

## บทที่ 4

### สรุปและข้อเสนอแนะ

#### 4.1 ข้อค้นพบจากการวิจัย

(1) องค์ประกอบและการจัดการโซ่อุปทานของสูกรในประเทศไทย ในภาพรวมประกอบด้วย 3 ระบบ ได้แก่

(1.1) โซ่อุปทานของผู้เลี้ยงอิสระ ร่วมกับเกษตรกรเครือข่าย และจัดการเนื้อสูกรสู่ตลาดเอง ผู้ประกอบการที่เข้าสู่ธุรกิจการผลิตและการทำตลาดสูกรอย่างครบวงจร โดยผลิตลูกสูกรสูกรขุน และเนื้อสูกรตามมาตรฐานสากล ภายใต้ระบบบริหารจัดการเดียวกัน

(1.2) โซ่อุปทานระบบผู้เลี้ยงอิสระหลายระดับ และจำนวนผู้เลี้ยงสูกรมีชีวิตต่อไปยังตลาดสด ประกอบด้วยกลุ่มผู้ผลิตลูกสูกร กลุ่มผู้เลี้ยงสูกรขุน ซึ่งต่างมีอิสระในการบริหารจัดการวัตถุดิบที่นำเข้ามาสู่ระบบการผลิต ผลผลิต ตลาด และการลงทุนในการเลี้ยง สูกรขุนจะมีพ่อค้าผู้รวบรวมจากฟาร์มผลิต 送เข้าสู่โรงงานสำหรับ แปรสภาพและจำนวนเนื้อในตลาดสดต่อไป

(1.3) ระบบการเลี้ยงแบบพันธะสัญญา (contract farming) การเลี้ยงสูกรดำเนินการบริหารจัดการอยู่ภายใต้การควบคุมและดูแลของบริษัทเอกชน ซึ่งอยู่ในธุรกิจการผลิตสัตว์ที่ใหญ่ที่สุดของประเทศไทย โดยจะมีการคัดเลือกกลุ่มเกษตรกรที่เหมาะสมสำหรับการเลี้ยงสูกรในแต่ละระดับอายุ เริ่มจากการจัดหาแม่สูกรนอบให้แก่กลุ่มผู้ผลิตลูกสูกร เกษตรกรกลุ่มนี้ จะได้รับเม็ดพันธุ์ที่พร้อมผสมพันธุ์ อาหารสำหรับเลี้ยงแม่สูกร ในระยะต่าง ๆ (ตั้งท้อง ให้นม และพักท้อง) ตารางปฏิบัติงานในการผลิตลูกสูกร พร้อมเจ้าหน้าที่ในการติดตาม ควบคุม และแนะนำการเลี้ยง การดูแลสุขภาพสัตว์ การผสมเทียม และการฉีดวัคซีนป้องกันโรคต่าง ๆ ดำเนินการผลิตลูกสูกรให้ได้เกณฑ์มาตรฐานที่กำหนด เพื่อให้ได้รับผลตอบแทนตามที่ตกลงกัน ลูกสูกรที่ผลิตได้จากฟาร์มเลี้ยงแม่สูกร จะได้รับการรวบรวมและจัดการส่งต่อไปยังกลุ่มผู้เลี้ยงลูกสูกร

กลุ่มผู้เลี้ยงลูกสูกร จะรับซื้อลูกสูกรจากบริษัทฯ ภายใต้ราคารือที่ตกลงกัน โดยบริษัทฯ จัดหาเจ้าหน้าที่มาควบคุมการเลี้ยง จัดหาอาหารและเวชภัณฑ์ต่าง ๆ พร้อมบริการทำวัคซีนให้ ส่วนผู้เลี้ยงเป็นฝ่ายจัดหาสถานที่ แรงงาน อุปกรณ์การเลี้ยง และการจัดการสิ่งแวดล้อม การเลี้ยงลูกสูกรนี้ จะมีการผันเปลี่ยนตามความพร้อมของกลุ่มผู้เลี้ยง ว่ามีความสามารถเลี้ยงไปจนถึงน้ำหนัก 70 กิโลกรัมเพื่อนำไปขายต่อ หรืออาจเลี้ยงเพียงสูกรรุ่นน้ำหนัก 40 กิโลกรัม แล้วมีผู้เลี้ยงอีกกลุ่มหนึ่งมารับซ่อมต่อ แต่การให้อาหารต้องเปลี่ยนผูดูแลไปตามน้ำหนักของสูกร เมื่อเลี้ยงต่อไปจนลูกสูกรได้ขนาดตามที่ตกลงกัน จะมีการเปลี่ยนมืออีกครั้งไปสู่กลุ่มผู้เลี้ยงสูกรขุน และหรือให้ผู้เลี้ยงรายเดิมดำเนินการเลี้ยงสูกรขุนต่อไป

