

บรรณานุกรม

- กมล ต่อ กิจไพบูลย์. (2540). การศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างค่าใช้จ่ายเพื่อการโฆษณาภัยด้วย
จำนวนผู้อ่านจัดการยาในประเทศไทย ปี 2538. วิทยานิพนธ์ปริญญาวิทยาศาสตร์
มหาบัณฑิต สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
กรรมการปักธงคงกระร่วงมหาดไทย. (2551). จำนวนรายภารทั่วราชอาณาจักร แยกเป็น
กรุงเทพมหานคร และจังหวัดต่าง ๆ ตามหลักฐานการทะเบียนรายภาร. ค้นเมื่อ 7 กันยายน
2552, จาก <http://www.dopa.go.th/stat/>.
- จินตนีย์ ไพรสาร์, & จักรินทร์ สุขุมอก. (2549). การจัดการการผลิตและปฏิบัติการ. กรุงเทพฯ:
เพียร์สัน เอ็คคูเคชั่น อินโคไซน่า.
- จีระภา พวงพลา. (2546). ปัจจัยจึงการเลือกใช้บริการร้านจำหน่ายรถจักรยานยนต์ระบบเข้าซื้อ
ในอำเภอเมือง จังหวัดหนองคาย. การศึกษาปัญหาพิเศษปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
สาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยสารคาม.
- จุฑา เทียนไทย และคณะ. (2550). การจัดการเชิงกลยุทธ์. กรุงเทพฯ: คณะบริหารธุรกิจ
มหาวิทยาลัยรามคำแหง.
- ชลวิช สุรัณยารักษ์. (2539). การศึกษาเศรษฐกิจอุตสาหกรรมรถจักรยานยนต์ในประเทศไทย.
วิทยานิพนธ์ปริญญาวิทยาศาสตร์ครุภัณฑ์ สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ บัณฑิตวิทยาลัย
มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- ชุนพล เสริมศักดิ์ศิริ. (2543). ผู้บริโภคพิจารณาในการเลือกซื้อรถยนต์. กรุงเทพฯ: คณะพัฒนา
สังคม สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์.
- โชคชัย สุวรรณภรณ์. (2549). ปัญหาโครงสร้างประชากรสูงอายุเราจะจัดการอย่างไรกับ
ภาวะการณ์คลังในอนาคต. กรุงเทพฯ: สำนักงานเศรษฐกิจการคลัง.
- ไชยฤทธิ์ จุวัฒน์สารัญ. (2544). ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อรถจักรยานยนต์ของ
ผู้บริโภคในจังหวัดมหาสารคาม. รายงานการศึกษาปัญหาพิเศษ ปริญญาบริหารธุรกิจ
มหาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยมหาสารคาม.
- ทรงชัย บริสุทธิ์. (2540). การวิเคราะห์อุปสงค์และอุปทานของรถจักรยานยนต์ในประเทศไทย.
กรุงเทพฯ: มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- ธนาคารกสิกรไทย. (2552). ดี เอส เอส. ค้นเมื่อ 12 มกราคม 2553, จาก <http://dsskbank/josso/signon/upuudlogin.do>.

- นพพร นุชนิยม. (2542). การวิเคราะห์โครงสร้างพฤติกรรมและผลการดำเนินงานของอุตสาหกรรมยางรถยนต์ในประเทศไทยในช่วงเศรษฐกิจดีดดอย. วิทยานิพนธ์ปริญญาโท สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ บัณฑิตวิทยาลัยมหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- บจก. ยามาฮ่า มอเตอร์. (2549). ผู้จัดจำหน่ายรถจักรยานยนต์และศูนย์บริการทั่วประเทศ. ค้นเมื่อ 9 มกราคม 2552, จาก <http://www.yamaha-motor.co.th/Square/>.
- บจก. เอ.พี. ชอนด้า. (2551). ผู้จัดจำหน่าย. ค้นเมื่อ 9 มกราคม 2552, จาก <http://www.aphonda.co.th/honda2008/>.
- บจก. เอส.พี. ซูซูกิ. (2551). ค้นหาผู้แทนจำหน่ายจากจังหวัด. ค้นเมื่อ 9 มกราคม 2552, จาก <http://www.spsuzuki.com/Community/Thai/Dealer-Service/Dealer/Search4Province.asp>.
- บุญชุม ศรีสะอาด. (2535). การวิจัยเบื้องต้น. กรุงเทพฯ: สุวิรยาสาส์น.
- พิชิต ฤทธิ์จรุณ. (2549). ระเบียบวิธีการวิจัยทางสังคมศาสตร์. พิมพ์ครั้งที่ 3. กรุงเทพฯ: เอเชียส์ ออฟ เคอร์มีสท์.
- พึงบางกรวย. (2542). การศึกษาเปรียบเทียบปัจจัยในการเลือกทำเลที่ตั้งของร้านค้าปลีกแบบชูปเปอร์เซ็นเตอร์ในภาคเหนือ: กรณีศึกษาโลตัสชูปเปอร์เซ็นเตอร์และบิ๊กซีชูปเปอร์เซ็นเตอร์เชียงใหม่. เชียงใหม่: มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- ไพรัช ห่อสุวรรณชัย. (2546). การศึกษาการตลาดและพฤติกรรมการซื้อรถจักรยานยนต์ในกรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์ปริญญาโท สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ บัณฑิตวิทยาลัยมหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- ไพรินทร์ ปราสาพาธ. (2546). ปัจจัยที่มีผลต่อพฤติกรรมการตัดสินใจซื้อรถจักรยานยนต์ยี่ห้อสอนด้านในเขตกรุงเทพมหานคร. กรุงเทพฯ: สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์.
- ลักษนา คงวนวุฒิ. (2545). ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อรถจักรยานยนต์ของผู้บริโภคในเขตอำเภอเมืองอุดรธานี. รายงานการศึกษาปัญหาพิเศษปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิตสาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยสารคาม.
- ลีวน สายยศ, & อังคณา สายยศ. (2538). หลักการวิจัยทางการศึกษา. กรุงเทพฯ: ศึกษาพิมพ์.
- วิกิพีเดีย สารานุกรมเสรี. (2552). จังหวัดในประเทศไทยเรียงตามจำนวนประชากร. ค้นเมื่อ 7 กันยายน 2552, จาก <http://th.wikipedia.org/wiki/>.
- วิทย์ สัตยารักษ์วิทย์. (2542). เศรษฐศาสตร์อุตสาหกรรมเครื่องมือที่ใช้ในการวิเคราะห์. กรุงเทพฯ: องค์การส่งเสริมวิทยาศาสตร์.

สมชาย จันทร์ชานา. Catalytic Convertor หรืออุปกรณ์ช่วยนำบัดกากาซนอลสารจากไอเสียของเครื่องยนต์. กรุงเทพฯ: มหาวิทยาลัยราชมงคล.

สมยศ สนส่ง. (2542). การศึกษาโครงสร้างตลาดของเครื่องยนต์ดีเซลขนาดเล็กเพื่อการเกษตร. เชียงใหม่: สำนักเลขานุการ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.

———. (2542). การวิเคราะห์โครงสร้างตลาดและปัจจัยที่กำหนดอุปสงค์เครื่องยนต์ดีเซลขนาดเล็กเพื่อการเกษตร. วิทยานิพนธ์ปริญญาวิทยาศาสตร์บัณฑิต สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.

สุนทร คงวิฒนกุล. (2547). สิ่งกระตุ้นทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมการซื้อรถจักรยานยนต์ของผู้บริโภคในเขตอําเภอมีอง จังหวัดอุบลราชธานี. ปริญนานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทร์.

สุวิชา ช่วงอารินทร์. (2543). ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อรถจักรยานยนต์ของประชาชนในเขต อําเภอมีอง จังหวัดเชียงใหม่. วิทยานิพนธ์ปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยแม่โจ้.

สำนักงานสถิติแห่งชาติ กระทรวงเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร. (2550). การสำรวจ อนามัยและสวัสดิการ. ค้นเมื่อ 9 มกราคม 25521, จาก <http://www.yamaha-motor.co.th/Service/>.

สำนักจัดระบบการขนส่งทางบก กรมการขนส่งทางบก. (2551). จำนวนรถที่จดทะเบียนสะสมทั่วประเทศ ถึง วันที่ 31 ธันวาคม. ค้นเมื่อ 7 กันยายน 2552, จาก http://www.dlt.go.th/statistics_web/statistics.html.

อนุวัฒน์ ผิวอ่อน. (2541). การศึกษาถึงปัจจัยที่มีผลกระทบต่อการขยายสาขาของธนาคารพาณิชย์ไทย : กรณีศึกษาจังหวัดนนทบุรี ปทุมธานี และสมุทรปราการ. วิทยานิพนธ์ปริญญา วิทยาศาสตร์บัณฑิต สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.

อำนาจเพ็ญ มนูสุข. (2526). เศรษฐศาสตร์โครงสร้างและพฤติกรรมของอุตสาหกรรม. กรุงเทพฯ: มหาวิทยาลัยรามคำแหง.

Church, R. (1990). The regionally constrained p-median problem. **Geographical Analysis**, 22, 22-32.

ภาคผนวก

ภาคผนวก ก
แบบสอบถามในการสัมภาษณ์

แบบสอบถาม

โครงการปริญญาโท หลักสูตรเศรษฐศาสตร์มหบัณฑิต

สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ แผน ก โครงการพิเศษ

คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยขอนแก่น

เรื่อง ปัจจัยที่ส่งผลต่อการขยายสาขาของตัวแทนจำหน่ายรถจักรยานยนต์

ในเขตภาคตะวันออกเฉียงเหนือ

คำชี้แจง

แบบสอบถามนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อเก็บข้อมูล บริษัทตัวแทนจำหน่าย (Dealers) รถจักรยานยนต์เพื่อใช้ในการทำวิทยานิพนธ์ เรื่องปัจจัยที่ส่งผลต่อการขยายสาขาของตัวแทนจำหน่ายรถจักรยานยนต์ ในเขตภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ซึ่งจะศึกษาถึง ปัจจัยที่มีผลต่อการขยายสาขา การเลือกพื้นที่ที่เหมาะสม อยู่สังค์และอุปทานในพื้นที่ รวมไปถึงกลยุทธ์ในการขยายตลาด และส่วนแบ่งการตลาดของตัวแทนจำหน่ายรถจักรยานยนต์ในพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือภาคตะวันออกเฉียงเหนือ เพื่อเป็นข้อมูลพื้นฐานในการกำหนดกลยุทธ์ที่เหมาะสมในการพัฒนาธุรกิจจำหน่ายรถจักรยานยนต์ ซึ่งเป็นยุทธศาสตร์ของประเทศไทยในการพัฒนาธุรกิจดังกล่าวต่อไป ผู้ศึกษาขอขอบคุณบริษัทที่ช่วยตอบแบบสอบถามและขอรับรองว่าข้อมูลที่ได้จากบริษัทจะเป็นความลับ และใช้ข้อมูลในการศึกษานี้เท่านั้น

ชื่อบริษัท _____

ชื่อ-นามสกุล ผู้ตอบแบบสอบถาม _____

โทรศัพท์ _____ E-mail _____

A. รายละเอียดพื้นฐานเกี่ยวกับธุรกิจ

1-A. กิจการท่านชื่อ _____ ประกอบกิจกรรมมาแล้วกี่ปี ระบุ _____ ปี

2-A. บริษัทได้ทำการขยายกิจการ หรือ มีบริษัทในเครือ หรือ สาขา หรือ ลูกค้ามากขึ้น หรือไม่ ในช่วง 5 ปี ที่ผ่านมา

1. ไม่

2. มี

3-A. ยอดการจำหน่ายรถจักรยานยนต์ของบริษัทของท่านเมื่อเปรียบเทียบกับเป้าที่ได้รับ

เป็นอย่างไร (ปี 2551/2552)

