



แบบสอบถามการวิจัย

เรื่อง “ผลกระทบจากการตั้งความเกี่ยวข้องในการส่งออก ความพึงพอใจเกี่ยวกับ โปรแกรมการส่งเสริมการส่งออก และกลยุทธ์การส่งออก ต่อผลการประกอบการส่งออก”

แบบสอบถามนี้ เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาวิจัยดุษฎีบัณฑิต หัวข้อ “ผลกระทบจากการตั้งความเกี่ยวข้องในการส่งออก ต่อกลยุทธ์การส่งเสริม การส่งออกของภาคธุรกิจของประเทศไทย ซึ่งดำเนินการโดยรองศาสตราจารย์พีรญาครี เจริญวนานิช นักศึกษาปริญญาเอก สาขา การตลาด คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ (และเป็นอาจารย์ประจำสาขาวิชาการตลาด คณะ วิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยขอนแก่น) ผลจากการศึกษาจะนำไปใช้ในแนวทางการกำหนดนโยบายส่งเสริมการส่งออกของ ภาคธุรกิจที่เหมาะสมต่อธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการส่งออก เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการส่งออก และศักยภาพในการแข่งขันในตลาด ต่างประเทศ แบบสอบถามนี้จึงได้แก้ไขเพิ่มเติมจากแบบสำรวจเดิม 3 ส่วน ได้แก่

1. การดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับการส่งออก
2. ผลการประกอบการด้านการส่งออก
3. ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับบริษัท และข้อมูลส่วนตัวของผู้ตอบแบบสอบถาม

คำตอบของท่านจะถูกรวบรวม และนำไปวิเคราะห์เพื่อประโยชน์ในการศึกษาวิจัยเท่านั้น ซึ่งกิจการ และชื่อ ของท่านจะถูกเก็บไว้เป็นความลับ และจะไม่ถูกติดต่อสื่อสารกับผู้ใด ตามรายละเอียด ข้างล่าง

เมื่อท่านตอบแบบสอบถามครบถ้วนสมบูรณ์แล้ว กรุณาส่งคืนแบบสอบถาม ภายในวันที่ 24 กุมภาพันธ์ 2550 โดย บรรจุไปรษณีย์ตามที่ระบุไว้ในแบบสำรวจ ทางท่านจะได้รับเงินตอบแทน จำนวน 50 บาท ตามรายละเอียด ข้างล่าง

รองศาสตราจารย์พีรญาครี เจริญวนานิช
โครงการปริญญาเอกทางการตลาด
คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
ชั้น 3 อาคารมูลนิธิเพื่อโรงยาบาลธรรมศาสตร์
461/5 ถนนศรีอยุธยา ราชเทวี พญาไท กรุงเทพฯ 10400
โทรศัพท์ : 0 2354 1446, โทรสาร : 0 2354 1451

หรือ

คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยขอนแก่น
123 ถนนมิตรภาพ ต.ในเมือง อ.เมือง จ.ขอนแก่น 40002
โทรศัพท์ : 0 43202 401, โทรสาร : 0 43202 402
โทรศัพท์มือถือ : 081 974 3732 อีเมลล์ : penjar@kku.ac.th

ส่วนที่ 1 การดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับการส่งออก

1. คำแนะนำ: จากตารางหน้า 2 กรุณาระบุภารกิจกรรมทั้ง 18 กิจกรรม แล้วแสดงความเห็นของท่านโดยเลือกหมายเลขอระหว่าง 0 ถึง 10 เพียงหมายเลขอเดียวที่แสดงถึงระดับความคิดเห็นของท่านที่มีต่อแต่ละกิจกรรม โดยความหมายของหมายเลขอ้างอิง เป็นดังนี้

ไม่สำคัญเลย/ ไม่พึงพอใจเลย	สำคัญมากที่สุด/ พึงพอใจมากที่สุด
0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10	

