

## บทที่ 2

### แนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

#### 2.1 แนวคิดในการศึกษา

##### 2.1.1 ทฤษฎีการรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจ

การรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจเป็นความพยายามที่จะเปลี่ยนสถานการณ์การค้าระหว่างประเทศที่เต็มไปด้วยการแทรกแซงทางการค้าให้เข้าใกล้การค้าเสรีมากขึ้นเฉพาะประเทศที่เป็นสมาชิกของกลุ่ม แต่ยังคงมีการกีดกันทางการค้าทั้งในรูปของภาษีและมิใช่ภาษีจากประเทศที่อยู่นอกกลุ่ม ความเข้มข้นของการรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจ มีตั้งแต่ระดับการทำข้อตกลงทางการค้าที่ให้สิทธิพิเศษเล็กน้อยแก่ประเทศสมาชิก ไปจนถึงระดับที่มีการรวมกันอย่างแน่นแฟ้น ซึ่งการรวมกลุ่มที่มีความเข้มข้นในแต่ละระดับก็จะมีชื่อเรียกต่างกัน กล่าวคือ

1. การให้สิทธิพิเศษทางภาษีศุลกากร (Preferential Trade Arrangements: PTA) เป็นการตกลงลดอัตราภาษีที่เคยเก็บระหว่างประเทศที่เข้าร่วมทำข้อตกลงให้มีระดับต่ำลง ซึ่งเป็นรูปแบบของการรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจที่หลวมที่สุด
2. เขตการค้าเสรี (Free Trade Area: FTA) เป็นรูปแบบการรวมกลุ่มที่มีการยกเลิกภาษีศุลกากรและข้อจำกัดทางการค้าต่างๆระหว่างประเทศสมาชิกออกทั้งหมด โดยที่ประเทศสมาชิกแต่ละประเทศต่างก็ยังคงมีมาตรการกีดกันทางการค้ากับประเทศที่มิใช่สมาชิกอยู่เช่นเดิม
3. สหภาพศุลกากร (Custom Union) ในสหภาพศุลกากรจะไม่มีข้อจำกัดหรือกีดกันทางการค้าใดๆในหมู่ประเทศสมาชิกเช่นเดียวกับเขตการค้าเสรี รวมทั้งมีการกำหนดนโยบายการค้ากับประเทศนอกกลุ่มอย่างเป็นทางการเป็นอันเดียวกันมากขึ้น
4. ตลาดร่วม (Common Market) เป็นการร่วมมือที่คืบหน้าขึ้นไปกว่าระดับของสหภาพศุลกากร กล่าวคือ นอกเหนือจากการร่วมมือทางการค้าแล้วยังยอมให้มีการเคลื่อนย้ายทั้งปัจจัยทุนและปัจจัยทางแรงงานระหว่างประเทศสมาชิกอย่างเสรี
5. สหภาพเศรษฐกิจ (Economic Union) นอกเหนือจากความร่วมมือต่างๆเช่นเดียวกับตลาดร่วมแล้ว ยังได้มีการปรับนโยบายการเงินและการคลังของประเทศสมาชิกให้สอดคล้องกันหรือแม้กระทั่งใช้นโยบายเดียวกัน(เยาเวส ทับพันธุ์, 2551)



### 2.1.2 ทฤษฎีสหภาพศุลกากรและทฤษฎีดีเป็นที่สอง

ความเชื่อของการรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจจะทำให้สวัสดิภาพของประเทศสมาชิกและโลกโดยรวมสูงขึ้น แต่ทฤษฎีสหภาพศุลกากร(Jacob Viner อ้างถึงใน เยาวเรศ ทับพันธุ์, 2551) ในกลับชี้ให้เห็นว่าข้อสรุปดังกล่าวอาจจะไม่ถูกต้องอันเนื่องมาจากการค้าเสรีในลักษณะเลือกปฏิบัติจะทำให้เกิดผลทางเศรษฐกิจต่อประเทศสมาชิกได้ใน 2 ลักษณะ คือ 1) การสร้างปริมาณการค้า (Trade Creation) 2) การหันเหทิศทางการค้า (Trade Diversion) กล่าวคือ

1. การสร้างปริมาณการค้า (Trade Creation) คือ การที่การผลิตโยกย้ายจากแหล่งผลิตที่มีต้นทุนสูง ไปสู่แหล่งผลิตที่มีต้นทุนต่ำ ซึ่งจะเกิดขึ้นเมื่อการผลิตสินค้าชนิดหนึ่งในประเทศสมาชิกหนึ่งซึ่งมีต้นทุนการผลิตที่สูงกว่าโดยเปรียบเทียบ ถูกทดแทนด้วยสินค้าชนิดเดียวกันที่มีต้นทุนการผลิตต่ำกว่าจากประเทศสมาชิกอีกประเทศหนึ่ง ซึ่งผลก็คือสวัสดิการรวมของประเทศหลังจากเกิดการสร้างปริมาณการค้าสูงขึ้น

2. การหันเหทิศทางการค้า (Trade Diversion) คือ การที่การค้าย้ายจากแหล่งผลิตที่มีต้นทุนต่ำไปยังแหล่งผลิตที่มีต้นทุนสูง แทนการนำเข้าซึ่งเดิมเคยนำเข้าสินค้าจากประเทศสมาชิกที่มีต้นทุนต่ำกว่าที่เป็นเช่นนี้เพราะการเลือกปฏิบัติในการเก็บภาษีศุลกากร โดยให้สิทธิพิเศษไม่ต้องเสียภาษีแก่สินค้านำเข้าจากประเทศสมาชิก ในขณะที่สินค้านำเข้าจากประเทศที่มีใช้สมาชิกจะถูกเก็บภาษี การหันเหทิศทางการค้าจะทำให้สวัสดิการของประเทศลดลงทำให้การจัดสรรการใช้ทรัพยากรระหว่างประเทศไม่มีประสิทธิภาพ

ทฤษฎีดีเป็นที่สอง(Second Best Theory)ได้กล่าวถึงทฤษฎีสหภาพศุลกากรที่แสดงให้เห็นว่าสหภาพศุลกากรอาจจะมีผลในทางเพิ่มหรือลดสวัสดิการของประเทศสมาชิกและประเทศอื่นๆ ได้ทั้งสองทางทั้งนี้ขึ้นอยู่กับภาวะการณ์เมื่อก่อตั้งขึ้น กรณีดังกล่าวเป็นตัวอย่างที่ดีของทฤษฎีดีเป็นที่สองที่กล่าวว่า ถ้าไม่สามารถบรรลุเงื่อนไขต่างๆทุกข้อที่จะนำไปสู่ภาวะที่ดีที่สุดของพारेได้ ความพยายามที่จะบรรลุเงื่อนไขให้ได้มากข้อมากที่สุดเท่าที่จะมากได้แต่ไม่บรรลุทั้งหมดอาจจะไม่นำไปสู่ภาวะที่ดีที่สุดของพारेได้ กล่าวคือ การค้าของโลกอยู่ห่างไกลจากแนวคิดการค้าเสรี นั่นคืออยู่ห่างไกลจากภาวะที่ดีที่สุดของพारेได้ เพราะทุกๆประเทศต่างก็สร้างมาตรฐานกีดกันทางการค้าไว้มากมาย ดังนั้นการก่อตั้งสหภาพศุลกากรซึ่งมีการยกเลิกสิ่งกีดขวางทางการค้าเฉพาะประเทศสมาชิก ในขณะที่การกีดขวางทางการค้ากับประเทศอื่นยังคงอยู่ จึงไม่จำเป็นที่จะนำไปสู่ภาวะดีเป็นที่สอง(Lipsey and Meade อ้างถึงใน เยาวเรศ ทับพันธุ์, 2551)



