

บรรณานุกรม

- กัลยา วานิชย์บัญชา. 2545. การวิเคราะห์สถิติ: สถิติสำหรับการบริหาร. พิมพ์ครั้งที่ 6.
กรุงเทพฯ: จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- โกสินทร์ เนตรรัศมี. 2548. ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อบ้านจัดสรรของผู้บริโภคในจังหวัด
ลำปาง. กรุงเทพฯ: วิศวกรรมศาสตรมหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีพระจอมเกล้า
ธนบุรี
- จรรยา พัฒนตรีคุณฐ์. 2551. ความต้องการที่อยู่อาศัยประเภทบ้านจัดสรรของผู้บริโภคในเขต
เทศบาลเมืองท่าช้าง อำเภอเมือง จังหวัดจันทบุรี. ชลบุรี: การจัดการมหาบัณฑิต,
มหาวิทยาลัยบูรพา.
- ดิชา กงศรี และ วิทยา เกียรติถถก. 2545. “กฎหมายควบคุมอาคารกับการซื้อบ้านจัดสรร”.
[ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา <http://www.propertytothai.com/Community.aspx?content=5d491fe3-a89d-44e7-a805-4fd23fe25c27&cid=2> (20 มิถุนายน 2553).
- ธานีรินทร์ ศิลป์จารุ. 2550. การวิจัยและวิเคราะห์ข้อมูลทางสถิติด้วย SPSS. พิมพ์ครั้งที่ 7.
กรุงเทพฯ: วี. อินเตอร์ พรีนซ์.
- ธนาคารอาคารสงเคราะห์ ศูนย์ข้อมูลอสังหาริมทรัพย์. 2552. “ผ่าอสังหาริมทรัพย์ปี 2552 วิเคราะห์
โอกาสการลงทุนตลาดที่อยู่อาศัยเมืองเชียงใหม่”. [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา
<http://www.ryt9.com/s/prg/537820> (20 มิถุนายน 2553).
- บุญธรรม กิจปริดาภิรุตย์. 2540. คู่มือการวิจัยการวิเคราะห์ข้อมูลด้วยโปรแกรม SPSS for DOS
& Windows. กรุงเทพฯ : เจริญดีการพิมพ์.
- ปิยะ จรดล. 2550. ปัจจัยแวดล้อมที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อบ้านจัดสรรของประชาชนในอำเภอ
บางปลาม้า จังหวัดสุพรรณบุรี. อยุธยา: บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยราชภัฏ
พระนครศรีอยุธยา.
- ผกาแก้ว จิตรักษ์. 2549. ปัจจัยที่มีผลต่อความต้องการซื้อบ้านจัดสรรในจังหวัดนนทบุรี.
เชียงใหม่: เศรษฐศาสตรมหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- พัลลภ กฤตยานวัช. 2547. “กระบวนการธุรกิจบ้านจัดสรร”. [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา
http://www.ghbhomecenter.com/news/news_journal.asp.2547 (20 มิถุนายน 2553).
- พิสิทธิ์ สุนทรามงคล. 2540. ส่วนประสมทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อบ้านจัดสรร
ของผู้บริโภคในจังหวัดเชียงใหม่. เชียงใหม่: บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัย
เชียงใหม่.

- ไพศาล ภูเจริญ. 2540. ปัจจัยที่มีผลต่อผู้บริโภคในการซื้อบ้านจัดสรรของบริษัท แลนด์ แอนด์ เฮาส์ จำกัด (มหาชน) โครงการในจังหวัดเชียงใหม่. เชียงใหม่: บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- รจรินทร์ เมธวนิช. 2551. ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อข้าวหอมมะลิบรรจุถุงของผู้บริโภค ในกรุงเทพมหานคร. กรุงเทพฯ: บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ.
- วิจิตรา ประเสริฐธรรม. 2548. การวิจัยตลาด. กรุงเทพฯ: มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต
- ศิริวรรณ เสรีรัตน์, ปริญ ลักษิตานนท์ และ งามอาจ ปทะวานิช. 2546. การบริหารการตลาด ยุคใหม่. กรุงเทพฯ: ซีระฟิล์มและไซเท็กซ์.
- สำนักงานที่ดินจังหวัดเชียงใหม่ ศูนย์ข้อมูลกรมที่ดิน. 2550. “จำนวนบ้านเดี่ยวในเขตอำเภอ สันทราย จังหวัดเชียงใหม่”. [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา http://www.dol.go.th/dol/index.php?option=com_content&task=view&id=138&Itemid=20 (3 มีนาคม 2553).
- เสรี วงษ์มณฑา. 2542. การวิเคราะห์พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพฯ: ไคมอนด์ อิน บิสซิเนส เวิลด์
- โสภณ พรโชคชัย. 2549. “วงจรชีวิตตลาดที่อยู่อาศัยไทย”. [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา. http://www.thaiappraisal.org/thai/market/market_view.php?strquery=market213.htm (20 มิถุนายน 2553).
- อดุลย์ จาตุรงค์กุล และ ดลยา จาตุรงค์กุล. 2545. พฤติกรรมผู้บริโภค. พิมพ์ครั้งที่ 7. กรุงเทพฯ: มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- อวยพร บุญยีน. 2543. ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อบ้านจัดสรรในเขตฝั่งเมืองรวม จังหวัด เชียงราย. เชียงใหม่: สังคมศาสตรมหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยแม่โจ้.