1) จากกิจกรรมในตารางหน้า 2 กรุณาระบุความคิดเห็นว่า แต่ละกิจกรรมนั้นมีระดับความสำคัญต่อการดำเนินการส่งออกของบริษัทของท่านมากน้อยเพียงใด โดยเลือกหมายเลขอระหว่าง 0 ถึง 10 และเขียนลงในคอลัมน์ “ระดับความสำคัญของกิจกรรม” เพื่อระบุระดับความสำคัญ ตามความคิดเห็นของท่าน

2) ในแต่ละกิจกรรม กรุณาระบุระดับความพึงพอใจต่อโปรแกรมการส่งเสริมการส่งออกที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรมดังกล่าว ซึ่งดำเนินการโดยหน่วยงานภาครัฐ อันได้แก่ กรมส่งเสริมการส่งออก กรมศุลกากร ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM Bank) กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม และสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม เป็นต้น โดยเลือกหมายเลขอระหว่าง 0 ถึง 10 และเขียนลงในคอลัมน์ “ระดับความพึงพอใจต่อโปรแกรมการส่งเสริมการส่งออกที่ภาครัฐดำเนินการในแต่ละกิจกรรม” เพื่อระบุระดับความพึงพอใจ ตามความคิดเห็นของท่าน

ตัวอย่าง :

สมมติว่า ท่านกำลังพิจารณากิจกรรมที่ 1 “การรับรวมสารสนเทศเกี่ยวกับตลาดส่งออก” แล้วท่านเห็นว่ากิจกรรมดังกล่าว มีความสำคัญค่อนข้างมากในการดำเนินการส่งออกของบริษัทของท่าน ท่านจึงเลือกหมายเลขอ 8 และเขียนลงในคอลัมน์ “ระดับความสำคัญของกิจกรรม”

และ เมื่อพิจารณาระดับความพึงพอใจต่อโปรแกรมการส่งเสริมการส่งออกที่ภาครัฐดำเนินการเกี่ยวกับกิจกรรม “การรับรวมสารสนเทศเกี่ยวกับตลาดส่งออก” ท่านมีความพึงพอใจมาก เพราะเห็นว่ามีประโยชน์ต่อการดำเนินการส่งออกของบริษัทของท่าน ดังนั้นท่านจึงเลือกหมายเลขอ 9 และเขียนลงในคอลัมน์ “ระดับความพึงพอใจต่อโปรแกรมการส่งเสริมการส่งออกที่ภาครัฐดำเนินการในแต่ละกิจกรรม”

คำตอบของท่านจึงเป็นดังนี้

กิจกรรม	ระดับ ความสำคัญ ของกิจกรรม	ระดับความพึงพอใจต่อโปรแกรมการ ส่งเสริมการส่งออกที่ภาครัฐ ดำเนินการในแต่ละกิจกรรม
1. การรับรวมข้อมูลสารสนเทศเกี่ยวกับตลาดส่งออก	8	9

