

การศึกษาเรื่อง “การวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนของผู้ประกอบการรถโดยสารขนาดเล็กประจำทาง ในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่” มีวัตถุประสงค์เพื่อวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนของผู้ประกอบการรถโดยสารขนาดเล็กประจำทาง (สี่ล้อแดง) ในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่ โดยใช้วิธีเก็บรวบรวมข้อมูลจากการออกแบบสอบถามผู้ประกอบการรถโดยสารขนาดเล็กประจำทาง (สี่ล้อแดง) ในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่ จำนวน 360 ราย โดยแบ่งลักษณะผู้ประกอบการออกเป็น 3 กลุ่ม ได้แก่ ผู้ประกอบการที่ซื้อรถยนต์เป็นเงินสด ผู้ประกอบการที่รถอยู่ระหว่างเช่าซื้อ และผู้ประกอบการที่เช่ารถมาดำเนินการ แล้วทำการวิเคราะห์ข้อมูลสำหรับข้อมูลทั่วไปจะใช้ค่าเฉลี่ย (Mean) สำหรับข้อมูลส่วนที่เกี่ยวกับต้นทุนและผลตอบแทนของผู้ตอบแบบสอบถามผู้ประกอบการจะนำมาวิเคราะห์โดยใช้วิธีมูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) วิธีระยะเวลาคืนทุน และวิเคราะห์จุดคุ้มทุน โดยเป็นการวิเคราะห์เฉลี่ยต่อรายผู้ประกอบการ ซึ่งโครงการที่ศึกษามีอายุของโครงการ 5 ปี

จากการศึกษาพบว่ากลุ่มผู้ประกอบการรถโดยสารที่ซื้อรถยนต์เป็นเงินสดมีค่าใช้จ่ายในการลงทุนและค่าใช้จ่ายดำเนินการทั้งสิ้น 1,367,882.56 บาท โดยมีค่าใช้จ่ายในการลงทุนเริ่มแรก 291,920 บาท สำหรับค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเริ่มแรกจนถึงปีที่ 5 จำนวน 1,075,962.56 บาท รายได้จากการประกอบการตั้งแต่ปีที่ลงทุนเริ่มแรกจนถึงปีที่ 5 จำนวน 1,313,697.25 บาท

ผลตอบแทนในการลงทุนพบว่าระยะเวลาคืนทุน 6 ปี 14 วัน โดยมีมูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) -62,605.47 บาท จุดคุ้มทุนกรณีต้นทุนเดิมอยู่ที่ 890 คนต่อวัน หากวิเคราะห์จุดคุ้มทุนที่เป็นเงินสด อยู่ที่ 17 คนต่อวัน กลุ่มผู้ประกอบการรถโดยสารก็จะมีกำไรเนื่องจากปัจจุบันรับผู้โดยสารในราคาปกติวันละ 49.06 คน

สำหรับกลุ่มผู้ประกอบการรถอยู่ระหว่างเช่าซื้อมีค่าใช้จ่ายในการลงทุนและค่าใช้จ่ายดำเนินการทั้งสิ้น 1,388,452.72 บาท โดยมีค่าใช้จ่ายในการลงทุนเริ่มแรก 162,293.33 บาท คือเงินค่างวดและต้องมีเงินลงทุนของรถที่ใช้ประกอบการเพิ่มอีก 174,194.23 บาท ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานตั้งแต่ปีที่ลงทุนเริ่มแรกจนถึงปีที่ 5 จำนวน 1,051,965.16 บาท รายได้จากการประกอบการตั้งแต่ปีที่ลงทุนเริ่มแรกจนถึงปีที่ 5 จำนวน 1,274,144.48 บาท ผลตอบแทนในการลงทุนพบว่าระยะเวลาคืนทุน 6 ปี 11 เดือน 6 วัน โดยมีมูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) - 117,679.68 บาท จุดคุ้มทุนกรณีต้นทุนเดิมอยู่ที่ 866 คนต่อวัน หากวิเคราะห์จุดคุ้มทุนที่เป็นเงินสด 130 คนต่อวัน ซึ่งไม่คุ้มทุนเช่นกันเนื่องจากปัจจุบันรับผู้โดยสารในราคาปกติวันละ 53.20 คน

