194738

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อ 1) ศึกษาพฤติกรรมการตัดสินใจและปัจจัยที่ผลต่อ การเลือกใช้บริการสถานที่พักอาศัยของนักศึกษามหาวิทยาลัยแม่โจ้ และ 2) ศึกษาถึงปัญหา อุปสรรคและหาข้อเสนอแนะเกี่ยวกับการใช้บริการสถานที่พักอาศัยของนักศึกษา โดยผู้วิจัยได้ รวบรวมข้อมูลจากนักศึกษามหาวิทยาลัยแม่โจ้ที่กำลังศึกษาในมหาวิทยาลัยแม่โจ้ ในระดับปริญญา ตรี ชั้นปีที่ 2 หลักสูตร 4 ปี และ 5 ปี จำนวน 8 คณะ จำนวนทั้งสิ้น 327 คน ซึ่งได้มาจากการใช้ขนาด กลุ่มตัวอย่างแบบขั้นปฐมภูมิ โดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการวิจัยและนำข้อมูลที่ได้นำมา วิเคราะห์ทางสถิติ ได้แก่ ค่าเฉลี่ยเลขคณิต และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน โดยมีผลการวิจัยดังนี้

ผู้ให้ข้อมูลส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีอายุระหว่าง 20-23 ปี ส่วนใหญ่ศึกษาอยู่ในคณะ ผลิตกรรมการเกษตร มีภูมิลำเนาในเขตภาคเหนือ โดยพักอาศัยประเภทหอพัก และมีเพื่อนเป็น บุคคลที่มีผลต่อการตัดสินใจ ซึ่งมีจำนวนสมาชิกที่พักอาศัยต่อห้องจำนวน 2 คน และมีรายได้ค่อ เดือน 5,000 บาท

พฤติกรรมที่มีผลต่อการตัดสินใจการเลือกใช้บริการสถานที่พักอาศัยของนักศึกษา มหาวิทยาลัยแม่โจ้ พบว่า เคือนธันวาคมเป็นช่วงเคือนที่นักศึกษาเริ่มหาข้อมูลเกี่ยวกับสถานที่พัก อาศัย ส่วนบุคคลที่แนะนำให้นักศึกษามาเช่าสถานที่พักอาศัย คือ ตนเป็นผู้เลือกเอง ส่วนความ สะควกสบายมากกว่าสถานที่พักอื่นๆ เป็นสิ่งจูงใจที่นักศึกษาตัดสินใจเลือกเช่าสถานที่พักอาศัย และระยะเวลาในการตัดสินใจหลังจากที่เห็นที่พักอาศัย 1 อาทิตย์ จึงตัดสินใจเลือกใช้บริการ

ภายในที่พักอาศัยผู้ให้ข้อมูลต้องการให้มีเจ้าหน้าที่รักษาความปลอดภัย อาคารที่พัก อาศัยต้องการเป็นสีขาว ในห้องพักต้องการ เ เตียงเคี่ยว สำหรับสุขภัณฑ์ต้องการเป็นแบบชักโครก ต้องการให้มีตู้เสื้อผ้าเป็นเฟอร์นิเจอร์เพิ่มเติมในห้องพัก ต้องการให้มีโทรศัพท์ อินเตอร์เน็ท ส่วน ขอบเขตการใช้โทรศัพท์ต้องการให้สามารถโทรต่างพื้นที่ได้ โดยต้องการกำหนดวงเงินในการใช้ โทรศัพท์ในห้องพักต่ำกว่า 200 บาท ส่วนความถี่ในการชำระค่าเช่าต้องการให้มีการชำระค่าเช่า เดือนละ 1 ครั้ง ราคาค่าเช่าต้องการให้อยู่ระหว่าง 1,001-1,500 บาท ไม่ต้องการให้มีการจ่าย ล่วงหน้า และค่าน้ำ ค่าไฟฟ้าต้องการให้มีการชำระตรงตามมิเตอร์ที่ใช้จริง

ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการสถานที่พักอาศัยของนักศึกษามหาวิทยาลัยแม่โจ้ จังหวัดเชียงใหม่ พบว่าปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านสถานที่ ด้านบุคลากร มีผลต่อการ ตัดสินใจเลือกใช้บริการสถานที่พักอาศัยของนักศึกษามหาวิทยาลัยแม่โจ้ ในระดับมาก ส่วนปัจจัย ด้านการส่งเสริมการขาย มีผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการสถานที่พักอาศัยของนักศึกษา มหาวิทยาลัยแม่โจ้ ในระดับปานกลาง

ปัญหา ในการเลือกใช้บริการสถานที่พักอาศัยของนักศึกษามหาวิทยาลัยแม่โจ้ พบว่า ที่จอครถไม่สะควกและพอเพียง เป็นปัญหาที่ผู้ให้ข้อมูลไม่เลือกใช้สถานที่พักอาศัย

ข้อเสนอแนะ เมื่อนักศึกษามีความต้องการความอุปกรณ์ สิ่งอำนวยความสะควกต่างๆ และ ไม่ต้องการจะจ่ายในบริการที่เพิ่มขึ้น มันเป็นจึงเรื่องยากในการเสาะแสวงหาสถานที่พัก เนื่องจากว่าเจ้าของของสถานที่พักคงไม่สามารถตอบสนองต่อความต้องการเหล่านั้น ได้ไม่ว่าจะ เป็นในเรื่องราคาที่ไม่สูง หรือการให้บริการต่างๆ ซึ่งเจ้าของที่สถานที่พักจะมอบสิ่งอำนวยความ สะควกต่างๆตามเหตุและผลของราคาของที่พักเหล่านั้น ดังนั้น มันจึงเป็นเหตุผลที่ว่า ถ้ามีความ ต้องการสิ่งอำนวยความสะดวกสบายเพิ่ม การจ่ายก็ต้องเพิ่มตามอย่างมีเหตุและผล แต่ถ้าต้องการ จ่ายน้อยก็ต้องหาที่พักอาศัยที่มีการบริการไม่แพง อุปกรณ์อำนวยความสะดวกก็น้อยชื้นตาม

This study was conducted to investigate: 1) decision making behaviors and factors effecting the selection of accommodation of Maejo University students; and 2) problems encountered and suggestions on using accommodation service. Data were obtained from 327 second year Maejo University students (4 and 5 years program). The respondents were obtained through primary sampling group. Questionnaires were used as a tool for data collection and the obtained data were analyzed for finding mean and standard deviation.

Results of the study revealed that most of the respondents were female and their age range was 20-23 years. Most of the respondents were studying in the Faculty of Agricultural Production and living in the northern part of Thailand. It was also found that friends were an important factor effecting their decision making on the selection of dormitories and there were 2 persons in one room. Their monthly income was 5,000 baht.

In the case of behaviors effecting decision making on accommodation selection of the respondents, it was found that they began to find information about accommodation in December. The respondents selected accommodation by themselves based on convenience. The respondents took one week for their decision making on the selection of accommodation. It was found that they preferred accommodation having security guards, white rooms with one single bed and toilet. Besides, they wanted wardrobe, telephone and internet. The respondents also wanted the telephone that could be connected with other areas in which the service charge should be less than 200 baths. They wanted to pay for the rent once a month and their payment range was 1.001-1,500 baht. They did not want to pay for the rent in advance. For payment of water and electricity, they wanted it to be based on the meter.

Factor on products, price, location and personal were found to have a high level of an effect toward the decision making on the selection of accommodation whereas factor on sales promotion were found in a moderate level.

For problems encountered and suggestions, it was found that parking lots were not enough and inconvenient causing the respondents did not want to select the accommodation.

Since the respondents needed more convenient facilities and non-payment in advance, they would definitely find difficulties looking for accommodation. This is because accommodation owners cannot offered it since it is costly and the service charge they offered to the respondents was a reasonable price. Thus, it is suggested that the respondents pay additional service charge if they want more convenient facilities or find somewhere else having convenient facilities that they need with low service charge.