การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา 1) พฤติกรรมการใช้บริการของถูกค้า 2) ระคับ ความ กิดเห็นของถูกค้าที่มีต่อการบริหารจัดการ 3) ระดับความพึงพอใจของถูกค้าที่มาใช้บริการ 4) เปรียบเทียบระดับความคิดเห็นของถูกค้าที่มีต่อการบริหารจัดการ จำแนกตามปัจจัยส่วนบุคคล 5) เปรียบเทียบระดับความพึงพอใจของถูกค้าที่มาใช้บริการ จำแนกตามตามพฤติกรรมการใช้บริการ 7) ศึกษา ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลกับพฤติกรรมการใช้บริการของถูกค้า และ 8) ความสัมพันธ์ ระหว่างระดับความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการกับระดับความพึงพอใจของถูกค้าที่มาใช้บริการ กลุ่ม ตัวอย่าง คือ ถูกค้าที่มาใช้บริการ โรงแรมอยุธยาแกรนด์โฮเต็ล จำนวน 384 คน เครื่องมือที่ใช้ คือ แบบสอบถาม สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูลได้แก่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน t-test, F-test, LSD, χ^2 และ Correlation ผลงานวิจัยพบว่า

- ลูกค้าที่มาใช้บริการโรงแรมอยุธยาแกรนค์โฮเต็ล ส่วนใหญ่มีพฤติกรรมเดินทางมา ท่องเที่ยวและพักผ่อนที่จังหวัดพระนครศรีอยุธยา โดยเดินทางมาเป็นหมู่คณะ 2-3 คน ด้วยรถยนต์ ส่วนบุคคล และค้างแรม 1 คืน โดยจะพิจารณาเลือกใช้บริการโรงแรม จากทำเลที่ตั้ง มากที่สุด
- 2. ลูกค้ามีความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการโรงแรมอยุธยาแกรนด์โฮเต็ล ในระดับมาก ค้าน การจัดองค์การ ด้านการควบคุม ด้านการประสานงาน และด้านการวางแผน ตามลำดับ
- 3. ลูกค้ามีความพึงพอใจ ในการใช้บริการของโรงแรมอยุธยาแกรนด์โฮเต็ล ในระดับมาก ด้านราคา ด้านสื่อ / ช่องทางที่ได้รับ ด้านทำเลที่ตั้ง และด้านการส่งเสริมการตลาด ตามลำดับ
- 4. ลูกค้าที่มีอายุ สถานภาพ อาชีพ ที่อยู่อาศัย ระดับการศึกษา และรายใด้เฉลี่ยต่อเคือน แตกต่างกันมีระดับความคิดเห็นต่อการบริหารจัดการโรงแรมอยุธยาแกรนด์ โฮเต็ลแตกต่างกัน อย่าง มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05
- 5. ลูกค้าที่มี ที่อยู่อาศัย แตกต่างกัน มีระดับความพึงพอใจในการใช้บริการของโรงแรม อยุธยาแกรนด์โฮเต็ลแตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05
- 6. ลูกค้าที่มีพฤติกรรมการใช้บริการ ต่างกัน มีระดับความพึงพอใจในการใช้บริการ ของ โรงแรมอยุธยาแกรนด์โฮเต็ล แตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05
- 7. อายุ สถานภาพ อาชีพ ที่อยู่อาศัย ระคับการศึกษา และรายใค้เฉลี่ยต่อเคือน ของลูกค้า มี ความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการใช้บริการของลูกค้า อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05
- 8. ระคับความกิดเห็นของถูกค้าต่อการบริหารจัดการของโรงแรมอยุธยาแกรนด์โฮเต็ล มี ความสัมพันธ์กับระดับความพึงพอใจของถูกค้าที่มาใช้บริการโรงแรมอยุธยาแกรนด์โฮเต็ล อย่างมี นัยสำคัญทางสถิติที่ระคับ .01

The purposes of this research were to 1) the customers' behaviour of using services; 2) the level of customers' opinion on the management; 3) the level of customers' satisfaction; 4) compare the level of customers' opinion on the management classified by personal factors; 5) compare the customers' level of satisfaction with the service classified by personal factors; 6) compare the level of customers' satisfaction classified by customers' behaviours; 7) study the relationship between personal factors and customers' behaviour of using services; 8) the relationship between customers' opinion on the management and satisfaction with the services. The sample consisted of 384 Ayutthaya Grand Hotel's customers. The research instrument was a questionnaire. Statistical analysis was performed in terms of percentage, arithmetic mean, standard deviation, t-test, F-test, LSD, χ^2 , and correlation coefficient. The findings indicated the following:

- 1. Most customers usually rested at the hotel for a night as tourists in groups of 2-3. They came here by car. The reason for choosing to stay here was location.
- 2. The customers' level of opinion with regard to the management of Ayutthaya Grand Hotel was high in terms of organizing, controlling, coordinating and planning.
- 3. The customers' level of satisfaction with the hotel's services was high in terms of price, public relations, location and marketing promotion.
- 4. Difference in customers' age, status, housing and average monthly income resulted in a different level of opinion on the management of Ayutthaya Grand Hotel with a statistically significant level of 0.05.
- 5. Difference in housing yielded difference in the level of the hotel's service satisfaction with a statistically significant level of 0.05.
- 6. Difference in behaviour of using services difference in the customers' satisfaction level with the hotel's services with a statistically significant level of 0.05.
- 7. Age, occupation, housing, educational background and average monthly income related to customers' behavior of using the hotel's services with a statistically significant level of 0.05.
- 8. The level of customers' opinion related to the level of customers' satisfaction with the service of Ayutthaya Grand Hotel with a statistically significant level of 0.01.