

## บทที่ 4

### ความลักษณะในการปฏิบัติของการควบคุมเกณฑ์ครรภ์ให้เป็นแรงงาน ในสายพานการผลิตของอุตสาหกรรมเกณฑ์-อาหาร

เมื่อพิจารณาการปฎิบัติการฝรั่งพันธุ์โรงงานของเกณฑ์ครรภ์บ้านกลางพัฒนาพบว่ามีลักษณะการผลิตที่สำคัญ 2 ประการ ได้แก่ (1) การปฎิบัติการฝรั่งแบบอิสระคือเกณฑ์ครรภ์ลงทุนปฎิบัติการฝรั่งด้วยตนเอง เมื่อได้ผลผลิตแล้วจะขายให้บริษัทอุตสาหกรรมเกณฑ์-อาหารผ่านโบรกเกอร์ และ (2) การปฎิบัติการฝรั่งแบบพันธุ์สัญญา คือเกณฑ์ครรภ์จะรับหัวพันธุ์จากโบรกเกอร์หรือบริษัทมาทำการเพาะปลูก โดยอาจจะทำสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรหรือไม่มีการทำสัญญาไว้ได้ตามแต่บริษัท หรือโบรกเกอร์กับเกณฑ์ครรภ์จะคล่องกัน เมื่อได้ผลผลิตแล้วเกณฑ์ครรภ์ต้องขายผลผลิตให้บริษัท เดินน้ำน้ำเงินเกณฑ์ครรภ์ผู้ปฎิบัติการฝรั่งในชุมชนบ้านกลางพัฒนาเดbmีประสบการณ์ปฎิบัติการฝรั่งแบบพันธุ์สัญญามาแล้วແணทุกครอบครัว แต่ในปัจจุบันส่วนใหญ่จะเลือกปฎิบัติการฝรั่งแบบอิสระ โดยการเก็บหัวพันธุ์มันฝรั่ง(หรือซื้อจากเกณฑ์ครรภ์รายอื่น)ไว้ทำการเพาะปลูกเอง อย่างไรก็ตามใช่ว่าการผลิตมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาจะหมดความหมายลงไปโดยสิ้นเชิง เนื่องจากบริษัทพยายามหาข้อมูลวิธีการส่งเสริมให้เกณฑ์ครรภ์กลับมาการปฎิบัติการฝรั่งแบบพันธุ์สัญญามากขึ้น เพราะจะทำให้บริษัทสามารถจัดหาราคาต่ำดูดบันฝรั่งได้ตามปริมาณและคุณภาพที่ต้องการและให้เหมาะสมสอดคล้องกับการผลิตและการตลาดมันฝรั่งทุกดรอปได้

เมื่อเกณฑ์ครรภ์ส่วนใหญ่เลือกที่จะปฎิบัติการฝรั่งแบบอิสระ ทำให้บริษัทระหนักรว่าหากเลือกใช้การเกณฑ์ครรภ์พันธุ์สัญญาที่เป็นทางการสำหรับควบคุมการผลิตของเกณฑ์ครรภ์เพียงอย่างเดียว อาจทำให้บริษัทไม่สามารถจัดหาราคาต่ำดูดบันฝรั่ง ได้เพียงพอ กับความต้องการในสายพานการผลิต บริษัทจึงได้สร้างยุทธวิธีและการปฏิบัติการในการควบคุมการผลิตของเกณฑ์ครรภ์ขึ้นมาให้เหมาะสม กับบริบทและเงื่อนไขของท้องถิ่น โดยมีเป้าหมายเพื่อควบคุมให้เกณฑ์ครรภ์ผลิตมันฝรั่งให้ได้ในปริมาณและคุณภาพตามที่บริษัทต้องการ จากการศึกษาพบว่า บริษัทใช้ยุทธวิธีและการปฏิบัติการที่สำคัญ 3 ประการในการควบคุมการผลิตของเกณฑ์ครรภ์ คือ หนึ่ง การการสร้างและนิยามให้เกณฑ์ครรภ์พันธุ์สัญญาให้เป็นกลไกเชิงสถาบันที่นำเข้ามา สอง การใช้ความสัมพันธ์ทางสังคมที่มีอยู่ในท้องถิ่นมาช่วยในการกำกับควบคุมเกณฑ์ครรภ์ โดยควบคุมผ่านผู้กระทำการในท้องถิ่น และสาม การสร้างและควบคุมคุณภาพมันฝรั่ง เช่นเดียวกับการควบคุมสินค้าอุตสาหกรรมเพื่อให้เกณฑ์ครรภ์ที่ทำการผลิตในไร่นาเอ้าใจใส่ดูแลผลผลิตอย่างมีประสิทธิภาพ

อย่างไรก็ตาม แม้ว่าบริษัทจะพยายามควบคุมเกณฑ์กรออย่างไรก็ตาม จากการศึกษาพบว่าในการควบคุมนั้นยังมีความลักษณะบางประการ ที่ทำให้บริษัทไม่สามารถควบคุมให้เกณฑ์กรากลายเป็นแรงงานในสายพานผลิตได้อย่างเบ็ดเสร็จ เนื่องระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารถูกนิยามว่าเป็นภาคการผลิตสมัยใหม่ที่จะสร้างความมั่งคั่นเศรษฐกิจแก่เกษตรกร โดยเฉพาะหากเกษตรกรทำการผลิตวัตถุคุณภาพให้อุตสาหกรรมเกษตร-อาหารในระบบเกษตรพันธสัญญา แต่ในทางปฏิบัติการผลิตมันฝรั่งในระบบนี้ก่อให้เกิดความเสี่ยงหลายประการแก่เกษตรกร เช่น ความเสี่ยงทางการผลิตและความเสี่ยงต่อการดำเนินชีพ

การศึกษาในบทนี้เป็นการอธิบายความซับซ้อนของอำนาจในการทำให้เกษตรกลายเป็นแรงงานผลิตวัตถุคุณภาพทางการเกษตรให้บริษัท โดยการวิเคราะห์ว่าอำนาจทำงานหรือมีการปฏิบัติการอย่างไรจึงสามารถควบคุมให้เกษตรกรยินยอมทำการผลิตวัตถุคุณภาพให้ระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร ตลอดจนอธิบายถึงความลักษณะของอำนาจที่มีผลต่อการเกิดความเสี่ยงในการดำเนินชีพของเกษตรกร การนำเสนอแบบอย่างเป็น 4 ประเด็น ได้แก่ (1) เกษตรพันธสัญญาในฐานะกลไกเชิงสถานบัน្តในการควบคุมเกษตรกร เพื่อแสดงให้เห็นว่าระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารใช้กลไกเชิงสถานบัน្តลักษณะใดในการกำกับควบคุมเกษตรกร (2) การควบคุมเกษตรกรด้วยความสัมพันธ์ทางสังคม เพื่ออธิบายให้เห็นว่าการจัดการแรงงานในระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร มีการสร้างความสัมพันธ์อย่างเข้มข้นและปรับไปตามบริบทแต่ละท้องถิ่นอย่างไร (3) การสร้างและความคุ้มครองในระบบควบคุมคุณภาพในฐานะปฏิบัติการของการควบคุมแรงงาน เพื่อแสดงให้เห็นถึงการปฏิบัติของอำนาจในการควบคุมแรงงานเกษตรกรที่กระทำผ่านเทคโนโลยีการค่าฯ ในระบบควบคุมคุณภาพวัตถุคุณภาพของอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร และ (4) ความขัดกันของการเกษตรพันธสัญญาและความเสี่ยงในการดำเนินชีพของเกษตรกร เพื่อแสดงให้เห็นความลักษณะของอำนาจผ่านการมุ่งมองเรื่องความเสี่ยงที่เกิดขึ้นในการผลิตและการดำเนินชีพของเกษตรกร

#### 4.1 เกษตรพันธสัญญาในฐานะกลไกเชิงสถานบัน្តในการควบคุมเกษตรกร

อุตสาหกรรมมันฝรั่งท่องเทือนเป็นส่วนหนึ่งของระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร ซึ่งถือได้ว่าภาคการผลิตสมัยใหม่ของประเทศไทย ที่ช่วยให้การผลิตในภาคการเกษตรมีมูลเพิ่มสูงขึ้น อุตสาหกรรมมันฝรั่งท่องเทือนเติบโตและขยายตัวอย่างมากนับตั้งแต่ปี 2538 เมื่อบริษัทฟรีโอดเดอร์ได้เข้ามาตั้งโรงงานในจังหวัดลำพูน บริษัทมีนโยบายใช้ประเทศไทยเป็นฐานการผลิตระดับภูมิภาค เอเชียแปซิฟิก การเกิดขึ้นของอุตสาหกรรมมันฝรั่งท่องเทือนส่งผลให้มีการขยายตัวของการปลูกมันฝรั่งอย่างกว้างขวางในเขตภาคเหนือตอนบน ทั้งที่ก่อนหน้านี้มีการปลูกมันฝรั่งจำกัดอยู่เพียงไม่กี่อำเภอในจังหวัดเชียงใหม่ การเพิ่มพื้นที่เพาะปลูกมันฝรั่งของเกษตรกรมากขึ้นนี้ เป็นเพราะระบบอุตสาหกรรมมันฝรั่งท่องเทือนทำให้เกิดตลาดมันฝรั่งพันธุ์เพื่อการแปรรูปขึ้น ทั้งยังมี

โรงงานอุตสาหกรรมมันฝรั่งทอดกรอบสมัยใหม่เข้ามาตั้งอยู่ในท้องถิ่นภาคเหนือ และมีการส่งเสริมให้เกษตรกรปลูกมันฝรั่งเพื่อป้อนโรงงาน โดยใช้ระบบเกษตรพันธุ์สัญญา โดยที่บริษัทช่วยจัดหาปัจจัยการผลิตให้เกษตรกร พร้อมทั้งประกันราคาซื้อมันฝรั่งอย่างแน่นอน พร้อมกันนี้บริษัทยังมีเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการปลูกมันฝรั่งที่พร้อมจะไปให้คำแนะนำทางวิชาการเกี่ยวกับการปลูกมันฝรั่งแก่เกษตรกรถึงบ้าน ขณะที่บริษัทริโอลายได้สร้างความเชื่อถือด้านการตลาดแก่เกษตรกร ด้วยการแสดงให้เห็นว่าบริษัทมีผลิตภัณฑ์มันฝรั่งทอดกรอบยี่ห้อ “เลย์” ที่ขายทั่วไปทั้งในตลาดระดับบน เช่น ห้างสรรพสินค้านานาชาติใหญ่ และตลาดระดับล่าง เช่น ตามร้านขายของเบ็ดเตล็ดในหมู่บ้าน นอกจากนี้บริษัทได้ใช้เครื่องจักรที่คุณภาพสูงเปอร์สตาร์ที่คุณไทยรู้จักดี มาเป็นผู้นำเสนอสินค้าในโฆษณาทางโทรทัศน์ ที่เกษตรสามารถรับชมได้ถึงที่บ้าน กระบวนการเหล่านี้ทำให้เกษตรกรร่วมรับรู้ว่า การปลูกมันฝรั่งเป็นภาคการผลิตสมัยใหม่ที่เกิดขึ้นจริง มีตลาดรับซื้อแน่นอน และจะสร้างโอกาสค้าขายรุก起 แก่เกษตรกรอย่างแน่นอน

ระบบอุตสาหกรรมมันฝรั่งทอดกรอบที่เกิดขึ้นในประเทศไทยจึงมีได้ทำเพียงแค่การมาตั้งโรงงานรับซื้อมันฝรั่งเพื่อการแปรรูปเท่านั้น แต่ยังมีการสร้างความหมายของความเป็นภาคอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารสมัยใหม่ คือ มีโรงงานทันสมัยที่ผลิตสินค้าได้มาตรฐาน มีการแปรรูปผลิตเพื่อเพิ่มน้ำหนัก มีการประกันราคามันฝรั่งและมีตลาดรับซื้อผลผลิตอย่างแน่นอน นั่นคือ มีความเป็นเหตุเป็นผลเชิงเศรษฐกิจ สามารถคาดการณ์และคิดคำนวณถึงผลตอบแทนได้อย่างชัดเจน การสร้างความหมายนี้เป็นการสร้างภาพตัวแทนระบบอุตสาหกรรมมันฝรั่งทอดกรอบสมัยใหม่ที่ทำให้เกษตรสามารถมองเห็นและเข้าใจได้ ซึ่งจะมีผลต่อการตัดสินใจของเกษตรกรในการเข้าไปทำการผลิตมันฝรั่งในฐานะวัตถุคุณภาพเพื่อป้อนสายพานการผลิตของบริษัท

ลุงบุญศรี เกษตรกรหัวก้าวหน้าเล่าว่า “ตัดสินใจทำการปลูกมันฝรั่งเพื่อส่งให้บริษัท เพราะคิดว่า อายุโรงเรือน ตลาดรับซื้อมันฝรั่งพันธุ์โรงงานก็ไม่มีทางตัน เพราะบริษัทมีการลงทุนสร้างโรงงานขนาดใหญ่หลายร้อยล้านบาท มีตลาดขายผลิตภัณฑ์แน่นอน ข้างในเสียบบริษัทคงไม่ยอมขาดทุน ถึงขั้นปิดกิจการไป การปลูกมันฝรั่งคงไปได้อีกไกล เพราะผลผลิตในประเทศไทยซึ่งไม่เพียงพอ กับความต้องการของบริษัท”

ขณะที่นโยบายของรัฐบาลก้มงลงเน้นสนับสนุนการพัฒนาอุตสาหกรรมไปสู่ภาคชนบทอย่างเต็มที่ ทั้งการส่งเสริมให้มีการตั้งนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือที่ลำพูน การส่งเสริมให้มีการตั้งโรงงานอุตสาหกรรมแปรรูปสินค้าเกษตรในเขตอำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่ ทำให้ภาคภูมิภาคของอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารในชนบทชัดเจนยิ่งขึ้น ทั้งภา平原งานอุตสาหกรรมสมัยใหม่ที่ดึงตระหง่านกลางห้องทุ่งริมถนน ภาคคนในท้องถิ่นแต่งชุดเครื่องแบบคนงานไปทำงานประจำและมีเงินเดือน ขณะที่หน่วยงานรัฐบาล เช่น สำนักงานเกษตรอาเภอสันทรายก็เข้ามามีบทบาทในการ

ส่งเสริมให้เกษตรกรปลูกมันฝรั่งพันธุ์เพื่อการแปรรูปในโรงงานอุตสาหกรรม ตามแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติดิบบ์ที่ 6 ที่เน้นการปรับเปลี่ยนโครงสร้างทางการผลิตทางการเกษตรไปสู่ระบบเกษตรพันธุ์สัญญา เพื่อเชื่อมโยงภาคการเกษตรเข้ากับภาคอุตสาหกรรม และสร้างความร่วมมือทางการผลิตระหว่างภาครัฐ ภาคเอกชน และเกษตรกร เพื่อช่วยเหลือเกษตรกร

การส่งเสริมการปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาในชุมชนแม่แฟกใหม่เกิดขึ้นจากการที่รัฐและบริษัทสร้างภาพว่าอุตสาหกรรมมันฝรั่งท่องเทือนจะเข้ามาช่วยเหลือเกษตรกรปลูกมันฝรั่ง ที่ประสบปัญหาราคามันฝรั่งตกต่ำ และสร้างภาพลักษณ์ว่ามาช่วยเสริมสร้างความเข้มแข็งแก่องค์กรชุมชน โดยบริษัทเข้ามาทำสัญญากับกลุ่มเกษตรกรต่างๆ ในตำบล และมีการแบ่งเปอร์เซ็นต์รายได้จากการขายมันฝรั่งให้กับกลุ่มเกษตรกร เพื่อนำไปใช้ในการจัดหาปัจจัยการผลิตแก่เกษตร ทั้งที่การดำเนินการดังกล่าวก็เป็นการสร้างผลประโยชน์ด้านการหาราคาดูดีป้อนโรงงานและเป็นการลดขั้นตอนในการบริการจัดการของบริษัท การเกษตรพันธุ์สัญญาจึงเกิดขึ้นมาจากการผลิตช้า อุดมการณ์การช่วยเหลือชานาและ การเสริมสร้างชุมชนเข้มแข็งของรัฐบาล แต่ทำให้เกษตรกรต้องมีพันธะทางการผลิตและการตลาดกับบริษัท และสร้างกำไรแก่บริษัทในที่สุด