1. ต่ำกว่าค่าเฉลี่ย
2. เท่ากัน
3. สูงกว่า

B. สินค้า/ราคา

1-B. โปรดระบุรายได้ที่เกิดจากการการเป็นตัวแทนจำหน่ายรถจักรยานยนต์ โดยพิจารณาว่า มีสัดส่วนรายได้อย่างไร

- ขึ้นชื่อสอนค้า
- ขึ้นชื่อยามาช่า
- ขึ้นชื่อชูชูกิ

ลำดับ	รายการ	สัดส่วนรายได้ (%)
1	การจำหน่ายรถจักรยานยนต์	
	1.1 จำหน่ายเป็นเงินสด	
	1.2 เช่า-ซื้อ	
2	การจำหน่ายอะไหล่	
3	การบริการ เช่น การซ่อม เป็นต้น	
4	อื่น ๆ เช่น ค่าการตลาด เป็นต้น	
	รวม	

C. การตลาดและการขาย

1-C. ให้ประมาณการถึงการเปลี่ยนแปลงยอดการจำหน่ายที่จะเกิดขึ้นใน 1-3 ปี ข้างหน้าในธุรกิจจำหน่ายรถจักรยานยนต์นี้

1.ดีขึ้น

2.ลดลง

2-C. ให้ท่านระบุรูปแบบส่วนแบ่งการตลาดที่ตั้งสาขาคาดหวัง _____ กิโลเมตร

3-C. ให้ท่านประมาณการรถจักรยานยนต์ที่จำหน่ายได้ต่อเดือนต่อ 1 สาขา _____ คัน

4-C. ให้ระบุราคากล่องของรถจักรยานยนต์ ต่อ คัน _____ บาท

5-C. ให้ระบุระยะเวลาเฉลี่ยของการผ่อนชำระของการเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ ต่อคันต่อคนเดือน _____

6-C. ท่านคิดว่าราคาสินค้าถูกกำหนดจากอะไร

บริษัทผู้ผลิต

ตัว Dealer เอง

Sub Dealer

ผู้บริษัทโภค

ความต้องการของตลาด

ปริมาณของสินค้า

อื่น ๆ เช่น การเมือง เศรษฐกิจ _____

7-C. ท่านคิดว่าคู่แข่งขันของท่าน/ยี่ห้ออื่นที่ขายสาขาเพิ่ม มีผลต่อยอดจำหน่ายหรือไม่

ไม่มีผล

มีผล

8-C. การเข้ามาของคู่แข่งขันรายใหม่ในธุรกิจรถจักรยานยนต์ สามารถเข้าได้ง่ายหรือไม่

ไม่ง่าย

ง่าย

9-C. ท่านคิดว่าการขึ้นหรือลดราคาสินค้าของยี่ห้ออื่น มีผลต่อยอดขายของท่านหรือไม่

มี

ไม่มี



10-C. ท่านคิดว่าสินค้าที่ดีที่สุดในประเทศไทย คือ รถโดยสาร และอื่น ๆ มีผลต่อข้อใดข้อใด

ของท่านหรือไม่

- มี
- ไม่มี

D. ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกทำเลที่ตั้งสถานประกอบการ

1-D. คำชี้แจงโปรดเรียงลำดับความสำคัญในการตัดสินใจเลือกทำเลที่ตั้งแต่ข้อที่เห็นว่ามีความสำคัญมากที่สุดถึงน้อยที่สุด (1-16) (การจัดการการผลิตและการปฏิบัติการ (จินตน์ยิ่ง พรสมณฑ์ และคณะ, 2549)

- _____ ความเสี่ยงทางการเมือง กฎหมายเบื้องต้นทางราชการ
- _____ วัฒนธรรม และระบบเศรษฐกิจ
- _____ ทำเลที่ตั้งของตลาดกลุ่มเป้าหมาย
- _____ การหาแรงงาน
- _____ ต้นทุนการเปิดสาขาใหม่ (ซื้อ/เช่า)
- _____ ขนาดของพื้นที่หรือขนาดของร้าน
- _____ เงื่อนไขและข้อกำหนดของพื้นที่ เช่น ต้องการเงินมัดจำ เสียภาษีโรงเรือนสูง, โครงสร้างภาษี
- _____ ต้นทุนค่าก่อสร้าง ค่าสาธารณูปโภค
- _____ อัตราส่วนประชากรกับรถจักรยานยนต์
- _____ รายได้ต่อประชากร
- _____ การศึกษาของประชากรในพื้นที่
- _____ ต้องอยู่ใกล้กับแหล่งน้ำหรือบ้านชุมชนจัดสรรโดยรัฐบาล
- _____ ต้องอยู่ไกลจากกุญแจบ้าน เพื่อเปิดตลาดใหม่
- _____ ต้องในพื้นที่ที่มีฐานลูกค้าเดิม เพื่อรักษาส่วนแบ่งทางการตลาด
- _____ ต้องอยู่บนที่ดินมีรายได้
- _____ อื่น ๆ อธิบาย

2-D. ท่านคิดว่าจะเปิดสาขาบริเวณ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- ใกล้กับแหล่งน้ำ
- ตลาดใหม่ พื้นที่ใหม่
- ตลาดเดิม

3-D. ในปี 2552-2553 คาดว่าจะมีโครงการเปิดสาขาเพิ่มหรือไม่

- มี
- ไม่มี

E. การแสดงความคิดเห็น

1-E. จุดเด่นของยี่ห้อในด้านของผลิตภัณฑ์คืออะไร

2-E. จุดเด่นของยี่ห้อในด้านของราคาก็อละไร แล้วในเรื่องของราคละครับ และใช้กลยุทธ์การขายในเรื่องของราคสินค้าอย่างไร

3-E. กรณีเมื่อรอดเริ่มเก็บน้ำมีความต้องการขายต่อมือสองแล้ว สามารถขายได้ในราคากี่หรือไม่

4-E. ช่องทางการจำหน่ายสินค้าทางใดบ้างในการจำหน่ายรถจักรยานยนต์

5-E. เมื่อกล่าวถึงช่องทางการจำหน่ายสินค้าแล้ว การมีสาขาหลายแห่งสามารถช่วยให้
จำหน่ายได้ง่ายขึ้นหรือยอดขายเพิ่มขึ้นหรือไม่

6-E. ทางร้านมีกลยุทธ์ในการทำโปรโมชั่นอย่างไร

ภาคผนวก ข
ตัวอย่างบทสัมภาษณ์

ข้อมูลเรื่องเล่าที่ได้รับจากการสัมภาษณ์ที่ 1

คำถามที่ 1. ปัจจุบันเรียกเป็นตัวแทนจำหน่ายห้องโถงรับ

คำตอบ ยึดห้องน้ำมาขาย (บุคคลผู้ให้สัมภาษณ์ คือ ผู้จัดการ บจก. ศุภุมิตร (1993))

คำถามที่ 2 จุดเด่นของยึดห้องน้ำมาขายในด้านของผลิตภัณฑ์คืออะไรรับ

คำตอบ หลักๆ จะเป็นรูปลักษณ์ที่สวยงามดูดีและเป็นที่ชื่นชอบของเด็กวัยรุ่น โดยเฉพาะพโน่ และมีเอกลักษณ์ที่แตกต่างจากยึดห้องน้ำอื่น อีกอย่างความน่าเชื่อถือของแบรนด์ยามาซ่า ส่วนเรื่องความทนทาน การประหยัดน้ำมัน และเครื่องยนต์ ปัจจุบันไม่มีความแตกต่างกันมาก เมื่อเทียบกับยูนิตี้และซูซูกิ

คำถามที่ 3 แล้วในเรื่องของราคากลางรับ เรียกคิดว่ายามาซ่ามีจุดเด่นในด้านไหนครับ และเรียกใช้กลยุทธ์การขายในเรื่องของราคางานค้าข้างไปรับ

คำตอบ จุดเด่นด้านราคาหรือรับถ้าพิจารณาค่าของรถกับอัตราดอกเบี้ยที่ได้รับนั้น โดยเฉพาะพโน่ ก็ถือว่าไม่เท่าไร เพราะเป็นรถที่เน้นแฟชั่นมากกว่า ส่วนรุ่นอื่นๆ เช่น เป็นรถที่ใช้ในครอบครัว ราคาก็พอๆ กับเวฟของยูนิตี้ ก็ถือว่าไม่แพงครับ แต่ถ้ามองเรื่องกลยุทธ์ด้านราคาของร้านละก็ ผู้ไม่ค่อยซื้อกันในเรื่องของราคา เพราะผู้บริโภคที่มาซื้อนั้นก่อนข้างจะมีข้อมูล และราคาน้ำเสียงที่ซื้อขายกันตามท้องตลาดเป็นราคามาตรฐานอยู่แล้ว อีกอย่างถ้ามองเรื่องเงินดาวน์ผู้จะให้ลูกค้าดาวน์อย่างน้อย 10% และถ้าเป็นรายใหม่ๆ ที่ไม่เคยมาใช้บริการกับทางร้านเลย โดยเช็คจากข้อมูลในร้านก็จะให้ดาวน์มากกว่า 10% ทั้งนี้เพื่อป้องกันในกรณีหนี้เสียหรือไม่ยอมผ่อนจ่าย เพราะการจำหน่ายรถจักรยานยนต์ของเราส่วนใหญ่จะปล่อยเช่าซื้อด้วยเป็นหลักและผลประกอบการที่ดีจะขึ้นกับคุณภาพของลูกหนี้เช่าซื้อ

คำถามที่ 4 ถ้ามองในกรณีเมื่อรถเริ่มเก่าแล้วมีความต้องการขายต่อ มีสองแนวทางขายได้รับคืนมือครับ

คำตอบ สำหรับการขายต่อ มีสองรถจักรยานยนต์จะราคาไม่แตกต่างกันมากนัก ขึ้นกับรุ่นใหม่เป็นที่นิยมในตลาด ก็ยังคงขายต่อได้รับ เช่น ถ้าเป็นยามาซ่า ก็พโน่ ถ้าเป็นยูนิตี้เวฟ ครับ

คำถามที่ 5 แล้วซองทางการจำหน่ายสินค้าเอียงใช้ซองทางใบบังคับในการจำหน่ายรถจักรยานยนต์

คำตอบ อันดับแรกเลยก็คือทำเลที่ตั้งหน้าร้าน จะต้องอยู่บริเวณที่การคมนาคมสะดวก มีหน้าร้านที่ชัดเจน นอกจากร้านนี้จะต้องมีช่องทางในการชำระเงินที่หลากหลาย เช่น การชำระผ่านบัตรเครดิต การชำระเป็นเงินสด การโอนเงินเข้าบัญชี ชำระผ่าน Pay in พิเศษผ่านธนาคาร สิ่งต่างๆ เหล่านี้จะช่วยให้เมื่อลูกค้าเข้ามาเลือกซื้อสินค้าในร้านของเรา แล้วจะตัดสินใจได้ง่ายขึ้น

คำถามที่ 6 เมื่อพูดถึงช่องทางการจำหน่ายสินค้าแล้ว การมีสาขาหลายแห่งสามารถช่วยให้จำหน่ายได้ง่ายขึ้นหรือยอดขายเพิ่มขึ้นหรือไม่ครับ

คำตอบ สำหรับการขยายสาขาถือว่าเป็นสิ่งจำเป็นของธุรกิจเช่นเดียวกับจัดการรายนั้น คือ หนึ่งเป็นการได้บริการหลังขายได้ทั่วถึง สองเป็นการใกล้ชิดลูกค้ามากขึ้นทำให้สามารถติดตามหนี้ได้ง่ายขึ้น สามเพื่อเพิ่ม Market share และเพิ่มยอดขาย สี่เพื่อเป็นการสร้างกำแพงป้องกันไม่ให้คู่แข่งขันเข้ามากิน Market share ในพื้นที่ อีกอย่างเหตุที่ประสบการณ์ของผมและมีการขยายสาขามาเกือบ 50 สาขา มีสิ่งหนึ่งที่ผมแบปลกใจก็คือ 1 สาขา จะขายได้ประมาณ 50 คันต่อเดือน ถึงแม้จะพยายามจัดโปรโมชั่นแล้วก็ทำให้ยอดขายเพิ่มขึ้นไม่มาก แต่พอขยายสาขาเพิ่ม ถึงแม้จะอยู่ในอำเภอเดียวกัน กลับหันให้ยอดขายเพิ่มขึ้น ซึ่งที่ผ่านมาจะขายได้เฉลี่ยสาขาละ 40-50 คันต่อเดือน

