53602319 : สาขาวิชาการประกอบการ

คำสำคัญ: เหล็กก่อสร้าง

ณรัณณัฎฐ์ ภวัฐปัญจพล : ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อเหล็กเพื่อการก่อสร้างในอำเภอ เมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม. อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ : อ.คร.กฤษฎา พัชราวนิช. 74 หน้า.

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อ 1) ศึกษาปัจจัยส่วนบุคคล ที่มีผลต่อตัดสินใจซื้อเหล็กเพื่อ การก่อสร้างของลูกค้าในอำเภอเมือง จังหวัดนครปฐม 2) ศึกษาส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อ การตัดสินใจซื้อเหล็กเพื่อการก่อสร้างของลูกค้าในอำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม 3) ศึกษา พฤติกรรมและการตัดสินใจซื้อเหล็กเพื่อการก่อสร้างของลูกค้าในอำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม จำแนกตามประเภทลูกค้า และ 4) ศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างส่วนประสมทางการตลาดกับการตัดสินใจ ซื้อเหล็กเพื่อการก่อสร้างของลูกค้าในอำเภอเมือง จังหวัดนครปฐม กลุ่มตัวอย่างจำนวน 400 คน เครื่องมือ ที่ใช้ คือ แบบสอบถาม สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูล คือ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน การทดสอบความสอดคล้องได-สแกวร์

ผลการวิจัยพบว่า 1) กลุ่มตัวอย่างเป็นเพศชายมากกว่าเพศหญิง กิดเป็นร้อยละ 81.25 มีอายุ ระหว่าง 46 – 55 ปี กิดเป็นร้อยละ 41.8 ระดับการศึกษา ปริญญาตรี กิดเป็นร้อยละ 30.8 เป็นผู้รับเหมา กิดเป็นร้อยละ 33.3 และมีรายได้ ระหว่าง 50,000 – 70,000 บาท/เดือน กิดเป็นร้อยละ 15.0 2) ระดับ การตัดสินใจเกี่ยวกับส่วนประสมการตลาดโดยรวม อยู่ในระดับสำคัญมาก เมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า ด้านผลิตภัณฑ์มีค่าเฉลี่ยมากที่สุด และด้านการจัดจำหน่าย มีค่าเฉลี่ยน้อยที่สุด 3) ระดับพฤติกรรม และการตัดสินใจซื้อเหล็กเพื่อการก่อสร้าง โดยรวม อยู่ในระดับสำคัญมาก เมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า กลุ่มตัวอย่างมีการตัดสินใจด้านการตระหนักถึงกวามต้องการมีค่าเฉลี่ยมากที่สุด และการตัดสินใจ ด้านการประเมินทางเลือก มีค่าเฉลี่ยน้อยที่สุด 4) ความสัมพันธ์ระหว่างส่วนประสมทางการตลาดที่ มีผลต่อการตัดสินใจซื้อเหล็กเพื่อการก่อสร้างกับข้อมูลด้านประชากรศาสตร์ สรุปได้ว่าเพศ อายุ การศึกษา ไม่มีความสัมพันธ์กับการตัดสินใจเลือกซื้อเหล็กเพื่อการก่อสร้าง

สาขาวิชาการประกอบการ	บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศิลปากร
ลายมือชื่อนักศึกษา	ปีการศึกษา 2554
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์	

53602319: MAJOR: ENTREPRENEURSHIP KEY WORDS: CONSTRUCTION STEELS

NARANNAT PAWATPANJAPOL : FACTORS AFFECTING THE DECISION TO PURCHASE STEEL FOR CONSTRUCTION IN MUANG, NAKHONPATHOM NAKHONPATHOM. THESIS ADVISOR : KRISADA PACHRAVANICH, Ph.D., $74~\rm pp$.

This research had the purposes for 1) studying the individual factor affecting the decision of purchasing steel for construction in Muang district, Nakhornpathom 2) studying the marketing mixture affecting to the decision of purchasing steel for construction in Muang district, Nakhornpathom 3) studying the behavior and the decision of purchasing steel for construction in Muang district, Nakhornpathom by classifying from customers' category, and 4) studying the relationship between the marketing mixture and the decision of purchasing steel for construction in Muang district, Nakhornpathom. The sampling group was 400 people. A tool used in this research was the questionnaire. The analysis used for analyzing information was mean, percentage, standard deviation, and Chi - square conformance testing.

The result found that 1) for the sampling group, there were men more than women for 81.25%; their age was around 46-55 years old for 41.8%; their educational level was the bachelor degree for 30.8%; 33.3% of them were constructors; and their salary was around 50,000 – 70,000 baht for 15.02%. 2) the decision level about the marketing mixture in general was high level. When considering for each side, it found that for the production, its mean was the highest; for the distribution, its mean was the least. 3) the behavior level and the decision of purchasing steel for construction in general was the very important level. When considering in each side, it found that for the sampling group making a decision about realizing the demand, its mean was the highest and making a decision about estimating choices, its mean was the least. 4) the relationship between the marketing mixture effecting to the decision of purchasing steel for construction was different from career relating to the decision of purchasing steel for construction.