

บทที่ 2

เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การศึกษา เรื่องการนำพระราชบัญญัติป้องกันและปราบปรามการค้าประเวณี พ.ศ.2539 ไปปฏิบัติ ศึกษากรณีเขตพื้นที่เทศบาลนครพิษณุโลก ผู้ศึกษาได้รวมรายละเอียดของแนวคิด ทฤษฎี เอกสาร งานวิจัย และกฎหมายที่เกี่ยวข้อง ซึ่งเสนอเป็นสาระสำคัญ ดังนี้

1. ความหมายของการค้าประเวณี
2. ความเป็นมาและพัฒนาการการค้าประเวณีในประเทศไทย
3. แนวคิดเกี่ยวกับการค้าประเวณี
4. แนวคิดเกี่ยวกับการนำนโยบายไปปฏิบัติ
5. นโยบายการแก้ไขปัญหาการค้าประเวณีของรัฐบาล
6. กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการแก้ไขปัญหาการค้าประเวณี
7. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง
8. ครอบแนวคิดในการวิจัย

ความหมายของการค้าประเวณี

พระราชบัญญัติสัญจรโรค ร.ศ. 127 (พ.ศ. 2452) โสเกนี แปลว่า หญิงที่รับจ้างทำสำเรา สำส่อนโดยได้รับเงินผลประโยชน์เป็นค่าจ้าง

พจนานุกรมฉบับราชบัณฑิตยสถาน พ.ศ. 2493 โสเกนี แปลว่า งาน แต่ความหมาย ที่เข้าใจโดยทั่วไป หมายถึง หญิงที่ทำการค้าประเวณี ซึ่งย่อมาจาก “นครโสภินี” คือ หญิงงามเมือง พจนานุกรมฉบับราชบัณฑิตยสถาน พ.ศ. 2525 ให้ความหมายของคำว่า โสเกนี ว่าหมายถึง หญิงค้าประเวณี

พจนานุกรมฉบับราชบัณฑิตยสถาน พ.ศ. 2542 โสเกนี แปลว่า หญิงที่หาเลี้ยงชีพ ด้วยการค้าประเวณี, นครโสภินี, หญิงนครโสภินี, หญิงงามเมือง หรือหญิงหากิน

พระราชบัญญัติปราบปรามการค้าประเวณี พ.ศ. 2503 ให้ความหมายว่า โสเกนี คือ การยอมรับการกระทำอื่นใดเพื่อสำเร็จความใคร่ทางการมณ์ของผู้อื่น อันเป็นการสำส่อน เพื่อสินจ้างไม่ว่าผู้ใดจะมารับการกระทำกับผู้กระทำจะเป็นบุคคลเพศเดียวกันหรือคนละเพศ

พระบาทบัญญัติป้องกันและปราบปรามการค้าประเวณี พ.ศ.2539 นิยามความหมายของ การค้าประเวณีไว้ว่า การยอมรับกระทำชำเราหรือการยอมรับการกระทำอื่นใดเพื่อสำเร็จความใคร่ ในทางการอาชญาณ์ของผู้อื่นอันเป็นการสำส่อนเพื่อสินจ้าง ทั้งนี้ไม่ว่าผู้ยอมรับการกระทำจะเป็น บุคคลเพศเดียวกันหรือคนละเพศ

สูนีย์ มัลลิกะมาลัย (2526, หน้า 7 ข้างอิงใน ถนน ปิยะพิสุทธิ์, 2550, หน้า 5) การค้า ประเวณี เกี่ยวข้องกับการกระทำชำเราและการยอมรับการกระทำอื่นใดเพื่อสำเร็จความใคร่ ทางการอาชญาณ์ของผู้อื่นอันเป็นการสำส่อนเพื่อสินจ้างรางวัล ทั้งนี้ผู้ค้าประเวณีอาจเป็นผู้หญิงหรือ ผู้ชายก็ได้

สุพัตรา สุภาพ (2539, หน้า 128) ให้ความหมายโดยนัยหรือการค้าประเวณีว่า บุคคล ที่ไม่ว่าหญิงหรือชาย ที่กระทำเพื่อสำเร็จความใคร่ของผู้อื่นจะเป็นไปในทางร่วมประเวณีอย่างปกติ หรือการปรนนิบัติแบบอื่นใด อันเป็นการสำส่อนเพื่อสินจ้างรางวัล ซึ่งอาจจะเป็นเงินทอง หรือ สิ่งของอย่างอื่น ทั้งนี้ไม่ว่าการกระทำนั้นจะได้กระทำต่อเพศเดียวกันหรือต่างเพศ ไม่ว่าการกระทำ นั้นจะเป็นครัวเรือนหรือเป็นอาชีพ

กิตติคุณ อาจคำสัย (2540, หน้า 70) การค้าประเวณี คือ การกระทำเพื่อสำเร็จความใคร่ ให้กับฝ่ายตรงข้ามโดยมีสินจ้างรางวัลเป็นสิ่งตอบแทนการกระทำนั้น ลักษณะการค้าประเวณี คือ มีลักษณะเพื่อสินจ้างรางวัล (consideration) จากการขยายบริการทางเพศ มีลักษณะสำส่อน (promiscuity) และไม่มีความผูกพันทางอารมณ์ (emotional indifference)

โภคล วงศ์สวัสดิ์ และสถิต วงศ์สวัสดิ์ (2543, หน้า 368) การค้าประเวณีเป็นอาชีพของ ทั้งหญิงและชาย โดยหญิงนิยมเรียกว่า "โสเภณี" ชายเรียกว่า "ผู้ชายขยายบริการ" การค้าประเวณี และโสเภณี เป็นคำดั้งเดิม คำใหม่เรียกว่า "เพศพาณิชย์" และ "ธุรกิจบริการทางเพศ" หมายถึง พฤติกรรมของบุคคลไม่ว่าจะเป็นหญิงหรือชายที่กระทำเพื่อสำเร็จความใคร่ให้แก่องค์ฝ่ายหนึ่ง เพื่อได้สินจ้างรางวัลตอบแทน

สมบูรณ์ บุญฤทธิ์ (2544, หน้า 106) การค้าประเวณี เป็นการกระทำของบุคคลซึ่งเป็น หญิงหรือชาย (ซึ่งก็คือโสเภณี) ที่กระทำเพื่อสำเร็จความใคร่ในทางการอาชญาณ์ของผู้อื่นโดยมีสินจ้าง รางวัลเป็นสิ่งตอบแทน

ทศพร มูลรัตน์ (2546, หน้า 8) การค้าประเวณีมีความหมายถึง การเสื่อม การติดต่อ แนะนำ หรือซักขวาน อันมีวัตถุประสงค์เพื่อสนองความใคร่ทางการอาชญาณ์ให้กับผู้อื่น เพื่อให้ได้รับ สินจ้างรางวัลหรือผลประโยชน์อย่างใดอย่างหนึ่งเป็นสิ่งตอบแทน

กลุ่มงานพัฒนาระบบด้านทัณฑีวิทยา สำนักวิจัยและพัฒนาระบบงานราชทัณฑ์ กรมราชทัณฑ์ กระทรวงยุติธรรม (2550, หน้า 26) การค้าประเวณี คือการขายบริการทางเพศ รวมทั้งการร่วมเพศหรือการทำออรัลเซ็กซ์เพื่อแลกกับเงิน ผู้ขายบริการทางเพศเรียกว่า โสเภณี การค้าประเวณีรวมถึงการขายบริการทางเพศทั้งชายและหญิงและรวมถึงการขายบริการทางเพศ แก่เพศเดียวกัน

สรุปได้ว่า การค้าประเวณี คือการยอมรับการกระทำอื่นใดเพื่อสำเร็จความใคร่ทาง ภาระมรณ์ของผู้อื่นทั้งโดยสมัครใจและไม่สมัครใจก็ตาม ซึ่งการกระทำนั้นอาจทำเป็นประจำหรือ ครั้งคราว เพื่อสินจ้างรางวัลหรือผลประโยชน์เป็นสิ่งตอบแทน ทั้งนี้ผู้ค้าประเวณีอาจเป็น เพศเดียวกันหรือคนละเพศ

ความเป็นมาและพัฒนาการการค้าประเวณีในประเทศไทย

สถาบันวิจัยประชากรและสังคม มหาวิทยาลัยมหิดล (2537, หน้า 5-6) กล่าวว่าไม่มี ประวัติศาสตร์หน้าใหม่ของไทยที่ระบุไว้อย่างชัดเจนว่า อารีพโสเภณีเริ่มมีขึ้นครั้งแรกเมื่อไร แต่เชื่อ ว่ามีนางนพมาศในสมัยสุโขทัยจริง ก็ต้องเชื่อกันว่ามีโสเภณีแล้ว เพราะในประวัติศาสตร์นางนพมาศ หรือท้าวศรีจุฬาลักษณ์ ได้กล่าวถึงบุตรธิดาของหญิงโสเภณีและหญิงที่ชอบสำส่อนกับชายที่เป็น ท้าสว่า “ขันบุตรธิดาของหญิงสองจำพวกนี้ หมายความว่าจะเกียจคบหากว่าคนอนาคต”

ต่อมาในสมัยอยุธยา “หญิงครรồiโสเภณี” ก็มีปรากฏอยู่ในกฎหมายตราสามดวง บทพรหมอัยการผัวเมีย ซึ่งบัญญัติขึ้นในสมัยพระเจ้าอยู่หองในปี พ.ศ. 1904 รวมถึงในกฎหมาย ลักษณะพยานที่มีมาตั้งแต่ พ.ศ. 1894 ก่อนกฎหมายตราสามดวงอีกด้วย ซึ่งได้ระบุโสเภณีเป็น จำนวนหนึ่งในจำนวน 24 ประเภทที่ไม่สามารถนำมาเป็นพยานได้ กรรมสำนักและจำนวนโสเภณี นั้นมีหลักฐานที่กล่าวถึงชัดเจนในสมัยต่อมา เช่น ลาลูเบร์ราชาทูดผัวรั่วเศษที่เข้ามาในสมัยสมเด็จ พระนารายณ์มหาราช ได้เล่าไว้ในจดหมายเหตุว่า “มีความชอบธรรมที่จะเกณฑ์ให้สตรีที่คุณชื่อมา นั้นเป็นหญิงแพศยา หาเงินได้” หญิงที่มาเป็นโสเภณีนอกจากการซื้อหญิงทั่วไปแล้วยังสามารถซื้อ ผู้หญิงที่สามารถขายเป็นทาสได้อีกด้วย

มนพ คงโชค (2541, หน้า 21-30) ได้พิจารณาพฤติกรรมทางเพศของคนไทยทั้งหญิง และชายจากอดีตถึงปัจจุบัน ในที่นี้แบ่งออกได้ 4 ยุค คือตั้งแต่ยุคทาส ยุคโสเภณีขึ้นทะเบียน ยุคไว้โสเภณี และยุคปัจจุบัน ดังนี้

1. ยุคทาส (ก่อนปี พ.ศ. 2411)

ยุคนี้สังคมไทยมีลักษณะเป็นระบบหลายผัวหลายเมีย (Polygamy) เต็มรูป ข้าราชการที่มีขาดมักตกอยู่ที่ฝ่ายชาย และจะสิ้นสุดสภาพครอบครัวก็ต่อเมื่อชายผู้เป็นสามีสิ้นสุดการเป็นสามี จะโดยการตาย หรือหย่ากิณี ชายไทยมีภรรยาหลายคน (Polygamy) ซึ่งจะพบในชุมชน และคนที่มีลักษณะทางเศรษฐกิจและสังคมค่อนข้างดี หญิงจึงเปรียบเสมือนหนึ่งเป็น "ทรัพย์สิน" ที่จะยกให้ครู่ได้ ในยุคที่สังคมไทยมีลักษณะเป็นระบบหลายผัวเมียนั้นหญิงจะเป็นทาส ใน 3 ลักษณะคือ ลักษณะแรก ขายตัวเองเป็นทาสเพื่อช่วยได้พ่อแม่ หรือเพื่อช่วยเหลือสามี หรือเพราะความจำเป็นอื่นๆ ลักษณะที่สอง เป็นลูกทาส เป็นทาสในเรือนเบี้ยเพราะพ่อแม่เป็นทาส ลูกเกิดมาก็เป็นทาสด้วย ลักษณะสุดท้าย สามีขายมาเป็นทาส ก่อนปี พ.ศ.2410 ชายมีสิทธิขายภรรยาเป็นทาสโดยไม่ต้องถกความสมัครใจจากหญิงที่เป็นภรรยา พระบาทสมเด็จพระจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว (รัชกาลที่ 4) ทรงมีพระราชดำริว่า “ดูแล้วเหมือนผู้หญิงเป็นความ ผู้ชายเป็นคน” จึงได้ออกกฎหมายใหม่ให้ชายถกความสมัครใจจากภรรยา ก่อนจึงจะขายได้.

2. ยุคโสเกนีขึ้นทะเบียน (พ.ศ. 2411-พ.ศ. 2503)

หลังจากการเลิกทาส ทาสส่วนหนึ่งกลับเป็นโสเกนีหากพิจารณาถึงโสเกนีอย่างลึกซึ้งแล้ว จะเห็นได้ว่าโสเกนีนั้นก่อให้เกิดผลดีต่อสังคมไทยในยุคนั้น 2 ประการด้วยกัน คือ

2.1 เป็นผู้ที่นำบัดความต้องการและความกดดันทางเพศของชายบางกลุ่ม เช่น พฤกที่ยังโสด พฤกที่มีภรรยาแล้วแต่ต้องการหาความเปลกใหม่ พรากนักเดินทางท่องเที่ยว พ่อค้าชาวต่างชาติ และพรากที่มีความต้องการทางเพศมากกว่าปกติ เป็นที่คาดกันว่า หากไม่มีหญิง ประเทศนี้อาจทำให้ผู้ที่มีความต้องการดังกล่าว กระทำการชุดคร่าข่มขืนกระทำชำเราได้

2.2 โสเกนีอาจทำให้อัตราเมียน้อยลดลงไปได้บ้าง ผู้ชายที่มีเมียแล้วจะไปหาโสเกนีเป็นครั้งคราวและจ่ายเงินจำนวนไม่มากจนเกินไป หากมีเมียน้อยต้องเลี้ยงดูและไปหาเป็นประจำ อาจทำให้ชีวิตในครอบครัวซึ่งเป็นอยู่ปกติเกิดการเปลี่ยนแปลง ทำให้เกิดความยุ่งยากทั้งทางด้านอารมณ์และเศรษฐกิจก็อาจเป็นได้

สันนิษฐานว่าพฤติกรรมทางเพศไม่น่าจะเปลี่ยนไปมากนักแต่เนื่องมาจากการเลิกทาส อาจคาดคะเนได้ว่าลักษณะ Polygamy และการร่วมเพศหมู่อาจเปลี่ยนไปและลดน้อยลง แต่ขณะเดียวกันการมีเพศสัมพันธ์ก่อนแต่งงานและระหว่างแต่งงานอาจเปลี่ยนแปลงไปเนื่องจาก การมีโสเกนีอย่างถูกกฎหมาย ทำให้การมีเพศสัมพันธ์กลับเป็นสิ่งที่รับรู้กันในสาธารณชนมากขึ้น เนื่องจากแรงกดดันจากประเทศต่างๆ ทำให้รัฐบาลไทยยุติการอนุญาตให้มีโสเกนีอย่างถูกต้อง ตามกฎหมาย ในปี พ.ศ. 2491 รัฐบาลได้งดเว้นการออกใบอนุญาตให้มีโสเกนีใหม่ ในอีก 8 ปีต่อมา

ได้ห้ามโสเกนีทั้งหมดประกอบอาชีพ และห้ามที่สุดในปี พ.ศ. 2503 ได้ออกกฎหมายทำให้โสเกนีทั้งประเทศผิดกฎหมายทันที

3. ยุคไร้โสเกนี (พ.ศ.2503-พ.ศ.2527)

ในช่วงนี้ธุรกิจทางเพศได้เปลี่ยนรูปแบบไป การเติบโตของโรงน้ำชาการเกิดขึ้นของ “บางกอกคอนเนน” สถานบริการอาบ อบ นวดแห่งแรก การเกิดขึ้นของโ哥เก็บาร์ และอื่นๆ อีกมากมาย โดยมุ่งหวังให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางการพักผ่อนหย่อนใจของทหารที่มารับในสัมภาระ เวียดนามและเป็นศูนย์กลางการท่องเที่ยวในภูมิภาค รูปแบบเพศสัมพันธ์เปลี่ยนแปลงไป ตั้งนี้

การปลูกเร้าทางจิตใจ สืบปลูกอารมณ์ทางเพศเริ่มมีในช่วงแรกๆ ก่อนปี พ.ศ.2520 เรียกว่า “หนังสือปึกขาว” (pornography) เมื่อจากมักนิยมพิมพ์ออกมามีเป็นปึกขาว ขนาดพกพา (pocket book) มีเฉพาะเนื้อเรื่อง ผู้แต่งมักจะใช้นามปากกาซึ่งสืบทอดกันมา เป็นปึกขาว ขนาดพกพา “ข้างดำเน” (อนุมานได้ว่าผู้แต่งเป็นผู้ชาย) ลักษณะเนื้อเรื่องแสดงถึงอานุภาพของเพศชายด้วยการมีอวัยวะเพศใหญ่ แข็งแรง แล้วจะทำให้เพศหญิงพึงพอใจ ในระยะหลังๆ ภาพประกอบเริ่มมีมากขึ้น และมีภาพร่วมเพศอย่างชัดเจน ในช่วงระหว่างปี พ.ศ. 2520 หนังสือปึกขาวเริ่มหมดไป เปลี่ยนรูป เป็นหนังสือปลุกใจประเกณิตยสารต่างๆ ซึ่งได้รับความนิยมมาก เน้นเนื้อหาที่ยั่วยวนและเล่าประสบการณ์ร่วมเพศทั้งชายและหญิง ภาพยันตร์ที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับการร่วมเพศ “หนังเอ็กซ์” ระบาดมากในยุคนี้ แต่ผู้แสดงส่วนมากยังเป็นชาวตะวันตก เนื้อหาเน้นเฉพาะการร่วมเพศมักไม่ปะติดปะต่อเป็นเรื่องเป็นราว และในระยะหลังมีผู้แสดงเป็นคนไทยเชี่ยมมากขึ้น โดยเฉพาะช่วงปลายของยุค มีผู้แสดงเป็นคนไทยทั้งชายหญิง