คำถามที่ 7 เสียครับแล้วในส่วนของการทำโปรโมชั่นเสียมีการทำโปรโมชั่นยังไงครับ

คำตอบ มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์อย่างต่อเนื่อง เช่น ติดตั้งป้ายโฆษณา มีรถวิ่งประชาสัมพันธ์ในช่วงที่มีรายการโปรโมชั่น ครับ และในช่วงเทศกาทางร้านจะมีการจัด Event เอาสาฯ มีช่วงประชาสัมพันธ์ เช่น ในช่วงปีใหม่ ตรุษจีน สงกรานต์ ช่วงปีเดือน พฤษภาคมเดือนตุลา ทำให้ลูกค้าจำจำร้านของเราได้ นอกจากนี้ ในส่วนของการลดแลกแจกแถมทางร้านของเราที่มีทั้งนี้การจะเลือกของแจกของแถมจะมีที่มีขายส่วนตัวกับลูกค้าตลอดเวลาในช่วงที่ลูกค้าเข้ามาดูสินค้า เพื่อหาของแถมที่จะนำไปให้ลูกค้าเข้ามาซื้อของที่ร้าน เช่น หม้อหุงข้าว พัดลมตั้งโต๊ะ เสื้อกันหนาว หมวกกันน็อก ถึงแม้บางสาขาจะตั้งอยู่ในอำเภอเดียวกันก็จะมีของแถมที่ไม่เหมือนกันเพื่อให้ลูกค้าสามารถเลือกได้

นอกจากนี้ทางร้านยังมีบริการหลังขาย เช่น เปลี่ยนน้ำมันเครื่องฟรี 1 ปี มีศูนย์บริการรับซ่อมเครื่องยนต์

ข้อมูลเรื่องเล่าที่ได้รับจากการสัมภาษณ์ที่ 53

คำถามที่ 1. ปัจจุบันเสียเป็นตัวแทนจำหน่ายยี่ห้อ อะไรครับ

คำตอบ ยี่ห้อซูซูกิครับ (บุคคลผู้ให้สัมภาษณ์ คือ พนักงานบริการ คุณเสริมศักดิ์ พูลเสนา หจก. ไทยยนต์อุบราชาณี)

คำถามที่ 2 จุดเด่นของยี่ห้อซูซูกิในด้านของผลิตภัณฑ์คืออะไรครับ

คำตอบ ต้องยอมรับว่าซูซูกิเป็นแบรนด์รองจากยอนด้าและยามาฮ่า แต่ Margin มากกว่าซึ่งถ้ามองด้านรูปลักษณ์แล้วในสายตาผู้บริโภคเราไม่แตกต่างกันมาก เพียงแต่ซูซูกินามาทำการล้าช้ากว่าเท่านั้นเอง สำหรับเรื่องความทนทาน การประหยัดน้ำมัน และเครื่องยนต์ ไม่มีความแตกต่างกัน

คำถามที่ 3 แล้วในเรื่องของราคาและครับ เสียคิดว่าซูซูกินิจดเด่นในด้านไหนครับ และเสียใช้กลยุทธ์การขายในเรื่องของราคาสินค้ายังไงครับ

คำตอน ราคาของชูชูกิจะถูกกว่าที่ห้องนอนค่าและยามาช่าเล็กน้อย แต่ Margin จะมากกว่าในการขายที่จะให้ลูกค้าดาวน์ประมาณ 10% ส่วนผู้ที่ซื้อมักจะมีวัตถุประสงค์เพื่อนำไปใช้งานมากกว่าการเน้นแฟชั่น และจะเป็นลูกค้าที่เคยใช้ชูชูกิมาก่อนแล้ว

คำถามที่ 4 ถ้ามองในกรณีเมื่อรถรีมเก่าแล้วมีความต้องการขายต่อ มีสองแลือดขายได้ราคาดีมีครับ

คำตอน สำหรับการขายต่อ มีสองรถจักรยานยนต์จะราคาไม่แตกต่างกันมากนัก จึงกับรุ่นใหม่เป็นที่นิยมในตลาด

คำถามที่ 5 แล้วช่องทางการจำหน่ายสินค้าเสียใช้ช่องทางใดบ้างครับในการจำหน่ายรถจักรยานยนต์

คำตอน อันดับแรกเลยก็คือทำเดทที่ตั้งหน้าร้าน จะต้องอยู่บริเวณที่การคมนาคมสะดวก มีหน้าร้านที่ชัดเจน นอกจากนี้จะต้องมีช่องทางในการชำระเงินที่หลากหลาย เช่น การชำระผ่านบัตรเครดิต การชำระเป็นเงินสด การโอนเงินเข้าบัญชี เป็นการบริการลูกค้าให้ครบวงจร

คำถามที่ 6 เมื่อพูดถึงช่องทางการจำหน่ายสินค้าแล้ว การมีสาขาหลายแห่งสามารถช่วยให้จำหน่ายได้จำกัดขึ้นหรือยอดขายเพิ่มขึ้นหรือไม่ครับ

คำตอน ครับ แน่นอนการเพิ่มสาขาเป็นการช่วยให้ยอดขายเพิ่มขึ้น และป้องให้ไม่ให้คู่แข่งมาเบ่งลูกค้าประจำเราไป

คำถามที่ 7 เอียครับแล้วในส่วนของการทำโปรโนชั่นเอียมีการทำโปรโนชั่นขึ้นไปครับ

คำตอน มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์อย่างต่อเนื่อง เช่น ติดตั้งป้ายโฆษณา ประชาสัมพันธ์หน้าร้าน และมีการแจกของแถม เช่น เสื้อกันหนาว หมวกกันน็อก ประมาณนี้ครับ

ข้อมูลเรื่องเล่าที่ได้รับจากการสัมภาษณ์ที่ 103

คำถามที่ 1. ปัจจุบันเสียเป็นตัวแทนจำหน่ายที่ห้องอาหาร อะไรครับ

คำตอบ ชอนด้ารับ (บุคคลผู้ให้สัมภาษณ์ คือ คุณฉัตรพลชัย ปัญญาธรรมบดี ตำแหน่งผู้จัดการ บจก. ได้ฟ้ามอเตอร์)

คำถามที่ 2 บุคคลน้องบี้ห้องนอนค่าในค้านของผลิตภัณฑ์คืออะไรครับ

คำตอบ ชอนด้ามีบุคคลน้องในเรื่องของเครื่องยนต์ 4 จังหวะ ตั้งแต่รุ่นดีรีม จนมาเป็นเวฟในปัจจุบัน บุคคลน้องก็คือความทนทานของเครื่องยนต์ ส่วนในเรื่องของรูปลักษณ์นั้นสำหรับรุ่นเวฟ จะออกแบบให้ดูสปอร์ตมากขึ้นเพื่อนำเสนอให้เด็กวัยรุ่น ซึ่งแต่ก่อนกลุ่มลูกค้าหลักจะเป็นผู้ใหญ่ที่มีรถไว้ใช้ในครอบครัวเพื่อไปตลาดหรือธุระ ใกล้ๆ ภาคหลังยามาช่ามีการอัดพิโน่ เพื่อเอาใจวัยรุ่น ทำให้ส่วนของตลาดของชอนด้าถูกแชร์ไป ชอนด้าจึงออกสกูปปี้ที่มีรูปทรงคล้ายๆ พิโน่ เพื่อออกมาระลองการเบ่งตลาด แต่ต้องยังไงก็ตาม รถรุ่นหลักๆ ที่ยอดขายดีก็ยังคงเป็นรุ่นเวฟอยู่

คำตอนที่ 3 แล้วในเรื่องของราคากลับรับ เอียดว่า schon คำมีจุดเด่นในด้านไหนครับ และเอีย

ใช้กลยุทธ์การขายในเรื่องของราคางานค้างไว้ครับ

คำตอน เรื่องของราคาเมื่อเทียบเปรียบกันยังไหอย่างไร ซึ่งเป็นคู่แข่งขันที่มีสินค้าใกล้เคียงกัน พบว่าไม่มีความแตกต่างกันในเรื่องของราคา อุปกรณ์ตัวแทนจำหน่ายว่าจะกระตุ้นยอดขายสินค้าตัวไหน ส่วนกลยุทธ์ในการกระตุ้นยอดขายจะสู้กันเรื่องอัตราดอกเบี้ยในการปล่อยเช่าซื้อ จะไม่สู้เรื่องเงินดาวน์ เพราะถ้าดาวน์น้อยแล้วหนี้เสียต้องยืดรถทางร้านจะไม่คุ้ม เพราะถ้ารถลูกใช้งาน佑รมมาก จะต้องมาซ้อมและขายเป็นมือสองอีกรึ

คำตอนที่ 4 ถ้ามองในกรณีเมื่อรอดเริ่มเก่าแล้วมีความต้องการขายต่อมือสองแล้วขายได้ราคาดีมีคืนครับ

คำตอน ราคามือสองถ้าเป็นสี่จังหวะจะขายได้ราคิดีกว่าที่ห้ออื่น ๆ แต่ก็ไม่แตกต่างกันมาก

คำตอนที่ 5 แล้วช่องทางการจำหน่ายสินค้าเอียใช้ช่องทางใดบ้างครับในการจำหน่ายรถจักรยานยนต์

คำตอน ทำเลที่ตั้งหน้าร้าน จะต้องอยู่บริเวณที่การคมนาคมสะดวก มีหน้าร้านที่ชัดเจน แต่ไม่จำเป็นต้องลงทุนในสินทรัพย์มาก คือ อาจจะใช้วิธีการเช่าแทนการซื้อเป็นสินทรัพย์ของตน นอกจากนี้ จะต้องมีช่องทางในการชำระเงินที่หลากหลาย เช่น การชำระผ่านบัตรเครดิต การชำระเป็นเงินสด การโอนเงินเข้าบัญชี เป็นการบริการลูกค้าให้ครบวงจร

คำตอนที่ 6 เมื่อพูดถึงช่องทางการจำหน่ายสินค้าแล้ว การมีสาขาหลายแห่งสามารถซ่วยให้จำหน่ายได้ง่ายขึ้นหรือยอดขายเพิ่มขึ้นหรือไม่ครับ

คำตอน ช่วยได้ครับ เป็นการช่วยให้ยอดขายเพิ่มขึ้น และป้องกันให้ไม่ให้คู่แข่งเข้ามายืนที่ของเรา

