อขาย โดยเน้นเฉพาะในกรณีที่ประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ของไทยมิได้กำหนดหน้าที่นั้นๆ เอาไว้ หรือมีกฎหมายกำหนดเอาไว้แต่เมื่อคุณซื้อเท็จจริงเฉพาะกรณีเรื่องนั้นๆแล้วหากปฏิบัติตามที่กฎหมายกำหนดอาจไม่เกิดความเป็นธรรมแก่คู่สัญญา โดยศึกษา เมื่อไหร่ หลักเกณฑ์ และปัญหา โดยเปรียบเทียบกับกฎหมายต่างประเทศ ทั้งทางด้านหลักกฎหมายที่ใช้ และแนวทางค้ำประกันฯ

4. วิธีการศึกษา

ในการทำวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ ให้วิธีการค้นคว้าและรวบรวมข้อมูลเป็นลักษณะของการวิจัยเอกสาร (documentary research) ซึ่งจะศึกษา ทฤษฎี แนวความคิดเห็น จากประมวลกฎหมาย ต่างๆ กันอย่างกว้างขวาง บทความทางกฎหมาย และ คำพิพากษาของศาล ทั้งในและต่างประเทศ

ส่วนการศึกษาให้วิธีการพรรณนาและวิเคราะห์ (descriptive and analytical method) โดยเมื่อรวบรวมข้อมูลต่างๆแล้ว ก็จะทำการเปรียบเทียบให้เห็นหลักเกณฑ์และแนวทางที่เหมือนกันและต่างกันในแต่ละประเทศ เพื่อเป็นแนวทางในการวิเคราะห์วิจัย หาข้อสรุป ข้อเสนอแนะ และแนวทางของกฎหมายในเรื่องนี้ให้ชัดเจนยิ่งขึ้น

5. ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการทำวิทยานิพนธ์ฉบับนี้

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ คือ

1. ทำให้ทราบถึงหลักเกณฑ์ รายละเอียด เจตนาณ์ ข้อบกพร่องของกฎหมาย เกี่ยวกับเรื่องหลักสุจริตของผู้ซื้อขายในสัญญาซื้อขาย ในกฎหมายแพ่งของประเทศไทยต่างๆ ตลอดจน หลักเกณฑ์และแนวทางของประเทศไทย เพื่อเป็นการวางแผนทฤษฎีในการใช้และตีความ กฎหมายในเรื่องนี้ให้สอดคล้องกับเจตนาณ์ของกฎหมายและความยุติธรรม รวมทั้ง เป็น แนวทางในการแก้ไขปรับปรุงด้วยกฎหมายให้ชัดเจนยิ่งขึ้น

2. ทำให้เกิดความกระจ่างชัดและใช้กูญหมายไปในทิศทางเดียวกัน
3. ทำให้หังฝ่ายผู้ซื้อและผู้ขายตามลัญญาชื่อขายได้รับความยุติธรรมโดยเท่าเทียมกัน