### 2.1.3 ผลของการเข้าเป็นสมาชิกศุลกากรเชิงสถิติและเชิงพลวัต

เยาเวส ทับพันธุ์(2551) กล่าวว่า การที่จะประเมินว่าประเทศจะได้รับสวัสดิการเพิ่มขึ้นจากการเข้าเป็นสมาชิกสหภาพศุลกากรหรือไม่นั้น จำเป็นที่จะต้องพิจารณาทั้งผลในเชิงสถิต (Static) และผลในเชิงพลวัต(Dynamic)

ผลในเชิงสถิต ได้แก่

1. การรวมกลุ่มมีโอกาสที่จะเกิดการเพิ่มปริมาณการค้าระหว่างประเทศสมาชิกได้มากกว่าที่จะเกิดผลในลักษณะของการหันเหทิศทางการค้า
2. ถ้าสิ่งกีดขวางทางการค้าระหว่างประเทศสมาชิกกับประเทศนอกกลุ่มมีอยู่ในระดับต่ำ โอกาสที่จะเกิดการเบี่ยงเบนทางการค้าก็จะต่ำตามไปด้วย
3. ยิ่งจำนวนประเทศสมาชิกมีมากเท่าใด โอกาสที่ประเทศสมาชิกประเทศใดประเทศหนึ่งจะเป็นผู้ผลิตที่มีต้นทุนต่ำในการผลิตสินค้าหนึ่งๆก็จะเพิ่มขึ้น
4. ถ้าประเทศสมาชิกต่างก็ผลิตสินค้าที่ทดแทนกันมากกว่าสินค้าที่ใช้ประกอบกัน เมื่อมีการรวมกลุ่ม โอกาสของการแบ่งการผลิตระหว่างประเทศตามความชำนาญและการเพิ่มปริมาณการค้าจะเพิ่มสูงขึ้น ดังนั้นสหภาพศุลกากรที่เกิดจากการรวมตัวกันของประเทศอุตสาหกรรมที่แข่งขันกันจะมีผลในการเพิ่มสวัสดิการมากกว่าการรวมตัวของประเทศที่ผลิตสินค้าประกอบ
5. ถ้าก่อนที่จะมีการรวมกลุ่ม ประเทศสมาชิกเคยมีปริมาณการค้าระหว่างกันมากเท่าใด เมื่อรวมกลุ่มกันแล้วจะมีโอกาสเพิ่มสวัสดิการจากการค้ามากขึ้นเท่านั้น
6. ในการเจรจาการค้าต่างๆกับประเทศนอกกลุ่มในนามของสหภาพยอมทำให้สหภาพมีอำนาจต่อรองมากกว่าการที่ประเทศสมาชิกไปต่อรองเอง

ผลในเชิงพลวัตของการรวมกลุ่มที่สำคัญที่สุดคือ การแข่งขันที่สูงขึ้นระหว่างผู้ผลิตสินค้าชนิดเดียวกันในแต่ละประเทศสมาชิก โดยเฉพาะสินค้าที่มีลักษณะ โครงสร้างตลาดแบบกึ่งแข่งขันกึ่งผูกขาดหรือแบบผู้ผลิตน้อยราย ผู้ผลิตที่เคยอยู่รอดได้เพราะมาตรการกีดกันที่คุ้มครองอยู่ ทั้งๆที่ไม่มีประสิทธิภาพการผลิตจะไม่สามารถอยู่ต่อไปได้อีก ต่างก็ต้องพยายามปรับปรุงประสิทธิภาพการผลิตของตนให้สามารถแข่งขันกับผู้ผลิตสินค้าประเภทเดียวกันในประเทศสมาชิกอื่นๆ นอกจากนี้การแข่งขันที่สูงขึ้นนี้จะนำไปสู่การพัฒนาและการใช้เทคโนโลยีใหม่ๆซึ่งมีผลในการลดต้นทุนการผลิตอันจะเป็นประโยชน์กับผู้บริโภคในที่สุด

ขนาดของตลาดขยายตัวกว้างขึ้นก็เป็นประโยชน์ที่เห็นชัดประการหนึ่ง เมื่อมีการยกเลิกมาตรการกีดกันทางการค้าระหว่างประเทศสมาชิกแล้ว ผู้ผลิตสามารถขายสินค้าของตนได้ในตลาดสินค้าของประเทศสมาชิกทุกประเทศทำให้ผู้ผลิตได้รับประโยชน์จากการประหยัดผลได้ต่อขนาด

นอกจากนี้ขนาดของตลาดที่ขยายใหญ่ขึ้นย่อมเป็นแรงจูงใจให้เกิดการลงทุนมากขึ้น ทั้งจากนักลงทุนในประเทศสมาชิกและยังสามารถดึงดูดนักลงทุนจากประเทศนอกกลุ่มให้เข้ามาลงทุนในประเทศสมาชิกได้มากขึ้นด้วยทั้งนี้เพื่อหลีกเลี่ยงกำแพงภาษีที่กลุ่มมีต่อสินค้าของประเทศนอกกลุ่ม และประโยชน์ท้ายสุดจากการที่การรวมกลุ่มยอมให้มีการเคลื่อนย้ายปัจจัยการผลิตอย่างเสรีจะทำให้การใช้ทรัพยากรของประเทศสมาชิกมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

#### 2.1.4 ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน

แนวคิดของการจัดตั้งประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนได้เริ่มขึ้นอย่างชัดเจนและจริงจังในการประชุมสุดยอดอาเซียน ครั้งที่ 8 เมื่อ 4 พฤศจิกายน 2545 ณ กรุงพนมเปญ กัมพูชา ที่ผู้นำอาเซียนได้เห็นชอบให้อาเซียนกำหนดทิศทางการดำเนินงานเพื่อไปสู่เป้าหมาย AEC ที่ชัดเจนเช่นเดียว EEC โดยได้มอบหมายให้ AEM ศึกษารูปแบบและแนวทางของการดำเนินการไปสู่ AEC รัฐมนตรีเศรษฐกิจอาเซียน ได้เห็นชอบให้จัดตั้งคณะทำงานระดับสูงว่าด้วยการรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจของอาเซียน (High Level Task Force on ASEAN Economic Integration: HLTF) ซึ่งประกอบด้วย ผู้แทนระดับปลัดกระทรวงด้านเศรษฐกิจของประเทศสมาชิกอาเซียนทั้ง 10 ประเทศ ทำหน้าที่ประสานคณะทำงานฯ เพื่อศึกษารูปแบบ/แนวทางการเป็น AEC ซึ่งมีข้อเสนอสำคัญ ดังนี้