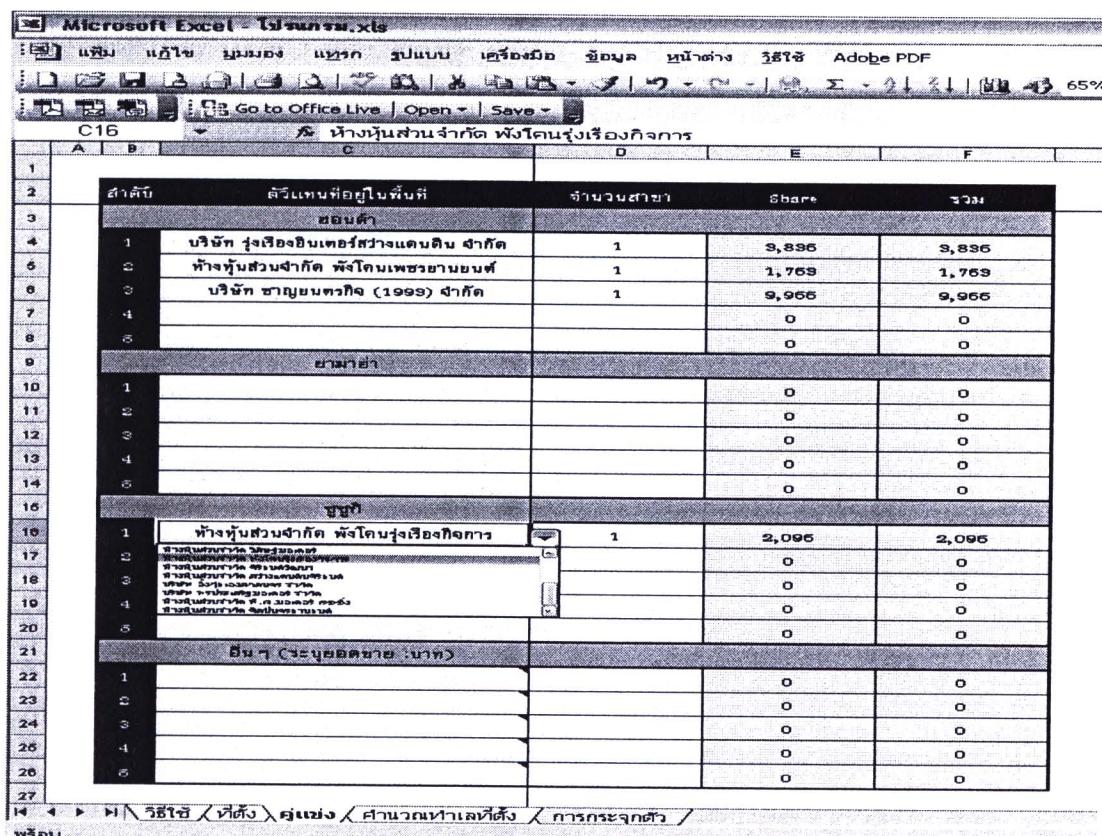
คำตอนที่ 7 เอียครับแล้วในส่วนของการทำโปร โนชั่นเอียมีการทำโปรโนชั่นยังไครับ

คำตอน มีการ โฆษณาประชาสัมพันธ์อย่างต่อเนื่อง เช่น ติดตั้งป้ายโฆษณา ประชาสัมพันธ์หน้าร้าน และมีการแจกของแถม เช่น เสื้อกันหนาว หมวกกันน็อก บางครั้งก็ตั้งบูธนอกสถานที่ตามงานต่าง ๆ เช่น งานประจำปีของจังหวัด

ภาคผนวก ค
ขั้นตอนการใช้โปรแกรมสำเร็จรูป

1. เลือกทำเลตามพื้นที่จังหวัดและอำเภอคลุ่มป่าหมายที่ต้องการ

2. เลือกรายชื่อคู่แข่งขัน และระบุจำนวนสาขางroup คู่แข่งขันที่เปิดในพื้นที่ของกลุ่ม เป้าหมายตามขั้นตอนการใช้โปรแกรมข้อที่ 1.



The screenshot shows a Microsoft Excel spreadsheet titled "Microsoft Excel - ห้างหุ้นส่วนจำกัด พัฒนาธุรกิจการ". The table contains data in Thai, organized into sections: "กลุ่มคู่แข่ง" (Competitor Group), "ห้างหุ้นส่วนจำกัด พัฒนาธุรกิจการ" (Development Business Company), "จำนวนสายงาน" (Number of Workshops), "Share" (Share), and "รวม" (Total). The data includes:

	กลุ่มคู่แข่ง	ห้างหุ้นส่วนจำกัด พัฒนาธุรกิจการ	จำนวนสายงาน	Share	รวม
1	บริษัท รุ่งเรืองอินเตอร์เพรเวเดนติน จำกัด	1	3,836	3,836	
2	ห้างหุ้นส่วนจำกัด พัฒนาเพชรบานยานยนต์	1	1,769	1,769	
3	บริษัท ขยายชนบทกิจ (1999) จำกัด	1	9,966	9,966	
4			0	0	
5			0	0	
6	รายภายใน				
7	1		0	0	
8	2		0	0	
9	3		0	0	
10	4		0	0	
11	5		0	0	
12	กลุ่มภายใน				
13	1 ห้างหุ้นส่วนจำกัด พัฒนาธุรกิจการ	1	2,095	2,095	
14	2		0	0	
15	3		0	0	
16	4		0	0	
17	5		0	0	
18	ยังไม่				
19	ห้างหุ้นส่วนจำกัด พัฒนาธุรกิจการ				
20	รายภายนอก				
21	1		0	0	
22	2		0	0	
23	3		0	0	
24	4		0	0	
25	5		0	0	

3. ระบุยอดขาย 3 ปี ข้อมูลของบริษัทของตนเอง ,จำนวนสาขาทั้งหมดของตนเอง ในปัจจุบัน จำนวนสาขางานที่อยู่พื้นที่ที่จะเลือกเป็นที่ตั้งสาขาใหม่

ยอดขาย 3 ปี			จำนวนสาขาทั้งหมด	จำนวนสาขาที่มีอยู่ในพื้นที่		
	(บาท)					
	169,508,000.00		2	2		
Demand		Market Share	Share			
3,852		41,957	17,660			
Market Demand		YES				
20,444						

4. เมื่อคำนวณการกรอกข้อมูลตามขั้นตอนการใช้โปรแกรมข้อที่ 1-3. แล้วให้ตรวจสอบผลลัพธ์ กรณ์ที่ผลลัพธ์ที่แสดงผลเป็น “Yes” แสดงว่ามีโอกาสที่จะจำหน่ายสินค้าได้กรณ์เลือกเปิดสาขาบนพื้นที่ดังกล่าว

ภาคผนวก ง

ผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป



ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
1	หนองบัวลำภู	บจก.เอส.แอล.ไทยเจริญมอเตอร์เซลล์ (อ.เมืองหนองบัวลำภู สาขา 1)	บริษัท วัฒนาชนก์ แคปปิตอล จำกัด (อ.เมือง)	Yes
			บริษัท วัฒนาชนก์ แคปปิตอล จำกัด (อ.ศรีบูรณ์เรือง)	
			บจก.เอส.แอล.ไทยเจริญ มอเตอร์เซลล์ (อ.เมือง สาขา 2)	
2	เลย	หจก.ก้องมอเตอร์ (กิ่ง อ.หนองหิน)	บจก.เจพีชู (อ.วังสะพุง)	Yes
			หจก.พัฒนาชัยยนต์-ปืนวิฐุร์ย์ (อ.วังสะพุง)	
			หจก.วีแอนด์เจ (1992) (อ.วังสะพุง)	
			หจก.ก้องมอเตอร์ (อ.วังสะพุง)	
			หจก.พัฒนาชัยยนต์ (อ.วังสะพุง)	
			บจก.เอส.มอเตอร์เซลล์ (กิ่ง อ.หนองหิน)	
3		บจก.เอส.มอเตอร์เซลล์ (อ.เชียงคาน)	หจก.เชียงคาน มอเตอร์ (อ.เชียงคาน)	Yes
4		บจก.เอส.มอเตอร์เซลล์ (อ.ค้านช้าย)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
5		หจก.เชียงคานมอเตอร์ (อ.ท่าลี่)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
6		บจก.เอส.มอเตอร์เซลล์ (อ.นาค้าง)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
7		หจก.พัฒนาชัยยนต์-ปืนวิฐุร์ย์ (อ.ภูกระดึง)	ไม่มีคู่แข่งขัน	No

