

บทที่ 5

สรุปการวิจัย อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ

งานวิจัยเรื่อง “การรณรงค์เพื่อส่งเสริมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ต่อผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร” ผู้วิจัยขอนำเสนอสรุปการวิจัย อภิปรายผล และข้อเสนอแนะตามลำดับ ดังนี้

1. สรุปการวิจัย

1.1 วัตถุประสงค์

- 1.1.1 เพื่อศึกษาพฤติกรรมการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ของประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร
- 1.1.2 เพื่อศึกษาความรู้เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ของประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร
- 1.1.3 เพื่อศึกษาทัศนคติเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ของประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร
- 1.1.4 เพื่อศึกษาพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ ของประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร
- 1.1.5 เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างพฤติกรรมการเปิดรับข่าวสาร ความรู้ ทัศนคติ และพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ของประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร

1.2 วิธีดำเนินการวิจัย

1.2.1 กลุ่มตัวอย่าง

กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้คือ ผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร ซึ่ง เป็นผู้ใช้เฉพาะรถยนต์นั่งส่วนบุคคลไม่เกิน 7 คน เท่านั้นจำนวน 400 ราย

1.2.2 เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

ผู้วิจัยได้ดำเนินการรวบรวมข้อมูลด้วยตนเอง โดยผู้วิจัยได้ทำการแจกแบบสอบถาม ตามสถานีบริการน้ำมันในเขตกรุงเทพมหานคร ระหว่างเดือนกันยายน – ตุลาคม 2549 จำนวน 400 ชุด

1.2.3 การเก็บรวบรวมข้อมูล

ผู้วิจัยได้ดำเนินการรวบรวมข้อมูลด้วยตนเอง โดยผู้วิจัยได้ทำการแจกแบบสอบถาม ตามสถานีบริการน้ำมันในเขตกรุงเทพมหานคร และเก็บรวบรวมทันทีระหว่างเดือน กันยายน – ตุลาคม 2549 จำนวน 400 ชุด

1.2.4 การวิเคราะห์ข้อมูล

1) วิเคราะห์ข้อมูลด้านลักษณะทางประชากรของกลุ่มตัวอย่าง พฤติกรรมการเบิร์บข่าวสารทั่วไป และพฤติกรรมการเบิร์บข่าวสารการณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชล โดยใช้สถิติพรรณนา (ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน)

2) วิเคราะห์ข้อมูลด้านความรู้เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชล ของผู้ใช้รถบันต์ในเขตกรุงเทพมหานคร โดยใช้สถิติพรรณนา (ค่าร้อยละ)

3) วิเคราะห์ข้อมูลด้านทัศนคติที่มีต่อน้ำมันแก๊สโซเชล ของผู้ใช้รถบันต์ในเขตกรุงเทพมหานคร โดยใช้สถิติพรรณนา (ค่าร้อยละ และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน)

4) วิเคราะห์ข้อมูลด้านพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชล ของผู้ใช้รถบันต์ในเขตกรุงเทพมหานคร โดยใช้สถิติพรรณนา (ค่าร้อยละ)

5) วิเคราะห์การทดสอบสมมติฐาน โดยใช้สถิติเชิงอนุนาณ ด้วยการวิเคราะห์การหาค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์แบบเพียร์สัน Pearson's Correlation Coefficient, t-test, ANOVA, และMultiple comparison ด้วยวิธี LSD

1.3 ผลการวิจัย

ในการสรุปผลการวิจัย ผู้วิจัยได้สรุปผลข้อมูล ดังนี้

1.3.1 จากการศึกษาลักษณะทางด้านประชากรของกลุ่มตัวอย่าง จำนวน 400 คน พบว่าส่วนใหญ่เป็นเพศหญิงมากกว่าเพศชาย โดยเป็นเพศหญิง จำนวน 207 คน คิดเป็นร้อยละ 51.75 กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีอายุ 40 ปีขึ้นไป จำนวน 132 คน คิดเป็นร้อยละ 33.00 มีการศึกษาระดับปริญญาต่ำมากที่สุด จำนวน 212 คน คิดเป็นร้อยละ 53.00 มีอาชีพรับราชการ จำนวน 127 คน คิดเป็นร้อยละ 31.75 และมีรายได้ 10,001 - 20,000 บาท จำนวน 163 คน คิดเป็นร้อยละ 40.75

1.3.2 จากการศึกษาพฤติกรรมการเปิดรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ ของกลุ่มตัวอย่าง จำนวน 400 คน เมื่อพิจารณาตามประเภทสื่อ พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ มีการเปิดรับข่าวสารทั่วไปทางสื่อโทรทัศน์ ส่วนใหญ่เปิดรับทุกวัน จำนวน 303 คน คิดเป็นร้อยละ 75.75 รองลงมาคือสื่อหนังสือพิมพ์ ส่วนใหญ่เปิดรับทุกวัน จำนวน 162 คน คิดเป็นร้อยละ 40.50 และบุคคลในครอบครัว ส่วนใหญ่เปิดรับทุกวัน จำนวน 158 คน คิดเป็นร้อยละ 39.50 ตามลำดับ

จากการศึกษาความถี่ในการเปิดรับข่าวสารทั่วไป จำแนกตามประเภทสื่อในภาพรวม พบว่า มีการเปิดรับข่าวสารทั่วไป อยู่ในระดับปานกลาง เมื่อพิจารณาตามประเภทสื่อ พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีการเปิดรับข่าวสารทั่วไปทางสื่อโทรทัศน์ โดยมีการเปิดรับข่าวสารอยู่ในระดับมากที่สุด ($\bar{x} = 4.56$) รองลงมาคือ สื่อหนังสือพิมพ์ มีการเปิดรับข่าวสารอยู่ในระดับมาก ($\bar{x} = 3.71$) และบุคคลในครอบครัว มีการเปิดรับข่าวสารอยู่ในระดับมาก ($\bar{x} = 3.63$) ตามลำดับ สำหรับสื่อที่มีการเปิดรับอยู่ในระดับน้อยที่สุด ได้แก่ สื่ออื่น ๆ เช่น ป้ายประกาศ โทรศัพท์มือถือ ($\bar{x} = 1.64$)

1.3.3 จากการศึกษาพฤติกรรมการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์ เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์ของกลุ่มตัวอย่าง จำนวน 400 คน เมื่อพิจารณาตามประเภทสื่อ พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ มีการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์ทางสื่อโทรทัศน์ ส่วนใหญ่เปิดรับทุกวัน จำนวน 183 คน คิดเป็นร้อยละ 45.75 รองลงมาคือสื่อหนังสือพิมพ์ ส่วนใหญ่เปิดรับ 1 – 2 วัน / สัปดาห์ จำนวน 105 คน คิดเป็นร้อยละ 26.25 และวิทยุกระจายเสียง ส่วนใหญ่เปิดรับ 1 – 2 วัน / สัปดาห์ จำนวน 95 คน คิดเป็นร้อยละ 23.75 ตามลำดับ

จากการศึกษาความถี่ในการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์ จำแนกตามประเภทสื่อในภาพรวม พบว่า มีการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์ อยู่ในระดับน้อย เมื่อพิจารณาตามประเภทสื่อ พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์ทางสื่อโทรทัศน์ โดยมีการเปิดรับข่าวสารอยู่ในระดับมาก ($\bar{x} = 3.88$) รองลงมาคือ สื่อหนังสือพิมพ์ การเปิดรับข่าวสารอยู่ในระดับปานกลาง ($\bar{x} = 3.07$) และวิทยุกระจายเสียง มีการเปิดรับข่าวสารอยู่ในระดับปานกลาง ($\bar{x} = 3.02$) ตามลำดับ สำหรับสื่อที่มีการเปิดรับอยู่ในระดับน้อยที่สุด ได้แก่ สื่ออื่น ๆ เช่น ป้ายประกาศ โทรศัพท์มือถือ ($\bar{x} = 1.60$)

จากการศึกษาความต้องการให้มีการนำเสนอเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์ ของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามสื่อและกิจกรรม พบว่า ต้องการให้มีการให้มีการนำเสนอด้วยสื่อโทรทัศน์ เป็นอันดับที่ 1 คิดเป็นร้อยละ 86.75 รองลงมาคือ หนังสือพิมพ์ และวิทยุกระจายเสียง คิดเป็นร้อย

ละ 67.50 และ 53.75 ตามลำดับ สำหรับสื่อที่ต้องการน้อยที่สุด คือ สื่อสื่อสื่อฯ เช่น แผ่นพับ และ โทรศัพท์มือถือ คิดเป็นร้อยละ 3.25