##### 1. การเร่งรัดการดำเนินงานรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจในปัจจุบัน

(1) ด้านสินค้า มุ่งลดภาษีสินค้านำเข้าระหว่างประเทศสมาชิกให้เป็น 0% ภายในปี 2553 (ค.ศ. 2010) สำหรับสมาชิกเดิม และปี 2558 (ค.ศ. 2015) สำหรับสมาชิกใหม่ และยกเลิกมาตรการ NTBs โดยเร็ว รวมถึงการปรับปรุงกฎว่าด้วยแหล่งกำเนิดสินค้าและใช้พิกัดอัตราศุลกากรที่สอดคล้องกัน

(2) ด้านบริการ ยกเลิกข้อจำกัดในการประกอบการด้านการค้าบริการในอาเซียน ภายในปี 2563 (ค.ศ. 2020)

(3) ด้านการลงทุน เปิดให้มีการลงทุนเสรีในอาเซียนและให้การปฏิบัติเยี่ยงคนต่างชาติด้านการลงทุนอาเซียน ภายในปี 2553 (ค.ศ. 2010)

(4) ด้านแรงงาน ให้แรงงานฝีมือ สามารถเคลื่อนย้ายภายในอาเซียนได้อย่างเสรี

(5) ด้านเงินทุนมุ่งให้มีการไหลเวียนของเงินทุนที่เสรีมากขึ้นและเพื่อเร่งรัดการเปิดเสรีการค้าสินค้าและบริการให้เห็นผลชัดเจนขึ้น

อาเซียนได้มุ่งเน้นประเทศสมาชิกให้ซื้อวัตถุดิบและชิ้นส่วนที่ผลิตในอาเซียน โดยกำหนดสาขาสินค้าและบริการสำคัญ 12 สาขาที่จะดำเนินการ โดยเร่งด่วน (11 Priority Sectors) ทั้งในด้านการเปิดเสรีและขยายความร่วมมือระหว่างกัน เพื่อนำร่องการรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจในสาขาดังกล่าวก่อน พร้อมกำหนดประเทศผู้ประสานงานหลัก (Country Coordinators) ในแต่ละสาขา ได้แก่ พม่า สาขาผลิตภัณฑ์เกษตร (Agro-based products) และสาขาประมง (Fisheries) มาเลเซีย

สาขาผลิตภัณฑ์ยาง (Rubber-based products) และสาขาสิ่งทอ (Textiles and Apparels) อินโดนีเซีย สาขายานยนต์ (Automotives) และสาขาผลิตภัณฑ์ไม้ (Wood-based products) ฟิลิปปินส์ สาขาอิเล็กทรอนิกส์ (Electronics) สิงคโปร์ สาขาเทคโนโลยีสารสนเทศ (e-ASEAN) และสาขาสุขภาพ (Healthcare) ไทย สาขาการท่องเที่ยว (Tourism) และสาขาการบิน (Air Travel) เวียดนาม สาขาโลจิสติกส์ (Logistic)

## 2. AEC Blueprint

AEC Blueprint มีวัตถุประสงค์สำคัญเพื่อกำหนดทิศทาง/แผนงานในด้านเศรษฐกิจที่จะต้องดำเนินงานให้ชัดเจนตามกรอบระยะเวลาที่กำหนด จนบรรลุเป้าหมาย AEC ในปี 2558 (ค.ศ. 2015) และสร้างพันธสัญญาระหว่างประเทศสมาชิกที่จะดำเนินการไปสู่เป้าหมายดังกล่าวร่วมกัน ประกอบด้วย 4 ส่วนหลัก ได้แก่ (1) การเปิดตลาดและฐานการผลิตเดียว (2.) การสร้างขีดความสามารถในการแข่งขันทางเศรษฐกิจของอาเซียน (3.) การพัฒนาเศรษฐกิจอย่างเสมอภาค และ (4) การบูรณาการเข้ากับเศรษฐกิจโลก AEC Blueprint ได้กำหนดพันธกรณีที่สำคัญต่างๆ ดังนี้

### 1. การเปิดเสรีการค้าสินค้า (ตามกรอบ ASEAN Free Trade Area: AFTA)

(1) การลด/ยกเลิกภาษี กำหนดให้ประเทศสมาชิกอาเซียนเก่า 6 ประเทศ ได้แก่ ไทย อินโดนีเซีย มาเลเซีย สิงคโปร์ ฟิลิปปินส์ และบรูไน ต้องยกเลิกภาษีสินค้าใน 9 สาขาเร่งรัด (สาขาเกษตร/ประมง/ไม้/ยาง/สิ่งทอ/ยานยนต์/อิเล็กทรอนิกส์/เทคโนโลยีสารสนเทศ/สุขภาพ) ในปี 2550 และยกเลิกภาษีสินค้าทุกรายการในบัญชีลดภาษี (Inclusion List: IL) ยกเว้นบัญชีสินค้าอ่อนไหวและอ่อนไหวสูงของแต่ละประเทศ ในปี 2553 และให้ประเทศสมาชิกใหม่อีก 4 ประเทศ ได้แก่ เวียดนาม ลาว พม่า และกัมพูชา ลดอัตราภาษีสินค้าใน 9 สาขาเร่งรัด ให้เหลือ 0% ในปี 2555 และลดอัตราภาษีสินค้าทุกรายการในบัญชีลดภาษีเหลือ 5% ในปี 2553 และ 0% ในปี 2558 ยกเว้นสินค้าบางรายการจำนวนไม่เกินร้อยละ 7 ของบัญชีลดภาษีอาจยืดหยุ่นให้ลดเหลือ 0% ในปี 2561

(2) การขจัดมาตรการกีดกันที่ไม่ใช่ภาษี (Non-Tariff Barriers: NTBs) โดยกำหนดให้ไทย อินโดนีเซีย มาเลเซีย สิงคโปร์ และบรูไน ต้องยกเลิกมาตรการกีดกันที่ไม่ใช่ภาษี ภายในปี 2553 ประเทศฟิลิปปินส์ภายในปี 2555 และประเทศสมาชิกใหม่ทั้ง 4 ประเทศ ภายในปี 2558-2561 โดยจะดำเนินการยกเลิกเป็น 3 ระยะ ตามแผนงานขจัด NTBs ดังนี้ ชุดที่ 1: ภายในวันที่ 1 มกราคม 2551 ซึ่งครอบคลุมสินค้า 5 รายการหลัก ได้แก่ ลำไย พริกไทย น้ำมันถั่วเหลือง ไบยาสูบ และน้ำตาล ชุดที่ 2: ภายในวันที่ 1 มกราคม 2552 ได้แก่ ปอกระเจา ป่าน มันฝรั่ง และชุดที่ 3: ภายในวันที่ 1 มกราคม 2553 ได้แก่ ข้าว เนื้อมะพร้าวแห้ง มะพร้าว น้ำมันมะพร้าว ชา ถั่วเหลือง เมล็ดกาแฟ กาแฟสำเร็จรูป น้ำมันดิบ/นมปรุงแต่ง และนมผงขาดมันเนย