การเกิดขึ้นของการปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาสะท้อนให้เห็นว่าทุกกระบวนการพัฒนาของรัฐและทุน ที่จะปรับเปลี่ยนการผลิตในภาคเกษตร ให้ไปสู่ความทันสมัยแบบอุตสาหกรรมมากขึ้น คือ เน้นการผลิตอย่างมีประสิทธิภาพใช้ปัจจัยการผลิตอย่างเข้มข้น ใช้เครื่องจักรกลทางการเกษตรเพื่อให้ทำงานได้เร็วขึ้น มีการควบคุมคุณภาพสินค้าการเกษตร มีการประกันราคารับซื้อผลผลิตที่แน่นอนเพื่อให้เกษตรกรเกิดความมั่นใจด้านการตลาด และมีการทำสัญญาอย่างเป็นทางการเพื่อเป็นอำนาจบังคับว่าเกษตรกรและบริษัทจะดำเนินการตามสัญญาที่ตกลงกัน ในขั้นตอนของการปฏิบัติเพื่อให้เกิดระบบเกษตรพันธุ์สัญญาอย่างเป็นทางการ จะมีหน่วยงานรัฐเข้ามารับผิดชอบ ภาระในการคุ้มครองและประสานงานให้ทั้งเกษตรกรและบริษัทดำเนินการตามสัญญา การเกษตรพันธุ์สัญญาถูกสร้างขึ้นให้เป็นกลไกเชิงสถาบันที่ประกอบด้วยทั้ง ผู้เชี่ยวชาญ ได้แก่ เจ้าหน้าที่วิชาการ เกษตร ตลาดประกันราคา ได้แก่ บริษัทอุตสาหกรรมมันฝรั่งท่องเทือน ระเบียนการดำเนินการและเอกสารสัญญาอย่างเป็นทางการที่คุณนำเรื่องถือ ซึ่งผิดกับการปลูกพืชโดยทั่วไปของเกษตรกร เช่น การปลูกข้าว ถั่วเหลือง หรือ แม้แต่ยาสูบที่ชาวบ้านเคยปลูกกันมาก่อน ที่ไม่ได้มีระบบนระเบียนในการบริหารจัดการและการกำกับควบคุมอย่างชัดเจน จากการศึกษาพบว่า การปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญามีกลไกการกำกับควบคุมที่สำคัญ 2 ลักษณะ คือ การปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาอย่างเป็นทางการ และการปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาทั่วไป

การปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาอย่างเป็นทางการ เป็นระบบความสัมพันธ์ที่มีการกำกับควบคุมอย่างชัดเจนและมีการกำกับควบคุมเกษตรกรที่สำคัญ 3 ประการคือ หนึ่ง การกำกับควบคุมด้วยสัญญาข้อตกลงอย่างเป็นทางการ โดยเกษตรกรต้องทำสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษร มี

การลงนามในหนังสือสัญญาระหว่างเกย์ตระกับพนักงานฝ่ายส่งเสริมของบริษัท โดยทั่วไปแล้ว ในสัญญาจะระบุว่าบริษัทจะจัดทำหัวพันธุ์มันฝรั่งให้แก่เกย์ตระกับเป็นหลัก ส่วนปัจจัยการผลิต คือ ปุ๋ยเคมี แล้วแต่ว่าเกย์ตระกับจะขอรับสินเชื่อจากบริษัทหรือไม่ก็ได้ และเมื่อเกย์ตระกับเก็บเกี่ยวแล้ว ต้องรวบรวมผลผลิตส่งให้บริษัท โดยบริษัทจะมีรับซื้อมันฝรั่งที่ผ่านการคัดเกรดในราคายังคงนอนจากนี้ในสัญญาจะมีการระบุความผิดทางแพ่งหากเกย์ตระกับละเมิดสัญญา เช่น เอาหัวพันธุ์มันฝรั่งไปให้คนอื่น โดยไม่ได้รับอนุญาต หรือการลักลอบขายผลผลิตให้คนอื่น แต่ไม่มีการระบุความผิดในการผิดปริษัทละเมิดสัญญา อย่างไรก็ตาม จากศึกษาพบว่า เมื่อเกย์ตระกับละเมิดไม่ท้าทายข้อตกลงที่ระบุไว้ในสัญญา เช่น มีการลักลอบนำผลผลิตบางส่วนไปขายในตลาดทั่วไปที่ราคาสูงกว่า แต่บริษัทก็ไม่ได้มีการฟ้องร้องเอาผิดกับเกย์ตระกับอย่างจริงจัง มีเพียงการตัดสิทธิ์ในการรับหัวพันธุ์มันฝรั่งจากบริษัทในการเพาะปลูกถัดไปเท่านั้น

ในทางปฏิบัติ บริษัทมักจะส่งเสริมการทำเกย์ตระพันธ์สัญญาอย่างเป็นทางการกับกลุ่มเกย์ตระกับที่มีการจดทะเบียนเป็นนิติบุคคล เช่น สากรพ์ผู้ปลูกมันฝรั่งเชียงใหม่ การส่งเสริมผ่านกลุ่มเกย์ตระกับที่หน่วยงานรัฐจัดตั้งขึ้นและการส่งเสริมกับเกย์ตระกับรายใหญ่ที่มีที่ดินดีนในใหญ่พอสมควร บริษัทจะไม่ค่อยทำสัญญากับเกย์ตระกับรายย่อยที่มีที่ดินขนาดเล็กเท่าไอน้ำ โดยเฉพาะในภาคเหนือตอนบนเกย์ตระกับส่วนใหญ่มีพื้นที่ดีดีของขนาดเล็ก ทำให้ต้นทุนทางธุกรรมเพิ่มขึ้น ในการทำสัญญากับเกย์ตระกับรายย่อย บริษัทจะทำผ่านตัวแทนประจำหมู่บ้านหรือ โบรอกเกอร์ (บัณฑูรย์ วาฤทธิ์ และนาตยา คำอ่ำไฟ, 2546: 130) ความคิดในการจัดการที่บีบีท์ไม่เน้นการส่งเสริมเกย์ตระพันธ์สัญญาโดยตรงกับเกย์ตระกับรายย่อยที่มีที่ดินน้อยสะสมท่อนในข้อเขียนของ วิทวัส รุ่งเรืองผล (2553)

“ผู้บริหารของบริษัท พีโตรเลียม ที่มาส่งเสริมให้เกย์ตระกับปลูกมันฝรั่งปีอง โรงงานของบริษัทที่ตั้งอยู่ทางภาคเหนือ ทางบริษัทเล่าให้ฟังถึงปัญหาที่ว่า หากต้องการใช้ที่ดิน 3,000 ไร่ ในพื้นที่เดียวกันเพื่อส่งเสริมให้เกย์ตระกับปลูกมันฝรั่งพันธุ์ที่บริษัทจัดหา มาให้ โดยต้องลงมันฝรั่งในเวลาไล่เดี่ยกัน และเก็บเกี่ยวในเวลาใกล้เคียงกันเพื่อ ความสะดวกในการบริหารจัดการทั้งในด้านการนำเครื่องจักรมาช่วยเก็บเกี่ยวและ การควบคุมคุณภาพ เขาต้องติดต่อกับเกย์ตระกับเป็นร้อยๆ ครอบครัว ขณะที่ในอเมริกา ด้วยพื้นที่พอๆ กัน เขายังต้องจ้างแรงงานที่ดินแต่ 10 กว่าครอบครัว ทำให้ต้นทุนการบริหารจัดการแตกต่างกันมาก”

ประการที่สอง การกำกับควบคุมพันธุ์มันฝรั่ง หรือ อาจจะเรียกว่าการควบคุมวัตถุทางการผลิต (Material Production) บริษัทเป็นผู้ครอบครองและควบคุมหัวพันธุ์มันฝรั่งอย่างเป็นทางการ ทั้งนี้เนื่องจากบริษัทได้สิทธิ์ในโควตาการนำเข้าหัวพันธุ์จากรัฐบาล ทั้งนี้ การกำกับควบคุม

การนำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งพันธุ์โรงงานที่ซับซ้อนและเกี่ยวข้องกับหน่วยงานรัฐและเอกชนหลายองค์กร ในขั้นตอนของการนำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งนั้น บริษัทเป็นผู้ได้รับอนุญาตให้นำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งสำหรับการแปรรูป และต้องทราบรายชื่อเกษตรกรที่จะทำเกษตรพันธุ์สัญญาเพื่อปลูกมันฝรั่ง กับบริษัท ประมาณการพื้นที่เพาะปลูกมันฝรั่งในปีนั้นและเสนอปริมาณหัวพันธุ์มันฝรั่งที่บริษัทต้องการนำเข้า เพื่อยืนต่อสำนักงานเกษตรจังหวัด ให้รับรองพื้นที่เพาะปลูกและทะเบียนรายชื่อเกษตรกร ก่อนที่บริษัทจะทำเรื่องเสนอต่อไปยังสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร เลขาธิการสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตรจะนำคำร้องของบริษัทเข้าสู่การประชุมของคณะกรรมการจัดการการผลิต และการตลาดกระเทียม หอมแดง หอมหัวใหญ่และมันฝรั่ง เป็นผู้พิจารณาให้ความเห็นชอบและกำหนดปริมาณการนำเข้าในโควตา และแจ้งเรื่องไปยังกรมการค้าต่างประเทศให้ประกาศการนำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งและแจ้งให้บริษัททราบ บริษัทที่ได้รับโควตาจะทำการติดต่อหัวพันธุ์กับบริษัทขายหัวพันธุ์ในต่างประเทศ เมื่อนำหัวพันธุ์มันฝรั่งเข้าประเทศไทย กรมศุลกากรจะเป็นผู้ตรวจสอบหลักฐานการนำเข้า ขณะที่กรมวิชาการเกษตรจะทำหน้าที่ตรวจสอบหัวพันธุ์ตาม พ.ร.บ.กักพืช 2507 เมื่อผ่านการตรวจสอบของกรมวิชาการเกษตรแล้ว ผู้นำเข้าหัวพันธุ์คือบริษัทจะนำหัวพันธุ์ไปให้เกษตรกรตามโควตาต่อไป ปัจจุบัน ราคาหัวพันธุ์มันฝรั่งจากต่างประเทศที่บริษัทส่งเสริมให้เกษตรกรโกลอกรัมละ 35 บาท นับว่าราคาสูงมาก เมื่อเปรียบเทียบกับราคากับบริษัทซึ่งมันฝรั่งจากเกษตรกรคือ ราคากิโลกรัมละ 10.50 บาท

อย่างไรก็ตาม การนำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งจากต่างประเทศมีขั้นตอนยุ่งยาก จนทำให้บางครั้ง บริษัทส่งมอบหัวพันธุ์มันฝรั่งแก่เกษตรกรล่าช้ากว่าคุณภาพผลิต บางครั้งการขนส่งและการคุ้มครองหัวพันธุ์ไม่ดีพอทำให้หัวพันธุ์เสียหาย ซึ่งส่งผลเสียต่อการเพาะปลูกของเกษตรกร รัฐบาลและบริษัทจึงพยายามหาทางผลิตหัวพันธุ์มันฝรั่งในประเทศไทยเพื่อทดแทนการนำเข้า โดยหน่วยงานด้านการวิจัยทางการเกษตรของรัฐเป็นผู้ดำเนินการ แต่ก็ไม่ได้ผลเป็นที่น่าพอใจนัก ในที่สุดบริษัทได้ส่งเสริมให้เกษตรกรผู้เชี่ยวชาญด้านการปลูกมันฝรั่งของประเทศไทย คือ ลุงบุญศรี เป็นผู้วิจัยและทดลองผลิตหัวพันธุ์มันฝรั่งให้บริษัทในระบบเกษตรพันธุ์สัญญา ผลปรากฏว่าหัวพันธุ์ที่ผลิตได้ตรงตามมาตรฐานและได้รับการรับรองจากสถาบันวิจัยพันธุ์มันฝรั่งระหว่างประเทศ ปัจจุบัน บริษัทได้ใช้หัวพันธุ์มันฝรั่งที่ผลิตในประเทศไทยส่งเสริมให้เกษตรกรเพาะปลูกในราคากิโลกรัมละ 25 บาท แต่การผลิตหัวพันธุ์มันฝรั่งในประเทศไทยยังไม่เพียงพอกับความต้องการของบริษัทที่จะใช้ส่งเสริมแก่เกษตรกร ส่วนใหญ่หัวพันธุ์มันฝรั่งที่ใช้ในการเพาะปลูกเป็นหัวพันธุ์นำเข้าจากต่างประเทศ

แม้ว่าข้อกำหนดด้านการนำเข้ามันฝรั่งและหัวพันธุ์มันฝรั่งจะเป็นมาตรการในการป้องกันโรคภัยในประเทศของรัฐบาล ช่วยควบคุมผลผลิตมันฝรั่งในประเทศไม่ให้ลักลอบ และพยายามให้มีการผลิตให้เพียงพอกับตลาดมันฝรั่งท้องถิ่นเป็นหลัก ซึ่งจะช่วยพยุงราคามันฝรั่ง

ไม่ให้ตกต่า อย่างไรก็ตาม การควบคุมการนำเข้ามันฝรั่งพันธุ์โรงงานโดยการกำหนดให้เฉพาะบริษัทเป็นผู้นำเข้าเพียงประเภทเดียว ก็ถูกยกเป็นเงื่อนไขให้เกณฑ์ต้องเข้าไปอยู่ในระบบเกษตรพันธุ์สัญญา กับบริษัท กล่าวคือ ถ้าเกษตรกรไม่เข้าไปทำสัญญา กับบริษัท ก็จะไม่มีสิทธิ์ในการได้หัวพันธุ์มันฝรั่ง ไปทำการเพาะปลูก และเมื่อไปรับหัวพันธุ์จากบริษัท ก็ถูกยกเป็นข้อผูกมัดให้เกษตรกรต้องขายผลผลิตให้บริษัทในราคายังคง ซึ่งนักจะต่ำกว่าราคาในตลาดทั่วไป นั่นคือ บริษัทอาศัยความได้เปรียบจากข้อกำหนดของรัฐ ในเรื่องการนำเข้าหัวพันธุ์มานำเสนอในกระบวนการคุนให้เกษตรกรเข้าสู่ระบบเกษตรพันธุ์สัญญานั่นเอง

ประการที่สาม การกำกับควบคุมตลาด คือ บริษัทอุดสาหกรรมมันฝรั่งทodicrom เป็นผู้ครอบครองตลาดรับซื้อมันฝรั่งทั้งหมดในประเทศไทย ทำให้บริษัทสามารถกำหนดราคารับซื้อมันฝรั่ง พันธุ์โรงงาน ได้ตามที่บริษัทด้องการได้ บริษัทจึงกำหนดราคารับซื้อมันฝรั่งในระบบเกษตรพันธุ์สัญญา ราคาต่ำกว่าราคาในตลาดทั่วไป โดยให้เหตุผลว่าบริษัทดองมีดันทุนธุรกรรมและดันทุนในการดำเนินการทำสัญญา กับเกษตรกร ทำให้ต้องบวกเพิ่มดันทุนเหล่านี้เข้าไปในระบบการคิดราคา ประกันด้วย (การซื้อมันฝรั่งในราคตลาดทั่วไปไม่มีดันทุนเหล่านี้) (จุฬาร พรสุวรรณ, 2546) อย่างไรก็ตาม การที่บริษัทสามารถควบคุมราคามันฝรั่งในระบบพันธุ์สัญญาให้ต่ำได้ส่วนหนึ่งเป็น เพราะบริษัทสามารถควบคุมพันธุ์มันฝรั่ง ได้นั่นเอง เมื่อบริษัทควบคุมพันธุ์ไว้ ทำให้สามารถกำหนดช่วงเวลาในการเพาะปลูกและช่วงที่ผลผลิตจะออกสู่ตลาดได้ ส่วนใหญ่เกษตรกรปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญา จึงได้รับหัวพันธุ์ไปเพาะปลูกพร้อมกัน ผลผลิตจึงออกสู่ตลาดเป็นจำนวนมาก ในเวลาใกล้ๆ กัน เมื่อมีผลผลิตออกมาก ราคามันฝรั่งในตลาดทั่วไปก็จะต่ำลง จนใกล้เคียงกับราคาในพันธุ์สัญญา หรืออาจกล่าวว่า ราคาประกันคือราคารับซื้อในช่วงที่ผลผลิตมีมากในตลาดนั่นเอง บริษัทจึงไม่มีความจำเป็นต้องให้ราคาสูง