1.3.4 จากการศึกษาความรู้เรื่องน้ำมันแก๊สโซชอล์ของกลุ่มตัวอย่าง พบว่า กลุ่มตัวอย่างมีความรู้โดยรวม อยู่ในระดับต่ำมาก โดยพบว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่สามารถตอบได้ถูกต้องมากที่สุดในประเด็น “ไม่สามารถเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ผสมกับน้ำมันเบนซินที่เหลืออยู่ในถังได้ต้องรอให้น้ำมันในถังหมดก่อนจะเติมได้” คำตอบคือ ไม่ใช่ กลุ่มตัวอย่างตอบถูก โดยมีความรู้อยู่ในระดับปานกลาง จำนวน 304 คน คิดเป็นร้อยละ 76.00 ตอบผิด จำนวน 80 คน คิดเป็นร้อยละ 20.00 และไม่ระบุคำตอบ จำนวน 16 คน คิดเป็นร้อยละ 4.00 ส่วนประเด็นที่กลุ่มตัวอย่างตอบถูกน้อยที่สุดได้แก่ประเด็น “จะหน้าที่ใดมีการเปิดให้บริการจำหน่ายน้ำมันแก๊สโซชอล์ 91 แก๊สโซเชอร์ลิกน์เดลว์ที่สถานีบริการน้ำมันบางจาก” คำตอบคือ ใช่ กลุ่มตัวอย่างตอบถูก โดยมีความรู้อยู่ในระดับต่ำมาก จำนวน 77 คน คิดเป็นร้อยละ 19.25 ตอบผิด จำนวน 301 คน คิดเป็นร้อยละ 75.25 และไม่ระบุคำตอบ จำนวน 22 คน คิดเป็นร้อยละ 5.50

1.3.5 จากการศึกษาทัศนคติที่มีต่อเรื่องน้ำมันแก๊สโซชอล์ พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่โดยรวมมีทัศนคติ อยู่ในระดับดี ($\bar{x}=2.46$) เมื่อพิจารณารายข้อ พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีทัศนคติที่ดีต่อข้อความที่ 1 “ห่านคิดว่าปั๊มน้ำมันมีความจำเป็นที่จะต้องประยัดพลังงานน้ำมัน” อยู่ในลำดับที่ 1 จำนวน 362 คน คิดเป็นร้อยละ 90.50 มีทัศนคติอยู่ในระดับดี ($\bar{x}=2.91$) และกลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีทัศนคติที่ไม่ดีต่อข้อความที่ 6 “การใช้น้ำมันอย่างรู้ภัยค่า จะทำให้ใช้ชีวิตลำบากมากขึ้น” จำนวน 317 คน คิดเป็นร้อยละ 79.25 มีทัศนคติอยู่ในระดับไม่ดี ($\bar{x}=1.27$) แสดงให้เห็นว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่นั้นมีการใช้พลังงานน้ำมันให้เกิดคุณค่ามากที่สุด เพื่อสามารถที่จะนำไปใช้ในระยะยาวต่อไป

1.3.6 จากการศึกษาพฤติกรรมการเดือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีพฤติกรรมการเดือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ ด้านความตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ เคยตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ จำนวน 276 คน คิดเป็นร้อยละ 69.00 ด้านระยะเวลาที่คาดว่าจะหันมาใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ พบร้า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ตอบข้อสื่อฯ โดยให้ความคิดเห็นในหลายประเด็น เช่น คาดว่าจะหันมาใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ในอีก 1 – 2 ปี ข้างหน้ามากกว่าจะมีความเชื่อมั่นว่าได้ผลดี ไม่มั่นใจว่าเครื่องยนต์สามารถเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ได้หรือไม่ จนกว่าราคาก็จะถูกลงกว่าเดิมมากขึ้น คาดว่าจะหันมาใช้มือเปลี่ยนรถใหม่ จนกว่าสังคมจะมีการปลูกจิตสำนึกในการมีส่วนร่วมกับประยัดอย่างจริงจังมากกว่านี้ ฯลฯ จำนวน 140 คน คิดเป็นร้อยละ 35.00 สำหรับ 1 เดือน กลุ่มตัวอย่างตอบน้อยที่สุด จำนวน 14 คน คิดเป็นร้อยละ 3.50

เหตุผลที่เลือกเดิน (สำหรับผู้ที่เดินน้ำมันแก๊สโซฮอล์) ส่วนใหญ่กลุ่มตัวอย่างที่เดินน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ให้เหตุผลในประเด็นที่ว่า “การใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ เป็นการประหยัดค่าน้ำมันอย่างได้ผล” เป็นอันดับที่ 1 จำนวน 133 คน กิดเป็นร้อยละ 33.25 ในส่วนของประเด็น “มีความสะดวก เพราะมีสถานีบริการน้ำมันแก๊สโซฮอล์หลายแห่ง” เป็นเหตุผลที่กลุ่มตัวอย่างตอบน้อยที่สุด จำนวน 16 คน กิดเป็นร้อยละ 4.00

เหตุผลที่ไม่เลือกเดิน (สำหรับผู้ที่ไม่เคยเดินน้ำมันแก๊สโซฮอล์) กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ที่ไม่เคยเดินน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ให้เหตุผลในประเด็นที่ว่า “เพราะกลัวว่าจะมีผลเสียต่อเครื่องยนต์” เป็นอันดับที่ 1 จำนวน 26 คน กิดเป็นร้อยละ 33.77 ส่วนประเด็นที่ว่า “ต้องปรับเปลี่ยนเครื่องยนต์ / มีค่าใช้จ่าย” กลุ่มตัวอย่างตอบน้อยที่สุด จำนวน 5 คน กิดเป็นร้อยละ 6.49

จากการศึกษาความคิดเห็น ปัญหาและอุปสรรค ความต้องการและข้อเสนอแนะเพิ่มเติมเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์ พนว่า ในส่วนของปัญหา อุปสรรคและความต้องการของการใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ของประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร กลุ่มตัวอย่างต้องการให้มีการเปิดสถานีบริการน้ำมันแก๊สโซฮอล์ในบริษัทผู้จำหน่ายน้ำมันทุกรายทั่วทั้งประเทศ และไม่จำหน่ายเฉพาะแต่เพียงในเขตกรุงเทพมหานคร ปริมาณมาก หรือจังหวัดใหญ่เท่านั้น นอกจากนี้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ 91 กระบวนการมีจำหน่ายทุกสถานีบริการน้ำมัน เนื่องจากในปัจจุบันมีจำหน่ายเพียงบริษัท บางจาก จำกัด (มหาชน) เท่านั้น จำนวน 17 คน ในส่วนของข้อเสนอแนะเพิ่มเติมเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ของประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร กลุ่มตัวอย่างต้องการให้มีการประชาสัมพันธ์ถึงคุณสมบัติ หรือข้อแตกต่างระหว่างน้ำมันแก๊สโซฮอล์กับเบนซิน โดยให้แจ้งข้อมูลที่ได้ศึกษาค้นคว้าทางเทคโนโลยี แสดงถึงผลดี/ผลเสียจากการใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ โดยระบุข้อดีข้อเสียที่แท้จริงมีความชัดเจนตรงไปตรงมา ไม่ควรแจ้งแต่เฉพาะข้อดี ซึ่งส่วนใหญ่ยังมีความเห็นอีกว่าควรให้มีการประชาสัมพันธ์อย่างต่อเนื่องสนับสนุนไม่ควรขาดช่วง โดยให้มีการประชาสัมพันธ์ให้มากกว่าที่เป็นอยู่ในปัจจุบันผ่านสื่อทุกประเภท โดยเฉพาะสื่อมวลชน เช่น สื่อโทรทัศน์ สื่อหนังสือพิมพ์ สื่อวิทยุกระจายเสียง ส่วนสื่อสื่อฯ เช่น สื่อบุคคลร่วมด้วยและให้ความเชื่อมั่นต่อผู้บริโภคในการใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ ทำให้ผู้บริโภคได้รับความรู้ที่ถูกต้อง โดยเลื่อนความสำคัญของการใช้น้ำมันที่เป็นพลังงานทดแทน เพื่อให้เกิดการตระหนักรึงประโยชน์ และความจำเป็นและหันมาเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์มากขึ้น จำนวน 60 คน

1.3.7 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความดีในการเปิดรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ ด้านเพศ พนว่า ความดีในการเปิดรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ กับเพศไม่สัมพันธ์กัน

สถิติที่ .05 โดยมีค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์เท่ากับ 0.126 หมายถึง ยังประชาชนมีความถี่ในการเปิดรับข่าวสารทั่วไปมากขึ้นเท่าไหร่ ก็จะยิ่งมีทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซล์มากขึ้น

1.3.18 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความถี่ในการเปิดรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ กับความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซล์ พบว่า ความถี่ในการเปิดรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ กับความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซล์ มีความสัมพันธ์กันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 โดยที่ประชาชนที่เคยหรือมีความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซล์ มีการรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ อยู่ในระดับปานกลาง ($\bar{x} = 3.16$) และที่ประชาชนที่ไม่เคยตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซล์ มีการรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ อยู่ในระดับปานกลางเช่นเดียวกัน ($\bar{x} = 2.99$)

1.3.19 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความถี่ในการเปิดรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ กับระยะเวลาที่จะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซล์ พบว่า ความถี่ในการเปิดรับข่าวสารทั่วไปจากสื่อประเภทต่าง ๆ กับระยะเวลาที่จะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซล์ ไม่สัมพันธ์กัน

1.3.20 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความถี่ในการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์ กับทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซล์ พบว่า ความถี่ในการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์ กับทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซล์ มีความสัมพันธ์กัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ .05 โดยมีค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์เท่ากับ 0.177 หมายถึง ยังประชาชนมีความถี่ในการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์มากขึ้นเท่าไหร่ ก็จะยิ่งมีทัศนคติที่ดีต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซล์

