

การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาประวัติการดำเนินงานกิจการของบริษัทจากอดีตจนถึงปัจจุบัน ตลอดจนการแก้ไขปัญหาของบริษัทที่เกิดขึ้น และเพื่อหาแนวคิดในการบริหารธุรกิจ และศึกษาคุณลักษณะผู้ประกอบการของผู้ก่อตั้งบริษัท ทำการเก็บข้อมูลโดยทำการสัมภาษณ์เชิงลึก และศึกษาจากเอกสารที่เกี่ยวข้อง โดยนำข้อมูลมาวิเคราะห์ตามแนวคิดการบริหารธุรกิจและแนวคิดผู้ประกอบการ

จากการศึกษาพบว่านายวิญญู ภูวนันท์ มีภูมิลำเนาอยู่ที่อำเภอพล จังหวัดขอนแก่น จบการศึกษามัธยมศึกษาตอนปลาย พื้นฐานครอบครัวประกอบอาชีพค้าขายของป่าและพืชไร่ นายวิญญูฯ ช่วยครอบครัวทำธุรกิจมาตั้งแต่เล็กจนเติบโต ในเวลาต่อมาได้รับการติดต่อให้เป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์โตโยต้า จากนั้นจึงได้เสนอตัวเป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อฮิอุซุ และได้ย้ายกิจการมาในตัวเมืองขอนแก่นพร้อมกับการก่อตั้งบริษัท ໒໒໒໒໒໒໒ จำกัด

เมื่อวิกฤติเศรษฐกิจในปี 2540 นายวิญญูฯ ได้แก้ปัญหาโดยเจรจาและขายที่ดินนำไปใช้หนี้สถาบันการเงิน และปัจจุบันได้มอบหมายให้นายประยูร อังสนันท์ กรรมการผู้จัดการ ทำหน้าที่บริหารบริษัท ໒໒໒໒໒໒໒ จำกัด และวางตัวให้บุตรชายรับช่วงกิจการต่อ

วิเคราะห์ตามแนวคิดการบริหารทางธุรกิจพบว่า นายวิญญูฯ เป็นผู้ประกอบการตามปรัชญาทุนนิยม มีวิธีการบริหารบุคคลโดยเลือกคนให้เหมาะกับงาน ให้ความสำคัญกับการสร้างเครดิต เน้นขยายสาขาให้ครอบคลุมมากที่สุด และมีการนำระบบบริหารสินค้าคงคลังแบบทันเวลาพอดีมาใช้

วิเคราะห์ตามแนวคิดผู้ประกอบการพบว่า นายวิญญูฯ เป็นบุคคลที่มีวิสัยทัศน์และมองการณ์ไกล พากเพียรอดสาหัส ทำงานหนัก อดทนไม่ย่อท้อ มีความรู้ความสามารถทางด้านสติปัญญา เป็นนักคำนวณ มุ่งเป้าหมาย มีความซื่อสัตย์ มีความน่าเชื่อถือ และกล้าเสี่ยง นอกจากนั้นยังมีการตอบแทนคืนสู่สังคมอย่างสม่ำเสมอ ซึ่งปัจจัยเหล่านี้มีผลต่อความสำเร็จของนายวิญญู ภูวนันท์ และบริษัท ໒໒໒໒໒໒໒ จำกัด

The objectives of this study were to study the company's history, business management, problem solves and entrepreneur characteristics of Mr.Vinyoo Kuvananth who established Kow Yoo Hah Motor Company Limited. The information was gathered from in-dept interview and related documents. The obtained information was analyzed under the viewpoints of business management and entrepreneur.

According to the study, Mr.Vinyoo Kuvananth's hometown was Poi District, Khon Kaen Province. He completed his education at high school level. His family earned a living by selling goods from the wild and farm crops. He has helped his family run business since he was a child. He was contacted to be a Toyota's cars dealer and then he volunteered to be an Isuzu's cars dealer. After that, he moved his business to Khon Kaen and established Kow Yoo Hah Motor Company Limited.

He worked hard and perseveringly, so he succeeded. During the economic crisis in 1997, he negotiated with financial institutions and sold his own lands to pay the debt. At present, Mr.Vinyoo assigned Mr.Prayoon Angsanant to be a managing director who manages the company. His son was in succession of his businesses.

According to the information analysis under the viewpoints of business management, Mr.Vinyoo was classified as a capitalism entrepreneur. He had a method of human resource management as put the right man in the right job. He also paid attention to credit expansion mainly through land accumulation and set many branches to cover the areas as many as possible. He used Just-in-time system to manage the stock of inventory.

When the viewpoints of entrepreneur were concerned, Mr.Vinyoo had a great vision and he was diligent, hard worker, patient, intelligent, accountant, honest, trustworthy person and risk taking. These factors supported his achievement.