(3) การกำหนดกฎว่าด้วยถิ่นกำเนิดสินค้า (Rules of Origin: ROO) ซึ่งเป็นระเบียบหรือกฎเกณฑ์ที่กำหนดขึ้นเพื่อใช้ในการพิจารณาว่าสินค้าที่ส่งออกหรือนำเข้ามีถิ่นกำเนิดจากประเทศใด เพื่อที่จะให้มีความมั่นใจว่าผลประโยชน์ที่ได้รับจากการให้สิทธิพิเศษทางภาษีศุลกากรด้วยการยกเว้นภาษีตามที่ระบุในข้อ (1) จะตกอยู่กับสินค้าที่เป็นผลผลิตที่แท้จริงของประเทศสมาชิกอาเซียน ตลอดจนเพื่อให้มีความโปร่งใส มีมาตรฐานที่เป็นสากล และอำนวยความสะดวกให้แก่เอกชน

2. การเปิดเสรีการค้าบริการ (ตามกรอบ ASEAN Framework Agreement on Services: AFAS) การเปิดเสรีการค้าบริการ มีเป้าหมาย คือ ลดอุปสรรคในการเข้าสู่ตลาดในด้านต่างๆ ลง และเพิ่มสัดส่วนการถือหุ้นให้กับบุคคล/นิติบุคคลสัญชาติอาเซียน ดังนี้

(1) สาขาบริการสำคัญ (Priority Integration Sectors: PIS) ได้แก่ สาขาเทคโนโลยีสารสนเทศ สาขาสุขภาพ สาขาการท่องเที่ยว และสาขาโลจิสติกส์

(2) สาขาบริการอื่น (Non-Priority Services Sector) ครอบคลุมบริการทุกสาขา นอกเหนือจากสาขาบริการสำคัญ (priority services sectors) และการบริการด้านการเงิน ที่กำหนดเป้าหมายการเปิดเสรีภายในปี 2558 (ค.ศ. 2015) ทั้งนี้ สามารถยกเว้นสาขาที่อ่อนไหวได้สำหรับสถานะล่าสุดอาเซียน ได้ดำเนินการเจรจาลดข้อจำกัดด้านการค้าบริการระหว่างกันและจัดทำข้อผูกพันเปิดตลาดมาแล้วทั้งสิ้นรวม 7 ชุด โดยได้ลงนามพิธีสารอนุมัติข้อผูกพันการเปิดตลาดการค้าบริการชุดที่ 7 ไปเมื่อวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2552 ซึ่งในส่วนของไทยได้ผูกพันเปิดตลาดทั้งหมด 143 รายการ ครอบคลุมสาขาบริการหลัก อาทิ บริการธุรกิจ (เช่น วิชาชีพวิศวกรรม สถาปัตยกรรม และบัญชี เป็นต้น) คอมพิวเตอร์และการสื่อสาร การก่อสร้าง การจัดจำหน่าย (เช่น บริการค้าส่งเครื่องกีฬาและบริการแฟรนไชส์ เป็นต้น) การศึกษาในทุกกระดับ บริการด้านสุขภาพ บริการสิ่งแวดล้อม และบริการท่องเที่ยว เป็นต้น อย่างไรก็ตาม ไทยยังคงสงวนเงื่อนไขต่างๆ ที่เป็นไปตามกรอบกฎหมายไทยเช่น อนุชาติให้ต่างชาติจากประเทศสมาชิกอาเซียนมีสิทธิถือหุ้นในนิติบุคคลที่เข้ามาประกอบธุรกิจในประเทศไทยได้ไม่เกินร้อยละ 49 ขณะนี้อาเซียนอยู่ระหว่างการเจรจาจัดทำข้อผูกพันเปิดตลาดชุดที่ 8 ซึ่งมีกำหนดแล้วเสร็จในปี 2553 และยังคงต้องเจรจาเพื่อทยอยเปิดเสรีสาขาบริการอื่นๆ เพิ่มเติมจนบรรลุเป้าหมายการเปิดเสรีอย่างครบถ้วน ในปี 2558 (ค.ศ. 2015)

(3) สาขาการบริการด้านการเงิน จะทยอยเปิดเสรีตามลำดับอย่างเป็นขั้นตอน เพื่อรักษาไว้ซึ่งความมั่นคงทางการเงิน เศรษฐกิจและสังคม โดยประเทศที่มีความพร้อมสามารถเริ่มดำเนินการเปิดเสรีภายในปี 2558 (ค.ศ. 2015) ในสาขาที่ระบุไว้ก่อน และประเทศสมาชิกที่เหลือสามารถเข้าร่วมในภายหลัง

3. การเปิดเสรีการลงทุน (ภายใต้ ASEAN Comprehensive Investment Agreement: ACIA) ลด/ยกเลิกข้อจำกัดด้านการลงทุนต่างๆ ส่งเสริมการร่วมลงทุนในสาขาอุตสาหกรรมที่มีศักยภาพ และสร้างเครือข่ายด้านการลงทุนของอาเซียน โดยมีจุดมุ่งหมายที่จะเพิ่มหรือรักษาระดับความสามารถในการดึงดูดต่างประเทศให้มาลงทุนในอาเซียน และการลงทุนโดยอาเซียนเอง โดยได้มีการปรับปรุงความตกลงด้านการลงทุนที่มีอยู่เดิม (ASEAN Investment Area: AIA) ให้เป็นความตกลงใหม่ (ACIA) ซึ่งมีขอบเขตที่กว้างขึ้น ซึ่งครอบคลุมตั้งแต่การเปิดเสรีเพื่อให้เข้ามาลงทุน การคุ้มครองการลงทุน การส่งเสริมและอำนวยความสะดวก ในภาคการผลิตการเกษตร การประมง ป่าไม้ เหมืองแร่ และบริการที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งการลงทุนทางตรงและการลงทุนในหลักทรัพย์

#### 4. การเปิดเสรีด้านเงินทุนเคลื่อนย้าย

(1) ด้านตลาดทุน จะเสริมสร้างความแข็งแกร่งในการพัฒนาและการรวมตัวของตลาดทุนในอาเซียน โดยสร้างความสอดคล้องในมาตรฐานด้านตลาดทุนในอาเซียน ความตกลงสำหรับการยอมรับซึ่งกันและกันของคุณสมบัติและคุณวุฒิการศึกษาและประสบการณ์ของผู้ประกอบวิชาชีพด้านตลาดทุน และส่งเสริมให้ใช้ตลาดเป็นตัวขับเคลื่อนในการสร้างความเชื่อมโยงระหว่างกันเองในตลาดทุนอาเซียน

(2) ด้านเงินทุนเคลื่อนย้าย จะเปิดให้มีการเคลื่อนย้ายเงินทุนที่เสรียิ่งขึ้นอย่างค่อยเป็นค่อยไป โดยให้สมาชิกมีมาตรการปกป้องที่เพียงพอเพื่อรองรับผลกระทบจากปัญหาความผันผวนของเศรษฐกิจมหภาคและความเสี่ยงเชิงระบบรวมถึงการมีสิทธิที่จะใช้มาตรการที่จำเป็นเพื่อรักษาเสถียรภาพ เศรษฐกิจมหภาครวมถึงการมีสิทธิที่จะใช้มาตรการที่จำเป็นเพื่อรักษาเสถียรภาพเศรษฐกิจมหภาค

