

การค้นคว้าแบบอิสระนี้ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาการประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงาน โดยใช้ตัวชี้วัดผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มจากงบการเงินของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน วิธีการศึกษาเป็นการเก็บข้อมูลจากงบการเงินที่รับรองโดย รายงานผู้สอบบัญชีประจำปี 2548-2550 ของบริษัทอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน จำนวน 13 ราย โดยแบ่งขนาดบริษัทตามรายได้หลักของกิจการเป็นบริษัทขนาดเล็ก 4 ราย บริษัทขนาดกลาง 5 ราย และบริษัทขนาดใหญ่ 4 ราย

วิธีการศึกษาเริ่มจากการเก็บข้อมูลจากงบการเงินและหมายเหตุประกอบงบการเงิน เพื่อทำการคำนวณหาค่าตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มในด้านต่างๆ ซึ่งแบ่งเป็น 5 กลุ่ม ได้แก่ ตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่ม ตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ และตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร ตามเกณฑ์ของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ แล้วนำมาคำนวณเป็นค่าเฉลี่ยของกลุ่มแยกตามขนาดกิจการ จากนั้นทำการวิเคราะห์เพื่อประเมินผลมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานเปรียบเทียบในช่วงปี 2548-2550 ศึกษาแนวโน้มการดำเนินงานและเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ แล้วจึงเปรียบเทียบผลการดำเนินงานกับค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมจากข้อมูลของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ

จากการศึกษาการประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานแยกตามขนาดกิจการพบว่า กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงานลดลง ต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานมีอัตราส่วนสูงและความสามารถในการทำกำไรลดลง กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีมูลค่าเพิ่มจากการ

ดำเนินงานลดลง รายได้หลักไม่เพียงพอต่อต้นทุนและค่าใช้จ่ายและความสามารถในการทำกำไรลดลง กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานลดลง แต่ยังคงควบคุมต้นทุนและค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ จึงยังคงรักษามูลค่าเพิ่มและกำไรจากการดำเนินงานได้ในอัตราส่วนสูง

ผลการศึกษาเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานระหว่างกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่โดยใช้ตัวชี้วัดผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มพบว่า ในด้านมูลค่าเพิ่ม กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงานมากที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงานน้อยที่สุด ในด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม กลุ่มบริษัทขนาดกลางจัดสรรมูลค่าเพิ่มเพื่อเป็นค่าใช้จ่ายด้านแรงงานในอัตราส่วนสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่จัดสรรมูลค่าเพิ่มเพื่อเป็นค่าใช้จ่ายด้านแรงงานในอัตราต่ำที่สุด ในด้านค่าใช้จ่าย กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีอัตราส่วนต้นทุนรวมต่อยอดขายสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีอัตราส่วนต้นทุนรวมต่อยอดขายต่ำที่สุด ในด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์มากที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์น้อยที่สุด และในด้านความสามารถในการทำกำไร กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีความสามารถในการทำกำไรมากที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีความสามารถในการทำกำไรน้อยที่สุด ภาพรวมการประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานจากตัวชี้วัดดังกล่าวข้างต้นสรุปได้ว่า กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มทั้งด้านผลิตภาพการดำเนินงานและความสามารถในการทำกำไรต่ำที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มทั้งด้านผลิตภาพการดำเนินงานและความสามารถในการทำกำไรสูงที่สุดในอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ของนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ

ผลการศึกษาเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมจากข้อมูลของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติพบว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กและกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ข้อเสนอแนะจากการศึกษานี้ คือ การวัดผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มควรถูกนำมาใช้เป็นเครื่องมือในการประเมินผลการดำเนินงานของกิจการ เนื่องจากการวิเคราะห์ผลประกอบการทางด้านการเงินและเป็นตัวชี้วัดผลิตภาพการดำเนินงานไปพร้อมกัน กิจการควรให้ความสำคัญกับการสร้างมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงานโดยการเพิ่มผลผลิตเพื่อปรับปรุงกระบวนการทำงานให้มีประสิทธิภาพใช้ทรัพยากรให้เกิดประโยชน์สูงสุด และการสร้างนวัตกรรมใหม่ เพื่อนำไปสู่การดำรงอยู่ในโลกธุรกิจและสามารถการเติบโตอย่างยั่งยืนต่อไป

The objective of this independent study is to assess the operating value added by value added productivity indicators from financial statement of electronics industries groups in Northern Region Industrial Estate, Lamphun province. In this study, data collection method is used by collecting data from certified financial statements from year 2005 through 2007 of 13 electronics companies in Northern Region Industrial Estate. The companies were separated in 3 groups by annual sales amount as follows; small scale are 4 companies, medium scale are 5 companies, and large scale are 4 companies.

The methodology of this study started from gathering information from audit report, financial statements, and notes to financial statements to calculate 5 groups of value added indicators by the theory of The Federation of Thailand Productivity Institute (FTPI) as followings; value added indicators, value added distribution indicators, cost indicators, capital utilization indicators, and profitability indicators. The result indicators are applied to conduct trend analysis, assess operation value added, compare with the electronics groups in Northern Region Industrial Estate, and compare with the electronics industry average indicators according to FTPI research.

From the study of the operating value added assessment separated by group, the results showed that the operation value added of small scale group was decreased, cost and operating

expense ratio was high and profitability was decreased. The operation value added of medium scale group was decreased, income from sales was not enough for cost and expenses, and profitability was decreased. The operation value added of large scale group was decreased but cost and expenses controlling was efficiency to keep high value added and profitability.

The comparison of the operating value added indicators of electronics group reveal that first, value added indicators of large scale group is the best operation among the groups and medium scale group is the worst. Second, value added distribution indicators show that medium scale group is the highest labor shares and large scale group is the lowest. Third, cost indicators show that medium scale group is the highest operation cost ratio and large scale group is the lowest operation cost ratio. Forth, capital utilization indicators show that medium scale group is the highest capital utilization and small scale group is the lowest. Fifth, profitability indicators show that large scale group is highest profitability and medium scale group is the lowest. By the whole pictures, the study reveals that medium scale group operation is the less value added and profitability. The best group is large scale group that is highest value added, efficiency operation, and highest profitability.

The comparison of electronic industry in Northern Region Industrial Estate with the average indicators according to FTPI research, the study revealed that small scale group and large scale group are higher operation value added than average electronics industry. Medium scale group is lower operation value added than average.

The recommendation from study is the operating value added assessment should be taken to be one of management tools by their merit of financial analysis as well as productivity indicators. Entrepreneur should realize the operation value added by productivity improvement for highest efficiency, maximize resource utilization, and also new innovation creation to survive in business world and be sustainable growth.