กลุ่มเลี้ยงสูกรอุน วิธีการจัดการยังคงเดิม แต่มีการเปลี่ยนสูตรอาหารที่ให้การเลี้ยงสูกรอุนจะไปสินสุดเมื่อน้ำหนักสูกรเพิ่มขึ้นไปถึง 100 กิโลกรัม

รูปแบบการจัดการสูกรที่ชูนแล้ว มี 2 ลักษณะ คือ บริษัทฯ รับซื้อสูกรอุนคืนจากฟาร์ม สูกรอุน เพื่อนำเข้าสู่โรงงานผ่านมาตรฐานของบริษัทฯ โรงงานตัดแต่ง และนำซึ้นส่วนเนื้อที่ตัดแต่งตาม มาตรฐานสากลสำหรับการจำหน่ายในห้างโมเดิร์นเทรด อีกรูปแบบหนึ่งเป็นการเปิดประมูลสูกร และหรือให้โควต้าแก่พ่อค้าซื้อสูกรมีชีวิต เข้ามาทำการซื้อสูกรอุนจากฟาร์ม เพื่อนำเข้าสู่โรงงานผ้าสัตว์ และจำหน่ายเนื้อสูกรต่อไปในตลาดสดการเหลือของวัตถุดิบจากตันน้ำไปสู่สินค้าและผู้บริโภคปลาย น้ำ และการย้อมกลับของข้อมูลสารสนเทศจากปลายน้ำสู่ตันน้ำ ในสองรูปแบบ คือ การเลี้ยงสูกรแบบครบวงจร และการเลี้ยงแบบแยกกลุ่มผู้ประกอบการ จากการกลุ่มตัวแทน 4 ภาค คือ ภาคเหนือ กลาง ตะวันออกเฉียงเหนือ และภาคใต้

(2) ต้นทุนการผลิตลูกสูกร สูกรอุน และเนื้อสูกร รวมถึงมูลค่าเพิ่มของกิจกรรมภายใต้การบริหารจัดการซื่อสัมภានของสูกรในประเทศไทยแต่ละภาค

#### (2.1) ต้นทุนการผลิตลูกสูกร น้ำหนัก 16 กิโลกรัม (บาท)

รายการ	ภาคใต้	ภาคกลาง	ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	ภาคเหนือ
ต้นทุนผันแปร	1,707.04	1,424.91	1,392.38	1,379.52
ต้นทุนคงที่	24.00	22.65	21.99	21.82
ต้นทุนรวม	1,731.04	1,447.56	1,414.37	1,401.14

#### โครงสร้างต้นทุนผันแปรการผลิตลูกสูกร น้ำหนัก 16 กิโลกรัม (ร้อยละ)

รายการ	ภาคใต้	ภาคกลาง	ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	ภาคเหนือ
อาหาร	83.44	81.72	82.36	84.65
พันธุ์	7.32	7.78	7.25	8.10
อื่นๆ	9.24	10.50	10.39	7.25

#### (2.2) ต้นทุนการผลิตสูกรอุน น้ำหนัก 100 กิโลกรัม (บาท)

รายการ	ภาคใต้	ภาคกลาง	ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	ภาคเหนือ
ต้นทุนผันแปร	5,437.20	5,184.61	5,140.05	5,178.28
ต้นทุนคงที่	54.08	68.52	81.01	69.41
ต้นทุนรวม	5,491.28	5,253.13	5,221.07	5,247.68

โครงสร้างต้นทุนผันแปรการผลิตลูกสุกร น้ำหนัก 100 กิโลกรัม (ร้อยละ)

รายการ	ภาคใต้	ภาคกลาง	ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	ภาคเหนือ
อาหาร	60.88	61.65	61.88	57.78
พืช	31.86	30.86	31.13	30.90
อื่นๆ	7.25	7.49	6.99	11.32

(2.3) มูลค่าเพิ่มของกิจกรรมใช้คุปทาน (บาทต่อ กิโลกรัม)

