

ກາຄົມວິຊາ

## ผนวก ก

### แบบสอบถาม

#### โครงการวิจัยเรื่อง

โครงการสร้างตลาดของธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่นีหนักประกันและพัฒนาระบบการให้บริการ

แบบสอบถามนี้เป็นส่วนหนึ่งของสารนิพนธ์ระดับปริญญาโท ตามหลักสูตร  
เศรษฐศาสตร์ธุรกิจ คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ข้อมูลของท่านมีความสำคัญ  
ต่อความสำเร็จของงานวิจัย ข้อมูลจากแบบสอบถามทุกประการจะถูกเก็บไว้เป็นความลับ ผลของ  
การวิจัยจะถูกนำมาใช้เพื่อประโยชน์ทางด้านวิชาการเท่านั้น ขอขอบพระคุณที่ให้ความร่วมมือ

คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย ( ✓ ) ลงในช่องหน้าคำตอบที่ตรงกับความเป็นจริงมากที่สุด

#### ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้บริโภค

##### 1. เพศ

(  ) ชาย

(  ) หญิง

##### 2. อายุ

(  ) 20 – 25 ปี

(  ) 26 – 30 ปี

(  ) 31 – 35 ปี

(  ) 36 – 40 ปี

(  ) 41 – 45 ปี

(  ) 46 – 50 ปี

(  ) 51 – 60 ปี

(  ) 61 ปีขึ้นไป

## 3. สถานภาพ

 โสด สมรส หย่า

## 4. จำนวนสมาชิกในครอบครัว (รวมตัวท่าน)

 คนเดียว 2 คน 3 คน 4 คน 5 คน มากกว่า 5 คนขึ้นไป

## 5. ระดับการศึกษาสูงสุด

 ประถมศึกษาหรือต่ำกว่า มัธยมศึกษา, ปวช. ปวส. อนุปริญญา ปริญญาตรี ปริญญาโท ปริญญาเอก

## 6. อาชีพ

 ข้าราชการ / รัฐวิสาหกิจ พนักงานบริษัทเอกชน กิจการส่วนตัว ค้าขาย รับจ้างทั่วไป อื่นๆ โปรดระบุ.....

## 7. รายได้ต่อเดือนของท่าน (บาท / เดือน)

 ต่ำกว่าหรือเท่ากับ 10,000 10,001 – 15,000 15,001 – 20,000 20,001 – 25,000 ตั้งแต่ 25,001 ขึ้นไป

## 8. รายได้ต่อเดือนของครอบครัว (บาท / เดือน)

 ต่ำกว่าหรือเท่ากับ 10,000 10,001 – 20,000 20,001 – 30,000 30,001 – 40,000 40,001 – 50,000 ตั้งแต่ 50,001 ขึ้นไป

9. แหล่งรายได้ของท่านมาจากกี่ทาง

..... ทาง

10. ท่านมักจะออมเงินของท่านในรูปแบบใด (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- |                      |                           |
|----------------------|---------------------------|
| ( ) ฝากธนาคาร        | ( ) ลงทุนในสังหาริมทรัพย์ |
| ( ) ลงทุนในทองคำ     | ( ) ซื้อตราสารทุน         |
| ( ) ซื้อตราสารหนี้   | ( ) ซื้อประกันชีวิต       |
| ( ) ลงทุนในกองทุนรวม | ( ) อื่นๆ โปรดระบุ.....   |

11. ค่าใช้จ่ายต่อเดือนของท่าน

- |                              |                     |
|------------------------------|---------------------|
| ( ) ต่ำกว่าหรือเท่ากับ 5,000 | ( ) 5,001 – 10,000  |
| ( ) 10,001 – 15,000          | ( ) 15,001 – 20,000 |
| ( ) 20,001 – 25,000          | ( ) 25,001 – 30,000 |
| ( ) 30,001 – 35,000          | ( ) 35,001 – 40,000 |
| ( ) ตั้งแต่ 40,001 ขึ้นไป    |                     |

12. รายจ่ายของท่านมีประกอบด้วยอะไรบ้าง (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อและเรียงตามลำดับจากมากไปน้อย โดย 1 คือมากที่สุด)