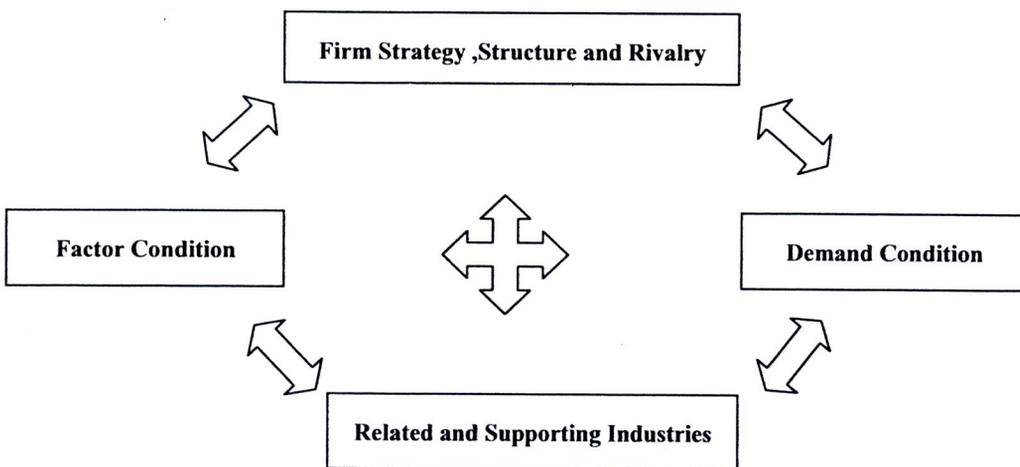
5. การเคลื่อนย้ายแรงงานฝีมืออย่างเสรีสร้างมาตรฐานที่ชัดเจนของแรงงานฝีมือ และอำนวยความสะดวกให้กับแรงงานฝีมือที่มีคุณสมบัติตามมาตรฐานที่กำหนดให้สามารถเคลื่อนย้ายไปทำงานในกลุ่มประเทศสมาชิกได้ง่ายขึ้น เช่น การจัดทำ ASEAN Business Card เป็นต้น โดยจะมีการบริหารจัดการการเคลื่อนย้ายหรืออำนวยความสะดวกในการเดินทางสำหรับบุคคลธรรมดาที่เกี่ยวข้องกับการค้าสินค้า บริการ และการลงทุน ให้สอดคล้องกับกฎเกณฑ์ของแต่ละประเทศ โดยอำนวยความสะดวกในการตรวจลงตราและออกใบอนุญาตทำงานสำหรับผู้ประกอบวิชาชีพและแรงงานฝีมืออาเซียน ที่เกี่ยวข้องกับการค้าข้ามพรมแดน และกิจกรรมที่เกี่ยวข้องเนื่องกับการลงทุน ที่ผ่านมารัฐมนตรีเศรษฐกิจอาเซียนได้ลงนามในข้อตกลงยอมรับร่วมทางวิชาชีพสาขาต่างๆ ได้แก่ สาขาแพทย์ ทันตแพทย์พยาบาล บริการบัญชีบริการวิศวกร สถาปนิก และนักสำรวจ เพื่ออำนวยความสะดวกการเคลื่อนย้ายแรงงานฝีมือในภูมิภาคอาเซียน

6. การดำเนินงานตามความร่วมมือรายสาขาอื่นๆ การดำเนินงานตามความร่วมมือรายสาขาอื่นๆ ได้แก่ ความร่วมมือด้านเกษตร อาหาร และป่าไม้ความร่วมมือด้านทรัพย์สินทางปัญญา การพัฒนา ด้านโครงสร้างพื้นฐาน (การคมนาคม เทคโนโลยีสารสนเทศ พลังงาน) ความร่วมมือด้านเหมืองแร่ พาณิชยอิเล็กทรอนิกส์ ความร่วมมือด้านการเงิน ความร่วมมือด้านวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) และการพัฒนาเพื่อการรวมกลุ่มของอาเซียน

**2.1.5 แนวคิดการพัฒนาclusters (Cluster Development)**

Poter( 2006อ้างถึงใน กาญจนา โปธิ, 2550) กล่าวว่า คลัสเตอร์ คือ กลุ่มของธุรกิจและสถาบันที่เกี่ยวข้องที่มารวมตัวดำเนินกิจกรรมอยู่ในพื้นที่ใกล้เคียงกัน เพื่อร่วมมือเกื้อหนุน เชื่อมโยง และเสริมกิจการซึ่งกันและกันอย่างครบวงจรและเชื่อมโยงกับอุตสาหกรรมสนับสนุน ต่างๆ ธุรกิจบริการและสถาบันอื่นๆที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้บรรลุเป้าหมายร่วมกัน คือ การเพิ่มผลผลิต

โดยพื้นฐาน การพัฒนาคลัสเตอร์จะมีความยืดหยุ่นค่อนข้างสูง โดยในแต่ละ อุตสาหกรรมจะมีความแตกต่างกันของคลัสเตอร์ค่อนข้างมาก แบบจำลอง Cluster Diamondของ Michael E. Poter ได้แสดงให้เห็นถึงความสัมพันธ์ของธุรกิจที่รวมตัวกันเป็นคลัสเตอร์ ดังแสดงใน รูปที่ 2.1



ที่มา: <http://www.businessmate.org/Article.php?ArtikelId=49>

**รูปที่ 2.1 Diamond Model**

Cluster Diamond เป็นเครื่องมือที่ใช้วิเคราะห์ขีดความสามารถการแข่งขันของคลัสเตอร์ที่ ศึกษาศักยภาพของการแข่งขันทั้งภาคอุตสาหกรรม โดยพิจารณาจากองค์ประกอบ 4 ด้านที่มีความสัมพันธ์กัน ได้แก่ บริบทของ โครงสร้างการแข่งขันและกลยุทธ์ของธุรกิจ(Firm Strategy

,Structure and Rivalry) เงื่อนไขด้านอุปสงค์(Demand Condition) อุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง และสนับสนุน(Related and Supporting Industries) และเงื่อนไขปัจจัยนำเข้า(Factor Condition)

เงื่อนไขด้านองค์ประกอบด้าน โครงสร้าง การแข่งขันและกลยุทธ์ของธุรกิจ (Firm Strategy ,Structure and Rivalry) ได้แก่ระดับความเข้มข้นของการแข่งขันในอุตสาหกรรมและกลยุทธ์ที่เน้นการแข่งขัน ซึ่งจะเป็นพื้นฐานแรกที่มีความสำคัญในแบบจำลอง Cluster Diamond ที่จะเกี่ยวข้องกับการพัฒนาธุรกิจอย่างต่อเนื่อง ความกระฉับกระเฉงในการแข่งขัน สภาพแวดล้อมที่เสริมสร้างแนวความคิดใหม่ การลงทุนที่มั่นคงและสำคัญที่สุดคือ การสร้างความร่วมมือร่วมกันในการแบ่งปันผลประโยชน์ที่เกิดขึ้นร่วมกัน