จากการศึกษาพบว่า การทำเกษตรพันธุ์สัญญาอย่างเป็นทางการ ส่วนใหญ่จะถูกใช้ในช่วงเริ่มต้นของการส่งเสริมการปลูกมันฝรั่ง ทั้งนี้ส่วนหนึ่งเป็นเพราะบริษัทยังมีกำลังการผลิตมันฝรั่งแปรรูปไม่มากนัก แต่เมื่อบริษัทขยายกำลังการผลิตเพิ่มขึ้น และเกิดบริษัทอื่นๆ เข้ามาแข่งขันในตลาด การทำเกษตรพันธุ์สัญญาอย่างเป็นทางการจึงไม่สามารถตอบสนองความต้องการวัตถุประสงค์ของบริษัทได้ ขณะที่เกษตรรายใหญ่ที่จะทำสัญญากับบริษัทก็มีไม่นักนัก บริษัทจึงปรับการทำเกษตรพันธุ์สัญญาเป็นกิจกรรมการมากขึ้น กล่าวคือ จะมีการทำสัญญา 2 ส่วน คือ สัญญาส่วนที่หนึ่ง บริษัทจะเน้นทำสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษร กับกลุ่มเกษตรกรที่มีการก่อตั้งอย่างเป็นทางการ และ กับโบรกเกอร์ ให้เป็นผู้ทำหน้าที่ส่งเสริมการปลูกมันฝรั่งแก่เกษตรกรแทนบริษัท สัญญาส่วนที่สอง กลุ่มเกษตรกรและโบรกเกอร์ มีการทดลองสัญญากับเกษตรกรคู่ระหว่าง โดยอาศัยว่าเป็นคนรู้จักกัน หรือเป็นคนบ้านเดียวกัน หรือ อาจจะเรียกว่าบริษัทได้อาศัยความสัมพันธ์ทางสังคมมาช่วยในการกำกับควบคุมการผลิต (Social Relation of Production) การปรับระบบปลูกมันฝรั่งมาสู่การทำ

**เกย์ครพันธสัญญาถึงทางการนับว่าเป็นการกล่าวก่อความคุณเกย์ครกรของบริษัทให้ขัดหมุนและหมายความกับห้องถังถ้ามากขึ้นนั่นเอง**

อย่างไรก็ตาม เมื่อว่าจะมีการปรับกลไกส่งเสริมการปลูกมันฝรั่งแบบพันธสัญญา ดังที่กล่าวมาข้างต้น เพื่อเพิ่มอำนาจในการกำกับควบคุมเกย์ครกรของบริษัท แต่สิ่งที่มีผลต่อการตัดสินใจปลูกมันฝรั่งของเกย์ครกรที่สำคัญอย่างหนึ่งคือ ราคามันฝรั่ง ปัญหาที่เกิดขึ้นกับตลาดมันฝรั่งแบบปรูปหน่าว่า ราคาน้ำที่ทำการซื้อขายถูกกำหนดคล่องหน้า โดยเกย์ครกรณีอำนาจในการต่อรองน้อยมาก ซึ่งถึงแม้ว่าจะมีผลดี เพราะช่วยเรื่องของการลดความเสี่ยงเรื่องความไม่แน่นอนของราคา และมีตลาดรับซื้อผลผลิตที่แน่นอน แต่เกย์ครจะเสียโอกาสอย่างยิ่งในกรณีที่ราคายังคงต่ำกว่าราคาน้ำท้องตลาด และส่วนใหญ่แล้วราคายังคงต่ำกว่าราคามันฝรั่งบริโภคสดในห้องตลาด ซึ่งความแตกต่างของราคาก่อนข้างมากนั้นก่อให้เกิดปัญหาเกย์ครลักษณะของผลผลิตให้พ่อค้าหรือบริษัทอื่นที่รับซื้อในราคายังคงต่ำกว่า ทำให้บริษัทดูไม่สามารถรับซื้อผลผลิตได้ตามปริมาณความต้องการของโรงงาน มีผลให้ต้นทุนการผลิตต่อหน่วยค่อนข้างสูง

อย่างไรก็ตาม เมื่อว่าบันธะพยาيانความคุณปัจจัยการผลิตและตลาดมันฝรั่งประเภทนี้ไว้ แต่เนื่องจากความไม่สมบูรณ์ของตลาดวัตถุนิยม เนื่องจากบริษัทไม่สามารถแสวงหาวัตถุนิยมมันฝรั่งจากแหล่งผลิตอื่นๆ ที่ถูกกว่าในประเทศได้ เพราะรัฐมีการจำกัดการนำเข้าด้วยการตั้งกำหนดภาษีไว้ตั้งแต่ 130% ขณะที่ปริมาณการผลิตมันฝรั่งในประเทศยังมีไม่เพียงพอ กับความต้องการของตลาดมันฝรั่งที่ขยายตัวอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ผลผลิตมันฝรั่งที่ได้จากการเพาะปลูกแบบพันธสัญญามีไม่เพียงพอ กับความต้องการของอุตสาหกรรมมันฝรั่งแบบปรูปในประเทศ ทำให้บริษัทด้องรับซื้อมันฝรั่งในตลาดทั่วไปมาใช้ในสายพานการผลิต ประเด็นนี้เองที่เปิดช่องให้เกย์ครบางรายเลือกที่จะลงทุนการผลิตมันฝรั่งเอง โดยไม่เข้าสู่การเกย์ครแบบพันธสัญญา เพื่อหวังผลตอบแทนจากการขายมันฝรั่งในตลาดทั่วไป ซึ่งมักจะมีราคากลางกว่าราคาน้ำในระบบพันธสัญญา โดยเกย์ครเหล่านี้ได้พัฒนาวิธีการปลูกมันฝรั่งด้วยการหาหัวพันธุ์เอง จากผลผลิตมันฝรั่งคัดเกรดในระบบเกย์ครพันธสัญญานั่นเอง

จากการศึกษาพบว่า เกย์ครในชุมชนแม่แทกใหม่ส่วนใหญ่ยังคงที่จะทำการเพาะปลูกมันฝรั่งโดยการทำการผลิตเองในช่วงก่อนฤดูแล้ง ทั้งนี้เนื่องจากแรงงานในด้านการตลาด ที่ราคามันฝรั่งในตลาดทั่วไปสูงกว่าราคาน้ำในระบบเกย์ครพันธสัญญา การขายมันฝรั่งในระบบพันธสัญญานี้ การคัดเกรดที่ไม่เข้มงวดนัก เพราะเป็นช่วงที่ผลผลิตขาดแคลน ขณะที่เกย์ครมีความรู้และความสามารถในการปลูกมันฝรั่งให้มีต้นทุนต่ำลงได้ โดยเฉพาะต้นทุนด้านหัวพันธุ์มันฝรั่ง และเกย์ครสามารถหาแหล่งเงินทุนและปัจจัยการผลิตต่างๆ ได้เอง โดยไม่ต้องพึ่งบริษัท เกย์ครสามารถเลือกที่จะขายผลผลิตให้ในรูปเกอร์ที่มีข้อเสนอคิว่าได้ เช่น การจ่ายเงินเพิ่มเพื่อเป็น

แรงจูงใจ หรือการจ่ายเงินให้เกยตกรเริ่วกว่าบริษัท เป็นศันย์ กระบวนการที่เกิดขึ้นนี้สะท้อนให้เห็น การพยาบาลตามปรับตัวของเกยตกรเพื่อหาโอกาสในการเข้าถึงตลาดที่ดีกว่าตลาดพันธสัญญา

สาเหตุที่บริษัทฟริโตเลี้ยงขยายฐานการผลิตมันฝรั่งทอดกรอบมาบังประเทศไทย ส่วนหนึ่งเป็นเพราะการเปลี่ยนแปลงแนวคิดเกี่ยวกับกระบวนการผลิตสินค้าอุตสาหกรรม ที่มีการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีและจำนวนการจัดการแรงงาน กล่าวคือ ช่วงหลังสกู๊ปแบบโลกรั้งที่สอง เกิดระบบการผลิตแบบแนวคิดฟอร์ด(Fordism) ขึ้นมาในสหรัฐอเมริกา เป็นระบบการผลิตตามสายพาน ของโรงงานขนาดใหญ่ ต้องมีระบบการผลิตแบบนี้ได้พร้อมๆ กันทั่วโลก แนวคิดฟอร์ดทำให้การผลิตเพื่อตลาดขนาดใหญ่เกิดขึ้นอย่างรวดเร็ว ต้นทุนต่ำ แต่มีปัญหาในการขาดความยืดหยุ่น และนำไปสู่ปัญหาความแบกแยก(Alienation) ในตัวคนงาน เพราะแต่ละคนทำงานซ้ำๆ รายชื่นตามสายพานการผลิตเป็นประจำ งานของแต่ละคนเป็นเพียงส่วนน้อยส่วนหนึ่งของกระบวนการผลิต ทั้งหมด ระบบนี้ยังทำให้ต้นทุนในการเก็บสต็อกสินค้าสูงด้วย

จุดจำกัดของแนวคิดฟอร์ดทำให้มีการคิดค้นระบบการผลิตที่ยืดหยุ่นและลดต้นทุนได้ดีกว่า ในช่วงทศวรรษ 2520 ระบบการผลิตแบบใหม่มีการสร้างความชำนาญเฉพาะทางแบบยืดหยุ่น (Flexible Specialization) ภายใต้ระบบการตัดสินใจแบบกระจายอำนาจให้แก่หน่วยการผลิตรายย่อย และใช้ระบบรับซ่งงานทั้งในระดับภายในประเทศและระหว่างประเทศ ในบริบทดังกล่าวทำให้ แนวคิดฟอร์ดที่คุ้นเคยรู้จัก อุบัติขึ้น และมีต้นทุนสูง คุ้ล้าหลังไปอนาคต ขณะที่แนวคิดหลังฟอร์ด (Post-Fordism) ยืดหยุ่นกว่า ลดต้นทุนได้มากกว่า และเปิดโอกาสให้ประเทศกำลังพัฒนาเข้ามามีบทบาทในการผลิตสินค้าอุตสาหกรรม ได้ง่ายและสะดวกขึ้น (พาสุก พงษ์ไพบูลย์, 2541: 37-39) ระบบการผลิตแบบหลังฟอร์ด ได้ปรับตัวมาสู่ภาคการเกษตรในลักษณะของการเกษตรแบบพันธสัญญา ที่บริษัทจะเข้ามารับผิดชอบกับเกษตรกรให้ผลิตสินค้าทางการเกษตรตามที่บริษัทดองการ ผลิตแบบนี้เป็นกระบวนการที่ทำให้เกยตกรในชนบทกลายเป็นแรงงานภายใต้การควบคุมของบริษัทธุรกิจการเกษตร (Little and Watts (eds.), 1994)

ระบบเกษตรพันธสัญญา คือ กระบวนการทำให้ที่ดินและแรงงานกลายเป็นสินค้า ทำให้บริษัทข้ามชาติสามารถเข้ามาใช้ที่ดินและแรงงานของชาวบ้านในท้องถิ่นเพื่อการสะสมทุนของบริษัทที่อยู่ในต่างประเทศได้ การเกิดขึ้นของระบบเกษตรพันธสัญญาไม่ได้เป็นเพียงว่าตลาดทำงานได้ดีวຍคนเอง แต่รัฐมีบทบาทสนับสนุนอยู่เบื้องหลัง ในการสร้างนโยบาย กฎ กติกาเพื่อสนับสนุนการปรับเปลี่ยนโครงสร้างการผลิตทางการเกษตร ตามแรงขับเคลื่อนของกระบวนการโลกาภิวัตน์และเสรีนิยมใหม่ จนกลายเป็นพลังขับเคลื่อนให้กลไกตลาดทำงานได้ในระดับท้องถิ่น (Nevins and Peluso (eds.), 2008) อย่างไรก็ตามการทำงานของระบบเกษตรพันธสัญญาในท้องถิ่นก็ไม่ได้ใช้กลไกตลาดเพียงอย่างเดียว แต่ได้อาศัยความสัมพันธ์ทางสังคมที่ดำรงอยู่ในท้องถิ่นมาช่วย บริษัทสามารถเข้าไปสร้างพันธสัญญาทางการผลิตกับเกษตรกร

#### 4.2 การควบคุมเกย์ตระการด้วยความสัมพันธ์ทางสังคม

การจัดการให้เกย์ตระการกล้ายังเป็นแรงงานในสายพานการผลิตของระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร ในกรณีของการปลูกมันฝรั่งเพื่อการแปรรูปมีความซับซ้อนมากกว่าการใช้กลไกเกย์ตระพันธ์สัญญาอย่างเป็นทางการ จากการศึกษาพบว่า บริษัทได้อาศัยตระรากทางวัฒนธรรมคือความสัมพันธ์ทางสังคมในท้องถิ่นมาช่วยในการกำกับความคุณเกย์ตระการ ในขั้นตอนของการรวบรวมมันฝรั่งเป็นวัตถุดิบในอุตสาหกรรมแปรรูปมันฝรั่งของบริษัท ไม่ได้มีกระทำผ่านการทำเกษตรพันธ์สัญญาระหว่างบริษัทกับเกษตรกรเท่านั้น แต่ส่วนใหญ่จะทำสัญญาผ่านคนกลาง หรือโบรอกเกอร์ในท้องถิ่น ในกรณีของชุมชนแม่แฟกใหม่จะมี โบรอกเกอร์อยู่ประมาณ 5-6 ราย และสหกรณ์ผู้ปลูกมันฝรั่งเชียงใหม่ก็เป็น โบรอกเกอร์ ให้กับบริษัท ฟริโตย์-เลย์ด้วย

การเกิดขึ้นของการทำเกษตรพันธ์สัญญาโดยใช้ “โบรอกเกอร์” หรือนายหน้าที่เป็นคนในท้องถิ่นทำหน้าที่เป็นผู้ประสานงานให้เกิดข้อตกลงด้านการผลิตและการตลาดระหว่างบริษัทกับเกษตรกร ได้เกิดขึ้นในสังคมภาคเหนือมานานแล้ว ทั้งในช่วงของการปลูกยาสูบเพื่อการค้าที่ “พ่อเดียง” เจ้าของโรงงานจะเป็นผู้ส่งเสริมให้ชาวนาปลูกยาสูบขายให้โรงงานยาสูบ (รัตนพรเศรษฐกุล, 2546) และการปลูกหมомหัวใหญ่ที่มีนายหน้าเป็นคนกลางในการจัดการให้เกย์ตระปลูกหมอมหัวใหญ่และเป็นผู้รวบรวมผลผลิตส่งมอบให้บริษัท (ประเทือง นรินทร์คง ณ อุฐยา, 2537) โบรอกเกอร์เป็นผู้มีบทบาทเป็นอย่างมากในการทำให้บริษัทสามารถเข้าไปส่งเสริมการผลิตแก่เกษตรกรในพื้นที่ชนบทต่างๆ ได้ ในกรณีของการปลูกมันฝรั่งในระบบเกษตรพันธ์สัญญาในพื้นที่ ตำบลแม่แฟกใหม่ ลุงบุญศรี ใจเป็น เกย์ตระหัวก้าวหน้า ได้เป็น โบรอกเกอร์คนแรกๆ ของชุมชนเนื่องจากเป็นผู้ชักชวนให้บริษัಥุตสาหกรรมมันฝรั่งทอดกรอบเข้ามาส่งเสริมเกษตรพันธ์สัญญาในชุมชน เนื่องจากมองเห็นว่าตลาดมันฝรั่งบริโภคสมควรไม่แห่นอนสูง

ในการปลูกมันฝรั่งแบบพันธ์สัญญา เกย์ตระกรบางรายจะขอรับสินเชื่อปัจจัยการผลิตคือ หัวพันธุ์มันฝรั่ง ปุ๋ย และสารเคมีกำจัดศัตรูพืชจาก บริษัท หรือ โบรอกเกอร์ แล้วขายผลผลิตให้บริษัท แต่เกย์ตระกรบางรายก็ลงทุนเพาะปลูกเองและขายมันฝรั่งในตลาดทั่วไปให้ผู้รับซื้อ ซึ่งก็คือ บริษัಥุตสาหกรรมมันฝรั่งทอดกรอบนั่นเอง แม้เกษตรกรจะลงทุนปลูกมันฝรั่งพันธุ์เพื่อการแปรรูปเอง แต่เกษตรกรต้องไปแจ้งความประสงค์กับ โบรอกเกอร์ของบริษัทก่อนว่า เมื่อเก็บเกี่ยวผลผลิตแล้วจะขายให้บริษัทผ่าน โบรอกเกอร์รายใด เนื่องจากหากไม่แจ้งไว้ก่อนล่วงหน้า เกย์ตระกรรายนี้อาจมีความยุ่งยากในการขายมันฝรั่งมาก เพราะจะไม่ได้อยู่ในโควตารับซื้อมันฝรั่งของบริษัท เมื่อถึงเวลาเก็บเกี่ยวผลผลิต เกย์ตระกรรายนี้ต้องรอนานกว่า บริษัทจะแจ้งโควตารับซื้อมันฝรั่งเพิ่มจึงจะสามารถขายผลผลิตได้ ทำให้ได้ขายผลผลิตซักกว่าคนอื่นๆ และอาจขายได้ราคาไม่คุ้มค่า

