

บทที่ 4

ผลการวิเคราะห์ข้อมูล

การวิจัยเรื่องผลของการให้การปรึกษากลุ่มตามแนวทางภูมิการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคลเพื่อเสริมสร้างสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินฟอร์เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ผู้วิจัยเสนอผลการวิจัยตามลำดับดังนี้

ตอนที่ 1 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินฟอร์เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ก่อนและหลังการให้การปรึกษากลุ่มตามแนวทางภูมิการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคล

ตอนที่ 2 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินฟอร์เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ก่อนและหลังการได้รับข้อสนับสนุน

ตอนที่ 3 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินฟอร์เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ภายหลังการให้การปรึกษากลุ่มตามแนวทางภูมิการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคลและการให้ข้อสนับสนุน

ตอนที่ 1 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ก่อนและหลังการให้การปรึกษาคุ้มตามแนวทางทฤษฎีการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคล

ตารางที่ 4.1 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ก่อนและหลังการให้การปรึกษาคุ้มตามแนวทางทฤษฎีการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคล

| กลุ่มตัวอย่าง | N | \bar{X} | S.D | df | t |
|---------------|----|-----------|-----|----|----------|
| ก่อนการทดลอง | 12 | 2.19 | .25 | 11 | -19.384* |
| หลังการทดลอง | 12 | 3.71 | .12 | | |

* มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

ผลการวิเคราะห์ข้อมูลตามตารางที่ 4.1 พบว่า คะแนนเฉลี่ยก่อนและหลังการให้การปรึกษาคุ้มตามแนวทางทฤษฎีการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคลแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 แสดงว่า พนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) มีสัมพันธภาพดีขึ้นหลังการได้รับการให้การปรึกษาคุ้มตามแนวทางทฤษฎีการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคล ซึ่งเป็นไปตามสมมุติฐานที่ตั้งไว้

ตอนที่ 2 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ก่อนและหลังการได้รับข้อสนับสนุน

ตารางที่ 4.2 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ก่อนและหลังการได้รับข้อสนับสนุน

| กลุ่มตัวอย่าง | N | \bar{X} | S.D | df | t |
|---------------|----|-----------|-----|----|---------|
| ก่อนการทดลอง | 12 | 1.83 | .19 | 11 | -22.53* |
| หลังการทดลอง | 12 | 3.53 | .11 | | |

* มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

ผลการวิเคราะห์ข้อมูลตามตารางที่ 4.2 พบว่า คะแนนเฉลี่ยก่อนและหลังการได้รับข้อสนับสนุนแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 แสดงว่า พนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) มีสัมพันธภาพดีขึ้นหลังการได้รับข้อสนับสนุน ซึ่งเป็นไปตามสมมุตฐานที่ตั้งไว้

ตอนที่ 3 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ภายหลังการให้การปรึกษาดูໆตามแนวทฤษฎีการวิเคราะห์ สัมพันธภาพระหว่างบุคคลและการให้ข้อเสนอแนะ

ตารางที่ 4.3 เปรียบเทียบสัมพันธภาพกับเพื่อนร่วมงาน ของพนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ภายหลังการให้การปรึกษาดูໆตามแนวทฤษฎีการวิเคราะห์ สัมพันธภาพระหว่างบุคคลและการให้ข้อเสนอแนะ

| กลุ่มตัวอย่าง | N | \bar{X} | S.D | df | t |
|---------------|----|-----------|-----|----|----------|
| กลุ่มทดลอง | 12 | 3.71 | .11 | 11 | 114.532* |
| กลุ่มควบคุม | 12 | 3.52 | .10 | | |

* มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

ผลการวิเคราะห์ข้อมูลตามตาราง 3 พบว่า คะแนนเฉลี่ยกลุ่มทดลองของพนักงานที่ได้รับการปรึกษาดูໆตามแนวทฤษฎีการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคล ดีกว่าคะแนนเฉลี่ยกลุ่มควบคุม ของพนักงานที่ได้รับข้อเสนอแนะ อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 แสดงว่า พนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ที่ได้รับการปรึกษาดูໆตามแนวทฤษฎีการวิเคราะห์สัมพันธภาพระหว่างบุคคล มีสัมพันธภาพดีกว่า พนักงานบริษัท แอคوانซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ที่ได้รับข้อเสนอแนะซึ่งเป็นไปตามสมมุติฐานที่ตั้งไว้