

## **กิจกรรม**

## **ภาคผนวก ก**

**แบบสอบถาม**

**แบบสอบถามโครงการวิจัยเรื่อง**  
**การวิเคราะห์โครงสร้างตลาด พฤติกรรมการแข่งขัน และผลการดำเนินงานของ**  
**อุตสาหกรรมเมล็ดพันธุ์ในประเทศไทย**

\*\*\*\*\*

**คำชี้แจง**

แบบสอบถามนี้ จัดทำขึ้นเพื่อประกอบการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาศรีมหาสารคาม มหาบัณฑิต มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมธิราช โดยจะนำข้อมูลที่ได้ไปใช้ในการทำวิทยานิพนธ์เรื่อง “การวิเคราะห์โครงสร้างตลาด พฤติกรรมการแข่งขัน และผลการดำเนินงานของอุตสาหกรรมเมล็ดพันธุ์ในประเทศไทย” ข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามนี้จะถูกใช้ในการศึกษาเชิงวิชาการ และการนำเสนอเผยแพร่ในลักษณะที่เป็นภาพรวมเท่านั้น

ข้าพเจ้าจึงขอความกรุณาจากท่านโปรดให้ข้อมูลตามความเป็นจริง ข้าพเจ้าขอขอบพระคุณ ในการอนุเคราะห์ของท่านที่ได้กรุณาสละเวลาให้ข้อมูลมา ณ โอกาสนี้

มทนา พัตรอนันต์  
 นักศึกษาระดับบัณฑิตศึกษา สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์  
 มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมธิราช

ชื่อสถานประกอบการ.....

ที่อยู่.....

ผู้ให้สัมภาษณ์..... ตำแหน่ง.....

หน้าที่ความรับผิดชอบ.....

#### คำแนะนำในการตอบแบบสอบถาม

โปรดตอบคำถามทุกข้อ โดยทำเครื่องหมาย / ลงใน  หรือเปลี่ยนคำตอบของท่านลงในพื้นที่ว่างที่กำหนดให้ ทั้งนี้ท่านสามารถตอบได้มากกว่า 1 คำตอบตามความเป็นจริง

1. บริษัทเริ่มดำเนินธุรกิจ(มีการผลิตและจำหน่ายจริง)เมื่อ ..... พ.ศ.25.....
2. ธุรกิจหลักของบริษัท คือ.....  
ธุรกิจรองของบริษัท คือ.....
3. ทุนจดทะเบียนของบริษัทในปัจจุบัน..... ล้านบาท
4. การลงทุนของบริษัท เป็นแบบใด
  - 4.1 หุ้นส่วนคนไทยทั้งหมด
  - 4.2 เงินลงทุนของต่างประเทศ 100 %
  - 4.3 ร่วมลงทุนระหว่างหุ้นส่วนไทยหุ้นส่วนต่างด้วยสัญชาติ  
ประกอบด้วยหุ้นส่วนสัญชาติ .....
5. สัดส่วนการลงทุนระหว่างหุ้นส่วนต่างด้วยสัญชาติ
  - 5.1 หุ้นส่วนสัญชาติ..... คิดเป็นร้อยละ ..... ของเงินลงทุนทั้งหมด
  - 5.2 หุ้นส่วนสัญชาติ..... คิดเป็นร้อยละ ..... ของเงินลงทุนทั้งหมด
  - 5.3 หุ้นส่วนสัญชาติ..... คิดเป็นร้อยละ ..... ของเงินลงทุนทั้งหมด
  - 5.4 หุ้นส่วนสัญชาติ..... คิดเป็นร้อยละ ..... ของเงินลงทุนทั้งหมด
  - 5.5 หุ้นส่วนสัญชาติ..... คิดเป็นร้อยละ ..... ของเงินลงทุนทั้งหมด
  - 5.6 หุ้นส่วนสัญชาติ..... คิดเป็นร้อยละ ..... ของเงินลงทุนทั้งหมด
6. จำนวนการเข้าทำงานของบริษัทในปัจจุบัน(พนักงาน/คนงาน)..... คน  
ลักษณะแรงงานของบริษัท
  - 6.1 ผู้เชี่ยวชาญด้านแม่ค้าพันธุ์( เช่น นักปรับปรุงพันธุ์) จำนวนทั้งหมด ..... คน
    - 6.1.1 ผู้เชี่ยวชาญคนไทย จำนวน ..... คน
    - 6.1.2 ผู้เชี่ยวชาญต่างชาติ จำนวน ..... คน
  - 6.2 พนักงาน( เช่น พนักงานขาย พนักงานบัญชี) จำนวน ..... คน