ในระบบการผลิตมันฝรั่งเพื่อการแปรรูป นายหน้า หรือ ที่ชาวบ้านเรียกว่า “โบรอกเกอร์” เป็นผู้กระทำการทางสังคมที่มีบทบาทเป็นอย่างมากในการส่งเสริมการปลูกมันฝรั่งทั้งแบบพันธ์

สัญญาและเอกสารที่ต้องพึงพำนหนาของ โบรกเกอร์ในการส่งเสริมการปลูกมันฝรั่ง และรวบรวมผลผลิตมันฝรั่งจากเกษตรกรส่งมอบให้บริษัท ขณะที่เกษตรกรต้องพึง โบรกเกอร์ใน ด้านปัจจัยการผลิตและการเข้าถึงตลาด บางครั้ง โบรกเกอร์ก็มีบทบาทเหมือนพ่อเลี้ยง ช่วยเหลือ เกษตรกรโดยการให้กู้ยืมเงินไปใช้ยามเดือดร้อน เมื่อขายผลผลิตแล้วจึงหักลบหนี้สิน

โบรกเกอร์ทำหน้าที่เป็นคนกลางประสานงานระหว่างบริษัทและเกษตรกร โดย โบรกเกอร์ จะเป็นผู้รวบรวมรายชื่อเกษตรกรและจำนวนพื้นที่ที่จะปลูกมันฝรั่งในแต่ละปีให้กับบริษัท เพื่อที่บริษัทจะทำเรื่องสั่งนำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งจากต่างประเทศและส่งให้ โบรกเกอร์กระจายแก่ เกษตรกรไปปลูกต่อไป โบรกเกอร์ยังทำหน้าที่สนับสนุนปัจจัยการผลิตแก่เกษตรกรทั้งหัวพันธุ์มันฝรั่ง ปุ๋ยเคมี สารเคมีกำจัดศัตรูพืช และเงินทุนแก่เกษตรกร เมื่อเกษตรกรขายมันฝรั่งแล้ว โบรกเกอร์ก็จะ หักค่าใช้จ่ายส่วนนี้จากเกษตรกร นอกจากนี้ โบรกเกอร์ยังทำหน้าที่รวบรวมผลผลิตมันฝรั่งจาก เกษตรกรในเครือข่ายส่งให้กับบริษัทด้วย ในปัจจุบัน โบรกเกอร์จะได้ค่าตอบแทนตามจำนวนมันฝรั่งที่รวบรวมให้บริษัทในอัตราค่าโลกรัมละ 1 บาท

เมื่อพิจารณาความสัมพันธ์ระหว่าง โบรกเกอร์ เกษตรกรและบริษัทแล้วจะพบว่า มี ความสัมพันธ์ที่มิได้อิงอ่ายุ่นหลักการทำงานทางเศรษฐกิจเพียงอย่างเดียว แต่ยังอิงอ่ายุ่นกับมิติของผลกระทบ ทางวัฒนธรรมในสังคมด้วย กล่าวคือ โบรกเกอร์ต้องทำหน้าที่ที่เอื้อประโยชน์กับบริษัท ขณะเดียวกันก็ต้องรักษาความสัมพันธ์ทางสังคมกับคนในชุมชน ส่วนใหญ่ โบรกเกอร์เป็นคนใน ท้องถิ่นที่มีฐานะดี เป็นที่นับหน้าดือตาในชุมชนและสามารถช่วยเหลือเกษตรกรในการกู้ยืมเงินไป ใช้ทั้งในการเพาะปลูกและใช้ในชีวิตประจำวัน ขณะเดียวกัน โบรกเกอร์กับเกษตรกรก็มีความเป็นพี่ น้องหรือเป็นเครือญาติกัน

การทำข้อตกลงระหว่างเกษตรกับ โบรกเกอร์ จึงเป็นการตกลงกันทางว่า อาศัยความ ไว้วางใจกัน เพราะเป็นคนบ้านเดียวกัน ความสัมพันธ์ระหว่าง โบรกเกอร์กับเกษตรกรจึงเป็น ความสัมพันธ์แบบอุปถัมภ์ซึ่งดำรงอยู่ในสังคมภาคเหนือมาช้านาน การปลูกมันฝรั่งในระบบนี้ก็ทำ ให้ โบรกเกอร์มีฐานะดีขึ้น ล้วนเกษตรกรต้องพึงพิง โบรกเกอร์มากขึ้น โดยเฉพาะในเงื่อนไขที่ เกษตรกรต้องพึงพิงแหล่งทุนจาก โบรกเกอร์ เมื่อเกิดกรณีความชัดแย้งในการเพาะปลูกหรือการขาย มันฝรั่ง เกษตรกับบริษัทจึงมิได้เผชิญหน้ากันโดยตรงแต่จะมีการเจรจาต่อรองผ่าน โบรกเกอร์ ซึ่งจะ เป็นผู้ไกล่เกลี่ยผลประโยชน์ทั้งสองฝ่าย เมื่อพิจารณาเห็นนี้จะเห็นว่า บริษัทได้ใช้ความสัมพันธ์ใน สังคมคือระบบอุปถัมภ์มาใช้ในการควบคุมเกษตรกร นั่นเอง

ระบบการปลูกมันฝรั่งส่งโรงจาน ได้ทำให้เกิดความสัมพันธ์ที่เรียกว่า ความสัมพันธ์ “คู่ ธุรกิจ” ขึ้นในชุมชน เป็นความสัมพันธ์ที่มีระบบผลประโยชน์เข้ามาเป็นเงื่อนไขสำคัญของระบบ ความสัมพันธ์ ความสัมพันธ์ในระบบนี้ประกอบด้วย ความสัมพันธ์ระหว่างบุคคลภายในชุมชนกับ บุคคลภายนอกชุมชน ที่มีความสัมพันธ์เชิงผลประโยชน์ทางธุรกิจระหว่างกัน เช่น ความสัมพันธ์

ระหว่างเกยตกรุมชนกับบริษัทอุตสาหกรรมมันฝรั่งแปรรูปที่เข้าไปซื้อมันฝรั่งในชุมชน นอกจากนี้ยังมีความสัมพันธ์เชิงธุรกิจระหว่างคนในชุมชนด้วยกันเอง ที่มีผลประโยชน์เชิงธุรกิจร่วมกัน โดยอยู่ในทบทวนของเกยตกรปลูกมันฝรั่งกับเกยตกรที่เป็นตัวแทนหรือโบรกเกอร์ของบริษัท

ความสัมพันธ์ของเกยตกรกับโบรกเกอร์นั้นเป็นความสัมพันธ์ที่ซ้อนกันระหว่างความเป็นพ่อค้ากับความเป็นญาติหรือคนบ้านเดียวกัน ในการคัดลงขายมันฝรั่ง เกยตกรจะให้ความสำคัญกับโบรกเกอร์ในชุมชนมากกว่าโบรกเกอร์จากที่อื่น เพราะต้องพึ่งพาอาศัยกันทั้งสองฝ่าย โบรกเกอร์รายหนึ่งให้ความเห็นว่า ในส่วนของกลุ่มผู้ปลูกมันฝรั่งกลุ่มต่างๆ จะมีการติดต่อปฏิสัมพันธ์กันอยู่เสมอ ทั้งการร่วมสนทนากับ บริษัทฯ หรือร่วมกัน โดยเฉพาะช่วงใกล้ฤดูกาลเพาะปลูกมันฝรั่ง จะมีการปรึกษาหารือในประเด็นเดียวกัน ระยะเวลาการจำหน่ายหัวพันธุ์ ราคา ประกัน ตลอดจนเงื่อนไขของบริษัท การปฏิสัมพันธ์กันนั้น ดำเนินไปในวิถีความเป็นไปของชุมชน โดยการจับกลุ่มพูดคุยกันตามบ้านใดบ้านหนึ่ง หรือบริเวณไร่นา หรือในระหว่างทำกิจกรรมร่วมกัน เช่น งานบุญ งานศพ หรือในช่วงของการเอาเมือเจาวัน เป็นต้น ความสัมพันธ์ในแบบคู่ธุรกิจที่เกิดขึ้นในชุมชนนี้ เป็นความสัมพันธ์ที่ทับซ้อนกันอยู่ระหว่างพื้นที่ของความเป็นธุรกิจและพื้นที่ของความเป็นเครือญาติและความเป็นชุมชน จนอาจกล่าวได้ว่า รูปแบบความสัมพันธ์ที่เกิดขึ้นใหม่นี้เป็นความสัมพันธ์เชิงซ้อนที่เชื่อมความคิดเรื่องผลประโยชน์เชิงเศรษฐกิจเข้ากับอุดมการณ์ของเกยตกรที่ยึดโbyงอยู่กับระบบเครือญาติและความเป็นชุมชนนั่นเอง

คุณลักษณะพิเศษของโบรกเกอร์ส่วนใหญ่ ในพื้นที่ศึกษาพบว่าโบรกเกอร์จะเป็นเกยตกรที่มีความรู้ความเชี่ยวชาญด้านการปลูกมันฝรั่งดีกว่าเกยตกรรายอื่นๆ ในชุมชน ทั้งนี้ เพราะ การปลูกมันฝรั่งต้องใช้ความรู้ทางการเกษตรสมัยใหม่สูง โบรกเกอร์ต้องมีความรู้มากพอในการให้คำแนะนำที่ถูกต้องแก่เกยตกร เมื่อเกิดปัญหาโรคแมลงระบาด การที่บริษัทเลือกเกยตกรที่มีความรู้เกี่ยวกับการปลูกมันฝรั่งเป็นโบรกเกอร์ช่วยลดต้นทุนในอบรมความรู้ในการส่งเสริมการปลูกมันฝรั่งแก่บริษัท

แม้ว่าเกยตกรกับโบรกเกอร์จะมีความสัมพันธ์ทางสังคมแบบเป็นเครือญาติหรือช่วยเหลือกันในระบบอุปถัมภ์ แต่จากการศึกษาพบว่า ถึงบริษัทจะใช้การควบคุมผ่านระบบโบรกเกอร์ก็ไม่สามารถป้องกันการลักลอบขายผลผลิตของเกยตกรได้ เมื่อราคามันฝรั่งในตลาดทั่วไปสูงกว่าราคainพันธุ์สัญญา จนในที่สุด บริษัทได้ยกเลิกการส่งเสริมการปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาอย่างเป็นทางการ ในชุมชนบ้านกลางพัฒนา ขณะที่เกยตกรส่วนใหญ่หันไปเก็บหัวพันธุ์มันฝรั่งขนาดเล็กที่ตกเกรดไปฝากห้องเย็นเพื่อใช้ในการเพาะปลูกในปีต่อไป โดยไม่ใช้หัวพันธุ์ของบริษัท เพื่อเป็นการลดต้นทุนการผลิตและเพื่อจะได้ขายมันฝรั่งโดยอิสระ แต่การเก็บหัวพันธุ์เองเพื่อใช้ใน

การเพาะปลูกติดต่อกันหลายปี ที่มีผลทำให้ผลผลิตต่อไร่ของมันฝรั่งลดลง และเกิดปัญหาโรคระบาดเพิ่มขึ้น

ปัจจุบันลุงบุญศรี โบราณเกอร์ ของบริษัทฟาร์โต เดลี่พยาบาล จะกลับมาส่งเสริมให้เกษตรกร นำน้ำกลางพัฒนาปลูกมันฝรั่งในระบบพันธุ์สัญญาอีกครั้ง โดยใช้หัวพันธุ์ของบริษัท ซึ่งเป็นหัวพันธุ์ ที่ลุงบุญศรีทำการผลิตในประเทศไทย จึงมีราคาถูกกว่าหัวพันธุ์จากต่างประเทศประมาณ 10 บาท การส่งเสริมเกษตรพันธุ์สัญญาครั้งใหม่นี้ ลุงบุญศรี เน้นการทำสัญญากับกลุ่มเกษตรในหมู่บ้านกลาง พัฒนาโดยเฉพาะ และมีการหักค่านายหน้าในการรวบรวมผลผลิตเข้ากลุ่มเพื่อใช้ในการพัฒนา หมู่บ้าน เพิ่งเริ่มดำเนินการในปี 2552/2553 เมื่อวานไปแล้วจะมีเกษตรกรเข้าร่วมเพียงไม่กี่ราย แต่ก็ สะท้อนให้เห็นการปรับตัวของ โบราณเกอร์ และระบบเกษตรพันธุ์สัญญาที่พยาบาลสร้างแรงจูงใจ ให้เกษตรกรเข้าร่วมโครงการ

การใช้ระบบ โบราณเกอร์ เป็นคนกลางในการสร้างความสัมพันธ์แบบพันธุ์สัญญาระหว่าง เกษตรกรกับบริษัท สะท้อนให้เห็นการปรับตัวในการจัดการแรงงานอย่างยืดหยุ่นของระบบ อุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร ที่ไม่ได้ใช้เพียงความสัมพันธ์พันธุ์สัญญาอย่างเป็นทางการเท่านั้น แต่ยัง อาศัยความสัมพันธ์ทางสังคมและ ผู้กระทำการในท้องถิ่นมาช่วยในการกำกับควบคุมเกษตรกรด้วย การที่ โบราณเกอร์ เป็นคนในชุมชน จึงรู้ดีว่ารายใดมีความซื่อสัตย์ และตั้งใจทำการผลิตมันฝรั่งใน ระบบพันธุ์สัญญาอย่างเต็มที่ เมื่อเจอปัญหาเกษตรกรละเมิดสัญญากันมาก โบราณเกอร์ บางรายจะ เน้นส่งเสริมนันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาให้ญาติสนิทที่ไว้วางใจได้เท่านั้น ขณะที่บริษัทสร้าง ความสัมพันธ์กับ โบราณเกอร์ ในลักษณะของความร่วมมือเชิงธุรกิจเท่านั้น โบราณเกอร์ จึงกลายเป็น ผู้ประกอบการทางธุรกิจเกษตรขึ้นมาในชุมชน และเป็นตัวเชื่อมระหว่างความเป็นท้องถิ่นและโลก ภิวัตน์

การเชื่อมเข้ามาของโลกภิวัตน์ และเสริมภัยใหม่สู่ท้องถิ่น ก็ไม่ได้เป็นไปอย่างทวีลึงใน ทิศทางเดียว แต่เป็นไปในหลายทิศทาง และมีกลุ่มผู้กระทำการในท้องถิ่นเป็นตัวเชื่อมประสาน และ ทำให้กระแสที่มาจากการซื้อขาย กลับไปสู่ผู้กระทำการในชุมชนที่ไม่เพื่อให้เข้ากับท้องถิ่น หรือ ที่ Marton (2002) เสนอว่าต้อง ให้ความสำคัญกับกลุ่มผู้กระทำการในชนบท(Rural Agglomeration) เพื่อใช้อธิบายความซับซ้อน ของการปฏิสัมพันธ์ และความสัมพันธ์ภายในกระบวนการปรับเปลี่ยน โครงสร้างทางเศรษฐกิจเชิง พื้นที่ที่เกิดขึ้นในท้องถิ่นของผู้กระทำการกลุ่มต่างๆ Rural Agglomeration นี้ เป็นเหมือน พื้นที่ ท้องถิ่น(Local Space) ที่มีการปฏิสัมพันธ์ทั้งกับแรงกระทำทั้งจากภายในและภายนอก การ ปรับเปลี่ยน โครงสร้างอุตสาหกรรมในชนบท ที่จะทำการต่อรองกับกลุ่มอาช่างต่างๆ ในระดับภูมิภาคและระดับ โลก บนพื้นที่ท้องถิ่น(Local Space) แล้วสร้างการจัดการเพื่อให้เกิดการผลิตและการเข้าถึงตลาด

บริษัทอุตสาหกรรมเกตอร์-อาหารได้อาศัยแนวคิดแบบหลังฟอร์ดเข้ามาจัดการระบบการผลิตมันฝรั่งเพื่อป้อนโรงงาน โดยมีการดำเนินการทั้งในด้าน กลยุทธ์ความร่วมมือที่บริษัทพยายามปรับตัวให้เข้ากับเงื่อนไขทางเศรษฐกิจสังคมของท้องถิ่นที่หลากหลาย กลยุทธ์ด้านแรงงาน กลยุทธ์ด้านแรงงานที่บริษัทเข้าไปควบคุมการพัฒนาทางสังคมและตลาดแรงงาน ซึ่งทำให้เกย์ตระกูลรับวัฒนธรรมและเทคโนโลยีของบริษัท ในด้านการจัดการแรงงาน แนวคิดแบบหลังฟอร์ดทำให้เกิดความซับซ้อนและความคลุมเครือของความสัมพันธ์เชิงอำนาจระหว่างทุนนิยมและแรงงาน (Phelps, 2002: 205- 226) เช่น ความสัมพันธ์ในระบบโบราณโกเรอร์ ทำให้มีความไม่ชัดเจนว่าโบราณโกเรอร์เป็นชาวบ้านหรือเป็นคนของบริษัท ส่งผลให้ชาวบ้านไม่สามารถต่อต้านบริษัทได้โดยตรง หากเกิดความไม่พอใจบริษัทขึ้นมา ซึ่งจะช่วยกลุ่มเกลี้ยงความสัมพันธ์เชิงอำนาจไว้เบื้องหลัง

