## Т 148631

การศึกษาเรื่องนี้ มีวัตถุประสงก์ดังนี้ 1) เพื่อศึกษาพฤติกรรมการบริโภก สินก้าในชีวิตประจำวันของนักแสดงในเขตกรุงเทพมหานกร 2) เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพล ต่อพฤติกรรมการบริโภกสินก้าในเขตกรุงเทพมหานกร 3) เพื่อศึกษาเป็นแนวทางในการแก้ไข ปรับเปลี่ยนพฤติกรรมการบริโภกในชีวิตประจำวันของนักแสดงในเขตกรุงเทพมหานกร สำหรับ การเก็บรวบรวมข้อมูล โดยใช้วิธีการแจกแบบสอบถามให้นักแสดงภาพยนตร์หรือละกรโทรทัศน์ และละกรเวที จำนวนกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาครั้งนี้รวมทั้งสิ้น 127 คน แล้วนำแบบสอบ ถามที่ได้มาวิเกราะห์ข้อมูลทางสลิติโดยใช้สลิติกวามลี่ ร้อยละ ก่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน t-test และ F-test เพื่อให้การทดสอบสมมติฐาน การวิเกราะห์ข้อมูลทางสลิติใช้โปรแกรมสำเร็จ รูป SPSS (Statistic Package for the Social Sciences)

ผลการศึกษา พบว่า ส่วนใหญ่กลุ่มตัวอย่างเป็นเพศหญิง มีอาขุอยู่ระหว่าง 27-38 ปี รายได้ส่วนตัวโดยเฉลี่ย 10,001-20,000 บาท โดยรายได้ของกรอบกรัวโดยเฉลี่ยต่อเดือน มาก กว่า 20,000 บาท ส่วนทางด้านสถานภาพการสมรสของบิดามารดา อยู่ร่วมกัน และบิดาประกอบ อาชีพ คือ ด้าขาย เป็นส่วนใหญ่ ส่วนมารดามีอาชีพ คือ แม่บ้าน ปัจจุบันพักอาศัยอยู่กับบิดา และมารดา เป็นส่วนใหญ่

สำหรับก่านิยมทางสังกม มีก่าเฉลี่ย 2.85 บทบาทของกรอบกรัว มีก่าเฉลี่ย 2.97 กวามสัมพันธ์ระหว่างเพื่อน มีก่าเฉลี่ย 2.92 และอิทธิพลของสื่อโฆษณา มีก่าเฉลี่ย 2.78 อยู่ใน ระคับมาก

ความกิดเห็นเกี่ยวกับพฤติกรรมการบริโภกของนักแสดง พบว่า มีก่าเฉลี่ยโดยรวม เท่ากับ 2.58 อยู่ในระดับมาก

ในส่วนของสินก้าภายในประเทศที่ดี กิดเป็นร้อยละ 83.50 เมื่อเปรียบเทียบกับสิน ก้าต่างประเทศที่ดี กิดเป็นร้อยละ 76.40 มีสัดส่วนใกล้เคียงกัน

การทดสอบทางสถิติ พบว่า สำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 เป็นการปฏิเสธข้อสมมติ ฐาน ในส่วนทางด้านอิทธิพลของสื่อโฆษณา และอาชีพของมารดาที่แตกต่างกันมีพฤติกรรมการ บริโภกแตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 เป็นไปตามข้อสมมติฐาน

## ข้อเสนอแนะ

จากผลการศึกษาสามารถสรุป ได้ดังนี้

 มารคา กวรเป็นแบบอย่างในการบริโภกสินก้าภายในประเทศ เพื่อเป็นการปลูกฝัง ก่านิยมหรือถ่ายทอดแนวกวามกิดต่าง ๆ ที่เหมาะสมแก่บุตรหลานของตนต่อการเลือกซื้อสินก้า และบริโภกสินก้า เนื่องจากป้องกันการใช้ง่ายฟุ่มเพื่อย และมิให้เงินไหลออกประเทศ

 2. สื่อมวลชนต่าง ๆ กวรให้การสนับสนุนสินก้าภายในประเทศในรูปแบบการ เสนอ ผลิตภัณฑ์สินก้าของไทย โดยให้สื่อต่าง ๆ เป็นศูนย์กลางในการเชื่อมโยงระหว่างประชาชน กับ สื่อในการรณรงก์ใช้สินก้าไทย

## TE 148631

The objectives of this study are divided into 3 folds as follows; 1) to analyze the consumption behavior on daily commodities of actors and actresses in Bangkok areas, 2) to study the influential factors determining consumption behavior on daily commodities and 3) to study the way to change consumption behavior of actors and actresses in Bangkok area. Data used in this study is collected through questionnaires distributed to samples, movie and theater actors and actresses living in Bangkok, in which 127 samples were collected. By using the computer package program SPSS, statistical tools such as frequency, percentage, mean, and standard deviation, as well as inference statistics namely t-test and F-test are employed to analyze the data.

The study found that in personal information of samples, most of them are female with ages between 27-38 years. An average personal income is between 10,001-20,000 baht a month, whereas the family's income is 20,000 baht per month. Samples' parents are living together, as the father's occupation is mainly in commerce while mothers are found to be housewife. Most samples are living with their parents.

An overall score of consumption behavior of actors and actresses in Bangkok is 2.58 lying in high level. Considering into each influencing factors, it is found that average scores of social value, role of family, friendship, and influence of advertisement on consumption behavior of are 2.85, 2.97, 2.92 and 2.78 respectively which are considered to be in the high level.

The results of hypotheses test reveal that the differences of influence of advertisement and the mother's occupation do have an effect on consumption behavior of the actors and actresses with very convincing statistical results.

Suggestions:

1. Mothers should be the role model for their children in consuming domestic products and developing their attitudes in favor for domestic products to foreign luxury commodities. Moreover, this could help them from not being luxurious, and in large this could help the trade balance of the country as well.

2. Mass Media should support Thai products by promoting them to the public and also linking efforts from various parts to set up the campaign for the use of Thai products.