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
8		หจก.พัฒนชัยยนต์-ปีนวิทูรย์ (อ.ภูรีอ)	ไม่มีคู่แข่งขัน	No
9		บจก.สอนค้าเมืองเลย (อ.เมืองเลย)	บจก.เจ.พี.ช. (อ.เมืองเลย สาขา 1)	Yes
			บจก.เอส.มอเตอร์เซลล์ (อ.เมืองเลย สาขา 1)	
			หจก.เชียงคาน มอเตอร์ (อ.เมืองเลย)	
			หจก.พัฒนชัยยนต์ (อ.เมืองเลย)	
			บจก.เมืองเลยหมายมาช่า (อ.เมืองเลย)	
			บจก.เจ.พี.ช. (อ.เมืองเลย สาขา 2)	
			บจก.เอส.มอเตอร์เซลล์ (อ.เมืองเลยสาขา 2)	
10		บจก.เจ.พี.ช. (อ.เมืองเลย สาขา 1)	บจก.สอนค้าเมืองเลย (อ.เมืองเลย)	Yes
			บจก.เอส.มอเตอร์เซลล์ (อ.เมืองเลย สาขา 1)	
			หจก.เชียงคาน มอเตอร์ (อ.เมืองเลย)	
			หจก.พัฒนชัยยนต์ (อ.เมืองเลย)	
			บจก.เมืองเลยหมายมาช่า (อ.เมืองเลย)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการ ประเมินผลจาก โปรแกรม
			บจก.เจ.พี.ช. (อ.เมืองเลข สาขา2)	
			บจก.เอส.มอเตอร์เซลล์ (อ.เมืองเลขสาขา 2)	
11		บจก.เจ.พี.ช. (อ.วังสะพุง)	หจก.พัฒนชัยยนต์-ปีนิวิฐุร์ (อ.วังสะพุง)	No
			หจก.วีแอนด์เจ (1992) (อ.วังสะพุง)	
			หจก.ก้องมอเตอร์ (อ.วังสะพุง)	
			หจก.พัฒนชัยยนต์ (อ.วังสะพุง)	
			บจก.เอสม.มอเตอร์เซลล์ (กิ่ง อ.หนองหิน)	
			หจก.ก้องมอเตอร์ (กิ่ง อ. หนองหิน)	
12		บจก.เอสม.มอเตอร์เซลล์ (อ.เอราวัณ)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
13	สกลนคร	บจก.ชาญยนต์ 2005 (อ.บ้านม่วง)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
14		บจก.รุ่งเรืองอินดิคอร์สว่างเคนคิน (อ.พรพรรณิกม)	หจก.พังโคนรุ่งเรืองกิจการ (อ.พังโคน สาขา 1)	Yes
			หจก.พังโคนเพชรยานยนต์ (อ.พังโคน)	
			หจก.พังโคนรุ่งเรืองกิจการ (อ.พังโคน สาขา 2)	
			หจก.พังโคนรุ่งเรืองกิจการ (อ.พังโคน สาขา 3)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.พังโคนรุ่งเรืองกิจการ (อ.พังโคน สาขา 4)	
15		บจก.รุ่งเรืองอินเตอร์สว่างแคนดิน (อ.อากาศอำนวย)	บจก.อึ้งกุ้ยเชงสกอลคร (อ.อากาศอำนวย)	Yes
16		บจก.ศิริยนต์วัฒนา (1995) (อ.เมือง สาขา 1)	บจก.อึ้งกุ้ยเชงสกอลคร (อ.เมือง สาขา 1)	Yes
			บจก.อึ้งกุ้ยเชงเกรดดิ้ง (อ.เมือง)	
			หจก.ต.ศิริยนต์วัฒนา (อ.เมือง สาขา 1)	
			หจก.ต.ศิริยนต์วัฒนา (อ.เมือง สาขา 2)	
			บจก.ศิริยนต์วัฒนา (1995) (อ.เมือง สาขา 2)	
			บจก.อึ้งกุ้ยเชงสกอลคร (อ.เมือง สาขา 2)	
			บจก.ศิริยนต์วัฒนา (1995) (อ.เมือง สาขา 3)	
			บจก.อึ้งกุ้ยเชงสกอลคร (อ.เมือง สาขา 3)	
17	ยโสธร	หจก.สามมิตรยนต์ ยโสธร (อ.เมือง ยโสธร)	หจก.ยโสธรสหกิจมอเตอร์ (อ.เมือง ยโสธร)	Yes
			บจก.ไทรยนต์ยโสธร (อ.คำเขื่องแก้ว)	
			บจก.เอส.เอ็ม.มอเตอร์ สแควร์ (อ.เมือง ยโสธร)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.กิจเจริญยโสธร (อ.เมือง ยโสธร)	
			บจก.ไทยยนต์ยโสธร (อ.เมือง ยโสธร)	
18		หจก.สามมิตรยนต์ ยโสธร (อ.กุดชุม)	บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.กุดชุม)	Yes
19		บจก.กิจตรงขามาถ่ายยโสธร (อ.เลิกนกทา)	บจก.ไทยยนต์ยโสธร (อ.เลิกนกทา)	Yes
20	ร้อยเอ็ด	หจก.ชเนครมอเตอร์ (อ.เกษตรวิสัย)	หจก.ปรีชาพาณิชย์ร้อยเอ็ด 1991 (อ.เกษตรวิสัย)	Yes
21		บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.โพนทอง สาขา 1)	หจก.ชเนครมอเตอร์ (อ.โพนทอง)	Yes
			หจก.ปรีชาพาณิชย์ร้อยเอ็ด 1991 (อ.โพนทอง)	
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.โพนทอง สาขา 2)	
22		หจก.ชเนครมอเตอร์ (อ.โพนทอง)	บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.โพนทอง สาขา 1)	Yes
			หจก.ปรีชาพาณิชย์ร้อยเอ็ด 1991 (อ.โพนทอง)	
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.โพนทอง สาขา 2)	
23		หจก.ปรีชาพาณิชย์ร้อยเอ็ด 1991 (อ.โพนทอง)	หจก.ชเนครมอเตอร์ (อ.โพนทอง)	Yes
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.โพนทอง สาขา 1)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.โพนทอง สาขา 2)	
24		บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.โพนทอง สาขา 2)	หจก.ธเนศรมอเตอร์ (อ.โพนทอง)	Yes
			หจก.ปรีชาพาณิชย์ร้อยเอ็ด 1991 (อ.โพนทอง)	
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.โพนทอง สาขา 1)	
25		บจก.เอกสุวรรณภูมิ มอเตอร์ (อ.สุวรรณภูมิ)	หจก.ธเนศรมอเตอร์ (อ.สุวรรณภูมิ)	Yes
26		หจก.ธเนศรมอเตอร์ (อ.สุวรรณภูมิ)	บจก.เอกสุวรรณภูมิ มอเตอร์ (อ.สุวรรณภูมิ)	Yes
27		หจก.เลียมศิริมอเตอร์ (อ.สลดภูมิ)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
28		หจก.รุ่งเจริญมอเตอร์สุวรรณภูมิ (อ.อาจสามัคคี)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
29		บจก.ชัยรักษ์ยานยนต์ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด)	หจก.ทรัพย์เจริญมอเตอร์ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด)	Yes
			หจก.ธเนศรมอเตอร์ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด สาขา 1)	
			หจก.ธเนศรมอเตอร์ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด สาขา 2)	
			หจก.ปรีชาพาณิชย์ร้อยเอ็ด (อ.เมือง ร้อยเอ็ด)	
			หจก.รุ่งเรืองมอเตอร์ สุวรรณภูมิ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด สาขา 1)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.รุ่งเรืองมอเตอร์สุวรรณภูมิ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด สาขา2)	
			หจก.รุ่งเรืองมอเตอร์สุวรรณภูมิ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด สาขา3)	
			หจก.ซี.เจ.เคมาร์เก็ตติ้ง (อ.เมือง ร้อยเอ็ด)	
			บจก.ร้อยเอ็ดรุ่งเรือง (อ.เมือง ร้อยเอ็ด)	
			บจก.เอกชนนามอเตอร์ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด)	
			หจก.ชัยเสงขนดร้อยเอ็ด (อ.เมือง ร้อยเอ็ด)	
			หจก.รุ่งเรืองมอเตอร์ สุวรรณภูมิ (อ.เมือง ร้อยเอ็ด สาขา4)	
			หจก.ปรีชาพาณิชย์ร้อยเอ็ด 1991 (อ.เมือง ร้อยเอ็ด)	
30	มหาสารคาม	หจก.แสงตะวันลิสซิ่ง (อ.กันทรลักษ)	บจก.ที.โอดี.เอช.มอเตอร์ (อ.เมือง มหาสารคาม สาขา 1)	Yes
			บจก.ที.โอดี.เอช.มอเตอร์ (อ.เมือง มหาสารคาม สาขา 2)	
			หจก.อาวีมิตรยนต์กรการ (อ.เมือง มหาสารคาม)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.อีชั่งมอเตอร์ มหาสารคาม (อ.เมือง มหาสารคาม)	
			บจก.อีชั่งพยัคฆ์ (อ.เมือง มหาสารคาม)	
			บจก.อีชั่งขามาช่า (อ.เมือง มหาสารคาม)	
			หจก.อีชั่งสอนค้านมอเตอร์ไบค์ (อ.เมือง มหาสารคาม)	
31		บจก.ที เอส พี มอเตอร์ (อ.โกรกสุนพิสัย สาขา1)	บจก.ที เอส พี มอเตอร์ (อ.โกรกสุนพิสัย สาขา2)	Yes
			บจก.อีชั่งสอนค้า (อ.โกรกสุนพิสัย)	
			หจก.อาร์มิตรยนตรกรรม (อ.โกรกสุนพิสัย)	
32		หจก.ไทยเกียรติ 2 บรรบือ (อ.นาเชือก)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
33		หจก.ไทยเกียรติ 2 บรรบือ (อ.บรรบือ)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
34		บจก.ที.โอล.เอช.มอเตอร์ (อ.พยัคฆ์ภูมิพิสัย)	หจก.ลีมเจียนชงมอเตอร์ (อ.พยัคฆ์ภูมิพิสัย สาขา1)	Yes
			หจก.ลีมเจียนชงมอเตอร์ (อ.พยัคฆ์ภูมิพิสัย สาขา2)	
			บจก.อีชั่งพยัคฆ์ภูมิ (อ.พยัคฆ์ ภูมิพิสัย)	
35		หจก.แสงดาวน์ลิสซิ่ง (อ.เชียงยืน)	บจก.แก่นนครยานยนต์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก. ไทรนมอเตอร์ไบค์ ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก. ไทรนมอเตอร์ไบค์ ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก. ห้างโอมปงษ์ (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก. แก่นนครรานยนต์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก. ขอนแก่น พี.อาร์. มอเตอร์ (1999) (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก. ซี.เค.เจริญยนต์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก. ซี.เค.เจริญยนต์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก. เมืองพลัตต์เกิลไถ (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก. ขอนแก่น เอส.พี. มอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก. ขอนแก่น เอส.พี. มอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก. เขตคลานา (อ.เมือง ขอนแก่น)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.เจริญวัฒนาอมเดอร์ (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก.พรพิวัฒน์ยานยนต์ ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก.รัตนธรรมขอนแก่นมอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก.อาร์.เอช.มอเตอร์เซลล์ (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก.รัตนธรรมขอนแก่นมอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก.ไทยยนต์ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก.ไทยยนต์ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
36	ขอนแก่น	บจก.แก่นนครยานยนต์ (อ.เมือง ขอนแก่น สาขา1)	หจก.แสงดาวน์ลิสซิ่ง (อ.เชียงเข็น)	Yes
			บจก.ไทยมอเตอร์ไบค์ ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก.ไทยมอเตอร์ไบค์ ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก.ห้างโอลิมปิก (อ.เมือง ขอนแก่น)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.แก่นนครยานยนต์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก.ขอนแก่น พี.อาร์. มอเตอร์ (1999) (อ.เมือง ขอนแก่น)	
			บจก.ชี.เค.เจริญยนต์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก.ชี.เค.เจริญยนต์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก.เมืองพลชั่วเต็กไฉ' (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก.ขอนแก่น เอส.พี. มอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก.ขอนแก่น เอส.พี. มอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก.เขตล้านา (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก.เจริญวัฒนามอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก.พริวัฒน์ยานยนต์ ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก.รุ่นรัมย์ขอนแก่นมอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก. อาร์. เอช. มอเตอร์เซลล์ (อ.เมืองขอนแก่น)	
			บจก.รัตน์รัมย์ขอนแก่นมอเตอร์ (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
			บจก.ไทยยนต์ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น สาขา1)	
			บจก.ไทยยนต์ขอนแก่น (อ.เมืองขอนแก่น สาขา2)	
37		บจก.แก่นนครยานยนต์ (อ.กระนวน)	บจก.ชัยสวัสดิ์ มอเตอร์ไบค์ (อ.กระนวน)	Yes
			บจก.ราษฎร์มอเตอร์เซลล์ (อ.กระนวน)	
38		บจก.ชี.พี.เจริญยนต์มอเตอร์เซลล์ (อ.เข้าส่วนกลาง)	บจก.แก่นนครยานยนต์ (อ.น้ำพอง)	Yes
			บจก.ชี.พี.เจริญยนต์ มอเตอร์เซลล์ (อ.น้ำพอง)	
			หจก.พรพิวฒน์ยานยนต์ (อ.น้ำพอง)	
39		บจก.วัฒนายนต์ แคนปิคอล (อ.ชุมแพ สาขา1)	บจก.วัฒนายนต์ แคนปิคอล (อ.ชุมแพ สาขา2)	Yes
			หจก.สห ไทยการเกียรติยนต์ (อ.ชุมแพ สาขา1)	
			หจก.สห ไทยการเกียรติยนต์ (อ.ชุมแพ สาขา2)	
			บจก.ชี.พี.วาย.เทรคดิ้ง (อ.ชุมแพ)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.สห ไทยยนต์ภูเขียว (1995) (อ.ภูเขียว)	
			บจก.วัฒนาชนต์ แคปปิตอล (อ.ภูเขียว)	
			หจก.วัศพล-ศรีสยาม (อ.ภูเขียว)	
40		บจก.ห้างโอมปงษ (อ.ชลบุรี)	บจก.ห้างโอมปงษ (อ.บ้านไผ่ สาขา1)	Yes
			บจก.ห้างโอมปงษ (อ.บ้านไผ่ สาขา2)	
			บจก.ห้างโอมปงษ (อ.บ้านไผ่ สาขา3)	
			บจก.ห้างโอมปงษ (อ.บ้านไผ่ สาขา4)	
			บจก.ห้างโอมปงษ (อ.มัญจาคีรี)	
41		บจก.ห้างโอมปงษ (อ.บ้านไผ่ สาขา1)	บจก.ห้างโอมปงษ (อ.ชลบุรี)	Yes
			บจก.ห้างโอมปงษ (อ.บ้านไผ่ สาขา2)	
			บจก.ห้างโอมปงษ (อ.บ้านไผ่ สาขา3)	
			บจก.ห้างโอมปงษ (อ.บ้านไผ่ สาขา4)	
42		บจก.ห้างโอมปงษ (อ.มัญจาคีรี)	บจก.ห้างโอมปงษ (อ.ชลบุรี)	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.เอฟ.บี.พี. คอร์ปเปอร์เรชั่น (อ.แก้งคร้อ)	
			บจก.วัฒนาชนต์แคปปิตอล (อ.แก้งคร้อ)	
			หจก.ชัยภูมิศรีสมวงศ์กลการ (อ.แก้งคร้อ)	
			หจก.สหยนต์มอเตอร์เซลล์ แอนด์ อิเล็กทริค (อ.แก้งคร้อ)	
43		บจก.วัฒนาชนต์แคปปิตอล (อ.ภูเวียง)	หจก.สห ไทยการเกณฑ์รยนต์ (อ.ภูเวียง)	Yes
			บจก.พี.ซี.วาย.เทรดดิ้ง (อ.ภูเวียง)	
			บจก.พี.ซี.วาย.เทรดดิ้ง (อ.หนองเรือ)	
			บจก.ไทยชนต์ขอนแก่น (อ.หนองเรือ)	
			หจก.สห ไทยการเกณฑ์รยนต์ (อ.หนองเรือ)	
44		หจก.ห้างโอมเปงษะ (อ.หนองสองห้อง)	บจก.เมืองพลนั่วเต็กไก่ (อ.หนองสองห้อง)	Yes
			หจก.เต็กไถ่โนมอเตอร์เซลล์ (อ.หนองสองห้อง)	
45		บจก.เจริญวัฒนามอเตอร์ (อ.อุบลรัตน์)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
46		บจก.วัฒนาชนต์แคนปิตอล (อ.สีชมพู)	บจก.ซี.พี.วาย.เทรคดิ้ง (อ.สีชมพู)	Yes
47		บจก.เมืองพลงอเตอร์ไบค์ (อ.พล สาขา 1)	บจก.เมืองพลงอเตอร์ไบค์ (อ.พล สาขา 2)	Yes
			บจก.เมืองพลงั่วเต็กไถ (อ.พล สาขา 1)	
			บจก.เมืองพลงั่วเต็กไถ (อ.พล สาขา 2)	
			บจก.เมืองพลงั่วเต็กไถ (อ.พล สาขา 3)	
48	ชัยภูมิ	บจก.สห ไทยยนต์ภูเขียว (1995) (อ.เกย์ตรสมบูรณ์)	บจก.สห ไทยยนต์ภูเขียว (1995) (อ.ภูเขียว)	Yes
			บจก.วัฒนาชนต์แคนปิตอล (อ.ภูเขียว)	
			หจก.วัสดุ-ศรีสยาม (อ.ภูเขียว)	
49		บจก.สห ไทยยนต์ภูเขียว (1995) (อ.ภูเขียว)	บจก.วัฒนาชนต์แคนปิตอล (อ.ชุมแพ สาขา 2)	Yes
			หจก.สห ไทยการเกย์ตรยนต์ (อ.ชุมแพ สาขา 1)	
			หจก.สห ไทยการเกย์ตรยนต์ (อ.ชุมแพ สาขา 2)	
			บจก.ซี.พี.วาย.เทรคดิ้ง (อ.ชุมแพ)	
			บจก.วัฒนาชนต์แคนปิตอล (อ.ชุมแพ สาขา 1)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.วัฒนาชนต์ แคปปิตอล (อ.ภูเขียว)	
			หจก.วศพล-ศรีสยาม (อ.ภูเขียว)	
50		หจก.สหยนค์มอเตอร์เซลล์ แอนด์ อิเล็กทริค (อ.แก้งคร้อ)	บจก.ห้างโอมปงษะ (อ.มัญจาคิริ)	Yes
			บจก.เอฟ.บี.พี.คอร์ปเปอร์ เรชั่น (อ.แก้งคร้อ)	
			บจก.วัฒนาชนต์ แคปปิตอล (อ.แก้งคร้อ)	
			หจก.ชัยภูมิศรีสมวงศ์กลการ (อ.แก้งคร้อ)	
51		หจก.สหไทยการเกยตรuhnต์ (อ.คอนสาร)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
52		บจก.สิบรา (อ.จัตุรัส)	บจก.วัฒนาชนต์ แคปปิตอล (อ.จัตุรัส)	Yes
			หจก.ชัยภูมิศรีสมวงศ์กลการ (อ.จัตุรัส)	
53		บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.บำเหน็จรงค์)	หจก.อส.เอส.เจริญuhnต์ (อ.บำเหน็จรงค์)	Yes
54		บจก.เจริญยอนค้าชัยภูมิ (อ.เมือง ชัยภูมิ)	บจก.วัฒนาชนต์ แคปปิตอล (อ.เมือง ชัยภูมิ)	Yes
			หจก.ชัยภูมิศรีสมวงศ์กลการ (อ.เมือง ชัยภูมิ สาขา1)	
			หจก.ชัยภูมิศรีสมวงศ์กลการ (อ.เมือง ชัยภูมิ สาขา2)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อคัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
55		บจก.เจริญชอนด้าซัพภูมิ (อ.หนองบัวแดง)	บจก.วัฒนาชนต์แคนปิตอล (อ.หนองบัวแดง)	Yes
56	กาฬสินธุ์	หจก.ส่วนวางแผนก้าวสินธุ์ (อ.กุฉินารายณ์)	หจก.เอกชนนามอเตอร์ (อ.กุฉินารายณ์)	Yes
57		หจก.เปงษ์เดียงกี (อ.เมือง กาฬสินธุ์)	หจก.ที.รีน. มอเตอร์ (อ.เมือง กาฬสินธุ์)	Yes
			หจก.ส่วนวางแผนก้าวสินธุ์ (อ.เมือง กาฬสินธุ์)	
			บจก.อีรยงยามาส่า (อ.ยางตลาด)	
58		บจก.ทวีทรัพย์สมเด็จ (อ.สมเด็จ)	หจก.เปงษ์เดียงกี (อ.สมเด็จ)	Yes
59	นครพนม	บจก.มิตรศิลป์ป้อะไหล่ยนต์ (อ.ท่าอุเทน)	บจก.มิตรศิลป์ป้อะไหล่ยนต์ (อ.ศรีสังกร)	Yes
			บจก.มิตรศิลป์ป้อะไหล่ยนต์ (อ.โพนสวรรค์)	
			บจก.มิตรศิลป์ป้อะไหล่ยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา1)	
			หจก.นครพนมทวียนต์ (อ.เมือง นครพนม)	
			หจก.ศิลป์ปืนครยานยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา1)	
			หจก.ศิลป์ปืนครยานยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา2)	
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.เมือง นครพนม)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.พี.เจ.มอเตอร์เรซซิ่ง (อ.เมือง นครพนม)	
			หจก.ศิลป์นรคยานยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา3)	
			บจก.มิตรศิลป์อะไหล่ยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา2)	
60		บจก.มิตรศิลป์อะไหล่ยนต์ (อ.ศรีสัช្រາມ)	บจก.มิตรศิลป์อะไหล่ยนต์ (อ.ท่าอุเทน)	Yes
61		บจก.มิตรศิลป์อะไหล่ยนต์ (อ.โพนสวรรค์)	บจก.มิตรศิลป์อะไหล่ยนต์ (อ.ท่าอุเทน)	Yes
62		บจก.มิตรศิลป์อะไหล่ยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา1)	บจก.มิตรศิลป์อะไหล่ยนต์ (อ.ท่าอุเทน)	Yes
			หจก.นครพนมทวีชนต์ (อ.เมือง นครพนม)	
			หจก.ศิลป์นรคยานยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา1)	
			หจก.ศิลป์นรคยานยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา2)	
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.เมือง นครพนม)	
			หจก.พี.เจ.มอเตอร์เรซซิ่ง (อ.เมือง นครพนม)	
			หจก.ศิลป์นรคยานยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา3)	
			บจก.มิตรศิลป์อะไหล่ยนต์ (อ.เมือง นครพนม สาขา2)	
63		หจก.ศิลป์นรคยานยนต์ (อ.ชาติพนม)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
64		บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.นาหว้า)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
65		บจก.มิตรศิลป์ป้องไหล่ยนต์ (อ.บ้านแพง)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
66		บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.นาแก)	บจก.มิตรศิลป์ป้องไหล่ยนต์ (อ.นาแก)	Yes
			หจก.สอนค้า นาแก (อ.นาแก)	
67	นุกดาวาร	บจก.ชัยรักษ์มอเตอร์ (อ.เมือง นุกดาวาร)	บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.เมือง นุกดาวาร สาขา1)	Yes
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.เมือง นุกดาวาร สาขา2)	
			บจก.มิตรศิลป์ป้องไหล่ยนต์ (อ.เมือง นุกดาวาร)	
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.เมือง นุกดาวาร สาขา3)	
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.เมือง นุกดาวาร สาขา4)	
			บจก.พรประเสริฐมอเตอร์ (อ.เมือง นุกดาวาร สาขา5)	
68	หนองคาย	หจก.พั้งโคนรุ่งเรืองกิจการ (อ.เซกา สาขา1)	หจก.พั้งโคนรุ่งเรืองกิจการ (อ.เซกา สาขา2)	Yes
69		บจก.เจียง สอนค้าหนองคาย (อ.ท่าบ่อ)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
70		หจก.บึงกาฬเจริญยนต์ (อ.บึงกาฬ)	หจก.พื่นทองเพชรบานยนต์ (อ.บึงกาฬ)	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อคัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
		หจก.สอนด้านบึงกาฬ (อ.บึงกาฬ)		
71		หจก.ทองใบบริการ (อ.ปากคาด)	หจก.ลีมนณีวิจิตร (อ.ปากคาด)	Yes
72		หจก.โชคดุลมยนต์ (อ.โพนพิสัย สาขา1)	หจก.โชคดุลมยนต์ (อ.โพนพิสัย สาขา2)	Yes
			หจก.โพนพิสัยเพชรบานชนด์ (2002) (อ.โพนพิสัย)	
73		หจก.ศรีเชียงใหม่เพชรบานชนด์ (อ.ศรีเชียงใหม่)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
74		บจก.เจียงสอนด้านหนองคาย (อ.เมือง หนองคาย)	บจก.เจียงขามา่าครุ (อ.เมือง หนองคาย)	Yes
			หจก.สกุลคูเจริญ มอเตอร์ เชลล์ (อ.เมือง หนองคาย สาขา1)	
			หจก.หนองคายเจริญยนต์ (อ.เมือง หนองคาย สาขา1)	
			หจก.หนองคายเจริญยนต์ (อ.เมือง หนองคาย สาขา2)	
			หจก.หนองคายเจริญยนต์ (อ.เมือง หนองคาย)	
			หจก.เจียงพาณิชย์ (อ.เมือง หนองคาย สาขา1)	
			หจก.สกุลคูเจริญ (อ.เมือง หนองคาย)	
			หจก.เจียงพาณิชย์ (อ.เมือง หนองคาย สาขา2)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประมวลผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประมวลผลจากโปรแกรม
			หจก.สกุลคูเจริญ นอเตอร์เซลส์ (อ.เมือง หนองคาย สาขา2)	
75	อำนาจเจริญ	บจก.พรประเสริฐนอเตอร์ (อ.ชานุมาน)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
76		หจก.เกียรติสุรันนท์อำนาจเจริญ (อ.ปทุมราชวังศ)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
77		บจก.เอส.พี. โน โtopicรัส อำนาจเจริญ (อ.เมือง อำนาจเจริญ)	บจก.ไทยยนต์อำนาจเจริญ (อ.เมือง อำนาจเจริญยนต์)	Yes
			หจก.เกียรติสุรันนท์ อำนาจเจริญ (อ.เมือง อำนาจเจริญ สาขา1)	
			หจก.เกียรติสุรันนท์ อำนาจเจริญ (อ.เมือง อำนาจเจริญ สาขา2)	
			หจก.เกียรติสุรันนท์ อำนาจเจริญ (อ.เสนาangคณิคม)	
78	อุตรธานี	บจก.เอส.แอล. ไทยเจริญนอเตอร์เซลส์ (อ.กุดจับ)	หจก.ปียะเซลส์แอนด์เซอร์วิส (อ.กุดจับ)	Yes
			บจก.สอนค้าอุตรธานี (อ.เมือง อุตรธานี)	
			บจก.อุตตรรัตน์ (อ.เมือง อุตรธานี)	
			บจก.พงษ์เจริญนอเตอร์ อุตรธานี (อ.เมือง อุตรธานี)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่เพ่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.เช่นหลีไถ่องค้า (อ.เมือง อุตรธานี)	
			บจก.พี.พี.มอเตอร์เวิร์ฟ (อ.เมือง อุตรธานี)	
			บจก.ยงยนต์ครการ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา1)	
			บจก.ยงยนต์ครการ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา2)	
			บจก.ยงยนต์ครการ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา3)	
			บจก.เหลาชานยนต์ (อ.เมือง อุตรธานี)	
			บจก.อุตกรัฟฟอโต้ทาวน์ (อ.เมือง อุตรธานี)	
			หจก.ณัฐมนอเตอร์เซลล์ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา1)	
			หจก.ณัฐมนอเตอร์เซลล์ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา2)	
			หจก.ที.อี.น.เอ็น.มอเตอร์ (อ.เมือง อุตรธานี)	
			หจก.อุตกรัฟฟิคส์ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา 1)	
			บจก.อึ๊งซุงเซ้งมอเตอร์ (อ.เมือง อุตรธานี)	
			บจก.อุตกรัฟฟ์ไก่แม่นมอเตอร์ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา1)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.อุตเครชั่งหลีไก่นอเตอร์ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา2)	
			หจก.อุตเครชิณฑ์ (อ.เมือง อุตรธานี สาขา 2)	
			บจก.ชูชูกิอุตรธานี (อ.เมือง อุตรธานี)	
79		บจก.ราชานอเตอร์ไบค์ (อ.กุนกวารี)	หจก.วิสิษฐ์ชอนคำ (อ.กุนกวารี)	Yes
80		หจก.นิยมการค้า 92 (อ.นาโภสุม)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
81		บจก.ชากลุบ้านดุง (อ.บ้านดุง)	บจก.เจเจริญมอเตอร์บ้านดุง (อ.บ้านดุง)	Yes
82		บจก.งยงยนต์การ (อ.บ้านผือ)	หจก.นิยมการค้า 92 (อ.บ้านผือ สาขา1)	Yes
			หจก.นิยมการค้า 92 (อ.บ้านผือ สาขา2)	
83		บจก.ชูชูกิอุตรธานี (อ.วังสามหม้อ)	บจก.ชอนคำวังสามหม้อ (อ.วังสามหม้อ)	Yes
84		บจก.รุ่งเรืองอินเตอร์ (2008) (อ.หนองหาน)	บจก.ชอนคำหนองหาน (อ.หนองหาน)	Yes
			หจก.ธีระภัณฑ์มอเตอร์ (อ.หนองหาน)	
			หจก.ที.เอ็น.เอ็น.มอเตอร์ (อ.หนองหาน)	
85	อุบลราชธานี	บจก.เกียรติสุรันนท์อุบลราชธานี (อ.เมืองราชสี สาขา1)	บจก.เกียรติสุรันนท์ อุบลราชธานี (อ.เมืองราชสี สาขา2)	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
86		บจก.เกียรติสุรนนท์อุบลราชธานี (อ.เพื่องใน)	บจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.เพื่องใน)	Yes
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.เพื่องใน)	
87		บจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.เดชอุดม)	บจก.เกียรติสุรนนท์ อุบลราชธานี (อ.เดชอุดม สาขา1)	Yes
			บจก.เกียรติสุรนนท์ อุบลราชธานี (อ.เดชอุดม สาขา2)	
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.เดชอุดม)	
			บจก.กิจตรงมอเตอร์เซลล์ (อ.เดชอุดม)	
88		บจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.ตระการพีชพล)	บจก.เกียรติสุรนนท์ อุบลราชธานี (อ.ตระการพีชพล)	Yes
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.ตระการพีชพล)	
			หจก.รุ่งศิริวัฒน์อุบล (อ.ศรีเมืองใหม่)	
89		บจก.เกียรติสุรนนท์อุบลราชธานี (อ.น้ำยืน)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
90		บจก.เกียรติสุรนนท์อุบลราชธานี (อ.บุณฑริก)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
91		บจก.เกียรติสุรนนท์อุบลราชธานี (อ.พิบูลย์มังสาหาร)	หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.พิบูลย์มังสาหาร)	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่เบ่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.พิบูลย์มั่งสาหาร)	
92		บจก.เกียรติสุรนนท์อุบลราชธานี (อ.ม่วงสามสิบ)	หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.ม่วงสามสิบ)	Yes
			บจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.ม่วง อุบลราชธานี สาขา)	
			บจก.เกียรติสุรนนท์ อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา)	
			บจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	
			บจก.กิจกรรมมอเตอร์เซลล์ (อ.เมือง อุบลราชธานี)	
			บจก.กิจคงยามาซ่า อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี)	
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา1)	
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	



ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.เกียรติสุรนันท์ อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	
93		บจก.กิจเจริญ ไทยอุบล (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา1)	หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.ม่วงสามสิบ)	Yes
			บจก.กิจเจริญ ไทยอุบล (อ.ม่วงสามสิบ)	
			บจก.เกียรติสุรนันท์ อุบลราชธานี (อ.ม่วงสามสิบ)	
			บจก.เกียรติสุรนันท์ อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา1)	
			บจก.กิจเจริญ ไทยอุบล (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	
			บจก.กิจกรรมอเตอร์เซลล์ (อ.เมือง อุบลราชธานี)	
			บจก.กิจกรรมมาส่า อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี)	
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา1)	
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประมวลผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประมวลผลจากโปรแกรม
			บจก.เกียรติสุรนนท์ อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	
			บจก.เกียรติสุรนนท์ อุบลราชธานี (อ.วารินชำราบ สาขา1)	
			บจก.เกียรติสุรนนท์ อุบลราชธานี (อ.วารินชำราบ สาขา2)	
			หจก.ไทยนต์อุบลราชธานี (อ.วารินชำราบ)	
			หจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.วารินชำราบ)	
94		บจก.เกียรติสุรนนท์อุบลราชธานี (อ.วารินชำราบ สาขา1)	บจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา1)	Yes
			บจก.เกียรติสุรนนท์ อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา1)	
			บจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	
			บจก.กิจกรรมมอเตอร์เซลล์ (อ.เมือง อุบลราชธานี)	
			บจก.กิจกรรมยามาช่า อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา1)	
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	
			บจก.เกียรติสุรนันท์ อุบลราชธานี (อ.เมือง อุบลราชธานี สาขา2)	
			บจก.เกียรติสุรนันท์ อุบลราชธานี (อ.วารินชำราบ สาขา2)	
			หจก.ไทยยนต์อุบลราชธานี (อ.วารินชำราบ)	
			หจก.กิจเจริญไทยอุบล (อ.วารินชำราบ)	
95	ศรีสะเกษ	บจก.ศรีสะเกย กิจเจริญไทย (อ.กันทรลักษ์ สาขา 1)	บจก.ศรีสะเกย กิจเจริญไทย (อ.กันทรลักษ์ สาขา 2)	Yes
			หจก.กันทรลักษ์ธงชัยมอเตอร์ (อ.กันทรลักษ์)	
96		บจก.ไฟโตรน์พานิช ศรีสะเกย (1996) (อ.เมือง ศรีสะเกย)	บจก.ไฟโตรน์พานิช ศรีสะเกย (1996) (อ.เมือง ศรีสะเกย)	Yes
			บจก.ศรีสะเกย กิจเจริญไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา1)	
			บจก.ศรีสะเกย กิจเจริญไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา2)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา3)	
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา4)	
97		บจก.ไฟโรมน์พานิชศรีสะเกย (1996) (อ.เมือง ศรีสะเกย)	บจก.ไฟโรมน์พานิช ศรีสะเกย (1996) (อ.กันทรารมย์)	Yes
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา1)	
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา2)	
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา3)	
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา4)	
			หจก.เทพอุทุมพรยานยนต์ (อ.อุทุมพรพิสัย)	
98		หจก.เทพอุทุมพรยานยนต์ (อ.อุทุมพรพิสัย)	บจก.ไฟโรมน์พานิช ศรีสะเกย (1996) (อ.เมือง ศรีสะเกย)	Yes
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา1)	
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา2)	
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญ ไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา3)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญไทย (อ.เมือง ศรีสะเกย สาขา4)	
			หจก.อกสุนทร์ยานยนต์ (อ.สำโรงทราย ศรีสะเกย)	
99		บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญไทย (อ.ยางชุมน้ำออย)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
100		บจก.ไฟโรจน์พานิชศรีสะเกย (1996) (อ.ราชบี kull สาขา1)	บจก.ไฟโรจน์พานิช ศรีสะเกย (1996) (อ.ราชบี kull สาขา2)	Yes
			บจก.ศรีสะเกยกิจเจริญไทย (อ.ราชบี kull)	
101		บจก.ไฟโรจน์พานิชศรีสะเกย (1996) (อ.ชุมน้ำ)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
102	สุรินทร์	บจก.สุรินทร์ ส.ยานยนต์ (อ.กานเชิง)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
103		บจก.คุณ英雄ยานยนต์สุรินทร์ (1999) (อ.จอมพระ)	บจก.คุณ英雄ยานยนต์สุรินทร์ (1999) (อ.ท่าตูม)	Yes
			บจก.ชินหาดเสงขุ้ก (อ.ท่าตูม)	
			บจก.สุรินทร์ ส.ยานยนต์ (อ.ท่าตูม)	
104		บจก.คุณ英雄ยานยนต์สุรินทร์ (1999) (อ.ชุมพลบุรี)	บจก.บุรีรัมย์สยามยานยนต์ (อ.สตึก บุรีรัมย์ สาขา1)	Yes
			บจก.บุรีรัมย์สยามยานยนต์ (อ.สตึก บุรีรัมย์ สาขา 2)	
			บจก.บุรีรัมย์สยามมอเตอร์ (อ.สตึก บุรีรัมย์)	
			บจก.สอนค้าสตึก (อ.สตึก)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
105		บจก.สุรินทร์ ส.ยานยนต์ (อ.ปราสาท)	หจก.เอกสุรินทร์ยานยนต์ (อ.ปราสาท)	Yes
106		หจก.เอกสุรินทร์ยานยนต์ (อ.สำโรงทاب)	หจก.เทพอุทุมพรยานยนต์ (อ.อุทุมพรพิสัย)	Yes
			บจก.สุรินทร์ ส.ยานยนต์ (อ.ศรีชรภูมิ)	
			หจก.ชินหาดเชงจัน 1993 (อ.ศรีชรภูมิ)	
			หจก.เอกสุรินทร์ยานยนต์ (อ.ศรีชรภูมิ)	
107		บจก.ชินหาดเชงจัน (1993) (อ.เมืองสุรินทร์ สาขา1)	บจก.สุรินทร์ ส.ยานยนต์ (อ.ศรีชรภูมิ)	Yes
			หจก.ชินหาดเชงจัน 1993 (อ.ศรีชรภูมิ)	
			หจก.เอกสุรินทร์ยานยนต์ (อ.ศรีชรภูมิ)	
			บจก.ชินหาดเชงจัน (1993) (อ.เมือง สุรินทร์ สาขา2)	
			หจก.วรรณเทพยนต์ (อ.เมืองสุรินทร์ สาขา1)	
			หจก.เอกสุนทร์ยานยนต์ (อ.เมือง สุรินทร์)	
			บจก.ชินหาดเชงชูชูกิ (อ.เมือง สุรินทร์)	
			หจก.วรรณเทพยนต์ (อ.เมืองสุรินทร์ สาขา2)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
		หจก.วี.พี.อส.เซลล์ แอนด์ เซอร์วิส (อ.เมือง สุรินทร์)		
		บจก.สุรินทร์ ส.ยานยนต์ (อ.เมือง สุรินทร์)		
		บจก.คุณເຮັດຍານຍນຕໍ່ສູຣິນທີ່ (1999) (อ.เมือง สุรินทร์)		
		หจก.วรรณเทพยนต์ (อ.เมือง สุรินทร์ สาขา3)		
108		บจก.คุณເຮັດຍານຍນຕໍ່ສູຣິນທີ່ (1999) (อ.รัตนบุรี)	บจก.สุรินทร์ ส.ยานยนต์ (อ.รัตนบุรี)	Yes
			หจก.วรรณเทพยนต์ (อ.รัตนบุรี)	
			บจก.ชินหาดເຊົ້າ (1993) (อ.รัตนบุรี)	
109		บจก.คุณເຮັດຍານຍນຕໍ່ສູຣິນທີ່ (1999) (อ.สนม)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
110		หจก.เอกสุรินทร์ยานยนต์ (อ.ลำคาน)	บจก.เอกภาคภูมิกลการ (อ.สังขะ)	Yes
			หจก.วรรณเทพยนต์ (อ.สังขะ)	
			หจก.เอกสุรินทร์ยานยนต์ (อ.สังขะ)	
110	บุรีรัมย์	บจก.บุรีรัมย์ส.ยานยนต์ (อ.สตึก) บุรีรัมย์ สาขา1)	บจก.คุณເຮັດຍານຍນຕໍ່ສູຣິນທີ່ (1999) (อ.ชุมพลบุรี)	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
		บจก.บุรีรัมย์สหามาชานยนต์ (อ.สตีก บุรีรัมย์ สาขา 2)		
		บจก.บุรีรัมย์สหามอเตอร์ (อ.สตีก บุรีรัมย์)		
		บจก.สอนค้าสตีก (อ.สตีก)		
		บจก.ส่งเสียงชาวค์เจริญยนต์ (อ.นางรอง)		
111	บจก.บุรีรัมย์ยนตรกรรม (อ.นางรอง)	บจก.ส.ยานยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.นางรอง)	บจก.ลีมเจ๊บงมอเตอร์ (อ.นางรอง สาขา 1)	Yes
		บจก.ส.ยานยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.นางรอง)	บจก.น.นางรองถนนคันดูยนต์ (2547) (อ.นางรอง)	
		บจก.บุรีรัมย์บ้านมอเตอร์ไซด์ (อ.นางรอง)	บจก.ลีมเจ๊บงมอเตอร์ (อ.นางรอง สาขา 2)	
		บจก.ส.ยานยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.โนนคินแดง)	บจก.ส.ส่งเสียงชาวค์ (อ.นางรอง)	
112		บจก.ส.ยานยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.โนนคินแดง)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
113		บจก.ลีมเจ๊บงมอเตอร์ (อ.หนองกี่)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
114		บจก.ส.ยานยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.บ้านกรวด สาขา 1)	บจก.ส.ยานยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.บ้านกรวด สาขา 2)	Yes
115		บจก.ส.ยานยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.ประโคนชัย)	บจก.เจริญวัฒนา มอเตอร์ (อ.ประโคนชัย)	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.เอกทักษิ (อ.ประโคนชัย)	
116		บจก.สอนคำพุทธไธสง (อ.พุทธไธสง)	หจก.ลิมเจี้ยบชงมอเตอร์ (อ.พุทธไธสง สาขา1)	Yes
			หจก.ลิมเจี้ยบชงมอเตอร์ (อ.พุทธไธสง สาขา2)	
			หจก.ลิมเจี้ยบชงมอเตอร์ (อ.พุทธไธสง สาขา3)	
			บจก.ไฟศาลา 1995 (อ.พุทธไธสง)	
117		หจก.ส.yanayนคบุรีรัมย์ 1994 (อ.ละหารทราย สาขา1)	หจก.ส.yanayนคบุรีรัมย์ 1994 (อ.ละหารทราย สาขา2)	Yes
			บจก.บุรีรัมย์สยามมอเตอร์ (อ.ลำปลายมาศ)	
118		บจก.บุรีรัมย์ยนตรกรรม (อ.เมือง บุรีรัมย์ สาขา1)	บจก.บุรีรัมย์ยนตรกรรม (อ.เมือง บุรีรัมย์ สาขา2)	Yes
			บจก.บุรีรัมย์ยนตรกรรม (อ.เมือง บุรีรัมย์ สาขา3)	
			บจก.บุรีรัมย์สยามมอเตอร์ (อ.เมือง บุรีรัมย์)	
			บจก.เอ.บี.มอเตอร์ไบค์ (อ.เมือง บุรีรัมย์)	
			บจก.เกริก ไกรເອັນເກໂຮ້ໄພຣສ (อ.เมือง บุรีรัมย์)	
			บจก.พ.ເອ.ສ.ລິສົຊົງ (อ.เมือง บุรีรัมย์)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.ส.yanยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.เมือง บุรีรัมย์ สาขา)	
			หจก.เอกทักษิณ (อ.เมือง บุรีรัมย์ สาขา1)	
			หจก.เอกทักษิณ (อ.เมือง บุรีรัมย์ สาขา2)	
			บจก.ศรีไช่ทงยานยนต์ (อ.เมือง บุรีรัมย์)	
			หจก.อิงทองกีyanยนต์ (อ.เมือง บุรีรัมย์)	
			หจก.ส.yanยนต์บุรีรัมย์ 1994 (อ.เมือง บุรีรัมย์ สาขา2)	
119	นครราชสีมา	หจก.ชั้งเกียดตรยนต์ (อ.คง สาขา1) หจก.ชั้งเกียดตรยนต์ (อ.คง สาขา2)	หจก.ชั้งเกียดตรยนต์ (อ.คง สาขา2)	Yes
120		บจก.ลากาเพิ่มพูนมอเตอร์ 1999 (อ.ครบุรี)	บจก.ลากาเพิ่มพูนมอเตอร์อินเตอร์ไฟร์ (อ.ครบุรี)	Yes
121		หจก.เบญจพลยานยนต์ (อ.จักราช)	หจก.ชินวัฒน์มอเตอร์ (อ.จักราช)	Yes
			หจก.ชินวัฒน์มอเตอร์ (อ.เฉลิมพระเกียรติ)	
			หจก.เบญจพลยานยนต์ (อ.หัวขะแลง)	
122		หจก.เบญจพลยานยนต์ (อ.หัวขะแลง)	หจก.เบญจพลยานยนต์ (อ.จักราช)	Yes