รายการ	ภาคใต้	ภาคกลาง	ภาคตะวันออก เฉียงเหนือ	ภาคเหนือ
มูลค่าเพิ่มระดับต้นน้ำ	-0.01	1.50	1.83	1.97
มูลค่าเพิ่มระดับกลางน้ำ	10.10	3.47	2.79	9.87
มูลค่าเพิ่มระดับปลายน้ำ	6.83	8.23	10.88	13.82
รวมมูลค่าเพิ่ม	16.93	13.20	15.50	25.23
มูลค่าเพิ่มต่อตัว (บาท)	1,693.00	1,320.00	1,550.00	2,523.00

(2.4) โครงสร้างต้นทุนผู้บริโภคในใช้คุปทานของเนื้อสุกร

สัดส่วนราคาที่ผู้บริโภคจ่าย (%)

รายการ	ภาคใต้	ภาคกลาง	ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	ภาคเหนือ
ต้นทุnlูกสุกร	20.01	18.58	17.71	14.46
ส่วนต่างราคาน้ำตาล	0.02	1.96	2.32	1.70
ต้นทุนสุกรขุน	43.44	46.89	45.33	38.68
ส่วนต่างราคาน้ำตาลขุน	11.66	4.45	3.49	10.88
ต้นทุนขายปลีก	16.98	17.56	17.53	15.32
ส่วนต่างราคาน้ำตาลขายปลีก	7.89	10.56	13.62	18.97

(3) ผลการวิเคราะห์สูตรอาหารและต้นทุนจากโครงสร้างสูตรอาหารที่ผู้ประกอบการเลือกใช้ออยู่ในช่วงที่ทำการศึกษา พ布ว่าผู้ประกอบการได้เลือกใช้วัตถุดิบที่มีอยู่ในประเทศไทยเป็นหลัก ได้แก่ รำข้าว ปลาข้าวข้าวโพด มันบด กากปาล์ม รวมถึงปลาป่น ส่วนวัตถุดิบที่ต้องนำเข้าได้แก่ กากถั่วเหลือง และถั่วอบ ซึ่งส่วนผสมของวัตถุดิบข้างต้น ได้ผ่านการทดสอบและแนะนำโดย

สถานบันการศึกษาว่าจะเป็นสูตรที่เหมาะสมสำหรับการเลี้ยงสุกรในวัยต่าง ๆ ได้อย่างมีประสิทธิผล ดังนั้น การจัดการของธุรกิจอย่างมีประสิทธิภาพ คือ การจัดหาวัตถุดิบที่มีคุณภาพ ด้วยราคาที่เหมาะสม การเปลี่ยนแปลงของราคาวัตถุดิบข้างต้น อันเนื่องมาจากการนโยบายของรัฐบาล จะส่งผลต่อการเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมเลี้ยงสุกร โดยตรง การจัดการอาหารสำหรับเลี้ยงสุกรรุ่น เสียตันทุนเฉลี่ยต่ำสุดกิโลกรัมละ 9.64 บาท ส่วนอาหารสุกรุ่น ตันทุนเฉลี่ยต่ำสุด 7.95 บาท

(4) การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างราคางานกับราคาวัตถุดิบ พ布ว่า ราคางานจะเปลี่ยนต่อ กิโลกรัมมีการเปลี่ยนแปลงไปในทิศทางเดียวกับราคาวัตถุดิบ ประกอบด้วยราคากลูกสุกร ราคาก้าวโพด ราคากากถัวเหลือง และราคากลายข้าว ยกเว้นราคากากร้า ซึ่งเปลี่ยนแปลงในทิศทางตรงกันข้าม

(5) ราคางาน นอกจากจะเปลี่ยนแปลงไปตามราคาวัตถุดิบที่เพิ่มขึ้นแล้ว ยังมีทิศทางการเปลี่ยนแปลงตามโน้มเรลาที่เพิ่มขึ้น และปรากฏการณ์วัฏจักรราคางานยังคงปรากฏในช่วงปี พ.ศ. 2541-2553 โดยราคางานจะเพิ่มขึ้นอยู่ประมาณ 2-3 ปี จากนั้น ราคากจะตกต่ำลงเป็นวัฏจักร

(6) แบบจำลองราคางานระดับต่าง ๆ เป็นดังนี้

ราคางาน	=	ราคางานนำเข้าปีกเนื้อสุกร X 0.5313
ราคางาน	=	ราคางานนำเข้าขากรรไกร X 0.7131
ราคางานนำเข้าปีกเนื้อสุกร	=	ราคางาน X 1.90
ราคางานนำเข้าทั้งตัว	=	ราคางาน X 1.40
ราคากลูกสุกร	=	ราคางาน X 0.2722