#### 4.3 การสร้างและควบคุมคุณภาพในฐานะปฏิบัติการของการควบคุมแรงงาน

บริษัทฟริโடะเลย์ได้นำการสนับสนุนให้เกย์ตระกูลมาทำการผลิตมันฝรั่งในระบบเกษตรพื้นที่สัญญา เนื่องจากบริษัทมีนโยบายนำวัตถุคุณภาพจากท้องถิ่นมาใช้ในการผลิต เพื่อให้สินค้ามีคุณภาพตามมาตรฐานของบริษัทฟริโโด-เลย์ทั่วโลก บริษัทมีการคัดเลือกพันธุ์มันฝรั่งที่ดีและมีมาตรฐานเดียวกับพันธุ์ที่ใช้ในต่างประเทศ ขณะที่มันฝรั่งบางส่วนได้จากการจัดซื้อผ่านตลาดทั่วไป และจากการลงทุนเพาะปลูกเอง การที่มันฝรั่งถูกทำให้เป็นมาตรฐานเดียว ทำให้พนักงานของบริษัทสามารถจะไปตรวจสอบคุณภาพหัวมันฝรั่งได้ทุกที่ด้วยรายการข้อกำหนดมาตรฐาน โดยตรวจสอบความสะอาด คุณภาพ ผลิตภัณฑ์และการผลิตและความสะอาดของกับมาตรฐานของบริษัท นี่คือรูปแบบการควบคุมเหนือระบบทางไกลเพื่อประโยชน์ในทางอุตสาหกรรม สายพานการผลิตมันฝรั่งก็คือความพยายามที่จะทำให้หน่วยของกำลังแรงงานเป็นมาตรฐานเดียวกันหมด นั่นคือ ไม่ว่าจะเป็นเกย์ตระกูลที่ไหนปลูกมันฝรั่งก็จะได้ผลภัณฑ์มันฝรั่งเหมือนกันหมด

การควบคุมมาตรฐานมันฝรั่งจึงเป็นการควบคุมแรงงานของเกย์ตระกูลระยะไกล เมื่อเกย์ตระกูลไม่ใช่คนงานของบริษัทแต่การได้ผลประโยชน์สูงสุดจากการผลิตวัตถุคุณภาพให้ได้มาตรฐานจะเป็นแรงจูงใจให้เกย์ตระกูลทำงานอย่างแข็งขัน เมื่อเกย์ตระกูลเข้าสู่ระบบการปลูกมันฝรั่งเพื่อส่งโรงงานอุตสาหกรรม ในด้านหนึ่งเกย์ตระกูลได้กลายเป็นเสมือนแรงงานในการผลิตวัตถุคุณภาพในสายพานการผลิตของบริษัท แต่ในอีกด้านหนึ่งเกย์ตระกูลก็มีสิทธิ์ในการเพาะปลูกโดยอิสระได้ในระดับหนึ่ง เนื่องจากที่คืน น้ำและแรงงานเป็นของเกย์ตระกูล และในรายที่เกย์ตระกูลลงทุนเพาะปลูกเอง เกย์ตระกูลก็มีสิทธิ์ในการบริหารจัดการปัจจัยการผลิตเหล่านี้ตามความต้องการของเกย์ตระกูล บริษัทก็ไม่สามารถเข้ามายกเว้นคุณภาพเพาะปลูกของเกย์ตระกูล จึงต้องดำเนินการผ่านเทคโนโลยีของอำนาจที่ซับซ้อนและไม่ได้เน้นการควบคุมที่ตัวของเกย์ตระกูลโดยตรง แต่เปลี่ยนไป

ควบคุมที่ตัวสินค้า หรือ “หัวมันฝรั่ง” มันฝรั่งจึงกลายเป็นวัตถุของการควบคุมซึ่งส่งผลต่อการจัดการแรงงานของเกษตรกรผู้ปลูกมันฝรั่ง การควบคุม “หัวมันฝรั่ง” ไม่ได้เป็นเรื่องของคุณภาพสินค้าเพียงอย่างเดียว แต่มันยังถือความสัมพันธ์เชิงอำนาจที่บริษัทใช้ในการควบคุมแรงงานของเกษตรกรอีกชั้นหนึ่ง

กลวิธีสำคัญที่บริษัทใช้ในการควบคุมเกษตรกรอย่างแบบยล ก็คือ การกำหนดมาตรฐานคุณภาพมันฝรั่งที่บริษัทรับซื้อ มาตรฐานดังกล่าวถูกกำหนดจากบริษัทเป็นหลัก โดยอ้างเหตุผลถึงเรื่องคุณภาพสินค้าที่เข้าสู่กระบวนการผลิตมันฝรั่งท้องครอบ ในขั้นตอนของการซื้อมันฝรั่งจากเกษตรกร บริษัทจะรับซื้อเฉพาะมันฝรั่งที่ได้ตามมาตรฐานเท่านั้น โดยจะรับซื้อแบบคละเกรด คือ การซื้อผลผลิตทั้งหมดที่เกย์ครรภ์นำมาย แต่จะคิดร้อยละความเสียหายจากการสูญเสียอย่าง บริษัทจะสูญเสียผลผลิตมันฝรั่งที่เกย์ครรภ์นำมายเพื่อหาร้อยละของมันฝรั่งที่ต่ำมาตรฐาน แล้วนำมาคิดคำนวณเพื่อหักเปอร์เซ็นต์ออกจากมูลค่าของปริมาณมันฝรั่งทั้งหมดที่เกย์ครรภ์นำมาย

การสร้างมาตรฐาน คือ การทำให้เป็นปกติธรรมชาติ (Normalization) โดยการใช้ความรู้ในการควบคุม ตรวจสอบ สอดส่อง ให้เป็นไปตามที่กฏเกณฑ์ ระบุยืนท่องค์ความรู้นั้นๆ ต้องการ (ไชยรัตน์ เจริญสิน โอพาร, 2549) บริษัทฟริโตyz-เลบได้กำหนดมาตรฐานในการรับซื้อมันฝรั่ง คือ มันฝรั่งต้องมีเส้นผ่าศูนย์กลางไม่น้อยกว่า 4.5 เซนติเมตร(ซม.) มีอายุไม่ต่ำกว่า 80 วัน ต้องไม่มีตำหนิค้างนี้ ใส่เดือนฟอย บาดแผลจากการเก็บเกี่ยวอย่างรุนแรง มีผิวสีเขียวไม่เกินหรือญี่ 10 นาที ตำหนิจากการเน่าเสีย และมีปริมาณเปลี่ยนหัวไม่ต่ำกวาร้อยละ 17.1 ค่ามาตรฐานเหล่านี้มีปัญหาในการระบุความเสียหายที่ชัดเจน กล่าวคือ ไม่มีข้อกำหนดมาตรฐานความเสียหายอย่างชัดเจนว่าต้องมีความเสียหายมากน้อยแค่ไหนจึงจะถือว่าต่ำมาตรฐาน เช่น รอยตำหนิจากใส่เดือนฟอย การเน่าเสีย และรอยข้าจากการเก็บเกี่ยว ส่วนการกำหนดขนาดหัวมันฝรั่งว่าต้องโต 4.5 เซนติเมตรขึ้นไป น้ำไปสู่คำถามที่ว่าหัวมันฝรั่งขนาด 4 ซม. และ 4.5 ซม. นั้นไม่มีนัยสำคัญในเชิงขนาดแตกต่างกัน เท่าใดนัก แต่ทำในบริษัทจึงต้องรับซื้อขนาด 4.5 ซม.ขึ้นไป แสดงให้เห็นการควบคุมที่ใช้อำนาจนิยามคุณภาพและมาตรฐานตามความต้องการของบริษัทฝ่ายเดียว

การกำหนดมาตรฐานดังกล่าววนับเป็นการเมืองของการจำแนกแยกแยะที่บริษัทใช้ในการจำแนกว่าหัวมันฝรั่งแบบไหนที่บริษัทดองการและแบบไหนที่บริษัทไม่ดองการ การจำแนก ดังกล่าวแม้จะถูกอ้างอิงกับความเป็นเหตุเป็นผลเกี่ยวกับคุณภาพการผลิตมันฝรั่งท้องครอบ แต่ก็ยังมีนัยที่แสดงให้เห็นถึงอำนาจในการควบคุมการปลูกและการตลาดมันฝรั่ง กล่าวคือ เมื่อมีการจำแนกหัวมันฝรั่งที่บริษัทจะรับซื้อกับหัวมันฝรั่งที่บริษัทไม่รับซื้อ ก็จะมีหัวมันฝรั่งที่เกย์ครรภ์ได้กับขายไม่ได้ และเป็นที่แน่นอนว่าเกษตรกรย่อมอยากขายมันฝรั่งได้มากๆ หรืออยากขายได้ทั้งหมดและไม่อยากให้มันฝรั่งที่ไม่ได้คุณภาพตามมาตรฐาน นั่นหมายถึงว่า เกษตรกรก็ต้องเอาใจใส่คุณภาพมันฝรั่งที่ตนเองปลูกเป็นอย่างดีเพื่อให้หัวมันฝรั่งได้มาตรฐานตามที่บริษัทดองการ นั่นคือ

การจำแนก “หัวมันฝรั่ง” ตามมาตรฐาน ก็คือ เทคนิคของอุปกรณ์ในการควบคุมการปลูกมันฝรั่งของเกษตรกรนั้นเอง

การปลูกมันฝรั่งให้ได้คุณภาพตามมาตรฐาน เกษตรกรต้องคิดคำนวณและปฏิบัติตามหลักความรู้ทางวิชาการ ดังแต่ขั้นตอนการเตรียมพื้นที่ การเตรียมดินที่ต้องมีระยะไถ ระยะแบ่ง และการยกร่องให้ได้ระยะที่เหมาะสม เป็นแควเป็นแนว การปลูกมันฝรั่งก็ต้องมีการวางแผนหัวพันธุ์ในระยะที่พอเหมาะสม หลังจากปลูกแล้วก็ต้องมีตารางเวลาในการให้น้ำ ใส่ปุ๋ยและการใช้สารเคมีจำกัดศัตรูพืช และระหว่างที่มันฝรั่งกำลังเจริญเติบโต เกษตรกรก็ต้องดูอยู่แล้ว เป้าสังเกตสภาพดินที่อาจคล่องตัวจะมีผลต่อการเกิดโรคในมันฝรั่งหรือไม่ เช่น หากเห็นว่าถ้ำอากาศเย็น ความชื้นสูงและมนุกบนผิวเด็ก ก็ต้องรีบฉีดพ่นสารเคมีเพื่อป้องกันโรคเชื้อราก มิเช่นนั้นหัวมันฝรั่งจะเน่าเสียหรือมีรอยทำให้ไม่ได้มาตรฐาน และเมื่อถึงตอนเก็บเกี่ยวเกษตรกรก็ต้องใช้แรงงานที่มีทักษะในการคัดเกรดมันฝรั่ง เพื่อแยกมันฝรั่งที่ไม่ได้มาตรฐานออกจากผลผลิตมันฝรั่งทั้งหมด ก่อนนำไปขายให้บริษัท การควบคุมมาตรฐานจึงเป็นเสมือนการควบคุมวินัยของเกษตรกรให้อาจใส่คุณภาพผลิตอย่างเต็มที่

นอกจากนี้ ปัจจัยที่ช่วยหนุนให้บริษัทสามารถใช้เรื่องมาตรฐานมาควบคุมการปลูกมันฝรั่งของเกษตรกร ได้ผลดี ก็คือการที่บริษัทสามารถควบคุมตลาดมันฝรั่งพันธุ์ในงานที่มีอยู่อย่างจำกัดได้ บริษัทพร็อตซ์-เลย์เป็นผู้รับซื้อมันฝรั่งรายใหญ่ที่สุดในประเทศไทย แม้ว่าจะมีบริษัทคู่แข่งที่มารับซื้อมันฝรั่งในพื้นที่อีกสองบริษัท แต่ทั้งสองบริษัทก็มีการกำหนดมาตรฐานในการรับซื้อมันฝรั่ง เช่นกัน หากเกษตรกรไม่ขายให้บริษัทก็ไม่มีทางเลือกอื่น เกษตรกรจำเป็นต้องพยายามนั่งฟรั่งให้บริษัทตามเงื่อนไขที่บริษัทกำหนด

ความต้องการให้ได้ผลตอบแทนจากการปลูกมันฝรั่งสูงสุด เกษตรกรในฐานะผู้ผลิต ต้องมีวินัยในการทำงานสูง ต้องเอาใจใส่คุณภาพมันฝรั่งของตนให้ดีที่สุดเพื่อให้ได้ผลผลิตผ่านเกณฑ์ มาตรฐาน เพราะมันฝรั่งคุณภาพดีผ่านเกณฑ์ปริมาณมากหมายถึงผลตอบแทนที่สูงขึ้น เกษตรกรต้องจัดการปัจจัยการผลิตทั้งคืน น้ำ ปุ๋ยเคมี สารเคมี กำจัดศัตรูพืชและใช้แรงงานอย่างเต็มประสิทธิภาพ เมื่อเกิดโรคและแมลงศัตรูพืชระบาด เกษตรกรจะต้องรีบอุดมดูแลรักษาผลผลิต ไม่ให้ถูกทำลาย เพื่อให้ได้ผลผลิตตามเกณฑ์ สิ่งเหล่านี้ทำให้เกษตรกรต้องจัดการเวลาในแต่ละวัน ของตนเพื่อเพิ่มคุณภาพมันฝรั่งอย่างเต็มที่ โดยนั้นก็คือการปกป้องผลผลิตให้บริษัทนั้นเอง โดยที่บริษัทไม่ต้องลงทุนไปจ้างคนมาเฝ้าจับตาดูการทำงานของเกษตรกร หากพิจารณาตามนี้จะเห็นว่า บริษัทได้ใช้ความคิดคำนึงเรื่องเหตุผลเชิงเศรษฐกิจหรือรถประโยชน์นิยมของเกษตรกร may be โง่เข้ากับการผลิตสินค้าให้ได้มาตรฐาน ความคิดเรื่องเหตุผลแบบนี้ได้มากับน้ำใจเกษตรกร กระตือรือร้นในการทำงาน การสร้างและควบคุมคุณภาพเป็นการสร้างอุปทานให้บริษัทมีอุปทาน เนื่องจากต้องรายร้อยและแรงงานผู้ผลิตสินค้า การสร้างสินค้าคุณภาพเป็นการปักธงอุปทาน

เห็นอีกครั้งและแรงงานผู้ผลิตสินค้าและเป็นประเด็นความสัมพันธ์เชิงอำนาจในเครือข่ายอาหาร (Marsden,1997)

ความสัมพันธ์เชิงอำนาจที่เกิดขึ้นในระบบการปลูกมันฝรั่งเพื่ออุดสาหกรรมมีความซับซ้อนมากกว่าความสัมพันธ์ทางการผลิตหรือความสัมพันธ์เชิงเศรษฐกิจเพียงอย่างเดียว แต่แฟรงไปด้วยอำนาจของการจัดการกับความคิดและร่างกายของเกษตรกรให้กระตือรือร้นที่จะผลิตวัตถุคินให้บริษัท โดยที่บริษัทไม่ต้องส่งเจ้าหน้าที่มากำกับควบคุมถึงไร่นา เป็นอำนาจกำกับควบคุมจากระยะไกล (Govern at Distance) ที่เน้นการซึ่นนำการปฏิบัติ (Conduct of Conduct) หรือการสร้างแนวทางในการคิดและการปฏิบัติอย่างเป็นระบบและคาดคำนวณได้ให้กับผู้ที่เป็นเป้าหมายของอำนาจ ความสัมพันธ์เชิงอำนาจดังกล่าวจึงมีลักษณะเร่งรอนจริงที่ซับซ้อน ไม่ใช่แค่การครอบจ้ำธรรมชาติย่างตรงไปตรงมา เพราะมีมิติต่างๆ ทับซ้อนกันอยู่ โดยอำนาจถูกนิยามผ่านความสัมพันธ์ helyshain ที่ซ้อนกันอยู่ในจิตใจและร่างกาย (อันันท์ กัญจนพันธุ์, 2552 : 131)