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประมวลผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการ ประมวลผลจาก โปรแกรม
			หจก.ชินวัฒน์มอเตอร์ (อ.จักราช)	
123		หจก.ชินวัฒน์มอเตอร์ (อ.เฉลิมพระเกียรติ)	บจก.โคราชส่วนวงศ์ (อ.เมือง นครราชสีมา)	Yes
			บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา1)	
			บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา2)	
			บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา3)	
			บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา4)	
			บจก.เกริกไกร เอ็นเทอร์ไพรส์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา1)	
			บจก.เกริกไกร เอ็นเทอร์ไพรส์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา2)	
			บจก.เกริกไกรเอ็น เทอร์ไพรส์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา3)	
			บจก.เกริกไกร เอ็นเทอร์ไพรส์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา4)	
			บจก.เกริกไกรเอ็นเทอร์ไพรส์ (อ.เมือง นครราชสีมา สาขา5)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
		บจก.เขตล้านนา (อ.เมือง นครราชสีมา)		
		บจก.ได้ฟ้ามอเตอร์ (1992) (อ.เมือง นครราชสีมา)		
		หจก.โคราชันชัย (อ.เมือง นครราชสีมา)		
		หจก.นิวมอเตอร์ไวค์ (อ.เมือง นครราชสีมา)		
		บจก.เอกตะวันมอเตอร์เซลล์ (อ.เมือง นครราชสีมา)		
		บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.โชคชัย)		
		บจก.ลาภเพิ่มพูนมอเตอร์ 1999 (อ.โชคชัย)		
124		บจก.เจริญวัฒนา มอเตอร์ (อ.ชุมพวง)	หจก.ลีมเจ๊บชงมอเตอร์ (อ.ชุมพวง)	Yes
125		หจก.ทวีมอเตอร์ 1993 (อ.ค่านุนทด)	หจก.อ.ส.อ.ส.เจริญยนต์ (อ.ค่านุนทด)	Yes
			บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.ค่านุนทด)	
126		บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.โนนไทย)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
127		บจก.ธนayanต์บัวใหญ่ (อ.บัวใหญ่)	บจก.ธนayanต์มอเตอร์ (อ.บัวใหญ่)	Yes
			บจก.ศุภมิตร (1993) (อ.บัวใหญ่ สาขา1)	
			บจก.ศุภมิตร (1993) (อ.บัวใหญ่ สาขา2)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			บจก.ชั้งเกย์ศรีบุรี (อ.น้ำใหญ่)	
128		บจก.เมืองพนมอเตอร์ไบค์ (อ.ประทาย)	หจก.ลิมเจ๊บงมอเตอร์ (อ.ประทาย)	Yes
129		บจก.ได้ฟ้ามอเตอร์ปีกงชัย (อ.ปีกงชัย สาขา1)	บจก.ได้ฟ้ามอเตอร์ปีกงชัย (อ.ปีกงชัย สาขา2)	Yes
			บจก.ได้ฟ้ามอเตอร์ปีกงชัย (อ.ปีกงชัย สาขา3)	
			หจก.สินสีนามอเตอร์ (อ.ปีกงชัย)	
130		บจก.ไทยเข็น 1994 (อ.ปากช่อง)	หจก.แพรงค์ธุรกิจเข็นเตอร์ (อ.ปากช่อง)	Yes
			หจก.ทวีyanต์ทวีกิจ (อ.ปากช่อง สาขา1)	
			หจก.ทวีyanต์ทวีกิจ (อ.ปากช่อง สาขา2)	
			บจก.ควบออยนอเตอร์ (อ.ปากช่อง)	
131		หจก.ช.วัฒนาภานต์ (1992) (อ.พิมาย)	หจก.นิวนอเตอร์ไบค์ (อ.พิมาย สาขา1)	Yes
			หจก.วิสิทธิ์ยันต์พิมาย (อ.พิมาย สาขา1)	
			หจก.วิสิทธิ์ยันต์พิมาย (อ.พิมาย สาขา2)	
			หจก.นิวนอเตอร์ไบค์ (อ.พิมาย สาขา2)	