(7) ข้อมูลจากภาคสนาม พบว่า ผู้เลี้ยงสุกรในระดับต่าง ๆ มีความรู้ในระดับปริญญา มีประสบการณ์สูง และได้รับการถ่ายทอดความรู้จากสถานบันการศึกษาและหน่วยงานที่เกี่ยวข้องอย่างต่อเนื่อง มีการจัดระบบการเลี้ยงและการนำบัดของเสียที่ดี แต่ยังพบความเสี่ยงในเรื่องของโรคระบาด โดยเฉพาะโรคกลูกหมูตายก่อนกำหนด หรือ PRRS ตันทุนวัตถุดิบที่เพิ่มสูงขึ้นและเปลี่ยนแปลงบ่อยครั้ง บางครั้งเป็นรายวัน และคุณภาพของวัตถุดิบไม่ตรงตามที่ต้องการ ในส่วนของตลาด ยังพบปัญหาราคามีเม็ดสีรภาก และผู้บริโภคยังนิยมบริโภคหากอุ่น

(7) หน่วยงานและองค์กรที่ดูแลนโยบายการผลิตและการตลาดสุกรในเรื่องความปลอดภัยของอาหาร ประกอบด้วยหน่วยงานหลัก คือ กรมปศุสัตว์ ซึ่งดำเนินนโยบายการบริโภคเนื้อที่ปลอดภัย มีพระราชบัญญัติหลายฉบับที่สามารถใช้บังคับเกี่ยวกับฟาร์มเลี้ยงสัตว์ โรงฆ่าสัตว์ และแหล่งจำหน่ายเนื้อสัตว์ แต่การดำเนินงานในส่วนของโรงฆ่าสัตว์มาตรฐาน ยังดำเนินการไม่ได้มากนัก และต้องการการสนับสนุนและความร่วมมือของภาคเอกชน ซึ่งจะเห็นได้จากการปรับปรุงโรงฆ่าสัตว์เทศบาลเมืองพัทลุง โดยบริษัท เบทาโกรภาครให้ จำกัด

สำหรับสมาคมผู้เลี้ยงสุกรแห่งชาติ มีบทบาทสำคัญในการปกป้องผลผลิตจากฟาร์มสุกร ต่อรองราคาจำหน่ายสุกรมีชีวิต แก้ไขปัญหาโรคระบาดสุกร ให้ข้อมูลและข่าวสารแก่สมาชิกเพื่อการตัดสินใจ ในส่วนของสมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทย เน้นการส่งเสริมการผลิตอาหารสัตว์ให้มีปริมาณเพียงพอแก่ความต้องการของตลาด ส่งเสริมคุณภาพอาหารสัตว์เข้าสู่มาตรฐานที่ดี และวางแผนเปียบใช้สมาชิกปฏิบัติและดูแลการปฏิบัติ และองค์กรสุดท้าย คือ คณะกรรมการนโยบายพัฒนาสุกร และผลิตภัณฑ์ มีแผนปฏิบัติงานรองรับการพัฒนาสุกรทั้งระบบ พ.ศ. 2553-2557 ทั้งหมด 4 แผนงาน (แผนพัฒนาการผลิตสุกรและผลิตภัณฑ์ แผนพัฒนาการตลาดสุกรและผลิตภัณฑ์ แผนพัฒนาโรงฆ่าสุกรและการขนส่ง และแผนพัฒนาปัจจัยการผลิตและควบคุมคุณภาพมาตรฐาน) จำนวน 16 โครงการ งบประมาณ 1,312.384 ล้านบาท