### 6.3 แรงงานในการผลิตเมล็ดพันธุ์ จำแนกเป็น

6.3.1 แรงงานของบริษัทในการผลิตเมล็ดพันธุ์ จำนวน..... คน

6.3.2 เกษตรกรที่บริษัทว่าจ้างให้ทำการผลิตเมล็ดพันธุ์ให้ จำนวน..... ครอบครัว

### 7. รูปแบบการดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับเมล็ดพันธุ์ของบริษัท

- 7.1 รับจ้างผลิต กิดเป็นร้อยละ.....ของกำลังการผลิตทั้งหมด
- 7.2 ผลิตและจำหน่ายภายใต้ตราสินค้าของตนเอง  
คิดเป็นร้อยละ.....ของกำลังการผลิตทั้งหมด
- 7.3 นำเข้าเมล็ดพันธุ์จากต่างประเทศมาจำหน่าย  
คิดเป็นร้อยละ.....ของกำลังการผลิตทั้งหมด
- 7.4 เป็นตัวแทนจำหน่ายให้กับบริษัทเมล็ดพันธุ์ของต่างประเทศ คือ บริษัท.....
- 7.5 อื่น ๆ .....

### 8. ประเภทของเมล็ดพันธุ์ที่บริษัทผลิตและจำหน่าย

- 8.1 เมล็ดพันธุ์ผสมเปิด กิดเป็นร้อยละ.....ของเมล็ดพันธุ์ที่มีการผลิตทั้งหมด
- 8.2 เมล็ดพันธุ์ลูกผสม กิดเป็นร้อยละ.....ของเมล็ดพันธุ์ที่มีการผลิตทั้งหมด

9. เมล็ดพันธุ์ที่บริษัทผลิตจำหน่ายทั้งหมด.....ชนิด มูลค่าตลาดโดยรวมปีละ.....บาท  
จำแนกเป็นเมล็ดพันธุ์ควบคุม.....ชนิด มูลค่าตลาดโดยรวมปีละ.....บาท  
เมล็ดพันธุ์ไม่ควบคุม.....ชนิด มูลค่าตลาดโดยรวมปีละ.....บาท

### 10. สัดส่วนของตลาดรองรับเมล็ดพันธุ์ที่บริษัทผลิตและจำหน่าย

- 10.1 ตลาดในประเทศไทย กิดเป็นร้อยละ.....ของมูลค่าการจำหน่ายทั้งหมด
- 10.2 ตลาดต่างประเทศ กิดเป็นร้อยละ.....ของมูลค่าการจำหน่ายทั้งหมด

### 11. การค้นคว้าวิจัยพัฒนาเมล็ดพันธุ์ของบริษัทกระทำในลักษณะใด

- 11.1 บริษัทดำเนินการเอง โดย.....
- 11.2 บริษัทดำเนินการร่วมกับสถาบันการศึกษา ( เช่น มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ )
- 11.3 บริษัทดำเนินการร่วมกับหน่วยงานภาครัฐ ( เช่น กรมวิชาการเกษตร )
- 11.4 อื่น ๆ .....

### 12. โดยเฉลี่ยระยะเวลาที่เมล็ดพันธุ์ใหม่ของบริษัทจะออกสู่ตลาด คือ

- 12.1 ประมาณ 6 เดือน     12.2 ทุก 1 ปี     12.3 อื่น ๆ .....