ภาคผนวก

ภาคผนวก ก

แบบสอบถาม

แบบสอบถาม

“การตัดสินใจเลือกซื้อบ้านเดี่ยวของผู้บริโภค ในเขตอำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่”

คำชี้แจง แบบสอบถามนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อรวบรวมข้อมูล กระบวนการตัดสินใจเลือกซื้อบ้านเดี่ยวของผู้บริโภค ในเขตอำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่ โดยผู้วิจัยจะนำข้อมูลดังกล่าวไปจัดทำรายงานวิจัยสำหรับการค้นคว้าแบบอิสระของนักศึกษาปริญญาโท สาขาบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยแม่โจ้ ผู้จัดทำการวิจัยจึงใคร่ขอความร่วมมือในการตอบแบบสอบถามอย่างเที่ยงตรง และในโอกาสนี้ ผู้วิจัยขอขอบคุณในความร่วมมือในครั้งนี้เป็นอย่างสูง

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปส่วนบุคคลของผู้ตอบแบบสอบถาม

โปรดตอบคำถามโดยทำเครื่องหมาย ✓ ลงใน ที่อยู่หน้าข้อความที่ท่านเลือก และเติมข้อความในช่องว่างที่เว้นไว้

1. เพศ

1. ชาย

2. หญิง

2. สถานภาพ

1. โสด

2. สมรส

3. อายุ

1. 20 - 30 ปี

2. 30 - 40 ปี

3. 40 - 50 ปี

4. 50 ปีขึ้นไป

4. รายได้รายได้ต่อเดือน

1. ต่ำกว่า 7,000 บาท

2. 7,000 – 10,000 บาท

3. 10,000 – 20,000 บาท

4. 20,000 บาทขึ้นไป

5. ระดับการศึกษา

1. ต่ำกว่ามัธยมศึกษา

2. มัธยมศึกษา/ ปวช.

3. อนุปริญญา/ ปวส.

4. ปริญญาตรี

5. สูงกว่าปริญญาตรี

6. อื่น ๆ โปรดระบุ.....

6. อาชีพ

1. ข้าราชการ/รัฐวิสาหกิจ
2. พนักงานบริษัท
3. ธุรกิจส่วนตัว
4. รับจ้างอิสระ
5. พ่อบ้าน/แม่บ้าน
6. อื่น ๆ โปรดระบุ.....

7. จำนวนสมาชิกในบ้าน

1. 1 - 2 คน
2. 2 - 4 คน
3. 4 - 6 คน
4. 6 คนขึ้นไป

ตอนที่ 2.1 ปัจจัยทางการตลาดที่ส่งผลต่อ กระบวนการตัดสินใจเลือกซื้อบ้านเดี่ยวของผู้บริโภค
ในเขตอำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่

กรุณาเขียนเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องที่ท่านเห็นว่าปัจจัยต่อไปนี้ส่งผลต่อการ
ตัดสินใจเลือกซื้อบ้านเดี่ยวของท่าน ในระดับใดจากการให้คะแนน 5 คือ มากที่สุด 4 คือ มาก 3 คือ
ปานกลาง 2 คือ น้อย 1 คือ น้อยที่สุด

ปัจจัยทางการตลาดที่ส่งผลต่อการตัดสินใจ เลือกซื้อบ้านเดี่ยว	ระดับความสำคัญต่อการตัดสินใจ				
	มากที่สุด (5)	มาก (4)	ปานกลาง (3)	น้อย (2)	น้อยที่สุด (1)
1. ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์					
1.1 วัสดุที่ใช้ทำบ้านมีมาตรฐาน					
1.2 ความทันสมัยของบ้าน และแบบบ้าน					
1.3 คุณภาพของบ้านเดี่ยว					
1.4 รูปแบบของบ้านเดี่ยว					
1.5 ความหลากหลายของแบบบ้าน					
1.6 อื่นๆ โปรดระบุ.....					