อีกสิ่งหนึ่งที่ปรากฏในช่วงนี้คือ การแสดงการร่วมเพศบนเวที (Fucking show) เริ่มปรากฏในเขตที่มีชาวต่างประเทศและชาวสังคมชั้นสูงเที่ยวอยู่เป็นประจำ เช่น สุขุมวิท สีลม สุทธิสาร เริ่มระบาดออกสู่จังหวัดและเขตที่มีนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศ สิ่งปลูกเร้าอื่นๆ ที่เข้ามายังช่วงนี้ยังมีการใช้เทคนิคต่างๆ มากยิ่งขึ้น เช่น การเปลี่ยนสภาพแผลล้อมในการร่วมเพศ เช่น ในที่สาธารณะ ในโมเดลหรือโรงเรร์ หรือแม้แต่สถานที่ในบ้าน เช่น บันพื้นบันอ่างน้ำ ฯลฯ การใช้เทคนิคที่ผิดปกติในการถ่าย ปั๊ลม การใช้กระจางาติดเพดานเพื่อคุพดุติกรวมของตนเอง รวมทั้งการบันทึกวิดีทัศน์การร่วมเพศของตนเองหรือคู่สมรสไว้ด้วย การแสดง เปลี่ยนแบบภาพยันตร์หรือล็อกครา และการใช้อวัยวะเพศเทียม เป็นต้น

4. ยุคปัจจุบัน (พ.ศ.2527 เป็นต้นมา)

สังคมไทยได้ยอมรับว่าอาชีพการค้าประเวณีมิได้สูญสลายไปจากสังคม เพราะทางราชการก็ยอมรับว่าเป็นเรื่องนั้น หญิงดังกล่าวบางคนมีรายได้พิเศษนอกเหนือจากการค้าประเวณี

ด้วยการลักขโมยเงินทองของลูกค้า โดยเฉพาะชาวต่างประเทศ เจ้าของสถานบริการจึงได้เสนอ วิธีการป้องกันและการแก้ไขปัญหาโดยการทำบัตรประจำติดให้หกูงบบริการพกประจำตัว ในบัตรจะมี ชื่อ ที่อยู่ และสถานที่ที่หกูงนั้นทำงานรวมทั้งผลการตรวจโรค ทั้งนี้ โดยที่หัวหน้าศูนย์อนามัย เจ้าของสถานบริการเป็นผู้ทำประจำติด เจ้าหน้าที่ตำรวจหน้าที่ประสานงานและเก็บประจำติดไว้อีก ชุดหนึ่ง ซึ่งเท่ากับกว่าประชาชนและราชการรับรองการค้าประจำณีอย่างเปิดเผย

สุพัตรา สุภาพ (2542, หน้า 75-76) กล่าวถึงประจำติดการค้าประจำณีในประเทศไทยไว้ว่า การค้าประจำณีมีมาแต่โบราณ ซึ่งจะมีข้างไว้เมื่อได้ไม่ปรากฏชัดแต่ถ้าดูจากกฎหมายตราสามดวง ซึ่งให้ในรัชกาลที่ 1 จุลศักราช 1166 ก็มีการกล่าวอ้างไว้ในบทบัญญัติบทพระอัยการลักษณะผู้เมีย ปรากฏว่ามีหกูงนครไสเกลน์อยู่ ดังนั้น จะเห็นว่าอาชีพไสเกลน์เกี่ยวข้องกับมนุษย์มหลายพันปีแล้ว เช่นเดียวกับในกรุงเทพฯ ก็น่าจะประมาณได้ว่าอาชีพค้าประจำณีเกิดขึ้นมาก่อนหน้านี้แล้ว แต่เพียงจะ ปรากฏหลักฐานตราอยุ่ในกฎหมายที่พอกจะค้นคว้าอ้างอิงในยุคนั้น

มิผู้ลัตนนิชฐานเรื่องการค้าประจำณีในประเทศไทยไว้หลายประการ บางท่านก็กล่าวว่า ไทยคงเอาแบบอย่างมาจากอินเดีย เพราะอินเดียมีการค้าประจำณีแต่โบราณ โดยถือว่าเป็นการบูชา พระเจ้าวิธีนึง และไทยก็รับอารยธรรมจากอินเดีย บางท่านก็สันนิชฐานว่าเขาแบบอย่างมาจาก จีน เพราะจีนมีมาแต่โบราณ หรือแม้แต่ในจีนได้หันก้มนิคมไสเกลน์ เรียกว่า "เปโโล" และมีชาวจีน อาศัยอยู่ในประเทศไทยมาเป็นเวลานาน ชาวจีนเป็นทั้งเจ้าสำนักหรือเป็นหกูงที่ทำการค้าประจำณี ซึ่งในภาษาจีนเรียกหกูงประจำณีว่า "หย่าฉ่า"

ในสมัยสมเด็จพระจุลจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว การค้าประจำณีได้แพร่หลายมากขึ้น ปรากฏว่า มีการแพร่เรื่องการโครขึ้น ในบรรดาชาวไทยและชาวต่างประเทศที่เข้ามาอาศัยอยู่ในประเทศไทย จนล่วงเข้าไปปุทธศักราช 2452 พระบาทสมเด็จพระจุลจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว (รัชกาลที่ 5) ต้องตรา กฎหมายออกใช้บังคับ เรียกว่า "พระราชบัญญัติสัญจรโรค ร.ศ.127" เพื่อป้องกันและควบคุม การแพร่ภัยโรคโดยสำนักไสเกลน์ต้องจดทะเบียน และต้องทำรายชื่อไสเกลน์ที่ประกอบอาชีพใน สำนักงานตนเพื่อให้เจ้าพนักงานตรวจตรา สวนหน้าสำนักต้องแขวนคอมเป็นเครื่องหมาย นอกจากนี้ไสเกลน์ทุกคนต้องไปจดทะเบียนกับเจ้าพนักงาน เพื่อสะดวกต่อการตรวจตรา พระราชนิคบัญญัติฉบับนี้ตอนแรกประกาศให้ในกรุงเทพมหานครและหัวเมืองบางแห่ง

ต่อมาสมเด็จพระมังกุฎเกล้าเจ้าอยู่หัว (รัชกาลที่ 6) ทรงเห็นว่าหกูงไสเกลน์มีจำนวน เพิ่มมากขึ้น จึงทรงกรุณาโปรดเกล้าฯ ให้ใช้ในหัวเมืองทุกๆ มนฑลทั่วราชอาณาจักรไทย ตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม พ.ศ.2456 และได้ใช้เป็นกฎหมายบังคับต่อมา

หลังสัมมารถก็จะที่สอง มีองค์การสหประชาชาติ และองค์การนี้มีมติจากที่ประชุมสมาชิกนานาชาติว่า การค้าประเวณีเป็นเรื่องทำให้เดื่อมเสียศักดิ์ศรีของมนุษย์ เป็นดันเหตุแห่งการค้าหญิง การค้าทาส การลักพา ภารล่อลง การฉุดคร่า การบังคับหญิงเพื่อการค้าประเวณี อันเป็นการผิดศีลธรรม ประเทศไทยเป็นสมาชิกและได้รับมติ沆瀣ล่วงจึงได้ยกเลิกพระราชบัญญัติ สัญจรโรค ร.ศ.127 และประกาศใช้พระราชบัญญัติป้องการค้าประเวณี พ.ศ.2503 ขึ้นแทน ซึ่งพระราชบัญญัตินี้ในมาตรา 4 ได้กล่าวถึงการค้าประเวณีไว้ว่า “เป็นการยอมรับการกระทำชำเรา หรือยอมรับการกระทำอื่นใด หรือการกระทำอื่นใดเพื่อสำเร็จความใคร่ทางการทางเพศของผู้อื่น อันเป็นการสำคัญเพื่อสินจ้าง ทั้งนี้ไม่ว่ายอมให้กระทำและผู้กระทำจะเป็นบุคคลเพศเดียวกันหรือคนละเพศ” แต่ก็ยังปรากฏว่าการค้าประเวณียังมีอยู่ในแบบวิธีการลักลอบหรือเปิดเผย ซึ่งอกมา ในรูปการค้าประเวณีธรรมชาติ หรืออกมาในรูปแบบแอบแฝงในลักษณะต่างๆ เช่น ในต่อคัน บาร์ คาบาร์เลย์ สถานอาบ อบ นวด โรงแรม น้ำชา ภัตตาคาร หรือห้องอาหารที่มีหญิงสาว ร้านตัดเสื้อ แต่งผม เป็นต้น

พงษ์ศักดิ์ ฐิติวรรณ (2542, หน้า 8-9 ข้างต้นใน กิตติกร ประทีป ณ กลาง, 2548, หน้า 17) กล่าวว่า ประเทศไทยนั้นหญิงโสเภณีมีมาแต่ครั้งได้ไม่ปรากฏชัด ภายหลังจากพระบาทสมเด็จพระปรมินทรมหาภูมิพลอดุลยเดช ทรงประกาศเลิกทาสเมื่อปี พ.ศ.2448 แล้วปรากฏว่า “มีหญิงโสเภณีแพร่เชื้อโดยมีหัวหน้าครอบครัวกันตั้งใจขึ้นในห้องที่ต่างๆ ทั่วไปซึ่งมีผลทำให้การโคงระบาดติดต่อกันอย่างมากมายด้วย” พระบาทสมเด็จพระปรมินทรมหาภูมิพลอดุลยเดช จึงทรงพระกรุณาโปรดเกล้าให้ตราพระราชบัญญัติป้องกันสัญจรโรค ร.ศ.127 ขึ้นเมื่อวันที่ 13 มีนาคม รัตนโกสินทร์ ศก 126 (พ.ศ.2452) จึงทำให้การจัดระเบียบกิจการโสเภณีดีขึ้น ทั้งในด้านการจัดให้มีการจดทะเบียนหญิงโสเภณีรวมตลอดถึงการจดทะเบียนใบอนุญาตประกอบอาชีวะในสหราชอาณาจักร คือไม่แพร่หลาย เช่น ในปัจจุบัน หญิงโสเภณีในสมัยนั้นมีขอบเขตอยู่ในถนนเพียงบางสายเท่านั้น เช่น ถนนเหล็ก หน้าโรงหวย เป็นต้น ต่อมาเหตุการณ์ได้เปลี่ยนแปลงไปเริ่มแต่สมัยที่กองทหารญี่ปุ่นข้อเดินทางผ่านประเทศไทยในสมัยสัมมารถก็จะที่สอง ทำให้บริการแม่เล้าและแม่ด้าหันรายเปิดซ่องเตือน สถานเด่นรำและในต่อคัน และพยายามหาผู้หญิงรูปงามมาประจำสถานที่เหล่านี้ ทั้งนี้ เพื่อวัตถุประสงค์ในการค้าประเวณี

อนกร ปิยะพิสุทธิ์ (2550, หน้า 6) กล่าวว่า การพัฒนาการค้าประเวณี หมายถึง การเปลี่ยนแปลงทางปริมาณ รูปแบบ วิธีการขบวนการการขายบริการ และสถานที่ให้บริการ รวมถึงเชื้อชาติของผู้ให้บริการและการมีเทคโนโลยีหรือวิธีการที่พัฒนามาเรื่อยๆ จนกระทั่งถึงในยุคปัจจุบัน

ช่วงสงครามเวียดนาม อเมริกาได้ยกกำลังพลทหารขึ้นบกที่บริเวณฝั่งตะวันออกของไทย ในยุคนี้ถือว่าเป็นยุคที่เงินสะพัดที่สุดก็ว่าได้ มีโสเกนจำนวนมากที่ร้าวยจากยุคนี้แม้กระทั่งโสเกนไทย ได้เปลี่ยนการให้บริการจากคนไทย ไปให้บริการแก่คนต่างชาติได้กว่า เพราะได้เงินมากกว่า เป็นเท่าตัว ญี่ปุ่นไทยส่วนใหญ่ที่ได้รับความนิยมจากบรรดาทหารจะมีลักษณะผิวดำเนียน บาง คนถึงกับเกิดสายพันธุ์รากขึ้นและมีลูกกับทหารจีไอ หรือที่เรียกว่า “ลูกครึ่งฝรั่งจีไอ” การค้าประเวณในประเทศไทยเริ่มเพื่องฟูในช่วงที่ทหารอเมริกันเข้ามาในประเทศไทยในปี พ.ศ.2503 ญี่ปุ่นบริการไทยมีเงินที่ได้มาจากการช่วงสงครามเวียดนามเป็นจำนวนมาก การตั้งฐานทัพในไทยจะอยู่ทางภาคตะวันออกเฉียงเหนือของไทย และในกลางปี พ.ศ. 2503 ได้มีการจ้างแรงงานจำนวนมากมาทำ “อาชีพพิเศษ” ในฐานทัพอเมริกันอาชีพพิเศษนี้ หมายถึง อาชีพคู่เด็นรำ อาชีพหมอนวด และอาชีพที่ให้ความบันเทิง ทหารอเมริกันเหล่านี้ได้ใช้จ่ายเงินถึง 4,000 ล้านเหรียญสหรัฐต่อปี ผู้ญี่ปุ่นไทยนับแสนเข้าสู่วงการอาชีพนี้โดยให้บริการพวกจีไอ เพราะรายได้ดีกว่าเมื่อเทียบกับการให้บริการชายไทย

ในยุคนี้เป็นการสะท้อนให้เห็นว่า การค้าประเวณเป็นแหล่งรายได้ก้อนใหญ่มาให้รัฐบาลไทยและมีเงินตราต่างประเทศให้หล่อเข้ามาเป็นจำนวนมาก ตั้งแต่ปี พ.ศ.2525 การท่องเที่ยวไทยเริ่มเป็นที่รู้จักไปทั่วโลกและไทยทำรายได้จากการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวต่างชาติมาเป็นอันดับหนึ่งแท่นรายได้จากการส่งออกข้าว ธุรกิจบริการทางเพศในประเทศไทย ส่วนหนึ่งมีปัจจัยผลกระทบมาจากการนโยบายทางการเมือง การทหาร การย้ายถิ่นของแรงงานเข้าเมืองซึ่งเกิดขึ้น เมื่อช่วงทศวรรษที่ 1970 (พ.ศ.2513) สมัยสงครามอินโดจีนซึ่งในช่วงนั้นได้มีทหารอเมริกันหมุนเวียนกันมาอยู่ในเมืองไทย ไม่น้อยกว่าปีละ 70,000 คน ทำให้มีการเคลื่อนย้ายแรงงานของญี่ปุ่นชาววัยรุ่น มาทำงานและถูกแปรสภาพเป็นการบริการทางเพศในรูปเมียเช่า และสาวอาบน้ำ นวด เมื่อทหารอเมริกันถอนฐานทัพออกจากเมืองไทยในปี 1976 (พ.ศ.2519) พบร่วมกัน ว่างานเป็นจำนวนมากซึ่งในจำนวนนั้นมีญี่ปุ่นอาชีพบริการอยู่เป็นจำนวนมากเช่นกัน จึงทำให้แรงงานของญี่ปุ่นบริการ ได้เข้าสู่ถนนพัฒน์พงศ์ ซึ่งเป็นพื้นที่ซึ่งมีสถานบริการรวมตัวอยู่อย่างหนาแน่น ธุรกิจสถานเริงรมย์ในพัฒน์พงศ์ได้เริ่มก่อตัวนั้นเมื่อปี พ.ศ.2508 เพื่อรับทหารอเมริกันและชาวต่างชาติซึ่งประกอบอาชีพอยู่ในกรุงเทพมหานคร

กลุ่มงานพัฒนาระบบท้านทัณฑ์วิทยา สำนักวิจัยและพัฒนาระบบงานราชการทัณฑ์ กรมราชทัณฑ์ กระทรวงยุติธรรม (2550, หน้า 26-27) กล่าวว่า การค้าประเวณหรือการขายบริการทางเพศในประเทศไทย ถือกำเนิดขึ้นมาในช่วงคริสต์ศตวรรษที่ 16-17 เริ่มแพร่หลายกับชาวตะวันตก ในช่วงที่มีการติดต่อกันความสัมพันธ์ระหว่างประเทศกับชาวตะวันตก มีหลักฐานเป็น

ศัพท์ในกฎหมายตราสามดวง บทพระอัยการลักษณะผัวเมีย มีการบัญญัติผู้ค้าประเวณีว่า หญิงนครโสเกนี และ สมัยสมเด็จพระบุจจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว มีสถานประกอบการเรียกว่า โรงหญิงนครโสเกนี โดยท้าไปเมืองเชียงตั้งข้างหน้า จึงเรียกันว่า “สำนักโคมเตี่ยว”

ทั้งนี้ก่อนปี พ.ศ.2499 การค้าประเวณีไม่ถือว่าผิดกฎหมาย แต่เริ่มพระราชบัญญัติปramer การค้าประเวณี พ.ศ.2503 กำหนดว่าการค้าประเวณีเป็นความผิดอย่างชัดเจน แต่ในสังคมยุคใหม่ เริ่มแพร่หลายมากขึ้น

ในช่วงสองครั้งนี้ ความคิดเห็นทางกฎหมายต่อการค้าประเวณีจะเป็นการลักษณะและบัญญัติ ในการค้าประเวณีถูกขยายเป็นธุรกิจแบบแบ่ง โดยเฉพาะสถานบริการอาบ อบ นวด ในประเทศไทย ภูมิภาคอยู่ในส่วนของสถานบริการที่ไปซึ่งผิดกฎหมาย แต่การขายบริการทางเพศของผู้ให้บริการ ถือเป็นข้อตกลงระหว่างผู้ชายและผู้ซื้อเป็นความเข้าใจกันว่าไม่เกี่ยวข้องกับทางสถานบริการ

