

ธุรกิจการเลี้ยงไก่เนื้อในจังหวัดอุดรธานี มี 2 ลักษณะ คือ การเลี้ยงไก่เนื้อแบบรับจ้างเลี้ยงกับบริษัทและการเลี้ยงไก่เนื้อแบบรับจ้างเลี้ยงกับนายทุน

การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์ศึกษาลักษณะการเลี้ยงและระบบการผลิตของไก่เนื้อแต่ละลักษณะ การเลี้ยง เปรียบเทียบต้นทุนและผลตอบแทนของการเลี้ยงไก่เนื้อแต่ละประเภท และปัญหาอุปสรรคของการเลี้ยงไก่เนื้อแต่ละประเภท โดยได้เลือกพื้นที่ในเขตอำเภอเมือง อำเภอบ้านดุง อำเภอกุมภวาปี อำเภอหนองวัวซอ จังหวัดอุดรธานี รวมจำนวนครัวเรือนเกษตรกรทั้งหมด 18 ครัวเรือน

ผลการศึกษาพบว่า หัวหน้าครัวเรือนเกษตรกรที่ทำธุรกิจเลี้ยงไก่เนื้อ ส่วนใหญ่เป็นเพศชาย ส่วนใหญ่มีอายุระหว่าง 36-45 ปี และส่วนใหญ่มีการศึกษาอยู่ในระดับประถมศึกษาปีที่ 4 ประสบการณ์ในการเลี้ยงไก่เนื้อส่วนใหญ่ไม่เคยเลี้ยงไก่เนื้อมาก่อน และเหตุผลที่เกษตรกรตัดสินใจเลี้ยงไก่เนื้อคือ ต้องการรายได้ประจำ

ต้นทุนการรับจ้างเลี้ยงไก่เนื้อกลุ่มเกษตรกรที่รับจ้างเลี้ยงกับบริษัท ขนาดพื้นที่ 700 ตารางเมตร มีต้นทุนทั้งหมดเฉลี่ยเท่ากับ 17,010 บาทต่อรุ่น หรือ 2.43 บาทต่อตัว ซึ่งแบ่งเป็นต้นทุนผันแปร 15,820 บาทต่อรุ่น หรือ 2.26 บาทต่อตัว และต้นทุนคงที่ 1,190 บาทต่อรุ่น หรือ 0.17 บาทต่อตัว รายได้ทั้งหมดเฉลี่ย 28,980 บาทต่อรุ่น หรือ 4.14 บาทต่อตัว ได้รับกำไรเฉลี่ยสุทธิ 11,970 บาทต่อรุ่น หรือ 1.71 บาทต่อตัว กำไรเหนือต้นทุนผันแปร 13,160 บาทต่อรุ่น หรือ 1.88 บาทต่อตัว

ต้นทุนการรับจ้างเลี้ยงไก่เนื้อกลุ่มเกษตรกรที่รับจ้างเลี้ยงกับนายทุนขนาดพื้นที่ 700 ตารางเมตร มีต้นทุนทั้งหมดเฉลี่ยเท่ากับ 5,950 บาทต่อรุ่น หรือ 0.85 บาทต่อตัว ซึ่งแบ่งเป็นต้นทุนผันแปร 5,460 บาทต่อรุ่น หรือ 0.78 บาทต่อตัว และต้นทุนคงที่ 490 บาทต่อรุ่น หรือ 0.07 บาทต่อตัว รายได้ทั้งหมดเฉลี่ย 13,860 บาทต่อรุ่น หรือ 1.98 บาทต่อตัว ได้รับกำไรเฉลี่ยสุทธิ 7,910 บาทต่อรุ่น หรือ 1.13 บาทต่อตัว กำไรเหนือต้นทุนผันแปร 8,400 บาทต่อรุ่น หรือ 1.20 บาทต่อตัว