องค์ประกอบที่สองคือ เงื่อนไขด้านอุปสงค์(Demand Condition)โดยทั่วไปนั้น ได้แก่ ลักษณะความต้องการที่มีมากของลูกค้าซึ่งมีความหลากหลายและซับซ้อน รวมถึงความต้องการในสินค้าที่เป็น Specialize Segment ซึ่งจะก่อให้เกิดความสัมพันธ์กับทั้งลูกค้าและซัพพลายเออร์ โดยในท้ายที่สุดจะก่อให้เกิดสิ่งที่สำคัญที่สุดคือ ชีตความสามารถในการแข่งขันของกลุ่มคลัสเตอร์

อุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องและสนับสนุน(Related and Supporting Industries)เป็นองค์ประกอบที่สาม ได้แก่ ความร่วมมือของธุรกิจหรืออุตสาหกรรมที่เป็นผู้จัดหาวัตถุดิบ และความร่วมมือกับอุตสาหกรรมหรือคลัสเตอร์อื่นๆ ทั้งนี้ประเด็นส่วนใหญ่จะกล่าวถึงเหตุผลว่าทำไมซัพพลายเออร์จะต้องมีความร่วมมือกัน รวมถึงการหยุดที่จะแข่งขันกันระหว่างธุรกิจเพื่อที่จะรวมกันเพื่อสนับสนุนธุรกิจที่อยู่ต้นน้ำ นอกจากนี้สิ่งสำคัญของอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องและสนับสนุน คือความสัมพันธ์ในเชิงการให้ความร่วมมือ ซึ่งจะยังคงต้องการการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง ด้วยเหตุนี้จึงทำให้คลัสเตอร์มีความยืดหยุ่นสูง (High dynamic) จะต้องมองไปข้างหน้า ต้องใช้ความคิดสร้างสรรค์ และจะต้องมีการเปลี่ยนแปลง

องค์ประกอบด้านที่สี่ของ Porter's Model คือเงื่อนไขปัจจัยนำเข้า(Factor Condition) ได้แก่ ทรัพยากรมนุษย์ ทรัพยากรธรรมชาติ ทรัพยากรทุน โครงสร้างพื้นฐาน ทั้งด้านกายภาพ การบริหารการจัดการ วัฒนธรรมหรือประเพณี ซึ่งต้องการการยกระดับฝีมืออย่างต่อเนื่อง รวมถึงการพัฒนาทางด้านการศึกษาและเทคโนโลยี และการสร้างกระบวนการหรือผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ อีกทั้งการยกระดับสถาบันที่เกี่ยวข้อง โดยทั้งหมดที่กล่าวมานี้มีความจำเป็นอย่างยิ่งที่จะต้องมีการพัฒนาองค์ความรู้อย่างต่อเนื่อง คลัสเตอร์ไม่สามารถอยู่นิ่งกับที่ได้ จะต้องมีความก้าวหน้าตลอดเวลา

## 2.1.6 แนวคิดผลกระทบของประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนต่อภาคการท่องเที่ยวของประเทศไทย

การเปิดเสรีบริการด้านการท่องเที่ยว ซึ่งรวมถึงธุรกิจท่องเที่ยวและบริการที่เกี่ยวข้อง ภายใต้กรอบ AEC ถูกจัดให้อยู่ในสาขาเร่งรัดการรวมกลุ่ม (Priority Integration Sectors : PIS) เช่นเดียวกับภาคบริการอื่นๆอีก 4 สาขา ได้แก่ คอมพิวเตอร์และโทรคมนาคม บริการสุขภาพ การขนส่งทางอากาศ และ โลจิสติกส์ ซึ่งกำหนดให้ยกเลิกเงื่อนไขต่างๆที่เป็นข้อจำกัดทั้งหมด รวมทั้งเพิ่มสัดส่วนการถือหุ้นของนักลงทุนอาเซียนให้สูงขึ้นเป็นร้อยละ 70 ในปี 2553 (ยกเว้นสาขาโลจิสติกส์ที่กำหนดให้เพิ่มสัดส่วนการถือหุ้นของนักลงทุนอาเซียนเป็นร้อยละ 51 ในปี 2553 และเพิ่มเป็นร้อยละ 70 ในปี 2563) ส่งผลให้ผู้ประกอบการธุรกิจการท่องเที่ยวของไทยซึ่งกว่าร้อยละ 70 เป็นผู้ประกอบการ SMEs ต้องเผชิญกับภาวะการแข่งขันที่มีแนวโน้มรุนแรงขึ้น ประกอบกับหลายประเทศในอาเซียน โดยเฉพาะเวียดนาม มาเลเซีย สิงคโปร์ ได้ปรับตัวและพัฒนาธุรกิจท่องเที่ยวและบริการที่เกี่ยวข้อง เพื่อรองรับจำนวนนักท่องเที่ยวต่างชาติที่จะเดินทางเข้ามาในอาเซียนมากขึ้น สอดคล้องกับคาดการณ์ขององค์การการท่องเที่ยวโลก ( World Tourism Organization : WTO) ที่คาดว่าจำนวนนักท่องเที่ยวต่างชาติในอาเซียนจะเพิ่มขึ้นเป็น 120 ล้านคนในปี 2558 ซึ่งเป็นปีที่ก้าวสู่การเป็นประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนอย่างสมบูรณ์ จากระดับเฉลี่ย 67.5 ล้านคนต่อปีในช่วงที่ผ่านมา ซึ่งจะทำให้อาเซียนก้าวขึ้นเป็นจุดหมายปลายทางการท่องเที่ยวยอดนิยมของนักท่องเที่ยวจากทั่วโลก รวมทั้งดึงดูดการลงทุนจากต่างประเทศในธุรกิจการท่องเที่ยวและบริการที่เกี่ยวข้องให้หลังไหลเข้ามาในภูมิภาคนี้มากขึ้น ขณะเดียวกันก็เป็น โอกาสให้ภาคการท่องเที่ยวของไทยมีแนวโน้มขยายตัวสูงขึ้น(ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย, 2555)

นักท่องเที่ยวจากอาเซียนที่เดินทางมาไทย เมื่อเทียบกับจำนวนนักท่องเที่ยวต่างชาติทั้งหมดที่เดินทางมาไทยมีสัดส่วนเพิ่มขึ้นจาก ร้อยละ 23.62 ในปี 2543 เป็นร้อยละ 26.33 ในปี 2546 ชาวมาเลเซียเดินทางมาท่องเที่ยวในไทยมากที่สุดมีสัดส่วนถึงร้อยละ 13.29 และนักท่องเที่ยวจากสิงคโปร์คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 6.29 เทียบกับนักท่องเที่ยวจากภูมิภาคอื่นๆ ได้แก่ สหภาพยุโรป ที่มีสัดส่วนร้อยละ 22.65 สหรัฐฯร้อยละ 4.65 เอเชียใต้ร้อยละ 3.88 ออสเตรเลียร้อยละ 2.82 ตะวันออกกลางร้อยละ 2.05 และแอฟริการ้อยละ 0.67 ดังนั้น การยกเว้นวีซ่าสำหรับคนอาเซียนที่เดินทางมาท่องเที่ยวในอาเซียน และประสานความร่วมมือในการออกวีซ่าของอาเซียนสำหรับนักท่องเที่ยวต่างชาติในอาเซียน คาดว่าจะทำให้การเดินทางท่องเที่ยวภายในอาเซียนสะดวกขึ้น และจะดึงดูดนักท่องเที่ยวทั้งจากประเทศอาเซียนและนอกอาเซียนให้เดินทางมาไทยมากขึ้นด้วย(ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน(AEC) : โอกาสและผลกระทบต่อภาคอุตสาหกรรมไทย, 2555)



