

งานวิจัยนี้มีจุดประสงค์ เพื่อศึกษาและหาแนวทางในการปรับปรุงกระบวนการผลิตน้ำดื่มบรรจุขวด PET ที่มีขนาดบรรจุ 500, 600 มิลลิลิตร และ 1,500 มิลลิลิตร ของโรงงานกรณีศึกษา ให้มีประสิทธิภาพการผลิตโดยเฉลี่ยสูงขึ้นไม่น้อยกว่าร้อยละ 10 โดยการเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตให้กับเครื่องจักร และจัดทำแผนการบำรุงรักษาเชิงป้องกันให้เป็นมาตรฐาน เพื่อนำมาใช้กับเครื่องจักร หลังจากนั้นได้นำโปรแกรมคอมพิวเตอร์ที่เกี่ยวข้องกับการบำรุงรักษาเชิงป้องกันมาใช้ระบบงานซ่อมบำรุง เช่น การเก็บรวบรวมข้อมูลของ ใบแจ้งซ่อม เครื่องจักร ใบสั่งซ่อม แผนงานบำรุงรักษาเชิงป้องกัน และจำนวนอะไหล่ ของเครื่องจักร เป็นต้น

หลังจากนำแผนไปใช้ ปรากฏว่าสายการผลิตน้ำดื่มบรรจุขวด PET ที่มีขนาดบรรจุ 500, 600 มิลลิลิตร มีผลผลิตโดยเฉลี่ยสูงขึ้นร้อยละ 17.54 และมีอัตราการขัดข้องโดยเฉลี่ยลดลงร้อยละ 6.21 สายการผลิตน้ำดื่มบรรจุขวด PET ที่มีขนาดบรรจุ 1,500 มิลลิลิตร มีผลผลิตโดยเฉลี่ยสูงขึ้นร้อยละ 14.12 และมีอัตราการขัดข้องโดยเฉลี่ยลดลงร้อยละ 5.36 เมื่อเทียบกับปี 2550 นั่นคือ โรงงานกรณีศึกษา สามารถทำการผลิตน้ำดื่มสนองต่อตามความต้องการของลูกค้าที่เพิ่มขึ้น

The objective of this research is to study the production process of drinking water in bottle of sizes of 500, 600 and 1,500 milliliters of the factory and to improve the productivity average at least 10%, by increasing the efficiency of the machine and initiating a standard preventive maintenance plan. Subsequently, the related preventive maintenance computer software was applied for keeping data of Work Request Sheet, Work Order Sheet, Preventive Maintenance Plan and Spare Part List, etc.

After implementing, it was found that, comparing with the year 2007, the productivity of the production line of drinking water in bottle sizes of 500 and 600 milliliters has increased on average 17.54% and the machine breakdown has decreased 6.21%. Moreover, the productivity of the production line of drinking water in 1,500 milliliter bottle has increased on average 14.12% and the machine breakdown has decreased 5.36%. In conclusion, the drinking water factory in this study will be able to produce drinking water that can satisfy more demand of the customers.