13. มูลค่าของเทคโนโลยีในการวิจัยและพัฒนาเมล็ดพันธุ์ของบริษัท คิดเป็นร้อยละ.....  
ของต้นทุนการดำเนินงานทั้งหมดของบริษัท

14. แหล่งที่มาของเทคโนโลยีในการวิจัยและพัฒนาเมล็ดพันธุ์ของบริษัท คือ

  - 14.1 เทคโนโลยีจากต่างประเทศ
  - 14.2 เป็นเทคโนโลยีที่พัฒนา/ประยุกต์ขึ้นภายในประเทศ

15. ชื่อตราสินค้า/เครื่องหมายการค้าและราคามาตรฐานเมล็ดพันธุ์ของบริษัท

หมายเหตุ \* ราคาขายส่งให้ตัวแทนจำหน่าย

16. ในการกำหนดราคางานน่วยเมล็ดพันธุ์ของบริษัท ท่านพิจารณาจากอะไร กรุณาจัดเรียง

ตามลำดับความสำคัญ

- อันดับ 1) .....
- อันดับ 2) .....
- อันดับ 3) .....
- อันดับ 4) .....
- อันดับ 5) .....
- อันดับ 6) .....
- อันดับ 7) .....
- อันดับ 8) .....
- อันดับ 9) .....
- อันดับ 10).....

17. รูปแบบของทางการจัดงานน่วยเมล็ดพันธุ์ของบริษัทเป็นแบบใด

- 17.1 จ้างน่วยโดยตรงถึงเกษตรกร คิดเป็นร้อยละ .....ของยอดขายทั้งหมด
- 17.2 จ้างน่วยผ่านตัวแทนจำหน่าย คิดเป็นร้อยละ .....ของยอดขายทั้งหมด
- 17.3 อื่น ๆ .....คิดเป็นร้อยละ .....ของยอดขายทั้งหมด

18. บริษัทดำเนินการส่งเสริมการตลาดอย่างไร

- 18.1 การโฆษณา ผ่านสื่อ.....  
คิดเป็นร้อยละ .....ของค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดทั้งหมด
- 18.2 จัดทำเว็บไซต์ของบริษัทชื่อ.....  
คิดเป็นร้อยละ .....ของค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดทั้งหมด
- 18.3 การใช้เจ้าหน้าที่ฝ่ายส่งเสริม/พนักงานของบริษัทออกไปให้คำแนะนำแก่เกษตรกร  
คิดเป็นร้อยละ .....ของค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดทั้งหมด
- 18.4 การจัดทำแปลงสาธิต  
คิดเป็นร้อยละ .....ของค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดทั้งหมด
- 18.5 การประชาสัมพันธ์ ผ่านรายการเกษตรทางสื่อต่าง ๆ ได้แก่.....  
คิดเป็นร้อยละ .....ของค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดทั้งหมด

- 18.6 การส่งเสริมการขายแบบใดที่บริษัทนิยมใช้  
(เรียงลำดับ 1 - 5 จากที่นิยมใช้มากไปหาน้อย)

.....การลดราคา	.....การซิงโฉค
.....คูปองส่วนลด	.....ของแถม
.....อื่น ๆ ระบุ.....	

คิดเป็นร้อยละ.....ของค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดทั้งหมด

19. กลยุทธ์การแข่งขันในการทำตลาดที่บริษัทใช้ กรุณาใส่หมายเลขอรูปประสาทวิภาคของกลยุทธ์ที่ใช้ (1 หมายถึงมีประสาทวิภาคมากที่สุด) ประสาทวิภาคต่อการจัดงานนี้ย

19.1 การให้ส่วนลดต่าง ๆ เช่น ส่วนลดเงินสด  
ส่วนลดการค้า ส่วนลดปริมาณ

19.2 การคิดราคาเงินสดแต่ให้ระยะเวลาในการชำระเงิน

19.3 การเพิ่มตราสินค้าให้หลากหลายในการจำหน่าย  
(เป็นการเพิ่มทางเลือกให้แก่เกษตรกรผู้ชี้อ)