1.3.21 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความถี่ในการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์จากสื่อประเภทต่าง ๆ กับความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซล์ พบว่า ความถี่ในการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์จากสื่อประเภทต่าง ๆ กับความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซล์ ไม่สัมพันธ์กัน

1.3.22 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความถี่ในการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์จากสื่อประเภทต่าง ๆ กับระยะเวลาที่คาดว่าจะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซล์ พบว่า ความถี่ในการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซล์จากสื่อประเภทต่าง ๆ กับระยะเวลาที่คาดว่าจะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซล์ ไม่สัมพันธ์กัน

1.3.23 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความรู้เกี่ยวกับเรื่องน้ำมันแก๊สโซล์ กับความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซล์ พบว่า ความรู้เกี่ยวกับเรื่องน้ำมันแก๊สโซล์กับความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซล์ ไม่สัมพันธ์กัน

1.3.24 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความรู้เกี่ยวกับเรื่องน้ำมันแก๊สโซชอล์ กับระยะเวลาที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ พบร้า ความรู้เกี่ยวกับเรื่องน้ำมันแก๊สโซชอล์กับระยะเวลาที่คาดว่า จะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ ไม่สัมพันธ์กัน

1.3.25 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ กับความตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ พบร้า ทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ กับความตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ มีความสัมพันธ์กัน อ่อน弱มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 โดยที่ประชาชนที่มีทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ อยู่ในระดับดี ($\bar{x} = 2.52$) จะเคยหรือมีความตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ และประชาชนที่มีทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ อยู่ในระดับปานกลาง ($\bar{x} = 2.31$) ไม่เคยตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์

1.3.26 จากการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ กับระยะเวลาที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ พบร้า ทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์กับระยะเวลาที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ มีความสัมพันธ์กัน อ่อน弱มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 โดยที่ประชาชนที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ ใน 1 สัปดาห์ มีทัศนคติอยู่ในลำดับที่ 1 โดยมีทัศนคติอยู่ในระดับดี ($\bar{x} = 2.65$) รองลงมาคือคาดว่าจะหันมาเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ ในระยะเวลาอีก 6 เดือน และ 3 เดือน ตามลำดับ โดยมีทัศนคติอยู่ในระดับดีเช่นเดียวกัน ($\bar{x} = 2.49$ และ 2.48)

1.3.27 จากการศึกษาเบริบเนที่ยนท์ทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ ตามระยะเวลาที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์รายคู่ พบร้า ประชาชนที่มีระยะเวลาที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ใน 1 สัปดาห์ มีทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ แตกต่างกับประชาชนที่มีระยะเวลาที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซชอล์ใน 1 เดือน และอีก ๆ เช่น อีก 1 – 2 ปี จนกว่าจะแน่ใจว่าได้ผลดี คาดว่าจะหันมาใช้เมื่อเปลี่ยนรถใหม่ ฯลฯ อ่อน弱มีนัยสำคัญทางสถิติที่ .05

2. อภิปรายผล

จากการศึกษา “การรณรงค์เพื่อส่งเสริมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ต่อผู้ใช้รถยนต์ ในเขตกรุงเทพมหานคร” สรุปได้ดังนี้

- ผลการศึกษาพฤติกรรมการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซชอล์ ของกลุ่มตัวอย่าง พบร้า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีความถี่ในการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซชอล์อยู่ในระดับน้อย โดยมีการเปิดรับข่าวสารจากสื่อมวลชนเป็นหลัก สื่อที่ได้รับความนิยมสูงที่สุดคือ สื่อโทรทัศน์ ซึ่งจะเห็นได้ว่ามีการเปิดรับอยู่ในระดับมาก รองลงมาคือ สื่อ

หนังสือพิมพ์ และสื่อวิทยุกระจายเสียง สำหรับสื่อที่มีการเปิดรับอยู่ในระดับน้อยมาก ได้แก่ สื่ออิ่นๆ เช่น ป้ายประกาศ โทรศัพท์มือถือ

ในยุคปัจจุบันสื่อมวลชนได้เข้ามายืนหนาทเป็นอย่างมากต่อชีวิตความเป็นอยู่ของมนุษย์ โดยเฉพาะสื่อโทรทัศน์ ที่ได้รับความนิยมและเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้อย่างกว้างขวางและรวดเร็ว เนื่องจากเป็นสื่อที่มีความทันสมัย สามารถรับชมได้ทั้งภาพและเสียง ซึ่งผู้รับข่าวสารได้รับรู้เหตุการณ์ต่าง ๆ โดยการติดตามความเคลื่อนไหวและสังเกตการณ์ภาวะแวดล้อมต่าง ๆ จากสื่อมวลชน เพื่อจะให้รู้เท่าทันต่อเหตุการณ์ มีความทันสมัย และช่วยในการตัดสินใจ โดยเฉพาะการตัดสินใจในเรื่องเกี่ยวกับชีวิตประจำวัน การเปิดรับข่าวสารทำให้บุคคลสามารถปฏิบัติตามต่อเหตุการณ์นั้น ๆ ได้อย่างถูกต้องเหมาะสม (แม็คคอมบ์ส และ เบคเกอร์ (Maxwell E. McCombs and Lee B. Becker, 1979 อ้างถึงใน จีระวารรณ อุดมดีและคณะ, 2538: 3)

ในส่วนของสื่อหนังสือพิมพ์ เป็นอีกสื่อที่มีความนิยมรองลงมาจากโทรทัศน์ ทั้งนี้เนื่องจากสื่อหนังสือพิมพ์เป็นสื่อที่สามารถให้รายละเอียดเป็นอักษรและภาพที่ชัดเจน ราคาถูก พกพาสะดวก นอกเหนือนั้นแล้วหนังสือพิมพ์มีการนำเสนอเนื้อหาที่หลากหลาย มีสีสันน่าสนใจ มีการพากหัวข้อข่าวที่ดึงดูดใจ แต่ก็มีข้อจำกัดเฉพาะกลุ่มที่มีทักษะความรู้ในการอ่าน ต้องทำความเข้าใจ และต้องใช้เวลาในการอ่าน

สื่อมวลชนที่มีความสำคัญไม่น้อยไปกว่าส่องสื่อแรก กือ วิทยุกระจายเสียง เป็นสื่อที่มีผู้ดำเนินรายการ ผู้ฟังสามารถทำกิจกรรมอื่นไปพร้อมกับการฟังได้ มีการนำเสนอสาระ และประเด็นที่มีความทันสมัย ทันเหตุการณ์ มีความน่าสนใจอยู่ตลอดเวลา ทั้งยังเปิดโอกาสให้ผู้ฟังได้เข้ามีส่วนร่วมกับรายการได้

ผลการศึกษาในครั้งนี้ แสดงถึงกับงานวิจัยของ ลัดดาวัลย์ หวังชิงชัย (2546) เรื่อง กลยุทธ์การใช้สื่อประชาสัมพันธ์และประสิทธิผลโครงการพลังไทย ลดใช้พลังงาน ผลการวิจัยพบว่า กลุ่มตัวอย่างมีการเปิดรับข่าวสาร โครงการรณรงค์ในระดับต่ำ

ผลการศึกษาในส่วนของความต้องการของประชาชนผู้ใช้รถชนิดในเขตกรุงเทพมหานคร พบว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ต้องการให้มีการนำเสนอเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ผ่านทางสื่อมวลชนมากที่สุด โดยเฉพาะสื่อโทรทัศน์ รองลงมาคือ หนังสือพิมพ์ และวิทยุ ตามลำดับ สำหรับสื่อที่ต้องการน้อยที่สุด กือ สื่ออิ่นๆ เช่น แผ่นพับ และโทรศัพท์มือถือ อย่างไรก็ตามสื่อที่มีความน่าสนใจและได้รับความนิยมรองลงมาจากสื่อมวลชนได้แก่ สื่ออินเทอร์เน็ต เนื่องจากสื่อชนิดนี้ มีค่าบริการในการใช้ราคาถูกมากเมื่อเทียบกับระยะทาง จำนวนข้อมูลข่าวสาร แหล่งข้อมูล ข่าวสารที่มีให้บริการ รวมทั้งอิสระภาพในการใช้งาน มีการพัฒนาฐานแบบต่าง ๆ อยู่ตลอดเวลา มีสีสันสวยงาม แสดงถึงความทันสมัย สะดวก รวดเร็ว กว้างไกล เป็นสื่อที่ให้ความรู้และสาระซึ่งมีทั้ง

ภาพและเสียง ผู้ใช้สามารถเข้าไปแสวงหาสาระข้อมูล ความรู้ต่าง ๆ ได้ตลอดเวลา และยังครอบคลุม ทุกพื้นที่ในโลกแห่งบุคคลในโลหะอิเล็กทรอนิกส์ แต่ก็มีข้อจำกัดบางประการ คือ หากผู้รับสารไม่มีเครื่องคอมพิวเตอร์ และไม่มีความรู้ในการเข้าใช้งาน ก็ไม่สามารถที่จะใช้สื่อประเภทนี้ได้