หากพิจารณาการควบคุมเกษตรกรในระบบอุดสาหกรรมเกษตร-อาหารตามมุมมองเรื่องอำนาจของมิเชล ฟูโก้ ที่เน้นการพิจารณาอำนาจที่ทำให้อดบุคคลปักกรองและจัดการควบคุมคนเองหรือเรียกว่าอำนาจ “การปักกรองชีวญาณ” พบว่าการควบคุมเกษตรกรในระบบอุดสาหกรรมเกษตร-อาหารเกิดขึ้นจากอำนาจในการนิยามความจริงเกี่ยวกับอุดสาหกรรมเกษตร-อาหารซึ่นมาพร้อมกับปฏิบัติการและเทคนิควิธีของอำนาจในกระบวนการสร้างองค์ประisan และอัตลักษณ์หรือวัตถุของการควบคุมแบบใดแบบหนึ่งซึ่นมา เช่น การสร้างลักษณะของหัวมันฝรั่งที่มีคุณภาพตามที่บริษัทด้องการซึ่นมา โดยอ้างอิงความหมายว่าการผลิตมันฝรั่งที่มีคุณภาพตามที่บริษัทกำหนดจะทำให้ได้ผลิตภัณฑ์มันฝรั่งทอดกรอบที่มีมาตรฐานเดียวกันทั่วโลก เกษตรกรผู้ปลูกมันฝรั่งต้องทำงานหนัก มีระเบียบวินัยในการเอาใจใส่คุณภาพและการผลิตมันฝรั่งเป็นอย่างดีเพื่อให้ได้หัวมันฝรั่งคุณภาพดีและจะได้ผลตอบแทนสูง(จากการขายมันฝรั่ง) เกษตรกรจึงรับเอาความคิดชุดนี้มาควบคุมตนเองในการทำงาน บริษัಥุตสาหกรรมเกษตร-อาหารเป็นผู้นับบทบาทเป็นอย่างมากในการควบคุมตลาดและนิยามคุณภาพสินค้า ส่วนเกษตรกรเมื่อรับความหมายจากการนิยามแล้วจะทำการควบคุมวินัยทางการผลิตของตนเอง การควบคุมอำนาจซึ่นอยู่กับสภาพจิตใจ หรือ ชีวญาณ (M mentality) ที่อยู่ในใจของตัวเกษตรกร การควบคุมอำนาจแบบนี้สมมติฐานขึ้นมาจากสถาบัน วิธีการดำเนินการ การวิเคราะห์ การทบทวน การคิดคำนวณ และกลยุทธ์ ที่ปล่อยให้รูปแบบของอำนาจที่ซับซ้อนปฏิบัติการได้ โดยเกี่ยวข้องกับการนิยามความหมายหรือการสร้างวิถีกรรมซึ่นมา การปฏิบัติการเช่นนี้ช่วยให้ระบบทุนนิยมและรัฐสมัยใหม่ทำงานได้โดยไม่ต้องใช้อำนาจอธิปัตย์ ขณะที่เกษตรกรก็ยอมรับการนิยามความหมายแล้วนำมาปฏิบัติคือความตั้งใจ โดยเข้าใจว่าทำไปโดยมีอิสระและเสรีภาพ (อันันท์ กัญจนพันธุ์, 2552 : 146-148)

Higgins และ Lawrence ชี้ว่าความซับซ้อนของการควบคุมเกิดจากอิทธิพลของกระบวนการโลกาภิวัตน์ภายใต้แนวคิดเสรีนิยมใหม่ ที่พยาบานลดบทบาททรัพยากรและเพิ่มบทบาทขององค์กรเอกชนในการบริหารจัดการในทุกระดับ ทั้งในระดับไตรรัฐ (Sub-State) เน้นการจัดการแบบจ้างคนนอกหรือ “Contract Out” และในระดับเหนือรัฐ(Supra-State) บริษัทธุรกิจข้ามชาติพยาบานผลักดันให้รัฐเข้าไปสู่ระบบเสรีนิยมใหม่ เช่น ให้รัฐลดการแทรกแซงตลาดในประเทศ เป็นต้น อย่างไรก็ตาม ในทางปฏิบัติ การควบคุมภายใต้กระบวนการโลกาภิวัตน์ก็ไม่ได้เป็นไปในทิศทางเดียว Higgins และ Lawrence ชี้ให้เห็นว่า การบริหารจัดการตามแบบเสรีนิยมใหม่ ที่เกิดขึ้นกลับกลายเป็นว่า มีการสร้างการควบคุมแบบใหม่ขึ้นมา (Re-regulation) เช่น การควบคุมคุณภาพและมาตรฐานทั่วโลก แทนที่จะลดการควบคุมและปล่อยให้กลไกตลาดเป็นตัวขับเคลื่อนแต่กลับมีการควบคุมในประเด็นใหม่เพิ่มมากขึ้น(Subject of Governing) เช่น การควบคุมในด้านสิ่งแวดล้อม ผู้บริโภค และความเสี่ยงในอาหาร เป็นต้น กระบวนการที่เกิดขึ้นนี้นำไปสู่การเมืองของการควบคุมทางการเกษตร(Politics of Agricultural Regulation) (Higgins and Lawrence (eds.), 2005)

อย่างไรก็ตาม แม้ว่าระบบอุดสาಹกรรมเกษตร-อาหาร จะสร้างการควบคุมอันซับซ้อน ดังที่กล่าวมาในหัวข้อ 4.1 4.2 และ 4.3 แต่ในการควบคุมดังกล่าวก็มีความลักษณะเกิดขึ้น ทั้งนี้เนื่องจาก การปลูกมันฝรั่งเพื่อการแปรรูปของเกษตรกรทั้งแบบพันธุ์สัญญาและนอกพันธุ์สัญญา (เกษตรกรปลูกเองแบบอิสระ) แม้ว่าจะเป็นลักษณะหนึ่งของการผลิตวัตถุคุณภาพแบบยึดหยุ่นในสายพานการผลิตของอุดสาหกรรมเกษตร-อาหาร แต่การผลิตของเกษตรกรไม่ได้เกิดขึ้นในพื้นที่ฟาร์มหรือในโรงงานของบริษัท ดังนั้นบริษัทจึงไม่สามารถควบคุมพื้นที่ภายภาคทางการผลิต และไม่สามารถควบคุมร่างกายของเกษตรกรเหมือนคนงานในโรงงาน จึงเป็นไปได้ว่าในการควบคุมของเกษตรกรของระบบอุดสาหกรรมเกษตร-อาหารต้องมีความขัดกันเกิดขึ้น ซึ่งจะการอภิปรายในหัวข้อ 4.4 โดยการพิจารณาความขัดกันที่เกิดขึ้นในระบบเกษตรพันธุ์สัญญา ซึ่งถือว่าเป็นกลไกหลักของการควบคุมเกษตรกร พร้อมทั้งชี้ให้เห็นว่าความขัดกันที่เกิดขึ้นส่งผลต่อความเสี่ยงในการดำรงชีพของเกษตรกรอย่างไร

#### 4.4 ความขัดกันของการเกษตรพันธุ์สัญญาและความเสี่ยงในการดำรงชีพของเกษตรกร

เมื่อเกษตรกรทำการผลิตมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาเพื่อส่งให้อุดสาหกรรมมันฝรั่งทodic กروب พบว่า การผลิตในระบบมีความขัดกัน(Contradictions) ในตัวเองหลายประการที่ส่งผลต่อความเสี่ยงในการดำรงชีพของเกษตรกร และทำให้เกษตรกรรายรายเปลี่ยนไปลงทุนปลูกมันฝรั่งแบบอิสระ กล่าวคือ ในด้านหนึ่ง บริษัಥุตสาหกรรมมันฝรั่งทodic กروبได้สร้างสภาพลักษณ์และให้ความหมายว่าระบบอุดสาหกรรมมันฝรั่งทodic กروبเป็นภาคการผลิตสมัยใหม่ที่จะเปลี่ยนการผลิตของเกษตรให้มีความเป็นสมัยใหม่และสร้างความมั่นคงค้านเศรษฐกิจแก่เกษตรกร เมื่อเกษตรกรทำ



การปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาจะมีรายได้ที่แน่นอน มีความมั่นคงในการประกอบอาชีพและจะสนับสนุนความรู้ในการผลิตมันฝรั่งทั้งด้านปริมาณและคุณภาพผลผลิตแก่เกษตรกร (ชาลี เกตุแก้ว, 2536 ) ซึ่งหมายถึงการยกระดับคุณภาพชีวิตและความรู้ของเกษตรกรให้จริงก้าวหน้า แต่ในอีกด้านหนึ่ง ได้ก่อให้เกิดผลกระทบที่คาดไม่ถึง ซึ่งนำมาสู่ปัญหาความเสี่ยงในการดำรงชีพของเกษตรกร

การนำเสนอในส่วนนี้จะเป็นการวิเคราะห์ให้เห็นลักษณะของการขัดกันและความเสี่ยงของการปรับเปลี่ยนโครงสร้างการผลิตทางการเกษตรเข้าสู่ระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร ผ่านการวิเคราะห์การขัดกันและความเสี่ยงที่เกิดขึ้นในระบบเกษตรพันธุ์สัญญาตามแนวทางของอาันน์ท์ ก่ายูนพันธุ์ (2553: 7) ที่ได้เสนอว่า ความเสี่ยงที่เกิดขึ้นจากการปรับเปลี่ยนโครงสร้างชนบทเกิดขึ้นจากปัญหา 3 ประการ คือ (1) โครงสร้างการผลิตในชนบทแห่งด้วยค่าเช่าหรือการคุดซับส่วนเกิน ไวสูงมาก(High Rent) จากการที่ชาวนาถูกกัดกันไม่ให้เข้าถึงทรัพยากร ขณะที่ไร่กลไกเชิงสถานบันอื่นๆ ที่จะทำหน้าที่ตรวจสอบ ควบคุมและถ่วงด用力ตลาด รวมทั้งมีการครอบงำอุดมการณ์ และความสัมพันธ์ที่ซับซ้อน จนทำให้มองไม่เห็นการทำงานของกลไกตลาดอย่างชัดเจน และส่งผลให้เกิดค่าเช่าแพงเป็นจำนวนมาก (2) การปรับโครงสร้างการผลิตในชนบททำให้เกิดความเสี่ยงสูงในการดำเนินชีวิต (High Risk) ทั้งความเสี่ยงในด้านราคาผลผลิต ค่าจ้างแรงงาน ตลอดจนปัญหามลพิษและมลภาวะต่างๆ ที่สืบเนื่องจากการปรับโครงสร้างอันมีผลต่ออันตรายในการดำรงชีพ และ (3) การปรับเปลี่ยนโครงสร้างชนบททำให้ชาวบ้านเริ่มสูญเสียตัวตน (High Loss) หรืออยู่ในสภาพที่ไร้ตัวตน กล่าวคือ ชาวบ้านไร่องานในการจัดการและควบคุมชีวิตตนเอง และไร้ศักดิ์ศรีในความเป็นมนุษย์ เพราะมีชีวิตแบบลูกผู้ลูกคนปรับเปลี่ยนไป Narahawang การเป็นชาวนาแบบพันธุ์สัญญา และการเป็นแรงงานอุตสาหกรรมที่อยู่ภายใต้กำกับของกระบวนการโลกาภิวัตน์และเสรีนิยมใหม่

การเกิดขึ้นของระบบการปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาในชุมชนบ้านกลางพัฒนาและต่ำบลแม่แฟกใหม่เป็นผลมาจากการต้องลดความต้องการตลาดและสร้างความมั่นคงด้านรายได้ของเกษตรกรในพื้นที่ อันเนื่องมาจากการปัญหาความผันผวนของราคามันฝรั่งในตลาดทั่วไป โดยได้รับการสนับสนุนจากหน่วยงานรัฐด้านการเกษตรในพื้นที่และการส่งเสริมจากบริษัทอุตสาหกรรมมันฝรั่งท้องถิ่น แต่กลับพบว่าการปลูกมันฝรั่งพันธุ์สัญญา ก่อให้เกิดความเสี่ยงต่อการดำรงชีพของเกษตรกรอย่างน้อย 2 ประการ คือ ความเสี่ยงทางการผลิตและความเสี่ยงทางการบริโภค

ความเสี่ยงทางการผลิตประกอบด้วย ความเสี่ยงเชิงภาษาพ ได้แก่ ความเสี่ยงจากปัญหาโรคแมลงศัตรูพืชและสภาพความแปรปรวนของดินฟ้าอากาศ เนื่องจากมันฝรั่งเป็นมิใช่พืชท้องถิ่นของประเทศไทย เป็นพืชที่ปลูกได้เฉพาะพื้นที่อากาศหนาวเย็นอุณหภูมิ หากมีความผันผวนของสภาพดินฟ้าอากาศ ก็จะทำให้โครงสร้างได้ และหากบางปีเจอฝนหลวงฤดูกาลหน้าร่วงที่

เพาะปลูกก็ทำให้ผลผลิตเสียหาย จนขาดทุนหายได้ จากการศึกษาของทรงศักดิ์(2539) พบว่าเกษตรที่ปลูกมันฝรั่งในเขตอำเภอสันทรายและแม่นแต่เดียวขาดทุนเนื่องจากปัญหาสภาพดินฟ้าอากาศไม่ดี ร้อยละ 15 โรคแมลงระบาดร้อยละ 38 และปัญหาฝนตกน้ำท่วมระหว่างเพาะปลูกร้อยละ 69 ขณะที่ อุณหภูมิครึ่งเกษตรกรปลูกมันฝรั่งมีอ่อนนิ่งของประเทศไทย (เกษตรกรดีเด่นสาขาแห่งชาติ สาขาพืช ไร่) ก็เคยประสบปัญหาฝนตกน้ำท่วมน้ำท่วมมันฝรั่งเสียหายขาดทุน ขณะที่ชาวบ้านรายอื่นๆ ล้วนก็เคยประสบปัญหาเหล่านี้เช่นกัน โดยเฉพาะปัญหาโรคระบาด เช่น โรคใบไหม้ (Late Blight) ที่เกิดจากเชื้อราก ที่มักจะแพร่ระบาดในช่วงที่สภาพอากาศเย็นและมีความชื้นในอากาศสูง จนทำให้มันฝรั่งแห้งตายและหัวมันฝรั่งเน่าเสีย (บุญครี ใจปีง, 2547)

ความเดี่ยงทางการผลิตอีกประการ คือ ความเดี่ยงด้านดันทุนการผลิต กล่าวคือ การปลูกมันฝรั่งในระบบเกษตรพันธสัญญา ก่อให้เกิดค่าเช่าทางเศรษฐกิจ (Economic Rent) สูง ทั้งนี้ เพราะบริษัทเป็นผู้ได้เบรียบในการได้รับสิทธิจากการรัฐนำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งสำหรับใช้เพื่อการส่งเสริมให้เกษตรกรเพาะปลูกเพื่อการแปรรูป ทำให้บริษัทตั้งราคาหัวพันธุ์มันฝรั่งสูง (ปัจจุบันราคากิโลกรัมละ 35 บาท) แต่ประกันราคารับซื้อผลผลิตราคาต่ำ (ปัจจุบันราคากิโลกรัมละ 10.50 บาท) นอกจากนี้ การจัดทำปัจจัยการผลิตทั้งที่บริษัทส่งเสริมเองหรือ โบรกเกอร์ส่งเสริมก็ล้วนแล้วแต่แฟรงไป์ด้วยค่าเช่า สามารถสร้างกำไรให้บริษัทและ โบรกเกอร์ได้ (จุฬาร พรสุวรรณ, 2546) จากการศึกษาในพื้นที่พบว่า ส่วนใหญ่โบรกเกอร์ในพื้นที่จะเป็นผู้จัดหาหัวพันธุ์ให้เกษตรกรเป็นหลัก สำหรับปัจจัยการผลิตอื่นๆ แล้วแต่เกษตรกรจะร้องขอ โบรกเกอร์บางรายให้การสนับสนุนเกษตรกรทั้งในเรื่องหัวพันธุ์ ปุ๋ยเคมี และสารเคมี กำจัดศัตรูพืชทั้งที่ขายให้ในราคามาทั้งตลาดและให้ในลักษณะสินเชื่อที่รวมคอกเบี้ยไว้ด้วย การหักสินเชื่อจะทำเมื่อการซื้อขายผลผลิตสิ้นสุดลง ในกรณีที่เกิดสถานะที่อาจเกิดโรคมันฝรั่งระบาด หรือเกิดโรคระบาดแล้ว เกษตรกรมักจะไปปรึกษาโบรกเกอร์ที่มีความเชี่ยวชาญด้านการปลูกมันฝรั่งและซื้อสารเคมีกำจัดศัตรูพืชจากโบรกเกอร์ที่ให้คำแนะนำไปใช้ จากการศึกษาของวราลักษณ์ วงศิริวัฒน์ (2550) พบว่าดันทุนการปลูกมันฝรั่งในระบบพันธสัญญาในส่วนของค่าปัจจัยการผลิต (หัวพันธุ์ ปุ๋ยเคมี สารเคมีกำจัดศัตรูพืช ฮอร์โมนและอาหารเสริมพืช) คิดเป็นประมาณร้อยละ 64.8 ของดันทุนทั้งหมด ซึ่งนับว่าเป็นดันทุนที่สูงมาก