- |                                    |                                    |
|------------------------------------|------------------------------------|
| ( ) ผ่อนบ้าน                       | ( ) ผ่อนรถ                         |
| ( ) เช่าบ้าน                       | ( ) ค่าใช้จ่ายเพื่อการอุปโภคบริโภค |
| ( ) เลี้ยงดูบิดามารดา              | ( ) เลี้ยงดูบุตร                   |
| ( ) เครื่องแต่งกาย / เครื่องประดับ | ( ) การศึกษา                       |
| ( ) การท่องเที่ยว                  | ( ) อื่นๆ โปรดระบุ.....            |

13. กรณีที่รายได้ของท่านไม่เพียงพอ กับรายจ่าย ท่านจะทำอย่างไร

- |  |  |
|--|--|
| ( ) ลดการใช้จ่ายลง (ข้ามไปทำส่วนที่ 2)     | ( ) กู้ยืม                                     |
| ( ) นำเงินออมออกมากใช้ (ข้ามไปทำส่วนที่ 2) | ( ) อื่นๆ โปรดระบุ.....<br>(ข้ามไปทำส่วนที่ 2) |

#### 14. แหล่งของการกู้ยืม



**ส่วนที่ 2 พฤติกรรมในการใช้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกัน และปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้สินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกัน**

3. เหตุผลในการเลือกใช้บริการสินเชื่อกับที่ดังกล่าวเพราะ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อและเรียงลำดับความสำคัญตั้งแต่ 1 – 5 โดย 1 คือเหตุผลที่สำคัญที่สุด)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> อัตราดอกเบี้ย<br><input type="checkbox"/> ความรวดเร็วในกระบวนการขออนุมัติ<br><input type="checkbox"/> มีสาขาในการให้บริการมาก<br><input type="checkbox"/> ความมีชื่อเสียงของธนาคาร / บริษัท<br><input type="checkbox"/> ฉันๆ โปรดระบุ..... | <input type="checkbox"/> วงเงินสินเชื่อ<br><input type="checkbox"/> ระยะเวลาในการชำระคืน<br><input type="checkbox"/> การให้บริการที่ดีของพนักงาน<br><input type="checkbox"/> เอกสารที่ใช้ประกอบมีน้อย |
|---|---|

4. รูปแบบการกู้

- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> O/D<br><input type="checkbox"/> ชื่อสินค้าผ่อนชำระ | <input type="checkbox"/> เงินก้อน<br><input type="checkbox"/> ฉันๆ โปรดระบุ..... |
|---|--|

5. ปัจจัยท่านใช้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกัน กี่แห่ง

#### 5.1 ธนาคาร

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> 1 แห่ง<br><input type="checkbox"/> 3 แห่ง | <input type="checkbox"/> 2 แห่ง<br><input type="checkbox"/> มากกว่า 3 แห่ง |
|--|--|

#### 5.2 บริษัท/สถาบันที่มิใช่ธนาคาร

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> 1 แห่ง<br><input type="checkbox"/> 3 แห่ง | <input type="checkbox"/> 2 แห่ง<br><input type="checkbox"/> มากกว่า 3 แห่ง |
|--|--|

#### 5.3 ธนาคาร

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> 1 แห่ง<br><input type="checkbox"/> 3 แห่ง | <input type="checkbox"/> 2 แห่ง<br><input type="checkbox"/> มากกว่า 3 แห่ง |
|--|--|

6. จำนวนเงินที่ท่านได้รับอนุมัติโดยเฉลี่ยแต่ละครั้ง

.....บาท

7. ระยะเวลาในการผ่อนชำระ

- |                      |                         |
|----------------------|-------------------------|
| ( ) 6 เดือน          | ( ) 9 เดือน             |
| ( ) 12 เดือน         | ( ) 24 เดือน            |
| ( ) 30 เดือน         | ( ) 36 เดือน            |
| ( ) 48 เดือน         | ( ) 60 เดือน            |
| ( ) มากกว่า 60 เดือน | ( ) อื่นๆ โปรดระบุ..... |