2. ผลการศึกษาความรู้เรื่องน้ำมันแก๊สโซชอล์ของกลุ่มตัวอย่าง พบว่า กลุ่มตัวอย่าง ส่วนใหญ่มีความรู้อยู่ในระดับต่ำมาก ส่วนใหญ่มีความรู้ในประเด็น ไม่สามารถเดินน้ำมันแก๊สโซชอล์ผ่านน้ำมันเบนซินที่เหลืออยู่ในถังได้ ต้องรอให้น้ำมันในถังหมดก่อนจึงจะเดินได้ ผลการวิจัยดังกล่าวแสดงให้เห็นว่าประชาชนผู้ใช้รถชนิด มีความรู้เรื่องน้ำมันแก๊สโซชอล์น้อยมาก อันเนื่องมาจากการประชาสัมพันธ์ในการให้ความรู้เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซชอล์ยังน้อยเกินไป ขาด ประเด็นที่เป็นสาระสำคัญ ทั้งขั้นตอนความต่อเนื่องสม่ำเสมอในการประชาสัมพันธ์ ทำให้ผลการประชาสัมพันธ์ขาดประสิทธิภาพ ไม่ประสบความสำเร็จเท่าที่ควร นั่นย่อมหมายถึง ทำให้ผู้ใช้รถยนต์ไม่ได้รับข่าวสารความรู้หรือได้รับแต่ยังไม่นำมาเพียงพอ ขาดข้อมูลเพื่อช่วยในการตัดสินใจ หันมาใช้อย่างจริงจัง ผลที่ติดตามมาก็คือ ทำให้จำนวนผู้ใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ยังไม่นำก่อให้ที่ควร และยังมีกลุ่มผู้ใช้น้ำมันเบนซินออกเทน 95, 91 เป็นจำนวนสูงเช่นเดียวกัน ส่งผลต่อความพยาاخนาม ในการรณรงค์ให้ประชาชนผู้ใช้รถชนิดหันมาใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์ของรัฐบาลมีความยากลำบาก ยิ่งขึ้นอีกด้วย

ในความเป็นจริงแล้วการประชาสัมพันธ์เพื่อให้ความรู้ในเรื่องเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซชอล์ สามารถสร้างความเข้าใจได้อย่างคึกคักกลุ่มผู้ใช้รถชนิด อีกทั้งมีความสำคัญและเป็นประโยชน์อย่าง ยิ่ง จึงมีความจำเป็นอย่างมากที่จะต้องเร่งประชาสัมพันธ์ในส่วนของข้อมูลเนื้อหา สาระความรู้ เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซชอล์ให้กับกลุ่มผู้ใช้รถชนิด ซึ่งสอดคล้องกับแนวคิดเกี่ยวกับความรู้ ของ บลูม และคณะ (Benjamin S. Bloom, 1971 ถึงถึงใน วรรณปีลันธโนวาท, 2546: 36) ว่า ความรู้ที่ได้ จากข้อมูลเกี่ยวกับข้อเท็จจริง รูปแบบ วิธีการ กฎเกณฑ์ แนวปฏิบัติ สิ่งของ เทคนิค หรือบุคคล ซึ่งได้จากการสังเกต ประสบการณ์ หรือจากสื่อต่าง ๆ ประกอบกัน ทำให้มีความสามารถในการใช้ ข้อเท็จจริง หรือความคิด หรือสามารถเชื่อมโยงความคิดเข้ากับเทคนิค ซึ่งต้องประเมินผลกระทบ ความรู้ แต่ถึงแม้ว่าหากเกิดความรู้ขึ้นในระดับใดก็ตามย่อมมีความสัมพันธ์กับความรู้สึกนึกคิดซึ่ง เรื่อง โยงกับสภาพจิตใจในบุคคลต่างกัน อันมีปัจจัยมาจากประสบการณ์ที่สั่งสมมาและ สภาพแวดล้อมที่มีอิทธิพลทำให้บุคคลมีความคิด และแสดงออกตามความคิดความรู้สึกของตน

หากรัฐบาลมีการรณรงค์ให้ความรู้ที่ชัดเจนอย่างจริงจังและต่อเนื่อง ผู้ใช้รถชนิดก็จะมี ความเชื่อมั่นและมั่นใจ ทำให้มีทัศนคติที่ดีในการใช้น้ำมันแก๊สโซชอล์มากขึ้น ส่งผลให้จำนวนผู้ใช้ มีจำนวนมากขึ้นตามลำดับ ดังนั้นแล้วผู้ที่เกี่ยวข้องในการประชาสัมพันธ์ ควรมีการวางแผนอย่าง ละเอียดถี่ถ้วนเพื่อให้ผลที่ได้รับเป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้

3. ผลการศึกษาทัศนคติเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซชอลของกลุ่มตัวอย่าง พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีทัศนคติอยู่ในระดับดี เมื่อพิจารณารายข้อ พบว่า กลุ่มตัวอย่างมีทัศนคติว่า ปัจจุบันเรามีความจำเป็นที่จะต้องประยุคพลังงานน้ำมัน ผลการวิจัยข้างต้นแสดงให้เห็นว่า กลุ่มผู้ใช้รถยนต์มีทัศนคติที่ดีต่อน้ำมันแก๊สโซชอล อันอาจเกิดจากกระบวนการเปลี่ยนแปลงทางประการ ดังที่ จุมพล รอดคำดี (2532) กล่าวว่า ในการเปลี่ยนแปลงทัศนคติต่อสิ่งใดสิ่งหนึ่งของมนุษย์นั้น มีกระบวนการเปลี่ยนแปลงอยู่ 3 ระดับ คือ การเปลี่ยนแปลงความคิด เกิดจากการได้รับข้อมูลข่าวสารใหม่ ต่อจากนั้นก็จะมีการเปลี่ยนความรู้สึก เกิดจากประสบการณ์หรือประสบการณ์ กระบวนการเปลี่ยนแปลงดังกล่าว มีส่วนเกี่ยวข้องกับโดยตรง ด้านความคิดความรู้สึกและพฤติกรรมถูกกระบวนการเปลี่ยนแปลงตั้งแต่ล่าง จนถึงส่วนบน ตามที่ต้องการ จึงมีผลต่อการเปลี่ยนทัศนคติทั้งสิ้น นอกจากนี้องค์ประกอบต่าง ๆ ในกระบวนการสื่อสาร อาทิเช่น คุณสมบัติของผู้ส่งสาร ลักษณะของข่าวสาร คุณสมบัติของช่องทางการสื่อสาร และคุณสมบัติของผู้รับสาร ล้วนแต่มีผลกระทบต่อการเปลี่ยนแปลงทัศนคติได้

4. ผลการศึกษาพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอลของกลุ่มตัวอย่าง พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ มีพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล มีความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซชอล ด้านระยะเวลาที่คาดว่าจะหันมาใช้น้ำมันแก๊สโซชอล กลุ่มตัวอย่างเห็นว่า อีก 1 – 2 ปี จนกว่าจะแน่ใจว่าได้ผลดี คาดว่าจะหันมาใช้มีอีก 1 – 2 ปี จึงจะหันมาใช้น้ำมันแก๊สโซชอล จากผลการศึกษาจะเห็นได้ว่า ผู้ใช้รถยนต์มีพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซชอล โดยเหตุผลที่เลือกเดิน ส่วนใหญ่เห็นว่าการใช้น้ำมันแก๊สโซชอล เป็นการประหยัดค่าน้ำมันที่ได้ผล ราคาถูก คุณภาพดี และไม่มีปัญหาดับเครื่องยนต์ ส่วนเหตุผลที่ไม่เลือกเดิน เพราะกลัวว่าจะมีผลเสียต่อเครื่องยนต์ และขาดความมั่นใจในคุณภาพ จะเห็นได้ว่ายังมีกลุ่มผู้ใช้รถยนต์ที่ไม่ได้ใช้น้ำมันแก๊สโซชอลซึ่งมีเหตุผลเนื่องมาจากการว่างงาน ไม่เพียงพอ และทิ้งช่วงระยะเวลาในการประชาสัมพันธ์นานเกินไป เพื่อให้ผู้ใช้รถยนต์มีพฤติกรรมเดือดใช้น้ำมันแก๊สโซชอลมากขึ้น ควรดำเนินถึงประเด็นเนื้อหาสาระที่เป็นประโยชน์ และประชาสัมพันธ์ในสื่อที่มีประสิทธิภาพอย่างสม่ำเสมอ

นอกจากนี้ หน่วยงานที่ทำการประชาสัมพันธ์ควรทำการปิดช่องว่างของความรู้ทัศนคติ และการปฏิบัติ ตามที่ โรเจอร์ส (Rogers 1971) ได้เสนอวิธีการ คือ การให้ความรู้เกี่ยวกับวิธีการใช้ให้มากขึ้น กล่าวคือ ต้องให้ความรู้เกี่ยวกับวิธีการให้กลุ่มเป้าหมายเข้าใจอย่างแท้จริง วิธีการใช้ หรือการปฏิบัติต่อสิ่งที่เผยแพร่ ต่อจากนั้นให้คำแนะนำในการปฏิบัติ ซึ่งสามารถทำได้โดยใช้ผู้นำทางความคิดเข้าไปติดต่อกับสมาชิก โดยให้คำแนะนำอย่างใกล้ชิด จนนั้นให้รางวัลแก่ผู้ที่ยอมรับปฏิบัติเพื่อเป็นการจูงใจแก่สมาชิกอื่น ๆ ที่ยังไม่ยอมรับ ดูดท้ายคือ ใช้กลยุทธ์ในการ

