

ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

การเปรียบเทียบทัศนคติต่อธนาคารทางอินเตอร์เน็ตและการรับรู้ส่วนประสบทางการตลาดระหว่างผู้บริโภคที่ใช้และไม่ใช้ธนาคารทางอินเตอร์เน็ตในเขตอำเภอเมืองจังหวัดเชียงใหม่

ผู้เขียน

นางสาวศันสนีย์ จรุวิทยกิจ

ปริญญา

วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต
(จิตวิทยาอุตสาหกรรมและองค์การ)

อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

รองศาสตราจารย์ ดร. ชูชัย สมิทธิไกร

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้วัตถุประสงค์เพื่อศึกษาและเปรียบเทียบทัศนคติต่อธนาคารทางอินเตอร์เน็ต และการรับรู้ส่วนประสบทางการตลาดของผู้บริโภคที่ใช้และไม่ใช้ธนาคารทางอินเตอร์เน็ต รูปแบบการวิจัยเป็นการวิจัยเชิงบรรยาย ตัวแปรอิสระประกอบด้วย ประสบการณ์ของผู้บริโภค ส่วนตัวแปรตามคือ ทัศนคติต่อธนาคารทางอินเตอร์เน็ตและการรับรู้ส่วนประสบทางการตลาด กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ คือ กลุ่มผู้บริโภคที่อยู่อาศัยในเขตอำเภอเมืองจังหวัดเชียงใหม่จำนวน 400 คน โดยคัดเลือกจากกลุ่มตัวอย่างด้วยวิธีการสุ่มแบบเจาะจง (Purposive Sampling) เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ประกอบด้วยแบบสอบถามตามแบบแบ่งวัด รวม 4 คือแบบสอบถามลักษณะทางประชากรของกลุ่มตัวอย่าง แบบสอบถามพฤติกรรมการใช้บริการธนาคารทางอินเตอร์เน็ต แบบวัดทัศนคติธนาคารทางอินเตอร์เน็ต และแบบวัดการรับรู้ส่วนประสบทางการตลาด

ผลการวิจัยพบว่า

1. กลุ่มผู้บริโภคที่ใช้และไม่ใช้บริการธนาคารทางอินเตอร์เน็ตมีทัศนคติต่อธนาคารทางอินเตอร์เน็ตแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญ ($p < .01$)
2. กลุ่มผู้บริโภคที่ใช้และไม่ใช้บริการธนาคารทางอินเตอร์เน็ตมีการรับรู้ส่วนประสบทางการตลาดที่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญ ($p < .01$)

ABSTRACT

176266

The purpose of this research was to examine and compare attitudes toward internet banking and perceived marketing mix between internet banking users and non-users.

The Descriptive research design was used for this study. The independent variable was types of consumers and dependent variables were attitudes toward internet banking and perceived marketing mix. The sample was 400 consumers who live in Amphoe Muang, Chiang Mai and obtained by purposive sampling. Research instruments consisted of 4 measures, i.e., a demographic questionnaire, an internet banking behavior questionnaire, an attitudes toward internet banking questionnaire and a perceived marketing mix questionnaire.

The research results were as followed:

1. Attitudes toward internet banking between internet banking users and non-users were significantly different ($p < .01$)
2. Perceived marketing mix between internet banking users and non-users were significantly different ($p < .01$)