8. อัตราดอกเบี้ยที่ท่านจ่าย (หากมีมากกว่า 1 แห่ง โปรดระบุตามจำนวนแห่ง)

(ธนาคาร/บริษัท/นอกรอบบ)

- |                        |
|------------------------|
| .....% ต่อ.....(.....) |
| .....% ต่อ.....(.....) |
| .....% ต่อ.....(.....) |
| .....% ต่อ.....(.....) |

9. เหตุผลที่ท่านตัดสินใจที่จะใช้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกัน (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- ( ) เป็นสินเชื่อที่ไม่มีหลักทรัพย์หรือบุคคลค้ำประกัน
- ( ) รายจ่ายมากกว่ารายได้
- ( ) ต้องการเงินก้อน
- ( ) นำไปใช้ยามฉุกเฉิน
- ( ) ภาระนุ่มนิ่วรวดเร็ว
- ( ) ระยะเวลาในการชำระคืนนาน
- ( ) มีสาขาให้บริการมาก
- ( ) อื่นๆ โปรดระบุ.....

10. บริการหลังการขายแบบใดที่ท่านชอบ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อและเรียงลำดับความสำคัญตั้งแต่ 1 – 3 โดย 1 คือเหตุผลที่สำคัญที่สุด)

- โทรเตือนให้ชำระหนี้ก่อนวันครบกำหนดชำระ
- การส่ง sms เตือนให้ชำระหนี้ทางโทรศัพท์
- การนำเสนอสิทธิพิเศษต่างๆ ทางโทรศัพท์
- การได้รับคะแนนสะสมเพื่อแลกรับของขวัญค่า
- ได้รับสิทธิใช้งานเงินสินเชื่อเพิ่ม โดยไม่ต้องส่งเอกสารอีกครั้ง
- อื่นๆ โปรดระบุ.....

11. พฤติกรรมการทางสถานะหนี้แบบใดที่ท่านไม่ชอบ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อและเรียงลำดับความสำคัญตั้งแต่ 1 – 3 โดย 1 คือเหตุผลที่สำคัญที่สุด)

- โทรเตือนในวันที่ครบกำหนดชำระ
- โทรเตือนก่อนวันครบกำหนดชำระ
- การทางสถานะบ่อยๆ เมื่อเลยกำหนดชำระแล้ว
- การส่งพนักงานมาทางสถานที่ทำงาน
- ภาษีมูลค่า
- อื่นๆ โปรดระบุ.....

12. หากท่านกู้สินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกันได้แล้ว แต่ไม่มีเงินจ่ายชำระ ท่านจะทำอย่างไร

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> Refinance           | <input type="checkbox"/> กู้นอกรอบบ้านชำระ |
| <input type="checkbox"/> เจรจาขอปรับลดหนี้   | <input type="checkbox"/> ไม่ชำระหนี้       |
| <input type="checkbox"/> อื่นๆ โปรดระบุ..... |  |

13. ในการเลือกใช้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกัน แต่ลักษณะผู้มีอิทธิพลในการตัดสินใจ

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> ตัดสินใจเอง         | <input type="checkbox"/> เพื่อนหรือคนในครอบครัวแนะนำ |
| <input type="checkbox"/> พนักงานผู้ให้บริการ | <input type="checkbox"/> อื่นๆ โปรดระบุ.....         |

14. ในการเลือกใช้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกัน กับแต่ละแห่ง ท่านจะพิจารณา

ปัจจัยใดในการตัดสินใจ (เรียงลำดับมากไปน้อย 1,2,3,4,5)

- ( ) เนื่องจากของผู้สมัคร เช่น รายได้ขั้นต่ำ อายุงาน
- ( ) ธนาคารพาณิชย์ / บริษัทที่ให้บริการเป็นที่รู้จัก
- ( ) การโฆษณา
- ( ) อัตราดอกเบี้ย / ค่าธรรมเนียม
- ( ) การผ่อนชำระแบบลดต้นลดดอก
- ( ) การส่งเสริมการตลาด เช่น ของแถม
- ( ) ความรวดเร็วในการอนุมัติ / การโอนเงินเข้าบัญชี
- ( ) การให้บริการของพนักงาน
- ( ) สาขาที่ให้บริการมีจำนวนมาก
- ( ) อื่นๆ โปรดระบุ.....

15. การโฆษณาของสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกันมีผลต่อการตัดสินใจของท่านหรือไม่

- ( ) มีผล
- ( ) ไม่มีผล

16. ทราบข้อมูลสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกัน จากแหล่งใด (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- |                           |                         |
|---------------------------|-------------------------|
| ( ) โทรทัศน์              | ( ) หนังสือพิมพ์        |
| ( ) แผ่นพับ               | ( ) นิตยสาร             |
| ( ) เพื่อน / คนในครอบครัว | ( ) พนักงานติดต่อโดยตรง |
| ( ) อื่นๆ โปรดระบุ.....   |                         |

## ผนวก ๔

พระราชบัญญัติห้ามเรียกดอกเบี้ยเกินอัตรา พุทธศักราช 2475

มาตรา ๑ พระราชบัญญัตินี้ให้เรียกว่าพระราชบัญญัติห้ามเรียกดอกเบี้ยเกินอัตรา พุทธศักราช 2475

มาตรา ๒ ให้ใช้พระราชบัญญัตินี้เมื่อครบสามเดือนนับแต่วันประกาศในราชกิจจานุเบกษา เป็นต้นไป

มาตรา ๓ บุคคลใด

(ก) ให้บุคคลอื่นยืมเงินโดยคิดดอกเบี้ยเกินกว่าอัตราที่กฎหมายกำหนดไว้หรือ

(ข) เพื่อปิดบังการเรียกดอกเบี้ยเกินอัตราท่านบัญญัติไว้ในกฎหมายบังอาจกำหนดข้อความขึ้นไม่จริงในเรื่องจำนวนเงินกู้หรืออื่น ๆ ไว้ในหนังสือ สัญญา หรือตราสารที่เปลี่ยนมือได้ หรือ

(ค) นอกจัดดอกเบี้ย ยังบังอาจกำหนดจะเอาหรือรับເອาชีງกำไรอื่น เป็นเงินหรือสิ่งของ หรือโดยวิธีเพิกถอนหนี้ หรืออื่น ๆ จนเห็นได้ชัดว่าประโภชน์ที่ได้รับนั้นมากเกินส่วนอันสมควรตามเงื่อนไขแห่งการกู้ยืม

ท่านว่าบุคคลนั้นมีความผิดฐานเรียกดอกเบี้ยเกินอัตรา ต้องระวัง โทษจำคุกไม่เกินหนึ่งปี หรือปรับไม่เกินพันบาท หรือทั้งจำทั้งปรับ

มาตรา ๔ บุคคลใดโดยรู้อยู่แล้ว ได้มามั่นใจได้เปล่าชีงสิทธิที่จะเรียกร้องจากบุคคลอื่น อันผิดบัญญัติที่กล่าวไว้ใน มาตรา ก่อน และใช้สิทธินั้น หรือ พยายามถือเอกสารประโภชน์แห่งสิทธินั้น ท่านว่าบุคคลนั้นมีความผิดต้องระวังโทษ ดังที่บัญญัติไว้ ในมาตรา ก่อนนั้น

ประกาศมา ณ วันที่ 26 ตุลาคม พุทธศักราช 2475

ที่มา : <http://www.kodmhai.com/m4/m4-20/h5/m1-4.html#4>

## บรรณานุกรม

### หนังสือและบทความในหนังสือ

กราแสทรารศน์. ตลาดสินเชื่อส่วนบุคคลไว้หลักประกันแข่งเดือด : แหล่งรายได้ใหม่ผู้ประกอบการ.  
ปีที่ 9 ฉบับที่ 1464, 2546.

ประสาร ไตรรัตน์วราภรณ์ และณัฐ ตาปสนันทน์. แรร์ชม็อย แรร์ลูกโซ่ แรร์ขอนแก่น แรร์ลำปาง แรร์พัทลุง : เหล่านี้คืออะไร. กรุงเทพฯ, ฝ่ายวิชาการ ธนาคารแห่งประเทศไทย, 2528.