ในนั้นไว้ โดยวิธีการใช้สื่อบุคคลที่เป็นผู้นำทางความคิดเข้าไปติดต่อกับสมาชิกหรือกลุ่มเพื่อนฝูง เพื่อโน้มน้าวใจ ให้เกิดการยอมรับปฏิบัติอีกต่อหนึ่ง

ทั้งนี้ พฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชล ยังมีประเด็นอื่น ๆ ที่น่าสนใจจากการได้รับข่าวสารภาระของ นั่นก็คือ การบอกเล่าสู่กันฟังจากบุคคลหนึ่งสู่อีกบุคคลหนึ่ง ทำให้เกิดความเชื่อและเข้าใจตามที่บอกต่อกันมา ส่งผลให้เกิดพฤติกรรมการเลือกใช้และไม่เลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชลติดตามมาหลังจากได้รับข่าวสารจากบุคคลนั้น ๆ การทำการประชาสัมพันธ์เพียงอย่างเดียวอาจจะไม่ช่วยกระตุ้นให้เกิดพฤติกรรมได้

5. ผลการศึกษาในส่วนของคิดเห็นที่มีต่อปัญหาและอุปสรรค ความต้องการ และข้อเสนอแนะเพิ่มเติมเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชลของประชาชนผู้ใช้รถชนิดในเขตกรุงเทพมหานคร พบว่า ในส่วนของปัญหาและอุปสรรค ความต้องการนั้น กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีความคิดเห็นต้องการให้มีการเปิดสถานีบริการน้ำมันแก๊สโซเชลในบริษัทผู้จ้างหน่ายน้ำมันทุกรายทั่วทั้งประเทศไทย และไม่จำหน่ายเฉพาะแต่เพียงในเขตกรุงเทพมหานคร ปริมาณ少 หรือจังหวัดใหญ่เท่านั้น นอกเหนือน้ำมันแก๊สโซเชล 91 กระบวนการจ้างหน่ายทุกสถานีบริการน้ำมัน เนื่องจากในปัจจุบันมี จำนวนน้ำยังเพียงบริษัท บางจาก จำกัด (มหาชน) เท่านั้น และปัญหาในเรื่องคุณภาพมาตรฐานของน้ำมันแก๊สโซเชลที่ขับขาดข้อมูลของรับ ทำให้ผู้ใช้รถชนิดขับขาดความมั่นใจ จะเห็นได้ว่า สมควรล็อกกับวัตถุประสงค์ของการประชาสัมพันธ์ ในส่วนที่ว่าด้วยหน่วยงานที่เกี่ยวข้องมีการประชาสัมพันธ์เพื่อส่งเสริมการตลาด โดยการประชาสัมพันธ์ต้องเข้ามายึดบทบาทและความสัมพันธ์ ต่อการส่งเสริมการตลาดขององค์กรธุรกิจ แต่การประชาสัมพันธ์ต่าง ๆ จะไม่ออกกล่าวว่าชี้แจงถึงคุณภาพของผลิตภัณฑ์หรือบริการโดยตรง แต่จะเป็นไปในลักษณะอ้อม เช่น การแนะนำผลิตภัณฑ์ หรือบริการใหม่ หรือการคืนพูดสิ่งที่เป็นประโยชน์ต่อสังคม รวมถึงการช่วยเหลือสังคมในรูปแบบต่าง ๆ

ส่วนข้อเสนอแนะเพิ่มเติมเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชล ของประชาชนผู้ใช้รถชนิดในเขตกรุงเทพมหานคร พบว่า กลุ่มตัวอย่างต้องการให้มีการประชาสัมพันธ์ถึงคุณสมบัติ หรือข้อแตกต่างระหว่างน้ำมันแก๊สโซเชลกับเบนซิน โดยให้แจ้งข้อมูลที่ได้ศึกษาค้นคว้าทางเทคโนโลยี แสดงถึงผลดี/ผลเสียจากการใช้น้ำมันแก๊สโซเชล เพื่อสร้างความความเชื่อมั่นต่อผู้บริโภค และส่วนใหญ่ยังมีความเห็นอีกว่าควรให้มีการประชาสัมพันธ์อย่างต่อเนื่องสม่ำเสมอ โดยให้มีการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อทุกประเภท โดยเฉพาะสื่อมวลชน เช่น สื่อโทรทัศน์ สื่อหนังสือพิมพ์ สื่อวิทยุกระจายเสียง ส่วนสื่ออื่น ๆ เช่น สื่อบุคคลร่วมด้วย เพื่อให้เกิดการทราบกันถึงประโยชน์และความจำเป็นและหันมาเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชลมากขึ้น ดังนั้น หน่วยงานที่เกี่ยวข้องในการประชาสัมพันธ์ควรใช้กลยุทธ์ที่หลากหลาย เป็นยุทธวิธีในการกำหนดหลักและวิธีการ ในปฏิบัติตามแผนงาน เพื่อให้

บรรลุวัตถุประสงค์นี้ โดยมีการกำหนดกิจกรรมและสื่อที่จะใช้ สื่อและกิจกรรมต่าง ๆ ที่ถูกกำหนดขึ้นมาให้จะเป็นพาหนะที่น่าช่าวสารที่องค์กรต้องการจะประชาสัมพันธ์ไปสู่กลุ่มประชาชน เป้าหมายที่กำหนดไว้ อีกทั้งสื่อแต่ละประเภทและกิจกรรมแต่ละชนิดมีคุณลักษณะที่แตกต่างกัน ออกไป จึงควรมีการใช้สื่อให้ตรงกับกลุ่มเป้าหมาย เพื่อสามารถวัดหรือประเมินผลได้

6. การทดสอบสมมติฐาน

วิเคราะห์หาความสัมพันธ์ระหว่างลักษณะทางประชากรกับการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ความสัมพันธ์ระหว่างพฤติกรรมการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์กับทัศนคติ และพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ ความสัมพันธ์ระหว่างพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์กับความรู้ และทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ของประชาชนผู้ใช้รถชนิดในเขตกรุงเทพมหานคร ได้ผลการวิเคราะห์ดังต่อไปนี้

6.1 ผลการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่าง ลักษณะทางประชากรกับการเปิดรับ ข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์จากสื่อประเภทต่าง ๆ ของผู้ใช้รถชนิดในเขต กรุงเทพมหานคร

จากการศึกษา พบว่า ลักษณะทางประชากร ได้แก่ เพศ อายุ การศึกษา อาชีพ และรายได้ ไม่มีความสัมพันธ์กับการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซฮอล์จากสื่อประเภทต่าง ๆ จะเห็นได้ว่างนิวัจัยต่าง ๆ ที่สนับสนุนแนวคิดลักษณะทางประชากรที่แตกต่าง กัน จะทำให้มีพฤติกรรมการเปิดรับข่าวสารแตกต่างกัน แสดงให้เห็นได้ว่าไม่ได้เป็นไปตามแนวคิด เสมอไป เนื่องจากบริบทของสังคมและวัฒนธรรมในปัจจุบันนี้มีความเปลี่ยนแปลงไปมาก มี ความก้าวหน้าทันสมัยทางด้านวัฒนาเขียนแทนที่ ชีวิตประจำวันของคนในสังคมได้ถูกกำหนดให้อยู่ ในวงแวดล้อม เช่น ที่พักอาศัยและสถานที่ทำงาน ทำให้เวลาในการใช้ชีวิตถูกจำกัดให้อยู่ลงตามไป ด้วย และจากผลการวิจัยดังกล่าวข้างต้น ขวัญเรือน กิติวัฒน์ (2541, น. 21-27) กล่าวว่า ในการ เปิดรับข่าวสารของมนุษย์ ว่าตามธรรมชาติแล้วบุคคลมีแนวโน้มที่จะเปิดรับข่าวสารอยู่ตลอดเวลา เพียงแต่จะเปิดรับสื่อประเภทใดและอย่างไร โดยปัจจัยเงื่อนไขที่นำพฤติกรรมการสื่อสารของ คนเราแตกต่างกัน คือ ปัจจัยด้านบุคลิกภาพและจิตวิทยาส่วนบุคคล สิ่งเหล่านี้จะมีผลกระทบต่อ ระดับสติปัญญา ความคิด ทัศนคติ และกระบวนการเรียนรู้ การรับรู้ และการรูงหรา ส่งผลให้แต่ ละคนมีบุคลิกเฉพาะตัว และนำมาเป็นตัวกำหนดพฤติกรรมการสื่อสาร โดยเฉพาะในเรื่องของการ เลือกเปิดรับ เลือกรับรู้ และเลือกจดจำ ปัจจัยด้านสภาพความสัมพันธ์ทางสังคม เนื่องจากคนเรา มักจะยึดถือคุณลักษณะของตนทำให้การแสดงพฤติกรรมได้ ๆ หรือแสดงความคิดเห็นไปในทาง เดียวกัน ทำให้เกิดการยอมรับ และปัจจัยด้านสภาพแวดล้อมภายนอกที่ระบบการสื่อสาร เป็น การเอารักษาพื้นฐานบางประการของคนมาจัดแยกกลุ่มไว้เป็นประเภทเดียวกัน ได้แก่ เพศ อายุ