สำหรับกลุ่มผู้ประกอบการที่เช่ารถมาดำเนินการ มีต้นทุนประกอบด้วยค่าใช้จ่ายในการลงทุนและค่าใช้จ่ายดำเนินการทั้งสิ้น 1,341,833.02 บาท โดยมีค่าใช้จ่ายในการลงทุนเริ่มแรก 8,533.33 บาท สำหรับค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเริ่มแรกจนถึงปีที่ 5 จำนวน 1,333,299.69 บาท รายได้จากการประกอบการตั้งแต่ปีที่ลงทุนเริ่มแรกจนถึงปีที่ 5 จำนวน 1,405,213.21 บาท ผลตอบแทนในการลงทุนพบว่าระยะเวลาคืนทุน 2 ปี 2 เดือน 7 วัน โดยมีมูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) + 59,672.93 บาท จุดคุ้มทุนกรณีต้นทุนเดิม 481 คนต่อวัน หากวิเคราะห์จุดคุ้มทุนที่เป็นเงินสด 294 คนต่อวันซึ่งไม่คุ้มทุนในแต่ละวันเช่นกันเนื่องจากปัจจุบันรับผู้โดยสารในราคาปกติวันละ 63.03 คน

โดยสรุปแล้วจะเห็นว่ากลุ่มผู้ประกอบการรถโดยสารที่ซื้อรถยนต์เป็นเงินสดและที่เช่าซื้อรถยนต์ มีผลตอบแทนไม่คุ้มเนื่องจากมีมูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) ติดลบ และระยะเวลาคืนทุนเกินกว่า 5 ปี ส่วนกลุ่มผู้ประกอบการที่เช่ารถมาดำเนินการ เป็นกลุ่มที่น่าลงทุนเนื่องจากมีผลตอบแทนที่คุ้มคามากกว่า 2 กลุ่มแรก

The study of the Analysis of Cost and Returns on the Mini-bus's Entrepreneur in Chiang Mai Municipality area had a single objective to analyze the cost and the returns on the Mini-bus's Entrepreneur (the red four-wheeled taxi) in Chiang Mai Municipality area. The analysis was based on the data collection from the 360 questionnaires obtaining from the Mini-bus's Entrepreneurs of the red four-wheeled taxi in Chiang Mai Municipality area, which was divided into 3 groups, the cash purchasing of the vehicles, the leasing purchased vehicles, and the rental car entrepreneurs. The general analysis would be based on the mean, while the Analysis of Cost and Returns on the Mini-bus's Entrepreneur would be used the Net Present Value (NPV) method, the Payback Period method, and the Break-Even Point analysis. The method of analysis was on the average of the entrepreneurs. The project life-span was 5 years.

According to the study, we found that the Mini-bus's Entrepreneurs, who bought the vehicles on cash, spent totally 1,367,882.56 Baht. The cost could be divided into 291,920 Baht as an initial investment; then, 1,075,962.56 Baht would be the operation expenses from the first year to the fifth year. However, the total income from year one to year five would sum up to be 1,313,697.25 Baht. The payback period in 6 years and 14 days, Net Present value (NPV) was +62,605.47 Baht. Therefore, the break-even point in full cost was 890 persons per day. In

estimating of the break-even point in cash, it would be 17 persons per day. Currently, the Mini-bus's Entrepreneurs get profit from the passengers at a rate of 49.06 persons per day.

For those Mini-bus's Entrepreneurs who got the vehicles through leasing companies, they had to pay a total cost of 1,388,452.72 Baht. The initial investment would be 162,293.33 Baht which was the down payment; and the additional operating cost was 174,194.23 Baht. Thus, the total cost of operation from day one to the end of the fifth year was 1,051,965.16 Baht. However, the income from day one to the end of the fifth year was 1,274,144.48 Baht. The pay-back period in 6 years, 11 months, and 6 days. The Net Present Value (NPV) was -117,679.68 Baht. The break-even point in full cost was at 866 persons per day. The analysis on the break-even point on cash was 130 persons per day; which was not recovered the cost, for currently, the normal average of passengers was 53.20 persons per day.

For the rental Mini-bus's Entrepreneurs, the total investment was 1,341,833.02 Baht, which broke into the initial expense 8,533.33 Baht; and the summary total operation cost from day one to the fifth year was 1,333,299.69 Baht. The total income from day one to the fifth year was 1,405,213.21 Baht. The payback period would be 2 years, 2 months, and 7 days. The Net Present Value (NPV) was +59,672.93 Baht. The break-even point in full cost would be 481 persons per day. If, we analyze the break-even point in cash would be 294 persons per day which would not recover the cost and the benefit each day, for currently, the normal average of passengers was 63.03 persons per day.

In summary, for the Mini-bus's Entrepreneurs who purchased the vehicles in cash and by leasing, their incomes would not recover their investment because the returning value and the Net Present Value (NPV) were negative. The payback period would be more than 5 years. Finally, the Mini-bus's Entrepreneurs who rented the vehicles for operation would rather be profitable for the returning values would be greater than the two earlier groups.