ปัจจัยทางการตลาดที่ส่งผลต่อการตัดสินใจ เลือกซื้อบ้านเดี่ยว	ระดับความสำคัญต่อการตัดสินใจ				
	มากที่สุด (5)	มาก (4)	ปานกลาง (3)	น้อย (2)	น้อยที่สุด (1)
2. ปัจจัยด้านราคา					
2.1 ราคาเหมาะสมกับคุณภาพ					
2.2 มีหลายระดับราคา					
2.3 การขายเป็นเงินสด					
2.4 การขายเป็นเงินเชื่อ เงินกู้ธนาคาร					
2.5 มีเงื่อนไขการผ่อนชำระ					
2.6 ระยะเวลาในการชำระหนี้เหมาะสม					
2.7 ราคาเปรียบเทียบในท้องตลาด					
2.8 อื่น ๆ โปรดระบุ.....					
3. ปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย					
3.1 ความเหมาะสมของทำเลที่ตั้งการเข้าถึงได้ง่าย					
3.2 ความสะดวกในการเดินทาง					
3.3 สถานที่จอดรถเพียงพอ					
3.4 มีการตกแต่งร้านค้าและจัดสินค้า เป็นระเบียบ และมีการตกแต่งให้มีความน่าเชื่อถือ					
3.5 อื่น ๆ โปรดระบุ.....					
4. ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด					
4.1 โฆษณาผ่านสื่อต่าง ๆ เช่น ป้าย โฆษณา ฟังวิทยุ					
4.2 มีการส่งเสริมการขาย (ลด แลก แจก แถม)					
4.3 การให้คำแนะนำจากพนักงานขาย					
4.4 การรับประกันของตัวบ้านและวัสดุอุปกรณ์					
4.5 สามารถเจรจาต่อรองราคาได้					
4.6 อื่น ๆ โปรดระบุ.....					

ตอนที่ 2.2 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับปัจจัยทางด้านการตลาดที่ส่งผลต่อ กระบวนการตัดสินใจเลือกซื้อ บ้านเดี่ยวของผู้บริโภค ในเขตอำเภอสนทราย จังหวัดเชียงใหม่

คุณสามารถ ทำเครื่องหมาย ✓ ลงใน ได้มากกว่า 1 ข้อ

5. การที่คุณจะเลือกซื้อบ้านคุณมองว่าส่วนใดสำคัญ

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> 1. แบบบ้าน | <input type="checkbox"/> 2. วัสดุที่ใช้ในการสร้างบ้าน |
| <input type="checkbox"/> 3. โครงการหมู่บ้านที่เชื่อถือได้ | <input type="checkbox"/> 4. โครงการหมู่บ้านที่มีความปลอดภัย |
| <input type="checkbox"/> 5. โครงการหมู่บ้านที่มีความเพียบพร้อม | <input type="checkbox"/> 5. โครงการบ้านที่ใกล้ตลาด โรงพยาบาล |

6. ลักษณะที่อยู่อาศัย

- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> 1. บ้านเดี่ยวชั้นเดียว | <input type="checkbox"/> 2. บ้านเดี่ยวสองชั้น |
| <input type="checkbox"/> 3. อื่น ๆ โปรดระบุ..... | |

7. พื้นที่บ้านพร้อมที่ดิน

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> 1. น้อยกว่า 50 ตารางวา | <input type="checkbox"/> 2. 51 - 100 ตารางวา |
| <input type="checkbox"/> 3. 101 - 150 ตารางวา | <input type="checkbox"/> 4. มากกว่า 150 ตารางวา |

8. ราคาบ้านพร้อมที่ดิน (ราคาที่ซื้อ)

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> 1. 700,000 – 1,000,000 บาท | <input type="checkbox"/> 2 1,000,000 – 1,500,000 บาท |
| <input type="checkbox"/> 3. 1,500,000 – 2,000,000 บาท | <input type="checkbox"/> 4. 2,000,000 – 3,000,000 บาท |
| <input type="checkbox"/> 5. 3,000,000 – 4,000,000 บาท | <input type="checkbox"/> 5. 4,000,000 บาทขึ้นไป |

9. การส่งเสริมการขายของโครงการบ้านมีส่วนช่วยในการตัดสินใจซื้อหรือไม่

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> 1. มีส่วนมากอย่างยิ่ง | <input type="checkbox"/> 2. มีส่วนมาก |
| <input type="checkbox"/> 3. มีส่วนบ้าง | <input type="checkbox"/> 4. ไม่มีส่วนเลย |