กิจกรรม	ระดับ ความสำคัญ ของกิจกรรม	ระดับความพึงพอใจต่อโปรแกรม การส่งเสริมการส่งออกที่ภาครัฐ ดำเนินการในแต่ละกิจกรรม
1. การรวบรวมข้อมูลสารสนเทศเกี่ยวกับตลาดส่งออก		
2. การได้รับข้อมูลสารสนเทศเกี่ยวกับผู้ทำการตลาดสินค้าส่งออก		
3. การจัดหาเงินทุนสำหรับดำเนินการเพื่อการส่งออก		
4. การจัดโปรแกรมการส่งเสริมการส่งออกในระดับประเทศ		
5. การจัดเตรียมเอกสารสำหรับการส่งออก		
6. การจัดการปัญหาความยุ่งยากและล่าช้า (red tape) ในการติดต่อกับ หน่วยงานภาครัฐ		
7. การพัฒนาบุคลากรให้มีคุณสมบัติที่เหมาะสมในงานด้านการส่งออก		
8. การแสวงหาผู้เชี่ยวชาญในการให้คำปรึกษาด้านการส่งออก		
9. การพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่ได้คุณภาพมาตรฐานตามความต้องการของ ผู้นำเข้า		
10. การพัฒนารูปแบบและสีสีของผลิตภัณฑ์สำหรับตลาดส่งออก		
11. การพัฒนาบรรจุภัณฑ์สำหรับการส่งออก		
12. การกำหนดราคาที่สามารถแข่งขันได้ในตลาดส่งออก		
13. การจัดหาผู้จัดจำหน่ายในตลาดต่างประเทศที่มีความสามารถ		
14. การนำร่องของผู้จัดจำหน่ายในตลาดต่างประเทศ		
15. การขนส่งผลิตภัณฑ์เพื่อการส่งออก		
16. การส่งเสริมการตลาดในตลาดต่างประเทศ (การโฆษณา การส่งเสริม การขาย การตลาดทางตรง การจัดโดยริษยา การจัดเหตุการณ์พิเศษ และการจัดนิทรรศการ ฯลฯ เป็นต้น)		
17. การสื่อสารข้อมูลข่าวสาร/การประชาสัมพันธ์กับลูกค้าในตลาด ต่างประเทศ		
18. การป้องกันดูแลปัญหาที่เกิดจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน		
19. อื่นๆ (โปรดระบุ).....		

2. ในการดำเนินธุรกิจส่งออกของบริษัทของท่าน กรุณาระบุถึงความเห็นของท่านต่อข้อความแต่ละข้อความต่อไปนี้ โดยให้ท่านลงกลมล้อมรอบตัวเลขระหว่าง 1 ถึง 10 ตามความเห็นที่ท่านพิจารณาว่า สอดคล้องกับความเป็นจริงของบริษัทของท่าน

ข้อความ	ไม่เห็นด้วย อย่างยิ่ง										เห็นด้วย อย่างยิ่ง
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
1. บริษัทของชั้นมีการกำหนดกลุ่มลูกค้าเพื่อการส่งออกอย่างชัดเจน	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
2. บริษัทของชั้นมีการพัฒนาเกลี่ยหุ้นเพื่อแข่งขันในตลาดส่งออก	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
3. บริษัทของชั้นมีการตั้งเป้าหมายและวัดดูประสิทธิ์ที่ชัดเจน ในการดำเนินการส่งออก	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
4. บริษัทของชั้นมีการพัฒนาขีดความสามารถให้พร้อมเพื่อการ ควบคุมข้อมูลสารสนเทศที่จำเป็นสำหรับการส่งออก	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
5. บริษัทของชั้นมีการจัดเตรียมงบประมาณที่เพียงพอสำหรับการ พัฒนาธุรกิจในตลาดส่งออก	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
6. บริษัทของชั้นมีการกำหนดประเทศเป้าหมายที่จะดำเนินการ ส่งออกอย่างชัดเจน	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
7. บริษัทของชั้นมีการพัฒนาเกลี่ยหุ้นเพื่อขยายตลาดส่งออก ตลอด ระยะเวลาหลายปีที่ผ่านมา	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
8. บริษัทของชั้นมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้ตรงตามความต้องการ ของลูกค้าในตลาดส่งออก ตลอดระยะเวลาหลายปีที่ผ่านมา	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
9. บริษัทของชั้นมีกลยุทธ์เพื่อเพิ่มจำนวนผลิตภัณฑ์เพื่อการส่งออก ตลอดระยะเวลาหลายปีที่ผ่านมา	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
10. บริษัทของชั้นมีกลยุทธ์ในการสร้างตรวจสอบค่าสำหรับตลาด ส่งออก	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
11. บริษัทของชั้นมีกลยุทธ์ด้านราคาเพื่อการแข่งขันในตลาด ส่งออก	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
12. บริษัทของชั้นมีกลยุทธ์เพื่อพัฒนาช่องทางการจัดจำหน่ายใน ตลาดส่งออก	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
13. บริษัทของชั้นมีการส่งเสริมการตลาดอย่างเพียงพอเพื่อ สนับสนุนผู้จัดจำหน่าย/ผู้แทนจำหน่าย	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
14. บริษัทของชั้นมีการจัดฝึกอบรมให้แก่พนักงานขายของบริษัทเอง และผู้จัดจำหน่าย/ผู้แทนจำหน่าย	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
15. บริษัทของชั้นมีความสามารถในการปรับเปลี่ยนกลยุทธ์การ ส่งเสริมการตลาดให้เหมาะสมกับความเดี่ยงในตลาดส่งออก	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	

