

นิรรา เข็มทอง 2552: ผลกระทบของความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจไทย-ญี่ปุ่น (JTEPA) ต่ออุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนของประเทศไทย กรณีศึกษา บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) ปริญญาเศรษฐศาสตรมหาบัณฑิต (เศรษฐศาสตร์ธุรกิจ) สาขาเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ ภาควิชาเศรษฐศาสตร์ อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์หลัก: รองศาสตราจารย์สุปรียา ควรเดชะกุลต์, Ph.D.
193 หน้า

การศึกษาผลกระทบของความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจไทย-ญี่ปุ่น (JTEPA) ต่ออุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนของประเทศไทย ผ่านกรณีศึกษาบริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) (SSI) มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาผลกระทบจากความตกลง JTEPA ที่มีต่ออุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนของประเทศไทย และต่อบริษัท SSI เพื่อวางแผนทางในการปรับตัวเพื่อคงไว้ซึ่งความได้เปรียบเชิงแข่งขัน โดยแบ่งการวิเคราะห์ 2 ส่วนใหญ่ๆ คือ (1) การวิเคราะห์โครงสร้างตลาดด้วยดัชนีเฮอร์ฟิנדัล (HHI) เพื่อวัดการกระจุกตัวของอุตสาหกรรม และ (2) การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของตลาดเพื่อประเมินความได้เปรียบเชิงแข่งขันในระดับอุตสาหกรรมด้วยแบบจำลองระบบเพชร (Diamond Model) และในระดับบริษัทผ่านการวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของบริษัท SSI ด้วยมูลค่าเพิ่มเชิงเศรษฐกิจ (EVA) ทั้งในสภาพก่อนและหลังมีความตกลง JTEPA

ผลการศึกษาสภาพทั่วไปพบว่าประเทศไทยขาดดุลการค้ากับประเทศญี่ปุ่น โดยเฉพาะสินค้าหลัก ซึ่งสอดคล้องกับโครงการที่นักลงทุนญี่ปุ่นขอรับการส่งเสริมมากที่สุด อีกทั้ง อุตสาหกรรมเหล็กและเหล็กกล้าภายในประเทศไม่มีอุตสาหกรรมเหล็กขึ้นต้น และรัฐบาลพยายามผลักดันอุตสาหกรรมยานยนต์สู่ตลาดโลก ทำให้เหล็กแผ่นรีดร้อนถูกนำมาพิจารณาลดอัตราภาษีนำเข้าระหว่างกันภายใต้ความตกลง JTEPA

ผลศึกษาระดับอุตสาหกรรมพบว่า อุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนของไทยก่อนและหลังมีความตกลง JTEPA มีค่า HHI อยู่ที่ประมาณ 0.3 แสดงว่าโครงสร้างตลาดอยู่ในตลาดแข่งขันผู้ขายน้อยรายและไม่เปลี่ยนแปลง โดยมีบริษัท SSI เป็นผู้ผลิตรายใหญ่ และเมื่อศึกษาความได้เปรียบเชิงแข่งขันของอุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนตามปัจจัยระบบเพชรก่อนและหลังมีความตกลงพบว่า อุตสาหกรรมเหล็กของไทยมีความได้เปรียบเชิงแข่งขันน้อยกว่าของญี่ปุ่น ผู้ผลิตญี่ปุ่นจึงสามารถผลิตสินค้ามีคุณภาพสูงกว่า และมีราคาต่ำกว่าเข้ามาแข่งขันในตลาดได้ ดังนั้น อุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนของไทยจึงสูญเสียความได้เปรียบเชิงแข่งขัน

ผลศึกษาระดับบริษัทพบว่าค่า EVA ของบริษัท SSI ก่อนและหลังมีความตกลง JTEPA มีค่าติดลบและมีแนวโน้มติดลบลดลง แสดงว่าบริษัทขาดทุนในเชิงเศรษฐศาสตร์ เนื่องจากกำไรสุทธิจากการดำเนินงานหลังหักภาษี (NOPAT) สามารถชดเชยต้นทุนเงินทุนในการดำเนินการได้เพียงบางส่วน (Capital Charge) และไม่สามารถชดเชยได้เพิ่มขึ้นแต่ยังไม่ทั้งหมด เพราะแหล่งเงินทุนส่วนใหญ่มาจากส่วนของผู้ถือหุ้นซึ่งได้รับอิทธิพลจากปัจจัยทางเศรษฐกิจ ดังนั้น บริษัท SSI จึงไม่สูญเสียความได้เปรียบเชิงแข่งขันหลังมีความตกลงเกิดขึ้น

Nisara Khemthong 2009: The Effects of Japan-Thailand Economic Partnership Agreement (JTEPA) on the Hot Rolled Flat Steel Industry of Thailand: A Case Study of the Sahaviriya Steel Industry Public Company Limited. Master of Economics (Business Economics),
 Major Field: Business Economics, Department of Economics.
 Thesis Advisor: Associate Professor Supriya Kuandachakupt. Ph.D. 193 pages

The objectives of this study were to study the effect of the Japan-Thailand Economic Partnership Agreement (JTEPA) on the Hot Rolled Flat Steel Industry of Thailand and on the Sahaviriya Steel Industry Public Company Limited (SSI) in order to maintain their competitive advantages by analysis in two parts which consisted of (1) Market Structure by using the Herfindahl Index (HHI) to measure the industrial concentration and (2) Market Performance to appraise competitive advantages in two levels which were the industrial level by using the Diamond Model and the company level by using the Economic Value Added (EVA) before and after JTEPA.

As the results, Thailand had balance of trade deficits with Japan, especially to the Steel, that corresponded to the projects which of the Japanese investors filed the petitions to gain the investment facilities. For two reasons, the Iron and Steel Industry of Thailand did not have the Primary Steel Industry and the government tried to urge the Automobile Industry to the Global Market, it made the Hot Rolled Flat Steel were considered to reduce the rate of import tax under JTEPA.

As the industrial results, before and after JTEPA, the Hot Rolled Flat Steel Industry of Thailand's HHI estimated at 0.3. It indicated that the Market Structure were in the Oligopoly and did not change. SSI was the largest firm. According to the Diamond Model's factors analysis, the Thailand Steel Industry had the competitive advantages less than the Japan one so that the Japanese producers had better supported and were able to produce higher quality but lower price products to compete in the market. Thus, the Hot Rolled Flat Steel Industry of Thailand will lose its competitive advantages.

As the company results, before and after JTEPA, SSI's EVA had the negative value and tended to had less decrease. It showed that the company had the economic loss since its Net Operating Profit after Taxes (NOPAT) could make up to some parts of Capital Charges and tended to make up more but not for all. Since the most of fund which came from the shareholders were affected by the economic factors, thus, SSI will not lose its competitive advantages.