19.4 การวิจัยและพัฒนาเมล็ดพันธุ์ให้มีความแตกต่างจากคู่แข่งขัน

19.5 การจัดรายการส่งเสริมการขาย  
เช่น การซิงโฉค การแจกของแถม ฯลฯ

19.6 การเพิ่มจำนวนตัวแทนจำหน่ายเมล็ดพันธุ์ในประเทศไทย

19.7 การขยายตลาดส่งออก

19.8 การแบ่งพื้นที่ขาย(ภาค/ภูมิประเทศ)

19.9 การลดต้นทุนการผลิต

19.10 การเพิ่มกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย  
(จำนวนผู้ประกอบอาชีพทางการเกษตร)

19.11 การร่วมมือกับธุรกิจในอุตสาหกรรมเดียวกันหรือสัมพันธ์กัน  
(เป็นพันธมิตร) เพื่อ

19.11.1 ใช้ประโยชน์จากช่องทางการจำหน่ายที่อีกฝ่ายมีอยู่

19.11.2 ร่วมมือกันในการวิจัยและพัฒนาเมล็ดพันธุ์

19.11.3 อื่น ๆ .....

20. เป้าหมายในระยะ 5-10 ปี ของบริษัท(เน้นให้ความสำคัญกับสินค้า หรือวางแผนแนวทางของธุรกิจ ไว้อย่างไร)

- 20.1 เน้นตลาดภายในประเทศ เพราะ.....  
.....
- 20.2 เน้นตลาดต่างประเทศ เพราะ.....  
.....
- 20.3 ให้ความสำคัญกับการพัฒนาเม็ดพันธุ์ เพราะ.....  
.....
- 20.4 มุ่งสู่ความเป็นเลิศด้านผู้นำตลาดเม็ดพันธุ์ลูกผสม เพราะ.....  
.....
- 20.5 อื่นๆ .....  
 เพราะ.....  
.....

21. บริษัทของท่านประสบปัญหาใดในการดำเนินธุรกิจเม็ดพันธุ์

- 21.1 ปัญหา.....  
สาเหตุเนื่องจาก.....  
.....
- 21.2 ปัญหา.....  
สาเหตุเนื่องจาก.....  
.....
- 21.3 ปัญหา.....  
สาเหตุเนื่องจาก.....  
.....
- 21.4 ปัญหา.....  
สาเหตุเนื่องจาก.....  
.....
- 21.5 ปัญหา.....  
สาเหตุเนื่องจาก.....  
.....

22. ท่านเห็นว่านโยบายของรัฐบาลในปัจจุบันที่มีผลกระทบต่ออุตสาหกรรมเมล็ดพันธุ์อย่างไร

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

23. สิ่งที่ท่านต้องการให้ภาครัฐให้การสนับสนุนหรือช่วยเหลืออุตสาหกรรมเมล็ดพันธุ์คือ

ขอขอบคุณในความกรุณาของท่านในการตอบแบบสอบถามนี้เป็นอย่างสูง

**ภาคผนวก ข**

**วิธีการคำนวณค่าการกระจายตัว และ**

**การคำนวณความสามารถในการทำกำไร และประสิทธิภาพในการดำเนินงาน**

## วิธีการคำนวณค่าการกระจายตัว

### 1. การหาอัตราส่วนการกระจายตัว (Concentration ratio ;CR<sub>n</sub>) คำนวณจากสูตร

$$CR_n = \sum_{i=1}^n (S_i / T)$$

$CR_n$  หมายถึง อัตราส่วนการกระจายตัวของหน่วยธุรกิจจำนวน  $n$  หน่วย  
 $S_i$  หมายถึง ยอดขายรวม/ส่วนแบ่งตลาดของหน่วยธุรกิจที่  $i$   
 $T$  หมายถึง ยอดขายรวม/ส่วนแบ่งตลาดทั้งหมดของอุตสาหกรรม  
 $i$  หมายถึง 1,2,3,...n