ส่วนที่ 2 ผลการประกอบการด้านการส่งออก

3. คำแนะนำ:

1) กรุณาระบุวัตถุประสงค์รายได้ในการดำเนินธุรกิจการส่งออกของบริษัทของท่าน และจากวัตถุประสงค์ 9 ข้อในตารางหน้า 5 โปรดเลือกหมายเลข ระหว่าง 0 ถึง 10 เพียงหมายเลขเดียวที่แสดงถึงระดับความสำคัญของแต่ละวัตถุประสงค์ และเขียนลงในคอลัมน์ “ระดับความสำคัญ” โดยความหมายของหมายเลขต่างๆ เป็นดังนี้

ไม่สำคัญ	สำคัญ
เลข	มากที่สุด
0	1
2	3
3	4
4	5
5	6
6	7
7	8
8	9
9	10

2) และในการดำเนินธุรกิจการส่งออกนี้ กรุณาระบุว่าบริษัทของท่าน ได้บรรลุวัตถุประสงค์ในแต่ละข้อมากน้อยเพียงใดในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา โดยการวงกลมล้อมรอบตัวเลข ในคอลัมน์ “การบรรลุวัตถุประสงค์ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา” ถ้าหากไม่บรรลุวัตถุประสงค์เลย ให้ท่านวงกลมล้อมรอบเลข 0 แต่หากบรรลุวัตถุประสงค์อย่างสมบูรณ์ ให้ท่านวงกลมล้อมรอบเลข 10 และหากบรรลุวัตถุประสงค์ในระดับหนึ่งให้ท่านวงกลมล้อมรอบเลขหนึ่งตัว ระหว่าง 0 ถึง 10

ตัวอย่าง :

สมมติว่า ท่านกำลังพิจารณาวัตถุประสงค์ที่ 1 “การเพิ่มยอดขายจากการส่งออก” แล้วท่านเห็นว่าวัตถุประสงค์ดังกล่าวมีความสำคัญมากที่สุดในการดำเนินการส่งออกของบริษัทของท่าน ท่านจึงเลือกหมายเลข 10 และเขียนลงในคอลัมน์ “ระดับความสำคัญ”

และ เมื่อพิจารณาการบรรลุวัตถุประสงค์สำหรับ “การเพิ่มยอดขายจากการส่งออก” ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา บริษัทของท่านสามารถบรรลุวัตถุประสงค์ได้แต่ยังไม่สมบูรณ์นัก ท่านจึงวงกลมล้อมรอบเลข 8 ในคอลัมน์ “การบรรลุวัตถุประสงค์ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา”

คำตอบของท่านจึงเป็นดังนี้ :

วัตถุประสงค์ในการดำเนินธุรกิจการส่งออก	ระดับความสำคัญ	การบรรลุวัตถุประสงค์ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา
ดำเนินธุรกิจการส่งออก	8	ไม่บรรลุวัตถุประสงค์ บรรลุวัตถุประสงค์ อย่างสมบูรณ์
1. การเพิ่มยอดขายจากการส่งออก	10	0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