สรุปได้ว่า การพัฒนาการค้าประเวณี แบ่งออกเป็น 4 ยุค คือ ยุคประวัติศาสตร์ ยุคถูกหลอก ยุคนายหน้า และยุคเสนอตัวขายบริการทางเพศ ดังนี้

1. ยุคประวัติศาสตร์

1.1 สมัยสุโขทัย มีหลักฐานจากข้อความของนางนพมาศที่ Jarvis ไว้ถึงสภาพสังคม เกี่ยวกับการค้าประเวณีในสมัยนั้น ได้กล่าวถึงบุตรธิดาของหญิงที่เป็นโสเกนีและหญิงที่สำอนกับชายที่เป็นทาสว่า “บุตรธิดาของหญิงทั้งสองพวกนี้ เป็นผู้ที่ได้รับความรังเกียจจากคนทั่วไป”

1.2 สมัยอยุธยา มีหลักฐานในกฎหมายตราสามดวง (จุลศักราช 1166) บทบัญญัติ พระอัยการลักษณะผัวเมีย มีการบัญญัติผู้ค้าประเวณีว่า หญิงนครโสเกนี

1.3 สมัยรัชกาลที่ 5 (สมเด็จพระบุจจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว) การค้าประเวณีได้แพร่หลายมากขึ้น และมีการแพร่เชื้อการโกรกจากหญิงโสเกนีสูชาຍที่มาใช้บริการ จึงได้ตราพระราชบัญญัติ สัญจรโครค ร.ศ.127 ขึ้นมาเพื่อป้องกันการแพร่กามโกรกและควบคุมจำนวนของโสเกนี โดยสำนักค้าประเวณีต้องแจ้งโคมเพื่อความสะดวกของเจ้าหน้าที่ในการตรวจสอบ

1.4 สมัยสองครั้งนี้ ทหารอเมริกันที่มารับในสังคมนี้ เดี๋ยวนี้ ที่มารับในประเทศไทย และมุ่งหวังให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางการพัฒนาอย่างทันใจของทหารอเมริกัน ในสังคมและเป็นศูนย์กลางการท่องเที่ยวในภูมิภาค ทำให้การค้าประเวณีในประเทศไทย เริ่มเพื่องฟุ้นช่วงที่ทหารอเมริกันเข้ามาในประเทศไทยในปี พ.ศ.2503 ในช่วงนี้ ธุรกิจทางเพศ ได้เปลี่ยนรูปแบบไป เช่น เกิดสถานบริการอาบอบนวดแห่งแรก การเกิดขึ้นของอาร์โก้ บาร์ เป็นต้น แต่เมื่อทหารอเมริกันถอนตัวออกจากประเทศไทยทำให้หญิงค้าประเวณีว่างงานและเข้ามา

รวมตัวในสถานบริการ สถานเริงรมย์ในพัฒน์พงศ์เพื่อรองรับชาวต่างชาติ ชาวสังคมชั้นสูงที่ขอบเที่ยว

2. ยุคถูกหลอก เป็นยุคที่คนชนบทเข้ามาหางานทำในเมืองแล้วถูกหลอกให้ค้าประเวณี ซึ่งจะมีคนมาซักจุ่งตามสถานที่ เช่น บริเวณสถานีรถไฟหัวลำโพง บริเวณรอบสถานีขันส่ง รอบสนามหลวง เป็นต้น

3. ยุคนายหน้า (ตกเขียว) เป็นยุคที่นายหน้าค้าประเวณีรุกเข้าชนบทเพื่อซักชวน ซักจุ่ง หรือหลอก หญิงสาวมาค้าประเวณีโดยมีรหัสการที่ให้พ่อแม่ ผู้ปกครองรับเงินจากนายหน้ามาก่อน แล้วจากนั้นหากลูกสาวเรียนจบ หรือโตพอจะค้าประเวณีได้ นายหน้าจะมารับตัวไปค้าประเวณีเป็น การใช้หนี้

4. ยุคการเสนอตัวขายบริการทางเพศ ยุคนี้เป็นยุคทุนนิยมเน้นเศรษฐกิจและ ความเดิบโตทางวัสดุ มีรูปแบบการให้บริการหลากหลาย เช่น การขายบริการผ่านอินเทอร์เน็ต มีโปรแกรมพูดคุยกันเป็นเครื่องมือขายบริการทางเพศ การขายบริการทางเพศผ่านเว็บแคม เทคโนโลยีสื่อสารที่เชื่อมต่อgether ล้องวิดีโอ และอินเทอร์เน็ตเข้าด้วยกันทำให้สามารถเห็นภาพอธิบายผล และพูดคุยไปพร้อมกัน วิธีนี้ถูกนำมาใช้เพื่อถ่ายทอดเปลือกผ้า โชว์เรือนร่าง หรือสำเร็จความใคร่ ให้อึกฝ่ายหนึ่ง อาจจะด้วยวิธีการดูโดยโอนเงินผ่านบัญชีธนาคาร โอนเงินผ่านทางโทรศัพท์ เป็นต้น

แนวคิดเกี่ยวกับการค้าประเวณี

1. สาเหตุของการค้าประเวณี

สุพัตรา สุภาพ (2542, หน้า 77-78) กล่าวถึงสาเหตุของการเป็นโสเกณีไว้ ดังนี้

1.1 สภาพแวดล้อมทางเศรษฐกิจ สังคม และครอบครัว

1.1.1 สภาพครอบครัวไม่มั่นคง เช่น พ่อแม่ชอบทะเลาะเบาะแว้งกัน พ่อมีเมีย น้อย แม่มีซื้อ หย่าขาดจากกัน พี่น้องไม่ป่องดองกัน เป็นต้น เมื่อหาความสุขจากบ้านไม่ได้ก็ไปหา ความสุขนอกบ้าน หรือหนีออกจากบ้าน จึงอาจถูกหลอกไปเป็นโสเกณีได้ หรือครอบครัวไม่รับรื่น อาจจะถูกซักจุ่งหรือหลอกลวงไปค้าประเวณีโดยสมควรใจและไม่สมควรใจได้

1.1.2 สภาพแวดล้อม ถ้าอยู่ในสภาพแวดล้อมไม่ดี เช่น แหล่งเสื่อมโทรมหรือ แหล่งการค้าประเวณี ภัตตาหาร หรือห้องอาหารที่มีโสเกณีชอบແงอยู่ เป็นต้น อาจจะทำให้เกิด ความเคยชินและเห็นเรื่องซื้อขายเป็นของธรรมดា อาจจะถูกซักจุ่งให้ค้าประเวณีได้ง่าย

1.1.3 ฐานะทางเศรษฐกิจ ในครอบครัวที่มีฐานะทางเศรษฐกิจไม่ดี อาจจะเป็น สาเหตุให้เกิดโสเกณี เช่น หญิงที่มีหน้าที่ต้องเลี้ยงดูลูก หรือครอบครัวเพื่อการอยู่รอด แต่หางาน

คืนไม่ได้ หรือมีรายได้ไม่เพียงพอ อาจหันมาขึ้นดูอาชีพโสเกน หรือหญิงบางคนยากจนแต่อยากได้เงินง่ายๆ และไม่มีทางได้ทางเงินได้นอกจากการเป็นโสเกน เพราะจะได้เงินมากกว่าการเป็นคนใช้การรับจ้าง เป็นต้น

1.1.4 กลุ่มผลประโยชน์ เป็นพวกที่ได้ประโยชน์จากการค้าประเวณี โดยไม่คำนึงถึงศีลธรรม การหากินของพวกรื้อถอนในหลายลักษณะ และยกที่จะศึกษาวิธีการทั้งหมดได้ เพราะอยู่ในบุญวิธีการต่างๆ

1.1.5 ความไม่เป็นระเบียบของสังคมด้านค่านี้ เป็นเรื่องของความเสื่อม堕落 ทางด้านศีลธรรมและวัฒนธรรมก่อให้เกิดการฉุดครัว ข่มขืน กระทำชำเรา การทอดทึ้งเด็ก การทอดทึ้งสามี การแทกร้าวครอบครัว เหล่านี้เป็นสาเหตุของการทำให้เป็นโสเกน

2.2 สภาพร่างกาย

2.2.1 ฝ่ายหญิง

1) สภาพผิดปกติทางจิต จากสภาพผิดปกติทางจิต หญิงโสเกนเข้าใจว่าสังคมมีความต้องการทางเพศ ดังนั้นหญิงเหล่านี้จึงคิดว่าตนเป็นส่วนหนึ่งของสังคม ก็ควรตอบสนองความต้องการของสังคมในด้านนี้โดยการเป็นโสเกน และไม่ถือว่าเป็นสิ่งที่น่าอับอายแต่ประการใด

2) การบริโภคทางเพศ หญิงโสเกนบ้างรายมีอวัยวะทางเพศไม่สมบูรณ์ ขันเกิดจากกรรมพันธุ์ หรือโรคบางชนิด ยอร์โมนรุนแรง ทำให้เกิดความรู้สึกผิดปกติในระบบเพศ เป็นโรคทางเพศ หรือในบางกรณีรู้สึกเป็นปมด้อยในตนเอง ความผิดปกติดังกล่าวทำให้หญิงพวนนี้ต้องการจะแสดงออกทางเพศ จึงกระทำสำส่อนและเป็นโสเกนไปในที่สุด

3) เซียวปัญญาตា จากการสำรวจพบว่ามีปัญญาต้า หรือบางรายก็เป็นประเภทจิตทราม ซึ่งเป็นสาเหตุที่นำไปสู่การค้าประเวณีโดยง่าย โดยเฉพาะวัยรุ่นที่เป็นโสเกน เพราะไม่สามารถตัดสินใจ ลังเล หรือมองไม่เห็นความแตกต่างระหว่างการเป็นคนตีกับการเป็นโสเกน ซึ่งเป็นสาเหตุหนึ่งที่ถูกขักจุ่งให้เป็นโสเกน

4) การศึกษาต่ำ จากการสำรวจปรากฏว่า หญิงโสเกนที่ไม่เคยได้รับการศึกษามีถึงร้อยละ 36 ส่วนที่ได้รับการศึกษาขั้นประถมศึกษามีจำนวนร้อยละ 61 การศึกษานี้บางรายก็เป็นเพียงเซียวปัญญาต้าซึ่งเป็นอุปสรรคต่อการศึกษา และง่ายต่อการถูกหลอกให้หลงเชื่อ เพราะรู้ไม่เท่าทัน เช่น ถูกหลอกกลวงมา เพราะหลงเชื่อคำชักชวนของผู้ที่มีอาชีพค้าประเวณีเป็นต้น

2.2.2 ฝ่ายชาย

1) ชายที่ชอบไปเที่ยวโซเกน เซ่น พวกร้ายโสด นักธุรกิจ ทหารต่างชาติ หรือชายที่มีครอบครัวแต่ต้องการหลายรักที่แปลงไปจากภรรยาคน เป็นต้น เพราะเป็นที่ที่ระบายนความต้องการทางเพศ โดยมีเงินเป็นเครื่องตอบแทน จึงเป็นเหตุให้การค้าประเวณีมีอยู่ และจากการวิจัยปรากฏว่าเป็นชายสัดส比อยละ 80 ที่ชอบใช้บริการทางเพศกับโซเกน

2) ชายที่มีอาชีพเป็นพากล่องวงหญิงมาเป็นโซเกนด้วยวิธีการต่างๆ ให้หญิงหลงเชื่อ โดยเฉพาะหญิงจากชนบท

สมบูรณ์ นุญฤทธิ์ (2544, หน้า 116-120) ได้ประมวลสาเหตุของการค้าประเวณี ดังต่อไปนี้

1. สาเหตุจากปัจจัยทางชีวิทยา

1.1 การอบรมเลี้ยงดู ซึ่งอาจเกิดจากได้ตั้งแต่วัยเด็ก จากการที่เด็กถูกทอดทิ้ง พ่อแม่แยกกันอยู่ เด็กไม่ได้รับความอบอุ่น ทำให้ต้องตกลอยู่ในสภาพชีวิตปล่อยตัวไปตามอารมณ์ มีอารมณ์ผันแปรไม่แน่นอน และบางคนอาจมีความต้องการทางเพศรุนแรงผิดปกติ และไม่สามารถควบคุมอารมณ์ได้

1.2 ความบกพร่องทางเพศ เช่น มีอวัยวะเพศไม่สมบูรณ์ มีออร์โมนเพศรุนแรง ก่อให้เกิดความรู้สึกผิดปกติทางเพศ หรือรู้สึกมีปมด้อยในตัวเอง ความผิดปกตินี้ อาจทำให้หญิงเหล่านั้นมีความต้องการที่จะแสดงออกทางเพศ และอาจเข้าสู่การค้าประเวณีได้

2. สาเหตุจากปัจจัยทางเศรษฐกิจและสังคม

2.1 ความยากจน หรือปัญหาทางเศรษฐกิจ เป็นสาเหตุหนึ่งที่ทำให้หญิงมีอาชีพค้าประเวณี เช่น หญิงที่เลี้ยงดูลูกหรือครอบครัวเพื่อความอยู่รอด แต่หางานอื่นทำไม่ได้หรือมีรายได้ไม่เพียงพอ อาจหันมาทำอาชีพค้าประเวณีหรือหญิงบางคนยากจนและเห็นว่าอาชีพการค้าประเวณีหาเงินได้ง่ายและมีรายได้สูงกว่าจึงหันมาประกอบอาชีพนี้

2.2 ขาดการศึกษา เมื่อการศึกษาต่ำย่อมมีผลต่อการที่จะถูกหลอกลวงได้ง่าย การทำงานอาชีพต่างๆ ที่ทำอยู่หากที่จะบวบปูง จึงเป็นปัจจัยเสริมให้เข้าสู่การค้าประเวณีได้ง่าย

2.3 มีปัญหาครอบครัว เช่น ครอบครัวแตกแยก เด็กถูกทอดทิ้ง ขาดความอบอุ่น หรืออาจไปคบหาสมาคมกับบุคคลภายนอก และอาจถูกขังขวนไปในท่างที่ไม่ดี เช่น ติดยาเสพติด เล่นการพนัน จนกลายเป็นผู้ค้าประเวณีในที่สุด

2.4 หลังถูกสามีทอดทิ้ง มีอยู่จำนวนไม่น้อยที่ผู้เข้าสู่อาชีพการค้าประเวณีสาวเหตุมาจากการที่ถูกสามีทอดทิ้ง หมวดที่พึงทางจิตใจและทางเศรษฐกิจจึงยึดอาชีพการค้าประเวณีเลี้ยงตัวเอง

2.5 บุคคลหรือกลุ่มบุคคลที่มุ่งหวังผลประโยชน์ อาจมีบุคคลหรือกลุ่มบุคคลที่คิดว่าร่ำรวยโดยหารายได้จากการเปิดสถานบริการทางเพศ และหาญูงามค้าประเวณีซึ่งจะมีรายได้จากการทำธุรกิจประเภทนี้ และเมื่อมีบุคคลและกลุ่มบุคคลนี้ขึ้นมา การค้าประเวณีก็ยังคงอยู่และอาจเพิ่มจำนวนขึ้น เพราะจะเป็นผลให้ผู้ประกอบธุรกิจร่ำรวย

3. สาเหตุจากปัจจัยทางจิตวิทยา

จากการสำรวจทางจิตวิทยาในสนธิสัญญาต่างๆ จำนวนมากที่ไม่เป็นส่วนมาก บุคคลที่มีสติปัญญาต่ำย่อลงถักฐานได้ง่ายและมีความเชื่อกันว่า สัญชาตญาณความต้องการทางเพศของคนมีสติปัญญาต่ำจะผลขึ้นมาได้ง่ายกว่าบุคคลอ่อนด้วยในสังคมไทย ผลจากการวิจัยของสถาบันวิจัยแห่งชาติ พบว่า โสเกนร้อยละ 53.5 เป็นพวกมีเชาว์ปัญญาต่ำ นอกจากนั้น จากการศึกษาของคณะกรรมการสวัสดิการครอบครัวสภารังสิต สงเคราะห์แห่งประเทศไทย ในพระบรมราชูปถัมภ์ พบว่า โสเกนส่วนมากมีสติปัญญาต่ำกว่าปานกลาง และมีบุคลิกลักษณะบางประการ เช่น หย่อนระเบียบวินัย หย่อนในความอุตสาหะวิริยะ หัวอ่อน เรื่องคนง่าย ไม่มีการตัดสินใจของตัวเอง

คณะกรรมการรัฐมนตรีว่าการกระทรวงมหาดไทยฝ่ายนโยบายด้านแรงงานและสวัสดิการสังคม (2532 อ้างอิงใน พิศมัย ใจหาย 2543, หน้า 23-25) ได้นำเสนอรายงานผลการศึกษาเรื่อง “ปัญหาโสเกน” และได้สรุปสาเหตุที่เกี่ยวกับการค้าประเวณีไว้ดังนี้

1. ปัญหาความยากจน เนื่องจากในช่วง 10 – 20 ปีที่ผ่านมา มีการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจและสังคมอย่างมาก ก่อให้เกิดความยากจนในเขตชนบทมากขึ้น เกษตรกรไม่สามารถประกอบอาชีพเกษตรกรรมได้จึงต้องหันไปประกอบอาชีพอื่นแทน

2. ปัญหาการขาดจิจิตรรสม กรณีที่พ่อแม่ขายลูกเป็นโสเกน มิใช่เพราะความยากจน เพียงอย่างเดียว แต่แสดงให้เห็นถึงการขาดจิจิตรรสมในจิตใจ ขาดสำนึกและความเคารพในความเป็นมนุษย์และคุณธรรมทางเพศ

3. ปัญหาค่านิยม ความฟุ่มเฟือย ความฟุ่งเพ้อเห้อเหมือนสังคมที่เปลี่ยนแปลงไป ก่อให้เกิดผลตามมาหลายด้าน คือ ความรู้สึกว่าการประกอบอาชีพโสเกนเป็นสิ่งที่น่าภาคภูมิใจ ในปัจจุบัน โดยเฉพาะการประกอบอาชีพโสเกนในต่างประเทศ เกิดสถานบริการในรูปแบบต่างๆ