### วิธีการคำนวณ CR<sub>n</sub> จากมูลค่ายอดขายของบริษัทเม็ดพันธุ์

$$CR_3 = [(ยอดขายของบริษัทเม็ดพันธุ์อันดับที่ 1 + 2 + 3) / ยอดขายทั้งหมด] \times 100$$

$$CR_4 = [(ยอดขายของบริษัทเม็ดพันธุ์อันดับที่ 1 + 2 + 3 + 4) / ยอดขายทั้งหมด] \times 100$$

### 2. การหาดัชนี Herfindahl-Hirschmen (Herfindahl-Hirschmen Index ;HHI) เป็นดัชนีที่แสดง ผลรวมกำลังสองของยอดขาย/ส่วนแบ่งตลาดของผู้ผลิตแต่ละรายในอุตสาหกรรมหารด้วยยอดขายรวม/ส่วนแบ่งตลาดรวมของทั้งอุตสาหกรรม โดยคำนวณจากสูตร

$$HHI = \sum_{i=1}^n (S_i / T)^2$$

$HHI$  หมายถึง ดัชนี Herfindahl-Hirschmen ซึ่งมีค่าอยู่ระหว่าง 0-1  
 $S_i$  หมายถึง ยอดขายรวม/ส่วนแบ่งตลาดของหน่วยธุรกิจที่  $i$   
 $T$  หมายถึง ยอดขายรวม/ส่วนแบ่งตลาดทั้งหมดของอุตสาหกรรม  
 $n$  หมายถึง จำนวนหน่วยธุรกิจทั้งหมดในอุตสาหกรรม

### วิธีการคำนวณ HHI จากมูลค่ายอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์

HHI = (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ 1 / ยอดขายทั้งหมด)<sup>2</sup> + (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ 2 / ยอดขายทั้งหมด)<sup>2</sup> + (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ 3 / ยอดขายทั้งหมด)<sup>2</sup> + ... (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ n / ยอดขายทั้งหมด)<sup>2</sup>

3. ค่าอัตราส่วนการกระจายตัวแบบครอบคลุม (Comprehensive Concentration Index ;CCI) หรือดัชนีฮอร์วัธ (The Horvath Index) แสดงให้เห็นถึงลักษณะของบริษัทขนาดใหญ่ที่เป็นผู้นำตลาดในอุตสาหกรรมว่ามีอิทธิพลต่อตลาดมากน้อยเพียงใด การคำนวณดัชนีนี้ มีจุดเด่นที่ให้น้ำหนักแก่ผู้ผลิตรายย่อยมากกว่ารายใหญ่ โดยค่าที่คำนวณได้จะมีค่าใกล้ 0- 1 สูตรคำนวณ คือ (บรรชิต สุวนาก, 2545 พรรณี เรืองเวว, 2547)

$$CCI = S_i + \sum_{j=2}^n S_j^2 [1 + (1 - S_j)]$$

$S_i, S_j$	หมายถึง	ส่วนแบ่งตลาดของหน่วยผลิตที่ i และ j
$i = 1$	หมายถึง	หน่วยธุรกิจที่ใหญ่ที่สุด
$j = 2, \dots, n$	หมายถึง	หน่วยธุรกิจที่ใหญ่อันดับ 2 จนถึงหน่วยธุรกิจที่ n
$n$	หมายถึง	จำนวนหน่วยธุรกิจทั้งหมดในอุตสาหกรรม

### วิธีการคำนวณ CCI จากมูลค่ายอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์

CCI = (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ 1 / ยอดขายทั้งหมด) + (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ 2 / ยอดขายทั้งหมด)<sup>2</sup> x [1 + ((1 - (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ 2 / ยอดขายทั้งหมด))) + (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ 3 / ยอดขายทั้งหมด)<sup>2</sup> x [1 + ((1 - (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ 3 / ยอดขายทั้งหมด))) + ... (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ n / ยอดขายทั้งหมด)<sup>2</sup> x [1 + ((1 - (ยอดขายของบริษัทเมล็ดพันธุ์อันดับที่ n / ยอดขายทั้งหมด)))]]