ในขั้นตอนการเพาะปลูกมันฝรั่ง เกษตรต้องจ้างรถໄ逵และเครื่องจักรเพื่อการเพาะปลูก ทำให้ต้องจ่ายค่าจ้างในลักษณะของค่าเช่าเพิ่มเข้ามา ทั้งในขั้นตอนของการได้เครื่องดิน การได้ขี้นแปลง การใช้รถขุดมันฝรั่ง และการขนส่งมันฝรั่งจากไร่นาไปยังจุดรับซื้อของบริษัท ในปีการผลิต 2553/2554 ค่าจ้างรถแทรกเตอร์ได้พื้นที่ร้อยละ 700 บาท ค่าจ้างรถໄ逵ขนาดเล็กได้ขี้นแปลงร้อยละ 250 บาท ค่าจ้างรถขุดมันฝรั่งร้อยละ 500 บาท และสำหรับค่าขนส่งมันฝรั่งคิดประมาณกิโลกรัมละ 20 สตางค์ เกษตรกรไม่ได้จ่ายเป็นเงินสดโดยตรง แต่โบรกเกอร์จะเป็นผู้จัดหารถกระ不由得ทุกมันฝรั่งถึงไร่นาแล้วคิดหักค่าใช้จ่ายจากปริมาณมันฝรั่งที่เกษตรกรส่งให้โบรกเกอร์ เช่น ถ้าเกษตรกรส่ง

มันฝรั่งให้ใบประกอบ 1,000 กิโลกรัม จะหักค่าขนส่ง 200 บาท เป็นต้น และหากเกย์ครกรต้องเช่าที่ดินเพื่อการเพาะปลูกก็จะมีต้นทุนค่าเช่าที่ประมาณ ไว้ละ 1,000 บาทต่อรอบการผลิต (ค่าเช่าที่ดินในหมู่บ้านคิดเป็นเงินสดในอัตราไว้ละ 2,500-3,000 บาทต่อปี ในหนึ่งปีเกย์ครกรปลูกพืชประมาณ 3 ครั้ง)

นอกจากนี้การปลูกมันฝรั่งยังต้องใช้แรงงานที่มีทักษะอย่างเข้มข้นในช่วงของการปลูก การคุ้แลรักษาและการเก็บเกี่ยว โดยเฉพาะเมื่อเปรียบเทียบกับการปลูกข้าว ชาวบ้านนิยมจ้างแรงงานในชุมชนหรือตำบลใกล้เคียงที่มีประสบการณ์ในการปลูกมันฝรั่งเป็นหลัก (ขณะที่การปลูกข้าว มีการใช้แรงงานชาวไทยใหญ่ในการเพาะปลูก) ทั้งนี้ เพราะทักษะของแรงงานมีผลต่อการใช้ปัจจัยการผลิตทั้งหัวพันธุ์และปุ๋ยเคมี และการคัดเกรดมันฝรั่งในขณะเก็บเกี่ยวผลผลิตในไวนิล ถ้าเกิดความผิดพลาดมากจะมีผลต่อต้นทุน ผลผลิตและกำไรที่จะได้ การจ้างแรงงานปลูกมันฝรั่งในชุมชนมีทั้งการจ้างรายวัน 200 บาท/วัน และการจ้างเหมาตามกิจกรรมการเพาะปลูก ส่วนใหญ่ชาวบ้านนิยมการจ้างเหมา เช่น การจ้างว่างมันไว้ละ 600 บาท ค่าจ้างเก็บเหมาใส่ปุ๋ยเคมีไว้ละ 1,000 บาท และค่าจ้างเหมาเก็บมันฝรั่งไว้ละ 1,800 บาท นอกจากนี้ยังมีการจ้างพ่นสารเคมีกำจัดศัตรูพืช จ้างให้น้ำ เป็นต้น การศึกษาของราษฎร์ โภศตพิชัยรุ่งกุล (2550) ชี้ให้เห็นว่าค่าจ้างแรงงานตลอดการปลูกมันฝรั่งจะเก็บเกี่ยว คิดเป็นร้อยละ 21.37 (ไม่รวมค่าจ้างไถและขุดมันฝรั่ง ซึ่งถือว่าเป็นค่าเช่า)

เมื่อต้นทุนการผลิตสูงและแพงค่าเช่าสูง ประกอบกับความเสี่ยงในการทางการผลิตทำให้การปลูกมันฝรั่งมีความเสี่ยงด้านรายได้มาก แม้ว่าจะมีการประกันราคา แต่การศึกษาของอรุณวิญญาพงศ์ และทรงศักดิ์ ศรีบุญจิต(2538: 45) พบว่า การประกันราคาที่จะรับซื้อผลผลิตของบริษัทมีผลอย่างยิ่งต่อการรักษาเสถียรภาพของรายได้ให้แก่เกย์ครกร แต่รายได้ของเกย์ครกรยังคงไม่แน่นอน เพราะบริษัทมิได้ประกันรายได้ เมื่อเกย์ครกรประสบปัญหาผลผลิตตกต่ำ รายได้จะตกต่ำไปด้วย ความเสี่ยงหายในด้านผลผลิตกล้ายเป็นภาระของเกย์ครกรทั้งหมด

ความเสี่ยงในการคำรงค์วิศวกรรมเกย์ครรปดูกมันฝรั่งที่สำคัญอีกประการ คือ ความเสี่ยงทางการบริโภค กล่าวคือเกย์ครรปดูกมันฝรั่งบ้านกลางพัฒนาได้ปรับวิถีการบริโภคไปสู่การบริโภคความเป็นสมัยใหม่ที่ให้ความสำคัญกับการบริโภคความหมายมากขึ้น สำหรับการบริโภคความเป็นสมัยใหม่ เกย์ครรต้องหารายได้ให้เพียงพอ กับการบริโภคทั้งในด้าน การซื้อหาสินค้าเพื่อการยังชีพ การใช้เครื่องอิเล็กทรอนิกส์ การใช้จ่ายเพื่องานสังคมและการส่งบุตรหลานเรียนหนังสือ หากเกย์ครรปดูกมันฝรั่งมีรายได้จากการผลิตมันฝรั่งไม่เพียงพอสำหรับการบริโภค จะส่งผลกระทบต่อความสามารถในการบริโภคของเกย์ครร และอาจผลักดันให้เกย์ครรตอกยุ่งวังวนของปัญหาหนี้สิน กล่าวคือ เมื่อทำการผลิตขาดทุน อาจทำให้เกิดหนี้ทั้งจากผลผลิตและหนี้จากการไปกู้ยืมเงินเพื่อใช้ในการบริโภค จากการศึกษาพบว่า เกย์ครรปดูกมันฝรั่ง

การกู้เงินมาใช้ในการบริโภค โดยเฉพาะการส่งลูกหลานเรียนหนังสือ เมื่อการผลิตขาดทุนเกยตกรถ จึงต้องไปกู้ขึ้นเงินมาใช้จ่าย จนทำให้มีปัญหาหนี้สินตามมา ชาวบ้านส่วนใหญ่ก็เห็นว่า ปัญหาหนี้สินที่เกิดขึ้นในชุมชนมีสาเหตุหลัก 2 ประการ คือ มาจากค่าเล่าเรียนของบุตรหลานและการทำเกษตรขาดทุน ท่านพระครูสมุหวิเชียรเห็นว่า “คนทำเกษตรมีหนี้มากกว่าคนทำงานรับจ้าง เพราะชาวบ้านลงทุนสูงใช้ปุ๋ยเคมีและสารเคมีมาก ขณะที่ผลผลิตมีราคาถูก” การมีหนี้สินสั่งผลให้เกษตรกรมีความเสี่ยงในค้านรายได้ไม่เพียงพอ กับการบริโภค เพราะต้องมีภาระการชำระหนี้เพิ่มเข้ามา และทำให้เกษตรกรต้องทำงานหนักมากขึ้นเพื่อหาเงินมาใช้หนี้และให้มีรายได้พอกับรายจ่าย

ปัญหาความเสี่ยงจากการเข้าสู่ระบบเกษตรพันธสัญญา ทั้งความเสี่ยงทางการผลิตและความเสี่ยงทางการบริโภค ทำให้เกษตรกรส่วนใหญ่พยายามหาทางออก ด้วยการละเมิดพันธสัญญา ที่เคยตกลงไว้กับบริษัท โอลิมปิก หรือกลุ่มเกษตรกร กล่าวคือ เมื่อรากมันฟรังในตลาดปกติสูง กว่ารากมันฟรัง ในระบบเกษตรพันธสัญญา เกษตรกรก็จะลักษณะน้ำมันฟรัง ในระบบพันธสัญญา บางส่วนไปขายในตลาดทั่วไป โดยเกษตรกรเห็นว่า คนเองทำสัญญาไว้จะขายมันฟรังให้บริษัท แต่ในสัญญาไม่ได้ระบุไว้ว่าจะขายจำนวนเท่าใด คนเองจึงมีสามารถนำมันฟรังบางส่วนไปขายในตลาดทั่วไปได้ และบางส่วนก็นำมายาให้บริษัท

ลุงวัน(นามสมมติ) เล่าว่า “การทำสัญญากับบริษัทไม่ได้ระบุว่า เอาหัวพันธุ์ไปเท่านี้ต้องส่งคืนเท่านี้ ตอนนี้ก็ลักษณะบางส่วน แต่ก็ยังส่งให้บริษัทด้วย คือ ไม่ใช่ส่งให้น้อยจนน่าเกลียด มันໄร์หนึ่งได้ผลผลิตประมาณ 3,000 – 4,000 กก. เอาขายส่งให้บริษัทสัก สองพัน บริษัทจะว่าอะไรเราก็ไม่ได้ เพราะเราไม่ได้ไปประกันว่าจะขายให้บริษัทก็ต้องรับ ถ้าประกันแบบนั้น จึงจะว่ากันได้ ตอนนี้ลุงลักษณะไปขายได้ สีหม่นกว่านาท ชาวบ้านคนอื่นๆ ก็ทำกัน ถ้ารากมันฟรังในตลาดมันสูงก็แอบขายกัน แม้ว่าจะทำสัญญาไว้แล้ว ความจริงลุงก็ไม่อายกแอบขาย แต่รากมันในระบบกับนองระบบมันแตกต่างกันมาก”

การลักษณะของมันฟรังของเกษตรกรในพื้นที่อำเภอสันทรายเกิดขึ้นเป็นจำนวนมาก ทั้งนี้เนื่องจากในบางปี ตลาดมันฟรังสำหรับบริโภคสลดมีราคาต่ำกว่าราคามันฟรังในระบบพันธสัญญา เกษตรกรก็จะลักษณะเอามันฟรังในระบบพันธสัญญาไปขายในตลาดมันฟรังบริโภคสลด ได้ราคาสูงกว่า แม้ว่าในระบบปลูกมันฟรังแบบพันธสัญญาจะมีสัญญาเครื่องครัด ที่ระบุความผิดทั้งอาญาและแพ่งของการละเมิดสัญญาในกรณีที่เกษตรกรนำผลผลิตไปขายนอกสัญญา แต่ในทางปฏิบัติ บริษัทก็ไม่ได้อา庇ดเกษตรกรตามกฎหมาย แต่มีผลต่อการทำสัญญาในปีต่อ โดยลงโทษให้เกษตรกรรับโควตาการผลิตอีก การละลุ่มล่วงของบริษัทมีผลทางด้านจิตวิทยาสังคมต่อเกษตรกร

ทำให้ภาพลักษณ์ของบริษัทดีในสายตาของเกษตรกรและช่วยให้ความสัมพันธ์ระหว่างเกษตรกรและโรงงานเป็นไปในทางที่ดีในระยะยาว (อารี วิญญาลพงศ์ และ ทรงศักดิ์ ศรีบุญจิตต์, 2538 : 44)

แม้ว่าการปลูกมันฝรั่งแบบพันธุ์สัญญาจะมีการประกันราคาและมีตลาดรับซื้อมันฝรั่งแน่นอน แต่ระบบนี้มิได้ประกันความเสี่ยงในด้านรายได้เพื่อการคำรงซึ่งสำหรับเกษตรกร ทำให้การละเมิดสัญญาเกิดขึ้น กล่าวคือ การปลูกมันฝรั่งมีความเสี่ยงในด้านการผลิตสูงมาก ทั้งในด้านการเพาะปลูกและการลงทุน แต่ในบางปี ผลตอบแทนกลับคืนมากลับน้ออกกว่าการปลูกมันฝรั่งในตลาดทั่วไป อารี วิญญาลพงศ์ และ ทรงศักดิ์ ศรีบุญจิตต์(2538) มองว่าในระบบเกษตรพันธุ์สัญญา บริษัทมีความสามารถในการจัดหาวัตถุคุณสูง แต่เกษตรกรมีความสามารถในการหาตลาดด้วยตนเองจึงรับภาระความเสี่ยงสูง นั่นทำให้ เกษตรกรพยายามองหาตลาดนอกสัญญาเพื่อเป็นทางเลือกในการสะสมทุนสำหรับเตรียมรับมือกับความเสี่ยงที่อาจจะเกิดขึ้น ได้ในอนาคต เช่น ปีนี้เกษตรกรปลูกมันฝรั่งได้ดี แต่ก็ไม่สามารถประกันได้ว่าปีหน้าจะได้ผลผลิตดีเท่านั้น ในการปลูกมันฝรั่งในแต่ละปีเกษตรกรจึงมองหาช่องทางที่จะสะสมทุนส่วนเกิน ไว้กับมือความเสี่ยงในปีต่อๆไป การเกษตรจะมีความเสี่ยงสูงมาก แต่ก็ต้องมีความเสี่ยงที่จะสร้างความมั่นคงด้านรายได้แก่เกษตรกรในสัญญา แต่กลับนำเกษตรกรไปสู่ความเสี่ยงในการคำรงซึ่ง

การละเมิดข้อตกลงระบบเกษตรพันธุ์สัญญาของเกษตรกรส่วนหนึ่งเกิดขึ้น เพราะการขัดกันของความหมายในความสัมพันธ์ระหว่างเกษตรกรและบริษัท งานศึกษาของ Clapp(1994 : 78-94) ชี้ให้เห็นว่ามีการขัดกันของความหมายในความสัมพันธ์ระหว่างเกษตรกรและบริษัทธุรกิจ การเกษตรในการละเมิดข้อตกลงในเกษตรพันธุ์สัญญา แต่การขัดกันของความหมายนี้กลับช่วยทำให้บริษัททราบพันธุ์สัญญาไว้ได้ Clapp พบว่าบริษัทธุรกิจการเกษตร ได้ควบคุมเกษตรกรในหลายลักษณะทั้งใช้กฎหมายในการทำสัญญาและใช้ความสัมพันธ์ทางสังคมในการควบคุมและการสร้างภาพว่าช่วยเหลือชุมชนท้องถิ่น แต่เกษตรกรก็มีการละเมิดสัญญาด้วยการใช้ปุ๋ยเคมีที่ได้จากการปลูกพืชเพื่อยังชีพ และยักยอกผลผลิตน้ำงเล็กน้อย โดยที่เกษตรกรตีความว่าตนเองสามารถทำสิ่งเหล่านี้ได้อย่างชอบธรรม ขณะที่บริษัทก็รู้ด้วนเกษตรกรแอบยักยอกปัจจัยการผลิต และผลผลิตเล็กน้อยแต่ก็ยินยอมอย่างไม่เป็นทางการให้เกษตรกรทำได้ ทั้งนี้เพื่อที่จะทำให้สามารถรักษาพันธุ์สัญญาไว้ได้ นั่นคือ เกิดความขัดกันของความหมายในการรักษาพันธุ์สัญญา ทั้งนี้ เพราะแทนที่การรักษาสัญญาแบบเดียวขาดจะทำให้สามารถรักษาระบบพันธุ์สัญญาไว้ได้ แต่กลับกลายเป็นว่าการปล่อยให้มีการละเมิดสัญญาน้ำงเล็กน้อยได้ช่วยให้ระบบพันธุ์สัญญาซึ่งคงดำเนินต่อไป Clapp มองว่าอำนาจครอบงำที่ชอบธรรมของบริษัทหรือพันธุ์สัญญาในการควบคุมช่วงนา

ถูกรักษาไว้ผ่านความเข้าใจที่ไม่เป็นทางการว่า เกษตรกรสามารถจะใช้ปัจจัยการผลิตและผลผลิตไปเพื่อประโยชน์ตัวเองได้