วัตถุประสงค์ในการดำเนินธุรกิจการส่งออก	ระดับความสำคัญ	การบรรลุวัตถุประสงค์ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา										
		ไม่บรรลุ วัตถุประสงค์ เลย										บรรลุ วัตถุประสงค์ อย่าง สมบูรณ์
1. การเพิ่มยอดขายจากการส่งออก		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
2. การเพิ่มกำไรจากการส่งออก		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
3. การสร้างฐานที่มั่นคงทางการตลาดในตลาดส่งออก		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
4. การเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
5. การปรับปรุงทักษะความชำนาญด้านการตลาดต่างประเทศ		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
6. การสร้างความรู้จัก (awareness) และภาพพจน์อันดี (image) ต่อตราสินค้า		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
7. การปรับปรุงทักษะความชำนาญในการพัฒนาสินค้า		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
8. การเพิ่มขีดความสามารถในการจัดจำหน่ายสินค้า		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
9. การเพิ่มกำลังการผลิตเพื่อการส่งออก		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
10. อื่นๆ (โปรดระบุ).....		0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

4. คำแนะนำ: กรุณาระบุระดับความพึงพอใจ ต่อแนวโน้มผลการประกอบการของการดำเนินธุรกิจการส่งออกของบริษัท ของท่าน ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา โดยวงกลมล้อมรอบตัวเลขระหว่าง 1 ถึง 10 ตามความเห็นที่ท่านพิจารณาไว้ สอดคล้องกับความเป็นจริงของบริษัทของท่าน

ผลการประกอบการที่พิจารณา	ไม่ พึงพอใจเลย	พึงพอใจ อย่างมาก									
1. แนวโน้มของบริษัทในการส่งออก ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
2. แนวโน้มของยอดขายจากการส่งออก ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
3. แนวโน้มของสัดส่วนยอดขายจากการส่งออก ต่อยอดรวมของบริษัทในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
4. แนวโน้มของกำไรจากการส่งออกในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
5. แนวโน้มของอัตราการเติบโตของยอดขายจากการส่งออก ในช่วงเวลา 3 ปีที่ผ่านมา	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

ส่วนที่ 3 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับบริษัท และข้อมูลส่วนตัวของผู้ตอบแบบสอบถาม

ส่วนที่ 3.1 คำแนะนำ กรุณารอตอบคำถามต่อไปนี้ ซึ่งเป็นคำถามเกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปของบริษัทของท่าน

13. กรุณาระบุระดับความเชี่ยวชาญในการส่งออกของบริษัทของท่าน ตามความเป็นจริง โดยการทำเครื่องหมาย X ลงบนเส้นข้างล่างนี้

1

10

เป็นผู้ส่งออก

เป็นผู้ส่งออก

ที่ไม่มี

ที่มีประสบการณ์

ประสบการณ์โดย

สูงมาก

14. จำนวนพนักงานประจำในบริษัทของท่าน ณ สิ้นปี พ.ศ. 2549 มีประมาณ คน
15. สินทรัพย์รวมของบริษัท ณ สิ้นปี พ.ศ. 2549 ประมาณ ล้านบาท
16. รายได้รวมจากการส่งออกของบริษัทเมื่อปีที่แล้ว (ม.ค. – ธ.ค. 2549) ประมาณ ล้านบาท
17. ยอดขายรวมของบริษัทเมื่อปีที่แล้ว (ม.ค. – ธ.ค. 2549) ประมาณ ล้านบาท
18. สัดส่วนของรายได้จากการส่งออกต่อยอดขายรวมของบริษัท (ม.ค. – ธ.ค. 2549) ประมาณ %
19. อัตรากำไรจากการส่งออกของบริษัทเมื่อปีที่แล้ว (ม.ค. – ธ.ค. 2549) ประมาณ %
20. ช่องทางการส่งออกที่บริษัทของท่านใช้ในปัจจุบัน (ตอบได้มากกว่า 1 ช่อง)
- () 1. บริษัทของฉันส่งออกโดยตรงไปยังผู้ซื้อ/ผู้บริโภคผลิตภัณฑ์คนสุดท้ายในตลาดต่างประเทศ
 - () 2. บริษัทของฉันส่งออกโดยตรงไปยังสำนักงานสาขาที่เป็นเจ้าของเองหรือมีส่วนเป็นเจ้าของในตลาดต่างประเทศ
 - () 3. บริษัทของฉันส่งออกโดยตรงไปยังผู้จัดจำหน่ายสินค้าในตลาดต่างประเทศ
 - () 4. บริษัทของฉันส่งออกโดยตรงไปยังผู้ค้าปลีกในตลาดต่างประเทศ
 - () 5. บริษัทของฉันจำหน่ายสินค้าให้กับบริษัทผู้ส่งออกในประเทศไทย และบริษัทนั้นจึงทำการส่งออกสินค้าต่อไป
 - () 6. บริษัทของฉันจำหน่ายสินค้าให้กับผู้ว่าจ้าง/เจ้าของผลิตภัณฑ์ ในตลาดต่างประเทศ
 - () 7. อื่นๆ (โปรดระบุ)

