

หัวข้อวิทยานิพนธ์	การศึกษาทัศนคติของผู้ใช้ตีกแตรเพื่อการค้าปลีกบริเวณละแวกบ้าน ย่านชานเมืองค้านเหนือของกรุงเทพมหานคร
นักศึกษา	นางสาวสุพนิชย์ แสงเพ็ญพรา
รหัสประจำตัว	35622012
ปริญญา	การวางแผนภาคและเมืองมหาบัณฑิต
สาขาวิชา	การวางแผนชุมชนเมืองและสภาพแวดล้อม
พ.ศ.	2542
อาจารย์ผู้ควบคุมวิทยานิพนธ์	รศ.ดร. โภสภาคย์ พาสุวนิรันต์

บทคัดย่อ

การค้าปลีกเป็นธุรกิจขนาดเล็กที่มีความสำคัญคู่กับสังคมไทยมาช้านาน จนจนปัจจุบันเนื่องจากเป็นการขายสินค้าและบริการ ที่จำเป็นในชีวิตประจำวันไปสู่ผู้บริโภคที่กระจายตัวอยู่ในส่วนต่าง ๆ ของชุมชน การค้าปลีกส่วนใหญ่ตั้งอยู่ในอาคารที่มีขนาดเล็ก มีพื้นที่ใช้สอยไม่มาก นักและอยู่ในละแวกชุมชนนั้น ๆ ซึ่งเรียกว่า “อาคารพาณิชย์” หรือ “ตีกแตร” จากสภาพเศรษฐกิจที่ขยายตัวสูงส่งผลให้ประชาชนเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว และเริ่มนสร้างป้ายหาให้กับการเดินทางของประชาชนในกรุงเทพมหานครเป็นปัญหาการจราจรติดขัด รัฐบาลได้พยายามแก้ไขโดยการรักษาพื้นที่พิจารณาไว้ ด้วยข้อห้ามจอดรถบนผิวการจราจรในถนนสายสำคัญ ทำให้ตีกแตรหลาย ๆ แห่งได้หมดคุณค่าเชิงพาณิชย์ลง เพราะไม่มีที่จอดรถเป็นเหตุให้เกิดปัญหาตีกร้างตามมา

การศึกษานี้ เป็นการศึกษาทัศนคติของผู้ใช้ประโยชน์ตีกแตร ในที่นี้ได้แก่ ผู้ประกอบการค้าปลีก และผู้ใช้บริการที่มาซื้อสินค้าและบริการที่มีต่อมติทางด้านการใช้ประโยชน์ในตีกแตร เช่น ทางเท้า ถนน การใช้สูกของเหลวตัด การทำอาหาร ฯลฯ เป็นต้น โดยเลือกพื้นที่ชานเมืองค้านเหนือของกรุงเทพมหานคร โดยใช้แบบสอบถามและแบบสังเกตการณ์เป็นเครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล ใช้สถิติร้อยละในการอธิบายลักษณะการกระจายตัวของกลุ่มตัวอย่าง และใช้สถิติวิเคราะห์ไคส์-แควร์ (χ^2 -Square) ทดสอบความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปร ซึ่งกำหนดให้มีระดับนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

จากการศึกษาสามารถแยกผลการศึกษาออกเป็นสองส่วน ดังนี้

ทางค้านผู้ประกอบการ

- ลักษณะทางด้านประชากร พ布ว่า กลุ่มตัวอย่างเป็นเพศชายและหญิง ในสัดส่วนเท่า ๆ กัน ส่วนใหญ่มีเชื้อชาติไทย และมีอายุระหว่าง 26-35 ปี มีการศึกษาระดับปริญญาตรีเป็น

ส่วนใหญ่ มืออาชีพค้าขายเป็นอาชีพหลักของครอบครัว และมีรายได้โดยเฉลี่ยมากกว่า 30,000 บาท

2. ทางด้านทัศนคติที่มีต่อการใช้ตีกແກวทำการค้าปลีก พบว่า ผู้ประกอบการที่เป็นเจ้าของตีกແກวส่วนใหญ่ จะมีความเห็นว่าคุ้มค่าต่อค่าใช้จ่ายที่เสียไปเพื่อการใช้ตีกແກว และเกือบครึ่งของผู้ประกอบการมีความเห็นว่าความก้าวหน้าของถนนพอดี ๆ ในขณะที่เกินกว่าครึ่งเห็นว่าความก้าวหน้าของทางเท้าพอดี ๆ เกี่ยวกับทัศนคติที่มีต่อ habitats ที่ต้องการรับส่งสินค้า แต่ไม่มีผลต่อการค้า ในเรื่องการรับส่งสินค้าผู้ประกอบการส่วนใหญ่ที่ตั้งร้านอยู่บนทางเท้ากว้าง 2 เมตร หรือถนนกว้าง 12-16 เมตร มีความสะดวกในการจอดรถ และกลุ่มที่มีพื้นที่สำหรับสินค้าให้จะพอใจต่อการรับส่งสินค้า ในเรื่องความปลอดภัยในชีวิตและทรัพย์สิน ผู้ประกอบการส่วนใหญ่เห็นว่าอาจเกิดอาชญากรรมกับร้านของตนได้ โดยจะเป็นกลุ่มที่มีความเห็นว่า ถนนแคบจะมีความเห็นว่าอาจเกิดอาชญากรรมกับร้านของตนในสัดส่วนสูงที่สุด

ทางด้านผู้ใช้บริการ

1. ลักษณะด้านประชากร พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เป็นชายและหญิงในสัดส่วนที่เกือบทั้งหมด ส่วนใหญ่มีเชื้อชาติไทย และส่วนใหญ่มีอายุระหว่าง 26-35 ปี ส่วนใหญ่มีการศึกษาระดับปริญญาตรี มืออาชีพรับจ้างเป็นส่วนใหญ่ และมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนอยู่ระหว่าง 5,000-20,000 บาท

2. ทัศนคติที่มีต่อการใช้ตีกແກวทำการค้าปลีก พบว่า ผู้ใช้บริการส่วนใหญ่เดินทางไปใช้บริการโดยการเดินและจักรยาน ส่วนใหญ่มีระยะทางในการเดินทางไปยังร้านค้าไม่เกิน 400 เมตร ซึ่งผู้ที่เดินทางด้วยการเดินและจักรยานส่วนใหญ่มีความเห็นว่าสะดวกในการเดินทางทางด้านทัศนคติเกี่ยวกับสินค้า พบว่า กลุ่มผู้ใช้บริการส่วนใหญ่จะมาใช้บริการที่ร้านค้าตีกແກวเกือบทุกวัน โดยผู้ใช้บริการส่วนใหญ่มีความเห็นว่า ร้านค้าตีกແກวมีความหลากหลายของสินค้า พอดีกับความต้องการ และสินค้าที่ขายมีคุณภาพสูง