#### 4.2 ข้อเสนอแนะ

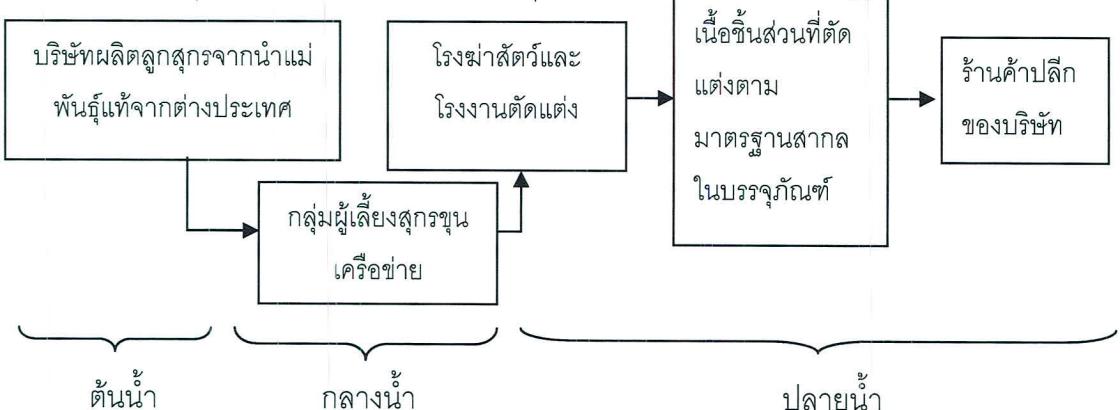
อุตสาหกรรมการเลี้ยงสุกรในประเทศไทยได้มีการพัฒนามาอย่างต่อเนื่องและยาวนาน ควบคู่ไปกับการได้เบรียบในเรื่องของวัตถุดิบ (รำและปลาดิบ) การนำพันธุ์สุกรจากต่างประเทศเข้ามาเลี้ยง เพื่อเพิ่มศักยภาพการผลิตให้เพียงพอแก่ความต้องการของตลาด มีประสิทธิภาพการเลี้ยงภายใต้เวลาที่เหมาะสม การพัฒนาโรงฆ่าสัตว์มาตรฐาน และการตลาดจำหน่ายเนื้อ แต่ปัญหาที่อุตสาหกรรมนี้ประสบอยู่ เช่น ไม่สามารถตัดสินใจใช้นโยบายของรัฐเพื่อสร้างความเป็นธรรมให้แก่ผู้บริโภค ได้แก่ ราคาน้ำสุกรมีชีวิตที่ผู้เลี้ยงได้รับและราคาน้ำสุกรผู้บริโภคควรเป็นเท่าเดียวกัน การกำหนดราคาสำหรับเนื้อสุกรขายปลีก เท่ากับ ราคาน้ำสุกรมีชีวิตคุณด้วยสอง แล้วบางส่วน มีความเป็นธรรมหรือไม่ ผลการศึกษาใช้อุปทาน และการบริหารจัดการของผู้ประกอบการที่เกี่ยวข้อง พบว่า การจำหน่ายเนื้อสุกรในตลาดนั้น ไม่ได้จำหน่ายเฉพาะส่วนที่เป็นเนื้อแดงเท่านั้น ทุกชิ้นส่วนของซากสุกรสามารถจำหน่ายได้หมด ไม่ว่าจะเป็นหนัง เครื่องใน หัว และหาง แต่จะมีคาดการณ์หลังกันไปตามความต้องการของผู้บริโภค ซึ่งเมื่อนำราคามาตรฐานทั่วไปของราคาน้ำสุกรมีชีวิต แตกต่างกันเพียง 1.40 เท่า เท่านั้น นั่นคือ หากราคากิโลกรัม 100 บาท ราคาน้ำสุกรมีชีวิตควรเท่ากับ 71 บาท นอกจากนี้ ผลการวิเคราะห์โครงสร้างราคาที่ผู้บริโภคจ่าย ยังพบว่า ส่วนการบริหารจัดการภายในโซ่อุปทานปลายน้ำ นอกจากจะใช้เวลาดำเนินการสั้นแล้ว ยังมีส่วนต่างของผลตอบแทน (กำไร) สูงที่สุดอีกด้วย ดังนั้น

(1) ราคาน้ำสุกรชั้นสูงมีชีวิต 100 กิโลกรัม ที่ผู้เลี้ยงได้รับ ไม่ควรต่ำกว่ากิโลกรัมละ 60 บาท ในขณะที่ราคากิโลกรัม 110 บาท หรือประมาณ 1.8 เท่าของราคาน้ำสุกรมีชีวิต

(2) การบริหารจัดการโซ่อุปทานต้องอยู่ภายใต้การจัดการเลี้ยงที่มีประสิทธิภาพ ตั้งแต่การจัดหาแม่พันธุ์ การจัดการอาหารที่ประยุกต์ แต่ได้คุณภาพตามความต้องการของสุกร การจัดการโรง