ภาครด ปรีดาศักดิ์. หลักเศรษฐศาสตร์จุลภาค. พิมพ์ครั้งที่ 1. กรุงเทพฯ : สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2547.

วีไลวรรณ วรรจนนิธิกุล. เศรษฐศาสตร์อุตสาหกรรมและเศรษฐศาสตร์ต้นทุน. 1 เล่ม. กรุงเทพฯ : มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช, 2530.

วันรักษ์ มีมณีนาคิน. หลักเศรษฐศาสตร์จุลภาค. พิมพ์ครั้งที่ 16. กรุงเทพฯ : บริษัท โรงพิมพ์ไทยวัฒนาพาณิชย์ จำกัด, 2544.

ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ. กลยุทธ์การตลาดและการบริหารการตลาด. กรุงเทพฯ : สำนักพิมพ์พิพัฒนาศึกษา, 2538.

### เอกสารอื่นๆ

โชคชัย สุวรรณภรณ์, นพพร สุทธาชีพ, ธรรมฤทธิ์ คุณหริวัญ และ มนูญ พุทธวงศ์. แนวทางการพัฒนาธุรกิจสถาบันการเงินที่ไม่ใช่นักการ (Non – bank). เอกสารประกอบการสัมมนาณ ห้องประชุมป้าย ชั้น 7 สำนักงานเศรษฐกิจการคลัง กระทรวงการคลัง, 2548.

ดาวเรศ วีระพันธ์. "ผลของการกรະจูกตัวที่มีต่อการกำหนดอัตราดอกเบี้ยเงินให้กู้ยืมของธนาคารพาณิชย์ไทย." วิทยานิพนธ์มหาบัณฑิต คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2538.

ประดิษฐ์ กิตติฤทธิ์กุล, ปาริชาติ อัศวากุล, พรวรรณ ธรรมชาติ, อรุณศรี สรวพเพทย์พิศาล และนุ่นรี วงศินะเมฆนทร์. "พฤติกรรมการใช้บริการสินเชื่อส่วนบุคคล จากผู้ประกอบธุรกิจบัตรเครดิต ที่ไม่ใช่สถาบันในกลุ่มธุรกิจค้าที่มีรายได้น้อยในเขตกรุงเทพมหานคร : ศึกษากรณีบริษัท อิโอดิส สนับสนุนทรัพย์ (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน)." การจัดการภาครัฐและภาคเอกชน มหาบัณฑิต คณะรัฐประศาสนศาสตร์ สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์, 2547.

พรทิพย์ ทูลไพรัตน์. "กลยุทธ์การตลาดในการแข่งขันของธุรกิจบัตรเครดิต." เศรษฐศาสตร์ มหาบัณฑิต (เศรษฐศาสตร์ธุรกิจ) คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2545.

พิมพ์พร เนมพิพัฒน์. "ลักษณะตลาดสินเชื่อบุคคล/เงินสดและพฤติกรรมการใช้." เศรษฐศาสตร์ มหาบัณฑิต (เศรษฐศาสตร์ธุรกิจ) คณะพัฒนาการเศรษฐกิจ สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์, 2547.

พิศิษฐ์ คำพันเพ็ญใจน์. "พฤติกรรมการใช้เครดิตส่วนบุคคลของพนักงานผู้ใช้ผลิตภัณฑ์เครดิต ส่วนบุคคลในเขตสีลม กรุงเทพมหานคร." ศิลปศาสตร์มหาบัณฑิต (พัฒนาสังคม) คณะ พัฒนาสังคม สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์, 2547.

อัญญาจันทร์ ภูชงค์เจริญ. "การเปรียบเทียบกลยุทธ์การแข่งขันสินเชื่อบุคคลของสถาบันการเงินไทย และบริษัทที่ไม่ใช่สถาบันการเงินไทย." เศรษฐศาสตร์มหาบัณฑิต (เศรษฐศาสตร์ธุรกิจ) คณะพัฒนาการเศรษฐกิจ สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์, 2546.

## Book

Phillip Kotler, Marketing Management, 10<sup>th</sup> edition. New Jersey : Prentice Hall International, Inc., 2000.