## 2.2 เอกสารงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

**สุพรรณ หัตถภาค (2545)** ศึกษาเรื่อง “ปัจจัยที่ดึงดูดนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศให้มาท่องเที่ยวจังหวัดเชียงใหม่” โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อทราบถึงปัจจัยที่ดึงดูดนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติให้มาเที่ยวจังหวัดเชียงใหม่ โดยกำหนดปัจจัยไว้ 6 หมวด ประกอบด้วย 1.ด้านศิลปวัฒนธรรม 2.ด้านแหล่งท่องเที่ยวธรรมชาติ 3.ด้านการบริการและอสังหาริมทรัพย์ของชาวเชียงใหม่ 4.ด้านความปลอดภัย 5.ด้านค่าใช้จ่ายที่ต่ำ และ 6.ปัจจัยอื่นๆ การศึกษาใช้ข้อมูลปฐมภูมิและทุติยภูมิซึ่งข้อมูลปฐมภูมิได้มาจากการเก็บแบบสอบถามนักท่องเที่ยวต่างชาติจำนวน 180 รายและกลุ่มผู้ให้บริการด้านการท่องเที่ยวอีก 30 ราย ส่วนข้อมูลทุติยภูมิเก็บรวบรวมจากเอกสารของทางราชการ ผลการศึกษาพบว่า นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่มีถิ่นที่อยู่ในทวีปยุโรป อายุระหว่าง 21-30 ปี มีรายได้ต่ำกว่า 20,000 เหรียญสหรัฐต่อปี โดยปัจจัยที่ดึงดูดนักท่องเที่ยวและสร้างความพึงพอใจให้นักท่องเที่ยว สูงสุดสามอันดับแรกได้แก่ ด้านศิลปวัฒนธรรม ด้านแหล่งท่องเที่ยวธรรมชาติ และด้านการบริการและอสังหาริมทรัพย์ของชาวเชียงใหม่ ตามลำดับ และปัญหาที่นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศพบเห็นมากที่สุดคือ ปัญหาแหล่งท่องเที่ยวเสื่อมโทรม รองลงมาคือปัญหาผู้ให้บริการด้านการท่องเที่ยวไม่มีคุณภาพ

**ภารตี ไกรสิทธิ์ (2548)** ศึกษาเรื่อง “การศึกษาโครงสร้าง พฤติกรรม และผลการดำเนินงานของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวในจังหวัดเชียงใหม่” โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อวิเคราะห์โครงสร้างและผลการดำเนินงานของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว อันประกอบไปด้วยสองสาขาย่อยคือ ที่พักและบริการนำเที่ยว กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาประกอบด้วยอุตสาหกรรมที่พัก จำนวน 114 ราย และอุตสาหกรรมบริการนำเที่ยวจำนวน 86 ราย โดยวิเคราะห์ข้อมูลจากงบการเงินที่เสนอต่อสำนักงานพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ จากนั้นใช้วิธีการวิเคราะห์เชิงพรรณนาและเชิงปริมาณ โดยการวิเคราะห์เชิงปริมาณใช้อัตราส่วนการกระจุกตัว (Concentration Ratio: CR) ในการศึกษาโครงสร้างของอุตสาหกรรม ส่วนการศึกษาทางด้านผลการดำเนินงานจะศึกษาโดยใช้วิธีการหามูลค่าเพิ่มของอุตสาหกรรม และทำการวิเคราะห์งบการเงินของอุตสาหกรรมโดยคำนวณหาอัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ ได้แก่ มูลค่าเพิ่มจากการผลิต ค่าจ้างต่อมูลค่าเพิ่ม ค่าเสื่อมราคาต่อมูลค่าเพิ่ม ดอกเบี้ยจ่ายต่อมูลค่าเพิ่ม ภาษีทางอ้อมต่อมูลค่าเพิ่ม กำไรต่อมูลค่าเพิ่ม มูลค่าเพิ่มต่อรายได้ มูลค่าเพิ่มต่อสินทรัพย์ถาวร มูลค่าเพิ่มต่อสินทรัพย์ทั้งหมด มูลค่าเพิ่มต่อเงินเดือนและค่าจ้าง อัตราส่วนสภาพคล่อง อัตราส่วนรายได้จากการขาย อัตรากำไรสุทธิ อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น อัตราหมุนเวียนของสินทรัพย์ อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน อัตราส่วนหนี้สินต่อผู้ถือหุ้น และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ นอกจากนี้ยังทำการวิเคราะห์ประสิทธิภาพการดำเนินงานโดยใช้แบบจำลอง DEA หรือ Data Envelopment Analysis ซึ่งเป็นแบบจำลองที่สามารถคำนวณค่าประสิทธิภาพซึ่งมีค่าอยู่ระหว่าง 0-1 โดยถ้าค่าประสิทธิภาพเข้าใกล้ 0 แสดงว่าหน่วยผลิตนั้นมี

ประสิทธิภาพต่ำ และถ้าค่าประสิทธิภาพมีค่าเข้าใกล้ 1 แสดงว่าหน่วยผลิต มีประสิทธิภาพสูง โดยสามารถอธิบายผลข้อมูลได้ในรูปร้อยละ ข้อมูลที่ใช้เป็นข้อมูลทุติยภูมิจากงบการเงินของธุรกิจที่พักและบริการนำเที่ยวปี พ.ศ. 2545 ที่เสนอต่อสำนักงานพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ ผลการศึกษาพบว่า อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวมีโครงสร้างที่กระจุกตัวสูง กล่าวคือ มีการแข่งขันกันต่ำ ปัญหาด้านการเงินที่พบคือปัญหาด้านสภาพคล่อง ความสามารถในการทำกำไรและการชำระหนี้ ในส่วนของผลการศึกษาเชิงปริมาณพบว่า อุตสาหกรรมที่พัก มีประสิทธิภาพในการดำเนินงานเฉลี่ยร้อยละ 73.40 อุตสาหกรรมบริการนำเที่ยวมีประสิทธิภาพในการดำเนินงานเฉลี่ยร้อยละ 80.90