และเกิดซ่องโสแกนในหลายรูปแบบ คนในชนบทนิยมน้ำลูกมากขาย เพราะเห็นแบบอย่างจากคนอื่น และทำให้ชีวิตสะดวกสบายขึ้น

4. ปัญหาความบกพร่องทางร่างกายจิตใจ และสติปัญญา ส่งผลให้ผู้หญิงจำนวนหนึ่ง ต้องการแสดงออกทางเพศและไฟหัวประสบการณ์ทางเพศ ตลอดจนมีผลทำให้หลบภัยลูกกล่อลงได้ง่าย

5. ปัญหาโสแกนที่ขอบແ Pang มา กับ การให้บริการภาคร่องเที่ยว ก่อให้เกิดมีการเสนอ รูปแบบการบริการใหม่ๆ ขึ้น จึงเป็นหนทางให้เกิดการขายเซ็กซ์ทัวร์ เพราะคิดว่าจะทำให้ลูกค้า มีความสนใจ อันเป็นทางหนึ่งในการแข่งขันและดึงดูดลูกค้าให้มาห้องเที่ยวภายในประเทศมากขึ้น เช่น การจัดการประกวดนางงามต่างๆ ได้มีการพุดถึงสรรพคุณของหญิงไทย ทำให้ชาวต่างประเทศ เข้ามาเพื่อสัมผัสนามาก การใช้ชีวิตตามก อน า จ า ที่เปล่าๆ

6. ทศนคติหญิงไทยที่มีต่อชายไทย กล่าวคือ หญิงโสแกนส่วนใหญ่มาจากครอบครัว ที่ล้มเหลว เห็นว่าผู้ชายไม่รับผิดชอบ หากได้ไปต่างประเทศแล้วได้แต่งงานกับชาวต่างประเทศ จะดีกว่า

7. องค์กรที่ทำงานเกี่ยวกับสตรีไม่เข้มแข็ง เนื่องจากมีข้อจำกัดในการปฏิบัติงาน เช่น ขาดงบประมาณและบุคลากรและส่วนใหญ่มักดำเนินงานที่ปลายเหตุ จึงไม่สามารถแก้ปัญหา ที่แท้จริงได้

8. ระบบแก้ไขล่องหนหญิงโสแกน มีสาเหตุจากบางครั้งโสแกนไม่เพียงพอต่อความต้อง การของตลาด ทำให้มีตัวแทนติดต่อซื้อขายวิธีการล่องหน

9. การพัฒนาวิธีการทำงานของนายหน้าและการแบ่งปันผลประโยชน์ร่วมกัน นายหน้าที่ทำงานจัดหาผู้หญิงได้มีการพัฒนาระบบวิธีการทำงานร่วมกันและแบ่งปันผลประโยชน์กันระหว่าง กลุ่มตัวยักษ์ ตลอดจนมีการพัฒนาวิธีการล่องหนผู้หญิงให้เข้าสู่กระบวนการค้าประเวณี อย่างแน่นอน โดยทำให้เป็นเรื่องของความสมัครใจมากกว่าการมั่งคับชู้เขย

10. ปัญหาด้านกฎหมาย กฎหมายที่เกี่ยวข้อง เช่น พ.ร.บ.สถานบริการ พ.ศ.2509, พ.ร.บ.ปรามการค้าประเวณี พ.ศ.2503 ไม่มีประสิทธิภาพเพียงพอในการบังคับใช้ เกิดซ่องไหง ในทางกฎหมาย มีบทลงโทษไม่เพียงพอทำให้ผู้ประกอบการที่เกี่ยวข้องไม่เกิดความยำเกรง และ บางครั้งเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้องไม่เข้มงวดในการปฏิบัติตามกฎหมาย

สุเทพ สุวีรังษ์ (2551, หน้า 91-93) กล่าวถึงสาเหตุของการเข้าสู่อาชีพโสแกนว่า มีหลายสาเหตุ ซึ่งแต่ละสาเหตุเป็นสาเหตุที่สำคัญที่สุดของปัญหา อันเกิดจากการศึกษาหรือกระบวนการเรียนรู้การขัดเกลาทางสังคม เป็นการปลูกฝังเสริมสร้างแนวคิดค่านิยม ความเชื่อ และการปฏิบัติ

ที่ไม่ถูกต้อง สาเหตุทางสังคมที่เข้าไปเกี่ยวข้องสัมพันธ์ ไม่ว่าเท่าทันความเป็นจริง ขาดการพิจารณา ไคร์ครวญผลดีผลเสียของอาชีพนี้ มุ่งแสวงหาแต่ความสุขทางกายและเลยความสุขทางจิต และ สาเหตุในระดับประเทศจะเน้นนโยบายและแนวทางพัฒนาสังคมและเศรษฐกิจ ละเลยการพัฒนา คน ความเจริญด้านวัฒนธรรมและเศรษฐกิจจึงเป็นปัจจัยสำคัญเกื้อหนุนต่ออุดหนุนทางการศึกษา กล่าวโดยทั่วไปว่าสาเหตุสำคัญที่ทำให้สตรีเข้าสู่อาชีพโสเกนี คือ ความยากจนและขาดการศึกษา ศรีสวันไหส์ไม่ต้องการที่จะทำอาชีพนี้เสียชีพ การเป็นโสเกนีอาจเกิดจากสาเหตุ ดังนี้

1. สาเหตุภายในหรือส่วนบุคคล

ปัญหาโสเกนีอาจมองเห็นเป็นปัญหาส่วนบุคคลมากกว่าเรื่องอื่นๆ มากกว่าเรื่อง ศีลธรรมจริยธรรมและระบบโครงสร้างทางสังคม เพราะเหตุผลดังนี้

1.1 สภาพร่างกายและจิตใจ ในด้านจิต ผู้หญิงมีความผิดปกติทางจิต มีลักษณะ เกี่ยวกับร้านชอบพยายามชอบแพะ ไม่รู้จักพอ ไร้ระเบียบเหตุผลเป้าหมายของชีวิต สร้างคน มีการบริโภคทางเพศ มีความต้องการทางเพศอย่างรุนแรงจนไม่สามารถควบคุมอารมณ์ความรู้สึก ต้องการได้ อาจเป็นเพราะมีโรคบางชนิดหรืออ่อนแรงของร่างกายผิดปกติทำให้เกิดความรู้สึกผิดปกติ ในระบบเพศ

1.2 การขาดการศึกษา การวิจัยส่วนมากพบว่า โสเกนีมีการศึกษาต่ำหรือ มีการศึกษาในระดับประถมศึกษา การศึกษาเป็นกระบวนการเรียนรู้การขัดเกลาทางสังคม การศึกษาเป็นปัจจัยสำคัญในกระบวนการพัฒนามนุษย์ เพราะขาดการศึกษาจึงขาดความรู้ ความสามารถขาดโอกาสที่จะทำงานมีรายได้ เพราะขาดสติปัญญาไม่รู้เท่าทัน จึงง่ายต่อการถูก หลอกซักจุ่นนำพามาเป็นโสเกนี

2. สาเหตุภายนอกหรือสิ่งแวดล้อม

ปัญหาโสเกนีบางท่านอาจมองเห็นเป็นเรื่องของสังคมสิ่งแวดล้อมภายนอกมากกว่า เรื่องส่วนบุคคล มองเห็นสังคมเป็นสิ่งอันตรายหรืออาจพิจารณาเห็นเป็นเรื่องทั้งของส่วนบุคคลและ สังคม สำหรับสาเหตุทางสังคมพอกสรุปได้ดังนี้

2.1 สภาพครอบครัวและเศรษฐกิจ ครอบครัวอยู่ในสิ่งแวดล้อมไม่ดี แหล่งมั่งคั่งเต็ม ท้องและอันตรายต่อสภาพกายและจิตใจ ครอบครัวยากจน หยาดร่างแตกแยกไม่มั่นคงมีผลกระทบ สร้างความกดดัน อาจเป็นจุดวิกฤตหรือจุดเปลี่ยนแปลงชีวิตได้ เพราะครอบครัวเป็นสถาบันสังคม พื้นฐานสำคัญ

2.2 สภาพทางสังคมและวัฒนธรรม ท่ามกลางสภาพสังคมที่เสื่อมโทรมชีวิตต้อง ดำเนินไปในสิ่งแวดล้อมรอบข้างที่ยั่วยุ ล่อตาลวงใจให้หลง堕ตในวัตถุแสงสีเสียง แสงไฟการเสพ

บริโภคตามค่านิยมและการเปลี่ยนแปลงของสังคม จนต้องการเปลี่ยนแปลงชีวิตให้ดีขึ้น แต่ตนเองขาดการศึกษา ทำให้มีทางเลือกที่ดีในสังคมน้อยกว่าผู้ที่มีการศึกษาที่สูงกว่า ในระหว่างวิกฤตชีวิตที่เปลี่ยนแปลงจากเป็นจุดเริ่มต้นสู่อาชีพโสเภณี

ทรงวุฒิ สารสาริน (2543, หน้า 13-16) กล่าวถึงเหตุปัจจัยในการที่จะผลักดันหญิงและเด็กเข้าสู่กระบวนการค้าประเวณี ได้ดังนี้

1. ปัจจัยทางด้านเศรษฐกิจ ซึ่งสามารถแยกได้เป็น 2 ประเด็นย่อยคือ

1.1 ปัญหาความยากจน กล่าวคือ ความยากจนมีส่วนในการตัดลินใจของหญิงและเด็กในการเข้าสู่กระบวนการค้าประเวณีได้มาก เนื่องจากปัญหาความยากจนเป็นส่วนหนึ่งที่ทำให้เด็กและผู้หญิงต้องผันตัวเองเข้าสู่กระบวนการค้าประเวณี ไม่ว่าจะเป็นกรณีที่หญิงและเด็กเองสมควรใจเพื่อที่จะนำรายได้ไปจุนเจือครอบครัว หรืออาจจะเกิดจากการที่พ่อแม่หรือผู้ปกครองขายเด็กนั้นเพื่อให้ได้เงินมา ในอดีตนั้นพวกร้ายหน้าค้าหายนั้นจะไปติดต่อกับหญิงและเด็กในชนบท เช่น ในภาคเหนือ หรือภาคอีสาน แต่ปัจจุบันกลุ่มผู้ค้ามนุษย์ได้ให้ความสำคัญกับหญิงและเด็กที่เป็นชาวไทยภูเขาหรือกลุ่มนบุคคลที่อยู่ในประเทศไทยแต่ไม่มีสัญชาติไทยมากกว่า ทั้งนี้เนื่องจากบุคคลกลุ่มนี้จะมีมาตรฐานชีวิตที่ดีและไม่ค่อยได้รับการเอาใจใส่จากเจ้าหน้าที่ภาครัฐ

1.2 ความเหลื่อมล้ำทางเศรษฐกิจ ปัจจัยนี้มีความล้มพังทั้งกับการค้าประเวณี ในประเทศไทยและการค้าประเวณีที่มีลักษณะข้ามชาติ เนื่องจากการพัฒนาที่ไม่สมดุลของเมืองกับชนบทที่มีผลให้ประชาชนในชนบทถูกผลักเข้ามาเพื่อแสวงหาอาชีพในเมือง และมักตกเป็นเหยื่อของการค้าประเวณี

2. ปัญหาสังคม

2.1 ปัญหารอบครัว สาเหตุอาจเกิดจากการขาดเลี้ยงดูที่ถูกต้องเหมาะสม การขาดเอาใจใส่ของพ่อแม่หรือผู้ปกครอง หรือครอบครัวที่พ่อแม่หย่าร้างกัน รวมถึงปัญหาการถูกทอดทิ้ง ซึ่งส่งผลกระทบต่อสภาพจิตใจ

2.2 ปัญหาการศึกษา เด็กที่เข้าสู่กระบวนการค้าประเวณี ส่วนใหญ่มีปัญหามากจากขาดการศึกษา เนื่องจากไม่มีความรู้เท่าทันกับกลุ่มของผู้ค้า และตกอยู่ในสภาวะที่ไม่อาจจะแก้ไขปัญหาได้ด้วยตนเอง เพราะขาดความรู้และต่อยปัญญา ซึ่งประเทศไทยได้มีความพยายามในการแก้ไขปัญหาดังกล่าว โดยการกำหนดการศึกษาชั้นต่ำไว้ที่ 9 ปี และมีการขยายโอกาสทางการศึกษาตามพระราชบัญญัติการศึกษาแห่งชาติ พ.ศ.2542 อย่างไรก็ตาม จากการสำรวจ ในเชิงข้อมูล พบว่ามีเด็กบางส่วนซึ่งอยู่ในวัยศึกษาเล่าเรียนได้เข้าสู่กระบวนการค้าประเวณีอยู่ ฉะอยู่ในรูปของความสมควรใจเป็นส่วนใหญ่ แต่ข้อมูลดังกล่าวก็แสดงให้เห็นถึงแนวโน้มที่น่าวิตก

เด็กเองนั้นประพฤติดนเป็นแม่เล้าเดียเงิน การอ้างความกดดันหรือเพื่อทดสอบบุญคุณทำให้หนูง เหล่านั้นตกอยู่ในภาวะจำยอมและเข้าสู่กระบวนการค้าประเวณีในที่สุด

3.3 ความขัดแย้งทางการเมืองในภูมิภาค เป็นที่มาสังเกตว่าแม้ความขัดแย้ง ทางการเมืองหรือการทหารจะไม่ใช่สาเหตุโดยตรงที่ทำปัญหาการค้าประเวณีหนูงและเด็กเพิ่มขึ้น หรือลดลง หากแต่เป็นนโยบายของรัฐบาลของประเทศไทยเพื่อนบ้านในบางช่วงอาจก่อให้เกิดสถานการณ์ ที่บีบบังคับให้หนูงและเด็กจำต้องเข้าสู่กระบวนการค้าประเวณีมากขึ้น เช่นนโยบายปราบปราม ชนกลุ่มน้อยในประเทศไทยม่าที่ส่งผลให้เกิดการเคลื่อนย้ายของผู้ลับหนี้ภัยลงครามเข้ามายัง ประเทศไทย และทำให้หนูงและเด็กบางส่วนถูกขักจุกเข้าสู่กระบวนการค้าประเวณีได้ง่าย เป็นดัง

ทศพ. มูลรัตน์ (2546, หน้า 19-23) อธิบายสาเหตุของการค้าประเวณีไว้ด้วยประการ ดังนี้

1. การเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจและสังคม

การพัฒนาทางเศรษฐกิจและสังคมในช่วงที่ผ่านมา มุ่งเน้นพัฒนาการผลิต เพื่อการ ส่งออกเพื่อการเป็นประเทศอุตสาหกรรม เป็นปัจจัยส่งเสริมให้คุณค่าแก่ตุณเงินตราและ การแลกเปลี่ยนผลประโยชน์ระหว่างกันมากกว่าความสัมพันธ์ระหว่างเพื่อนมนุษย์ การขยายตัว ของเศรษฐกิจที่เติบโตขึ้นอย่างรวดเร็วนี้เป็นปัจจัยที่ส่งเสริมคนในสังคมให้เกิดค่านิยมในการบริโภค อย่างไร้ขอบเขต รักความสำราญในการกิน อยู่ หลับ นอน เกิดการค้าที่เรียกว่า “ธุรกิจบริการทาง เพศ” อย่างเป็นล้ำเป็นล้น แม้ว่าเศรษฐกิจของประเทศไทยจะเติบโตมาก แต่ผลประโยชน์ที่เกิดขึ้นมิได้ กระจายแก่ประชาชนทั่วไปอย่างเสมอภาค กลุ่มคนส่วนน้อยเท่านั้นที่ได้รับประโยชน์ ในขณะที่ ประชาชนส่วนใหญ่ของประเทศไทยโดยเฉพาะในภาคชนบทได้รับผลประโยชน์น้อย ก็เกิดช่องว่าง ระหว่างคนรวยและคนจนผลัดกันให้ประชาชนในชนบทพิทักษ์เมืองมากขึ้น เกิดผลกระทบต่อ สถาบันครอบครัวทำให้ความอบอุ่นน้อยลง ต่างคนต่างแข่งขันกันหารายได้ สร้างในชนบทบางส่วน ต้องออกมาระบกบุกรากค้าประเวณีทั้งสมัครใจและถูกบังคับมากขึ้น เพราะรายได้ค่อนข้างสูง ในด้านผู้ซื้อบริการทางเพศเพิ่มมากขึ้น เพราะกลุ่มชายบางกลุ่มมีอำนาจซื้อมากขึ้น อีกทั้งสามารถ หาซื้อบริการทางเพศได้สะดวก ปัจจัยเหล่านี้ เอื้ออำนวยให้ธุรกิจบริการทางเพศดำเนินอยู่ และ ขยายตัวเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ

2. ปัญหาทางสังคม

ความไม่เป็นระเบียบของสังคม ส่งผลให้เกิดความเสื่อมโทรมทางศีลธรรมจากแหล่ง สถานเริงรมย์ แหล่งสถานบันเทิงหรือแหล่งที่มีการค้าประเวณีที่กระจายกันอยู่และมีจำนวนมาก ทำ ให้เกิดความเคยชิน โดยเห็นว่าพฤติกรรมทางเพศเป็นเรื่องธรรมดा จึงอาจจุงใจได้ง่าย ทั้งค่านิยม

ที่เห็นผู้หญิงเป็นเครื่องเล่น เป็นสินค้าจากผู้ชายที่เที่ยวแสวงขอบใช้บริการทางเพศเพื่อระบายนารมณ์ทางเพศ ทำให้มีบุคคลหรือกลุ่มบุคคลคิดหาทางความร่วงรอยจากการเปิดสถานบริการทางเพศขึ้นในรูปแบบต่างๆ เพราะสามารถทำกำไรให้ตนอย่างมาก เมื่อมีกลุ่มผลประโยชน์เกิดขึ้นอย่างแพร่หลาย แต่ละกลุ่มจึงพยายามแสวงหาผู้ค้าประเวณีมาไว้บริการให้มากที่สุด ในรูปสินค้าใหม่เสนอจึงเกิดการล่อ诱人เพื่อการค้าประเวณีขึ้น