ตารางที่ 30 ตารางแสดงผลการประเมินผลจากโปรแกรมสำเร็จรูป (ต่อ)

ลำดับ	จังหวัด	ชื่อตัวแทนจำหน่าย	ชื่อคู่แข่งขัน	ผลการประเมินผลจากโปรแกรม
			หจก.นิวมอเตอร์ไบค์ (อ.พิมาย สาขาว.)	
132		บจก.ยงสวัสดิ์ มอเตอร์เซลล์ (อ.เสิงสาง)	ไม่มีคู่แข่งขัน	Yes
133		บจก.เกริกไกรอีนเทอร์ไพรส์ (อ.สีคิ้ว)	หจก.อส.อส.เจริญยนต์ (อ.สีคิ้ว)	Yes
			บจก.สิบสี่นามอเตอร์ (อ.สีคิ้ว)	
			หจก.อส.อส.เจริญยนต์ (อ.สูงเนิน)	



ประวัติผู้เขียน

ชื่อ นายสรรเสริญ จันทเขต

วัน เดือน ปีเกิด 19 เมษายน พ.ศ. 2522

ภูมิลำเนา บ้านเลขที่ 319 ช. จินตคาม ถ. ทหาร ต. หมากแข้ง อ. เมือง จ. อุตรธานี

การศึกษา

ปริญญาตรี (ปี พ.ศ. 2540-2545) ภาควิชาเครื่องกลเกษตร คณะวิศวกรรมศาสตร์

มหาวิทยาลัยขอนแก่น

ปริญญาโท (ปี พ.ศ. 2548-2549) ภาควิชาริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ

มหาวิทยาลัยรามคำแหง

ปริญญาโท (ปี พ.ศ. 2551-2553) ภาควิชาเศรษฐศาสตร์ คณะวิทยาการจัดการ

มหาวิทยาลัยขอนแก่น

การทำงาน

ผู้ช่วยหัวหน้าส่วน ตำแหน่งผู้คุ้มครองความสัมพันธ์ลูกค้า ทีมลูกค้าผู้ประกอบการ 1

พัฒนา ศกลนคร ธนาคารกสิกรไทย