จากอภิปรายที่กล่าวมาข้างต้น แสดงให้เห็นว่า แม้ว่าการเกษตรพันธสัญญาและระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารจะนิยามตนเองว่าเป็นภาคการผลิตสมัยใหม่ที่ช่วยสร้างความมั่นคงด้านรายได้และสร้างประโยชน์ด้านเศรษฐกิจให้แก่เกษตรกร ซึ่งหมายถึงการสร้างโอกาสในการมีชีวิตที่ดีในสังคมสมัยใหม่ แต่ในขั้นตอนของการปฏิบัติ การเกษตรพันธสัญญาและระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารกลับทำให้เกิดความขัดกันขึ้นมา คือ แทนที่เกษตรกรจะมีความมั่นคงในการดำรงชีพ แต่กลับมีความเสี่ยงด้านทางการผลิตและการบริโภคเพิ่มขึ้น จนเกษตรกรต้องหลีกเลี่ยงความเสี่ยงด้วยการลงทุนในระบบการปลูกมันฝรั่งแบบพันธสัญญา นอกจากจะทำให้เกิดความเสี่ยงต่อการดำรงชีพของเกษตรกรปลูกมันฝรั่งแล้วยังมีผลต่อความเป็นอิสระของเกษตรกร จนทำให้เกิดข้อถกเถียงว่า แท้จริงแล้วเกษตรกรมีอิสระทางการผลิตหรือว่าตกอยู่ภายใต้การควบคุมของบริษัท โดยเฉพาะเมื่อต้องทำหน้าที่เป็นผู้ผลิตวัตถุคุณภาพให้กับอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารในสายพานการผลิตมันฝรั่งทอดกรอบ งานศึกษาของนักวิชาการกลุ่มมาร์กชิต ที่เน้นมองความสัมพันธ์ในการผลิตระหว่างเกษตรกรกับบริษัทในลักษณะของการเอรัดเอาเบรี้ยงและการถูกบุคคล เช่นงาน Little และ Watts (Little and Watts(eds.), 1994) ประเทือง นรินทรากุล ณ อยุธยา (2537) Raynolds (1997: 119-132) และ Echanove (2005: 15-30) เป็นต้น พยายามจะถกเถียงว่าเมื่อ บริษัทอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร ได้สร้างวิธีการจัดการ ให้เกษตรกรลายเป็นแรงงานในการควบคุมของบริษัท ภายใต้ระบบการผลิตและจ้างงานแบบยืดหยุ่นที่กำลังเกิดขึ้นทั่วโลก มุ่งมองของนักวิชาการสายมาร์กชิตกลุ่มนี้ให้ความสำคัญกับการควบคุมในกระบวนการทางเศรษฐกิจเป็นสำคัญ(การควบคุมปัจจัยการผลิตและตลาด)

อย่างไรก็ตาม การศึกษาระดับนี้พบว่า นอกจากการควบคุมด้วยกระบวนการทางเศรษฐกิจแล้ว ระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารยังใช้กระบวนการทางวัฒนธรรมมาใช้ในการควบคุมเกษตรกรด้วย ถึงแม้จะมีการสร้างการควบคุมอันชั้นชั้อนขึ้นมา แต่ในทางปฏิบัติการควบคุมเหล่านี้ก็มีความลักษณ์ เกิดขึ้น จนมีผลทำให้เกิดความขัดกันขึ้นมาในระบบการผลิตและมีผลต่อการเกิดความเสี่ยงต่อการดำรงชีพของเกษตรกร เมื่อพิจารณาเกษตรกรในฐานะผู้กระทำการที่มีความรู้สึกนึกคิด รู้จักเลือกปฏิบัติการอย่างมีเหตุผล เกษตรกรสามารถตัดสินใจและเลือกกระทำการโดยเกษตรกรเอง ซึ่งอาจจะเลือกทำการควบคุมของบริษัท หรือเลือกที่จะกระทำการตามประสบการณ์ ความรู้ ทักษะและทุนต่างๆ ที่เกษตรกรมีอยู่ ปัจจุบันจึงพบว่าแม้ว่าจะมีความเสี่ยงเกิดขึ้นในระบบการปลูกมันฝรั่งเพื่ออุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร แต่เกษตรกรในชุมชนบ้านกลางพัฒนาส่วนใหญ่ยังเลือกที่จะปลูกมันฝรั่งในระบบนี้ต่อไป ซึ่งอาจจะเลือกทำการผลิตมันฝรั่งแบบพันธสัญญาหรือการผลิต

แบบอิสระก็เป็นได้ กระบวนการที่เกิดขึ้นนี้สะท้อนให้เห็นลักษณะการปรับตัวและต่อรองของเกษตรกรผู้ปลูกมันฝรั่งในระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร จะกล่าวถึงในบทที่ 5 ต่อไป

#### 4.5 สรุป

การศึกษาในบทนี้เป็นการอธิบายความซับซ้อนของอำนาจในกระบวนการการทำให้เกษตรกลายเป็นแรงงานผลิตวัตถุคุบทางการเกษตรให้บริษัท โดยการวิเคราะห์ว่าอำนาจมีการปฏิบัติการอย่างไรจึงสามารถกำกับควบคุมให้เกษตรกรยินยอมทำการผลิตวัตถุคุบให้ระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร ผลการศึกษาพบว่าบริษัทไม่ได้ใช้อำนาจผ่านกลไก สถาบัน ความสัมพันธ์ หรือเทคนิควิธีการอันใดอันหนึ่งอย่างเดียว แต่ได้ผ่านผ่านทางทั้งอำนาจในการนิยามความเป็นอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารสนัยใหม่ให้เกษตรกรยอมรับ การนิยามความสัมพันธ์แบบพันธสัญญาให้กลไกเชิงสถาบันที่น่าเชื่อถือ ซึ่งประกอบไปด้วย ผู้เชี่ยวชาญ ตลาด และระบบระเบียบดำเนินการอย่างเป็นทางการ นอกจากการใช้อำนาจในการนิยามความหมายเดิม ระบบเกษตรพันธสัญญาจึงได้ควบคุมพันธุ์และตลาดไว้ด้วย ซึ่งมีผลให้เกษตรกรต้องเข้ามาทำการผลิตให้บริษัท แสดงให้เห็นว่าระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหาร ได้ใช้ครรภะทางเศรษฐกิจมาสนับสนุนการควบคุมและมีการปฏิบัติการทั้งในระดับความหมายและความสัมพันธ์ นอกจากนี้บริษัทยังได้ปรับระบบเกษตรพันธสัญญาให้สามารถควบคุมเกษตรกร ได้อย่างเหมาะสมกับท้องถิ่น คือ ใช้ครรภะทางวัฒนธรรมในส่วนของความสัมพันธ์ทางสังคมเข้ามาช่วยในการควบคุม และปฏิบัติการผ่านการใช้โบราณเคอร์ที่เป็นคนในท้องถิ่นซึ่งมีความเป็นเครือญาติ คนบ้านเดียวกันและเป็นเกษตรกรผู้นำที่ชาวบ้านเชื่อใจและนับถือมาเป็นผู้กระทำการแทนบริษัท

เมื่อพิจารณาเทคนิควิธีของอำนาจที่ปฏิบัติการอยู่ในการควบคุมมาตรฐานมันฝรั่งก็พบว่าแท้จริงแล้วการควบคุมมาตรฐานมันฝรั่งคือการควบคุมแรงงานของเกษตรกรจากระยะไกลโดยใช้หลักคิดเรื่องผลประโยชน์สูงสุด จากการผลิตวัตถุคุบให้ได้มาตรฐานจะเป็นแรงจูงใจให้เกษตรกรทำงานปลูกมันฝรั่งในไวนาอย่างแข็งขัน นอกจากนี้ปฏิบัติการของการควบคุมคุณภาพขั้น กีดขวางในขั้นตอนของการซื้อ-ขายมันฝรั่ง บริษัทได้ใช้การควบคุมคุณภาพมันฝรั่งมาทำการตัดสินและคัดแยกวัตถุคุบที่มีคุณภาพออกจากวัตถุคุบที่ด้อยคุณภาพ และให้ผลตอบแทนเฉพาะกับผลผลิตที่ผ่านการคัดคุณภาพเท่านั้น การควบคุมมาตรฐานจึงเป็นเสมือนการควบคุมวินัยของเกษตรกรให้อาจใจสู่แลรักษาผลผลิตอย่างเต็มที่

ในการควบคุมของระบบอุตสาหกรรมเกษตรอาหารจึงไม่ใช้การควบคุมทางเศรษฐกิจ เพียงอย่างเดียว แต่เป็นเรื่องของการควบคุมในความสัมพันธ์และความหมาย อย่างไรก็ตาม การพยานความคุณทั้งในความสัมพันธ์และความหมายสองก้าวที่เกิดปัญหาความลักษณ์ในการควบคุม กล่าวคือ เมื่อมีการนิยามความหมายไว้อย่างหนึ่ง แต่มี oma จำกความสัมพันธ์กลับทำให้เกิด

ความสัมพันธ์ที่ลักษณะแต่ไม่สอดคล้องกับความหมายที่นิยามไว้ ความลักษณะที่เกิดขึ้นนี้จะปรากฏออกมานในปฏิบัติการของระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารที่เกิดขึ้นในพื้นที่ นั่นคือ การพิจารณา การควบคุมผ่านการปฏิบัติการ ทำให้เห็นความลักษณะและการขัดกันของการควบคุมที่ไม่สามารถควบคุมได้อย่างเบ็ดเสร็จ

ในปฏิบัติการของการควบคุมไม่ได้หมายความว่าระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารจะควบคุมการผลิตของเกษตรกร ได้อย่างเบ็ดเสร็จ เนื่องจากมีความลักษณะและความขัดกันเกิดขึ้นระหว่างการนิยามความหมายและการปฏิบัติ การนิยามว่าระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารและการเกษตรพันธสัญญาเป็นภาคการผลิตสมัยใหม่ที่จะสร้างความมั่นคงต่อการดำรงชีพทั้งในด้านการผลิตและการบริโภค แต่ในทางปฏิบัติกลับทำให้เกิดความเสี่ยงต่อการดำรงชีพ ทำให้เกษตรกรรับไม่ได้ เพราะว่ามีความเสี่ยงเกินไป ดังนั้น ถ้าระบบอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารควบคุมเกษตรกรรมมากเกินไป เกษตรกรอาจต่อต้านด้วยการเลิกการผลิตและหลุดออกไปจากวงจรนี้ หรือว่าอาจมีการปรับความสัมพันธ์ไปสู่การต่อรองในลักษณะต่างๆ เช่น การปรับเปลี่ยนไปมาระหว่างการปลูกมันฝรั่ง กับการปลูกพืชชนิดอื่น ซึ่งจะกระทบต่อการควบคุมปริมาณและคุณภาพตุ่นคิบในสายพานการผลิตของบริษัทได้

ความลักษณะและความขัดกันที่เกิดขึ้นนี้แสดงให้เห็นว่า การบังคับควบคุมการผลิตสินค้าทางการเกษตรในพื้นที่นอกโรงงาน ทำไม่ได้อย่างมีประสิทธิภาพดังเช่นการควบคุมในพื้นที่ในโรงงาน แม้ว่าอุตสาหกรรมเกษตร-อาหารจะสร้างเงื่อนไขด้านการจัดการแรงงานแบบยืดหยุ่น ดังข้อถกเถียงในการศึกษาของ Little และ Watts ((eds.), 1994) ประเทือง นรินทรารากูณ อุยธยา (2537) Raynolds (1997: 119-132) และ Echanove (2005 : 15-30) แต่ปัญหาที่เกิดขึ้นในระบบการจัดการแรงงานแบบนี้คือ อุตสาหกรรมเกษตร-อาหารไม่สามารถใช้ความยืดหยุ่นมาควบคุมการผลิตของเกษตรกรให้เป็นไปตามกฎระเบียบหรือแผนการผลิตของบริษัท ได้อย่างลงตัว ความลักษณะที่เกิดขึ้นในกรณีนี้คือ บริษัทไม่สามารถบังคับใช้กฎระเบียบดังเช่นการควบคุมคนงานในพื้นที่โรงงานมาใช้กับเกษตรกร ได้ จึงต้องปรับวิธีการควบคุมคุณภาพในสายพานการผลิตมาใช้กับการควบคุมการผลิตมันฝรั่งของเกษตรกร ให้เหมือนกับการควบคุมคุณภาพตุ่นคิบในโรงงาน มีการนิยามมาตรฐานมันฝรั่งที่มีคุณภาพเข้มมา แล้วกำหนดให้เงื่อนไขด้านคุณภาพมันฝรั่งไปผูกกับผลตอบแทนที่เกษตรกรจะได้รับ ถ้าเกษตรผลิตมันฝรั่งได้คุณภาพดีก็จะได้ผลตอบแทนสูง แสดงให้เห็นการปรับเปลี่ยนการบังคับจากการใช้กฎระเบียบมาสู่การควบคุมโดยทำให้เกิดการยอมรับความหมายที่บริษัทสร้างขึ้น

อย่างไรก็ตาม เมื่อพิจารณาปฏิบัติการควบคุมของการนิยามความหมายดังที่กล่าวมา ข้างต้นพบว่า ได้เกิดความลักษณะขึ้นมา เนื่องจาก แม้ว่าเกษตรกรจะยอมรับความหมายเรื่อง “คุณภาพสินค้าดีจะได้ผลตอบแทนสูง” แต่ในทางปฏิบัติเกษตรกรยังต้องพนักความเสี่ยงหลายประการ ทั้ง

ความเสี่ยงด้านการผลิตและความเสี่ยงด้านการบริโภค เนื่องจาก ถึงแม่เกษตรจะดูแลเอาใจใส่การผลิตมันฝรั่งอย่างคิดตามที่ตกลงกับบริษัทอย่างไรก็ตาม แต่ก็ไม่สามารถสร้างหลักประกันได้ทั้งหมด ว่า เกษตรจะสามารถได้ผลตอบแทนสูงสุดได้ เช่น ในบางปี ถึงแม่เกษตรผลิตมันฝรั่งได้คุณภาพดี แต่หากบริษัทไม่ความต้องการวัตถุคืนน้อย ก็อาจใช้การควบคุมมาตรฐานเป็นเครื่องมือในการก่อคราครับซึ่งมันฝรั่งจากเกษตรกรได้ โดยทำการคัดเกรดอย่างเข้มงวด จนเกษตรกรเสียผลประโยชน์ ทำให้เกิดความลักษณ์ในความหมายและการปฏิบัติ ทำให้เกิดการขัดกันของความหมายที่บริษัทสร้างขึ้นมาเอง ในขั้นตอนของการปฏิบัติ บริษัทอาจหาญทรัพย์ในการหลอกเลี้ยงความหมายที่ตนเองนิยามไว้ นั่นคือ บริษัทพยายามสร้างความยึดหยุ่นในการควบคุมปริมาณวัตถุคืนสำหรับตนเอง แต่ทำให้เกิดการเปรียบเทียบเกษตรกร เกษตรกรจึงพยายามปรับตัวรับมือกับปัญหาที่เกิดขึ้น

เมื่อว่าระบบอุดสาหกรรมเกษตร-อาหารจะใช้การเกษตรพันธุ์สัญญาเป็นจื่อน ໄว่ในการสร้างความเชื่อมั่นด้านการผลิตและการตลาดแก่เกษตรกร แต่กลับทำให้เกิดความลักษณ์และความขัดกันในความสัมพันธ์เชิงอำนาจที่เกิดขึ้น บริษัทพยายามที่จะเข้ามายัดการแรงงานของเกษตรกรแบบยึดหยุ่น โดยใช้ครรภะทางเศรษฐกิจและครรภะทางวัฒนธรรมเข้ามาควบคุมเกษตรกรทั้งในระดับความหมาย ความสัมพันธ์และการปฏิบัติ การควบคุมเหล่านี้ได้ก่อให้เกิดความเสี่ยงในการดำเนินการของเกษตรกร ความเสี่ยงที่เกิดขึ้นนี้มีเช่นเดียวกับความเสี่ยงทางด้านเศรษฐกิจเพียงอย่างเดียว แต่ยังหมายถึงความเสี่ยงในระดับความหมาย ที่บริษัทพยายามนิยามว่าการผลิตในระบบนี้คือ “ความมั่นคง” แต่สิ่งที่เกษตรกรพบเจอกลับคือ “ความเสี่ยง” ทำให้เกษตรกรไม่ยอมรับความหมายที่ครอบงำของบริษัท และมองว่าความสัมพันธ์ในการผลิตในระบบนี้มีความเสี่ยงเนื่องจากบริษัทไม่สามารถสร้างความมั่นคงด้านรายได้ตอบสนองการดำเนินการของเกษตรกรได้ เกษตรกรที่ยังต้องการเสี่ยงในระบบการผลิตนี้จึงต้องสร้างกลยุทธ์ต่อรองขึ้นมา