3. ปัญหาทางครอบครัว

ความยากจนของครอบครัว อันเนื่องมาจากสภาพเศรษฐกิจของบ้านเมืองที่มีความผันแปร ยังไม่สามารถทำให้ประชาชนมีรายได้เพียงพอ จำนวนคนที่ว่างงานมีมากและเมื่อหางานทำไม่ได้ก็ทำให้สตรีบางคนหันเข้าสู่ธุรกิจการค้าประเวณี นอกจากนี้ผู้หญิงที่ถูกสามีทอดทิ้งหรือเป็นมายก็อาจประกอบอาชีพนี้เพื่อเลี้ยงดูบุตรและครอบครัว ปัจจุบันนี้มีหญิงบางส่วนที่ต้องเข้าสู่ธุรกิจบริการทางเพศเพราะพ่อแม่ขยามา เพื่อช่วยเหลือปัญหาความอยู่รอดและความสุขของครอบครัว

4. ปัญหาการศึกษาและอิทธิพลของสื่อมวลชน

หลักสูตรการศึกษาภาคบังคับยังไม่อาจตอบสนองต่อการแก้ไขปัญหาด้านการศึกษาได้อย่างเหมาะสม ประชาชนยังได้รับการศึกษาน้อยหรือไม่มีโอกาสศึกษาต่อ และไม่มีโอกาสได้รับการฝึกอบรมวิชาชีพให้พึงพาตนเองในชีวิตประจำวัน ทำให้ต้องประกอบอาชีพที่ง่ายและไม่ต้องใช้ทักษะพิเศษ ซึ่งปัจจุบันนี้เป็นปัจจัยพื้นฐานส่วนหนึ่งที่ผลักดันให้ชายและหญิงเข้ามาในธุรกิจบริการทางเพศ ประกอบกับอิทธิพลจากสื่อสารมวลชนและสิ่งพิมพ์ประเภทต่างๆ เช่น ภาพนิทรรศ ละคร หนังสือลามก วีดีโอ อินเทอร์เน็ตหรือสื่อโฆษณาอื่นๆ ทำให้เกิดการรับและเลียนแบบวัฒนธรรมตะวันตกอย่างไม่มีการจำกัด นอกจากนี้สื่อสารมวลชนและสิ่งพิมพ์บางประเภทยังเป็นเครื่องชี้นำและยั่วยุ ความต้องการทางเพศ ส่งผลสนับสนุนธุรกิจการค้าประเวณีด้วย

สรุปได้ว่า สาเหตุของการค้าประเวณีเกิดจากหลายสาเหตุปัจจัย ซึ่งได้แบ่งออกได้ 4 ประการ คือ ด้านสภาพร่างกาย ด้านสภาพทางสังคม ด้านสภาพทางเศรษฐกิจ และด้านค่านิยมดังนี้

1. ด้านสภาพทางร่างกาย

1.1 ปัญหาความบกพร่องทางร่างกายและจิตใจ เช่น มีอัมโนนทางเพศรุนแรงจนไม่สามารถควบคุมได้ อาจเกิดจากกรรมพันธุ์หรือเกิดจากโรคบางชนิด ทำให้เกิดความรู้สึกผิดปกติในระบบเพศจนกล้ายเป็นปมด้อยในตัวเอง มีสภาพผิดปกติทางจิตใจ เช่น มีความเข้าใจว่าสังคม

จะไปติดต่อกับพ่อแม่ หรือผู้ปกครองในชนบทโดยที่นายหน้าจะให้เงินแก่พ่อแม่ก่อน แล้วจากนั้น หากลูกสาวเรียนจบหรือได้พอกจะค้าประเวณีได้ นายหน้าจะมารับตัวไปค้าประเวณีเป็นการใช้หนี้แทน ทำให้ตอกอยู่ในสภาพจำยอมและเข้าสู่กระบวนการค้าประเวณีเนื่องที่สุด

4.2 ปัญหาวัตถุนิยม วัฒนธรรมบริโภคนิยม ความฟุ่มเฟือยตามกระแสสังคม ที่เปลี่ยนแปลงส่งผลต่อค่านิยมและวิธีชีวิต เกิดพฤติกรรมการบริโภคเกินความจำเป็นทำให้เกิดความต้องการต่างๆ ตลอดจนหาวิธีเพื่อสนองความต้องการนั้น ซึ่งเป็นเหตุให้ต้องเข้าสู่การค้าประเวณีได้

2. ประเภทของสถานบริการทางเพศ

เนื่องจากความขับช้อนหลักหลายรูปแบบของสถานบริการทางเพศทำให้การจัดประเภทของสถานบริการได้อย่างถูกต้องควรถ้วนเป็นไปได้ยากและไม่มีความสามารถระบุได้แน่นอน ว่า มีสถานบริการทางเพศจำนวนเท่าไร (สถานบันวิจัยประชากรและสังคม มหาวิทยาลัยมหิดล, 2542 หน้า 13) แต่อย่างไรก็ตามหน่วยงานของรัฐที่รับผิดชอบดูแลเรื่องการสำรวจสถานบริการทางเพศและผู้ให้บริการทางเพศคือ กองกรมโรค กรมควบคุมโรคติดต่อ กระทรวงสาธารณสุข ซึ่งแต่เดิมนั้นการสำรวจได้จัดแบ่งประเภทของสถานบริการทางเพศและผู้ให้บริการทางเพศออกเป็นชนิดตรงและแบบแฝง แต่การสำรวจในระยะหลังตั้งแต่ปี พ.ศ.2539 เป็นต้นมา กระทรวงสาธารณสุขได้จัดแบ่งประเภทของสถานบริการทางเพศใหม่ตามลักษณะการให้บริการโดยเปิดเผย แก่สาธารณะ แบ่งเป็นประเภทต่างๆ ดังไปนี้

1. สำนักค้าประเวณี
2. โรงแรม
3. บังกะโล
4. เกสเซ่ส์
5. ใจน้ำชา
6. บาร์เบียร์
7. บาร์เกย์
8. บาร์อาโกโก้
9. บาร์ร็าวง
10. ดิสโก้เทค
11. ไนต์คลับ
12. ผับ

13. กาแฟ
14. ค็อกเทลเลอร์
15. อาหารบนวด
16. น้ำดับเพลิงโบราณ
17. ชาวน่า
18. คือฟฟี่ช็อป
19. กาแฟ
20. ร้านอาหาร
21. ร้านเสริมสวย
22. ร้านตัดผม
23. นางໂທຣະພົມ
24. เทร็ดเตร່
25. อื่นๆ

สำนักกระบวนการวิทยา กรมควบคุมโรค กระทรวงสาธารณสุข (2549) รายงาน การเปลี่ยนแปลงลักษณะของการให้บริการทางเพศว่า สถานการณ์การค้าบริการทางเพศในยุคนี้ เป็นการค้าบริการที่ผ่านพ้นยุคเก่า มาแล้ว ธุรกิจการค้าประเวณีในปัจจุบันนับวันจะทรุดจำนวนมากขึ้น โดยเฉพาะสถานบริการที่มีผู้ให้บริการทางเพศแอบแฝงขายบริการ ซึ่งไม่อาจสำรวจได้ โดยเฉพาะโสเกนเด็ก นักเรียน นักศึกษา ดารา สาวออดิฟิศ สาวห้าง ที่รับงานเป็นครั้งคราว เป็นต้น และทำการสำรวจข้อมูลจำนวนสถานบริการทางเพศและจำนวนผู้ให้บริการทางเพศ ที่สำรวจพบทั่วประเทศ จำแนกตามประเภทของสถานบริการ ปีงบประมาณ 2544-2548 ดังนี้

ตาราง 3 แสดงจำนวนสถานบริการทางเพศที่สำรวจพบทั่วประเทศ จำแนกตามประเภท ของสถานบริการ ปี พ.ศ.2544-2548

สถานบริการ	ปี พ.ศ.				
	2544	2545	2546	2547	2548
1. สำนัก	603	595	563	369	390
2. โรงแรม	291	323	293	383	446
3. บังกะโล	110	117	113	144	184
4. เกสเช้าส์	61	41	38	55	121

จากตาราง 5-7 แสดงจำนวนสถานบริการทางเพศและจำนวนผู้ให้บริการทางเพศที่สำรวจพบในจังหวัดพิษณุโลก ซึ่งจำแนกตามประเภทของสถานบริการตั้งแต่ปี พ.ศ.2548, พ.ศ.2555 – มีนาคม พ.ศ.2556 พบว่า มีจำนวนผู้ให้บริการทางเพศหญิงมีจำนวนมากขึ้นและจำนวนสถานบริการทางเพศที่มีการเปิดบริการมากที่สุด คือ カラโอเกะ นวดแผนโบราณ ร้านอาหาร และสำนัก ตามลำดับ เมื่อเปรียบเทียบจำนวนสถานบริการทางเพศและจำนวนผู้ให้บริการทางเพศตั้งแต่ปี พ.ศ.2548, พ.ศ.2555 – มีนาคม พ.ศ.2556 ไม่ได้มีจำนวนที่ลดลงแม้จะเป็นระยะเวลาเกือบ 10 ปีแล้วก็ตาม จะเห็นว่า จำนวนผู้ชายบริการทางเพศหญิงมีจำนวนที่เพิ่มขึ้นประมาณ 100 คน แต่อย่างไรก็ตามยังมีสถานบริการทางเพศขอบແงหlays แห่งที่ไม่สามารถระบุตัวเลขจำนวนผู้ชายบริการทางเพศได้ อันเนื่องมาจากการไม่ได้อยู่ภายใต้การควบคุมของหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

3. รูปแบบสถานบริการทางเพศ

รายงานทบทวนและสรุปเคราะห์สถานการณ์ การป้องกันโรคติดต่อทางเพศสัมพันธ์และเชื้อไวรัสที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจทางเพศในประเทศไทย (กองทุนประชากรแห่งสหประชาชาติ สำนักงานประจำประเทศไทย, 2550, หน้า 11-15) ให้ความหมายและวิธีการคำประเวณีตามประเภทของสถานบริการทางเพศ ดังนี้

3.1 สถานบริการทางเพศสอง

ช่อง หรือสำนักโสเภณี: สถานที่กันเป็นห้องเล็กห้องน้อยสำหรับลูกค้า ในสำนักจะมีหญิงขายบริการอยู่แต่ละแห่งมากบ้างน้อยบ้าง สำนักแต่ละแห่งจะมีกฎ มีแม่เล้าและแมงดา เป็นผู้คุมกฎโดยการธุรกิจสำนักโสเภณี เป็นธุรกิจที่ให้ผลกำไรสูงแม้ว่าค่าใช้จ่ายในการจ้างเครือข่ายหน้าเพื่อจดหมายผู้ค้าบริการทางเพศจะสูง

โรงน้ำชา: โรงน้ำชาส่วนใหญ่จะให้โรงเรนเล็กๆ แต่ได้มีการปรับเปลี่ยนเป็นให้บริการทางเพศแทน

3.2 สถานบริการทางเพศแฝง

อาบอบนวด: รูปแบบธุรกิจคือ มีผู้ให้บริการทางเพศนั่งอยู่ในตู้กระจกและลูกค้าจะมายืนเลือกได้ ส่วนใหญ่จะมีกฎข้อบังคับในการทำงานในอาบอบนวด และจะมีเด็กเชียร์แยกคอกันและนำเข้ามูลผู้ให้บริการแก่ลูกค้า กลุ่มเป้าหมายคือ ลูกค้าระดับกลาง และลูกค้าต่างประเทศ โดยให้บริการนวดร่างกายและบริการทางเพศ การประกอบธุรกิจนี้เริ่มจากการขอใบอนุญาตจากรัฐบาลภายใต้ พ.ร.บ. สถานบริการ 2509

ร้านอาหาร และสวนอาหาร: รูปแบบธุรกิจคือ การให้บริการอาหารในลักษณะ ในสถานที่หรือกลางแจ้ง โดยมีพนักงานเดิร์ฟให้บริการเดิร์ฟอาหาร บางแห่งจะคำบบริการทำ เพศแฟง และร้านอาหารบางแห่งจัดพื้นที่ห้องร้าน เป็นห้องสำหรับให้บริการและมีพนักงานเดิร์ฟ เป็นจำนวนมาก

บาร์เบียร์: ธุรกิจบาร์เบียร์มีลักษณะเป็นเคาน์เตอร์เปิดโล่งให้บริการเบียร์ และ เครื่องดื่มเป็นแก้วและให้หญิงขายบริการทางเพศเป็นตัวเรียกลูกค้า บาร์เบียร์จะกระจุกตัว อยู่บ่อยๆ บาร์ที่เป็นแหล่งท่องเที่ยวของชาวตะวันตกมาเป็นพิเศษ

นวดแผนโบราณ: ให้บริการนวด และมีการขายบริการทางเพศควบแฝง เจ้าของ สถานบริการประเภทนี้จะได้ค่าสถานที่และค่าบริการนวด

ค็อกเทลเลอร์: มีการจัดแต่งสถานที่แบบเดิศหรูเพื่อให้ลูกใจแขกที่มา ใช้บริการ โดยเฉพาะสถานที่ใหญ่ๆ ระดับเกรดเอมักจะมีการตกแต่งเปลี่ยนแปลงในทุก 2-3 เดือน การบริการของพนักงานในค็อกเทลเลอร์จะพิถีพิถัน ลูกค้าส่วนใหญ่จะเป็นผู้มีรายได้สูง ผู้ค้าบริการ ทางเพศจะเป็นนางแบบ หรือดาวรุ่ง

3.3 ผู้ค้าบริการทางเพศแฟงที่มิได้สังกัดสถานบริการ

นางทางโทรศัพท์: กระบวนการค้าประเวณีโดยมีรูปธุรกิจคือ การตั้งชื่อดูแลของ ตน และต่อท้ายด้วยคำว่า ไมเดลลิง ปรอมชั่น และเอ็นเตอร์เทนเมนท์ และถ่ายแบบผู้ชายบริการ ทางเพศ ตามนิตยสารปลุกใจพร้อมกับภาพนางแบบจะต้องมีเบอร์โทรศัพท์ติดต่อซื้อขายได้ ลูกค้า สามารถติดต่อซื้อบริการทางโทรศัพท์ ซึ่งเรียกว่า นางทางโทรศัพท์

ผู้ชายบริการทางเพศแบบอิสระ: ผู้ให้บริการทางเพศที่ประกอบอาชีพเอง โดยอิสระมิได้ใช้สถานบริการทั้ง 25 ประเภท กำหนดราคาก่าตัวได้เอง มีหลายลักษณะ เช่น นำภาพหญิงสาวใส่อัลบัมไปเสนอลูกค้าในห้องร้าน บริษัท หรือบนถนน ร้านขายข้าวต้มเปิดดึก แคดดี้กอล์ฟ เพื่อนเที่ยวฯ

ผู้ชายบริการทางเพศที่เป็นนักศึกษา: กลุ่มผู้ชายบริการทางเพศแฟงซึ่งจัดเป็น กลุ่มที่เข้าถึงยาก เนื่องจากไม่มีสถานที่สำหรับให้บริการเป็นหลักแหล่งเดียว นักศึกษาจะถ่ายรูป ของตนเองและฝากไว้ที่เอเย่นต์เมื่อลูกค้าต้องการ เอเย่นต์ก็จะโทรศัพท์เรียก ผู้ชายนิยมใส่ ชุดนักศึกษาถ่าย แล้วเปิดกระดุมเสื้อเพื่อปูงบอกสถานะของตนเอง

แนวคิดเกี่ยวกับการนำนโยบายไปปฏิบัติ

1. ความหมายของการนำนโยบายไปปฏิบัติ

Walter Williams (1971, หน้า 144 ข้างอิงใน สมบัติ สำรัจธัญวงศ์, 2552, หน้า 218) ได้กล่าวว่า การนำนโยบายไปปฏิบัติ หมายถึง ความสามารถขององค์กรในการรวบรวมทรัพยากร ทางการบริหารในองค์การให้สามารถปฏิบัติตาม เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ขององค์กร ซึ่งต้องมี การจัดหา/ระดerezymวิธีการทั้งหลายเพื่อจะทำให้การดำเนินงานตามนโยบายสำเร็จลุล่วง โดยต้องใช้ความพยายามอย่างต่อเนื่องในช่วงระยะเวลาหนึ่งๆ จนสามารถดำเนินการได้สำเร็จ

Carl E. Van Horn and Donald S. Van Meter (1976, หน้า 103 ข้างอิงใน สมบัติ สำรัจธัญวงศ์, 2552, หน้า 218) ได้ให้ความหมายของการนำนโยบายไปปฏิบัติว่า หมายถึง กิจกรรมทั้งหลายที่กระทำโดยรัฐบาลและเอกชน ซึ่งมีผลต่อการบรรลุความสำเร็จตามวัตถุประสงค์ ที่กำหนดไว้ล่วงหน้า จากการตัดสินใจกำหนดนโยบาย

Daniel A. Mazmanian and Paul A. Sabatier (1989, หน้า 20-21 ข้างอิงใน สมบัติ สำรัจธัญวงศ์, 2552, หน้า 218) ได้ให้ความคิดเห็นว่า การนำนโยบายไปปฏิบัติ หมายถึง การนำ การตัดสินใจกำหนดนโยบายที่ได้กระทำไว้ ซึ่งอาจอยู่ในรูปของกฎหมายคำพิพากษาของศาล คำสั่งของรัฐบาลหรือคณะกรรมการต่อไปปฏิบัติให้ประสบความสำเร็จ โดยมีกระบวนการ ซึ่งประกอบด้วยขั้นตอนต่างๆ ดังนี้คือ การพิจารณาผลลัพธ์ที่พึงประนันตามวัตถุประสงค์ของ นโยบาย การยินยอมปฏิบัติตามของผู้ที่เกี่ยวข้อง และการพิจารณาผลลัพธ์ที่เกิดขึ้นจากการรับรู้ ของผู้ตัดสินใจกำหนดนโยบาย และหน่วยงานที่นำนโยบายไปปฏิบัติ