10. ก่อนตัดสินใจซื้อบ้านหลังนี้ เคยไปดูโครงการอื่นมาก่อนหรือไม่

- | | |
|---------------------------------|------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> 1. เคย | <input type="checkbox"/> 2. ไม่เคย |
|---------------------------------|------------------------------------|

11. คุณมาดูโครงการบ้านกี่ครั้ง ก่อนตัดสินใจซื้อ ก่อนวางเงินดาวน์

1. 1-2 ครั้ง 2. 2-4 ครั้ง
 3. 4-6 ครั้ง มากกว่า 6 ครั้ง

12. ระยะเวลาในการดูบ้านก่อนตัดสินใจซื้อ

1. ต่ำกว่า 1 เดือน 2. 1-2 เดือน
 3. 3-6 เดือน 4. มากกว่า 6 เดือนขึ้นไป

ตอนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับกระบวนการตัดสินใจเลือกซื้อ บ้านเดี่ยวของผู้บริโภค ในเขตอำเภอ
 สันทราย จังหวัดเชียงใหม่

โปรดตอบคำถามโดยทำเครื่องหมาย ✓ ลงใน ที่อยู่หน้าข้อความที่ท่านเลือกและเติม
 ข้อความในช่องว่างที่เว้นไว้ ข้อ 1 - 5 คุณสามารถ ทำเครื่องหมาย ✓ ลงใน ได้มากกว่า 1 ข้อ

1. คุณมีความต้องการบ้านเดี่ยวเนื่องจาก

1. ต้องการขยายครอบครัวให้ใหญ่ขึ้น 2. ต้องการซื้อบ้านใหม่
 3. ต้องการซื้อเป็นของตัวเอง 4. ต้องการย้ายถิ่นฐานใหม่
 5. ต้องการย้ายมาอยู่ใกล้ที่ทำงาน / โรงเรียนลูก 6. ย้ายบ้านมาอยู่ใกล้ครอบครัว
 7. คมนาคมสะดวกสบายกว่าเดิม 8. ต้องการพื้นที่ใช้สอยเพิ่มขึ้น
 9. ต้องการความเป็นส่วนตัว และครอบครัว 10. อยากเปลี่ยนสังคมบ้านใหม่
 11. อื่นๆ โปรดระบุ.....

2. คุณแสวงหาข้อมูล และทางเลือกในการตัดสินใจซื้อบ้านเดี่ยวอย่างไร

1. หาข้อมูลจากสื่อโฆษณา ทางทีวี สื่อพิมพ์ วิทยุ 2. หาข้อมูลจากอินเทอร์เน็ต
 3. หาข้อมูลจากคนใกล้ตัว พ่อ แม่ ญาติ เพื่อน 4. หาข้อมูลและศึกษาด้วยตัวเอง
 5. หาข้อมูลจากทำเลที่ตั้ง 6. หากจากแหล่งซื้อขายบ้าน ฯลฯ
 7. อื่น ๆ โปรดระบุ.....

3. คุณประเมินและวิเคราะห์ข้อมูลและมีทางเลือกในการตัดสินใจซื้อบ้านเดี่ยวอย่างไร

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> 1. จากแบบบ้าน สวย มีสไตล์ การดีไซน์บ้าน | <input type="checkbox"/> 2. จากการตกแต่งบ้านน่าอยู่ สวยงาม |
| <input type="checkbox"/> 3. จากสังคมในหมู่บ้าน | <input type="checkbox"/> 4. จากวัสดุอุปกรณ์ในการสร้างบ้าน |
| <input type="checkbox"/> 5. อุปกรณ์ในการตกแต่งบ้าน | <input type="checkbox"/> 6. จากการมีส่วนลด การแถม การแจก |
| <input type="checkbox"/> 7. มีโปรโมชั่นที่น่าสนใจ | <input type="checkbox"/> 8. มีการรับประกันตัวบ้าน |
| <input type="checkbox"/> 9. อื่น ๆ โปรดระบุ..... | |

4. คุณมีการตัดสินใจซื้อบ้านอย่างไร

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> 1. คุณคำนึงถึงคุณภาพบ้าน | <input type="checkbox"/> 2. คุณคำนึงถึงชื่อเสียงของ โครงการบ้าน |
| <input type="checkbox"/> 3. คำนึงทางด้านราคาที่จะซื้อบ้าน | |
| <input type="checkbox"/> 4. จากการมีการรักษาความปลอดภัยที่ดี การการเก็บขยะ มีการบำบัดน้ำเสีย มีถนนที่ดี | |
| <input type="checkbox"/> 5. อื่น ๆ โปรดระบุ..... | |