ส่วนที่ 3.2 คำแนะนำ กรุณาตอบคำถูกต้องไปนี้ ซึ่งเป็นคำถามเกี่ยวกับข้อมูลส่วนตัวของท่าน

21. ชื่อและนามสกุลของท่าน (นาย/นาง/นางสาว)
22. ชื่อบริษัทของท่าน
23. โทรศัพท์ โทรสาร อีเมล์
24. ระยะเวลาของประสบการณ์ที่ท่านได้เกี่ยวข้องกับการส่งออก ประมาณ ปี
25. ระยะเวลาที่ทำงานกับบริษัทนี้ ปี
26. ตำแหน่งของท่านในบริษัท
- () 1. กรรมการผู้จัดการ (Managing Director)
 - () 2. กรรมการบริหารใหญ่ (Chief Executive Officer)
 - () 3. ผู้จัดการทั่วไป (General Manager)
 - () 4. ผู้อำนวยการ
 - () 5. ผู้จัดการฝ่าย
 - () 6. เจ้าหน้าที่การค้า
 - () 7. อื่นๆ (โปรดระบุ)

27. อายุของท่าน

- () 1. น้อยกว่า 30 ปี
- () 2. 30 - 40 ปี
- () 3. 41 - 50 ปี
- () 4. 51 - 60 ปี
- () 5. มากกว่า 60 ปี

28. การศึกษาสูงสุดของท่าน

- () 1. ต่ำกว่ามัธยมศึกษา
- () 2. มัธยมศึกษา/อาชีวศึกษา
- () 3. ปริญญาตรี
- () 4. ปริญญาโท
- () 5. ปริญญาเอก

29. ระยะเวลาที่เคยศึกษาในต่างประเทศ (ถ้ามี) ประมาณ.....ปี

30. จำนวนครั้งที่ได้เดินทางไปต่างประเทศเกี่ยวกับธุรกิจในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา ประมาณ.....ครั้ง

31. ข้อคิดเห็นเพิ่มเติมอื่นๆ

ขอขอบพระคุณอย่างยิ่งที่ให้ความอนุเคราะห์ในการตอบแบบสอบถาม
กรุณาส่งคืนแบบสอบถาม โดยบรรจุใส่ซองที่ติดแสตมป์ ที่แนบมาพร้อมนี้

ใบแจ้งความประสงค์รายงานการวิจัยฉบับย่อ

เรื่อง “สาเหตุและผลลัพธ์จากความพึงพอใจของผู้ส่งออกต่อกลยุทธ์การส่งเสริมการส่งออกของภาครัฐ”

ข้าพเจ้าขอแจ้งความประสงค์ คือ

- () ไม่ต้องการรายงานการวิจัย
- () ต้องการรายงานการวิจัย โดยให้จัดส่งรายงานไปที่
ชื่อ-สกุล.....
บริษัท.....
เลขที่.....หมู่ที่.....ซอย.....ถนน.....
แขวง/ตำบล.....เขต/อำเภอ.....
จังหวัด.....รหัสไปรษณีย์.....