วรเดช จันทรคร (2551, หน้า 31) อธิบายไว้ว่า การนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นการศึกษา ที่ให้ความสนใจเกี่ยวกับเรื่องของความสามารถที่จะผลักดันให้การทำงานของกลไกที่สำคัญทั้งมวล สามารถบรรลุผลตามนโยบายที่ได้ตั้งเป้าหมายเอาไว้ เนื้อหาสาระและขอบข่ายของการศึกษา มุ่งเน้นและครอบคลุมถึงการแสวงหาคำอธิบายเกี่ยวกับปรากฏการณ์หรือสภาพความเป็นจริง ที่เกิดขึ้นภายใต้เงื่อนไขทางการเมืองและการนำนโยบายสาธารณะไปปฏิบัติ

สมบัติ สำรัจธัญวงศ์ (2552, หน้า 218) ให้ความหมายว่า การนำนโยบายไปปฏิบัติ จึงหมายถึง การแปลงวัตถุประสงค์ที่กำหนดไว้ในนโยบาย ซึ่งอาจเป็นกฎหมาย หรือคำสั่งของ รัฐบาลหรือคณะกรรมการต่อไปเป็นแนวทาง/แผนงาน/โครงการกิจกรรมที่เป็นรูปธรรมประกอบด้วย การจัดหาทรัพยากรต่างๆ เพื่อดำเนินการให้สำเร็จลุล่วงตามวัตถุประสงค์ การวางแผนโครงการ เพื่อตอบสนองวัตถุประสงค์ที่กำหนด การออกแบบองค์กร และการดำเนินงานให้เป็นไปตาม แนวทางการดำเนินงานโครงการที่กำหนดไว้

สมพร เพื่องจันทร์ (2552, หน้า 195) อธิบายว่า การนำนโยบายสาธารณะไปปฏิบัติ นั้น คือการปฏิบัติภายใต้ข้อกำหนดของนโยบาย โดยมีบุคคล คณะกรรมการ ขั้นตอน/กระบวนการที่เข้ามาเกี่ยวข้อง และส่งผลกระทบต่อความสำเร็จ หรือความล้มเหลวของนโยบายโดยผ่านกระบวนการการประเมินผลนโยบายอีกทีหนึ่ง

สรุปได้ว่า การนำนโยบายไปปฏิบัติ หมายถึงกระบวนการที่ภาครัฐ ภาคเอกชน รวมถึงองค์กร หน่วยงาน กลุ่มนบุคคล และบุคคลซึ่งมีกลไกในการดำเนินการโดยนำวัตถุประสงค์ที่กำหนดไว้ในนโยบาย อาจจะเป็นกฎหมาย มาตรการ คำสั่ง หรือระเบียบต่างๆ ไปปฏิบัติให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ของนโยบาย

2. ปัจจัยกำหนดความสำเร็จในการนำนโยบายไปปฏิบัติ

สมบัติ รัชรังษ์ยุวงศ์ (2552, หน้า 221) กล่าวว่า การบรรลุวัตถุประสงค์ของการนำนโยบายไปปฏิบัติ จะต้องประกอบด้วยปัจจัยที่สำคัญบางประการ ในทางปฏิบัติปัจจัยที่ควรจะเกิดขึ้นก่อนที่จะมีการนำนโยบายไปปฏิบัติ ได้แก่

2.1 สภาพแวดล้อมภายนอกหน่วยงานที่เอื้ออำนวยต่อการนำนโยบายไปปฏิบัติ อยู่ส่วนใดในการนำนโยบายไปปฏิบัติ เป็นสิ่งที่อยู่นอกเหนือการควบคุมของผู้บริหาร เพราะอยู่ส่วนนั้นอยู่ในสภาพแวดล้อมภายนอกตัวนโยบาย และอยู่นอกหน่วยงานที่นำนโยบายไปปฏิบัติ อยู่ส่วนนี้อาจเป็นอุปสรรคทางกายภาพ เช่น ภาระภัยแล้ง การระบาดของโรคพืช หรืออาจเป็นอุปสรรคทางการเมือง กล่าวคือ แนวทาง/มาตรการที่จำเป็นต้องใช้ในการนำนโยบายไปปฏิบัติ ไม่เป็นที่ยอมรับ และถูกคัดค้านโดยกลุ่มที่มีผลประโยชน์เกี่ยวข้องหรือกลุ่มมีอำนาจขณะนั้น (ได้แก่ พระบรมราชูปถัมภ์ สนับสนุน สถาบัน ฯลฯ) และผู้นำนโยบายไปปฏิบัติไม่อาจดำเนินการอะไรได้ นอกจากให้ข้อมูลแก่ผู้กำหนดนโยบายได้รับทราบปัญหาเพื่อนำไปปรับปรุงเปลี่ยนแปลงนโยบายนั้น

2.2 เวลาและทรัพยากรที่เพียงพอสำหรับดำเนินการตามแนวทาง/แผนงาน/โครงการ เนื่องจากเวลาและทรัพยากรมักจัดเป็นข้อจำกัดภายนอกตัวนโยบาย นโยบายที่มีความเป็นไปได้ทางด้านกายภาพและทางด้านการเมือง อาจจะไม่สมฤทธิผลตามวัตถุประสงค์ที่กำหนด เนื่องจากทัศนคติของผู้เกี่ยวข้องคาดหวังจากนโยบายมากเกินไปในระยะเวลาอันสั้น เนื่องจากกระบวนการนี้ ก็คือ ข้อจำกัดด้านงบประมาณ อาจทำให้แนวทาง/แผนงาน/โครงการต้องเผชิญปัญหา ด้านทรัพยากรไม่เพียงพอ ซึ่งที่ควรคำนึงถึงก็คือ งบประมาณไม่ใช่สิ่งเดียวที่ก่อให้เกิดความล่าช้า

2.3 การวางแผนจัดสรรงบประมาณที่ต้องการให้ ในแต่ละขั้นตอนของกระบวนการนำนโยบายไปปฏิบัติ ต้องมีการผสานทรัพยากรกับไม่มีงบประมาณในช่วงเวลาใดเวลาหนึ่ง

ก่อความเสียหายที่ร้ายแรงน้อยกว่าการไม่มีทรัพยากรที่ต้องการใช้ เพราะงบประมาณอาจจะไม่สามารถเปลี่ยนไปเป็นทรัพยากรที่ต้องการ เช่น ที่ดิน วัสดุอุปกรณ์ หรือแรงงานในขณะที่ดำเนินงานตามแผนงาน

2.4 นโยบายที่มีพื้นฐานอยู่บนทฤษฎี/หลักสาเหตุและผลลัพธ์ที่เชื่อถือได้ บางที่นโยบายประสบความล้มเหลว เมื่อมากจากผู้กำหนดนโยบายไม่เข้าใจปัญหาที่นโยบายต้องการแก้ไขอย่างเพียงพอว่า อะไรเป็นสาเหตุ อะไรเป็นทางแก้ไขปัญหา อะไรเป็นโอกาส หรืออะไรเป็นอาการของปัญหา นโยบายล้มเหลวอาจเป็นเพราะทฤษฎี/หลักเหตุผลที่เป็นพื้นฐานของนโยบายไม่ถูกต้อง มากกว่าที่จะเป็นเพราะการดำเนินงานตามนโยบายไม่ได้

2.5 ความสัมพันธ์ระหว่างสาเหตุและผลลัพธ์เป็นความสัมพันธ์ทางตรงโดยไม่มีความสัมพันธ์อื่นใดมาแทรกซ้อน หมายถึง นโยบายอาศัยความสัมพันธ์แบบสาเหตุและผลลัพธ์ ตามลำดับของเหตุการณ์ที่ต่อเนื่องกัน หากมีหลายฝ่ายยิ่งสลับซับซ้อนและเป็นไปได้ที่ฝ่ายต่างๆ อาจจะไม่เข้าใจนโยบายนั้นอย่างดี และทำให้การนำนโยบายไปปฏิบัติทำได้ไม่ดีนัก หรือมีแนวโน้มที่จะล้มเหลวได้

2.6 ความสัมพันธ์แบบพึ่งพาระหว่างหน่วยงานอยู่ในระดับต่ำ โดยที่นำไปกรน้ำนโยบายไปปฏิบัติจนสัมฤทธิผลระดับสูง ต้องอาศัยหน่วยงานเดียวเท่านั้นที่รับผิดชอบนำนโยบายไปปฏิบัติ อาจกล่าวว่าการนำนโยบายไปปฏิบัติที่ประสบความสำเร็จต้องไม่พึ่งพาหน่วยงานอื่น ถ้ามีหน่วยงานอื่นเข้ามาเกี่ยวข้อง ความสัมพันธ์ดังกล่าวต้องเป็นความพึ่งพาในระดับต่ำและความสัมพันธ์นั้นต้องไม่ค่อยมีความสำคัญนัก การนำนโยบายไปปฏิบัติมีความยุ่งยากซับซ้อน เพราะต้องทำให้ผู้เกี่ยวข้องจำนวนมากเห็นพ้องกัน หรือยอมรับตัวนโยบายนั้น ปัจจัยนี้ทำให้ผลลัพธ์ที่คาดหวังเกิดขึ้นได้ยาก

2.7 ความเข้าใจและความเห็นพ้องกันในวัตถุประสงค์ วัตถุประสงค์ของนโยบาย ควรจะกำหนดในลักษณะเฉพาะเจาะจง และในลักษณะที่วัดได้เป็นตัวเลข/เชิงปริมาณ วัตถุประสงค์นั้นควรเป็นที่เข้าใจและเห็นพ้องกันในองค์การ รวมทั้งตรวจสอบลักษณะนั้นและสนับสนุนซึ่งกันและกัน เพื่อนำวัตถุประสงค์มาเป็นแนวทางกำหนดทิศทางและควบคุมโครงการ ในการนำนโยบายไปปฏิบัติ ความเข้าใจและความเห็นพ้องกันอาจแปรเปลี่ยนไปในช่วงอายุของนโยบาย/แผนงาน/โครงการ เพราะวัตถุประสงค์ของนโยบายอาจจะเป็นวัตถุประสงค์ที่สับเปลี่ยนกันเป็นวัตถุประสงค์ที่เพิ่มขึ้นจากวัตถุประสงค์เดิม เป็นวัตถุประสงค์ที่ขยายจากวัตถุประสงค์เดิม และเป็นวัตถุประสงค์ใหม่ซึ่งเข้ามาแทนที่ ลักษณะของวัตถุประสงค์ดังกล่าวอาจทำให้กระบวนการนำนโยบายไปปฏิบัติมีความยุ่งยาก และอาจจะทำให้นโยบายนั้นฯ ไม่ประสบความสำเร็จได้

นอกจากนี้ความสัม慣れของ การนำนโยบายไปปฏิบัติอาจมาจากขั้นตอนอื่นๆ ในกระบวนการ การกำหนดนโยบาย

2.8. การจัดกิจกรรมตามลำดับอย่างเหมาะสม เพื่อให้วัตถุประสงค์ของนโยบายบรรลุ สัมฤทธิผล จะต้องกำหนดกิจกรรมต่างๆ ที่ผู้นำนโยบายไปปฏิบัติต้องดำเนินงาน กำหนด รายละเอียด และลำดับของกิจกรรมทั้งหมด ในกระบวนการนำนโยบายไปปฏิบัติมักมีปัญหาหรืออุปสรรค ต่างๆ แต่เทคนิคโครงข่ายอาจนำมาใช้เป็นกรอบในการวางแผนและควบคุมโครงการ โดยระบุ กิจกรรมที่ต้องดำเนินการ ผูกความสัมพันธ์ของกิจกรรมต่างๆ และจัดวางลำดับของกิจกรรม อย่างเป็นเหตุเป็นผล หลังจากนั้นก็ต้องมีการจัดการเพื่อให้เกิดความแน่ใจว่ากิจกรรมต่างๆ ได้ดำเนินการอย่างถูกต้องตามตารางเวลา และถ้าดำเนินการไม่ถูกต้องก็ต้องได้รับการแก้ไข ให้เหมาะสม

2.9 การติดต่อสื่อสารและประสานงานอย่างเต็มที่ การติดต่อสื่อสาร เป็นปัจจัย สำคัญที่ทำให้เกิดการประสานงานในการนำนโยบายไปปฏิบัติ โดยที่ไม่มีการติดต่อสื่อสาร ที่สมบูรณ์ แม้ระบบสารสนเทศอาจจะช่วยให้ได้ข้อมูลที่ต้องการ แต่ไม่ได้หลักประกันว่าข้อมูลและ คำสั่งของผู้ส่งข้อมูลจะมีการนำไปปฏิบัติตามที่กำหนดหรือย่างที่เข้าใจกัน ทั้งนี้เนื่องมาจากการ ประสานงานสัมพันธ์กับการใช้อำนาจส่วนตัวของผู้ที่เกี่ยวข้อง ซึ่งส่งผลต่อการนำนโยบาย ไปปฏิบัติ การประสานงานจึงไม่ใช่เพียงการติดต่อสื่อสารกันด้วยข้อมูล หรือการจัดโครงงานบริหาร ที่เหมาะสมเท่านั้น

2.10 ผู้มีอำนาจหน้าที่นำนโยบายไปปฏิบัติต้องได้รับการยอมรับอย่างแท้จริง ผู้มีอำนาจหน้าที่นำนโยบายไปปฏิบัติ ต้องมีอำนาจบารมีในการทำให้บุคคลอื่นทึ่งภายในและ ภายนอกองค์กรยอมรับตนเอง เพื่อผู้มีอำนาจหน้าที่นั้นจะได้รับความเห็นชอบและสามารถ ประสานงานนโยบาย/แผนงาน/โครงการ ซึ่งเป็นสิ่งจำเป็นต่อความสำเร็จของนโยบาย/แผนงาน/ โครงการนั้น

3. แนวทางการนำนโยบายไปปฏิบัติ

สัมฤทธิ์ ยศสมศักดิ์ (2555, หน้า 262-264) ได้กล่าวถึง การนำนโยบายไปปฏิบัติ ที่อาศัยหลักการทางสังคมศาสตร์ มีวัตถุประสงค์เพื่อสร้างความเข้าใจเกี่ยวกับการนำนโยบาย ไปปฏิบัติ และเพื่อนำนโยบายไปปฏิบัติให้บรรลุสัมฤทธิผล แนวทางการนำนโยบายไปปฏิบัติ อาจแบ่งเป็น 4 แนว ได้แก่

3.1 แนวทางโครงสร้าง (Structural Approaches)

การวิเคราะห์องค์การสมัยใหม่เป็นประโยชน์ต่อการศึกษาการนำนโยบายไปปฏิบัติ และขณะที่ทำการยกย่องนโยบายควรจะทำการกำหนด/ออกแบบองค์กรพร้อมๆ กันไปโดยทั่วไปหลักการของการจัดองค์กรที่ดีก็คือ เน้นการจัดโครงสร้างองค์กรให้สอดคล้องกับกิจกรรมและสภาพแวดล้อมขององค์กร การเปลี่ยนแปลงใดๆ ในองค์กรจะเกิดขึ้นได้เมื่องานการได้กำหนดแผนเกี่ยวกับการเปลี่ยนแปลง (Planning of Change) เพ่านั้น และการเปลี่ยนแปลงนั้น ความมีทิศทาง ความถี่ และระยะเวลาที่องค์กรควบคุมได้ ดังนั้นอาจกล่าวได้ว่า การนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นเรื่องการจัดการหรือเทคนิค ขณะที่การวางแผนเพื่อการเปลี่ยนแปลง (Planning of Change) เกิดขึ้นเมื่อสภาพแวดล้อมภายนอกองค์กรซึ่งประกอบด้วยองค์กรอื่นๆ หรือปัจจัย อื่นๆ กำหนดให้มีการเปลี่ยนแปลงรูปแบบองค์กรที่เหมาะสมกับการวางแผนเกี่ยวกับการเปลี่ยนแปลง ควรใช้รูปแบบองค์กรแบบราชการของ Mex. Weber หากกว่าแบบอื่น กล่าวคือโครงสร้างขององค์การเป็นลำดับขั้นตามสายการบังคับบัญชา งานต่างๆ และความสัมพันธ์ของงานต้องกำหนดไว้อย่างชัดเจน

3.2 แนวทางกระบวนการจัดการ (Procedural and Managerial Approaches)

การสร้างกระบวนการจัดการเพื่อนำนโยบายไปปฏิบัติที่สอดคล้องกับเทคนิค มีความสำคัญมากกว่าการกำหนดโครงสร้างองค์กรให้เหมาะสมกับการนำนโยบายไปปฏิบัติ ดังนั้นในการวางแผนเกี่ยวกับการเปลี่ยนแปลง มักจะมองการนำนโยบายไปปฏิบัติว่าเป็นเรื่องเทคนิคหรือการบริหารแบบโครงการ กระบวนการนำนโยบายไปปฏิบัติซึ่งสอดคล้องกับสภาพที่กำลังเปลี่ยนแปลงและก่อให้เกิดการเปลี่ยนแปลง จึงประกอบด้วยกิจกรรมต่างๆ ที่สำคัญคือ การจัดทำตารางเวลาปฏิบัติงาน การวางแผนและการควบคุม หลังจากได้ระบุประเด็นปัญหาและเลือกวิธีการแก้ไขปัญหานั้นเรียบร้อยแล้ว กระบวนการนำนโยบายไปปฏิบัติโดยทั่วไปประกอบด้วยขั้นตอนต่างๆ ตามลำดับ ดังนี้

ขั้นตอนที่หนึ่ง การออกแบบแผนงาน ซึ่งประกอบด้วยลำดับของงานและวัตถุประสงค์ที่ชัดเจน มาตรฐานการปฏิบัติงาน งบประมาณ/ทุน และเวลา