ระดับการศึกษา รายได้ เป็นค่าน ตามแนวคิดนี้บุคคลที่อยู่ในกลุ่มเดียวกันย่อมจะรับเนื้อหาของสื่อ คล้ายคลึงกัน ไม่น่าก็น้อย และย่อมมีการตอบสนองไปในรูปแบบที่ไม่แตกต่างกันมากนัก

ผลการศึกษาในครั้งนี้ สอดคล้องกับงานวิจัยของ วรรภี งานช่างกุลกิต (2539) เรื่อง การผลกระทบต่อชาสัมพันธ์สิ่งแวดล้อมศึกษาของสื่อมวลชนเพื่อสร้างจิตสำนึกรักต่อสังคมศึกษา นิเทศศาสตร์ ผลการวิจัยพบว่า เพศ ของนักศึกษานิเทศศาสตร์ที่แตกต่างกัน ไม่ทำให้พฤติกรรมการ เปิดรับข่าวสารทั่วไป และข่าวสารผลกระทบต่อชาสัมพันธ์สิ่งแวดล้อมศึกษาแตกต่างกัน

ทั้งนี้ยังสอดคล้องกับงานวิจัยของ สุภาวดี อินนุพัฒน์ (2546) เรื่อง การเปิดรับ ข่าวสาร การรับรู้ และการมีส่วนร่วมในโครงการประชัดไฟฟ้าไร้ 2 ต่อ ของประชาชนในเขต กรุงเทพมหานคร ผลการวิจัยพบว่า ระดับการศึกษาไม่มีความสัมพันธ์กับการเปิดรับข้อมูลข่าวสาร โครงการประชัดไฟฟ้าไร้ 2 ต่อ ของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานคร

นอกจากนี้ยังสอดคล้องกับงานวิจัยของ อัมกิณี เกตุชื่อสัตย์ (2545) เรื่อง การ เปิดรับข่าวสารกับความรู้ ทัศนคติ และพฤติกรรมในการเลือกใช้แก๊สโซเชออล ของผู้ใช้รถยนต์ที่ ส่วนบุคคลในเขตกรุงเทพมหานคร ผลการวิจัยพบว่า กลุ่มตัวอย่างที่มีการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับ แก๊สโซเชออล ไม่มีความสัมพันธ์กับอาชีพ และรายได้

6.2 ผลการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างพฤติกรรมการเปิดรับข่าวสารการ รณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชออล กับทัศนคติ และพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชออลของ ประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร

จากการศึกษา พบว่า การเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชออล มีความสัมพันธ์กับทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชออล แต่ไม่มีความสัมพันธ์กับความตั้งใจที่ จะเดินน้ำมันแก๊สโซเชออล และระยะเวลาที่คาดว่าจะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซเชออล

นั่นคือ ยิ่งประชาชนมีการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊ส โซเชออลมากเท่าไหร่ ก็จะยิ่งมีทัศนคติที่ดีต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชออลมากขึ้นตามลำดับ แต่ไม่ ส่งผลให้มีความตั้งใจหรือนิพுทธิกรรมในการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชออลมากขึ้นตามลำดับ แต่ไม่ ส่งผลให้มีความตั้งใจหรือนิพุทธิกรรมในการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชออล รวมไปถึงระยะเวลาที่คาด ว่าจะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซเชออลอีกด้วย ซึ่งเกิดจากการที่สื่อมวลชนทำหน้าที่เป็นสื่อกลางในการ เพย์พร์กระจายข่าวสารจากภาครัฐ หรือบิรชัพผู้จำหน่ายน้ำมัน และหน่วยงานต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องได้ ทำการรณรงค์ ซึ่งเป็นชุดกิจกรรมการสื่อสารที่ถูกวางแผนเอาไว้ก่อนล่วงหน้า ได้รับการออกแบบ โดยผู้ต้องการการเปลี่ยนแปลง (Change agents) เพื่อให้ได้มาซึ่งการเปลี่ยนแปลงเชิงพฤติกรรมของ ผู้รับสาร ในช่วงระยะเวลาที่กำหนด (โรเจอร์ : Rogers ชั้งถึงในกิตติ กันภัย, 2543 : 227)

จากการที่ประชาชนมีการเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊ส โซเชออลมากเท่าไหร่ตาม แต่ไม่ได้แสดงให้เห็นถึงความตั้งใจที่จะเดินน้ำมันแก๊สโซเชออลแต่อย่างใด

ทำให้เห็นว่าความถี่ในการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับแก๊สโซเชอล์นั้น ไม่มีผลต่อความตั้งใจที่จะเดิน น้ำมันแก๊สโซเชอล์ ดังที่โรเจอร์ (Rogers, 1983) ได้อธิบายว่า กระบวนการตัดสินใจเกี่ยวกับนวัตกรรม เป็นกระบวนการที่เริ่มจากการที่ปัจจุบันคุณ (หรือหน่วยตัดสินใจอื่น ๆ) ได้รับความรู้เป็นครั้งแรก เกี่ยวกับนวัตกรรม จากการเปิดรับข้อมูลข่าวสาร ซึ่งนำไปสู่การสร้างทัศนคติที่มีต่อนวัตกรรม จากนั้น จึงเกิดการตัดสินใจยอมรับหรือปฏิเสธนวัตกรรม ถ้าบุคคลยอมรับในนวัตกรรมนั้น ๆ ก็จะมีการนำ นวัตกรรมนั้นไปปฏิบัติและทายสุด คือ การยืนยันการตัดสินใจ ซึ่งกระบวนการตั้งกล่าวนี้จะ ประกอบด้วยการกระทำอย่างต่อเนื่อง และใช้ระยะเวลา การตัดสินใจของบุคคลเกี่ยวกับนวัตกรรม ไม่ใช่พฤติกรรมที่เกิดขึ้นทันทีทันใด หากแต่ว่าเป็นกระบวนการที่เกิดขึ้นโดยต้องอาศัยเวลาซึ่ง ประกอบด้วยการกระทำและการตัดสินใจอย่างต่อเนื่อง

ในส่วนของระยะเวลาที่คาดว่าจะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซเชอล์เองก็เริ่มเดียว กัน พบว่า การเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชอล์จากสื่อประเภทต่าง ๆ ไม่มี ความสัมพันธ์กับระยะเวลาที่คาดว่าจะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซเชอล์ ดังที่ เชแรมม์ (Schramm, 1973) ได้กล่าวถึง การเลือกรับข่าวสารนั้นขึ้นอยู่กับปัจจัยอื่น ๆ ด้วยคือ ประสบการณ์ การประเมินสาร ประโยชน์ของข่าวสาร ภูมิหลังที่แตกต่างกัน การศึกษาและสภาพแวดล้อม บุคลิกภาพ ความสามารถในการรับสาร อารมณ์ ทัศนคติ จากองค์ประกอบที่กล่าวมานี้ จะพบว่าการเลือก เปิดรับข่าวสารจะมีปัจจัยทั้งในส่วนของบุคคลไม่ว่าจะเป็นประสบการณ์ ความรู้ ความสนใจ หรือ อื่น ๆ รวมไปถึงปัจจัยภายนอก ได้แก่ ความสัมพันธ์ทางสังคมสิ่งแวดล้อมต่าง ๆ อันทำให้การ เปิดรับสารของบุคคลมีความแตกต่างกัน ซึ่งรวมไปถึงเวลาที่ใช้ในการตัดสินใจที่จะหันมาใช้น้ำมัน แก๊สโซเชอล์ด้วย ทำให้ช่วงระยะเวลาที่คาดว่าจะหันมาเดินน้ำมันแก๊สโซเชอล์ จึงขึ้นอยู่กับความ แตกต่างหลากหลายปัจจัยของบุคคลนั่นเอง

ผลการศึกษาในครั้งนี้สอดคล้องกับงานวิจัยของ สุทธิณี ตัญญูพงศ์ปรัชญ์ (2544) เรื่อง การเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เพื่อการใช้ออกเทนของเบนซินที่เหมาะสมกับ เครื่องยนต์กับพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันของผู้ใช้รถบันไดในเขตกรุงเทพมหานคร ซึ่งการวิจัย พบว่า การเปิดรับข่าวสารการรณรงค์เพื่อการใช้ออกเทนของเบนซินที่เหมาะสมกับเครื่องยนต์มี ความสัมพันธ์กับความคิดเห็นที่มีต่อการรณรงค์

สอดคล้องกับงานวิจัยของ รวิวรรณ สินะสาร (2542) เรื่อง ความพึงพอใจ และทัศนคติที่มีต่อการเปิดรับข่าวสารโครงการรณรงค์ “ไทยช่วยไทย ร่วมใจประยัดพลังงาน” ของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานคร ผลการวิจัยพบว่า ความถี่ในการเปิดรับข่าวสารโครงการ รณรงค์จากทุกสื่อมีความสัมพันธ์กับความสามารถในการกระตุ้นความสนใจที่จะประยัดพลังงาน และทัศนคติที่มีต่อการประยัดพลังงาน