5. คุณมีพฤติกรรมหลังซื้ออย่างไร

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> 1. มีความพึงพอใจในบริการหลังการขาย | <input type="checkbox"/> 2. มีการแนะนำผู้อื่นให้มาซื้อบ้าน |
| <input type="checkbox"/> 3. ไม่พึงพอใจเท่าที่ควร | <input type="checkbox"/> 4. ก็ดีแต่หน้าจะมีการปรับปรุงเพิ่มขึ้น |
| <input type="checkbox"/> 5. อื่นๆ โปรดระบุ..... | |

ตอนที่ 4 แบบสอบถามข้อมูลเกี่ยวกับปัญหา อุปสรรค และข้อเสนอแนะเพิ่มเติม

โปรดพิจารณาว่าปัจจัยต่อไปนี้ เป็นปัญหาต่อการเลือกซื้อบ้านจัดสรรของท่านมากน้อยเพียงใดแล้วทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องหลังข้อความที่ตรงกับระดับความคิดเห็นของท่าน โดยกำหนดการให้คะแนนมี 3 ระดับ คือ

- | | |
|---|--|
| 3 | หมายถึง มีระดับความคิดเห็นต่อปัญหาการเลือกซื้อบ้านเดี่ยว ไม่มีปัญหา |
| 2 | หมายถึง มีระดับความคิดเห็นต่อปัญหาการเลือกซื้อบ้านเดี่ยว มีปัญหาน้อย |
| 1 | หมายถึง มีระดับความคิดเห็นต่อปัญหาการเลือกซื้อบ้านเดี่ยว มีปัญหามาก |

ปัญหาที่มีผลต่อการเลือกซื้อบ้านเดี่ยว	ปัญหาที่มีผลต่อการเลือกซื้อบ้านเดี่ยว		
	ไม่มีปัญหา 3	มีปัญหาเล็กน้อย 2	มีปัญหามาก 1
1. คุณภาพงานก่อสร้างที่ไม่เหมือนตัวอย่างบ้าน			
2. คุณภาพบ้านไม่ได้มาตรฐาน			
3. คุณภาพวัสดุก่อสร้างไม่ได้มาตรฐาน			
4. ไม่มีรับประกันคุณภาพบ้าน			
5. เกิดความคลาดเคลื่อนขนาดที่ดินไม่ตรงสัญญา			
6. ทำสัญญายาก ทำเรื่องกู้เงินจากธนาคารไม่ได้			
7. ไม่เป็นไปตามที่โฆษณาไว้			
8. ธนาคารไม่ให้สินเชื่อตามวงเงินที่กำหนดไว้			
9. มีปัญหาในการส่งมอบบ้านให้แก่ลูกค้า			
10. ขาดการดูแลบ้านหลังจากโอนบ้านไปแล้ว			
11. บ้านสร้างช้า ไม่เสร็จตามสัญญา			
12. มีปัญหาเรื่องสาธารณูปโภค น้ำ ไฟฟ้า			
13. อื่น ๆ โปรดระบุ.....			

ข้อเสนอแนะในกระบวนการตัดสินใจเลือกซื้อบ้านเดี่ยว ในอำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่

.....

.....

.....

.....

ขอขอบคุณในการให้ความร่วมมือในการตอบแบบสอบถามค่ะ

ภาคผนวก ข

ประวัติผู้วิจัย

ประวัติผู้วิจัย



ชื่อ – สกุล	นางสาวพิมพ์พัชร มาลาวัลย์	
เกิดเมื่อ	30 ตุลาคม 2526	
ประวัติการศึกษา	พ.ศ. 2542	ระดับประกาศนียบัตรวิชาชีพ (บริหารธุรกิจ สาขา การขาย) โรงเรียนพาณิชย์การลานนา เชียงใหม่
	พ.ศ. 2545	ระดับประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง (บริหารธุรกิจ สาขา การตลาด) โรงเรียนพาณิชย์การลานนา เชียงใหม่
	พ.ศ. 2548	ระดับปริญญาตรี (บริหารธุรกิจบัณฑิต การตลาด) มหาวิทยาลัยแม่โจ้ เชียงใหม่
ประวัติการทำงาน	พ.ศ. 2553 - ปัจจุบัน	พนักงานบริษัท แลนด์ แอนด์ เฮ้าส์ จำกัด (มหาชน) จังหวัดเชียงใหม่