ขั้นตอนที่สอง การบริหารจัดการแผนงาน โดยกำหนดแผนการดำเนินการ การจัดทำบันคคลากร งบประมาณ/ทุนและทรัพยากร กำหนดกระบวนการและวิธีดำเนินงาน ที่เหมาะสม

ขั้นตอนที่สาม การจัดทำตารางเวลาปฏิบัติงาน และเครื่องมือติดตามควบคุม งานที่เหมาะสม เพื่อให้แผนงานดำเนินไปตามที่กำหนด ถ้ามีปัญหาเกิดขึ้นก็จะนำมาตราการ

ที่เหมาะสมมาใช้แก่ปัญหาได้อย่างรวดเร็ว แนวทางนี้มีข้อสมมติฐานเบื้องต้นว่า การนำนโยบายไปปฏิบัติ หรือกล่าวอีกนัยหนึ่งก็คือ การบริหารโครงการต้องมีการควบคุมแผนงาน มีผลลัพธ์ของแผนงาน และมีการป้องกันผลกระทบของโครงการต่อสิ่งแวดล้อม

3.3 แนวทางพฤติกรรม (Behavioral Approaches)

แนวทางทั้ง 2 ที่กล่าวมาข้างต้นมีข้อจำกัดในทางปฏิบัติ เนื่องจากในกระบวนการนำนโยบายไปปฏิบัติ พฤติกรรมและทัศนคติของบุคคลต่างๆ ได้รับผลกระทบจาก การนำนโยบายนี้ไปปฏิบัติ แนวทางพฤติกรรมจะนำมาใช้เมื่อมีการต่อต้านการเปลี่ยนแปลงเกิดขึ้น ปกติบุคคลจะมีพฤติกรรมสนองตอบต่อนโยบายแตกต่างกัน ตั้งแต่ยอมรับนโยบาย/โครงการอย่างกระตือรือร้น ยอมรับแบบไม่แสดงท่าทีใดๆ แสดงท่าทีเมินเฉย หรือแสดงการต่อต้านอย่างชัดเจน แนวทางพฤติกรรมนี้ประกอบด้วย การพัฒนาองค์กร (Organizational Development: OD) เป็นกลยุทธ์ที่ช่วยสร้างการเปลี่ยนแปลงในองค์กร และการบริหารโดยยึดวัตถุประสงค์ หรือ อิมบีโอด (Management By Objectives: MBO) เป็นแนวทางที่ผสานระหว่างเทคนิคการจัดการ/กระบวนการภารกิจจัดการ (Procedural/Management Techniques) กับการวิเคราะห์พฤติกรรมอิมบีโอด

3.4 แนวทางการเมือง (Political Approaches)

ในการนำนโยบายไปปฏิบัติ การวิเคราะห์ด้านการเมืองเป็นแนวทางหลักที่สำคัญ โดยเปรียบเทียบกับ 3 แนวทางแรก คำว่า “การเมือง” ไม่ได้จำกัดเฉพาะการเมืองของประเทศ การเมือง แต่หมายรวมถึงรูปแบบของอำนาจและอิทธิพลทั้งภายในองค์กรและระหว่างองค์กร ในกระบวนการนำนโยบายนี้ไปปฏิบัติอาจจะมีภาวะแผนอย่างรอบคอบทุกด้าน ไม่ว่าจะเป็นด้านองค์กร กระบวนการภารกิจจัดการ และปัจจัยที่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของผู้นำนโยบายไปปฏิบัติ และผู้เกี่ยวข้อง แต่ถ้าไม่ได้สนใจเกี่ยวกับอำนาจทางการเมือง เช่น กลุ่มที่อาจจะมีปฏิกริยาต่อต้านขัดขวางนโยบาย ย่อมทำให้นโยบายไม่ประสบผลสำเร็จในการนำไปปฏิบัติ เป็นต้น

4. ตัวแบบของการนำนโยบายไปปฏิบัติ

สัมฤทธิ์ ยศสมศักดิ์ (2555, หน้า 265-268) แบ่งตัวแบบองค์กรที่นำนโยบายนี้ไปปฏิบัติออกเป็น 4 ตัวแบบ ดังนี้

4.1 ตัวแบบการจัดการระบบ (System Management)

ตัวแบบนี้มีการนำนโยบายนี้ไปปฏิบัติเป็นเหมือนการจัดการระบบ โดยมีฐานคติว่าองค์กรควรแสดงให้ความสมเหตุสมผลให้มากที่สุด ควรจัดโครงสร้างตามสายบังคับบัญชา จัดสรรงานรับผิดชอบให้แก่หน่วยงานให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์และระบุวัตถุประสงค์ให้ชัดเจน

เพื่อสะท้อนถึงเจตนานโยบาย ประยุษณ์ที่สำคัญของตัวแบบคือ ช่วยให้พิจารณาว่าผู้กำหนดนโยบายและผู้บริหารระดับสูงมีกลไกอะไรที่จะทำให้สามารถจัดโครงสร้างและควบคุมพฤติกรรมของผู้ได้บังคับบัญชาได้ แต่ถึงอย่างไรนั้นตัวแบบนี้ก็มีข้อด้วย คือการคิดว่าตัวแบบนี้อธิบายได้ถูกต้องแล้ว เพราะที่จริงตัวแบบนี้ช่วยให้มองการนำนโยบายไปปฏิบัติง่ายขึ้นเท่านั้น ไม่ควรจดโครงสร้างการนำนโยบายไปปฏิบัติตามตัวแบบนี้ เพราะเมื่อวิเคราะห์แล้วอาจพบว่าความจริงที่เป็นอยู่ไม่ตรงกับตัวแบบนี้ เช่น ในความเป็นจริงนโยบายไม่ชัดและควบคุมไม่ได้ เมื่อเป็นเช่นนี้ ก็อาจสรุปผิดว่านำนโยบายล้มเหลว

4.2 ตัวแบบกระบวนการภาระภารกิจ (Bureaucratic Process)

ตัวแบบนี้มองการนำนโยบายไปปฏิบัติเหมือนกระบวนการภาระภารกิจ โดยมีฐานคติว่าองค์การทุกแห่งมีพฤติกรรมที่ทำเป็นประจำ พฤติกรรมเหล่านี้แสดงให้เห็นว่าอำนาจในองค์กรถูกมอบหมายโดยการใช้ดุลพินิจมากกว่าการควบคุมตามสายบังคับบัญชา การเปลี่ยนแปลงองค์กรที่สำคัญ จึงได้แก่ การเปลี่ยนแปลงงานประจำ การนำนโยบายไปปฏิบัติ จึงต้องพิจารณาว่ามีงานประจำอะไรบ้างที่ต้องการเปลี่ยนแปลง และทำงานใหม่มามาใช้แทนงานเดิม ตัวแบบกระบวนการภาระภารกิจพิพิธฐานมาจากแนวคิดของ เวเบอร์ (Max Weber) ซึ่งได้อธิบายลักษณะระบบราชการในทางด้านรายอย่าง เช่น กรณีมีข้อเรื่องส่วนตัว เน้นประสิทธิภาพ มีอำนาจหน้าที่ วัดถูปะสังค์และลักษณะทางโครงสร้างเป็นของตนเอง แต่ประเด็นของระบบราชการที่เกี่ยวข้องกับการนำนโยบายไปปฏิบัติมี 2 อย่าง คือ ปัญหางานประจำ (routine) และการใช้ดุลพินิจ (discretion) สาเหตุที่เป็นปัญหาก็เพราะงานประจำทำให้ขาดการต่อต้าน การเปลี่ยนแปลง ส่วนการใช้ดุลพินิจทำให้ยากต่อการควบคุม ปัจจัยทั้งสองมีผลให้นโยบายไม่เป็นไปตามทิศทางที่ต้องการ

4.3 ตัวแบบการพัฒนาองค์กร (Organization Development)

ตัวแบบนี้มองว่าการนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นเหมือนการพัฒนาองค์กร โดยมีฐานคติว่าองค์กรควรทำงานน้ำที่สนองความต้องการของบุคคล จัดโครงสร้างให้คนมีส่วนร่วมและผูกพันกับองค์กร โดยสร้างกลุ่มที่มีประสิทธิผล สร้างความเห็นพ้อง และผู้กำหนดนโยบายกับผู้นำนโยบายไปปฏิบัติควรปรับตัวเข้าหากัน ตัวแบบนี้มีรากฐานมาจากทฤษฎีพฤติกรรมองค์กร ซึ่งมองว่าเมื่อมีความล้มเหลวเกิดขึ้น เป็น เพราะไม่ให้ผู้ปฏิบัติมีส่วนร่วมกำหนดนโยบาย เนื่องจากมองว่าเจ้าหน้าที่ผู้ปฏิบัติงานไม่มีความสามารถตัดสินใจพอ จึงให้อำนาจอยู่ที่ผู้บริหารระดับสูงเพียงอย่างเดียว แต่ปัจจุบันทวีชนะ เช่นนี้เริ่มเปลี่ยนไปเมื่อเจ้าหน้าที่เป็นนักวิชาชีพและได้รับการศึกษาสูงขึ้น จึงเกิดความขัดแย้งระหว่างเจ้าหน้าที่กับองค์กร

การนำนโยบายไปปฏิบัติส่วนที่สำคัญที่สุด คือ การจงใจบุคคลและความร่วมมือ กันระหว่างบุคคล ด้วยแบบการพัฒนาองค์การสนับสนุนระดับบุคคลและระดับหน่วยงาน ในการสร้างความสัมภัยในองค์การที่ส่งเสริมหรือเป็นอุปสรรคต่อการสร้างความสุกพ้นของผู้นำ นโยบายไปปฏิบัติ ส่วนระดับหน่วยงานที่การยอมรับว่าการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมมีข้อจำกัด เช่น หน่วยงานของรัฐบาลกลางไปเปลี่ยนพฤติกรรมของห้องถิน โดยเข้าใจผิดว่าการควบคุมเป็นปัจจัยสำคัญที่สุด แต่ด้วยแบบการพัฒนาองค์การลับมองตรงกันข้ามว่าปัจจัยความสำเร็จ คือ ต้องให้การควบคุมจากภายในมีอยู่ที่สุด ลิ่งที่หน่วยงานของรัฐบาลกลางควรทำ คือ ให้ความสนับสนุน เพื่อส่งเสริมให้ห้องถินมีสมรรถนะในการเปลี่ยนแปลงให้มากขึ้น และให้อิสระในการดำเนินนโยบาย ด้วยเหตุนี้หน่วยงานของรัฐบาลกลางจึงต้องเป็นคนลงทุนทางด้านทรัพยากร ไม่ใช่บังคับให้ทำตามนโยบาย แต่การช่วยเหลือของรัฐบาลกลางและการให้ห้องถินพัฒนาความสามารถขึ้นมาจะทำให้เกิดการสร้างสรรค์จากผู้นำนโยบายไปปฏิบัติ

4.4 ด้วยแบบความขัดแย้งและการต่อรอง (Conflict and Bargaining)

ด้วยแบบนี้มองว่าการนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นเหมือนความขัดแย้งและการต่อรอง โดยมีฐานคติว่าองค์การเป็นอาณาบริเวณของความขัดแย้ง การจัดสรรงานในองค์การไม่คงที่ การตัดสินใจในองค์การมาจากผู้ต่อรอง ส่วนการนำนโยบายไปปฏิบัติก็เป็นการตัดสินใจที่เกิดจากการต่อรองของผู้มีส่วนร่วม เช่นกัน กระบวนการต่อรองทำงานโดยอาศัยกลไก 3 อย่างคือ การมาอยู่ร่วมกัน (Convergence) การปรับตัวเข้าหากัน (adjustment) และความใกล้ชิดกัน (closure) ขณะที่แต่ละคนยังคงมีเป้าหมายเป็นของตัวเอง ลักษณะเด่นของการต่อรอง คือ ผู้มีส่วนร่วมในการต่อรองได้ประโยชน์จากการต่อรองมากกว่าไม่เข้าไปมีส่วนร่วม

แม้จะไม่ได้ตรงตามที่ต้องการทุกอย่างก็ตาม ประโยชน์ของการมีส่วนร่วม ในนโยบาย คือ การเข้าถึงเงินงบประมาณซึ่งไม่อาจหาได้จากที่อื่น บางกรณีประโยชน์จากการ มีส่วนร่วม คือการสูญเสียน้อย จุดอ่อนของด้วยแบบความขัดแย้งและการต่อรอง คือด้วยแบบนี้ไม่ได้ นำเสนอให้ชัดว่าอะไรคือความสำเร็จหรือล้มเหลวของการนำนโยบายไปปฏิบัติ เพราะทุกอย่าง ที่เป็นความสำเร็จหรือล้มเหลวขึ้นอยู่กับประโยชน์ของการต่อรอง ซึ่งไม่ได้ดูจากตัวตุณประสังค์ของ นโยบาย เมื่อกับด้วยแบบอื่นๆ อีกทั้งผลของการต่อรองก็ไม่ได้ทำให้แต่ละฝ่ายพอใจเสมอไป จึงเท่ากับยอมรับว่าผลลัพธ์ของการนำนโยบายไปปฏิบัตินั้นอาจไม่ได้ทำให้ครุเกิดความพึงพอใจ และไม่มีเกณฑ์ที่สามารถนำไปใช้ปรับปรุงการนำนโยบายไปปฏิบัติได้ อย่างไรก็ตาม การเข้าใจ การต่อรองอาจมีประโยชน์มากกว่าการเข้าใจว่านโยบายประสบความสำเร็จหรือไม่ เพราะทำให้ เข้าใจวิธีการที่หน่วยงานต่างๆ ใช้ ขณะที่เข้ามานำนโยบายที่ตนไม่เห็นด้วยไปปฏิบัติ

5. ลักษณะของการนำนโยบายไปปฏิบัติ

Bardach (1980, หน้า 38 – 58 อ้างอิงใน เรื่องวิทย์ เกษสุวรรณ, 2551, หน้า 33 – 38) อธิบายว่าแนวการนำนโยบายนี้เป็น 6 ประการ ดังต่อไปนี้

5.1 การนำนโยบายไปปฏิบัติ คือ การเมืองที่กดดัน (As Pressure Politics)

การนำนโยบายไปปฏิบัติมีสภาพเป็นการเมืองที่มีการต่อสู้กันตลอด เหตุผล ก็เพราการต่อสู้กันที่เคยมีในขั้นการกำหนดนโยบายก็ยังมีต่อไปอีกในขั้นการนำนโยบายไปปฏิบัติ คนที่คัดค้านในขั้นกำหนดนโยบายแล้วแพ้ ก็จะคัดค้านต่อไปโดยหาวิธีใหม่ๆ มาต่อสู้หลังจากที่มีนโยบายออกมาเป็นลายลักษณ์อักษรแล้ว ส่วนคนที่สนับสนุนก็ต้องต่อสู้ทำงานของเดียวกัน เพราะหากกลัวว่าเมื่อนโยบายถูกนำเสนอไปปฏิบัติแล้วจะถูกแก้ไขให้ต่างไปจากเจตนารวมถึง การแสดงบทบาทของคนเหล่านี้ จึงทำให้การนำนโยบายไปปฏิบัติตามไปด้วยแรงกดดันและการต่อต้องกันไปมา

5.2 การนำนโยบายไปปฏิบัติ คือ การตกลงกันได้ของคนจำนวนมาก (As Massing of Assent)

การนำนโยบายไปปฏิบัติได้จากการตกลงกัน เพราะนโยบายจะเปลี่ยนไปเป็นการปฏิบัติได้นั้นผู้เกี่ยวข้องต้องยอมรับความคิดของนโยบายก่อน ดังนั้น ผู้ที่นำนโยบายไปปฏิบัติ และผู้ที่ได้รับผลกระทบต้องยอมรับนโยบายในระดับหนึ่ง ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับการยอมรับผู้กำหนดนโยบายและผู้บริหารนโยบายด้วย ตัวแสดงทั้งหมดในการนำนโยบายไปปฏิบัติจะอยู่ในจุดตามมติ 3 ด้าน คือ 1) ความเด่นของประเด็น (Issue Salience) 2) ทรัพยากร่องอาจ (Power Resource) และ 3) การตกลงกัน (agreement)

5.3 การนำนโยบายไปปฏิบัติ คือการควบคุมทางการบริหาร (As an Administrative Control Process)

คนที่เกี่ยวข้องกับนโยบายทุกขั้นตอนและมักเล่นบทต่อต้านนโยบาย ได้แก่ เจ้าหน้าที่และระบบราชการ ซึ่งมักถูกกล่าวหาว่าเป็นต้นเหตุทำให้การนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นปัญหา และถูกกล่าวหาว่ามีอำนาจมากจนควบคุมไม่ได้ ปัญหาการควบคุมและความรับผิดชอบ ของระบบราชการจึงเป็นปัญหาสำคัญ สาเหตุที่เป็นปัญหานั้น แอนTHONY DOWNS (Anthony Downs, 1972) อธิบายว่าเป็นผลมาจากการชำรัว คือ เจ้าหน้าที่มีจุดมุ่งหมายต่างกัน และใช้ดุลพินิจ ในการถ่ายทอดคำสั่งจากบนลงล่าง ขณะที่บอกให้คนข้างล่างทำงาน คนระดับสูงเองก็ยังมี ความคิดไม่ชัดเจน นอกจากนี้การสรุหาและหล่อหลอมทางสังคมเป็นสาเหตุให้คนระดับล่างและ ระดับกลางมีลักษณะอนุรักษนิยมกว่าคนระดับสูง กรณีนี้อำนาจไม่ใช่แค่ว่า แต่ถูกทำลายจนหมด

อีกเหตุผลหนึ่งที่อำนวยร่วม ก็คือ คนระดับล่างมักมีอำนาจอิสระ ส่วนความล้มเหลวในการจัดการ ก็เป็นปัญหาการรั้วไหลทำงานองนี้ เช่น การเปลี่ยนแปลงองค์การ มักมีคนต่อต้านหรือคนที่ต้องการเปลี่ยนแปลงก็ใช้วิธีการที่ไม่ถูกจุนกระหั่งก็เกิดปัญหาทางลบ