นอกจากนี้แล้วยังสอดคล้องกับงานวิจัยของ อัมกิณี เกตุชื่อสัตย์ (2545) เรื่อง การเปิดรับข่าวสารกับความรู้ ทัศนคติ และพฤติกรรมในการเลือกใช้แก๊สโซเชอล์ของผู้ใช้รถบันทันหัว ส่วนบุคคลในเขตกรุงเทพมหานคร ผลการวิจัยพบว่า กลุ่มตัวอย่างที่มีการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับ แก๊สโซเชอล์แตกต่างกันจะมีพฤติกรรมในการเลือกใช้แก๊สโซเชอล์ไม่แตกต่างกัน

6.3 ผลการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชอล์กับความรู้ และทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชอล์ของประชาชนผู้ใช้รถบันท์ในเขตกรุงเทพมหานคร

จากการศึกษา พบว่า ความรู้เกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชอล์ไม่มีความสัมพันธ์กับความตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซเชอล์และระยะเวลาที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซเชอล์ แสดงให้เห็นว่า พฤติกรรมนั้นเป็นการกระทำหรือพฤติกรรมใด ๆ ของคนเรา ส่วนใหญ่เป็นการแสดงออกของบุคคล โดยมีพื้นฐานที่มาจากการความรู้ และทัศนคติของบุคคล การที่บุคคลมีพฤติกรรมแตกต่างกัน ก็เพื่อองมาจากความรู้ และทัศนคติที่แตกต่างกัน เกิดขึ้นได้ก็ เพราะความแตกต่างกัน อันเพื่อองมาจาก การเปิดรับสื่อและความแตกต่างในการแปลความสารที่ตนเองได้รับ จึงก่อให้เกิดประสบการณ์สั่งสมที่แตกต่างกัน อันมีผลกระทบต่อพฤติกรรมของบุคคล (สุรพงษ์ ไสธนะเสถียร, 2533) จะเห็นได้ว่ากลุ่มตัวอย่างถึงแม้จะมีความรู้ในเรื่องของน้ำมันแก๊สโซเชอล์แตกต่างกัน ก็ไม่ได้ชี้ให้เห็นเด่นชัดถึงระยะเวลาที่จะหันมาใช้น้ำมันแก๊สโซเชอล์ อันเนื่องมาจากบุคคลมีความรู้สูง แต่ก็มองเห็นถึงผลเสียที่อาจจะเกิดขึ้นกับรถบันท์ของตนเอง แต่ในขณะเดียวกันบุคคลก็อาจจะต้องการซ่อมแซมประดับพลังงาน เพราะผลเสียที่จะเกิดขึ้นกับรถบันท์เป็นปัญหาเพียงเล็กน้อยที่สามารถปรับแก้ไขได้ และผลเสียอาจไม่ได้เกิดจากปัญหาของน้ำมันแก๊สโซเชอล์เพียงประการเดียว ก็เป็นได้

จากการศึกษาในส่วนของทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชอล์ พบว่า ทัศนคติมีความสัมพันธ์กับความตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซเชอล์ และระยะเวลาที่คาดว่าจะเติมน้ำมันแก๊สโซเชอล์ กล่าวคือ ประชาชนที่มีทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชอล์อยู่ในระดับดี จะเคยตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซเชอล์ และเมื่อประชาชนมีทัศนคติที่ดีต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชอล์ยิ่งมากขึ้นเพียงใด ก็มีความเป็นไปได้สูงมากที่จะหันมาเติมน้ำมันแก๊สโซเชอล์มากขึ้น ตามลำดับ สอดคล้องกับแนวคิดพฤติกรรม ตามที่ สุรพงษ์ ไสธนะเสถียร (2533) กล่าวว่า พฤติกรรม เป็นการแสดงออกของบุคคล โดยมีพื้นฐานมาจากความรู้และทัศนคติแตกต่างกัน โดยทั่วไปการสื่อสารเพื่อการโน้มนำวิพฤติกรรมนั้นสามารถเกิดขึ้นได้ทุกระดับ ตั้งแต่ปัจเจกชนคน ข้างเคียง ไปจนถึงระดับสังคม การโน้มนำวิพฤติกรรมในทุกระดับของการสื่อสารสังคม โดยผ่านสื่อตัวบุคคลการปลุกเร้าอารมณ์ (Emotion Arousal) เพื่อให้เกิดความตื่นเต้นเร้าใจในการติดตามไม่ว่า

คัวยวภาพหรือเดียง การแสดงความเอาใจเขามาใส่ใจเรา (Empathy) คัวการแสดงความอ่อนโยน เสียสละ การสร้างแบบอย่างขึ้นในใจ (Internalized Norms) เป็นการสร้างมาตรฐานอย่างหนึ่งขึ้น เพื่อให้มาตรฐานนั้นสร้างศรัทธาและเป็นตัวอย่างแก่ผู้รับสารในการปฏิบัติตาม และการให้รางวัล (Reward) เช่น การลด แลก แจก แคม ในการส่งเสริมการขาย เพื่อเป็นการจูงใจให้เลือกซื้อสินค้านั้น ๆ และผลของการ โน้มนำไว้ด้วยวิธีคัดกล่าวข้างต้น ก่อให้เกิดพฤติกรรมพื้นฐาน 2 แบบ คือ กระตุ้นให้เกิดพฤติกรรมใหม่ ๆ หรือให้มีพฤติกรรมที่ต่อเนื่อง (Activation) และหยุดยั้งพฤติกรรมเก่า (Deactivation) ทั้งการกระตุ้นและการหยุดยั้ง เป็นปัจจัยพื้นฐานที่ก่อให้เกิดพฤติกรรมอื่น ๆ ต่อเนื่องตามมา ซึ่งการเปลี่ยนแปลงด้านพฤติกรรม (Behavior) เป็นการเปลี่ยนแปลงการกระทำที่สามารถสังเกตได้

นอกจากนี้ เมื่อกลุ่มตัวอย่างมีทัศนคติที่ดีต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์มากเท่าใด ก็มีความเป็นไปได้สูงมากที่จะมีแนวโน้มในการใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ในระยะเวลาต่อจากนี้ไปหรือตามผลกระทบของมนุษย์ต่อสิ่งแวดล้อม น้ำมันของหน่วยงานต่าง ๆ ดังที่ แนนซี ชوار์ตซ์ (Nancy E. Schwartz อ้างถึงใน อรรถรส ปัลลันธ์ โภวاث 2546: 39) กล่าวถึง การเปลี่ยนแปลง พฤติกรรมของคนเราว่ามีความสัมพันธ์ระหว่างความรู้ ทัศนคติ และการปฏิบัติ ทัศนคติเป็นตัวกลาง ที่ทำให้เกิดการเรียนรู้และการปฏิบัติ ดังนั้นความรู้มีความสัมพันธ์กับทัศนคติ และมีผลต่อการปฏิบัติ อย่างไรก็ตามความรู้และทัศนคติต่างทำให้เกิดการปฏิบัติได้ โดยที่ความรู้และทัศนคติไม่จำเป็นต้องมีความสัมพันธ์กันก็อาจเป็นไปได้

การศึกษาเบรียบเทียบทัศนคติต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ ตามระยะเวลา ที่คาดว่าจะเดินน้ำมันแก๊สโซฮอล์ พบร่วมกับ ประชาชนที่มีระยะเวลาที่คาดว่าจะเดินน้ำมันแก๊สโซฮอล์ ใน 1 สัปดาห์ มีทัศนคติที่ดีต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ ซึ่งแตกต่างกับประชาชนที่มีระยะเวลาที่คาดว่าจะเดินน้ำมันแก๊สโซฮอล์ใน 1 เดือน และอื่น ๆ เช่น อีก 1 – 2 ปี จนกว่าจะແນี่ใจว่าได้ผลดี คาดว่าจะหันมาใช้มือเปลี่ยนรถใหม่ ๆ ฯลฯ จะเห็นได้ว่าเมื่อกลุ่มตัวอย่างมีทัศนคติที่ดีต่อการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ ก็จะหันมาใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ภายในระยะเวลา 1 สัปดาห์ เหตุผลอันนี้อาจมาจากกลุ่มตัวอย่างได้เกิดความตระหนักรถึงผลดีที่จะเกิดขึ้นหลังจากการใช้น้ำมัน จึงมีแนวโน้มที่จะหันมาใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์มากขึ้น ตลอดล้องกับแนวคิดพฤติกรรมผู้บริโภค กระบวนการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภค มาจากการได้รับสิ่งเร้า (Stimulus) สิ่งเร้าหมายถึง สิ่งกระตุ้น (Cue) หรือ แรงขับ (Drive) ที่จะเป็นเหตุจูงใจให้บุคคลกระทำการหรือปฏิบัติบางสิ่งบางอย่าง อีวน และเบอร์นัน (Evans and Berman, 1997: 219 อ้างถึงใน ตรา ที่ປะปາລ, 2546: 55) ผู้บริโภคได้รับ สิ่งเร้าจากหลายแหล่ง ได้แก่ สิ่งเร้าจากสังคม (Social Cue) สิ่งเร้าที่เกิดจากการโฆษณา

(Commercial Cue) สิ่งเร้าที่ไม่ใช่การโฆษณา (Noncommercial Cue) สิ่งเร้าที่เกิดจากแรงขับภายในร่างกาย (Physical Drive) นั้นเองมากระตุ้นให้เกิดพฤติกรรมเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชลล์