ระยะคืนทุน กลุ่มเกษตรกรรับจ้างเลี้ยงกับบริษัทมีระยะคืนทุน 5.7 ปี หรือ 34 รุ่น การเลี้ยง กลุ่มเกษตรกรรับจ้างเลี้ยงกับนายทุนมีระยะคืนทุน 3.4 ปี หรือ 21 รุ่นการเลี้ยง อัตราผลตอบแทนการลงทุน กลุ่มเกษตรกรผู้รับจ้างเลี้ยงกับบริษัทมีอัตราผลตอบแทนการลงทุนร้อยละ 17.19 กลุ่มเกษตรกรรับจ้างเลี้ยงกับนายทุนมีอัตราผลตอบแทนการลงทุนร้อยละ 29.54 เมื่อวิเคราะห์จุดคุ้มทุนกลุ่มเกษตรกรที่รับจ้างเลี้ยงกับบริษัทต้องเลี้ยงไก่เนื้อจำนวน 31 รุ่น การเลี้ยง ส่วนกลุ่มเกษตรกรรับจ้างเลี้ยงกับนายทุนต้องเลี้ยงไก่เนื้อจำนวน 21 รุ่นการเลี้ยง จึงจะคุ้มทุน

ข้อดีและผลประโยชน์ของกลุ่มเกษตรกรที่รับจ้างเลี้ยงไก่เนื้อทั้งรับจ้างเลี้ยงกับบริษัทและรับจ้างเลี้ยงกับนายทุนคือ ความช่วยเหลือด้านวิชาการ ด้านวัตถุดิบ และด้านการตลาด ส่วนปัญหาและอุปสรรคที่สำคัญของเกษตรกรผู้เลี้ยงไก่เนื้อคือ ปัญหาไม่มีเงินทุนเนื่องจากว่าเกษตรกรต้องลงทุนค่าโรงเรือนในราคาสูง ซึ่งแนวทางแก้ไขคือ รัฐบาลควรให้การช่วยเหลือในด้านเงินทุนและส่งเสริมการเลี้ยงไก่เนื้อโดยตรงกับเกษตรกรเอง โดยแนะนำให้เกษตรกรผู้สนใจเลี้ยงไก่เนื้อรวมกลุ่มเป็นสหกรณ์หรือสถาบันการเกษตร

There were two types of broiler business in Changwat Udon Thani contractual broiler with the company and with capitalist.

The objective of this research was, first, to study the characteristic of rear poultry and the system of broiler production by individual and, second, to compare the cost and the reward in each of rear broiler including the problem and obstacle. A sample of this area study were selected Amphoe Muang , Amphoe Ban Dung, Amphoe Kumpawapee, and Amphoe Nong Wor Sor in Changwat Udon Thani . There were totally 18 families of agriculturist.

Results of the study indicated that all of the head of farming family who had broiler business were male with the average age between 36-45. Most of them were educated in primary level (Pratom 4). They do not have any experienced about the broiler business before. The main reasons of agriculturist to decide do this business was annual income need.

It was 700 square metre of land used for the cost of contractual broiler with company had the average 17,010 THB per set or 2.43 THB per each. It were divided into fluctuated cost with 15,820 THB per set or 2.26 THB per each and the stable cost with 1,190 THB per set or 0.17 THB per each. The totally income was averaged 28,980 THB per set or 4.14 THB per each. It will be gained the profit 11,970 THB per set or 1.71 THB per each. There was the profit over the fluctuated cost with 13,160 THB per set or 1.88 per each.

It was 700 square metre of land used for the cost of contractual broiler with capitalist had the average 5,950 THB per set or 0.85 THB per each. It were divided into fluctuated cost with 5,460 THB per set or 0.78 THB per each and the stable cost with 490 THB per set or 0.07 THB per each. The totally income was averaged 13,860 THB per set or 1.98 THB per each. It will be gained the profit 7,910 THB per set or 1.13 THB per each. There was the profit over the fluctuated cost with 8,400 THB per set or 1.20 per each.

There were 5.7 year or 34 sets of rear poultry of the period of refund for the contractual broiler with company group and 3.4 year or 21 sets for the contractual broiler with capitalist by orderly. The contractual broiler with company group was received the reward with 17.19% but it was 29.54% with capitalist. It was analyzed that the well balance of the contractual broiler with company group had to rear the broiler about 31 sets while the contractual broiler with capitalist group had 21 sets.

The advantage and the benefit of the contractual broiler with company and with capitalist group were the academic assistance, raw material assistance, marketing assistance. The problem and obstacle were non-capital due to high cost of house. The best way to solve this problem was depended on the assistance of the government in financial and direct promotion. The government should be guided the agriculturists to gather an agricultural cooperative or institute.