## การคำนวณความสามารถในการทำกำไรและ ประสิทธิภาพในการดำเนินงาน

1. อัตรากำไรขั้นต้น(Gross Profit Margins) แสดงถึงความสามารถในการทำกำไรที่มาจากการดำเนินงานหลักของบริษัทเพียงอย่างเดียว คำนวณได้จาก

$$\text{อัตรากำไรขั้นต้น} = \frac{\text{รายได้จากการขายสินค้าและบริการ}}{\text{ต้นทุนการขายสินค้าและบริการ} + \text{ค่าใช้จ่ายในการบริหาร}} \times 100$$

### การคำนวณอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทเมล็ดพันธุ์

$$\text{อัตรากำไรขั้นต้น} = \frac{\text{รายได้หลักของบริษัทเมล็ดพันธุ์}}{\text{ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหารของบริษัทเมล็ดพันธุ์}} \times 100$$

2. อัตรากำไรสุทธิ(Net Profit Margins) แสดงถึงความสามารถในการทำกำไรรวมของบริษัท โดยเป็นอัตรากำไรขั้นสุดท้ายที่เกิดขึ้นจริง คำนวณได้จาก

$$\text{อัตรากำไรสุทธิ} = \frac{\text{รายได้ทั้งหมด}}{\text{ต้นทุนและค่าใช้จ่ายทั้งหมด}} \times 100$$

### การคำนวณอัตรากำไรสุทธิของบริษัทเมล็ดพันธุ์

$$\text{อัตรากำไรสุทธิ} = \frac{\text{รายได้ทั้งหมดของบริษัทเมล็ดพันธุ์}}{\text{รายจ่ายทั้งหมดของบริษัทเมล็ดพันธุ์}} \times 100$$

3. อัตราการหมุนเวียนของสินทรัพย์รวม(Total Assets turnover Ratio) เป็นการแสดงประสิทธิภาพการดำเนินงานของหน่วยธุรกิจว่ามีความสามารถในการทำกำไรสุทธิจากสินทรัพย์รวมที่มีอยู่ได้มากน้อยเพียงใด คำนวณได้จาก

$$\text{อัตราการหมุนเวียนของสินทรัพย์รวม} = \frac{\text{รายได้ทั้งหมด}}{\text{สินทรัพย์รวม}}$$

การคำนวณอัตราการหมุนเวียนของสินทรัพย์รวมของบริษัทเม็ดพันธุ์

$$\text{อัตราการหมุนเวียนของสินทรัพย์รวม} = \frac{\text{รายได้ทั้งหมดของบริษัทเม็ดพันธุ์} \times 100}{\text{สินทรัพย์รวมของบริษัทเม็ดพันธุ์}}$$

4. อัตราผลตอบแทนการลงทุน(Return on Investment) แสดงถึงประสิทธิภาพในการดำเนินงานของหน่วยธุรกิจแต่ละหน่วยว่ามีความสามารถในการทำกำไรสูงจากสินทรัพย์รวมที่มีอยู่ได้มากน้อยเพียงใด คำนวณได้จาก

$$\text{อัตราผลตอบแทนการลงทุน} = \frac{\text{กำไรสุทธิ} \times 100}{\text{สินทรัพย์รวม}}$$

การคำนวณอัตราการหมุนเวียนของสินทรัพย์รวมของบริษัทเม็ดพันธุ์

$$\text{อัตราผลตอบแทนการลงทุน} = \frac{\text{กำไร(ขาดทุน)สุทธิของบริษัทเม็ดพันธุ์} \times 100}{\text{สินทรัพย์รวมของบริษัทเม็ดพันธุ์}}$$