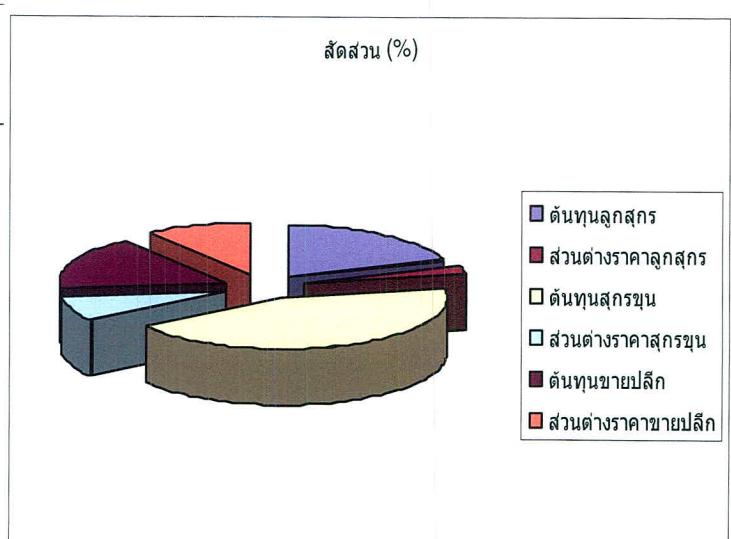
มาสัตว์ การตัดแต่ง การจำหน่ายที่ถูกหลักมาตรฐานสากลด้านความสะอาด และความพึงพอใจของผู้บริโภค

(3) ใช้อุปทานอ้างอิงสำหรับการผลิตสugarและจำหน่ายสugar ควรเป็น ดังนี้



แบบจำลองราคาอ้างอิง (Price Reference Model) สำหรับการผลิตสugarในประเทศไทย ควรประกอบด้วยส่วนที่เป็นต้นทุนลูกสุกร น้ำหนัก 16 กิโลกรัม ร้อยละ 19.41 กำไรของผู้ผลิตลูกสุกร ร้อยละ 2.26 ต้นทุนสำหรับการผลิตสugarขุน 100 กิโลกรัม ร้อยละ 43.42 กำไรของผู้ผลิตสugarขุนร้อยละ 7.82 ต้นทุนการการเปลี่ยนแปลงหน่วย ร้อยละ 16.80 และกำไรของผู้ขายปลีก ซึ่งต้องรับผิดชอบในเรื่องของ มาตรฐานความสะอาดและความปลอดภัยของผู้บริโภค เท่ากับ ร้อยละ 10.30 ดังนี้

รายการ	สัดส่วน (%)
ต้นทุnlูกสุกร	19.41
ส่วนต่างราคาน้ำหนัก	2.26
ต้นทุนสugarขุน	43.42
ส่วนต่างราคาน้ำหนัก	7.82
ต้นทุนขายปลีก	16.80
ส่วนต่างราคาน้ำหนัก	10.30



ดังนั้น จึงสมควรสนับสนุนให้ผู้ประกอบการที่มีความพร้อม ได้เล็งเห็นถึงประโยชน์ที่จะได้รับ เข้ามาร่วมดำเนินการบริหารจัดการเลี้ยงสุกร ด้วยระบบฟาร์มมาตรฐาน และนำสุกรมีชีวิตเข้าไปปรับเปลี่ยนที่โรงฆ่าสัตว์ การตัดแต่งตามมาตรฐานสากล และจำหน่ายเนื้อด้วยระบบความปลอดภัย

(4) สำหรับระบบการผลิตแบบพันธะสัญญา (contract farming) ยังสามารถนำมาใช้ในการผลิตสugarขุนได้ แต่ผู้เลี้ยงลูกสุกรยังต้องได้รับการชดเชยในระดับที่เหมาะสม เพื่อความอยู่รอดในระยะยาว เพราะมูลค่าเพิ่มติดลบ และไม่ได้รับการชดเชยด้วยแม่สugarปลดระหว่าง

(5) นโยบายการผลิตและการตลาดสุกรในเรื่องความปลอดภัยของอาหาร มีภาคส่วนที่เกี่ยวข้องประกอบด้วยกรมปศุสัตว์ สมาคมผู้เลี้ยงสุกรแห่งชาติ สมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทย และคณะกรรมการนโยบายพัฒนาสุกรและผลิตภัณฑ์ ซึ่งองค์กรและหน่วยงานเหล่านี้ ควร sewage ความร่วมมือเพื่อบรรลุนโยบายความปลอดภัยของอาหารในอุตสาหกรรมการผลิตสุกร

\*\*\*\*\*