5.4 กระบวนการนำนโยบายไปปฏิบัติ คือ การต่อรองระหว่างรัฐบาลกลางกับท้องถิ่น (As Intergovernmental Bargaining)

การนำนโยบายไปปฏิบัติมีหน่วยงานหลายระดับเข้ามามีส่วนร่วม ทั้งด้านการปฏิบัติและการใช้เงินช่วยเหลือ จากการศึกษาโครงการเมืองใหม่ของ เดอร์ธิก (Derthick, 1972, p. 46) พบว่า ปัญหาของรัฐบาลกลางสหรัฐอเมริกาที่เห็นชัดที่สุด คือ การไม่สามารถทำงานได้เต็มที่ เพราะตามระบบการแบ่งอำนาจของสหรัฐอเมริกานั้นรัฐบาลกลางสั่งห้องถิ่นไม่ได้ทำได้เพียงการจูงใจ เช่น ให้เงินช่วยเหลือ แต่ว่าห้องถิ่นจะรับหรือไม่ก็ได้ สำหรับโครงการเมืองใหม่ รัฐบาลไม่มีเครื่องมือนโยบายที่ดีพอ เพราะไม่รู้ว่าสิ่งใดจะอະໄຈจะต้องกับความต้องการของห้องถิ่น ขณะเดียวกันสิ่งที่จะจูงใจก็มีจำกัด และรัฐบาลก็ไม่สามารถให้ได้อย่างมีประสิทธิผล กล่าวคือ สิ่งใดที่รัฐบาลใช้ได้แก่ ราคายอดินที่ถูก แต่ไม่สามารถให้หลักประกันได้ว่าเมืองใหม่จะเป็นชุมชนที่ดีหรือไม่ เพราะที่ดินราคาถูกอาจจูงใจคนจนและคนด้อยอยู่ แต่ไม่สามารถจูงใจคนชั้นสูง เช่น นักการเมืองหรือผู้นำห้องถิ่น เมื่อ เดอร์ธิกสัมภาษณ์เจ้าหน้าที่ห้องถิ่น จึงได้คำตอบว่าอุปสรรคของนโยบายอยู่ที่รัฐบาลกลางไม่เข้าใจความต้องการของห้องถิ่น นอกจากนี้ เดอร์ธิกยังยอมรับว่ามีปัจจัยอื่นที่ทำให้นโยบายล้มเหลว เช่น คนจนไม่สามารถรวมตัวกันแสดงความต้องการได้ ขณะที่การคัดค้านของห้องถิ่นค่อนข้างเข้มแข็ง และปัญหาการประสานงานกับคนจำนวนมาก เช่น นักพัฒนาสถาบันการเงิน คณะกรรมการโรงเรียน ตลอดจนหน่วยงานหลายแห่งของรัฐบาลกลาง ที่ดูแลที่ดิน

5.5 การนำนโยบายไปปฏิบัติ คือ ระบบของเกม (As a System of Games)

ปัญหาการควบคุมเป็นหัวใจของปัญหาการนำนโยบายไปปฏิบัติ ในกระบวนการควบคุมมีการต่อรอง จูงใจ และวางแผนภายใต้เงื่อนไขที่ไม่แน่นอน การควบคุมต้องใช้กลยุทธ์และกลวิธี ซึ่งมีเกมอยู่ในนั้น การเบริญการนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นเกม ทำให้มองว่ามีผู้เล่นมีผลประโยชน์ กลยุทธ์ กลวิธี ทรัพยากรที่ใช้เล่นและกติกาการสื้อสารระหว่างกัน และผลที่เป็นไปได้ไม่แน่นอน อีกทั้งเห็นว่าใครอยากเล่น และใครไม่อยากเล่น เพราะอะไร ส่วนความหมายของระบบในที่นี้ คือ องค์ประกอบเชิงโครงสร้างที่เกี่ยวข้องกับตลอดกระบวนการ องค์ประกอบของการนำนโยบายไปปฏิบัติ คือ เกม จึงเป็นความลับพื้นฐานของสิ่งต่างๆ หลายชนิดที่เข้าใจยาก และไม่อาจ

อธินายระบบทั้งหมดได้ เว้นแต่จะกล่าวถึงองค์ประกอบใด คือ เกม ซึ่งมีความสัมพันธ์ต่อ กันอย่างหลวມๆ

สรุปได้ว่า นาร์เดช เห็นว่า นักวิชาการมองกระบวนการนโยบายไปปฏิบัติออกเป็น 6 ลักษณะ คือ 1) การเมืองที่กดดัน 2) การตกลงกันได้ของคนจำนวนมาก 3) การควบคุมทางการบริหาร 4) การต่อรองกันระหว่างรัฐบาลกลางกับห้องผู้อื่น 5) ความขัดข้องของการกระทำร่วมกันและ 6) เป็นเกม ในที่สุดของเรานั้น เข้าเน้นที่การนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นเกม โดยมองว่า การนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นการนำองค์ประกอบที่จำเป็นมาประกอบกันเป็นผลลัพธ์ของนโยบาย โดยมีเงื่อนไขระหว่างส่วนต่างๆ เป็นองค์ประกอบสำคัญ ซึ่งเป็นเกมที่ปฏิเสธที่จะให้หรือส่งมอบส่วนประกอบใดก็ได้ขึ้นหนึ่งในกระบวนการนำนโยบายไปปฏิบัติ

6. องค์การและผู้เกี่ยวข้องในการนำนโยบายไปปฏิบัติ

วรเดช จันทร์ (2551, หน้า 43-47) กล่าวว่า นโยบายส่วนใหญ่จะต้องอาศัยองค์กร หน่วยงาน หรือบุคคลในระดับต่างๆ ในการทำหน้าที่ดำเนินนโยบายเพื่อให้นโยบายนั้นสามารถบรรลุเป้าหมาย ผู้เกี่ยวข้องในการนำนโยบายของรัฐไปปฏิบัติตามาตรแปรอักษรเป็นลายฝ่าย ได้แก่ ฝ่ายการเมือง ระบบราชการ ข้าราชการ ผู้รับบริการ หรือผู้ได้รับประโยชน์จากนโยบาย ได้แก่

6.1 ฝ่ายการเมือง

ครอบคลุมถึงรัฐสภาและคณะรัฐมนตรี เป็นผู้มีความสำคัญในการกำหนด ขอบเขตในการนำนโยบายไปปฏิบัติของระบบราชการ การกำหนดขอบเขตอาจทำได้โดยการออกกฎหมาย นอกจากนี้ ฝ่ายการเมืองอาจเข้ามามีบทบาทเกี่ยวข้องในการพิจารณาปรับปรุงนโยบาย ซึ่งในประเด็นนี้ฝ่ายการเมืองจะเข้ามีปฏิสัมพันธ์กับทางหน่วยราชการทั้งโดยตรงและโดยอ้อม ในทางกลับกัน หน่วยราชการที่รับผิดชอบก็จะพยายามซึ่งให้เห็นว่าการปฏิบัติตามนโยบายนั้น เป็นไปด้วยความเรียบร้อย มีความสำเร็จเกิดขึ้นในระดับใดระดับหนึ่ง ทั้งนี้เพื่อแสดงให้ ความสนับสนุนในการดำเนินงานต่อไป จะเห็นว่าฝ่ายการเมืองมีส่วนสำคัญในการนำนโยบายไปปฏิบัติ เพื่อให้เกิดความสำเร็จ โดยหากนโยบายได้รับการสนับสนุนอย่างดีจากฝ่ายการเมือง แล้ว มักมีแนวโน้มที่จะประสบความสำเร็จมากกว่านโยบายที่ไม่ได้รับการสนับสนุน ทั้งนี้จะต้อง พิจารณาปัจจัยประกอบอื่นๆ ที่มีผลต่อความสำเร็จของการนำนโยบายไปปฏิบัติตัวอย่าง

6.2 หน่วยงานต่างๆ ของรัฐในระบบราชการ

ถือได้ว่าเป็นองค์กรที่สำคัญที่สุด ทั้งในกระบวนการของ การกำหนดนโยบาย และการนำนโยบายไปปฏิบัติ ในขั้นการกำหนดนโยบาย หน่วยงานของรัฐในระบบราชการ มีบทบาทในฐานะที่เป็นผู้กำหนดนโยบาย เพราะหน่วยงานของรัฐเป็นทั้งผู้เก็บรวม วิเคราะห์

และป้อนข้อมูลไปให้ฝ่ายการเมือง ในประเทศกำลังพัฒนาโดยทั่วไปโดยเฉพาะประเทศไทย หน่วยงานของรัฐในระบบราชการจะเป็นผู้ครอบงำระบบการเมืองอย่างเห็นได้ชัด เนื่องจาก ฝ่ายการเมืองไม่มีสมรรถนะเพียงพอในการหาข้อมูลหรือปฏิบัติงาน จึงมีความจำเป็นที่ต้องพึ่งหน่วยงานของรัฐ

6.3 ข้าราชการหรือเจ้าหน้าที่รัฐ

ผู้ปฏิบัติงานมีส่วนเกี่ยวข้องหรือส่งผลอย่างมากต่อความสำเร็จ หรือความล้มเหลวของการนำนโยบายไปปฏิบัติ ความเกี่ยวข้องของข้าราชการในการนำนโยบายไปปฏิบัติ อาจแบ่งได้เป็นหลายระดับ เช่น ในฐานะผู้บริหารระดับสูงของหน่วยงาน ในฐานะผู้บริหารโครงการ และในฐานะผู้ให้บริการตามโครงการ บุคคลเหล่านี้ต่างก็มีแรงจูงใจ (Incentives) เป้าหมาย (Goals) และค่านิยม (Values) ที่แตกต่างกัน ความแตกต่างเหล่านี้อาจจะเป็นที่มาของพฤติกรรมของแต่ละบุคคลที่แตกต่างกัน กล่าวโดยสรุปแล้วข้าราชการในระดับล่างเหล่านี้เป็นผู้ที่มีอิทธิพลต่อผลของการนำนโยบายไปปฏิบัติเป็นอย่างมาก การศึกษาการนำนโยบายไปปฏิบัติในระยะหลัง จึงได้หันมาเพิ่มความสนใจที่พฤติกรรมของข้าราชการระดับล่าง และปฏิสัมพันธ์ของข้าราชการ ดังกล่าวมากขึ้น

6.4 ผู้ได้รับผลกระทบโดยนาย

ได้แก่ ผู้รับบริการ (Clients) ผู้ได้รับประโยชน์ (Beneficiaries) หรือผู้เสียผลประโยชน์ ในที่นี้หมายรวมถึงทั้งแข็งของบุคคล (Individuals) กลุ่ม (Groups) หน่วยงานภาคเอกชน (Private Sector) และภาคหน่วยงานที่มิได้มุ่งหากำไร (Non-Profit Sector) ในกระบวนการของการนำนโยบายไปปฏิบัติ ผู้รับบริการหรือผู้ได้รับประโยชน์ในฐานที่เป็นบุคคล (หมายถึงประชาชนทั่วไปไม่ใช่ผู้มีอิทธิพลหรือบุคคลสำคัญ) จะเป็นผู้ที่ติดต่อกับข้าราชการในระดับล่างโดยตรง หากบุคคลดังกล่าวขาดการรวมตัวกันเป็นกลุ่ม บทบาทที่จะมีอิทธิพลในกระบวนการของการนำนโยบายไปปฏิบัติจะมีค่อนข้างน้อย และยากที่จะได้รับความสนใจจากฝ่ายการเมือง หรือระบบราชการ

7. ปัญหาและอุปสรรคในการนำนโยบายไปปฏิบัติ

Andrew Dunsire (1990, หน้า 15-27 ข้างลงใน มยรี อนุมานราชน, 2551, หน้า 479) อนิบายว่าความล้มเหลวจากการนำนโยบายไปปฏิบัติอาจเกิดจากเหตุผลดังนี้

7.1 การเลือกกลยุทธ์การนำนโยบายไปปฏิบัติที่ไม่เหมาะสม

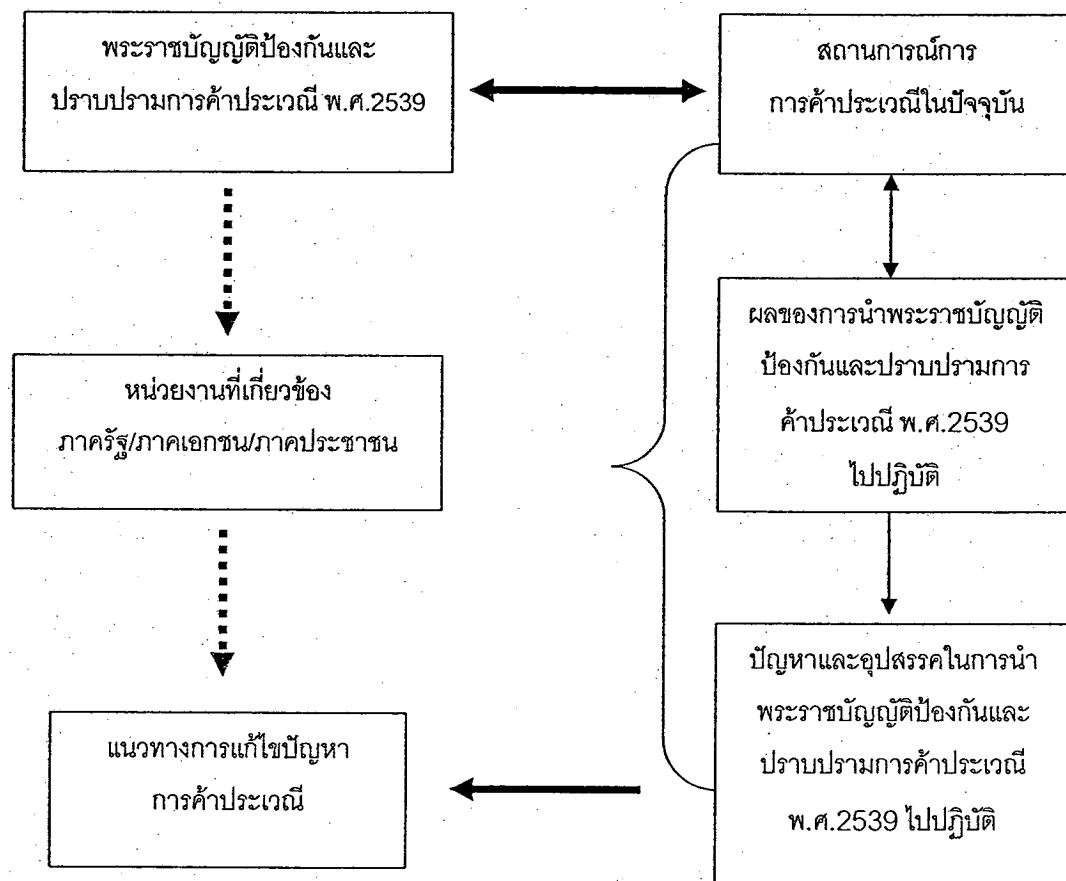
7.2 กลยุทธ์การนำนโยบายไปปฏิบัติเหมาะสม แต่การเลือกหน่วยปฏิบัติและกลไกในการปฏิบัติไม่เหมาะสม

**สรุปสาระสำคัญ ของพระราชบัญญัติป้องกันและปราบปรามการค้าประเวณี พ.ศ.2539
ได้ดังนี้**

1. มุ่งปรับปรามการค้าประเวณีและคุ้มครองบุคคลโดยเฉพาะเด็กและเยาวชนที่เข้ามาค้าประเวณี
2. ป้องกันไม่ให้ผู้กระทำการค้าประเวณีห่วงกลับไปประกอบอาชีพเดิมอีก
3. คุ้มครองและพัฒนาคุณภาพชีวิตของผู้กระทำการค้าประเวณี
4. กำหนดโทษ บิดา มาตรา หรือผู้ปกครองซึ่งรู้ หรือควรรู้ว่ามีการจัดหาผู้อยู่ในบุคคลเพื่อการค้าประเวณี
5. มุ่งเอาโทษแก่ผู้สนับสนุนการกระทำการค้าประเวณี เช่น กระทำการโฆษณาขักขวน หรือแนะนำตัวด้วยเอกสาร ลิงพิมพ์ หรือกระทำการให้แพร่หลายด้วยวิธีใดไปยังสาธารณะ
6. เพิ่มโทษผู้กระทำการค้าประเวณีซึ่งเป็นผู้จัดหา ล่อไป ขักพาไป หรือรับตัวซึ่งบุคคลเพื่อให้กระทำการค้าประเวณี ไม่ว่าจะยินยอมหรือไม่ยินยอมก็ตาม
7. มุ่งเอาโทษกับผู้เที่ยวโซโนเมเด็ก (อายุไม่เกิน 18 ปี) หรือผู้กระทำการค้าประเวณีให้ได้เพื่อสำเร็จความใคร่ผ่อน ให้ได้รับโทษมากขึ้น เพื่อลดปัญหามิให้มีการล่อลง หรือนำเด็กมาค้าประเวณี
8. กำหนดให้องค์กรเอกชนมีส่วนร่วมในการป้องกันและแก้ไขปัญหาการค้าประเวณี
9. ให้อำนาจแก่นักงานเจ้าหน้าที่เข้าไปสถานบริการเพื่อดูจารากกระทำการค้าประเวณี ในเวลากลางวันและกลางคืน และสามารถนำตัวผู้ถูกหลอกลง หรือบังคับให้ทำการค้าประเวณีซึ่งยินยอมให้นำตัวไปรับการคุ้มครองและพัฒนาอาชีพ

สรุปการกำหนดโทษบุคคลผู้กระทำการค้าประเวณี ที่เกี่ยวกับพระราชบัญญัติป้องกันและปราบปรามการค้าประเวณี พ.ศ.2539 โดยแยกประเภทของกลุ่มบุคคลที่กระทำการค้าประเวณี ดังภาพ 3

กรอบแนวคิดในการวิจัย



ภาพ 4 แสดงกรอบแนวคิดในการวิจัย