**กิตติรัช เตชะวีรากร (2553)**ศึกษาเรื่อง “ธุรกิจเชื่อมโยงกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ ในจังหวัดเชียงใหม่” โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวต่อการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ รวมถึงประมาณรายได้จากการท่องเที่ยวของธุรกิจที่เชื่อมโยงกับการท่องเที่ยวทั้งสองประเภท โดยใช้แบบสอบถามกับกลุ่มนักท่องเที่ยวในจังหวัดเชียงใหม่สองกลุ่มคือกลุ่มนักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและเชิงสุขภาพ รวมทั้งสิ้น 400 ตัวอย่าง ทำการวิเคราะห์โดยใช้สถิติพรรณนาประกอบด้วย ความถี่ ร้อยละและค่าเฉลี่ยผลการศึกษาพบว่า กลุ่มนักท่องเที่ยวส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีการศึกษาระดับปริญญาตรี อาชีพพนักงานเอกชน มีรายได้อยู่ระหว่าง 10,000-30,000 บาทต่อเดือน มีระยะเวลาพักโดยเฉลี่ย 3-4 วัน รับข้อมูลการท่องเที่ยวจากอินเทอร์เน็ตและคำบอกเล่าจากเพื่อน โดยนักท่องเที่ยวกลุ่มวัฒนธรรมส่วนใหญ่จะเลือกพักที่โรงแรม มีค่าใช้จ่ายเฉลี่ย 2,463 บาทต่อคน เลือกซื้อสินค้าที่ระลึกจากตลาดวโรรสมากที่สุด และเลือกสินค้าประเภทเสื้อผ้ามากที่สุด ซึ่งมีค่าใช้จ่ายเฉลี่ย 637.21 บาทต่อคน ในการซื้อของที่ระลึก และการเดินทางมาท่องเที่ยวโดยส่วนใหญ่ใช้รถยนต์ส่วนตัว ซึ่งมีค่าใช้จ่ายเฉลี่ย 3,571 บาทต่อคน ทางด้านนักท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ พบว่า ส่วนใหญ่เลือกพักที่โรงแรมมีค่าใช้จ่ายเฉลี่ย 3,009 บาทต่อคน เลือกซื้อสินค้าที่ระลึกจากตลาดวโรรสมากที่สุด และเลือกสินค้าประเภทเสื้อผ้ามากที่สุด ซึ่งมีค่าใช้จ่ายเฉลี่ย 896 บาทต่อคน ในการซื้อของที่ระลึก และการเดินทางมาท่องเที่ยวโดยส่วนใหญ่ใช้รถยนต์ส่วนตัว ซึ่งมีค่าใช้จ่ายเฉลี่ย 3,158 บาทต่อคน และบริการสุขภาพนั้นส่วนใหญ่นักท่องเที่ยวจะเลือกนวดแผนไทย โดยมีค่าใช้จ่ายเฉลี่ย 899 บาทต่อคน นอกจากนี้ผลการศึกษาพบว่าจากการประมาณรายได้จากธุรกิจที่เชื่อมโยงกับการท่องเที่ยวพบว่า ธุรกิจที่พักจะมีรายได้ประมาณ 2,533 ล้านบาทต่อปี ธุรกิจขายของที่ระลึก 789 ล้านบาท ธุรกิจขนส่ง 4,845 ล้านบาท และธุรกิจสปา 357 ล้านบาท รวมเป็นรายได้ 8,524 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 16.37 ของผลิตภัณฑ์มวลรวมจังหวัดเชียงใหม่

**Carla Cardoso and Luis Ferreira(2000)**ศึกษาเรื่อง “The effects of European economic integration on tourism: challenge and opportunity for Portuguese tourism development” โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อวิเคราะห์ถึงความเกี่ยวข้องของประชาคมยุโรปกับภาคการท่องเที่ยว โดยมีมุ่งศึกษาตัวชี้วัดภาคเศรษฐกิจการท่องเที่ยวอันประกอบด้วย การจ้างงาน รายได้ การลงทุน และดุลการชำระเงิน นอกจากนี้ยังได้ศึกษาถึงความสัมพันธ์ที่เกี่ยวข้องกันระหว่างการให้เงินสนับสนุนจากสหภาพยุโรปกับภาคการท่องเที่ยวของโปรตุเกส การศึกษาเป็นการศึกษาเชิงพรรณนาโดยใช้ข้อมูลทุติยภูมิในการศึกษา ซึ่งผลการศึกษาพบว่าสหภาพยุโรปและภาคการท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กัน นอกจากนี้พบว่าบทบาทของภาคการท่องเที่ยวมีความสำคัญต่อเศรษฐกิจ โดยพบว่าภาคการท่องเที่ยวมีส่วนในดุลการชำระเงิน การลงทุน รายได้และอื่นๆที่เกี่ยวข้องอย่างมีนัยสำคัญ ในประเทศโปรตุเกส ภาคการท่องเที่ยวสามารถสร้างงานได้ประมาณ 2.6 แสนตำแหน่ง มีสัดส่วนร้อยละ 5.6 ต่อผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ และมีอัตราการเติบโตของภาคการท่องเที่ยวที่ร้อยละ 3 ต่อปี นอกจากนี้ภาคการท่องเที่ยวของประเทศโปรตุเกสยังได้รับเงินช่วยเหลือจากสหภาพยุโรป และภายใต้การดำเนินการของสหภาพยุโรป ภาคการท่องเที่ยวของประเทศโปรตุเกสจะได้รับผลบวกจากการรวมกลุ่มทางเศรษฐกิจนี้อีกด้วย

**Paulo Rita(2000)** ศึกษาเรื่อง “Tourism in the European Union” โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาถึงความสำคัญของภาคการท่องเที่ยวต่อภาคเศรษฐกิจและสังคม และการรับรู้ทางการเมืองที่มีต่อภาคการท่องเที่ยวในแง่ที่ว่าภาคการท่องเที่ยวจะสามารถนำไปสู่วัตถุประสงค์ที่สำคัญทางการเมืองได้ เช่น ความเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจ ความอยู่ดีกินดีของประชาชน การจ้างงาน และการพัฒนาของภูมิภาค การศึกษาครั้งนี้ใช้วิธีการศึกษาเชิงพรรณนา โดยใช้ข้อมูลทุติยภูมิในการศึกษา โดยผลการศึกษาพบได้ทราบถึงสัดส่วนของภาคการท่องเที่ยวต่อจีดีพีประมาณร้อยละ 12 ของผลิตภัณฑ์มวลรวมโลก และมีสัดส่วนร้อยละ 5.5 ต่อผลิตภัณฑ์มวลรวมของยุโรป มีสัดส่วนการจ้างงานที่ร้อยละ 6 ของการจ้างงานทั้งหมด และคิดเป็นร้อยละ 30 ของภาคบริการที่ส่งออก นอกจากนี้ผลการศึกษายังพบว่า ควรที่จะมีการรับรู้ถึงความสำคัญของภาคการท่องเที่ยวในภาคการเมืองเพราะการท่องเที่ยวสามารถนำไปสู่เป้าหมายหลักของภาคการเมืองที่สำคัญได้ เช่น ความอยู่ดีกินดีของประชาชน และการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจ และการศึกษา ยังเสนอให้มีการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวให้นักท่องเที่ยวมีการท่องเที่ยวที่นานขึ้นและท่องเที่ยวมากกว่าหนึ่งประเทศ