

งานวิจัยครั้งนี้มีจุดมุ่งหมายเพื่อศึกษาปัจจัยการตลาดที่ส่งผลต่อพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในการเข้าพักไฮสเทลในเขตกรุงเทพมหานคร เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ของข้อมูลส่วนบุคคลกับพฤติกรรมการเข้าพักไฮสเทลจำแนกตาม เพศ ระดับการศึกษา อารชีพ ของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ศึกษาความสัมพันธ์ของปัจจัยการตลาดที่นักท่องเที่ยวให้ความสำคัญใน การเข้าพักทั้ง 8 ด้านได้แก่ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริม การตลาด ด้านสิ่งแวดล้อมทางกายภาพ ด้านบุคลากร ด้านกระบวนการให้บริการ ด้านการจัดรวม บริการกับพฤติกรรมการเข้าพักไฮสเทล ศึกษาความแตกต่างของข้อมูลส่วนบุคคลกับปัจจัย การตลาด กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยได้แก่ นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติจำนวน 385 คน

เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ใช้แบบสอบถามที่ประกอบด้วยข้อมูลส่วนบุคคล ข้อมูล พฤติกรรมการเข้าพักและข้อมูลระดับการให้ความสำคัญกับปัจจัยทางการตลาดจำแนกตามราย ด้าน เป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล โดยวิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับความสัมพันธ์ของข้อมูล ส่วนบุคคลกับพฤติกรรมการเข้าพัก ความสัมพันธ์ของปัจจัยด้านการตลาดกับพฤติกรรมการเข้าพัก โดยทดสอบสมมติฐานด้วยสถิติ ทดสอบสมมติฐานด้วยค่าสถิติที่ (T-test) และการวิเคราะห์ ความแปรปรวนทางเดียว (One-way Analysis of Variance: One-way ANOVA) การเปรียบเทียบ ความแตกต่างเป็นรายคู่ (Multiple Comparisons) ด้วยวิธี LSD และทดสอบสถิติหากความสัมพันธ์ แบบไคร์สแควร์ (Pearson Chi Squares)

ผลการศึกษาพบว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่เข้าพักไฮสเทลมากที่สุดโดยแบ่งตาม ข้อมูลส่วนบุคคลคือ เพศชาย อารชีพนักงานบริษัทเอกชนและระดับการศึกษาในระดับปริญญาตรี

ผลการศึกษาพบว่าปัจจัยการตลาดที่นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติให้ความสำคัญ ใน การเข้าพักไฮสเทลมากที่สุดคือ ด้านราคา ด้านสิ่งแวดล้อมทางกายภาพและด้านกระบวนการ ให้บริการ

ผลการทดสอบสมมติฐานในด้านความสัมพันธ์ของปัจจัยด้านประชากรศาสตร์ กับพฤติกรรมการเข้าพักพบว่า ข้อมูลส่วนบุคคลด้าน ระดับการศึกษาและอาชีพมีความสัมพันธ์กับ พฤติกรรมการท่องเที่ยว ที่ระดับนัยสำคัญ .05

ผลการทดสอบสมมติฐานในด้านความสัมพันธ์ของปัจจัยการตลาดที่นักท่องเที่ยวให้ ความสำคัญกับพฤติกรรมการเข้าพักพบว่า มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยว ที่ระดับ นัยสำคัญ .05

ผลการทดสอบสมมติฐานในด้านความแตกต่างของปัจจัยด้านประชากรศาสตร์กับปัจจัย ทางการตลาดที่นักท่องเที่ยวให้ความสำคัญ พบว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่มีเพศ ระดับ การศึกษาและอาชีพที่แตกต่างกัน ให้ความสำคัญกับปัจจัยการตลาดในการเข้าพักไฮสเทลที่ แตกต่างกัน ที่ระดับนัยสำคัญ .05

The purpose of this research was to study marketing factors affecting foreign tourists' behavior while staying in Bangkok hostels. By studying demographic characteristics in term of gender, occupation and education as well as factors affecting the level of service marketing mix on foreign tourists' staying behavior which are as follows: product, price, place, promotion, physical evidence, people, process and packaging.

The sample used in this research comprised of 385 foreign tourists who stayed in Bangkok hostels. The questionnaire was constructed and used as a tool to collect data. Frequencies, percentage, mean standard deviation, Independent Sample T-Test, One – Way Analysis of variance, Fisher's Least Significant Difference (LSD) and Pearson Chi-Square. The hypotheses are tested at the statistical significant level of .05

The results revealed that:

1. Most foreign tourists who stayed in Bangkok hostels are male, company officer. Their educations are Bachelor degree.
2. Price, physical evidence and process factors have high effect on foreign tourist behavior on using Bangkok hostels services.
3. Foreign tourists with different demography in terms of age, education and occupation have different in marketing factors affecting their behavior while staying in Bangkok hostels at the statistical significant level of .05
4. The foreign tourists demographic in terms of education and occupation have relationship with foreign tourists' behavior during their stay in Bangkok hostels at statistical significant level of .05
5. The service marketing factors have relationship with foreign tourists' behavior during their stay in Bangkok hostels at statistical significant level of .05