3. ข้อเสนอแนะ

จากการวิจัยเรื่อง “การรณรงค์เพื่อส่งเสริมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชลล์ ต่อผู้ใช้รถชนต์ในเขตกรุงเทพมหานคร” ในครั้งนี้ แสดงให้เห็นว่า การรณรงค์เพื่อส่งเสริมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชลล์ของหน่วยงานต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง ดังต่อไปนี้

3.1 จากการวิจัยพบว่า กลุ่มตัวอย่างมีการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชลล์ ในปริมาณที่น้อย มีการเปิดรับข่าวสารจากสื่อมวลชนมากที่สุด โดยเฉพาะโทรทัศน์เป็นสื่อที่เข้ามามีบทบาทสำคัญอย่างมากในการเป็นสื่อกลางในการเผยแพร่ข้อมูลข่าวสาร ดังนั้น จึงควรจัดให้มีการเผยแพร่ข่าวสารเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชลล์ต่อผู้ใช้รถชนต์ผ่านทางสื่อมวลชนต่าง ๆ ให้มากขึ้น เป็นระบบอย่างต่อเนื่อง เพราะจากที่ผ่านมาดูนั้น หน่วยงานต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นหน่วยงานของภาครัฐ หรือเอกชนก็ตามที่เกี่ยวข้องกับการประชาสัมพันธ์ ยังไม่ให้ความสำคัญอย่างจริงจังมากนัก ทั้งยังขาดความต่อเนื่องสม่ำเสมออีกด้วย รวมทั้งเรื่องช่วงเวลาที่เหมาะสม จึงทำให้การรณรงค์ผ่านสื่อโทรทัศน์ยังขาดประสิทธิภาพ แต่อย่างไรก็ตามยังคงต้องมีการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อโทรทัศน์ให้สม่ำเสมอต่อเนื่องต่อไป โดยให้มีการเพิ่มความถี่ในการนำเสนอ เนื้อหาเป็นสื่อที่ได้เห็นทั้งภาพ และได้ยินทั้งเสียง รวมถึงการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อหนังสือพิมพ์ และวิทยุกระจายเสียง ก็มีความจำเป็นที่จะต้องประชาสัมพันธ์ควบคู่กันไปด้วย

นอกจากนี้กลุ่มตัวอย่างต้องการให้มีการนำเสนอเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชลล์ผ่านสื่อมวลชนคือ สื่อโทรทัศน์ หนังสือพิมพ์ และวิทยุกระจายเสียงตามลำดับ จะเห็นได้ว่าสื่อมวลชนยังคงเป็นสื่อที่ได้รับความนิยม ดังนั้น หน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการประชาสัมพันธ์ ควรทำการเผยแพร่ข่าวสารผ่านสื่อมวลชนเป็นหลัก โดยเฉพาะทางสื่อโทรทัศน์ให้มากยิ่งขึ้น

3.2 จากการวิจัยพบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชลล์ในระดับต่ำมาก และจากการแสดงความคิดเห็นเกี่ยวกับแก๊สโซเชลล์ของกลุ่มตัวอย่าง ที่ซึ่งให้เห็นได้ว่ากลุ่มตัวอย่างไม่มีความรู้หรือมีความรู้ในระดับต่ำ ดังนั้น ข้อความที่ใช้ในการรณรงค์ เช่น การเปิดให้บริการจานวนน้ำมันแก๊สโซเชลล์ 91 แก๊สโซเชลล์แล้วที่สถานีบริการน้ำมันบางจาก หรือน้ำมันแก๊สโซเชลล์ 95 มีส่วนผสมของน้ำมันเบนซินกับ油olanol ในสัดส่วน 90 ต่อ 10 มีคุณสมบัติการใช้งานเทียบเท่ากับน้ำมันเบนซิน 95 ทั่วไป เป็นต้น ควรเป็นข้อความที่สามารถสื่อได้ตรงประเด็น มีความชัดเจน และเข้าใจได้ง่าย เพื่อให้ผู้ใช้รถชนต์ทราบถึงข้อมูลที่เป็นข้อเท็จจริง ทำให้

เกิดความรู้ความเข้าใจมากยิ่งขึ้น สมำสນอ

โดยการประชาสัมพันธ์ผ่านทางสื่อสื่อมวลชนอย่างต่อเนื่อง

3.3 จากผลการวิจัยพบว่า ทัศนคติมีผลต่อพฤติกรรมการใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์ โดยพบว่ากลุ่มตัวอย่างโดยรวมมีทัศนคติอยู่ในระดับดีต่อประเด็นว่า ปัจจุบันเรามีความจำเป็นที่จะต้องประหยัดพลังงานน้ำมัน จากเหตุผลดังกล่าวส่งผลให้เกิดพฤติกรรมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์ โดยส่วนใหญ่เคยหรือมีความตั้งใจที่จะเติมน้ำมันแก๊สโซเชล์จำนวนร้อยละ 69 เหตุผลที่กลุ่มตัวอย่างเลือกเติม เพราะเห็นว่า การใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์สามารถประหยัดเวลาใช้จ่ายได้ ส่วนเหตุผลที่กลุ่มตัวอย่างยังไม่เลือกเติม เพราะเกรงว่าจะมีผลเสียต่อเครื่องยนต์ ดังนั้น หน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการประชาสัมพันธ์ ควรมีการนำเสนอข้อมูลข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับความเข้าใจพิเศษและเสริมสร้างความรู้ความเข้าใจ เพื่อกระตุ้นให้เกิดความเชื่อมั่นในเรื่องผลเสียต่อเครื่องยนต์ เพื่อให้เกิดพฤติกรรมในการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์ต่อผู้ใช้รถยนต์

3.4 จากการต้องการ และข้อเสนอแนะเกี่ยวกับน้ำมันแก๊สโซเชล์ของกลุ่มตัวอย่างพบว่า ต้องการให้มีการเปิดสถานีบริการน้ำมันแก๊สโซเชล์ในบริษัทผู้จำหน่ายน้ำมันทุกรายทั่วทั้งประเทศ และมีการจำหน่ายน้ำมันแก๊สโซเชล์ 91 ทุกสถานีบริการน้ำมัน นอกจากนั้นควรมีการทดสอบคุณภาพให้เกิดความเชื่อมั่น มีการรักษาคุณภาพมาตรฐานของน้ำมันทุกสถานีบริการน้ำมัน มีการประชาสัมพันธ์ถึงผลดี/ผลเสียจากการใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์อย่างต่อเนื่องสมำสນอ ดังนั้น หน่วยงานต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง เช่น ภาครัฐ ภาคเอกชน บริษัทผู้จำหน่ายน้ำมันฯ ฯลฯ ควรเร่งขยายบริการน้ำมันแก๊สโซเชล์ในทุกสถานีบริการน้ำมัน เพื่อสนับสนุนความต้องการของผู้ใช้รถยนต์

3.5 จากการวิจัยพบว่า กลุ่มตัวอย่างต้องการให้หน่วยงานราชการและรัฐวิสาหกิจ เป็นแบบอย่างในการใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์ ดังนั้น จึงควรกำหนดนโยบายให้หน่วยงานราชการและรัฐวิสาหกิจเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์ด้วย

3.6 จากการวิจัยพบว่า ข้อเสนอแนะของกลุ่มตัวอย่างต้องการให้ใช้สื่อบุคคลสร้างความเชื่อมั่นในการใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์ ดังนั้น ควรจะรณรงค์โดยใช้สื่อบุคคลที่มีความรู้เรื่องน้ำมันแก๊สโซเชล์ในการให้คำปรึกษาแนะนำหรือเป็นตัวอย่างผู้ใช้น้ำมันแก๊สโซเชล์

4. ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป

4.1 การวิจัยในครั้งนี้ เป็นการวิจัยในประชาชนผู้ใช้รถยนต์ในเขตกรุงเทพมหานครเท่านั้น ดังนั้น การวิจัยครั้งต่อไป ควรจะมีการวิจัยในพื้นที่ภาคต่าง ๆ ของประเทศไทยให้ครอบคลุมกว้างขวาง เพื่อประโยชน์ในการวางแผนระยะยาว ให้มีความเหมาะสมในแต่ละพื้นที่

4.2 เนื่องจากการวิจัยในครั้งนี้เป็นการวิจัยเชิงสำรวจ ดังนั้นการใช้รูปแบบในการวิจัยชนิดอื่น ๆ เช่น การวิจัยปฏิบัติการ หรือการวิจัยเพื่อการพัฒนา เป็นต้น

4.3 ความมีการวิจัยการณรงค์ในการส่งเสริมให้เลือกใช้เชื้อเพลิงพลังงานทดแทนที่สามารถช่วยประหยัดพลังงานชนิดอื่น ๆ อาทิ ไบโอดีเซล ก๊าซ NGV ที่เป็นเชื้อเพลิงพลังงานทดแทน และเป็นทรัพยากรที่มีอยู่มากภายในประเทศไทย

4.4 ควรศึกษาการประเมินผลศื่อรณรงค์ ในด้านประสิทธิภาพ ประสิทธิผล และผลกระทบของการใช้สื่อต่าง ๆ ในการณรงค์เพื่อส่งเสริมการเลือกใช้น้ำมันแก๊สโซเชล