

การคัดเลือกผู้ขายวัตถุคิบเป็นปัญหาด้านการตัดสินใจที่เกี่ยวข้องกับปัจจัยเชิงคุณภาพและปัจจัยเชิงปริมาณ ซึ่งในกรณีของปัจจัยเชิงคุณภาพนั้นการประเมินด้วยตัวเลขธรรมชาติจะทำให้มีความคลุมเครือเกิดขึ้นและผลลัพธ์ที่ได้นั้นจะไม่ถูกต้องตรงกับความเป็นจริง ดังนั้นในการศึกษานี้ จึงมีวัตถุประสงค์เพื่อนำทฤษฎีฟชซีเชตมาประยุกต์ใช้ร่วมกับการแปลงหน้าที่ทางคุณภาพโดยได้ นำเสนอวิธีการประเมินและคัดเลือกผู้ขายวัตถุคิบของบริษัทกรณีศึกษาผ่านขั้นตอนการดำเนินงาน ของบ้านแห่งคุณภาพ ซึ่งทฤษฎีฟชซีเชตถูกนำมาใช้ในส่วนของการประเมินเกณฑ์ต่างๆ ในบ้าน แห่งคุณภาพด้วยค่าทางภาษาแทนการประเมินแบบเดิมที่ใช้การประเมินด้วยตัวเลข นอกจากนั้นใน การศึกษานี้ยังได้ทำการเปรียบเทียบผลจากบ้านแห่งคุณภาพแบบฟชซีที่ใช้ฟังก์ชันความเป็นสมาชิก ที่แตกต่างกัน ผลการดำเนินงานแสดงให้เห็นได้ว่าการนำทฤษฎีฟชซีเชตมาประยุกต์ใช้ร่วมกับการ แปลงหน้าที่ทางคุณภาพในการคัดเลือกผู้ขายวัตถุคิบนั้นสามารถลดความคลุมเครือที่เกิดจากการ ประเมินของกลุ่มนักคิดໄได้และขั้นตอนของการแปลงหน้าที่ทางคุณภาพนั้นสามารถนำมาใช้ในการ ประเมินผู้ขายวัตถุคิบได้อย่างเป็นระบบ

A suppliers selection process is a decision making problem, it concerns with qualitative factors and quantitative factors. In the case of qualitative factors which evaluation those criteria with the crisp value can make the results have ambiguity. The purpose of this study is to apply fuzzy set theory to quality function deployment technique for supplier process of the case study company through various phases of HOQ. Fuzzy set theory is used for reducing ambiguity from evaluation qualitative criteria of decision makers.. Moreover this study will compare the results from house of quality with the triangular membership function and the trapezoidal membership functions were used. As the results, a fuzzy QFD can use for translate the qualitative data into quantitative value in order to identify preferred supplier and it is systematic approach for supplier selection.